

finn boat NEWS

1

2021

Pohjamaalit vertailussa Vene Båt verkossa

SANKARIPURJEHTIJA

Super Happy Ari





Boating industry lobbying in Brussels

With this editorial, I want to provide some insight into the work of European Boating Industry, EBI for short, at EU level. As interest representation - or to use the colloquial term "lobbying" - often has the appearance of a black box, I will try to provide a glimpse at what this means for us. Since its founding, this has been the essence of EBI's activities. Developing a European industry that is digital, successfully navigates the green transformation while increasing competitiveness requires a seat at the table in Brussels.

The EU, while seemingly distant, plays a major role for the recreational boating industry. It can be easily estimated that upward of 70 % of legislation impacting the sector is decided at EU level. This makes having eyes, ears, and a voice in the corridors of power necessary – well, at least virtually right now.

Since the last EU elections in 2019, EBI's activities have picked up speed. This flurry of activity was essential to meet with the new Commissioners and Members of the European Parliament (MEPs), 61 % of which were newly elected. Importantly, there is an array of hot topics appearing on the agenda where we needed to get on the front foot. This

includes the review of EU Recreational Craft Directive, where EBI is providing a strong representation for the European sector, but also other topics ranging from the Blue Economy to trade, end-of-life of boats, Brexit, VAT, and recreational fishing.

The overarching topic is undoubtedly the European Green Deal. This hallmark strategy of the Von der Leyen Commission aims to make Europe carbon-neutral by 2050 and drastically reduce emissions by 2030. It has become the number one topic when meeting with the EU institutions, highlighting the need to ensure understanding of the industry's challenges and roadmap. It has also meant differentiating the industry as not just a sub-sector of maritime transport. Its impact can already be seen on the Recreational Craft Directive review with a new focus on CO2 emissions appearing.

As for all of you, COVID-19 has impacted us in many ways, adding new topics to the EU's agenda, which were traditionally handled at national level, such as tourism. The remote meetings, now standard procedure, also allowed EBI to develop new relationships across the political spectrum. In 2020 alone, EBI met with over 40 MEPs and

the teams of four Commissioners as well as directly with Industry Commissioner Thierry Breton. Very often these meetings included EBI's members, such as FINNBOAT, to also bring in specific national priorities and thereby support these at EU level.

A challenge for EBI, is the variety of topics on our agenda. This reflects the diversity of the industry from manufacturing to services. It requires a long-term vision, visibility as a trusted actor, active involvement even before new legislation is being drafted and relationship-building. Increasingly important are forming coalitions beyond silos, which EBI is leading with groups such as the European Tourism Manifesto representing the full spectrum of tourism and travel or working with the composite and wind energy sector on end-of-life of boats and collaborating with the recreational fishing associations.

The coming years will be important, and political pressures will increase, making it crucial to have a strong and united voice at EU level. EBI is a membership-led organisation that adapts and changes as companies do too. There are exciting years and opportunities ahead, both to promote and improve the regulatory environment and tackle issues that are coming up at EU level.

Philip Easthill



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Tiina Krooks, tiina@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Stuvunäsintie 135-22, 01120 Västernorsborg
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava
Painos/Upplaga 800 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2021, vko/v. 37, aineisto/material 31.8.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärmbild

Olivier Blinchet/Alea/VG2020



Jarkko Pajusalo

P Ä Ä K I R J O I T U S

Poikkeusaika, poikkeuksellinen kauden avaus

Koronakurimuksen pitkittyessä siitä palautuminen on jo esitetty K-käyränä, jossa toiset alat nousevat ja toiset kärsivät. Matkailu- ravintola- ja tapahtuma-alat kärsivät rajoituksista edelleen pahiten ja myös Vene 21 Båt tapahtuma oli lopulta pakko järjestää puhtaasti verkkotapahtumana. Tavoitteemme oli, että ala saa myös tänä vuonna helmikuun pakkasilla riittävän hyvän näkyvyyden mediassa, jotta yritykset saavat myyntikauden polkaistua ajoissa liikkeelle. Myyntikauden aloituksen viivästyminen tietäisi ylisuurta kysyntäpiikkiä keväälle, pettäneitä asiakkaita ja mahdollottoman urakan edessä tuskailevia yrityksiä. Kun sekä YLE että MTV3 huomioivat poikkeuksellisen tapamme aloittaa kausi, voidaan hyvällä omallatunnolla katsoa tavoitteen täytyneen. Verkkotapahtuma oli yrityksille käytännössä maksuton ja vaati hieman poikkeavaa työtä kaikilta osapuolilta, mutta loi samalla pohjan, jolta Helsingin Kansainvälisten Venemessujen tarjoamaa ja verkko-näkyvyyttä on hyvä kehittää myös jatkossa.

Venealan tuotteiden kysyntä on nyt poikkeuksellisen hyvällä tasolla. Käytettyjen veneiden omistajanvaihdokset kasvoivat viime vuonna 32 %, kotimaan venerekisteröinnit kasvoivat 19 %, Finnboatin jäsenkunnan liikevaihto nousi 11 % ja koronasta pahiten kärsinyt venevientikin pääsi takaisin kasvu-uralle vuoden toisella puoliskolla. Venemyynnin paksut tilauskirjat ennakoivat kaupan vahvaa kasvua myös tälle kesälle. Maailman avautuminen koronasta on hyvin pitkälle riippuvainen rokotustahdistista ja vaikka toivoisimme nopeampaa rokotustahtia myös Suomessa, niin rokotukset edistyvät ja ennuste on, että kesän aikana ollaan jo paljon paremmassa tilanteessa. Suomalaisien suosimat kesänviettotavat mökkeily ja veneily ovat parasta mahdollista henkisen ja fyysisen terveyden hoitoa koronatalven jäljiltä ja alamme tarjoaa näihin harrastuksiin parhaat välineet. Nyt vain pitää huolehtia, että viestintä toimii kaikkiin suuntiin - niin päättäjien kuin kuluttajienkin suuntaan.

Veneily on yksi parhaista ja turvallisimmista tavoista viettää vapaa-aikaa koronapandemian aikana ja sen jälkeen!



Vene Båt verkkotapahtuma	6
Ryhdy veneiden ja moottoreiden ennakoilmoittajaksi	8
Veneen pohjamaalit testissä	10
ICOMIA kuulumisia	17
Jäykistejärjestelyt veneen rungossa ja kannessa	18
Viiskettä vesillä	20
Uusi Finnboat-jäsenyritys Juva Shipping Oy/Seapoint	21



PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Uutiset	22
Kansainvälinen lehdistöseuranta	25
Ledaren, svensk resumé	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENKUNNAN KUULUMISIA

Jäseneksi Suomen Veneteollisuusyhdistykseen on liittynyt asiakkaille räätälöidysti puuveneitä valmistava Miilu-Veneet Oy, jonka toimintaa vetää yrittäjä Jari Vanhatalo. Yrityksen kotipaikka on Myllykoski, mutta itse veistäminen on Kotkan Puuvenekeskuksessa.

Teijossa sijaitseva Marine Alutech -konserniin kuuluvat Marine Alutech Service Oy on liittynyt jäseneksi Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistykseen. Yrityksen toimialaa ovat pääasiassa työ- ja viranomaisvenien huolto. Yrityksellä on myös tarvikkeiden verkkokauppa osoitteessa www.workboatparts.com Yrityksen toiminnasta vastaa Tero Lehtonen.

Venealan Kauppiat- ja Osatoimittaja -yhdistyksen tuore jäsenyritys on Juva Shipping Oy, joka tunnetaan paremmin nimellä Seapoint. Yrityksellä on useita Seapoint-veneasemia ja uutena tuotteena Kausivene-vuokrapalvelu. Toimitusjohtaja on Fredrik Ekroos ja yhtiön perustaja on Oskari Juva.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistykseen on liittynyt kaupallista koti- ja vierasvenesatamapalvelutoimintaa harjoittava Keilaranta Marina Oy. Kyseessä on Espoon rajalla oleva entinen Marinetek Newport Kalanokka, jonka nykyiset omistajat ostivat vuonna 2019. Toiminnasta vastaa Ville Leisti.



Keilaranta

Maarianhaminassa sijaitseva Brink Tec Ab on niin ikään liittynyt jäseneksi Telakka- ja korjaamoyhdistykseen. Yritystä vetää Fredrik Andersson ja telakointi- ja huoltopalvelujen lisäksi firma tuo maahan ja myy tarvikkeita, pienkoneita, vesijettejä jne.

Lahtelainen Macea Oy on liittynyt jäseneksi Venealan Kauppiat ja Osatoimittajat -yhdistykseen. Yritys tuo maahan ja myy omalla brändinimellä "Macea" varustettuja RIB-veneitä. Yhteyshenkilönä toimii vene-myynnistä vastaava Andre Lönnqvist.



Suuri Koeajopäivä järjestetään Helsingin Lauttasaassa 21.–22.5.

SOPIMUS TEKNISETÄ JA YMPÄRISTÖYHTEISTYÖSTÄ

Finnboat ry ja Marine Mentors Oy/Markku Hentinen ovat 28.12.2020 allekirjoittaneet sopimuksen teknisestä ja ympäristöyhteistyöstä ICOMIA/EBI:n puitteisissa, standardisointiyhteistyöstä ISO TC188:n puitteisissa sekä näistä tiedottamisesta Finnboatin jäsenkunnalle. Marine Mentors Oy edustaa veneteollisuutta ja Finnboatia ja valvoo näiden etuja ICOMIA:n teknisessä komiteassa, ympäristökomiteassa ja ISO TC188 Small Craft -työryhmissä sekä vastaa työn seurannasta ja siitä tiedottamisesta. Aikaisempi sopimus Eurofins Expert Services Oy:n kanssa on purettu.



LIITON SÄÄNTÖMÄÄRÄI- NEN KEVÄTKOKOUPSPÄIVÄ

Finnboatin ja kaikkien jäsenyhdistysten kevätkokouspäivä oli tarkoitus pitää huhtikuun alussa Hotelli Korpilammella, mutta koronakurimuksen ja kokoontumiskieltojen jatkuessa järjestetään kevätkokoukset teams-etäkokouksina. Ajankohta on edel-

leenkin huhtikuun, mutta tarkka päivä selviää myöhemmin. Kokouksessa käsitellään liiton vuoden 2020 tilinpäätös ja toimintakertomus.

VESILIIKENTEEN TURVALLISUUSSTRATEGIA

Finnboat on osallistunut aktiivisesti helmikuussa 2020 käynnistyneeseen Liikenne- ja viestintäministeriön vetämään Vesiliikenteen Turvallisuusstrategiatyöhön, joka on osa kansallista Liikenneturvallisuusstrategiahanketta. Työn tavoitteena on parantaa liikenneturvallisuutta kokonaisvaltaisesti ja luoda edellytyksiä liikenteen turvalliseen kehitykseen tulevaisuudessa. Työ jatkuu 1.12.2021 saakka ja tuloksena on Liikenneturvallisuusstrategia vuosille 2022-2026.

Vesiliikenteen osalta strategiassa käsitellään pelkästään huviveneilyä ja työryhmän työn pääpaino on löytää toimenpiteitä, jotka edistävät liikenneturvallisuutta. Työryhmä on jo tunnistanut selkeän puutteen vesiliikenteen turvallisuuskampanjoiden rahoituksessa ja kampanjoiden kohdentamisessa. Myöskään nykyiset vesiliikenteen onnettomuustilastot eivät anna riittävää pohjaa, jotta valistustyö saataisiin kohdennettua riskiryhmiin. OTKES:n 2010-2011 tekemän laajennetun tutkimuksen perusteella suurin osa vesiliikenteen kuolemista



Uiva venenäyttely järjestetään 19.–22.8. Lauttasaassa ja perjantaina 20.8. näyttelyvieraat voivat koeajaa esittelyveneitä.

tapahtui 100m etäisyydellä rannasta ja useimmiten kyse oli mökkeilijöistä, jotka liikkuvat lähellä tuttua rantaa pienellä sou-tu- tai moottoriveneellä: veneisiin liittyvistä onnettomuuksista suurin osa ei liittynyt varsinaiseen veneilyyn vaan rannan lähellä pienellä veneellä toimimiseen. OTKES on käynnistänyt vastaavan laajennetun tutkimuksen kaikista vuonna 2021 tapahtuvista tapaturmaisista hukkumiskuolemista.

