

# finn boat NEWS

1  
2008



Esittelyssä  
**Wallas-Marin**

**Kaj Gustafsson**

Veneteollisuusyhdistyksen uusi puheenjohtaja





## Nya utmaningar inom båtbranschen

**Efter ett väldigt framgångsrikt år 2007 står vi inför nya eller skärpta utmaningar dels ur ett miljöperspektiv, men även ur ett rent konkurrensyfte.**

Dagligen ökar diskussionerna kring utsläpp i trafiken, inte enbart på land utan även gällande luft- och sjötransport. För att uppfylla dessa krav har även båtbranschen varit tvungen att investera t.ex. i ny motorteknologi, men även installation och produktion påverkas av nya bestämmelser. För varje gång vi klarat av en ny nivå på bestämmelser står vi inför ytterligare skärpta nivåer, inom ständigt kortare tidsintervall. Det gemensamma för dessa frågor är, att vi som företagare har väldigt små möjligheter att påverka gränsvärden på de nya bestämmelserna.

**En utmaning** som vi själva kan var med och påverka är den generella kundservice. Med en bra kundservice kan vi bättre tävla om var och hur konsumenten spenderar sin fritid. Visst är det ett känt faktum att våra kunder blir år för år mer krävande och att det tyvärr finns andra typer av fritidsintressen som kan bli den dominerande hobby. Trots detta är det förvånande att få höra om hur

vi ibland bemöter våra kunder, t.ex. vid hantering av reklamationer. Alla vet vi att det tar år att bygga upp ett bra kundförhållande, men bara ett ögonblick att förstöra det.

Detta kan verka som en kliché, men om vi vill skapa ett djupare förtroende för båtbranschen och lyfta lönsamheten samt skapa en långsiktig verksamhet, så bör vi beakta alla konkurrensmedel som står till vårt förfogande. Idag är det allt för lätt att komma in på båtbranschen och kortsiktigt skumma grädden från ytan utan att ta sitt ansvar då det behövs.

Det är tyvärr ofta dessa aktörer som utgör grunden till den allmänna uppfattningen om nivån på vår verksamhet.

**Ett ihärdigt** arbete de senaste åren med att strukturera båtbranschen börjar faktiskt bära frukt.

Ett exempel på detta är statsmakens satsning på utvecklandet av båtbranschen. För detta ändamål kanaliseras via TEKES under de närmaste åren ca 15 milj. euro. Finnboat och båtbranschen deltar aktivt i koordineringen av detta projekt. Detta hade inte varit möjligt ifall inte statliga instanser, inklusive flera driftiga riksdagsmän, hade stått bakom Finnboats visioner för framtiden.

Det är nu upp till oss alla att bevisa, att vi kan via gemensamma nätverk eller t.o.m. som enskilda företagare peka ut sådana utvecklingsprojekt, som kan bidra till en förbättrad struktur. Inte bara inom produktion av båtar, utan även gällande handel och service inom båtbranschen.

Den gemensamma målsättningen är att bygga upp ett starkt förtroende för branschen, förstärka konkurrensmöjligheterna för båtindustrin, skapa arbetsplatser och framför allt, locka nya och nöjda kunder till en välfungerande fritidssysselsättning.

Startskottet för denna jättesatsning sker under båtmässan, den 15.2.2008 kl. 09.00-11.00 i Ballroom 1.

**Med detta** sagt, vill jag önska er alla en framgångsrik båtmässa!

*Kim Örthén*  
Finnboats ordförande



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

### Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf  
Käenkuja 8 A 47  
FIN-00500 Helsinki  
Puh./Tel. (09) 696 2160  
Telefax (09) 6962 1611  
www.finnboat.fi

### Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi  
Puh./Tel. (09) 6962 1610

### Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),  
lena@finnboat.fi  
Puh./Tel. (09) 6962 1620  
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi  
Katja Simola, katja@finnboat.fi  
Toimituksen osoite kuten edellä  
Redaktionens adress som tidigare

### Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén  
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo  
Puh./Tel. (09) 502 3490, 0500 459 836  
Telefax (09) 502 3486

### Paino/Tryckeri

Laakapaino Oy  
Painos 3000 kpl

### Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2008, vko/v. 20, aineisto/material 2.5.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



### Kansikuva/Pärbild

Kari Wilén



Jouko Huju

## Verokarhu

Löpöä sai viime kesänä vielä joiltakin meriasemilta hintaan alle 80 c/litra. Kevyen verotuksen poistuminen, polttoaineverojen yleinen nosto lisättynä polttoaineiden hinnannousulla nostaa meriasemien dieselpolttoaineen litrahinnat tulevana kesänä varmasti 1,40 euron tienoille ( 75 % korotus!).

