



NEWS

Finnboat 1

2007

Suomalaiset Düsseldorfissa

Sarins Båtar 40 vuotta
Veneiden mallinmuutos ja CE-sertifiointi



Sky Mirror Oy:n toimitusjohtaja Teemu Aho kertoo, että Kaisla-veneiden tuotanto on pyörinyt jo pitkään taas täydellä teholla.

Kun Kaisla-venetehdas tuhoutui tulipalossa, menetin elämäntyöni, yönuni ja viisi kiloa painostani. Nyt elämäntyöni jatkuu hienosti uudessa tehtaassa. Parin viikon kuluttua tulipalosta minulle tuli ajatus, etten minä tähän voi lopettaa. Se olisi väärin työntekijöitä, asiakkaita ja hyvää tuotetta kohtaan.

Vastikään 20-vuotisjuhlaansa viettänyt kotkalaisyritykseni toimittaa Suomen, Ruotsin ja Norjan markkinoille joka vuosi noin 1200 kappaletta käsin laminoituja lujitemuoviveneitä. Maanantaina 6. maaliskuuta tuotanto pysähtyi pakon edessä hetkeksi.

Sen piti olla tavallinen työpäivä Tukholman venemessuilla. Istuin hotelliaamiaisella, kun sain puhelun työnjohtajaltani Suomesta. Kaisla-veneiden tuotantoyksikkö Kotkassa paloi roihuten.

Seuraavaksi soittivat tiedotusvälineet – MTV3, Ykkösen uutiset, lehdistö.

Tietokone ja pari mappia turvaan

Tuotantotiloissa ollut asetoniasia, jossa pestiin työvälineitä, oli ilmeisesti syttynyt hankaussähköön aiheuttamasta kipinästä. Palon synnyttämässä hässäkässä astia oli kaatunut ja tuli levinnyt.

Tuli levisi niin voimakkaasti, että palokunnalla ei ollut lopulta muuta mahdollisuutta kuin sammuttaa palo jyräämällä rakennus kumoon ja suojella naapurirakennuksia. Tehtaasta jäivät jäljelle vain tietokone ja muutama mappi, jotka työntekijät ehtivät pelastaa toimistosta. Pa-

”En jäänyt tuleen makaamaan”

lossa tuhoutui tärkeitä erikoistyökaluja, tietokoneita ja lukuisat venemuotit, muun muassa upouudet mallit, joista ei oltu ehditty teettää lestejä. Onneksi valmiiden veneiden täpötäysi varasto sijaitsi kokonaan toisella alueella.

Paloriski on otettava tosissaan. Emme me koskaan olleet pelänneet, että se piru syttyisi, vaan nukuimme ruususen unta.

Jälleenmyyjät uskollisia

Ensimmäiset päivät tulipalon jälkeen olivat kaaosta. Ensimmäiseksi mieleen tuli, että henkilökunnan koulutus kyseessä olevan tilanteen varalle on erityisen tärkeää. Olisiko tuho vältetty, jos olisi vielä entistäkin paremmin tiedetty, miten tilanteessa tulee toimia?

Henkistä ja konkreettista tukea tulvi kollegoilta, ystävilta ja perheeltä, asiakkailtakin. Koko ajan jälleenmyyjät uskoivat ja luottivat siihen, että pitkäaikaisena yhteistyökumppanina käynnistän venetuotannon nopeasti uudelleen ja toimittan tilaukset kesään mennessä – eikä juuri kenenkään tarvinnut pettyä.

Minulla oli katastrofin jälkeen kaksi vaihtoehtoa: mennä täysillä eteenpäin tai tehdä täysstoppi. Kyseessä oli menestyvä elämäntyöni, joten minä tietysti valitsin sen täydellä vauhdilla eteenpäin menemisen. Toiminta auttoi, ei siinä voinut jäädä tuleen makaamaan. Siinä vaiheessa kun sain vuokrattua Kotkasta uuden hallin, alkoi tuntua, että me selviämme.

Meillä oli veneistä suuri tilauskanta. Kun kerran päätös toiminnan jatkamisesta oli tehty, oli ensiarvoisen tärkeää, että toimitukset saatiin hoidettua. Oli suuri asia, kun ensimmäinen Kaisla 525 Erä –vene valmistui vain vajaa kuukausi tulipalon jälkeen. Nykyään venetuotanto pyörii jo normaalisti ja täydellä teholla.

Mikä Atex-asiakirja?

Tulipalon jälkeen tuli aika asioida vakuutusyhtiössä. Vakuutusvirkailijoille vahinkotapahtumat ovat rutiinia, mutta vahingon kärsineelle tilanne on ainutkertainen.

Virkailijoiden tulisi käsitellä vahinkotapausta ymmärtäväisesti ja tukien, eikä pelkästään faktoja ladellen. Vakuutusyhtiön tulisi myös toimia neuvonantajana kaikissa vakuutuksiin liittyvissä asioissa.

Juuri vakuutusyhtiöstä sain kuulla Atex-asiakirjasta. Tämä räjähdysuoja-asiakirja kartoittaa työympäristön riskit ja suojaustoimenpiteet ja se vaaditaan nykyään kaikilta veneentekijöiltä. Vaikka asiakirja koskee suurta osaa Suomen teollisuudesta, oli se minun tietojeni perusteella vielä viime keväänä monille venealan toimijoille täysin tuntematon. Viranomaiset eivät olleet tiedottaneet asiasta riittävän tehokkaasti.

Hämmästykseni oli suuri, kun sain tietää, että asiakirjan olisi pitänyt olla meilläkin valmiina 1.7.2006 mennessä, ja että siinä oli ollut jo liki kolmen vuoden ylimenoaika.

Asiakirjan työturvallisuutta tukeva sisältö hahmottui minulle kuitenkin pikkuhiljaa. Kotkan paloviranomaiset osaltaan autoivat ja tukivat asiakirjan laatimissa ja siten myös tuotannon uudelleenkäynnistämässä.

Edelleen minulta kysellään viime maaliskuun tapahtumista. Jälleenmyyjät saattavat tiedustella, miten tuotanto jaksaa, joko kaikki venemallit ovat tuotannossa ja kuinka sinä itse jaksat. Tervetuloa Vene 07 Båt –messuille, osastolle 3f9 tooteamaan, miten hyvää meille kuuluu.

Toimitusjohtaja Teemu Aho
Sky Mirror Oy

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n jäsenlehti

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf:s medlemstidning

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola-Saarilahti, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten yllä
Redaktionen adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490, 0500 459 836
Telefax (09) 502 3486

Paino/Tryckeri

Laakapaino Oy
Painos 3000 kpl

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2007, vko/v. 20, aineisto/material 4.5.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén



Jouko Huju

Päätoimittajan mietteitä

Veneiden kierrätys ei vielä ole levinnyt kovin laajalle. Suomen lisäksi vain Ranska ja Japani ovat viime aikoina tehneet aloitteita kierrätyksestä. Suomessa näyttää siltä, että vuositasolla saamme vain muutaman sata pienvenettä keräyspisteisiin. Tuo määrä on niin pieni, ettei varsinkaan lasikuitujätettä synny riittävää määrää, jotta sillä olisi jokin järkevä kaupallinen käyttötarkoitus. Metallia saadaan kuitenkin kiertoon ja kaikki ongelmajätteet käsiteltyä oikealla tavalla.

Veneilyn taloudelliset vaikutukset Suomessa on selvitetty aina 10-15 vuoden välein. Nyt samaista kokonaisuutta selvitetään myös maailmanlaajuisesti. Icomian ohjaaman projektin tarkoituksena on luoda tutkimuspohja ja metodiikka, jolla pystymme jatkossa helpommin ja nopeammin selvittämään veneilyn maailmanlaajuisen kokonaistilanteen. Tämä on erityisen tärkeää kun ala yrittää pitää omista eduistaan huolta eri viranomaisten ja lainsäätäjien suuntaan.

Finnboatin delegaatio kävi marraskuussa USA:ssa läpi kuusi venetehdasta. Näkemämme perusteella uskallan taas kerran sanoa, että suomalainen vene on erittäin korkealaatuinen, modernisti valmistettu ja tehty huomioiden vientimarkkinoiden asettamat erityispiirteet. Haasteita syntyy tuotantosarjojen pituuden saamisessa oikealle tasolle, jotta myös veneiden myyjät saisivat toiminnastaan riittävän katteen. Myyjäportaan tulee pystyä investoimaan tiloihinsa, osaamiseensa ja markkinointiin. Näin ei nyt kaikissa tapauksissa ole.

Markkinoiden todellinen imu selviää juuri tämän lehden ilmestyessä kun Vene 07 Båt -messut lähtevät käyntiin. Lähtökohdat ovat hyvät. Taas kerran meillä on suurimmat messut kautta aikojen.

Tervetuloa Helsingin venemessuille myös Finnboatin osastolle "Sillanpään".

Finnboat NEWS 1 2007

Ab Sarins Båtar Oy 40 vuotta
Huvi- ja ammattiveneitä
joka sähän **6**

Suomalaiset maailmalla
boot 2007 Düsseldorf **10**



Kuvasatoa Düsseldorfin
venemessuilta **13**

Veneiden mallinmuutos
ja CE-sertifiointi **16**

PALSTAT

Peräaalloilla	2
Järjestöasiaa	4
Uutisia	19
Nimitysuutisia	22
Muualta poimittua	24
Kansainvälinen lehdistöseuranta	24
Svensk resumé	26

JÄRJESTÖASIAA

Koonnut: Lena Mickelsson

JÄSENMAÄRÄ KASVAA EDELLEEN

Vuoden 2007 alusta on Finnboatin jäseneksi liittynyt useita uusia yrityksiä.

Suomen Veneiteollisuusyhdistyksen uusin jäsenyritys on Raimo Mäkisen johtama Ergo-veneistuiimia Tampereella valmistava Oy Ergo-Istuimet Ab. Venealan Osatoimittajat ry:n uusin jäsen on puolestaan Brunswick Marinen Suomen yksikkö Oy Brunswick Finland. Yhtiön toimipiste sijaitsee Espoon Keilaniemessä ja toimintaa vetää Jussi Sepponen. Venealan Kauppiat -yhdistyksen jäseniksi ovat 1.1.2007 alkaen liittyneet Venetalo Viherkoski Oy, jota nykyään johtaa Juha Viikari, Viitasaarella Harri Hautalan luotsaama Hautra Oy sekä Philip Palmgrenin vetämä helsinkiläinen Norcap Marine. Yhdistyksellä on lisäksi useita uusia koejäseniä.

MERKKIPÄIVIÄ

Leevene Yhtiöiden perustaja ja vetäjä Joni Leeve

täytti 50 vuotta 27.1.2007. Samoihin aikoihin tuli täyteen Leeveleen 20. toimintavuosi. Leevene Yhtiöihin kuuluvat Leesport Oy, Nordic Yachts Oy ja J.Leeve Oy, joiden toimialaa ovat venevahinkojen korjaus, telakointitoiminta, Yanmar-merimoottorien huolto ja myynti sekä venevälitys ja -myynti. Helsingin Lauttasaarella toimiva Leevene on nykyään myös Finnulf veneiden valmistettu huoltopiste. Onnittelumme!



Espoolaisen

Tekno-Marine Oy:n toimitusjohtaja

Rauno Kurki-Suonio täytti 28.1. pyöreät 60

vuotta. Marinsatamassa sijaitseva yritys valmistaa Seiskari-moottoriveneitä ja edustaa mm. Nymar-avoveneitä sekä tuo maahan Solé Diesel -merimoottoreita. Lämpimät onnittelumme Raunollekin.



1980-luvulla Helsingin uiva venenäyttely järjestettiin NJK:n kotisatamassa Valkosaarella

KEVÄTKOKOUS VUOSAARESSA

Finnboatin kevätkokouspäivä järjestetään tänä vuonna Vuosaarella, kokoushotelli Rantapuistossa perjantaina 27.4. Kokouspäivä on perinteiseen tapaan vain yhden päivän mittainen ja sen yhteydessä järjestetään myös Osatoimittajien venetarvikenäyttely. Kokouksista ja päivän luennoista tiedotetaan jäsenkunnalle lähemmin maaliskuussa.

HELSINGIN UIVA 30 VUOTTA

Uiva 2007 Flytande järjestetään HSK:lla Lauttasaarella 16.-19.8. ja näyttelyn myynti aloitetaan Helsingin venemessuilla. Yhä kasvavan näytteilleasettajamäärän vuoksi on ilmoittautumisajan päättymistä edelleen jouduttu aikaistamaan – tämän vuoden näyttelyyn on ilmoittauduttava 18.5. mennessä. Uiva venenäyttely järjestettiin Helsingissä ensimmäisen kerran vuonna 1978 Sirpalesaarella, joten nyt on näyttelyn 30. juhlavuosi. Vuonna 1978 näyttelyssä oli yhteensä 73 venettä ja kävijämäärä oli 7152.