FINNBOATIN SYYSKO-KOUPÄIVÄT KOTKASSA

Uskomme siihen, että korona on varmasti selätetty viimeistään marraskuussa, on luja. Senpä vuoksi liiton syyskokoukset on päätetty järjestää Kotkassa 4.-5.11. Viralliset kokoukset pidetään torstaina 4.11. Kotkan Höyrypanimolla, joka oli Kotkassa vuosina 1895–1967 toiminut panimo. Panimorakennus on Kotkan toiseksi vanhin talo ja se sijaitsee Metsolan kaupunginosassa. Kokoukspäivän jälkeen luvassa on



Kotkan Höyrypanimo Osakeyhtiö vihittiin juhlallisesti käyttöön 22.8.1895. Vahvan rakennuksen liki puolitoistametrinen tiiliseinäinen oli suunnitellut arkkitehti Alwin Jacobi.

oheisohjelmaa, mm. vierailut Puuvenekeskuksessa ja Merikeskus Vellamossa. Vuosikokousillallinen on Kotkan Pursiseuran ravintola Meriniemessä Sapokanlahdessa. Meriniemi rakennettiin vuonna 1898. Talo oli Gutzeitin tehtaanohtajien työsuhte-asuntona vuoteen 1962 saakka, jolloin se siirtyi KPS:n omistukseen. Yövyimme Kotkan Seurahuoneella ja perjantaina 5.11. on halukkaille vielä luvassa lisää oheisohjelmaa. Laittakaa päivät kalentereihinne jo nyt, tehdään näistä todelliset koronankarkotuspäivät!

HUVIVENEDIREKTIIVI UUSIUTUU

Nykyisen huvivenedirektiivin uusinta on nyt käynnissä ja Finnboat järjesti aiheesta jäsenistölle maksuttoman Teams-webinaarin 9.3. yhdessä asiantuntijamme Markku Hentisen/Marine Mentors Oy kanssa. Webinaarissa käytiin läpi huvivenedirektiivin uusintaprosessin aikataulu ja ehdotetut muu-

tokset aihealueittain, joita ovat veneiden suunnittelukategoriat, haihtuvien päästöjen vähentäminen, kasvihuonekaasupäästöjen vähentäminen sekä muut ehdotukset. Webinaariin osallistui lähes 40 jäsenyrityksen edustajaa.

SUURI KOEAJOPÄIVÄ

Kuluttajille suunnattu Suuri Koeajopäivä Helsingin Lauttasaassa toteutetaan tänäkin keväänä. Ajankohta on pe-la 21.-22.5. ja keskitämme tapahtuman jälleen Veneentekijäntien yritysten satamiin ja piha-alueisiin. Koska tapahtuma on ulkotiloissa, uskomme, että se voidaan toteuttaa turvallisesti. Alueella on myös helppo rajoittaa liikkumista ja henkilömääriä esim. laitureilla ja koeajoveneissä. Päivien toteutuksesta tiedotetaan tarkemmin maaliskuun loppupuolella.

KOEAJOJA MYÖS UIVASSA

Helsingin uivassa venenäyttelyssä elokuussa toteutetaan tänäkin vuonna näyttelyvenien koeajomahdollisuus näyttelyn perjantaina 20.8. klo 16-20. Muistattehan, että ennakkovaraajan edut päättyvät 30.4. jolloin rekisteröintimaksu nousee. Osastojen sijoittelu aloitetaan toukokuun alussa. Ilmoittautumislomake löytyy internetistä <https://ilmoittaudu.uiva.fi>



VENE BÅT

verkossa  online

Koronan takia perinteisiä venemessuja ei helmikuussa järjestetty fyysisesti, vaan ne siirrettiin Messukeskuksen studion kautta verkkoon. Veneitä ja veneilytuotteita voitiin tutkia online ja ohjelmatarjonta oli niinkään monipuolista.

Teksti: Kari Wilén

Onnistuneen Uiva-näyttelyn jälkeen perinteiset fyysiset venemessut Pasilassa olivat suunnitteilla vielä viime marraskuussa, jolloin ne kärjistyneen koronatilanteen aiheuttamien tiukennettujen rajoitusten takia päätettiin siirtää vuodella eteenpäin. Samalla päätettiin järjestää Vene 21 Båt -messut verkkotapahtumana.

Messutapahtuman nettisivut aukeivat helmikuun 12. päivä ja niiden sisältöä pääsi yleisö tutkimaan kuukauden ajan. Messukeskuksen tiedottaja Teija Armanto kertoi messujen "virallisen" aukioloajan päättyttyä, että tapahtumassa vieraili yli 52 300 kävijää. Se tarjosi perinteistä messuohjelmaa kuten järjestöjen sekä yritysten tuotamaa sisältöä. – Loppupeleissä peräti 150 yritystä osallistui näytteilleasettajana tapahtumaan ja useilla niistä oli verkkosivuillaan ohjelmaa, esityksiä, messutarjouksia ja chat-palvelua, Teija kertoo online-messujen jälkeen. Kansainvälisille toimittajille pidettiin Teams-tapahtumana lehdistötilaisuus, johon osallistui 14 median edustajaa eri maista.

– Tapahtuma oli etenkin avaus-

päivänä hyvin esillä mediassa, Teija jatkaa. Finnboatin Jarkko Pajusalo oli äänessä YLE aamuTV:ssä ja studiovieraana MTV:n Viiden jälkeen -ohjelmassa. Ala oli myös esillä MTV:n kymppi uutisissa ja printtimediassa esimerkiksi Hesarissa, Lapin Kansassa, Etelä-Suomen Sanomissa, Kaupalehdessä ja Taloussanomissa. Näytteilleasettajat aktivoituivat somessa ja lähettivät minulle paljon postauksia. Myös alan mediat Venemestari, Kippari, Vene ja Totalvene uutisoivat tapahtumasta ahkerasti.

Messukeskuksen Juha Kuusla, joka vastasi verkkotapahtuman toteutuksesta kertoi, että ohjelmat ja esitykset tehtiin Messukeskuksen studiossa eri toimijoiden kanssa muutama päivän aikana. Hän toteaa, että fyysisistä messutapahtumaa on kyllä kovasti kaivattu tänä vuonna, mutta tämä oli järjestäjille kunnan digiloikka ja antaa hyvän pohjan luoda mitava hybriditapahtuma ensi vuoden helmikuussa.

– Teimme päätöksen fyysisen messutapahtuman siirtämisestä marraskuussa, jotta yrityksille ei olisi ehtinyt muodostua omia näyttelykuluja, Juha

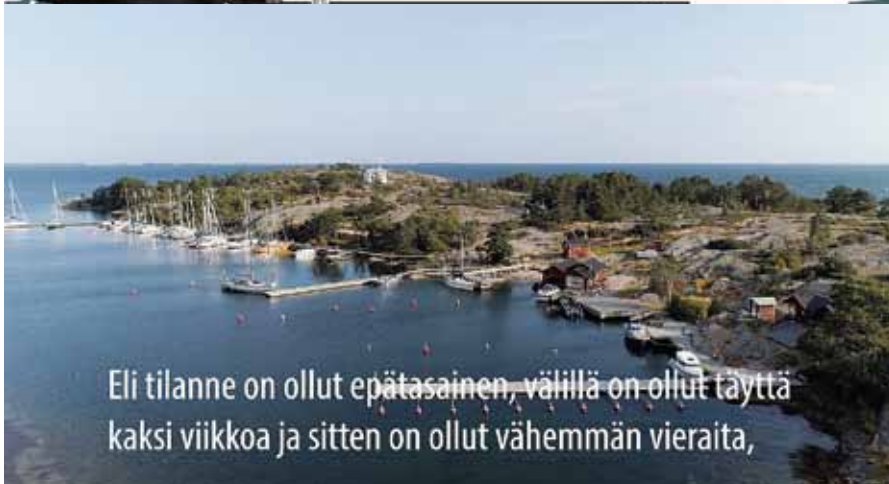
Kuusla toteaa. Pidimme muutaman koulutustilaisuuden, joissa opastimme yrityksiä rakentamaan profiilisivun, josta sitten oli linkki yrityksen omille nettisivuille.

– Saimme arvokasta oppia siitä, miten tällainen tapahtuma rakennetaan ja tämä muodostaakin tärkeän sillan ensi vuoden hybriditapahtumalle, jossa Messukeskuksessa järjestettävien venemessujen rinnalle tuotamme myös verkkosisältöä, hän jatkaa. Vene Båt on Pohjoismaiden suurin veneilytapahtuma ja verkkotapahtumaahan voi seurata kaikkialla maailmassa.

Moni venealan yritys käytti nettitapahtumaa hyväksi kertomalla tuotteistaan ja messutarjouksistaan ja tiedottivat myös vene-esittelyistä, jotka toteutettiin yritysten omissa myyntitiloissa.

Tuttua ohjelmaa

Vene Båt verkossa -tapahtuman nettisivuilla oli runsaasti ohjelmaa ja ne säilyivät tallenteina netissä aina 12. maaliskuuta saakka. Venemessujen virallisen ohjelman lisäksi netissä saattoi seurata nopeatempoista Ahvenanmaan ympäriajoa neliosaisena



Eli tilanne on ollut epätasainen, välillä on ollut täyttä kaksi viikkoa ja sitten on ollut vähemmän vieraita,



sarjana, yksinpurjehtijoiden edesottamuksia eli Ari Huuselan tunnelmia valtamereltä ja Tapio Lehtisen selostusta tulevista projekteista sekä kalastusoppaiden väline-esittelyitä. Kalevi Westersund esitteli kaksiosaisessa sarjassaan veneilykohteita ja nähtävyyksiä Virossa aina Latviaan saakka ja kertoi omakohtaisista kokemuksistaan näillä vesillä.

Verkkotapahtuman seuraaminen oli luonnollista aloittaa messujen tiedotustilaisuudesta, aivan kuten

fyysistenkin messujen yhteydessä. Tapahtumasta vastaava Juha Kuusla avasi tapahtuman ja luovutti sitten puheenvuorot eri toimijoille. Yksi verkkotapahtuman kahdeksasta temasta oli veneilyn aloittaminen ja Aloita Veneily -projektista kertoi tässä yhteydessä SPV:n viestintäasiantuntija Iina Airio.

Veneilyn aloittamista käsiteltiin myös muissa ohjelmissa. Vene- ja Kippari-lehtien toimittajat vertailivat pieniä tähän tarkoitukseen sopivia

moottoriveneitä ja tähän asiaan liittyviä muita ohjelmakohtia olivat veneen osto sekä purjehduksen aloittaminen. Perinteistä messuohjelmaa edustivat Venemestarin Telakka, päätoimittaja Jan Sjölundin vetämä uutuusveneiden esittely, Messujen veneiden valinta sekä SPV:n Vuoden vierasvenesatamiksi valittujen Nauvon sataman ja sismäläisen Ilola In:n esittely. Veneilytoimittajat ry:n Vuoden Veneilyteko 2020 -tunnustuksen julkistaminen, saajana Antti Kaipainen joka perinpohjaisesti uudisti Veneilysaimaa.com-verkkosivuston, toteutettiin myös verkkotapahtumassa.

Alalla menee hyvin

Lehdistötilaisuuden alkajaisiksi Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo selosti alan tilannetta ja totesi, että erityisesti pienten moottoriveneiden kysyntä kasvoi vahvasti viime kevään koronanpandemian aiheuttaman äkkipysähdyksen jälkeen. – Kotimaan matkailu ja mökkeilyn suosio nostivat alle seitsemänmetristen moottoriveneiden kaupan kaksinumeroisiin kasvulukuihin, hän totesi.

Kotimaan venerekisteröinnit kasvoivat 19 prosenttia ja vientikin pääsi toisella vuosipuoliskolla takaisin kasvun puolelle. Pohjanmaan veistämöt veivät luksusveneitä noin 46 miljoonan euron arvosta Iso-Britanniaan, Italiaan ja Maltalle, mutta Ruotsi ja Norja ovat edelleen tärkeimmät vientimarkkinat.