Maailmanmarkkinahintoihin meidän on vaikea vaikuttaa, mutta kotimaassa valtio silti rankaisee veneilijöitä turhan paljon. Suomi lähti pitkän lobbausprosessin jälkeen rohkeasti hakemaan jatkoaikaa kevyesti verotetulle moottoripolttoöljylle. Se oli hatunnoston arvoinen asia. EU:n komissiolla oli kuitenkin jotakuinkin valmiiksi printattu vastaus, jossa todettiin, että kaikilta tätä veroetua käyttäneiltä mailta etu poistuu 1.1.2008. Kuitenkin esim. Englannissa matalasti verotettua löpöä saa edelleen ja ilmeisesti ainakin tämän vuoden lokakuulle saakka. Sen jälkeenkin on mahdollista, että ainakin Kanaalin saarilta saa halvemmin verotettua dieseliä.

Kysymys kuuluu, tuleeko Suomen hyväksyä aina suoralta kädeltä Brysselissä tehdyt päätökset, joilla kokonaistalouden kannalta ei ole merkitystä. Sen sijaan Suomen kaltaisella maalla, jolla olosuhteet veneilyyn ovat muutenkin haastavimmat kuin etelämmässä, tällaisia veroetuja nimenomaan tarvitaan. Erilaisten verokäytäntöjen harmonisointi on EU:n kunnianhimoinen tavoite. Arvonlisävero on hyvänä esimerkkinä siitä, että kovasti kaukana tavoitteista vielä ollaan. Muutamassa Etelä-Euroopan maassa voi esimerkiksi veneen vuokrata 4 %:n arvonlisäverolla, kun lyhyen kesän Suomessa venevuokrauksen alv on 22 %. Haastetta siis riittää vielä.

Ledaren på svenska, se sidan 26



Veneteollisuusyhdistyksen uusi puheenjohtaja	6
Innovaatioilla menestykseen Wallas-Marin Oy	8
Juristimme selvittävät uusia säännöksiä	12
Alv-käytäntö ostettaessa uusi vene EU-maasta	13
Tekesin VENE-ohjelman tutkimushaku käynnissä	16
boot 2008 Düsseldorf, maailman suurin venenäyttely	18



## PALSTAT

Aktersvall	2
Järjestöasiaa	4
Uutisia	20
Nimitysuutisia	23
Muualta poimittua	24
Kansainvälinen lehdistöseuranta	24
Svensk resumé	26

## JÄRJESTÖASIAA

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

## JÄSENKUNNAN KUULUMISIA

Vuoden 2008 alussa on Finnboatiin liittynyt jälleen useita uusia yrityksiä. Uusi jäsen Suomen Veneteollisuusyhdistyksessä on Mare- ja MXA-veneitä valmistava turkulainen MXA Production Ltd Oy. Uusi jäsen Venealan Kauppiat ry:ssä on Machimp Oy ja Vene Oy Bremer sekä Skuru Marine Ab ovat Telakka- ja korjaamoyhdistyksen uusimmat jäsenet.

Varvet på Kråkö – Veistämö Oy Ab on lopettanut venevalmistuksen ja keskittyy veneiden korjaustoimintaan. Samalla yritys on siirtynyt osaksi K. Hartwall Trading Oy Ab:tä. K. Hartwall Trading Oy Ab jatkaa ABA, NAWA ja HARTSAFE –tuotteiden Trading-toimintaa omistajanaan Stefan Svanljung. Nämä tuotteet olivat aikaisemmin osa K. Hartwall Oy Ab:n toimintaa. Uusi yritys K. Hartwall Trading (joka on Suomen Veneteollisuusyhdistyksen jäsen) sijaitsee osoitteessa Vainuuddintie 72-78, 01150 Söderkulla. Puh. (09) 278 6260, fax (09) 2786 2680, info@khtrading.fi

Dometic ja Waeco muuttivat vuoden vaihteessa saman katon alle entisiin Waeco Finland Oy:n toimitiloihin Vantaalle. Yhdistyminen on jatkoa viime vuonna tapahtuneelle yrityskaupalle, jossa Dometic Group hankki omistukseensa Waeco-konsernin. Yhdistymisen myötä yrityksen nimi muuttui Dometic Finland Oy:ksi ja samalla yrityksen toimitusjohtajaksi nimettiin Juha Ikonen, joka toimi aikaisemmin Dometic AB:n Suomen sivuliikkeen johtajana. Uudet yhteystiedot: Messtarintie 4, 01730 Vantaa, puh. 020 741 3220, fax 09 759 3700, info@dometic.fi.