MUUTOKSIA YHTEYSTIEDOISSA

Röölässä toimivan Rimito Marin Oy:n uusi sähköpostiosoite on laine@rimito-marin.fi ja suunnittelija Olli Salmelan puolestaan olli.salmela@pp1.inet.fi. Tietoa Freja Marine Oy:stä löytyy sivulta www.tgboats.fi ja yrityksen sähköpostiosoite on info@tgboats.fi. Ilmarin Vene Oy:n postilokero-osoite on nykyään PL 48, 00981 Helsinki. MV-Marin Oy Lappeenrannassa on puolestaan ottanut 19.1. käyttöön uudet puhelinnumerot ja vaihteen numero on 010 820 6700, faksinumero ei muuttunut.

HOLIDAY INN HELSINGIN MESSUKESKUS

Muistattehan, että Finnboatin jäsenyritykset saavat alennusta majoitushinnoista Holiday Inn -hotellissa Helsingin Messukeskuksessa. Yhden hengen huone/vrk maksaa arkisin 126 euroa, kun listahinta on 240 euroa ja kahden hengen huone maksaa 156 euroa (listahinta 270 eur). Viikonloppuisin 1-hh maksaa 97 EUR ja 2-hh 117 EUR. Viikonloppuhinnat eivät ole voimassa messu- ja kongressiaikoina. Varausta tehdessä on mainittava alennustunnus "Finnboat". Varaukset suoraan holidayinn@holidayinn-helsinki.fi

VIELÄ EHDIT MUKAAN!

Venealan 6. Suuri Korjaamopäivä järjestetään venemessujen yhteydessä maanantaina 12.2. Helsingin messukeskuksen kongressisiivessä, kokouksessa 102. Vielä ehdit mukaan, jos ilmoittaudut puhelimitse numeroon 040-500 1064/Lena Mickelsson. Tilaisuus alkaa klo 8.30 ja tietoa tiiviissä paketissa on luvassa koko päiväksi aina klo 15.30 asti. Osallistumismaksu on Finnboatin jäsenyritysten edustajille 70 EUR ja ei-jäsenille 85 EUR (sis. alv, lounas ja kahvit).

VALDION
CONSULTING

valdion.fi

Kasvata ja kehitä



Tuloksellinen liiketoiminnan kehittäminen edellyttää kokonaisvaltaista otetta. Valmistavien yritysten haasteena kasvun aikana on mm. liian heikko tuottavuuden kehitys pyrittäessä vastaamaan markkinoiden kysyntään.

Kasvun ja kehityksen haasteita Palvelumme venealan yrityksille

- kapasiteetin kasvu ilman tuottavuuden kasvua
 - asiakashallinnan puutteet ja asiakastytymättömyys
 - liiketoiminnan pitkäjänteinen kehittäminen
 - laadun ja prosessin ongelmat
- asiakashallinnan ja palvelujen prosessit
 - liiketoimintastrategiat ja liiketoiminnan kehitysohjelmat
 - kannattavuus- ja tuottavuusohjelmat
 - rakenne- ja omistusjärjestelyt

Valdion Consulting on liiketoiminnan kehittämiseen ja kasvattamiseen erikoistunut asiantuntijayritys. Panostamme venealan yritysten kannattavuuden ja liikevaihdon kasvuun osallistumalla aktiivisesti yritysten toiminnan ja osaamisen kehittämiseen.

Ota yhteyttä! Keskustellaan yrityksenne tulevaisuudesta!

Tommi Huhtala GSM 040-568 5839 EMAIL tommi.huhtala@valdion.fi

SINCE 1966



www.ergo.fi

WE KNOW, BUT DO YOU?



ICOMIA
INTERNATIONAL COUNCIL OF
MARINE INDUSTRY ASSOCIATIONS

Details of the recreational boat market

Global Statistics for the recreational boating industry - power and sail.

2005 statistics now available on CD-Rom

Included this year:

Data from 22 countries, Super Yacht Statistics,
Trade Data, Markets Surveys, Engines Sales

To order, visit our website: www.icomia.org or

Tel: +44 (0)1784 223 700

Price: €300 for members of MIAs, €600 for non-members



Sarins Båtar täyttää 40 vuotta:

Huvi- ja ammattiveneitä

Teksti: Kari Wilén
Kuvat: Sarins Båtar ja Kari Wilén

Tänä vuonna tulee kuluneeksi 40 vuotta siitä, kun Edy Sarin perusti Ab Sarins Båtar Oy:n. Edy on jo siirtynyt hyvin ansaitulle työeläkkeelle ja yritystä vetää nyt Lillemor Sarin toisen sukupolven veneenvalmistajien Thomas ja David Sarinin kanssa. Tuotantotilat sijaitsevat Öjassa ja Kokkolassa. Veneitä valmistetaan sekä aktiiviseen huvikäyttöön että vaativaan viranomaiskäyttöön.



Yritystä vetävät Thomas (vas.), toimitusjohtaja Lillemor sekä David Sarin.



Pohjanmaalla vaalitaan perinteistä veneenrakennustaitoa, vaikkakin veneet jatkuvasti kehittyvät yhä tekniseempään suuntaan. Sarins Båtarilla kehittynyt tekniikka kuitenkin valjastetaan ihmisen käyttöön ja yrityksen toimitusjohtajan Lillemor Sarinin mukaan lähtökohtana on se periaate, että "toimivuus takaa turvallisuuden". Laitteita ei asenneta veneisiin turhan tähden, vaan niiden on palveltava kokonaisuutta siten, että lopputuote eli Minor-vene on omistajansa käsissä sekä helposti hallittava, turvallinen että merikelpoinen.

Vaikka mallit uusiutuvat, ei Sarinilla ole unohdettu vanhoja oppeja. Arvostettu venesuunnittelija, edesmennyt Alfons Kvarnström totesi aikoinaan: "Haavi ä sama som förr" (meri on sama kuin ennen). Veneiden on kestettävä ka-



Sarins Båtarin perustaja Edy Sarin veneessä, jonka hän rakensi isänsä kanssa vuonna 1962. Yritys sai viime kesänä ostaa veneen takaisin.

rikkoisilla ja tuulisilla rannikoillamme tänä päivänä samat koettelemukset kuin ennenkin.

Puusepänerstaasta teolliseksi valmistajaksi

Kuten monella muullakin pohjanmaalaisella veneveistäjällä johtavat Sarins Båtarin juuret Nautorrille. Edy Sarin oli siellä töissä, kun Pekka Koskenkylä valmisti

joka säähän



ensimmäisen Swan-mallin plugin. Edy totesi melko pian, että pohjanmaalaiset veistämöt tarvitsivat kipeästi puusepäntaiteita alihankkijoikseen ja niinpä hän vuonna 1967 perusti puusepäntaiteinverstaan, joka teki sisustusosia Nautorille, Öja Båtarille ja silloiselle Nykarleby Varville.

Samalla Edy kiinnostivat kuitenkin myös veneenvalmistus ja lujitemuovitekniikka ja hän aloitikin pienten soutu- ja perämootoriveneiden valmistuksen. 70-luvun alussa Sarinin lujitemuovista OK-jollasta tuli hittituote, jota meni myös vientiin. Veistämöllä valmistui lähes 250 OK-jollaa ja niiden lisäksi myös Optimistijollia ja Vikloja. Puusepäntaite taito säilyi veistämöllä kuitenkin ja Sarinilla valmistettiin myös amerikkalainen puukutonen, joka toimitettiin Göteborgiin.

Minor-veneet ovat jokasään veneitä. Yllä Minor 27 WRS Saaristomereillä ja oikealla Minor 29 Grönlannin vesillä.



Purjeollien ja pienveneiden valmistaminen oli käsityövoittoista, eikä se taloudellisessa mielessä ollut erityisen kannattavaa. Veistämöllä alettiin tähyillä suurempien veneiden suuntaan ja vuonna 1976 syntyi Minor 650, joka aloitti "peräkoppiveneiden" aikakauden Suomessa. Kalastajavenemalliseen runkoon istutettua peräkajuutaa ei veneilijäpiireissä otettu nurisematta vastaan.

- Se oli enemmänkin kokeilua kuin vakava yritys tuoda jotain uutta markkinoille, totesi Edy Sarin ensimmäisestä peräkajuutamallista.

Pari vuotta myöhemmin markkinoille tuli Sven Lindkvistin piirtämä Minor 700, joka oli ensimmäinen peräkajuutalla varustettu walk around -vene. Siitä tuli varsinainen menestys, jota on valmistettu eri versioina yli 400 kappaletta.

Edesmennyt Sven Lindkvist korvasi uusissa Minoreissa kalastajavenemallisen runkomuodon tasaperäisillä, V-pohjaisilla veneillä. Veneissä oli akseliveto ja suuntavakavuutta lisäävä köli.

Veistämöltä ilmestyi useita uusia Minor-malleja ja Minor 28 Columbus -veneessä ohjaamon ik-



kunat olivat rohkeasti eteenpäin kallistetut. 90-luvulla valmistui Minor 750 ja vuonna 1996 Minor 29, jonka mallinimi oli Oscar. Tähän veneeseen tehtiin korotettu turkki ja ympärikäveltävä kajuutta, ja matkaveneilijöitä varten se varustettiin sellaisilla mukavuuksilla kuin erillisellä 2-3 hengen makuukajuutalla, pesutilalla, pentterillä ja sohvaryhmällä. Veneessä on keskimoottori ja akseliveto, mutta nykyään siihen saa myös vesisuihkupropulsiyon.

Vuonna 2000 markkinoille tuli suuri Minor 34 WR, joka antoi alkusysäyksen koko malliston uudelleen kehittämiseen. Minoreissa on nyt uudenaikaisempi muotoilu. Runko on varustettu voimakkaalla V-pohjalla, joka takaa pehmeän kulun ja hyvän merikelpoisuuden kovassa kelissä aina 40 solmun nopeuteen saakka. Veneet voidaan myös varustaa vaihtoehtoisesti akselivedolla, perävetolaitteella tai vesisuihkupropulsiolla. Veistämön lippulaiva on Minor 37 WR, joka perustuu samalle rungolle kuin 34-jalkainen malli.

Vuonna 2001 yritys rakensi uuden kokoonpanohallin Kokkolan merenrannalle, jossa on omat laituripaikat ja koeajomahdollisuus. Alla Saksan venepoliisille toimitettuja Minor 34 WR -veneitä.



Vakaata kehitystä

Perheyrittäjä on kehitetty varovaisesti ja maltillisesti, eikä tuotantomääriä ole missään vaiheessa kiirehditty lisäämään kysyntä ylittävälle tasolle. Vuonna 2001 oli Minor-veneiden suosio kasvanut kuitenkin niin suureksi, että alkuperäiset kokoonpanotilat Öjassa alkoivat käydä ahtaiksi. Kokkolan satamaan rakennettiin uusi tuotantohalli, joka on aivan rannan tuntumassa. Tämän ansiosta Sarins Båtarilla on nyt omat satamapaikat ja veneiden koeajomahdollisuudet aukeavat aivan valmistustilojen edustalla.

Pääosa lujitemuovityöstä teetetään alihankintana eri yrityksissä Lohtajalla, Luodossa ja Maalahdessa.



- Noin 30 prosenttia tuotannosta on omassa tiloissamme, kertoo yrityksen toimitusjohtaja Lillemor Sarin. Öjassa meillä on puusepänerverstaasi ja siellä kokoamme pienemmät veneet kuten Minor 27 ja 29. Kokkolan hallissa kokoamme suuremmat Minor 34 ja 37 -veneet.

- Minor 21, 25 ja 770 tulevat noin 90-prosenttisesti valmiina alihankkijoilta, Lillemor jatkaa.

Niihin asennamme lähinnä sähkölaitteet ja teemme koeajot. Minorit tehdään perinteisin menetelmin, eli käsin laminoimalla, mikä takaa korkean ja tasaisen laadun. Toimintamme rakentuu siten hyvin vahvasti osaavien alihankkijoiden varaan.

- Yrityksemme työllistää nyt noin 35 henkeä kahdessa tuotantolaitoksessa. Sen lisäksi työllistämme eri alihankkijoiden kautta noin 30 henkeä. Meillä on tuotannossa seitsemän venemallia ja rakennamme yhteensä noin 80 venettä vuodessa.

Vienti vetää

Sarins Båtar toimi 80-luvun loppuun saakka pääosin kotimarkkinoilla, mutta nyt yli 80 prosenttia tuotannosta menee ulkomaille. Vientiin panostettiin laman jälkeisinä vuosina, jolloin veneiden myynti Suomessa vielä takkuili. Vuonna 1980 avattiin vientikanavat Ruotsiin, Norjaan ja Tans-

kaan, mutta nyt päävientimarkkinat ovat Keski-Euroopassa.

- Vienti on lisääntynyt merkittävästi 2000-luvulla, Lillemor Sarin toteaa. Uusia vientikohteita ovat esimerkiksi Grönlanti ja Japani, jonne viemme peräti 10 prosenttia veneistämme. Pohjoismaat ovat tietysti tärkeitä meille, mutta veneitä menee myös Englantiin, Portugaliin, Kreikkaan ja Färsäarille.