Alle 60-hevosvoimaiset perämoottorit ovat suosittuja ja pienten sähköperämoottorien kohdalla sähkömoottorien osuus kasvaa reipasta tahtia. Etenkin heittokalastajien käyttämiä sähkökäyttöisiä keulamootoreita toimitettiin lähes tuplasti edellisvuoteen verrattuna.

Finnboatin jäsenyritysten liikevaihto kasvoi 633 miljoonaan euroon ja alan suhdannebarometrin mukaan valtaosa yrityksistä ennakoii, että tänä vuonna liikevaihto joko kasvaa tai pysyy ennallaan.

Ryhdy veneiden ja moottoreiden ennakoilmoittajaksi

Veneiden ja moottorien valmistaja tai maa-hantuoja, tiesitkö, että myös veneet ja niihin tarkoitetut moottorit voi ennakoilmoittaa ennen niiden ensirekisteröintiä Traficomille?

Ennakoilmoittaminen on helppoa sekä maksutonta. Sinun tarvitsee ainoastaan toimittaa mallien vaatimustenmukaisuusvakuutus ja tarkemmat mallitiedot sähköpostitse Traficomiin Excel-muodossa. Kun vaatimustenmukaisuusvakuutus on tarkistettu, saat oman koodin kyseiselle mallille, jonka perusteella ilmoitat yksilöt kätevästi CSV-tiedostona suoraan venerekisteröintijärjestelmään.

Ennakoilmoittamisen hyödyt

- Rekisteröintilanteessa rekisteröijä syöttää valmistenumeron järjestelmään ja saa valmiit tiedot vesikulkuneuvosta tai moottorista suoraan rekisteröinnin pohjaksi.
- Rekisteröijien työ helpottuu ja nopeutuu.
- Rekisteritietojen oikeellisuus varmistuu, kun tiedot on syötetty ennakoilmoittajan toimesta.

TRAFICOM

Liikenne- ja viestintävirasto
Transport- och kommunikationsverket

- Uudet mallit saadaan ajankohtaisemmiksi, koska Traficom saa uuden mallin tiedot heti ennakoilmoituksen yhteydessä osaksi venerekisteröintijärjestelmän merkki- ja mallikoodistoa.

Ryhdy ennakoilmoittajaksi tekemällä sopimus Traficomin kanssa.

Kiinnostuitko? Löydät lisätietoa nettisivuiltamme <https://www.traficom.fi/fi/liikenne/veneily/haluan-ennakoilmoittajaksi> tai laittamalla viestiä osoitteeseen vene.rekisterointi@traficom.fi

Lisätietoja ennakoilmoittamisesta antavat Traficomilla sanna.liimatainen@traficom.fi ja reetta.laine@traficom.fi



Todellinen ostajan opas!

Venemestarin suuri Venekatalogi



Nyt myynnissä lehtipisteissä!

Veneen pohjamaalit testissä

Viittä erilaista huviveneiden pohjassa käytettävää eliönestomaalia tutkittiin osana EU-rahoitteista COMPLETE-hanketta, jossa etsitään konkreettisia toimia vieraslajien saapumisen ja leviämisen estämiseksi Itämerellä. Eri maalien päällä kasvava lajisto ja sen määrä erosivat. Tulokset osoittavat, että huviveneilijöiden pohjamaalivalinnoilla voi olla merkitystä vieraslajien leviämisen kannalta.

Teksti: SYKE
Kuvat: Kari Nurmi

Kokeessa mukana viisi eliönestomaalia

Kokeessa purjeveneen pohja maalaattiin viidellä erilaisella eliönestomaalilla ja vertailun vuoksi osa pohjasta jätettiin kokonaan maalaamatta. Pohjamaalien tehokkuutta ja päällyskasvuston kiinnittymistä tutkittiin yhden purjehduskauden ajan huhtikuusta lokakuuhun. Tuona aikana veneellä purjehdettiin Suomenlahdella ja Saaristomerellä. Maaleista kolme oli ns. ekomaaleja (Seaboost Overdrive, Hempel Silic One, International Trilux Hard Eco) ja kaksi biosidejä sisältävää eliönestomaalia (International Trilux, Hempel Hard Racing Xtra). Loppukaudesta kahdesta maalipin-

nasta puhdistettiin käsin pieni osa kiinnittyneen kasvuston irtoamisen selvittämiseksi (Seaboost ja Trilux Hard Eco). Syksyllä vene nostettiin ylös ja pohjaan kiinnittyneen kasvuston määrä ja lajisto tutkittiin. Veneen pohja pestiin Hangon Itäsatamaan asennetussa venepesurissa, jonka jälkeen pohja tutkittiin uudestaan.

Päällyskasvuston seassa oli myös vieraslajeja

Purjeveneen pohjan päällyskasvustosta löytyi 13 eri lajia/lajiryhmää, joista vieraslajeja oli kaksi: merirokko ja uusin vieraslajimme pieni saksisiiraäyriäinen. Runsaimmin pohjassa esiintyviä lajeja olivat merirokko,

saksisiira, sinisimpukka ja surviais-sääsken toukka. Saksisiiraa havaittiin eniten maaleilla, joihin oli kiinnittynyt runsaasti merirokkoa ja sinisimpukkaa.

Pohjan lisäksi näytteitä otettiin potkurista ja peräsimestä (nk. niche-alueilta), joissa on aiemmissa tutkimuksissa havaittu enemmän päällyskasvustoa. Tässä tutkimuksessa pohjan ja niche-alueiden kasvusto ei eronnut mainittavasti toisistaan. Tosin merisukasjalkaista löytyi ainoastaan potkurista ja peräsimestä otetuista näytteistä, mutta ei veneen pohjasta. Kaikkia muita potkurista ja peräsimestä löytyneitä lajeja löytyi myös pohjasta.



Maalaamaton pinta vertailukohtana.



Päällyskasvuston eroja eri pinnoissa.



Purjeveneen pohja maalattiin viidellä erilaisella eliönestomaalilla.

Osa maaleista vaatii puhdistusta veneilykauden aikana

Kesän purjehduskauden jälkeen maalien välillä oli huomattavia eroja. Koviilla eliönestomaaleilla (International Trilux, Hempel Hard Racing Xtra) ja Hempel Silic One -ekomaalilla ei ollut päällyskasvustoa purjehduskauden päättyessä. Ennen rungon pesua määrällisesti eniten päällyskasvustoa oli International Trilux Hard Eco -ekomaalilla ja melkein yhtä paljon Seaboost Overdrive -ekomaalilla. Näillä kahdella maalipinnalla päällyskasvustoa oli määrällisesti enemmän kuin maalaamattomilla kontrollipinnoilla. Pesun jälkeen Hempel Silic One ja



Antifouling-maalit testissä veneen pohjassa.



Myrkkymaalin ja ekomaalin ero oli selkeä.



Maalamattoman ja myrkkymaalatun pinnan ero.

Seaboost Overdrive -ekomaalit sekä eliönestomaalit International Trilux ja Hempel Hard Racing Xtra olivat puhtaat päällyskasvustosta. Maalaa-

mattomista kontrollipinnoista ja International Trilux Hard Eco -ekomaalista harjapesukaan ei poistanut kaikkea päällyskasvustoa, vaan pintaan jäi

merirokon kiinnittymislevyjä.

Veneenkäyttäjän näkökulmasta kaikki tutkitut maalit toimivat: ne vähentävät kitkaa ja auttavat säilyttämään veneen nopeuden. Myös ekomaalit Seaboost Overdrive ja International Trilux Hard Eco auttavat pitämään pohjan puhtaana, mikäli pohja harjataan kauden aikana useita kertoja. Näillä ekomaaleilla kasvojen harjauksen välissä runsaasti päällyskasvustoa, joten myös vieraslajien leviämisen riski veneen kulkureitillä ja levähdyssatamissa on olemassa.

Pohjanpesumahdollisuudet ilman veneen nostoa ovat tällä hetkellä Suomessa hyvin rajalliset. Suomessa on vain yksi drive in -venepesuri, johon veneen voi ajaa pohjan pesuun. Siellä rajoitteena on pohjassa sijaitsevan potkurin maksimileveys: jos potkuri on leveämpi kuin 25 senttimetriä, veneen pohjan voi pestä vain potkuriin asti. Käsien harjaus jää pesurin lisäksi vaihtoehdoksi, jos vene pestään sen ollessa vedessä. Tällöin pesussa irrotettu lajisto palaa veteen ja vieraslajit voivat jatkaa leviämistään.

Lähteet:

Suomen ympäristökeskus SYKE
Merikotka tutkimuskeskus

Ruffen kommentit pohjamaaleista

Keskustelu veneen pohjan puhtaana pitämisessä tuntuu nyt käyvän kuumempänä kuin koskaan, johtuen eliönestomaaleja koskevista uusista säännöksistä sekä erilaisista myrkyttömistä vaihtoehdoista, joita on tullut markkinoille. Pohjamaalin vaihtaminen uuteen on monesti iso projekti. Lisäksi on varmistettava, että uusi maali toimii ja tiedettävä, mitä pohjan puhtaanapito vaatii.

Minusta on hienoa, että markkinoille on tullut uusia antifouling-maalivaihtoehtoja, joista valita omaan käyttöön sopiva. Valinta tosin voi olla hankalaa, sillä siihen voi vaikuttaa esim. venetyyppi, ekologisuus, veneilyalue, hinta tai työ määrä pohjan puhtaana pitämisessä tai jopa maalien käyttöohjeet maalauksessa.

Tutkimuksessa selvisi, että ns. kovat eliönestomaalit toimivat eliönestossa edelleen hyvin, vaikka myrkyttöisyyksiä on laskettu.

Tutkimuksen myrkyttömät ekomaalit voidaan jakaa kahteen eri kategoriaan; mekaanista harjausta vaativat sekä ilman harjausta toimivat maalit.

Hempelin Silic One -maali ei vaadi harjasta ja se toimi tutkimuksessa erinomaisesti. Pinnat olivat puhtaat kuin muissa maaleissa.

Harjausta vaativien ekomaalien eli Seaboostin ja International Trilux Hard Eco -maalien pinnat keräsivät ilman harjausta laajan kasvuston ja näiden maalien puhtaanapito olisi vaatinut useamman puhdistuskerran kauden aikana.

Esimerkiksi purjevereen pohjan puhdistaminen maissa harjaamalla vaatii erikoisharjan ja sopivan paikan ja esim. kölin, peräsimen ja potkurin ympäristö voivat olla hankalia saada täysin puhtaksi kasvustosta.

Vedenalainen venepesuri on yksi vaihtoehto, mutta niitä on Suomessa



Kari "Ruffe" Nurmi

tällä hetkellä vain yksi - Hangossa. Pesutulos pesurissa oli pieni pettymys, sillä harjalaite jätti useita kohtia pohjasta puhdistamatta ja veneen peräosan kokonaan, sillä harjalaitetta ei voi käyttää, jos veneen potkuri on halkaisijaltaan yli 25 cm.

Pohjan harjaamista sukeltamalla en edes viitsi Suomessa suositella ilman sukelluslaitteita!

	Sales Revenue										Trade (approximate)				Economic Outlook				
	Sailboats (excluding dinghies)	Sailing dinghies	Trailerable boats	Used boat market	Motorboats: SDI	Motorboats: Outboards	Motorboats: Inflatable/RIB	PWCs	Accessories	Engines: Outboard	Engines: SDI/ Diesel	Engines: SDI/ Petrol	Exports by value	Exports by unit	Imports by value	Imports by unit	Domestic market by value	Domestic market by units	Over coming 6 months
Argentina	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Australia	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Brazil	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Canada	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	=	=	=	=	=	=	=	=
Croatia	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Czech Republic	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Denmark	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Estonia	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Finland	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
France	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Germany (BVWW)	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Hong Kong	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Hungary	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Ireland	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Italy	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Japan	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Lebanon & Gulf region	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Netherlands	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
New Zealand	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Norway	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Poland	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Portugal	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Singapore	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Slovenia	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
South Africa	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Spain	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Sri Lanka	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Sweden	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Taiwan	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
Turkey	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
United Kingdom	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=
United States	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=

HALF YEAR TREND REPORT

KEY ↑ up ↓ down = same ? unsure N/A



ICOMIA's Marine Industry Association (MIA) members have provided a snapshot overview of their industry for the past 6 months - 1 July 2020 to 31 December 2020 - compared to the same period of the previous year - 1 July 2019 to 31 December 2019.

Although no quantifiable data is gathered; the survey acts as a barometer to indicate recent economic trends in the global recreational boating industry as well as the general outlook for the coming year.

With the support of our members throughout the world and in conjunction with the appropriate associations, ICOMIA lobbies international authorities and major organisations, publishes documents and guidelines and produces tools to facilitate the growth of the industry.

The ICOMIA Market Intelligence Taskforce coordinates the collection of international marine industry statistics. It seeks to improve the accuracy and breadth of national statistics and supervises the publication of the annual ICOMIA Recreational Boating Industry Statistics.

Members of an ICOMIA MIA receive 50% off the Recreational Boating Industry Statistics book.



Aluekartta

Palvelut ja laiturit



Uivassa viihdytään ja tehdään kauppaa!

- Uiva tarjoaa näyttelyveneille yli 300 laituriipaikkaa keskellä Suomen suurinta markkina-alueetta
- Oma laituri ja teema-alue kalastusveneille
- Selkeät näyttelyosastot myös maalla, alusta asfaltoitu
- Laadukkaat näyttelyteltat, joissa katto, takaseinät ja suljettava etuosa
- Koulutusta ja ohjelmaa yleisölle
- Näyttelyveneiden koeajomahdollisuus pe 20.8. klo 16–20.

Suomen suurin uiva venenäyttely

Uiva

FLYTANDE

HELSINKI 19.-22.8.2021



**Näyttely on avoinna yleisölle
to-pe klo 12-20 ja la-su klo 10-18**

Tärkeät päivämäärät:

Ennakkovaraajan edut päättyvät 30.4.2021

Sijoittelu aloitetaan 3.5.2021

Paikanvahvistukset lähetetään kesäkuun aikana

Paikanvuokra erääntyy 16.7.2021

Tilausten eräpäivä 30.7.2021

(henkilö- ja asiakaskortit, vuokratilusteet, sähkö)

Osastojen rakentaminen alkaa 18.8.2021

Osastojen purkaminen alkaa näyttelyn sulkeuduttua
22.8.2021

Näyttelytilojen hinnat ja alennukset

- Yhden venepaikan vuokra laiturissa 30 €/m²
- Alennukset useammasta venepaikasta laiturissa:
 2. vene -20 %
 3. vene -30 %
 4. vene -40 %
 5. ja sitä seuraavat veneet -50 %Vene nro 1 on aina suurin, nro 2 toiseksi suurin jne.
- Osastot näyttelyteltoissa 419 €/osasto (syvyys 4,0 m x leveys 3,0 m).
 - 1 avonainen sivu = perushinta
 - 2-3 avonaista sivua (kulmapaikat) 490 €/osasto (4,0 m x 3,0 m).
- Telttaosastoihin on saatavilla muovilattiat ja matto lisähintaan 144 €/12 m² osasto (12 €/m²)
- Maaosastot pienveneille, trailereille ja omille kiinteille rakenteille: 29 €/m² (huom. omien telttojen tuominen alueelle ei ole sallittu).
- Maaosasto soutuvenealueella 23 €/m² (veneiden mitat) Ei trailereita.
- Rekisteröinti- ja mediamaksu 30.4.2021 saakka 100 €, minkä jälkeen 150 €
- Alinäytteilleasettajat maksavat pelkästään rekisteröinti- ja mediamaksun, joka takaa näkyvyyden näyttelyluettelossa
- Hintoihin lisätään voimassa oleva arvonnalisävero
- Huom! Finnboatin jäsenyrityksille 25 % lisäalennus kaikista näyttelypaikoista.
- Ilmoittautumislomakkeen löydät internetistä www.uiva.fi

Info:

tel. +358 40 708 9876

uiva@finnboat.fi

Näyttelyn järjestäjä:

Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki

Tel. +358 40 708 9876

www.finnboat.fi

www.uiva.fi

facebook.com/uivaflytande

Myynti:

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032

jarkko@finnboat.fi

Näyttelypaikka:

HSK – Helsingfors Segelklubb ry

Vattuniemen puistotie 1

00210 Helsinki

www.uiva.fi

**Ilmoittaudu 30.4. mennessä
osoitteessa www.uiva.fi**

Finlands största flytande båtutställning

Uiva

FLYTANDE



HELSINGFORS 19.-22.8.2021



Utställningen är öppen för publik tors-fre kl. 12-20 och lör-sön kl. 10-18

Viktiga datum:

Early Bird förmånerna utgår 30.4.2021

Utplaceringen börjar 3.5.2021

Platsbekräftningarna sänds under juni månad

Platshyran förfaller 16.7.2021

Beställningarnas förfallodag 30.7.2021 (person- och kundkortet, hyresmöblerna, el)

Uppförandet av montrarna börjar 18.8.2021

Nedmonteringen av montrarna inleds då utställningen stängt 22.8.2021

Utställningsplatsernas pris och rabatter

• Priset för en båtplats vid brygga är 30 €/m²

• Rabatterna på flera båtplatser vid brygga:

2:a båten -20 %

3:e båten -30 %

4:e båten -40 %

5:e och därpå följande båtar -50 %

Båt nr 1 är alltid den största, nr 2 den näst största osv.

• Avdelning i utställningstält 419 €/avdelning (djup 4,0 m x bredd 3,0 m)

1 öppen sida=grundpris

2-3 öppna sidor (hörnplatserna) 490 €/avdelning (4,0 m x 3,0 m)

• Man kan få plastgolv och matta till tältavdelningarna, tilläggspris 144 €/12 m² avdelning (12 €/m²)

• Landmontrar för småbåtar, trailers och egna fasta konstruktioner: 29 €/m² (obs. det är förbjudet att hämta egna tält till området)

• Landmonter på roddbåtsområdet 23 €/m² (båtens mått). Inga trailers.

• Registrerings- och media-avgift t.o.m. 30.4.2021 100 €, varefter 150 €

• Underutställare betalar endast registrerings- och media-avgiften, som garanterar synligheten i utställningskatalogen

• Till priserna tillkommer i kraft varande mervärdesskatt

• Obs! Finnboats medlemsföretag får en 25 % tilläggsrabatt på alla utställningsplatser.

• Anmälningblanketten hittar du på internet www.uiva.fi

Anmäl dig t.o.m.30.4 på adressen www.uiva.fi

Info:

tel. +358 40 708 9876

uiva@finnboat.fi

Utställningsarrangör:

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Göksgränd 8 A 47, 00500 Helsingfors

Tel. +358 40 708 9876

www.finnboat.fi

www.uiva.fi

[facebook.com/uivaflytande](https://www.facebook.com/uivaflytande)

Försäljning:

Jarkko Pajusalo, tel. +358 673 4032

jarkko@finnboat.fi

Utställningsplats:

HSK – Helsingfors Segelklubb ry

Hallonnäs parkväg 1

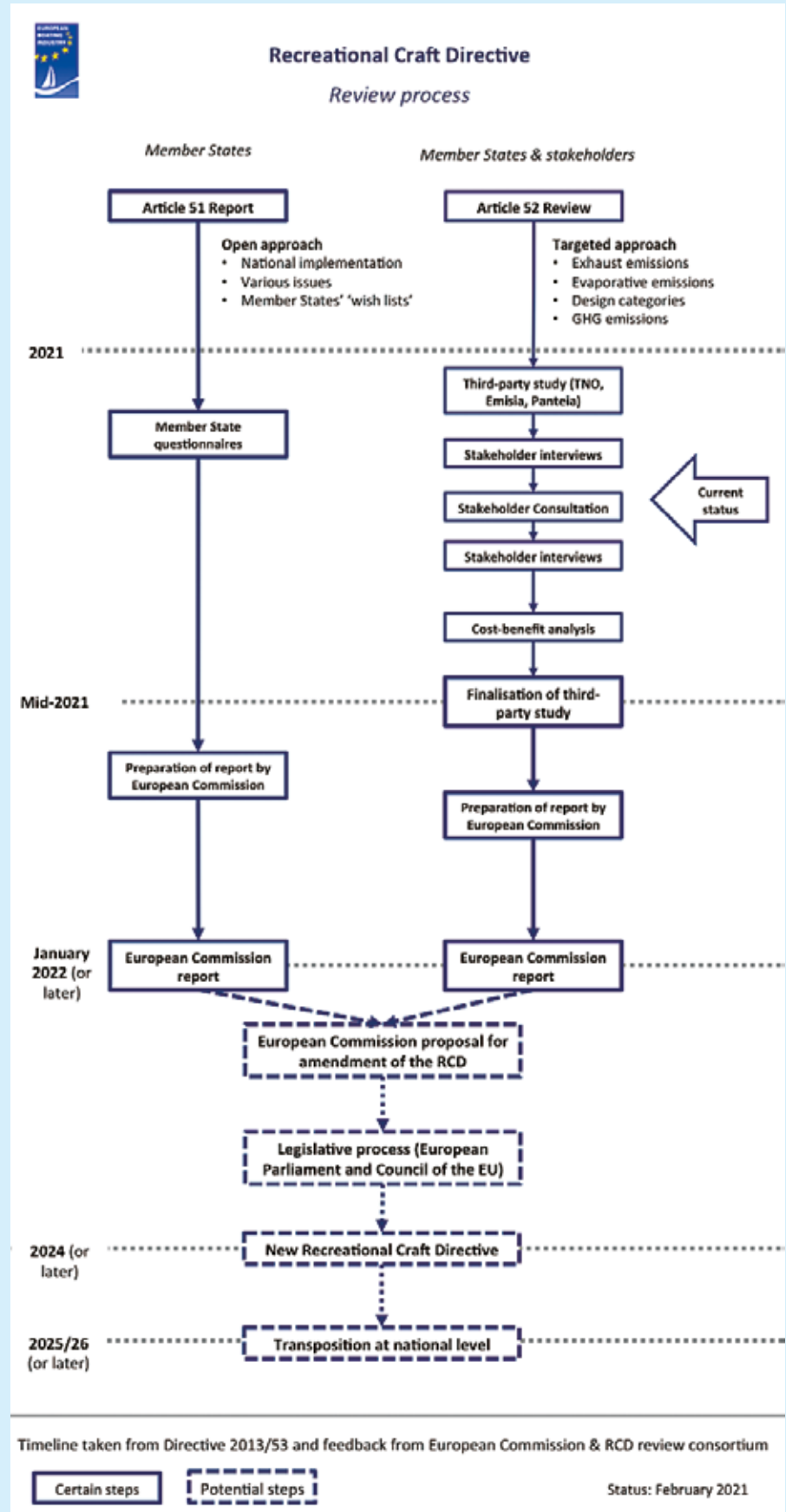
00210 Helsingfors

www.uiva.fi

HUVIVENEDIREKTIIVIN UUELLEENTARKASTELUN ETENEMINEN

Nykyisen Huvivenedirektiivin (RCD) 52. artiklassa määrätään, että Euroopan Komissio antaa viimeistään 18 päivänä tammikuuta 2022 Euroopan parlamentille ja neuvostolle kertomuksen, jossa esitetään mitä mahdollisuuksia on pienentää edelleen veneiden moottoreiden pakokaasu- ja haihtumispäästöjä. Kertomuksen tulee myös sisältää arvio siitä, onko vesikulkuneuvojen suunnitteluluokkiin lisättävä erittelyjä tai alaluokkia, ja tarvittaessa ehdotettava niitä. Tätä selvitystä tekee parhaillaan kolmas osapuoli, eli komission ja parlamentin ulkopuolinen taho (TNO:n, Panteian ja Emisian muodostama konsortio). Työhön kuuluu sidosryhmi- en konsultointi, ja siinä Finnboat on mukana päästöjen osalta ICOMIA:n, EBI:n ja IMEC:n kautta, ja suunnitteluluokkien osalta myös suoraan. Venealan yritykset ovat voineet osallistua myös julkiseen konsultaatioon, ja tätä mahdollisuutta ja yhteisiä näkemyksiä käytiin läpi Finnboatin järjestämässä webinaarissa 9.3. Suunnitteluluokkien laajempi uudistaminen katsottiin kustannus-hyöty -suhteeltaan huonoksi; sen sijaan tulisi parantaa vaatimusten sopivuutta eri olosuhteisiin standardikehityksen kautta.