- Saksassa olemme olleet jo pitkään ja siellä olemme vahvoja nimenomaan viranomaisveneiden puolella. Olemme myyneet parikymmentä Minoria Pohjois-Saksan vesipoliisiviranomaisille, viime vuonna muun muassa kolme suurta Minor 34 WR -venettä. Saksalaiset asiakkaamme ovat tyytyväisiä siihen, että veneemme toimitetaan heille täysin ajovalmiina. Saksalaiset pitävät siitä, että he voivat laskea veneensä veteen, irroittaa köydet, istua ohjaamoon ja lähteä heti ajamaan.

Vaikka merikelpoiset Minorit

ovat eri viranomaisten suosiossa, myy Sarins Båtar 85 prosenttia veneistään yksityisille asiakkaille. Minorit kelpaavat ympärivuotiseen käyttöön ja ovat mainioita monitoimiveneitä - ne soveltuvat niin matka- ja kalastuskäyttöön, kuljetus- ja yhteysveneiksi, kuin loma- ja ammattikäyttöönkin.

Yritys kuuluu Suomen Veneiteollisuusyhdistykseen ja Lillemor Sarin on Finnboatin hallituksen jäsen. Hän pitää Venealan Keskusliittoon kuulumista tärkeänä, koska siten on yrityksen kannalta tärkeän ja ajankohtaisen informaation saaminen turvattu. Myös vientimarkkinoinnissa on liiton koordinoimista yhteisosastoista ja -tapahtumista suurta hyötyä.



Vuosi taittuu kevättä kohden. Kaipuu maailman merille jo käy. On aika valmistautua vesille. On aika unelmien.

Millainen unelmavene onkaan, A1-Venerahoitus voi auttaa sen hankkimisessa. A1-Venerahoitus on helpoin tapa toteuttaa unelmia.

www.nordearahoitus.fi/vene.

Suomalaiset maailmalla:



Düsseldorf boot 2007

Düsseldorfin venenäyttely Saksan sydänmailla on tiettävästi maailman suurin sisätiloissa järjestettävä venealan kokonaiskatsaus. Näyttelyvieraiden joukossa on saksalaisien lisäksi runsaasti ulkomalaisia, veneistä ja varusteista, veneilystä ja siihen liittyvistä palveluista kiinnostuneita ihmisiä noin 60 eri maasta. Suomen veneteollisuuden vientiponnistelujen kannalta näyttely on keskeisessä asemassa. Valmistajamme olivatkin jälleen laajasti liikkeellä yhteisosastolla.

Düsseldorfin tammikuiseen boot 2007 -venenäyttelyyn osallistui peräti 17 suomalaisyritystä, joista seitsemän oli esillä yhteisosastolla moottoriveneille varatussa hallissa 11. Suomalaistuotteet olivat esillä maahantuojien osastoilla ja yhteisosaston keskiössä oli myös Finnboatin tiedotusosasto, joka oli jatkuvasti miehitettynä toimistopäällikkö Lena Mickelssonin voimin. Osastolla järjestettiin ensi kertaa myös vastaanotto maahantuojille ja päämiehille, lehdistölle ja muille sidosryhmille.

Messujärjestäjän mukaan kävijämäärä jäi tänä vuonna asetetuista tavoitteista. Kun ovet sulkeutuivat 28. tammikuuta kävijäluku pysähtyi noin 273 000 messuvie-

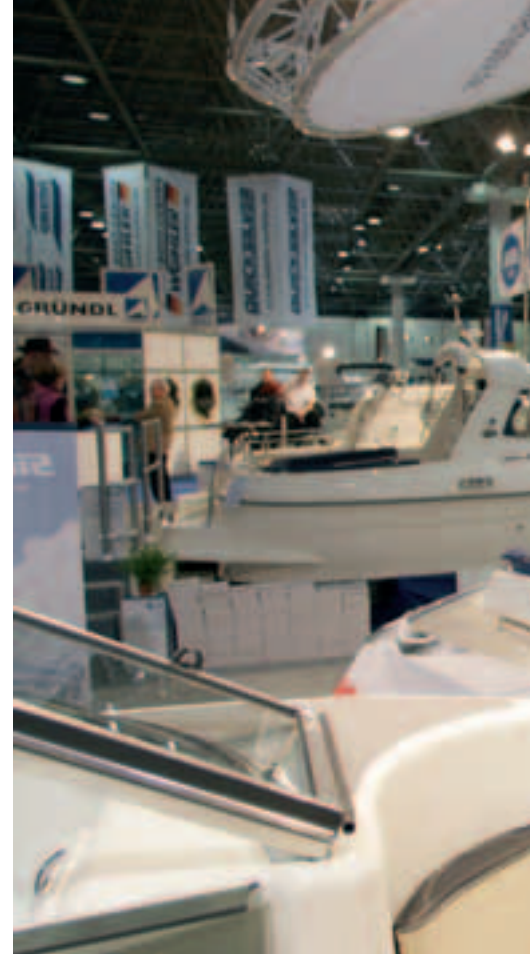
Teksti ja kuvat: Kari Wilén

raaseen 60 eri maasta. Tämä tiesi 19 000 kävijän pudotusta viime vuodesta. Myös Lontoon venemessuilla tammikuun alussa nähtiin samansuuntainen trendi. Sitä vastoin Düsseldorfin messujärjestäjät pitivät kävijöitä "laadukkaina ja ostovoimaisina", koska meskysely osoitti että heistä 60 prosenttia oli paikalla nimenomaan osto- tai tilausaikeessa.

Finnboat News oli paikalla ja haastatteli muutamaa suomalaisveneiden maahantuojaa ja heidän päämiehiään. Meitä kiinnosti etenkin se, mikä tilanne on Saksan venemarkkinoilla ja miltä tulevaisuus näyttää.

Nauticat/Gründl-Bootsimport

Saksan tunnetuimpiin veneiden maahantuojiin kuuluva Gründl täyttää tänä vuonna 50 vuotta. Rita ja Siegfried Gründl ryhtyivät vuonna 1957 yrittäjiksi, Rita kenkäkaupiaaksi ja Siegfried vene-

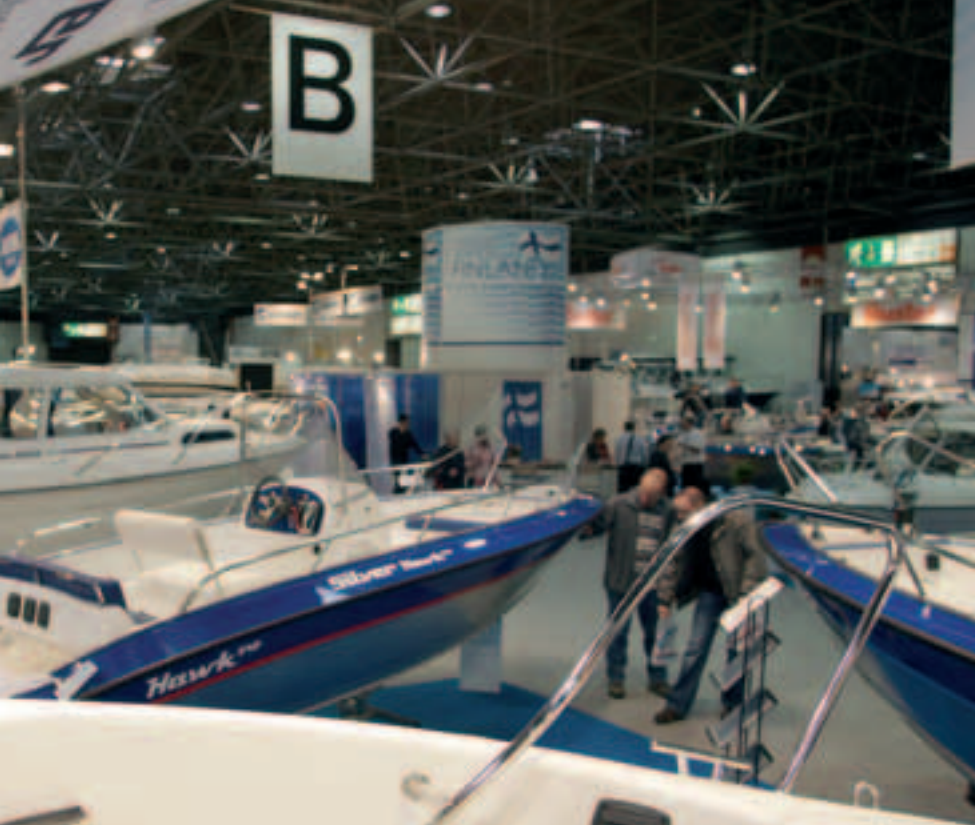


valmistajaksi. Veistämö teki pieneneitä ja valmistuksen tueksi aloitettiin veneiden tuonti Skandinaviasta. Vuonna 1969 Siegfried Gründl löysi kaukaisesta Suomesta silloin vielä Euroopassa tuntemattoman Nauticat-moottoripurren. Siitä alkoi pitkä ja tuloksekas yhteistyö suomalaisveistämön kanssa, joka jatkuu edelleen. Düsseldorfissa purjevenehallissa esillä oli kolme Nauticatia.

Kaj Gustafsson Nauticat Yachtsilta kertoo, että Düsseldorfin näyttely on yritykselle hyvin

Siegfried Gründl Nauticat-osastolla Tuula ja Kaj Gustafssonin ympäröimänä.





Buster-osastolla tapasimme Hans (vas.) ja Michael Mathiasin. Keskelä Markku Uotinen Fiskarsilta ja oikealla Marlies Mathias.



tärkeä kohtaamispaikka, ei ainoastaan saksalaisen maahantuojan kanssa, vaan myös muista viientä maista paikalla olevien maahantuojien kanssa. Siellä käyvät veistämön edustajat Englantia, Ranskaa, Italiaa ja Japania myöten. Riippumatta siitä, minkälaiset suhdanteet ovat Saksassa ei näiltä messuilta voi olla poissa. Kauppaakin käy hyvin mutta Gustafsson myöntää, että ostajat tulevat usein muista maista kuin Saksasta.

Buster/Boots & Camping M.Mathias

Buster-veneitä Saksaan tuovan Mathiasin perheyriyksen johdossa on nyt Michael, mutta yrityksen perustivat hänen vanhempansa Marlies ja Hans jo vuonna 1981. Yritys on viimeiset 15 vuotta kes-



kittynyt juuri Buster-veneiden myyntiin. He olivat ensimmäisiä, jotka toivat teollisesti valmistetun alumiiniveeneen näytteille Saksassa. Michael kertoo Saksan talouskasvuennusteiden olevan lupaavia, mutta pitää kuitenkin pienvenemarkkinoita vaikeina. Saksalaiset ovat varovaisia ja odottavalla kannalla vapaa-ajan investointien kanssa.

Fiskars Inhan Tehtaiden markkinointijohtaja Markku Uotinen näkee messuista saatavan hyödyn olevan kaksisuuntainen. Ensinnäkin uutuudet voidaan esitellä suu-

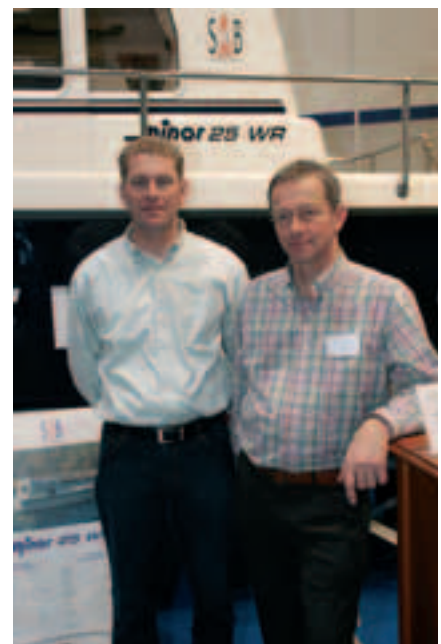
relle yleisölle. Osastolla olikin kaksi eri versiota uudesta Buster X -veneestä ja Uotinen kertoo kapalemääräisen myynnin kasvaneen viime vuonna peräti 40 prosenttia. Jälleenmyyjäkenttä vaatii jatkuvaa työstämistä ja Saksaa hän pitää kovasti kilpailtuna maana. Vuodenvaihteessa kohonnutta arvonlisäveroa pelättiin Saksassa, mutta sen vaikutus ostohalukkuuteen näyttää jäävän pieneksi. Markku Uotinen toteaaakin, että talous kasvaa saman verran kuin arvonlisävero nousi.

Toisaalta messuilla saadaan loppukäyttäjiltä runsaasti arvokasta palautetta, jota sitten hyödynnetään veneiden tuotekehityksessä. Asiakkaat ovat vaativia, mutta tulevat mielellään kertomaan kokemuksistaan Buster-veneistä. Siksi päämiehellä onkin aina yksi henkilö paikalla messuilla.

Minor/Harle Yachtbau GmbH

Minor-veneitä esittelevällä osastolla tapasimme yhtiökumppanit Frank ja Frank, van Delden ja Collman. Harle Yachtbaun osastolla esillä on Minor 25 WR ja Frank van Delden kertoo, että heidän yh-

Frank Collman (vas.) ja Frank van Delden myyvät Minoreita Saksassa.



tiönsä on vuodesta 1998 alkaen ollut Minor-veneiden pääedustaja Saksassa. Hänen mielestään laskusuhdanteen jälkeen on nyt ilmassa myönteisiä merkkejä siitä, että venekauppakin lähtisi nousuun. Maahantuojan esitteessä komeilevat viranomaisille myydyt monet Minorit. Frank toteaaakin, että nämä kaupat ovat maahantuojalle tärkeä referenssi myös kulluttajamarkkinoilla. Veneen täytyy olla hyvä kun kerran vaativat ja perusteelliset poliisiviranomaisetkin ovat sen hyväksyneet.