Direktiiviin voidaan esittää yleisemminkin täydennyksiä, sillä samaan aikaan komissio tekee 51. artiklan mukaisen oman arvion direktiivin toimivuudesta ja jäsenvaltioiden toiveista. Osa esiin tulleista toiveista on sellaisia, että veneala on jo pyrkinyt torjumaan niitä epärealistisina tai asi- aankuulumattomina.



Oheinen kaavio esittää RCD:n uudelleentarkastelun koko aikataulun. Se osoittaa, että ehdotuksen sisältöön voi nyt vaikuttaa, mutta ensi vuonna se juna on jo mennyt. Sen jälkeen on

jäljellä vain parlamenttiin ja neuvostoon vaikuttaminen.

Markku Hentinen,
Marine Mentors Oy

Jäykistejärjestelyt

Miten rungon ja kannen paneelikentät kannattaa jäykistää? Miksi yleensä tarvitaan erillisiä jäykisteitä?

Eikö kansi- tai sisustusmoduuli riitä?

Markku Hentinen/Marine Mentors Oy

Jäykisteiden tehtävät

Vähänkään suuremman veneen rakenneosiin kuuluvat erilaiset jäykisteet, jotka pitävät rungon ja kannen muodossaan ja siirtävät kuormia eteenpäin rakenteessa. Jäykisteiden rakentaminen ja kiinnitys on melko työlästä, ne vievät tilaa sisustukselta ja ovat tiellä putkien, letkujen ja joh-tojen vetämisessä.

Voisiko rungon ja kannen sitten rakentaa kokonaan ilman jäykisteitä? Yleensä se ei ole järkevää, vaan joh-taa joko liian painavaan tai löysään rakenteeseen. Kajakki on kuitenkin hyvä esimerkki putkimaisesta tuot-teesta, jota kuormittaa vain tasainen painekuorma, eikä rakenteen poikki-leikkauksen joustavuudesta ole hait-taa - pohjakosketuksissa jopa hyötyä, kun laidoituksen joustavuus tasoittaa pistekuormia.

Pienissä veneissä laidoitusta ei voida käytännössä tehdä niin ohueksi kuin lujuusmielessä olisi mahdollista, vaan tietty minimipaksuus tarvitaan paikalliskuormia, iskuja ja hankausta vastaan. Laidoitus antaa tällöin run-golle ylimääräistä jäykkyyttä jota täy-dentävät penkit, kelluketankit ja muut vastaavat. Isompia aaltoja kohdatessa tai plaanaavissa veneissä nämä ei-vät enää riitä antamaan vakuuttavaa tunnetta veneen kestävydestä, vaan siihen tarvitaan erillisiä jäykisteitä. Suuremmissa veneissä laidoituksen paneelikokoa kannattaa rajoittaa jäy-kisteillä jo lujuuskriteerien pohjalta, ja lisäksi rungon globaali jäykkyys edellyttää jäykisteiden lisäämistä. Kaareva kerroslevyrakenne, joka on tyyppinen purjeveneiden rungoissa, voi vähentää tarvittavien jäykisteiden

määrää, mutta ei kokonaan poista niiden tarvetta - varsinkaan kölin alueel-ta.

Jäykistetyypit

Tehokkaalla jäykisteellä on suuri taivutusvastus, mikä saadaan palkin poikkileikkauksessa aikaan uuman korkeudella h , sekä laippojen (joista tyyppillisesti toisen muodostaa laidoituslevyn tehollinen laippa) pituus-suuntaisella jäykkyydellä. Lisäksi tulee ottaa huomioon uuman riittävä leikkausjäykkyys, ja tarkistaa lom-mahdus- ja kaatumisvaara. Symmet-riset T-profililit ja hattuprofililit antavat parhaat mahdollisuudet lujuuden ja jäykkyyden geometriseen optimoi-tiin, pelkkä latta ilman laippaa on tehottomin.

Jäykisteet voivat olla myös lai-pioita tai muita rakenneosia, jotka muodostavat osan sisustuksesta. Ko-konaisen sisustusmoduulin tai moni-mutkaisia muotoja sisältävän kannen käyttäminen liimattavana jäykisteenä on usein houkuttelevaa, ainakin tuo-tantomielessä. Ikävä kyllä ratkaisulla on huonot puolensa:

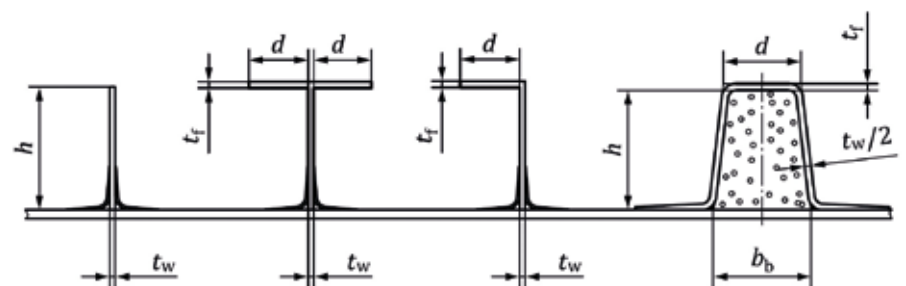
- kiinnitykset jäävät usein epämaa-räisiksi liian suurten toleranssien ja sisämoduulin suuren paikallisen

- jäykkyyden takia, jolloin liimamas-sa ei täyty saumaa oikealla tavalla
- sisämoduuli täytyy mitoittaa riit-tävän lujaksi kantamaan rungosta siirtyviä kuormia, mutta lujuuden ja jäykkyyden laskenta on vaikeaa muutoin kuin FE-analyysillä
- sisämoduulin tyyppilliset muodot sisältävät kulmia eli kovia pisteitä, jotka synnyttävät jännityskeskitty-miä
- melu ja värähtely kantautuvat sisä-moduulia pitkin sisätiloihin.

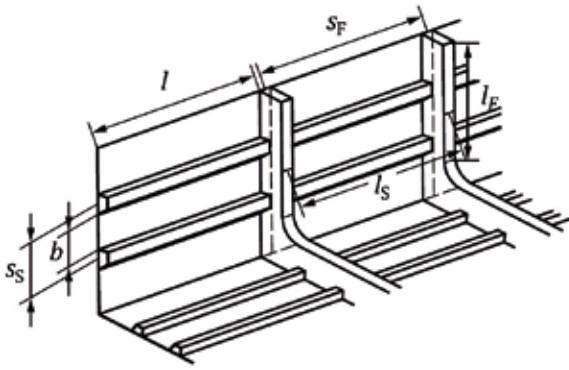
Näiden suhteen kannattaa punnita, millaiset kompromissit ovat tarpeen, tai miten haittoja voisi minimoida hy-vällä suunnittelulla.

Pitkittäis- vai poikittais-jäykisteet

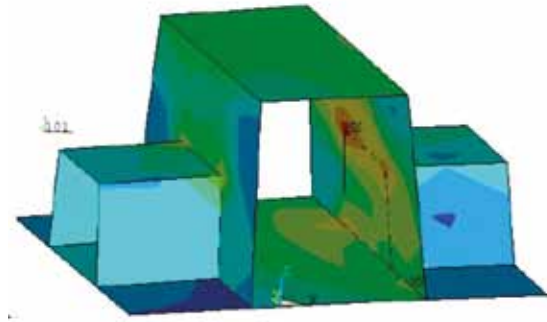
Kannattaako suunnittelijan valita suoraan laidoitusta tukevat sekun-däärijäykisteet pitkittäis- vai poikit-taissuuntaisiksi? Vastaus riippuu sekä rakenteen ominaisuuksista että kuor-mituksen geometriasta. Puualuksissa materiaalin suunnatut ominaisuudet vaikuttavat siihen, että niissä on tyy-pillisesti poikittainen kaaritus. Tämä perinne jatkui aluksi myös metalli- ja lujitemuovirunkoisissa veneissä. Varsinkin nopeammassa veneissä ja purjeveneissä todettiin pian, että tar-ve pitkittäisjäykkyydelle, ja toisaalta slamming-kuorman muoto, suosivat pitkittäistä jäykistysjärjestelmää. Jos



Eri jäykistetyyppien poikkileikkauksia [1]



Pitkittäisjäykistys [1]



Jännitysjakamaa risteyksessä, jossa primäärijäykiste on jatkuva mutta sekundäärinen katkeaa [2]

taas veneellä ajetaan myös jääolosuhteissa, kannattaa jäävyöhykkeellä jääkaarten olla poikittain, jotta jääkuorma osuisi todennäköisemmin usean eri kaaren kannettavaksi.

Kumpi jäykistysjärjestelmä siten valitaankin, kannattaa heti ottaa huomioon myös se toinen suunta. Poikittäisjäykkyys jää helposti liian alhaiseksi varsinkin avoimissa pitkittäisjäykistetyissä veneissä. Tästä voi seurata lujuusongelmia kannen kulmakohdissa, tai ylärakenteessa, kun veneen poikkileikkaukset eivät pysy muodossaan. Ovien ja luukkujen toimivuus voi myös kärsiä, ja melu- ja värähtelytasot nousta, eikä vene tunnu jämakältä. Poikittaisille laipioille, kehyskaarille tai vastaaville elementeille täytyy siis jättää riittävästi tilaa.

Risteyskohdat ja päät

Jouheasti jatkuva palkki on lujuusopillisesti selkeä ja helppo mitoittaa ja optimoida. Mitoitusohjeita löytyy mm. lähteestä [1]. Sen sijaan risteyskohdat ja päät aiheuttavat helposti jännityskeskittymiä, joiden laskenta ja pienentäminen on käytännössä työlästä varsinkin lujitemuovisten hattuprofilien kohdalla. Erityisen ongelmallisia ovat erikseen valmistetut jäykistemuodulit, koska niissä on tyypillisesti:

- Epäselvä hierarkia primääri- ja sekundäärijäykisteiden välillä.
- Avoimet risteyskohdat, jossa leikkausvoimien siirtyminen on ongelmallista.
- Palkkeina tarkasteltuna epäselvä kiinnitysaste (vapaa tuenta - jäykä kiinnitys).

- Jäykisteiden päät usein toteutettu viistämällä, mikä tuo niihin jännityshuipun.

Avoimissa risteyskohdissa matalampi (sekundääri) palkki päättyy korkeamman (primääri) palkin uumaan (täysin epäjatkuva risteys), jolloin sekundääripalkin ylälaipan normaalijännitys muuttuu primääripalkin uuman kuitutasoa vastaan kohtisuoraksi leikkaus- ja normaalijännitykseksi. Lujitemuovien lujuusominaisuudet ovat heikoimpia juuri kuitutasoa vastaan kohtisuoraan suuntaan, joten kyseinen kohta tulee vahvistaa reilusti. Tilanne pahenee, jos sekundääripalkin korkeus lähestyy primääripalkin korkeutta.

Käytännössä palkkitojen risteyskohtiin syntyy usein vahvistus lujitteiden limityksistä tai kulmiin tahattomasti lisäystä ruiskulaminaatista. Lähteessä [2] esitettyjen laskelmien perusteella on kuitenkin selvää, että tasapainoisen rakenteen saavuttamiseksi tulee pysyä suuressa korkeussuhteessa (min. 2) primääri- ja sekundäärijäykisteiden välillä. Toinen vaihtoehto on siirtyä puhtaaseen arinarakenteeseen (egg-box), jossa jäykisteillä ei ole korkeuseroa. Arinarakenteen jäykkyys on pienempi, mutta jännityskeskittymät kohtuullisia ja mitoittukseen löytyvät kaavat lähteestä [3].

Jotta jäykiste toimisi oikein, tulee sen molemmat päät kiinnittää toisiin jäykisteisiin sekä laipan että uuman osalta. Kiinnityksen on siirrettävä rakenteen kuormituksen aiheuttamat leikkaus- ja normaalijännitykset tehokkaasti muihin aluetta tukeviin

rakenteisiin. Välillä jäykiste joudutaan kuitenkin päättämään levykenttään. Tällöin pään viisteen tulee olla riittävä, 1:3, ja levykentän tulee olla suunniteltu kestämaan jäykisteen aiheuttamat paikalliset jännitykset.

Jäykisteiden sekundääriset tehtävät

Pienehköissä moottoriveneissä on tyypillistä, että pohjan jäykisteet ovat ylikorkeita ja toimivat myös turkin tukena. Erillisiä kansipalkkeja ei tällöin käytetä. Näissä rakenteissa on yleensä edullista liimata kansi palkkien päälle joustavasti, koska tällöin

- pienennetään korkeaan uumaan kohdistuvaa vertikaalista puristuskuormaa ja vähennetään siten sen lommahdusvaaraa
- katkaistaan melun ja värähtelyn siirtymistä jäykisteestä turkkiin.

Jälkimmäinen kohta on oleellinen varsinkin silloin, kun jäykiste toimii myös konepedin osana tai perämoottoriveneissä peräpeilin tukena.

Lähteet:

- [1] Small craft - Hull construction and scantlings - Part 5: Design pressures for monohulls, design stresses, scantlings determination (ISO 12215-5:2019)
- [2] Vanttinen A: Lujitemuovisten jäykistepalkkien rakennesuunnittelu sarjatuotannossa. VTT:n raportti nr. VTT-S-09765-10
- [3] Small craft. Hull construction and scantlings. Part 6: Structural arrangements and details (ISO 12215-6:2008)

Mayday - mayday - mayday!

Pandemia hankaloittaa valtakunnallisen valistushankkeen käynnistämistä

Mitä vaikutuksia lasten veneily-osaamisen lisäämisellä on alan liikevaihtoon? Miten liiketoimintasi kehittyisi, jos joka vuosi vähintään yksi ikäluokka, 50 000 lasta innostuu liikkumaan vesillä? Mitä uusia liiketoimintamahdollisuuksia lasten vesilläliikkumisen opettaminen koulussa voi luoda firmallesi?

Lapset voivat pilata aikuisten veneilyinnostuksen

Veneily on kiva koko perheen harrastus silloin, kun jokainen perheenjäsen nauttii vesillä olosta. Sen mielekkyyden edellytys on, että jokainen pääsee kehittämään ymmärrystään ja veneilytaitojaan. Vesiturvallisuus paranee, kun kaikkien ymmärrys vesillä liikkumisesta, riskeistä ja turvallisuudesta lisääntyy. Vanhemmat viihtyvät vesillä, kun lapsetkin viihtyvät. Jos lasten veneilymotivaatiota ei tueta, voi koko perheen harrastusinto laantua nopeasti. Lisäämällä lasten yleissivistystä veneilystä ylläpidetään koko perheen veneilyinnostusta. Yksin veneilijään verrattuna perhe on aina tuottoisampi ja pidempiaikainen asiakas.

Veneilybuumi ei saa jäädä tilapäiseksi ilmiöksi

Kotimaan matkailu ja vesillä liikkuminen on ollut koronarajoituksista johtuen kovassa kasvussa.

Venealan kauppa kukoistaa myös jatkossa, kun harrastajien määrä kasvaa ja jää pysyväksi osaksi suomalaista ulkoilukulttuuria. Veneilyliiketoiminnalla on uuden asiakaskunnan myötä mahdollisuus saada uutta nostetta ja tuoda uusia tuotteita ja palvelumuotoja markkinoille.

Avain on lasten koulutuksessa

Kaikkien suomalaisten kuuluisi osa-

ta liikkua vesillä ja lasten tulee saada oppia veneilyn perusteita koulussa. Peruskoulu ei ole vielä voinut opettaa lapsille vesillä liikkumista, vaikka Opetussuunnitelma on sitä jo viisi vuotta edellyttänyt. Kouluilta puuttuvat tähän tarvittavat resurssit. Opettajien koulutuksessa ei vielä opeteta uimisen lisäksi muuta vesilläliikkumisen opettamista, eikä Suomen alakoululla ole ollut yhtenäisiä opetusmateriaaleja. Vesilläliikkumisen teoriaa opettavia oppikirjoja ei ole ollut, eikä kouluilla ole ollut yhtenäistä opetusmateriaalia. Lisäksi kouluilla on eriarvoiset taloudelliset mahdollisuudet hankkia opetusvälineitä.

Turvallisesti vesillä liikkuvan sukupolven kasvattaminen on pitkäjänteistä työtä. Se onnistuu systemaattisella opetuksella peruskoulun ensimmäisiltä luokilta lähtien. Me testasimme veneseurojen ja yritysten kanssa Vilskettä Vesillä -luokkalukukirjojen toimivuutta kymmenissä kouluissa. Hyvistä tuloksista johtuen päätimme opetustoimen ja veneilyalan kumpaneitten kanssa käynnistää kaikki suomen- ja ruotsinkieliset alakoulut kattavan kolmevuotisen hankkeen.

Muutamme opetuskulttuuria rahoittamalla jokaiseen 1500 alakouluun kolme laatikollista vesilläliikkumisen perusteita opettavia, opetusvideosisältöisiä Vilskettä Vesillä -kirjoja. Näin luokka toisensa perään lukee kirjat äidinkielen ja ympäristöopin tunneilla hyödyntäen niitä eri oppitunneilla.

Veneilyä tulee opettaa lapsille kronologisesti, vanhemmista vesilläliikkumisen tavoista tämän päivän veneilyyn ja vesistövästuuksuuteen. Opetämmekin siksi lapsille ensin purjehduksen perusteet, sitten moottoriveneilyn ja vesillä liikkumisen alkeet ja lopuksi vesiympäristöstä huolehtimista.



JÄSENTARJOUS: Tarvitsemme venealan yritykset nyt mukaan

Vilskettä Vesillä -luokkalukukirjahanke tarvitsee nyt rahoittajia onnistuakseen. Uusien asiakkaiden ja yhteiskuntavastuullisen maineen lisäksi jokainen rahoittajayritys saa paljon positiivista julkisuutta kirjojen lahjoittajana.

Yksi luokkalukukirjalaatikko maksaa 465 euroa + alv, mutta tarjoamme Finnboatin jäsenyrityksille -15 % edun ja mahdollisuuden osallistua uusien asiakkaiden kasvattamiseen hintaan 395 euroa/koulu/vuosi. Kirjalaatikon arvo kouluille on yli 600 euroa. Kouluja on 1500. Yhdelläkin kirjalaatikon lahjoituksella pääsee jo mukaan.

Venealan yritysten kannattaa olla hankkeessa mukana, koska tämä on ainutlaatuinen mahdollisuus kasvattaa imagoa, investoida uuden asiakaskunnan syntymiseen ja vetää yhtä köyttä!

Kuinka monen koulun oppikirjahankintaa yritykselläsi on mahdollisuus tukea? Soita heti tai lähetä viesti

Aalloille Finland Oy

Jaakko Grönmark

045 320 0662, jaakko@aalloille.fi

www.aalloille.fi

Uusi jäsenyritys: Juva Shipping Oy



Uusi Finnboat-jäsen Juva Shipping Oy on monisärmäinen yritys, joka laaja-alaisesti kehittää saariston palvelutarjontaa. Veneilijät ovat tutustuneet siihen etenkin Seapoint-brändin kautta.

Teksti: Kari Wilén

Juva Shipping on vuonna 2007 veljesten Oskari ja Jonas Juvan perustama yritys, jonka toiminta alkoi matkustaja-alusliikenteellä puurakenteisilla vesibusseilla. Vuonna 2015 tämä liiketoiminta eriytettiin tytäryhtiöksi Aava Lines Oy.

- Jo vuonna 2008 hankimme ensimmäisen venepolttoaineaseman, Juva Shippingin toimitusjohtaja Fredrik Ekroos kertoo. Liuskaluodon asema Helsingin merisatamassa oli eräänlainen testilaboratorio, kun sitä alettiin kehittämään ja laajentamaan palveluita veneilijöille. Luodolla oli terassi, mutta ei keittiötä. Oskari Juva päätti investoida pizzaravintolan rakentamiseen ja näin Skiffer-ravintolaketjun kehittäminen alkoi. Nimi tuli saaren ruotsikielisestä nimestä Skiffergrundet. Nyt ravintoloita on kuusi ja niitä hallinnoidaan Peruna & CO. Oy -nimisen yrityksen kautta.

Veneasemia ja venevuokrausta

Seapoint on kauppiasvetoinen polt-

toaineketju, joka keskittyy veneasema-toimintaan sekä merialueella että suurimmilla järvillä. Toiminta alkoi pääkaupunkiseudulla ja nyt ketjuun kuulu Ekroosin mukaan parikymmentä satamaa ja asemaa.

- Tytäryhtiömme operoi viittä asemaa, mutta asiakkaamme ovat lähtökohtaisesti itsenäisiä yrittäjiä, hän sanoo. Ketjun tarkoituksena on polttoaine- ja oheistuoteostojen keskitäminen ja olemalla vartenotettava toimija asemamme esimerkiksi hintaneuvotteluissa on vahva. Tuemme ja neuvomme kauppiaita hankinnoissa, tuotevalikoimassa ja teknisissä asioissa. Autamme myös mm. mittareiden ja automaattien rahoittamisessa.

- Vuonna 2014 solmimme ensimmäisen logistiikkasopimuksen ja jo ensimmäisen meriaseman hankintaa seurasi rannikotankkeri m/t Oil Finn'in osto. Juva Shipping on polttoaineiden tukkukauppa ja palvelemme meriasemien lisäksi myös merellisiä viranomaisia kuten merivartiostoa.

Yritys toimii myös vuokrasopimuksensa mukaisesti muutama vuosi sitten yleisölle avatun Vallisaaren palveluiden koordinaattorina. Osa palveluista on ulkoistettu ja niiden laajeneminen riippuu saaren infra-



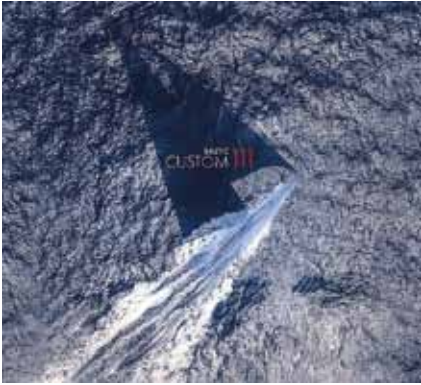
Fredrik Ekroos



struktuurin kehittymisestä. Vesi- ja viemäriverkosto on vedetty saarelle, mutta koronan takia suuri taidetaapahtuma Helsinki Biennaali lykättiin viime kesästä vuodelle ja järjestetään Vallisaarella 12.6.-26.9.2021.

Konsernin muita merellisiä palvelumuotoja ovat esimerkiksi venevuokraus, joko tuntiperusteisesti tai kausiluontoisesti. Veneitä voi vuokrata kuudesta paikasta, rannikolla Espoosta aina Naantaliin saakka sekä Savonlinnasta. Veneet ovat Pioneer 16 Explorer merkisiä ja varustettu 50 hv perämoottorilla. Kausiveneen vuokraus on uudenlainen konsepti, jossa purjehduskausi on viisi kuukautta eli 1.6.-31.10.

- Seapoint luotiin meriasemien ympärille, mutta tavoitteena on rakentaa siitä yleisempi merellinen brändi johon sisältyisi laajemminkin palveluita vene- ja veneilyalalle, Fredrik Ekroos päättää. Venevuokraus on yksi näistä palveluista ja toinen on Bookkaa-palvelun satamapaikka.com, joka mahdollistaa vierasvenepaikan varaamisen ennakkoon kohdesatamasta. Se on jo käytössä yli 120 satamassa. Verkkosatamat Oy:n kautta omistamme ja ylläpidämme Suomen kattavinta satamatietokantaa. Rannikopurjehduskilpailu Seapoint Race Helsingistä Barösundiin järjestetään jälleen ensi heinäkuussa ja olimme mukana tukemassa Ari Huuselan yksinpurjehdusprojektia.



Uusi superjhti Baltic Yachtsilta

Baltic Yachts on saanut tilauksen ultrakevyestä 111-jalkaisesta superjhdista, jota kuvataan yhdeksi kaikkien aikojen äärimmäisistä projekteista jonka veistämö on ottanut tehtäväkseen. Baltic 111 Custom -aluksen rakentaminen alkaa huhtikuussa ja sen valmistuu toukokuussa 2023. Veistämö työskentelee taitavan suunnitteluryhmän kanssa jonka suomalainen Jarkko Jämsén on koonnut. Siihen kuulu kilpapuristaan tunnettu espanjalainen suunnittelutoimisto Botin Partners ja rakennesuunnittelusta vastaa uusiseelantilainen PURE Design and Engineering. Projektiä johtavat Sam Evans ja Mattias Svenlin. Jämsén vastaa sisustuksen ja ulkotilojen suunnittelusta. Niinkin eksoottisia materiaaleja kuin bambua ja rottinkia käytetään viimeistelyssä.