Frank van Deldenin mielestä tyyppillinen saksalainen ostaja haluaa veneensä heti, hän on hyvin laatu tietoinen ja on alkanut vaatia luksusta. Minorien vahvuutena van Delden pitää korkean laadun lisäksi sitä, että veneissä voi asua ja viettää lomansa. Tässä suhteessa hän pitää Minor 29:ää parhaiten kaupaksi menevänä mallina.

Terhi/Harry Bleich

Terhin toimitusjohtajan Jarmo Sundinin mukaan Düsseldorf on Euroopan ykkösnäyttely. Yhtiöllä on Saksassa kaksi maahantuojaa, Boot + Zweirad-Harry Bleich Pohjois-Saksassa ja Bootswerft Steinlechner Etelä-Saksassa. Molemmilla on muutamia jälleenmyyjä ja viimeksimainittu hoitaa myös Itävallan markkinat.

Jarmo Sundinin mukaan näyttelyssä syntyy paljon valmistajankin näkökulmasta hyödyllisiä kontakteja. Vienti on Terhille tärkeä kasvualue ja vaikka pään avauksia tapahtuu lähinnä idän suunnassa,

panostetaan Euroopassakin lisääntyvään näkyvyyteen. Terhi-veneitä viedään 17 maahan ja Sundin katsoo, ettei vientimaiden lukumäärä saisi olla yli 20.

Harry Bleich -yhtiön edustaja Gido Gummerlich-Petersen kertoo myyneensä Terhi-veneitä 18 vuotta, hyvällä menestyksellä. Myynnin kasvu on ollut tasaista, vaikka se aina messujen jälkeen ponnahtaakin parempaan vauhtiin. Terhin malleista Nordic ja Vario menevät parhaiten kaupaksi Pohjois-Saksassa. Yhtiö on kolmen vuoden ajan tuonut maahan lisäksi TG-veneitä, joita on myyty myös venepoliisille.

Yamarin/NTV Marine Handel GmbH

Yamarin-veneiden vientipäällikkö Magnus Lindgren pitää tärkeänä, että Konekesko Marinen tuotteet ovat esillä maailman suurimmissa venealan sisänäyttelyssä. Täällä pitää olla paikalla ja näyttää uusimmat mallit. Tällä kertaa uutuuksena oli Pohjoismaissa sekä ostavalta yleisöltä että maahantuojilta monesta muusta maasta jo hyvän vastaanoton saanut Yamarin 76 DC. Päättävänä on tie-

Toimitusjohtaja Jarmo Sundin (vas.) ja Terhin maahantuojaja Gido Gummerlich-Petersen ovat tyytyväisiä veneiden menekkiin.



Maahantuojaja Olaf Nehmzow (vas.) ja vientipäällikkö Magnus Lindgren uudessa Yamarin 76 DC -venessä.

tysti herättää saksalaiset ostamaan laadukkaita suomalaisveneitä.

Maahantuojaja Olaf Nehmzow toteaa, että saksalaiset ovat nyt mieltyneet etenkin HT- ja Cabin-malleihin. Esimerkkeinä hän mainitsee mallit Yamarin 59 HT ja Cabin sekä Yamarin 64 DC. Näitä veneitä käytetään Saksassa sekä sisäjärvillä että merellä. Nehmzowin mielestä markkinat Saksassa ovat kovasti kilpailtuja, mutta muutaman vuoden alakuloisuus on elpymään talouden myötä vaihtumassa myönteisempään suuntaan. Saksassa on viisi Yamarin-jälleenmyyjää, joista kolme suurinta omistavat maahantuontiyhtiön.

Silver/Silver Boote

Silver-Veneiden toimitusjohtaja Juhani Haapaniemi ja vientijohtaja Tapio Ekola esittelivät Düsseldorfissa tuoretta Silver Moreno 620 -venettä ja Silver Hawkia, johon oli juuri ennen näytteilleasettamista asennettu MerCruiserin uusi Vazer moottori- ja perävetolaiteyksikkö. Tapsan mukaan näillä messuilla kaupanteko ei ole pääasia vaan se, että ollaan esillä ja





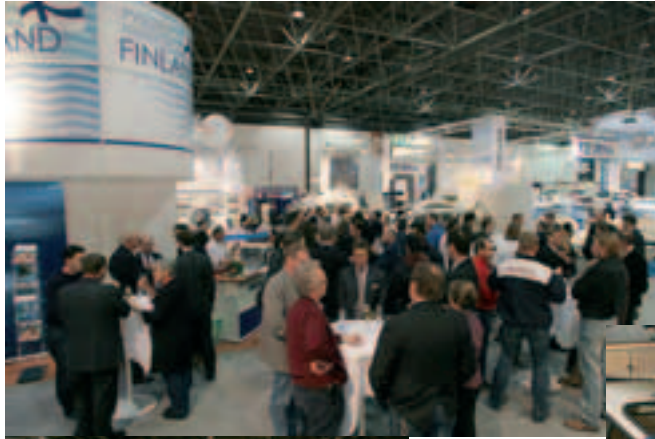
Toimitusjohtaja Juhani Haapaniemi (oik.) ja Silver-veneiden saksalainen maahantuojia Martin Porath näyttävällä messuosastolla.

tavataan kumppaneita. Düsseldorfin messut toimivat näyteikkunana Eurooppaan. Moreno on hänen mukaansa konseptivene, jota on tänä vuonna aikomus valmistaa toistasataa kappaletta.

Saksan agentti Martin Porath on myynyt Silver-veneitä parin vuoden ajan, noin 30 kappaletta per vuosi. Hänen mukaansa myynti näyttäisi olevan selvässä nousussa ja etenkin suuremmat veneet menevät hyvin kaupaksi. Saksalaiset hankkivat yhä enemmän trailerilla kuljetettavia veneitä, joille pääsee joustavasti sekä meren että järven rannasta vesille.

Kuvasatoa Düsseldorfista

Finnboatin yhteisosastolla maanantaina 22.1. järjestetty kutsuvierastilaisuus keräsi paikalle noin sata henkilöä. Tunnelma oli rento ja välitön ja tilaisuus saavutti hyvin tarkoituksensa. Niin lehdistö, venevalmistajien paikalliset kontaktit kuin Finnboatin sisarjärjestöjenkin edustajat saatiin jälleen kerran vakuuttuneiksi suomalaisen veneteollisuuden hyvästä yhteishengestä ja yhteisiintymisen korkeasta tasosta.



Finnboatin yhteisosastolla pidettyyn kutsuvierastilaisuuteen osallistui noin sata vierasta, lähinnä valmistajien edustajia ja heidän tärkeitä kontaktejaan.



Jouko Soini Saimaan Solmusta ja Erkki Pöyhönen Ertec Trading Oy:stä edustivat messuilla suomalaista chartertoimintaa.



Pat O'Reilly ja Sue Parker Marketing Media Internationalista sekä Venemestari-lehden Richard Lax, Jan Sjölund ja Jukka Jusula keskustellessa Lena Mickelssonin kanssa messujen annista.

Finnboatin vastaanotolla tarjoillut pikkusuolaiset maistuivat Jouko Hujulle, Nauticat Yachtsin Kaj ja Tuula Gustafssonille sekä Nauticat'n Japanin edustajalle Kojiro Okazakille.



Hallissa 6 sijaitsevat megajahdit. Sieltä löytyi myös tämä Princess 67, jonka omistaja näyttää olevan Helsingistä.



Suomalainen Marinetek on valittu Dubain Jumeirah Palm -tekosaarelle rakennettavien venesatamien laituritoimittajaksi. Ilkka Seppälä esitteli projektia Dysselissä.

-UIVA 30 FLYTANDE-
30 VUOTTA

HELSINKI
LAUTTASAARI HSK 16.-19.8.2007

30 VUOTTA

TULE MUKAAN NÄYTTILLEASETTAJAKSI!

Lisätietoja, esitteen ja ilmoittautumis-
lomakkeen saat Finnboatin toimistosta
p. (09) 6962 1620 / Lena Mickelsson tai
lena@finnboat.fi

Katso myös www.finnboat.fi/uiva

VENEKAUPPAA HELSINGIN VESILLÄ.

SUOMESSA MYYDÄÄN VUOSITTAIN LÄHES 20 000 VESIKULKUNEUVOA. MYYNNIN ARVO ON VARUSTEINEEN JA MOOTTOREINEEN LÄHES 200 MILJOONAA EUROA. TÄSTÄ KAUPASTA NELISENKYMMENTÄ PROSENTTIA TEHDÄÄN PÄÄKAUPUNKISEUDUN LÄHEISYYDESSÄ. HELSINGIN UIVA VENENÄYTTELY ON SUOMEN SUURIN ULKONÄYTTELY, JOKA KASVATTA A SEKÄ NÄYTTILLEASETTAJA- ETTÄ KÄVIJÄMÄÄRÄÄNSÄ VUOSITTAIN. TULE NÄYTTILLEASETTAJAKSI 30-VUOTISJUHLATAPAHTUMAAN JA OTA OMA OSUUTESI KOKO VENEALAN MYYNNIN KASVUSTA!

ILMOITTAUDU 18.5.2007 MENNESSÄ!

VENEEN MALLIMUUTOKSET JA VANHAN VENEEN MITTAVA KORJAUS TAI MUUTOS CE-SERTIFIOINNIN KANNALTA

Kun CE-sertifioituun venemalliin tehdään muutoksia, saattavat ne vaatia päivityksen veneen sertifiointiin. Kun yksittäistä vanhaa venettä korjataan siten, että se muuttuu huomattavasti alkuperäisestä, on kyseessä uudelleenrakentaminen ja vene joutuu sertifiointin piiriin. Mutta minkälaiset muutokset johtavat siihen, että syntyy tarve päivittää venemalli tai CE-sertifioida vanha korjattu vene?

Teksti: Markus Laxén, VTT
Kuvat: Kari Wilén

TUOTANNOSSA OLEVAN VENEMALLIN MUUTOSTARVE

Harvaa tuotannossa olevaa venemallia valmistetaan vuodesta toiseen samanlaisena ja samalla tavalla. Usein markkinat vaativat ainakin pieniä vuosimallimuutoksia. Tuotantotekniikkakin kehittyä valmistuksen myötä ja se saattaa tuoda muutoksia veneen rakenteisiin. Myös veneen järjestelyihin ja asennuksiin saattaa tulla muutoksia ensimmäisen "nollasarjan" jälkeen, sitten kun venemallista on saatu käyttökokemuksia ja asiakaspalautetta.

Päivitystarve

Mistä sitten tietää mitkä muutokset venemallissa vaikuttavat siihen, että syntyy päivitystarve ja mitkä kohdat tulee päivittää? Tähän on mahdotonta antaa yksiselitteistä vastausta, sillä eri muutokset vaikuttavat eri vaatimuskohtiin. Asian tekee vielä vaikeammaksi se, että usein yksikin muutos aiheuttaa päivitystarpeen useampaan asiaan.

Jos esimerkiksi veneen konetehoa nostetaan, on sertifiointipäivityksen tarve tarkastettava veneen ajo-ominaisuuksien, rakenteiden lujuuden,



Konetehon nostaminen saattaa johtaa sertifiointin päivitystarpeeseen...

varalaidan, vakavuuden ja kelluvuuden sekä mahdollisesti paloturvallisuuden osalta. Nopeille sisämoottori-veneille saatetaan vielä joutua tekemään uudet melumittaukset. Tähän on selkeä syy: veneen nopeus kasvaa, moottorin paino nousee ja palonsammutuslaitteiston asentaminen saattaa tulla eteen tehorojojen takia.

Dieselmoottorin vaihtaminen bensiinimoottoriksi aiheuttaa muutoksia ja lisäyksiä palonsammutuslaitteistoihin, konehuoneen kipinäsuojaukseen sekä konehuoneen tuuletusjärjestelmään.

Asennusten lisäys tai niiden muutokset ovat useimmiten syynä sertifiointin päivitystarpeeseen. Sähköjärjestelmään tehty lisäys muuttaa sähkökaaviota, järjestelmän kuormitusta, johtojen reititystä jne. Kaasuasennus tuo kokonaan uuden standardin käy-

täväksi vaatimustenmukaisuuden arvioinnissa ja se vaikuttaa lisäksi paloturvallisuuteen ja kipinäsuojaukseen.

Muita syitä, jotka aiheuttavat sertifiointin päivitystarpeen ovat esimerkiksi veneen muuttunut yleisjärjestely tai rakenne, kuten laminaattierittely, palkistot ja rakennelaipiot. Veneen painon ja painopisteen muutokset muuttavat varalaidan korkeutta, vakavuutta ja kelluvuutta. Runkoläpiviennit ja tuuletusaukot samoin kuin luukut ja portit ovat vuotoaukkoja, joille on erilaisia sijainti- ja rakennevaatimuksia.