Highfield RIB-veneet YachtsAgentille

Highfield Boats on solminut maahantuontisopimuksen Helsingissä toimivan Yachts-



VG Boats Raisiossa.

Agentin kanssa. Highfield-veneissä on vankkaa tekoa olevat pulverimaalatu alumiinirungot. Veneitä löytyy kaksi metrisistä apuveneistä aina lähes yhdeksänmetrisiin Offshore RIB-veneisiin. Veneiden valmistuksessa noudatetaan tarkasti ISO-standardia. Hypalon-putkille myönnetään jopa 10 vuoden tiiveystakuu. Highfield RIB-veneitä on toimitettu jo lähes 30 000 kappaletta yli 40 eri maahan. Perinteisten kovaan käyttöön suunniteltujen Patrol-veneiden rinnalle on rakennettu hienostunut Sport-mallisto, joka on vuoden 2021 uutuus Suomessa. Sport-mallistosta löytyy veneitä monipuolisesti eri tarpeisiin aina kolme metrisistä apuveneistä kahdeksan metrisiin loisteliaisiin RIB-veneisiin. Highfield-veneet toimitetaan Suomessa valmiina paketteina Mercury Marinen moottorien kanssa. Highfieldin uutuudet ovat koeajettavissa keväällä

2021 Helsingin Lauttasaareissa sekä Naantalien venemessuilla toukokuussa 2021.

VG Boats aloittaa venemyynnin Turussa ja pääkaupunkiseudulla

Raisiolainen VG Boats laajentaa toimintaa AMT-, XO- ja Saxdor-moottoriveneiden myyntiin ja tuo kaikki venemallit myös koeajokeskukseen Espoon Keilasatamaan. VG Boatsin uusi myymälä ja huolto sijaitsevat Raisionlahden sataman tuntumassa. Yritys on myös siirtynyt yrittäjä Tomi Varjosen konsernin osaksi. Yrityksellä on uusi, 1200 neliön myymälä- ja korjaamohalli.

Veneiden huoltojen, korjausten ja talvisäilytyksen lisäksi VG Boatsin palveluihin kuuluvat Suzukin ja Yamahan merkkihullot sekä veneiden ja moottoreiden huoltotointa. Ennestään Varjosen yritysryhmään kuuluvat Yamaha Center -myymälät Turussa Raision ohitustien varrella ja pääkaupunkiseudulla Kehä III:n varrella Vantaan Tuupakassa sekä Espoossa sijaitseva Keilalahti Marina.

Tekno-Marine on avannut nettikaupan

Nettikaupassa on varaosia Tekno-Marinen edustamiin moottoreihin Bukh, FNM, Hyundai-Seasail ja Solé Diesel, sekä Volvo-Penta ja Yanmar yleisimpiin malleihin. Alkuperäisten varaosien lisäksi on saatavana tarvikkeita ja myös käytettyjä osako-

konaisuuksia. Tiedustelut: Tage Axelsson puh. 040-9000942, info@tekno-marine.fi. Tekno-Marinesta on julkaistu myös uusi yritysesitysvideo osoitteessa <https://youtu.be/D2vbnnDHsgo>

Elan ja Oceanvolt yhteistyöhön

Slovenialainen pursivalmistaja Elan ja suomalainen Oceanvolt ovat julkistaneet yhteistyökuvion, jossa Elanin kaikki mallit on saatavana sähköversioina. Oceanvolt on kehittänyt veneiden sähköpropulsioratkaisuja jo vuodesta 2004 lähtien. Täysin sähköinen propulsio tarkoittaa ainakin käytössä nollapäästöistä venettä. Oceanvoltin propulsiojärjestelmä tarjoaa myös regenerointiominaisuuden, joka alkaa toimimaan viiden solmun vauhdissa purjehdittaessa ja tehostuu eksponentiaalisesti vauhdin kasvaessa. Valmistajat ovat laskeneet, että regenerointi aiheuttaa vain noin 0,5 solmun pudotuksen veneen vauhtiin. Elan ja Oceanvolt tarjoavat myös hybridiversiota, jossa akkujen kyljessä on dieselgeneraattori tuomassa lisää toimintamatkaa.

Uudistunut Buster Phantom Cabin

Buster-malliston lippulaiva Phantom Cabin uudistuu veneilykaudelle 2021. Merkittävin uudistus on erillinen WC, joka on sijoitettu kartturin istuinten eteen. Kulku tilaan on helppo aukeavan katon ja L-muotoisen oven ansiosta. Vakiovarusteisiin kuuluu sekä vesipiste että septitankki. Sisätiloissa näkyviin muutoksiin kuuluvat myös uudet verhoilumateriaalit. Sekä istuinverhoukset että seinien verhoilu ovat jatkossa tumman harmaat. Käyttömukavuutta parantavat uudenlaiset ovet, etuovessa on nyt vain yksi lukittava kahva. Phantom Cabinin vakiovarustus on kattava: siihen kuuluvat 16"



Buster Q -älynäyttö, elektroniset Navionics-veneykkäkartat, lämmitin, sähköhydraulin ohjaustehostin, kaiku, trimmilyvyt, kaksoisakkujärjestelmä ja Yamaha Y-COP -ajonestolaite. Kaikissa veneissä on keulapotkuri-tunneli ja lisävarusteena on saatavana keulapotkuri sekä kaksoismoottoriasennusta hyödyntävä Yamaha Helm Master -järjestelmä. Se tuo veneeseen joystick-ohjauksen.

VA-Varuste Oy:lle on myönnetty ISO 9001:2015 laadunhallintasertifikaatti

VA-Varuste on toiseksi suurin sovitettujen venetekstiilien valmistaja Euroopassa. Yrityksen palveluksessa työskentelee yhteensä yli 140 henkilöä Kuopiossa ja Suwalkissa Puolassa sijaitsevilla tehtailla. Myönnetty laatusertifikaatti on osoitus siitä, että yrityksen prosessit täyttävät niille asetetut vaatimukset sekä siitä, että yritys panostaa toiminnan jatkuvaan kehittämiseen.

Erikoisvarustellut VMAX Edition -venemallit

Busterin kauden 2021 uutuusmallit ovat VMAX Edition -versiot suosituista Buster XL ja Buster XXL-veneistä. Vauhdikkaat täysin alumiinirakenteiset avoveneet ovat saaneet piristysruiskeen suorituskykyisistä Yamaha V MAX SHO -mootoreista, jotka ovat täynnä edistyksellistä teknologiaa. Varustusta on lisäksi laajennettu 16 tuuman Buster Q -älynäytöllä. Yamaha VMAX SHO -mootorin ja päivitetyn elektroniikkavarustuksen lisäksi vakiovarusteisiin kuuluvat istuintyyny ja selkänöjen pehmusteet sisältävä Comfort-paketti, Canvas-paketti johon kuuluu sään mukaan muunneltava kuomu, vahvistimen ja kaiuttimet sisältävä Entertainment-paketti sekä vesihiihtokaaari. VMAX Edition malli eroaa vakiomalleista myös värilaitojen värytyksessä, jossa V MAXille tunnusomainen värimaailma jatkuu myös veneen rungossa. Kalastuksen ystäville on tarjolla Raymarine-kalakaiun lisäksi modulaarinen kalastusvarustesarja, jolla XL ja XXL voidaan muuntaa tilaviksi heitto-kalastuksen erikoisveneiksi. Irrotettavaan kalastusvarustesarjaan kuuluvat vapalaatikot ja heittotaso sekä keulamootoriline.

Penguin 42 Nauvosta

Perinteikäs Penguin 38:an isosisko Penguin 42 on herätetty henkiin. Kyseessä on



Nauvolainen venemalli, jota valmistettiin vielä 80-luvulla. Kyseessä on kevyt, yksirunkoinen, katamaraanipohjainen käsin valmistettu lujitemuovivene. Pituus 4,1 m, leveys 1,60 m, moottorisuositus 15 hv. Valmistaja ja jälleenmyyjä Fibresin Nauvossa. Lisätietoja osoitteesta www.fibresin.fi.

Messujen 2021 veneet

Vene Bät-messujen yhteydessä valitaan vuosittain Messujen veneet, joita tänä vuonna valittiin kaksi. Poikkeuksellinen aika ja venemessujen siirtyminen verkkoon lisäsivät purjevenetarjontaa ja toisaalta vaikeutti moottoriveneiden arviointia, kun veneet eivät olleet nähtävillä. Tuomaristo valitsi yksimielisesti voittajat. Messujen moottorivene on Marex 330 ja Messujen purjevene Scandi 42.

Messujen moottoriveneeksi valittu Marex 330 Scandinavia on hyvin suunniteltu ja laadukkaasti valmistettu vene, jossa on mukavat ja toimivat asuin- ja oleskelutilat sekä sisällä että ulkona. Vene sopii loistavasti Suomen vaihteleviin olosuhteisiin, sillä suljettavan kansialongin, suurteen kattoluukkujen sekä näppärästi verhomaisesti toimivien avotilan kuomuseinien ansiosta veneessä viihtymisen edellytykset ovat kunnossa sekä auringon paisteesta että haasteellisemmissä olosuhteissa. Messujen purjevene Scandi 42 on uusi kotimainen purjevenemalli, joka nousee suoraan kansainväliselle tasolle. Vene on tyylikäs mutta myös käyttötarkoitukseensa harkitun toimiva ja viimeistelty yksityiskohdilla myöden laadukkaasti, eikä purjehdusominaisuuksista ole kansialonkiratkaisusta huolimatta tingitty.

Vuoden vierasvenesatamat

Suomen Purjehdus ja Veneily ry:n järjestämäs-

KUVA JARI SALO



sä Vuoden vierasvenesatama -äänestyksessä voittajiksi valittiin Nauvon vierasvenesatama ja Ilola Inn Sysmässä. Tunnustukset julkistettiin Vene 21 Båt verkossa - tapahtumassa 12.2. Ääniä annettiin kaikkiaan noin 3 350. Mukana olivat kaikki viralliset vierasvenesatamat, jotka tarjoavat yöpymiseen soveltuvia vieraspaikkoja oheispalveluineen sekä aikaisemmin äänestyksessä menestyneet vieraslaiturit. Vuoden vierasvenesatama -palkinnolla innostetaan vierasvenesatamia kehittämään palveluitaan. Palkintoon sisältyy satamatoiminnan kehittämiseen tarkoitettu Suomen Messusäätiön myöntämä 2 500 euron palkinto kummallekin voittajalle.

Ari tuli maaliin

Yksipurjehtija Ari Huusela ja STARK Imoca saapuivat Vendée Globe -kilpailun maaliin Ranskassa perjantaina 5.3. Huuselan vastaanottivat Les Sables d'Olonnessa hänen tiiminsä, kisa järjestäjien tervetuloseremoniat sekä kansainvälinen lehdistö. Ensimmäisenä suomalaisena ja pohjoismaalaisena maailman vaativimpaan yksipurjehtijoiden valtamerikilpailuun osallistuneen Huuselan matka maailman ympäri kesti 116 päivää ja se kirjoitetaan osaksi suomalaisen merenkulun historiaa. Neljän vuoden välein purjehdittava Vendée Globe starttasi 8. marraskuuta Ranskan Les Sables d'Olonnesta. Kilpailu on järjestetty yhdeksän kertaa vuodesta 1989 alkaen. Lähes 200:sta Vendée Globen lähtöviivalle yltäneestä yksipurjehtijasta vain alle sata on päässyt maaliin saakka. Juuri päättyneeseen kilpailuun

osallistui 33 kipparia ja heistä eri syistä keskeyttäneitä oli 8. Ari Huuselan sijoitus kilpailussa oli 25.

STARK on voittanut Sponsorointi ja Tapahtumamarkkinointi ry:n jakaman Vuoden Sponsorointiteko -palkinnon yhteistyöstään Huuselan kanssa. Lisäksi kumppanuus palkittiin yleisön suosikkina. Voiton myötä Ari Huusela ja STARK matkalla maailman ympäri -kumppanuus asetetaan Suomen edustajana ehdolle European Sponsorships Awardseihin.

Muutoksia Hanko Boat Yard:in organisaatiossa

Hangossa toimiva veneiden talvisäilytys- ja huoltotelakka Hanko Boat Yard on tehnyt muutoksia organisaatiossaan. Andy Nyström on yhtiön palveluksessa toukokuun loppuun, jonka jälkeen hän jatkaa tehtäväkohtaisella toimeksiantosopimuksella. Yhtiön hallitus ottaa vahvemman roolin yhtiön viemisessä eteenpäin ja hallituksen uusi jäsen ja osaomistaja Jan-Peter "Pede" Rehn ottaa väliaikaisesti toimitusjohtajan tehtävät. Pro Nautica Group:ia edustava telakka-alan ammattilainen Jonas Slotte on kutsuttu neuvonantajaksi ja hän avustaa hallitusta ja toimitusjohtajaa hallinnon ja toiminnan uudelleen organisoinnissa.

Vuoden Veneilyteko 2020

Veneilytoimittajat ry – Båtjournalisterna rf on myöntänyt Vuoden veneilyteko 2020 -tunnustuksen Antti Kaipaiselle hänen pe-

rustamansa Veneilysaimaa.com -sivuston perinpohjaisesta uudistamisesta. Veneilysaimaa on jo vuosituhaten vaihteessa avattu sähköisten satamaoppaiden edelläkävijä, joka avaa ainutlaatuisella tavalla Saimaan veneilymahdollisuuksia, luontokohteita ja palveluita veneilijöille ja vesistömatkailijoille. Sivusto on perustettu ilman taloudellisia intressejä ja täysin Kaipaisen omin voimin. Veneilysaimaan tapa ohjata kävijät luontokohteisiin ja palvelujen äärelle avoimesti kaikki kohderyhmät ja esteettömyys huomioiden sekä digitalisaatiota hyödyntäen on esimerkillistä ja sivuston sisältämän informaation määrä ja laatu korkealuokkaista.

Henkilöuutiset

YachtsAgents

Janne Kandelin on nimetty myyntijohtajaksi 1.10.2020. Kandelin on erikoistunut Highfield Boats veneiden maahantuontiin ja myyntiin.

Juha Lojander on nimetty myyntipäälliköksi 1.2.2021. Lojander on erikoistunut Lagoon, Parasailor ja Highfield myyntiin. Pia Weckström on nimetty Sailing Camp Manageriksi 1.1.2021. Weckström on erikoistunut Sailing Camp tuotteisiin ja yritystapahtumiin.

Tekno-Marine

Tage Axelsson on aloittanut Tekno-Marine huollon työnjohtajana ja varaosamyynninä. Hänen tehtäviinsä kuuluu myös uuden nettikaupan dieselparts.fi kehittäminen.



Juha Lojander



Pia Weckström



Janne Kandelin



Tage Axelsson

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA
JOULUKUU 2020 – HELMIKUU 2021
JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 30 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Bootshandel, Skipper	02	Einsteigen und losfahren – Terhi 480 BR, vene-esittely	40–43
Båtmagazinet, Norja	01	Velutstyrte, finske flaggskip – Flipper 900 DC og Yamarin 88 DC, venevertailu	28–36
Kazi, Japani	11	Boat Review - Swan 48	76–81
Kazi, Japani	12	Boat Review – Targa 37	78–83
Motorboot Magazin, Saksa	01	Sportcruiser der Extraklasse – Grandezza 28 OC, vene-esittely	14–19
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	01	Yamarin Cross 75 BR förnyas, lyhyt vene-esittely	11
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	13	Lika som Bär - Båttest Faster 570 SC & 570 CC -veneventailu	42–4

Löydä uudet veneet, moottorit,
varusteet ja palvelut!

suomiveneilee.fi

Löydät sivustolta Finnboatin jäsenyritysten tarjoamana:

- 500 venemallia, yli 100 venemerkkiä
- Yli 500 moottorimallia, 31 moottorimerkkiä
- Varusteet tuoteryhmittäin
- Korjaus- ja telakointipalvelut
- Koulutusta
- Vinkkejä Veneilyyn -videoita
- Veneilyn Aapinen
- Kuntokartoittajat



**finn
boat**

LEDAREN



Undantagstid, en avvikande säsongöppning

Då coronaländet fortsätter har man redan presenterat en K-kurva över återhämtning-

en, där en del branscher stiger och andra lider. Turism-, restaurang- och evenemangsbranscherna lider fortsatt- ningsvis mest av begränsningarna och man var till slut även tvungen att arrangera Vene 21 Båt evenemanget som ett renodlat nätbaserat evenemang. Målsättningen var, att branschen också detta år i februarikölden får en tillräckligt bra exponering i median, så att företagen kan sparka igång försäljningssäsongen i god tid. En fördröjning av försäljningssäsongens öppning skulle betyda en överstor topp på efterfrågan under våren, besvikna kunder och företag som kämpar mot en övermäktig uppgift. Då både YLE och MTV3 uppmärksammade vårt avvikande sätt att inleda säsongen kan man med gott samvete anse att målsättningen uppfylldes. Online-evenemanget var i praktiken kostnadsfritt för företagen och krävde lite annorlunda arbete av alla parter, men skapade samtidigt en grund på vilken det i fortsättningen är bra att utveckla den nätexponering, som Helsingfors Internationella Båtmässa erbjuder.

Efterfrågan på båtbranschprodukter ligger nu på en exceptionellt bra nivå. Andrahandsbåtarnas ägarbyten växte senaste år med 32 %, de inhemska båtregistreringarna växte med 19 %, Finnboats medlemskårs omsättning steg med 11 %. Även båtexporten, som lidit mest av coronan, återfann tillväxtkursen under årets andra hälft. Båtförsäljningens välfyllda orderböcker förutsäger en stark tillväxt inom handeln även för denna sommar. Det beror till stor del på vaccinerings- takten hur världen kommer att öppna sig från coronan och även om vi skulle önska oss en snabbare vaccineringstakt också i Finland avancerar vaccineringen och prognosen är, att under sommaren är vi i en mycket bättre situation. Stug- och båtlivet, som finländarna föredrar som sommarnöjen, utgör den bästa möjliga skötseln av den andliga och fysiska hälsan efter coronavintern, och vår bransch erbjuder de bästa medlen till dessa fritidssysselsättningar. Nu måste man endast se till att informationen löper i alla riktningar – till såväl beslutsfattare som konsumenter.

Båtlivet är ett av de bästa och tryggaste sätten att tillbringa sin fritid på både under och efter coronapandemin!

FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSNYTT

Träbåttillverkaren Miilu-Veneet Oy, vars verksamhet leds av Jari Vanhatalo, är ny medlem i Finlands Båtindustriförening. Verksamheten är stationerad i Kotka Träbåtscenter.

Marine Alutech Service Oy, som hör till Marine Alutech-koncernen i Teijo, har anslutit sig till Båtbranschens Varvs- och serviceförening. För verksamheten svarar Tero Lehtonen och den består i huvudsak av service för arbets- och myndighetsbåtar.

Juva Shipping Oy har anslutit sig Båtbranschens Handlare och Komponentleverantörer. Företaget har under Seapoint-brandet båtbränslestationer och nu också uthyrning av båtar. Företagets grundare är Oskari Juva och verkställande direktör är Fredrik Ekroos.

Keilaranta Marina Oy, som idkar hem- och gästhamnsverksamhet, har anslutit sig till Båtbranschens Varvs- och serviceförening. Hamnen är tidigare Marinetek Newport vid gränsen till Esbo. För verksamheten svarar Ville Leisti.

Brink Tec Ab i Mariehamn ha anslutit sig till samma förening. Verksamheten leds av Fredrik Andersson och utöver varvs- och service- tjänster importerar och säljer firman bl.a tillbehör och vattenskotrar.

AVTAL OM SAMARBETE

Finnboat rf och Marine Mentors Oy/Markku Hentinen har 28.12.2020 undertecknat ett avtal om samarbete inom teknik och miljö inom ramen för ICOMIA/EBI, standardiseringssamarbete inom ISO TC188 samt informering om detta för Finnboats medlemskår. Det tidigare avtalet med Eurofins Expert Services Oy har avvecklats.

DEN STADGEEENLIGA VÅRMÖTESDAGEN

Vårmeetet som skulle arrangeras i april på Hotel Korpilampi kommer p.g.a. coronan att arrangeras som ett teams-distansmöte. Det blir i april men exakt datum klarnar senare.

FINNBOATS HÖSTMÖTESDAGAR I KOTKA

Vi tror att coronan är besegrad senast i november och arrangerar därför förbundets höstmötesdagar i Kotka 4–5.11. De officiella mötena hålls torsdag 4.11 i Kotkan Höyrypanimo (Kotka Ångbryggeri). Byggnaden är det näst äldsta huset i Kotka och finns i stadsdelen Metsola. Årsmötessupén avnjuter vi i Kotka Segelsällskaps restaurang i Meriniemi. Vi övernattar på Hotel Seurahuone.

BÅTTESTNING

Den stora provkörningsdagen förverkligas på Drumsö fre-lör 21–22.5 och vi koncentrerar igen evenemanget till företagets båthamnar vid Båtbyggarvägen. Mera information följer i slutet av mars.

Publiken kan också provköra utställningsbåtar under Flytande båtutställningen fredagen den 20.8 kl. 16–20. Kom ihåg att förmånen för Early Bird-reserveringarna utgår 30.4 och att utplaceringarna av montrarna inleds i början av maj.

V O L V O

Uudistuneet Volvo V90 ja S90 - ylellisyys vakiona



Volvo S90/V90 mallisto alkaen 49 518 €.

Volvon isot V90- ja S90-mallit ovat nyt entistä houkuttelevampia ja kilpailukykyisempiä. Uudistukset näkyvät entistään paremmassa varustelussa, voimansiirroissa ja muotoilussa. Koko 90-sarjan mallisto nyt sähköistetty: ainutlaatuisen suorituskykyisten lataushybridien lisäksi on saatavana tehokkaat kevythybridit (benssiini tai diesel). Mallistossa on myös rouheaa V90 Cross Country. Tervetuloa kokemaan skandinaavinen ylellisyys.

Vakiovarusteina (V90) mm.

- Automaattivaihteisto
- Volvo On Call -turva- ja mukavuuspalvelut
- City Safety -järjestelmä
 - Törmäysvaroitin automaattisella täysjarrutuksella
 - Jalankulkijan ja polkupyöräilijän havaitsemistoiminto täysjarrutuksella
 - Isojen eläinten havaitsemistoiminto
- Intellisafe Assist
 - mukautuva vakionopeudensäädin jonoavustimella
 - puoliautonominen ohjausaputoiminto
- Sensus Audio High Performance 9,3" kosketusvärinäytöllä
- Alumiinivanteet 18"
- Sähkötoiminen takaluukku

Nyt huikea varuste-etu

Navigation Pro -paketti + Volvo Talvirengaspaketti
V90 (myös Cross Country) ja S90-malleihin.

- Apple CarPlay™ ja Android Auto™
- Sensus navigointi, Euroopan kartat + Lifetime karttapäivitykset

- Volvo Alkuperäiset vanteet ja erityisesti näihin automalleihin valitut talvirenkaat (nastallinen ja nastaton vaihtoehto)
- Täyttävät Volvon korkeat turvallisuusstandardit



Yhteensä vain 990 €.
Etusi on jopa 2.600 €!

Volvo S90/V90 mallisto alkaen (S90 B4 MHEV Business aut): autoveroton hinta 40 700 €, autovero 8 217,91 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 49 517,91 €. EU-yhd 1,9-6,2 l/100 km, CO² 43-164 g/km. Etu koskee rajattua erää autoja. Kuvan auto Volvo V90 lisävarustein.



VENE  BÅT

Messukeskus
Helsinki

11.–20.2.2022

Myynti on alkanut!

Ota yhteyttä:
Risto Wuolle, myyntipäällikkö
sähköposti: risto.wuolle@messukeskus.com
puhelin: +358 400 970 788

venemessut.fi
facebook.com/venemessut
#venemessut


**finn
boat**

MESSUKESKUS
TURVALLISESTI TAPAHTUMIIN