Usein muutoksilla on merkitystä myös veneen käytölle ja käyttörajoituksille, jolloin Omistajan käsikirjaan joudutaan tekemään päivityksiä.

Kaikki muutokset eivät toki aiheuta sertifiointin päivitystarvetta. Tällaisia ovat tyypillisesti pienet yleisjärjestelymuutokset ei-rakenteellisiin osiin, väritysmuutokset, elektroniikan lisäys jos se on ennalta huomioitu sähköasennuksissa, ja kevyen irtaimen varustuksen lisäys. Kuitenkin esimerkiksi vapatelineiden asennus saattaa aiheuttaa niin suuren painon ja painopisteen muutoksen, että vene on tarkastettava siltä osin uudelleen.

Tekninen dokumentaatio

Huvivenedirektiivi vaatii, että venemallista on olemassa tekninen dokumentaatio. Dokumentaation tulee olla niin kattava, että sen perusteella voidaan veneitä valmistaa tuotannollisesti ja sitä apuna käyttäen voidaan veneen vaatimustenmukaisuus varmistaa. Tekninen dokumentaatio koostuu piirustuksista, kaavioista, työselostuksista, laskelmista, asennusvarusteiden vaatimustenmukaisuuden vakuutuksista jne.

Miten päivitys tehdään?

Päivitys on lyhykäisyydessään veneen sen osa-alueen vaatimustenmukaisuuden uudelleenarviointi, jolle muutoksella on vaikutusta. Muilta osin pätevät entiset vaatimustenmukaisuuden arvioinnit.

Valmistajan, joka on itsesertifioinut venemallin (moduuli A) tai käyttänyt Ilmoitettua laitosta vain vakavuuden, varalaidan ja kelluvuuden tarkastelussa (moduuli Aa), tulee itse käydä läpi veneen tekninen dokumentaatio ja katsoa löytyykö sieltä asioita joihin pitää tehdä muutoksia. Lisäksi hänen tulee käydä läpi direktiivin olennaiset turvallisuusvaatimukset kohta kohdalta ja arvioida, onko muutoksilla vaikutuksia asetettuihin vaatimuksiin.

Valmistaja, joka käyttää Ilmoitettua laitosta venemallin tyyppisertifioinnissa (moduuli B), on direktiivin mukaan velvoitettu ilmoittamaan Ilmoitetulle laitokselle venemalliin tehtävistä muutoksista, jotta niille saadaan tehtyä päivitys tarpeen mukaan. Ilmoitettu laitos ei tee pistokoetarkastuksia tuotannossa oleville veneille eikä vastaa siitä, että ne ovat sertifioidun mallin mukaisia.

Sertifiointipäivityksen tekeminen on paljon helpompaa valmistajalle, joka käyttää sertifioinnissa Ilmoitettua laitosta. Ilmoitettu laitos kertoo asiakkaalle mitkä kohdat sertifioinnista tulee päivittää ja miltä osin valmistajan tulee mahdollisesti muuttaa veneen teknistä dokumentaatiota. Ilmoitettu laitos tekee uusintatarkastukset ja kirjaa päivityksen sekä antaa lisäyhväksynnän venemallille.

VANHAN VENEEN KORJAUS

Korjattava vene voi olla valmistettu direktiivin voimassaoloaikana, jolloin se on CE-sertifioitu, tai ennen direktiivin voimaantumista, jolloin veneellä ei ole sertifiointia. CE-merkityn veneen valmistaja vastaa siitä,



Webasto tuo lämpöä veneilyyn.

Kevät vesillä on kylmää talven jäljiltä ja syksyn tulo viilentää ilman. Webasto veneenlämmitin mahdollistaa aikaisemman vesille lähdön ja myöhemmän rantautumisen.

Webasto veneenlämmittimessä on automaattinen portaaton säätö, tasainen lämpö ja hiljainen käyntiääni. Webaston tekniikka takaa puhtaan palamisen ja luotettavan toiminnan. Webasto Air Top venelämmittimet tuovat laatua elämään – lämpöä veneilyyn.

Mallit	Air Top 2000 S	Air Top 3500	Air Top 5000
Lämmitysteho Kw	0,9-2,0	1,5-3,5	1,5-5,0
Käyttösuositus	alle 9,0 m veneet	9-13 m veneet	11,5-15 m veneet
Sähkönkulutus W	9-22	12-36	12-80
Ulkomitat PxLxK mm	322x120x121	425x148x148	425x148x148

Myynti: Valtuutetut Webasto-palvelupisteet.
Lisätietoa: www.kaha.fi





että vene on vaatimustenmukainen siinä kunnossa, jossa se on

saatettu markkinoille. Kun vene korjataan "entiseen kuntoon" ei korjaus edellytä vaatimustenmukaisuuden uudelleenarviointia. Samoin jos ennen direktiiviä valmistettu vene korjataan "entiseen kuntoon", ei sille edellytetä mitään toimenpiteitä direktiivin suhteen.

Jotta CE-merkityn veneen vaatimustenmukaisuus säilyisi korjauksen jälkeen, tulee veneen rakenteelliset osat palauttaa vähintään alkuperäiseen lujuteen. Näitä ovat esimerkiksi laidoituspaneelit, palkistot ja moottoripedit sekä kölin, peräsimen ja rustirautojen kiinnitykset. Lisäksi korvattavien asennusosien tulee vastata asetettuja vaatimuksia.

Määrättyjen asennusvarusteiden tulee olla CE-merkittyjä. Näitä ovat mm. ratit, ohjausjärjestelmät, kiinteät polttoainesäiliöt, polttoaineletkut, kipinäsuojatut sähkölaitteet sekä luukut ja valoventtiilit. Mikäli näitä joudutaan korjauksen yhteydessä uusimaan, tulee korjaamon varmistaa, että varusteissa on CE-merkintä ja saada niistä vaatimustenmukaisuuden vakuutus, jonka korjaamo arkistoi muun korjaustoimeksiantodokumentaation kanssa. Epäselvissä tapauksissa korjaajan kannattaa olla yhteydessä veneen valmistajaan tai maahantuojaan.

Tilanne muuttuu toiseksi kun veneen omistaja - oli hän sitten yksityinen henkilö tai yritys - haluaa modifioida ja uusia venettä niin, että siitä syntyy uusi venetyyppi. Tällainen vene astuu huvivenedirektiivin piiriin

Voisikohan vuonna 1967 rakennetun GT-kryssarin CE-sertifioida?



Määrättyjen asennusvarusteiden tulee olla CE-merkittyjä, kuten ohjausjärjestelmät ja ratit. Mikäli näitä joudutaan korjauksen yhteydessä uusimaan, tulee korjaamon varmistaa, että varusteissa on CE-merkintä ja saada niistä vaatimustenmukaisuuden vakuutus.

vaikka se olisi alun perin rakennettu ennen direktiivin voimassaoloa. Ennen kuin tällainen vene otetaan käyttöön, tulee vene CE-sertifioida rakentajan tai ilmoitetun laitoksen toimesta (yli 12 m).

Tyypillisiä modifiointeja jotka edellyttävät vaatimustenmukaisuuden arviointia ovat esimerkiksi uusi riki-tyyppi, uusi propulsiojärjestelmä, suu-

rempi koneteho ja nopeus, uusi poikkeava kansirakenne, laajat

uudet sisustusjärjestelyt ja rakenteet tai päämittojen muutokset.

Työveneen muuttaminen huviveneeksi

Kun työkäytössä ollut vene muutetaan huviveneeksi, siirtyä sekin direktiivin piiriin ja sen vaatimustenmukaisuus on varmistettava. Piakkoin julkaistavissa uusissa työvenesäännöissä on pyritty huomioimaan se, että työvenesäännöt täyttävä vene myös täyttäisi huvivenedirektiivin vaatimukset, ja näin valmistaja joka valmistaa työveneitä voi myydä niitä myös huviveneinä. Vastaavasti jos tällainen työkäytössä ollut vene muutetaan huviveneeksi, on vaatimustenmukaisuus jo varmistettu.

Vastuukysymys

Päivityksiin ja vaatimustenmukaisuuden varmistamiseen tulee suhtautua vakavasti, sillä viime kädessä veneen valmistaja, korjaaja tai muu markkinoille saattaja on vastuussa siitä että vene on vaatimustenmukainen. Puutteet tulevat ilmi viimeistään jos veneelle sattuu onnettomuus.

Ja kaikkihan ovat päivittäneet tuotannossa olevat venemallinsa 1.1.2005 voimaan astuneen uudistetun huvivenedirektiivin mukaisesti? Tämä on pakollinen päivitys vaikka venemallille ei olisi tehty mitään muutoksia, sillä direktiivi muuttui ja vaatimuksiin tuli muutoksia.



VEINEITÄ JA VENETARVIKKEITA 25 VUOTTA

Mikkelissä toimiva Termalin Oy täyttää 25 vuotta. Toiminta alkoi venetarvikkeiden ja lasikuituaineiden myynnillä ja laajeni edelleen SUVI-veneisiin 1985. Nykyinen mallisto käsittää 15 mallia ja venemerkkejä ovat SUVI ja PALTA. Vene myynti on ollut tasaisessa kasvussa, vuoden 2006 myynti nousi 2500 kappaaleeseen. Yhteensä SUVI- ja Palta-veneitä on valmistunut lähes 40 000 kappaletta. Termalin Oy työllistää Mikkelissä 6 henkilöä ja alihankkijoilla Savonlinnan seudulla 13 henkilöä. Liikevaihto 2006 oli 3,6 milj. euroa. Juhlavuosi 2007 tuo markkinoille uudistuneen SUVI-malliston. Kuvassa uutuusmalli SUVI 4900 SR Uno.

UUSI MARINA JA TELAKKA SAARISTOON

Marina Pargas Ab – Paraisten Marina Oy tulee tarjoamaan ainutlaatuisen monipuoliset marina-, telakointi- ja huoltopalvelut sekä syväsataman keskellä saaristomeren sydäntä. Taustavoimana uuden marinan kehittämisessä on Meredin – Ulkoiluaitta Oy.



Marina Pargas Ab – Paraisten Marina Oy omistaa Paraisilla 23 hehtaarin satama-alueen ja 28 hehtaarin vesialueen. Alue sijaitsee Iso Tervon saaren

pohjoiskärjessä Paraisten kaupungin äärellä. Aluen syväsataman palveluita tullaan kehittämään edelleen ja alueella ennestään olevia rakennuksia kunnostetaan veneiden talvitelakointia ja huolto- sekä korjaustoimintoja varten. Syksyllä 2007 valmiina tulee olemaan sekä lämmintä että kylmää hallitilaa sadoille veneille. Veneet nostetaan ja lasketaan uusinta tekniikkaa edustavilla hydraulisilla nostolaitteilla. Lisäksi marinaan rakennetaan yhteensä 1,5 kilometriä laituria noin 600–800 veneen tarpeisiin. Laituripaikkoja valmistuu kesäkaudelle 2008.

SUKELLUSVÄLINE-VALMISTAJAN EDUSTUS POHJOISMAISSA URSUK OY:LLE

Maailman suurimman sukellusvarustevalmistajan, ranskalaisen Aqualungin koko tuotevalikoiman Ruotsin edustus on siirtynyt Turussa toimivalle Ursuk Oy:lle. Yhtiön tuotteet ovat olleet Ursukin maahantuomia Suomessa jo vuosikymmeniä, mutta jatkossa myös Ruotsin Aqualung-edustus toteutetaan Ursukin kautta. Sopimuksen johdosta Ursukista muodostuu Pohjoismaiden suurin sukellusalan tukuliike. Ruotsissa maahantuonti on ollut viime ajat keskeytyksissä, joten länsinaapurin puolella edustuksen aloitukseksi tulee olemaan erityisen merkittäviä vaikutuksia. Aqualung-tuoteryhmään kuuluvat sukelluksen perusvälineitä valmistava italialainen Technisub, teknisiä sukellusvälineitä valmistava ranskalainen La Spirotechnique sekä tasapainotusliiveistään tunnettu yhdysvaltalainen Sea Quest. Aqualung on osa ranskalaista,

kaasuteollisuudessa toimivaa Air Liquide –konsernia.

UUTTA BELLA-VEINEET OY:STÄ

Bella-veneillä on nyt varsinaisen teollisen venetuotannon lisäksi oma suunnittelu-, muotoilu- ja tuotekehitysosasto, prototyypitehdas ja mallivalmistamo.

Kuopioon perustettu suunnittelutoimisto ja Pohjanmaalla sijaitseva malleja valmistava yhteisyritys, Oy Scan Mould Ab, ovat nyt toimineet täydellä teholla vuoden verran sekä Kuopioon valmistunut prototyypitehdas noin kuusi kuukautta. Työntekijöitä näissä on yhteensä 30.

Tammi-helmikuun vaihteessa Bella-Veneet käynnisti uuden venetehtaan Kuopion Siikaniemessä. Tämä tehdas, jossa on n. 3 000 neliön tuotantotilat, valmistui hyvin nopeasti korvaamaan viime elokuussa tulipalossa tuhoutuneen Läväsäntien tehtaan. Uusissa tuotantotiloissa tullaan valmistamaan suosittua Falcon 26 Fantino –venettä yhden veneen päiväkierrolla, kahdella linjalla.

Muut Siikaniemen Marine Parkin suunnittelutyöt jatkuvat Bella-Veneiden seuraavan tehdashankkeen sekä alueelle tulevien Bellan alihankkijayritysten osalta.

Pietarsaareen, Aquador-veneiden kokoonpanotiloihin, on viime syksynä lisätty toinen tuotantohalli alkuvuodesta 2006 avatun linjan lisäksi. Näin varsinkin suurempien Aquador-mallien tuotantokapasiteettia on kasvatettu.

AMT-VEINEITÄ VIENTIIN

Kontiolahtelaisen AMT-Veneet Oy:n venelanserauksen ensimmäisen kauden yhtenä päätavoitteena oli tehokkaan jälleenmyyntiverkoston rakentaminen. Osaavat ja motivoituneet kauppiat olivatkin kauden 2006 venemyynnin kulmakivi – koko tehdas maaliskuussa käynnistynyt tuotanto myytiin hetkessä loppuun. Alkuperäisen suunnitelman mu-

Helsingin venemessuilla lanseerataan
AMT 185 HT



kaisesti merkin pääasialliset markkinat ovat Skandinaviassa – kaudella 2007 jo yli puolet myydyistä veneistä menee vientimarkkinoille, Norjaan ja Ruotsiin. Norjassa AMT-Veneiden maahantuojana on Kellox As, joka toimii myös Hondan maahantuojana. Ruotsissa AMT-Veneet myydään KGK-Suzukin organisaation toimesta. Kaudella 2007 vienti nousee n. 400 veneeseen.

Yhtiön 100 % omistanut Aimo Mustonen varmisti yritysjärjestelyin syksyn aikana organisaationsa pitkän tähtäimen kilpailukykyä ottamalla neljä AMT:n keskeistä avainhenkilöä vähemmistöosakkaiksi.

JÄLLEENMYYJIÄ SIMPPU- VENEELLE

Simppu 620 on uutuusvene kalastajille ja mökkiläisille. Valmistaja on Satavan Venepalvelu Oy ja veneen markkinoinnista vastaa turkulainen Port Arthur Oy. Yritys etsii jälleenmyyjä Turun talousalueen ulkopuolelta. Lisätietoja veneestä: www.simppu.fi, Jukka Ikuli 0400-120285, jukka.ikuli@portarthur.fi. Simppu nähtävänä Vene 07 -messuilla hallissa 3.

TELVAN VALIKOIMISSA UUTUUKSIA

Hondan kauden 2007 uudet 75- ja 90-hevosvoimaiset nelitahtiperämoottorit sekä Hondan muu perämoottorivalikoima on helmikuun alusta alkaen saatavissa Telvasta Helsingin Lauttasaaresta. ”Telva vahvistaa merkittävästi Hondan saatavuutta pääkaupunkiseudulla”, kertoo Telvan toimitusjohtaja Göran Wahlberg.

Telvan uutuutena ovat myös AMT-venet, jotka on suunniteltu Honda-perämoottoreille sopiviksi. Kaikki AMT-venet myydään ajovalmiina paketteina.

UUTISIA IDÄN SUUNNALTA

Karl-Johan Janhonen Emsalö Båtupplag Ab:stä kertoo, että yrityksen aikaisempi Volvo Penta -moottoreiden tuotepäällikkö Sebastian ”Basti” Åström on perustanut Sipoon Boxiin oman yrityksen, jonka nimi on Åströms Båtsnickeri. Hänen tilalleen on Emsalö Båtupplagiin pestattu Tomi Blom Porvoon Fordilta.

FINNGULF, LEEVENE JA SKURU MARINE YHTEISTYÖHÖN

Finngulf-pursia maailmanmarkkinoille valmistava Finngulf Yachts Oy, veneiden välitystä ja veneiden korjauspalveluja tuottava Leevene (Leesport Oy ja Nordic Yachts Oy) sekä telakointi- ja maalauspalveluja tuottava Skuru Marine Oy ovat laatineet yhteistyösopimuksen, jossa yritykset sopivat strategisesta yhteistyöstä. Sopimuksen myötä Leeveneestä ja Skuru Marinesta tulee ensimmäiset ”Finngulf Service Center” venehuoltopisteet.

Yhteistyösopimuksen mukaan Leevene ja Skuru Marine toimivat toistensa ensisijaisina alihankkijoina sekä markkinoivat itseään yhdessä. Tarkoitus on tarjota Leeveneen korjauspalveluja myös Pohjassa, heti kun sopivat tilat löytyvät. Kummatkin yritykset toimivat Finngulf-veneiden auktorisoituina huoltopisteinä.

US MARINEN JOHTO VIERAILI SUOMESSA

US Marinen johto vieraili Suomessa tutustumassa Vatorin vähittäiskauppaketjuun. Vator Oy:n johto esitteli vierailensa toimintaansa Jollaksessa, Helsingissä.

Osana toimintansa uudistamista Vator on laajentanut veneliiketoimintaansa



ja aloittanut Bayliner- ja Trophy-veneiden maahantuonnin ja myynnin 1.8.2006 alkaen. Veneet ovat myynnissä Vatorin Jollaksen, Tampereen ja Turun pisteissä. Kuvassa oikealta: likka Ylinen, Vatorin tj, George Armendariz, Vice President International US Marine, Seattlesta, Francois Sebire, General Manager, US Marine EMEA operations, Cannesista Ranskasta, Harri Håkansson, Bayliner ja Trophy tuotepäällikkö, Pat Blake, Vice President Sales US Marine ja Paul Chorney, Vice President Meridian Yacht, Joel Nemes Vatorin hallituksen puheenjohtaja.

Harri Håkansson on vetovastuussa Vatorin Jollaksen vähittäismyyntipisteestä ja Bayliner- ja Trophy-toiminnoista.

KUULUMISIA YACHT MARKETILTA



Mika Lehtonen

Yacht Marketin liikevaihto kasvoi viime vuonna liki kolmanneksen. Erityisen hyvää oli uudistettujen Maxien kysyntä ja chartertoiminnan suosio. Charterpurjehduksia yritys tekee kahdella Lagoon luksuskatamaranilla, joista suurempi Lagoon 420 on pohjoismaiden ensimmäinen hybridimoottorilla varustettu iso purjealus.

Käytettyjä veneitä yritys möi yhteensä 24 kappaletta. YachtMarket Oy:n uutena toimitusjohtajana aloitti vuodenvaihteessa Mika Lehtonen (42). Jere Lehtonen jatkaa aktiivisesti mukana toiminnassa hallituksen puheenjohtajana. Hallitukseen on tullut myös uutena mukaan Mikko Viertola (32), jonka erityisalaa on verkkopuolen osaaminen.

UUSIIN TOIMITILOIHIN



Oy Aquamar Ab Vaasasta on muuttanut uusiin tiloihin. Uusi toimipaikka sijaitsee keskellä Vaasan satamaa ja käytössä on suuri, 1300 neliötä käsittävä myyntihalli ja 120 neliötä konttoritilaa. Nyt myös pihatilaa on riittävästi veneiden varastointia silmälläpitäen. Pääedustuksena jatkaa Bella-Veneet koko mallistollaan. Yhteistyötä Brunswick Marinen kanssa tehdään jatkossa tiiviimmin ja heidän omistamiaan venemerkkejä tullaan näkemään Vaasassa nykyistä enemmän. Uutena venemyyjänä Aquamarissa on aloittanut Seppo Petrov.

Pietarsaarelainen Finn Yachts Ltd, joka Vene 07 Båt -messuilla esittelee uuden Eivind Stillin piirtämän Finnflyer 32:n, on muuttanut uusin tuotantotiloihin osoitteeseen Teollisuustie 12. Tilat muodostuvat 250 neliön konttori- ja sosiaalityötiloista, puusepänerveerista ja asennus-



Finn Yachts Ltd

Tanskalainen X-55 on European Yacht of the Year suurimmassa, yli 14-metrinen pursien joukossa.



tiloista, 1000 neliön laminointihallista sekä tarvittavista varastotiloista. Yrityksen toimitusjohtaja on Hans-Göran Johansson

. Interbarco Oy on muuttanut suurempiin tiloihin Helsingin Hernesaareen, osoitteeseen Hernesaarenranta 2-3. Oy CL Båtcenter Ab ja Interbarco Oy ovat aloittaneet yhteistyön jo vuonna 2006 ja toimivat nyt yhteisissä tiloissa, joissa yritysten veneet, moottorit ja tarvikkeet ovat näytteillä. Hallitiloissa on myös veneiden talvisäilytystilat, venehuolto ja venetarvikemyymälä. Oy CL Båtcenter Ab etsii toimitiloihin moottorihuoltoyrittäjää, yhteyden voi ottaa Crister Lytziin, puh. 0400 315 666.

PAATTIMAAKARIT MYYTY

Pekka Vahtera perusti Paattimaakarit Oy:n vuonna 1987 yhdessä Pekka Lohikosken kanssa ja oli yrityksen toimitusjohtaja, vetäjä ja keskeinen osakas. Pekka irroittautuu nyt yhtiöstä ja on työnsä jatkeeksi kesän ja syksyn 2006 aikana käynnistänyt In Time Yachts Oy:n tuotantotoiminnan. Yhtiö käyttää kaluste- tuotannossaan aputoiminimeä Framilla-tuote. Yhtiön tuotevalikoimaan kuuluvat massiivipuutuotteet, tilauskalusteet, oma Framilla-kylpyhuonekalustemallisto sekä erilaiset venetyöt.

KUOPIOLAISEN BELLA CENTERIN TOIMINTA LAAJENEET

Lappeenrantalainen KoneVeneSuni Oy on tullut 25.1.2007 allekirjoitetulla sopimuksella Kuopion Bella Centerin merkittäväksi osakkaaksi ja yhtiön toimintaa kehitetään ja tuotevalikoimaa monipuolistetaan.

Suunnitelmana on rakentaa yhtiölle

myös uudet ajanmukaiset ja suuremmat toimitilat Kuopioon. Uusien tilojen myötä Kuopion Bella Center liittyy osaksi KoneVeneSuni-ketjua, joka tällä hetkellä toimii Lappeenrannassa, Mikkelissä ja Kotkassa ja aloittaa helmikuussa liiketoiminnan myös Lahdessa. Uusina tuote- linjoina Kuopioon tulevat mm. pienkoneet, mönkijät, moottorikelkat sekä puutarha- ja metsäpienkoneet. Myös veneiden huolto- ja talvisäilytyspalveluja tullaan kehittämään voimakkaasti.

Bella Centerin nykyinen omistaja Timo Heiskanen perheineen vastaa jatkossakin yhtiön toiminnasta ja hän pysyy yhtiön merkittävänä omistajana. Kolmantena omistajana jatkaa Bella-Veneet Oy. Bella Center on nykyisin alueen suurin venekauppias ja sen myynti on noin 3 miljoonaa euroa. KoneVeneSuni-ketjun kokonaismyynnin arvioidaan nousevan vuositasona noin 15 miljoonaan euroon. KoneVeneSuni on perustettu vuonna 1992 ja yhtiön pääosakkaina ovat Suni Oy ja Saimaa Retail Oy.

VENEVALINNAT

Yhdentoista Euroopan maan venetoimitajat nimesivät 19.1.2007 parhaat veneet kilpailussa European Yacht and Powerboat of the Year. Luokassa purjeveneet yli 14 metriä voitto meni X-55:lle (maahantuojaa Suomessa Premium Yachts Nord Ltd) ja pienemmissä luokissa voittivat Dehler 44 (Baltic Boat Center Tallinnassa), Salona 37 (Aquastore) ja Elan 340 (Kapukajaja Oy). Moottoriveineistä yli 50-jalkaisissa voiton vei Azimut 62 (US Sport Boats Oy) ja pienemmissä sarjoissa Sarnico Spider (Ariboats AB Ruotsissa), Fairline Targa 38 (Wihuri Oy Power Products) ja Sessa S26 (ei maahantuojaa lähistöllä).

NIMITYSUUTISET

Fiskars Inhan Tehtaat



Antti Kyöstiä

Insinööri Antti Kyöstiä (54) on nimitetty BUSTER-veneiden vientipäälliköksi 2.2.2007 alkaen. Hänen vastuulleen kuuluvat Buster-veneiden kansainvälinen liiketoiminta, jakelutieverkon johtaminen sekä liiketoiminnan ja kumppanuuksien kehittäminen. Antti Kyöstiä on aiemmin toiminut Enermet-konsernin kansainvälisissä markkinoinnin ja myynnin johtotehtävissä mm. Suomessa, Ruotsissa, Norjassa, Englannissa ja Saksassa. Hän on myös harrastanut aktiivisesti kilpapurjehdusta 1980-luvulla EM-tasolla Louhi-luokassa.

Wihuri Oy Power Products

Wihuri Oy Power Productsin organisaatiorakenteessa on tehty seuraavat muutokset: Mika Papunen on siirtynyt Fairline- ja Sunseeker-veneiden myyntipäälliköksi, ja Teemu Immonen on aloittanut Sea Ray- ja Boston Whaler-veneiden myyntipäällikkönä. Tämän lisäksi Wihuri Oy Power Productsissa ovat vuoden 2007 alussa aloittaneet seuraavat henkilöt: Pekka Muukkonen vastuualueenaan Sea Ray- ja Boston Whaler-veneiden myynti, Leo Hesanto vastuualueenaan Fairline- ja Sunseeker-veneiden takuasiat sekä Jukka Hilska, joka vastaa käytettyjen veneiden myynnistä ja markkinoinnista.

Konekesko Oy Marine



Marita Tuoma

Konekesko Oy Marinessa on tehty seuraavat nimitykset: Marita Tuoma on nimitetty markkinointipäälliköksi. Aiemmin hän on toiminut samassa



Lasse Niskanen

on toiminut samassa yksikössä myyntikoordinaattorina.

Volvo Penta



Calle Nyman

tämöille Euroopassa. Calle Nyman on toiminut myyntipäällikkönä Volvo Pentalla viimeiset kuusi vuotta. Uusien tehtävien myötä hän saa vastuulleen venetarvikekaupan johtaville avainasiakkaille Euroopassa. Avainasiakkaita on Euroopassa yhteensä 30 kpl joista 4 on suomalaisia. Nymanin toimipaikka on kuten aikaisemmin Office Finlandin konttori Vantaalla.



Juha Joensuu

Volvo Penta Europe Office Finlandin aluepäällikkö Juha Joensuu on nimitetty myyntipäälliköksi vastaamaan varaosa- ja tarvikemyynnistä Suomen ja Baltian maissa. Juha ottaa vastaan tehtävän Calle Nymanilta. Juha Joensuu on toiminut aluepäällikkönä Volvo Pentalla viimeiset kolme vuotta.

AMT-Veneet Oy

Mikael Winqvist siirtyi AMT-Veneet Oy:n palvelukseen Oy Brandt Ab:sta ja tulee vastaamaan AMT-Veneiden myynnistä ja markkinoinnista kotimaassa sekä vien-

yksikössä mainospäällikkönä. Lasse Niskanen on nimitetty myyntipäälliköksi vastualueenaan veneilytarvikkeet ja Selva-perämoottorit. Aiemmin hän

nistä. Mikael on ollut alusta alkaen keskeisessä roolissa AMT:n lanseeraus- ja myyntipäällikön ominaisuudessa. Mikael vahvistaa yrityksen kaupallista osaamista ja tuo mukanaan kymmenien vuosien veneilykokemuksen - hän on myös yksi yrityksen uusista vähemmistöosakkaista.

Vator Oy

Vator keskittyy vähittäiskauppaan, huoltopalveluihin ja tukkutoimintoihin ja muuttaa organisaatiotaan vastaamaan asiakaspalvelun haasteita.

Lars Isaksson on nimetty Vator-vähittäiskaupan vetäjäksi. Hän vastaa VATOR-veneliiketoiminnan Helsingissä, Tampereella ja Turussa. Lars jatkaa myös Helsingin Bella-Marina Oy:n toimitusjohtajana ja kuuluu Vator-konsernin johtoryhmään.

Tommi Troberg siirtyy uuden eteläiseen Helsinkiin Hernesaareen perustetun huolto- ja talvihuoltopalveluja tarjoavan VATOR SERVICE-liiketoimintayksikön vetäjäksi.

Kim Koskinen on nimitetty VATOR TUKKU-liiketoimintayksikön vetäjäksi. Kim vastaa myös Ruotsin ja Venäjän tytäryhtiöiden toiminnasta. Kim on valittu myös konsernin johtoryhmään.

Susan Marttina on nimitetty konsernin talouspäälliköksi. Susan Marttinan vastuulla on Vator Oy:n ja konsernin tytäryhtiöiden kirjanpito, raportointi, veroasiat ja rahoitukseen liittyvät tehtävät.

Martin Lindholm siirtyy vähittäismyyntiin ja toimii VATOR-veneprojektin vastaavana tehtävänä VATOR 27' lanseeraus- ja kehitystyö. Martin toimii myös Ryds- ja MV-Marin-lujitemuoviveneiden ja Linder alumiiniveneiden tuotevastaavana ja osallistuu tukkumyynnissä edellä mainittujen veneiden myyntiin.

Harri Håkansson vetää jatkossa Vator Jollaksen vähittäismyyntipistettä. Harri hoitaa myös koko konsernin markkinointia sekä Bayliner- ja Trophy-toimintoja.

Sami Håkansson vastaa Helsingin Bella-Marinan Vator Koivusaaren toiminnasta.



Isaksson



Troberg



Koskinen



Marttina



Linholm



H. Håkansson



S. Håkansson



Lindell



Luona

nasta. Hän toimii myös Aquador-tuotepäällikkönä.

Rainer Lindell vetää Helsingin Bella-Marinan Vator Kipparlahden toimintoja. Hän toimii myös Bella-tuotepäällikkönä.

Matti Luona johtaa Vator Turku liiketoimintayksikköä Hirvensalossa.

Kimmo Harra vetää osakkuusyhtiö Vator Tampereen toimintoja yhdessä Anu ja Mikko Harran kanssa ja he vahvistavat Vatorin ketjuliiketoimintaa Tampereen alueella.

Oy Ekström Ab

Kauppateknikko Marko Arrhenius on nimitetty varaosapäälliköksi 15.1.2007 alkaen ja tulee yhdessä varaosatiimin kanssa kehittämään varaosamyyntiä. Marko Arrheniuksella on pitkä kokemus MetroAuton varaosapäällikön tehtävistä.

Multimarine Oy

Multimarine Oy:n tuoteryhmäpäällikkönä on viime joulukuun alusta aloittanut Nico Kavaleff. Tuoteryhmään kuuluvat GEONAV karttaplottereiden, VHF-puhelimien, autopilottien ja antennien lisäksi Navionics karttatuotteet. Nico Kavaleff on siirtynyt Multimarinneen Volvo Autorahoituksen aluepäällikön tehtävästä.

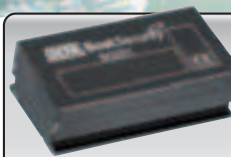


Harra

DEFA
BoatSecurity

www.kaha.fi

Älä anna
varkaan
viedä kesääsi.



BG201

- Perämootoreiden 2-piirinen ajonestolaite
- 2- ja 4-tahtisille kaasutin ja EFI- moottoreille
- Automaattinen aktivointi, vesitiivis kaukosäädin
- Virrankulutus vain 0,009A.

Hinta 271€



BG300

- Sisä- ja sisäperämootoreiden
- 3-piirinen ajonestolaite.
- Bensiini ja dieselmootoreihin, Hyväksytyt myös Volvo D4,D6,D9,D12-asennuksiin
- Virrankulutus vain 0,01A

Hinta alkaen 327€



BG600

- Veneiden murtohälytyn ja valvontajärjestelmä GSM-modemilla.
- Purje- ja moottoriveneisiin.
- Hälytystekstiviestit 3 numeroon.
- Virrankulutus 0,016-0,043A

Hinta alkaen 1073€

Pilssiveden tunnistus, ovien/luukkujen valvonta magneettikytkimillä, mahdollisuus lasinrikkotunnistimeen, DUO-liiketutkaan, askelmattoihin, kaasutunnistimiin, GPS anturilla sijaintitieto, 4kpl kaukosäädin-/ tekstiviestiohjattavaa ulostuloa lämmittimille, lähestymisvaloilte, ankkurivintturille tms laitteelle.

Myynti venealan liikkeitä ja hälytinasentamot

Ansatie 2, PL 117, 01511 Vantaa
Puh. 09 615 6800 Fax 09 615 68301
venevarusteet@kaha.fi

KAHA BOAT
SYSTEMS

Muualta poimittua

Pressöversikt

Koonnut: Katja Simola-Saarilahti

Paimiolainen sähköjärjestelmien valmistaja Navix Oy laajentaa toimintaansa Kuopioon. Yritys käynnistää siellä helmi-maaliskuussa n. 10 hengen kokoonpanoyksikön. Navixin toimitusjohtaja Mikko Tuomen mukaan sijoittuminen heidän suurimman päämiehensä Bella-Veneet Oy:n läheisyyteen on kannattavaa ja hän uskookin, että muutaman vuoden sisällä Kuopion yksikön henkilöstön koko kasvaa 40:een. Toiminta alkanee aluksi vuokratiloissa, mutta tarkoitus on jossain vaiheessa siirtyä Siikaniemelle Marine Parkiin, jossa Bella-Veneilläkin on toimintaa. Navixin n. 3,5 miljoonan liikevaihdosta Bella-Veneiden osuus on reilu viidennes. Ensimmäisenä veneiteollisuuden alihankkijoista Siikaniemelle ehti kuitenkin venekuomujen valmistaja VA-Varuste, joka rakennutti sinne viime talvena uuden 55 henkeä työllistävän tehtaansa. VA-Varusteenkin toiminta on ollut myötätuu-



Esmarin Oy:n uuden venetehtaan harjannostajaisia vietettiin Savonlinnassa viime joulukuun puolessa välissä.

lessa ja yritys sai joulukuun alussa Kuopion kaupungin Vuoden 2006 yrittäjäpalkinnon. Siikaniemen tulevaisuuden suunnitelmiin kuuluu myös "venehotellin" rakentaminen yksityisten ihmisten veneiden säilytystä varten. (Savon Sanomat 8.12.2006)

En hotande brand bröt ut vid Nautor BTC i Jakobstad i början av januari. Branden började i samband med att balkar rengjordes med aceton och antagligen var det en gnista från en arbetsmaskin, som antände vätskan. Fyra personer jobbade i 90 fots båt när branden började men till all lycka skadades ingen. Nautor har ett

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA JOULUKUU 2006 – TAMMIKUU 2007 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Barcos a Motor/Espanja	1	Finnboat Floating Show 2006/testi: Aquador 28 C	34-42
Barcos a Vela/Espanja	1-2	Finnboat Floating Show 2006/esittely: Nauticat 385	10
Waterkampioen/Hollanti	23-24	Finnboat Floating Show 2006/testi: Aquador 28 C	18-21
Nautica Superyacht/Italia	talvinro 07	Baltic Yachts "Pink Gin", esittely	20
Vela/Italia	11	Baltic Yachts "Pink Gin", esittely	90-95
Yacht Design/Italia	6	Nautor "Aquarius Alfa", esittely	98-104
Båtliv/Norja	9	Testissä alumiiniveneet/Silver Eagle 630, Silver Fox 485R ja Buster X	34-37, 40-41
Båtmagasinet/Norja	13	Buster X ja Terhi More Fun, testit	22-24, 58-59
Seil Magasinet/Norja	10	Lyhyet yritys esittelyt: Baltic Yachts, Degerö Yacht, Nauticat Yachts	35, 81, 189
Zagle/Puola	12	Finnboat Floating Show 2006/moottoriveneet	36-37
Båtliv/Ruotsi	6	Finnboat Floating Show 2006/testi: AMT 185 BR ja 200 DC	28-29
Båtliv/Ruotsi	6	Buster X, testi	56-57
Båtliv/Ruotsi	6	Silver Moreno 620 ja Eagle WA 650, lyhyet esittelyt	58
Boote Exclusiv/Saksa	1	Baltic Yachts "Pink Gin", testi	90-101
Meer & Yachten/Saksa	1-2	Baltic Yachts "Pink Gin", testi	94-102
Meer & Yachten/Saksa	1-2	Swan "Aristarchos", testi	114-120
Skipper/Saksa	12	Silver Hawk 540 DC ja Aquador 26 HT, testit	26-29, 30-33
Wassersport/Saksa	12	Finnboat Floating Show 2006/testi: Aquador 25 Wae	30-33
Yacht/Saksa	25-26	Baltic Yachts, yritys esittely ja Baltic 56, testi	14-28, 29-33
Boat International/UK	12	Baltic Yachts "Pink Gin", testi	92-100
Boat International/UK	1	Swan "Aristarchos", testi	114-120
IBI/UK	11	Bella-Veneet Oy, yritys esittely	43-44, 46, 49

Uusi Buster X on testattu norjalaisessa Båtmagasinet- ja ruotsalaisessa sekä norjalaisessa Båtliv-lehdissä.



sprinklersystemet och det tog bara 40 sekunder innan branden var släckt. Brandkåren var också på plats inom sex minuter. (Jakobstads Tidning 8.1.2007)

Mm. Yamarin- ja Bella-veneiden sopimusvalmistaja Esmarin Oy:n uuden venetehtaan harjannostajaisia vietettiin Savonlinnassa joulukuun puolessa välissä. Tilaa uudessa 3 milj. euroa maksaneen tehtaan hallissa on 3500m² ja veneiden valmistus olisi tarkoitus aloittaa helmikuussa. Esmarinin toimitusjohtaja Esa Tynkkynen arvioi, että vuoden 2007 aikana veneitä valmistuu 500-700 kpl. Yrityksen asiakkaisiin kuuluu myös muiden alojen kuin veneteollisuuden toimijoita. Esimerkiksi junanvaunutehdas Talgolle tehdään 20 kaksikerroksisen junanvaunun sisäkattoa. Alkuvuodesta Esmarinin henkilöstö nousee 45 työntekijään ja kesäkuussa mukaan tulee 13 nyt vielä koulutuksessa olevaa opiskelijaa. (Itä-Savo 15.12.2006)

Uudenkaupungin Työvene Oy voitti tarjouskilpailun tasavallan presidentin uuden veneen rakentamisesta. Venettä aletaan rakentaa ensi kesänä ja luvutuskunnossa sen pitäisi olla toukokuussa 2008. Hintaa tälle lähes 20-metrisele alumiiniveneelle kertyy 2 milj. euroa ja tilaa siinä on kaksihenkisen miehistön lisäksi 18 matkustajalle. Uusi vene korvaa 24 vuotta vanhan Kultaranta VII:n, joka on käytössä vielä tulevana kesänä. (Turun Sanomat 18.1.2007)



INTRODUCING NEW MKIV & CRUISING Jib Reefing & Furling Systems



J/100, J/Boats — Billy Black Photo

RULLAUTUU HELPOSTI Useassa rivissä olevat Torton®-kuulalaakerit pitävät kitkan minimissä.

KESTÄÄ LUONNONELEMENTIT Syväälle alumiiniin ulottuva hardkote-eloksointi suojaa auringolta ja merivedeltä.

HELPPO ASENTAA Asennettavissa vanhan vantin ja vanttiruuvien päälle, vajajia katkaisematta.

MEKAANISTA ETUMATKAA Rummun suuri sisäkehänhalkaisija antaa lisää voimaa purjetta rullatessa.

MKIV SUORITUSKYKYÄ HAKEVALLE

Vahva, kevyt ja aerodynaaminen -ominaisuuksia joista Harken® on tunnettu. Pitkäikäisyys, köytön helppous ja yksinkertainen asennus olivat suunnittelun perustana.

AERODYNAAMINEN, KAKSIURAINEN PROFIILI

sekä teräksinen syöttäjä nopeisiin purjeen nostoihin, laskuihin ja vaihtoihin.

KEVYT YLÄLEIKARI

pyörii kevyesti ja vähentää painoa siellä missä se on olennaisinta, mastossa.

PAREMPI NOUSUKULMA

purjeen rullautuminen alkaa keskeltä latistaen purjetta. Rullattu purje toimii tehokkaammin.

HALKAISTAVA RUMPU

mahdollistaa maksimipituisten keulapurjeiden käytön esimerkiksi kilpailukäytössä.

CRUISING MATKAPURJEHTIJAN VALINTA

Valmistettu samoista korkealuokkaisista materiaaleista kuin MKIV. Kestävä, pitkäikäinen, helppo käyttää ja hinnaltaan edullinen.

PYÖREÄ, YKSIURAINEN PROFIILI

kestää suuria kuormia ja rullautuu helpommin kuin aerodynaamisesti muotoiltu profiili.

KESTÄVÄ YLÄLEIKARI

pyörii kevyesti useiden Torton® kuulalaakeririvien ansiosta.

HARKEN®
INNOVATIVE SAILING SOLUTIONS

Sail Tech Oy — Wavulinintie 4, FIN-00210 Helsinki, Finland
Tel: 09-682 4950, Fax: 09-692 2506, Email: info@sailtech.fi
www.sailtech.fi



Ledaren

Återvinnningen av båtar har inte fått någon stor spridning. Förutom

Finland har endast Frankrike och Japan under de senaste tiden tagit initiativ i saken. I Finland ser det ut som om vi på årsbasis endast får in några hundra småbåtar till insamlingspunkterna. Mängden är så liten, att det inte produceras åtminstone glasfiberavfall i sådana kvantiteter, att man kunde använda det på ett ekonomiskt förnuftigt sätt. Man kan dock återanvända metallen och problemavfallet behandlas på rätt sätt.

Båtlivets ekonomiska inverknings i Finland har man utrett med 10–15 års intervaller. Ny klarlägger man dem också globalt. Projektet, som styrs av Icomia, har för avsikt att skapa en forskningsgrund och metodik, med vilken vi i fortsättningen lättare och snabbare kan klarlägga den globala helhetssituationen. Detta är speciellt viktigt då branschen försöker försvara sina intressen gentemot myndigheter och lagstiftare.

Finnboats delegation besökte i november sex båtfabriker i USA. Med det vi såg som grund kan jag än en gång säga, att den finländska båten är mycket högklassig, modernt tillverkad och gjord med hänsyn till de specialkrav exportmarknaderna ställer. Utmaningarna uppkommer i att bringa serietillverkningen till den rätta nivån, för att också båtarnas säljare skall få en tillräcklig täckning på sin verksamhet. Försäljarna borde kunna investera i egna utrymmen, eget kunnande och marknadsföring. Så är det inte i alla fall.

Det verkliga suget på marknader klarnar då denna tidskrift utkommer och Båt 07-mässan kör igång. Företsättningarna är goda. Igen upplever vi alla tiders största mässa. Välkommen också till Finnboats avdelning vid "Broändan".

FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSANTALET VÄXER FORTFARANDE

Ny medlem i Finlands Båtindustriförening är Oy Ergo-Istuimet Ab, som tillverkar Ergo-båtsitsar i Tammerfors. Företaget leds av Raimo Mäkinen. Oy Brunswick Finland, Brunswick Marines finländska enhet, är ny medlem i Båtbranschens Komponentleverantörer. Jussi Sepponen leder företaget, som finns i Kägeludden i Esbo. Medlemmar i Marinhandlarna är sen 1.1.2007 Venetalo Viherkoski Oy, Hautra Oy och Norcap Marine. Föreningen har dessutom flera nya provmedlemmar.

VÅRMÖTET I NORDSJÖ

Finnboats vårmöte arrangeras i år i Nordsjö, konferenshotellet Rantapuisto den 27 april. Komponentleverantörerna arrangerar en tillbehörsutställning och medlemmarna informeras i mars om mötes- och föreläsningsprogrammet.

HELSINGFORS FLYTANDE 30 ÅR

Uiva 2007 Flytande arrangeras hos HSK på Drumsö 16–19.8 och marknadsföringen inleds under Helsingfors båtmässa. Då utsällarantalet kontinuerligt växer har man tidigare lagt ut



gången av anmälningstiden – anmälningen skall inlämnas senast 18 maj. Flytande båtutställningen arrangerades för första gången år 1978 på Flisholmen, med 73 båtar och 7152 besökare. Nu infaller alltså utställningens 30-årsjubileum.

ADRESSFÖRÄNDRINGAR

En del förändringar av kontaktuppgifterna till medlemsföretag står att finna på sidan 4.

HOLIDAY INN HELSINGFORS MÄSSCENTRUM

Kom ihåg att Finnboats medlemsföretag erhåller rabatt på inkvarteringspriserna på hotel Holiday Inn vid Helsingfors Mässcentrum. Vid reservering bör man nämna rabattkoden "Finnboat". Reserveringarna direkt till holidayinn@holidayinnhelsinki.fi



Hela 17 företag från Finland deltog i världens största inneutställning i båtbranschen, boot 2007 i Düsseldorf. Finnboat hade en egen infoavdelning i samband med en gemensam monter i hall 11, där sju av våra företag ställde ut sina produkter.



Allvädersbåtar för fritids- och yrkesbruk



Österbotten värnar man om traditionell båtbyggarkonst, även om båtarna hela tiden utvecklas både tekniskt och till sin formgivning. Enligt vd:n för Sarins Båtar, Lillemor Sarin, utgår varvet ifrån den principen, att "funktionaliteten garanterar tryggheten". Man plockar alltså inte in onödig utrustning i sina båtar, utan de skall vara lätta att manövrera, säkra och sjöduglig.

Edy Sarin var på 60-talet två och ett halvt år anställd hos Nautor, och byggde där tillsammans med Pekka Koskenkylä pluggen till den första Swan-båten. Han konstaterade dock, att de österbottniska båtvarven hade ett uttalat behov av underleverantörer. År 1967 grundade han därför ett eget snickeri som tillverkade inredningsdetaljer till flera stora varv i omnejden.

Han var också intresserad av glasfibertekniken och började snart producera småbåtar. Sarins OK-jolle blev en succéprodukt och av dem byggde man nästan 250 st, plus Optimistjollar och Snipar.

Den egentliga båtproduktionen kom igång då de första Minor-båtarna föddes. Spetsgattade Minor 650 kom ut på marknaden år 1976 och var då den första båten med akterkajuta. Ett par år senare ritade nu bortgångne konstruktören Sven Lindkvist Minor 700, den första storsäljande walk around-båten med akterkajuta. Lindkvist gav Minor-båtarna en ny skrovform med plattgattad akter, djupare V-botten, axeldrev och en köl för ökad kursstabilitet.

Minor 28 Columbus hade fräckt framåtlutad vindruta och 1996 kom

I år är det 40 år sedan Edy Sarin grundade Ab Sarins Båtar Oy. Han har nu gått i välförtjänt yrkespension och företaget leds av hustrun Lillemor tillsammans med den andra generationens båtbyggarna Thomas och David Sarin. Produktionsanläggningarna finns i Öja och Karleby. Varvet tillverkar båtar för aktivt fritidsbruk och för krävande yrkesbruk.

Minor 650 togs fram 1976 och var den första Sarin-båten med akterkajuta.

Minor 29 Oscar med en förhöjd durk, kajuta för 2-3 personer, toalet och pentry.

År 2000 presenterade Sarins Minor 34 WR med en ny design och djup V-botten, som garanterar mjuk gång i farter upp till 40 knop. De nya Minor-båtarna kan utrustas med alternativt med axel- eller akterdrev, men också med vattenjetpropulsion. Minor 37 WR, tillverkad på 34:ans skrov, är varvets flaggskepp.

Stabil utveckling

Familjeföretaget har utvecklats med försiktig och varsam hand. Edy Sarin hade som motto, att efterfrågan skall helst lite överstiga produktionskapaciteten. År 2001 var suget efter Minor-båtar dock så stort, att man i Karleby hamn byggde en ny monteringshall. Den ligger vid havet och Sarins Båtar har därmed egna hamnplatser och lämpliga vatten för provkörning.

Glasfiberarbetet utförs till stor del av underleverantörer i Lohteå, Larsmo och Malax. Snickeriet finns kvar i Öja och där monteras också de mindre båtarna såsom Minor 27 och 29. Några modeller kommer nästan färdiga från underleverantörerna och i dem installerar man elutrustningen. – Vår verksamhet grundar sig alltså starkt på användningen av skickliga underleverantörer, konstaterar bolagets vd Lillemor Sarin.



Företaget sysselsätter nu ca 35 personer i två produktionsanläggningar. Därtill sysselsätter man indirekt via underleverantörerna ytterligare ca 30 personer.

Exporten drar

Sarins Båtar verkade fram till slutet av 1980-talet främst på hemmamarknaden, men nu går drygt 80 procent av produktionen på export. År 1980 inledde man handeln på Sverige, Norge och Danmark, men nu finns huvudmarknaderna i Centraleuropa.

– Exporten har ökat markant under 2000-talet, berättar Lillemor Sarin. Nya exportmål är t.ex. Grönland och Japan. Visst är de nordiska länderna viktiga för oss men vi exporterar också till bl.a. Portugal, Grekland och Färöarna.

I Tyskland säljer Sarins Båtar starkt också till myndigheterna, vilket är en god referens då man går ut till de vanliga båtmänniskorna. Enligt Lillemor säljs 85 procent av Minor-båtarna till privatkunder. De är åretrunt-båtar som används mångsidigt för långfärds- och fiskebruk, som transport- och förbindelsebåtar, lika väl för fritids- och yrkesbruk.

VOLVO PENTAN UUDET KOORDINAATIT: 5 b 25



31 vuotta Volvo Pentan VENE-messujen näyttelyosasto on ollut hallissa nro 6. Se on nyt historiaa!

Tulevilla messuilla sijaintimme on pykälää ylempänä.

Löydät näyttelyosastomme **Diesel Maailmasta** messukeskuksen toisesta kerroksesta koordinaateilla: **halli 5, käytävä b, osasto 25.**

Sieltä löydät aiempien vuosien tapaan markkinoiden edistyneisimmät merimoottorit lisävarusteineen.

Mukana mm:

- IPS 600 ja AJOSIMULAATTORI – tule kokemaan kuinka helppoa laiturinajo voi olla!
- Aquamaticit D6-350 ja D4-225
- Aquamatic D3-190 ja bensakoneet 3,0 GL ja 4,3 GL UUDELLA DP-S VETOLAITTEELLA.
- Keskimoottorit D12-800, D9-575, D6-435, D3-190, D2-55, D1-30, D1-20 ja D1-13.



10.02.2007 – 18.02.2007

Samassa osoitteessa sijaitsee myös viime vuonna valtavan suosion saavuttanut **VOLVO PENTA SHOP** – jälleenmyyjiemme ylläpitämä vähittäismyymälä.

Sieltä saat huikeimmat tarjoukset niin moottoreista, lisävarusteista, varaosista kuin huolto-osistakin! Nyt todella kannattaa harkita moottorinvaihtoa tai hankkia huolto-osat edullisesti.

TERVETULOA VENE-07 MESSUILLE OSASTOLLE 5b25!



VOLVO PENTA

www.volvopenta.com