Seuraavien yritysten jäsenyys Finnboatissa on päättynyt vuoden 2007 lopussa: Salmone Oy, Veravene Oy ja Vihe Oy (teollisuus), Machinery Oy (osatoimittajat), Baltic Rigging, M2 Sailing n' Charter Oy, Nafco-Trading Ky, Niska-Marine Ky (kauppiat) ja VS-Marin Oy (telakat).



Vuonna 1960 rakennettu viisvitonen Rush VI entisöitiin loistokuntoon Kråkö'n veistämöllä. Kuva Kari Wilén

## YHTEYSTIEDOT VENEILYN MEDIAKONTAKTIT 2008 -HAKEMISTOON

Uusi painos Veneilytoimittajat ry – Båtjournalisterna rf:n julkaisemasta Veneilyn

Mediakontaktit-hakemistosta ilmestyy maaliskuuhuhtikuun vaihteessa eli juuri sopivasti uuden veneilykauden alla.

Vuoden

2008 hakemisto sisältää mm. Veneilytoimittajien yli 90 jäsenen yhteystiedot, tiedot

heidän mahdollisista erityisalueistaan alan toimittajina sekä tiedon siitä, mihin tiedotusvälineisiin he kirjoittavat.

Hakemisto toimitetaan postissa yhteistyössä olevien yritysten ja yhteisöjen lisäksi veneilyalan toimittajille ja keskeisille tiedotusvälineille venealan jutunteossa hyödynnettäväksi.

Haun helpottamiseksi yhteystietoilmoitukset julkaistaan ryhmiteltyinä seuraavasti:

- viranomaiset ja julkishallinto
- järjestöt
- veneet, venemoottorit ja tarvikkeet
- vakuutukset
- venematkailu
- näyttelyt ja tapahtumat
- venealan mediat

Mediahakemiston toimituksesta ja markkinoinnista vastaa E-Press Communications Oy. Lisätietoja Eero Pöyhönen puh. 0400-703314 tai eero.poyhonen@e-press.fi. Hakemiston tarkemmat mediatiedot [www.veneilytoimittajat.fi](http://www.veneilytoimittajat.fi)

## KEVÄTKOKOUS HELSINGISSÄ

Suomen Messujen kanssa tehdyn sopimuksen mukaan liiton ja yhdistysten kevätkokoukset pidetään Helsingin Messukeskuksessa PlasTec 2008 –tapahtuman yhteydessä torstaina 17.4. Sääntömääräisten asioiden lisäksi päivän aikana on PlasTec-ammattitapahtumaan liittyvää ohjelmaa, joka tarkentuu lähiaikoina. Merkatkaa päivä kalenteriin.

## VIELÄ EHDIT MUKAAN!

Venealan 7. Suuri Korjaamopäivä järjestetään venemessujen yhteydessä maanantaina 11.2. Helsingin Messukeskuksen kongressisiivessä, kokoussalissa 102. Vielä ehdit mukaan, jos ilmoittaudut välittömästi puhelimitse 040-500 1064. Osallistumismaksu Finnboatin jäsenyrityksille 85 euroa ja ei-jäsenille 100 euroa.

Tekesin veneohjelman aloitusseminaari pidetään Helsingin Messukeskuksen Ballroom 1:ssä perjantaina 15.2. klo 9.00-11.00. Seminaari on avoin kaikille alan yrityksille ja yhteisöille ja se on mak-



suton (ei sisällä pääsyä venemessuille). Kirjalliset ilmoittautumiset välittömästi info@finnboat.fi. Tekesin Veneohjelmasta on kerrottu laajemmin edellisessä Finnboat Newsin numerossa.

## MUUTTUNEITA YHTEYSTIETOJA

B-Sea Boat on muuttanut joulukuussa ja uusi osoite on Porraskuja 4, 01740 Vantaa. Muut yhteystiedot ennallaan. Myös Paattimaakarit Oy vaihtoi osoitetta joulun aikaan. Uudet tuotantotilat sijaitsevat osoitteessa Sahakatu 2, 21200 Raisio.



**V**enealan Kauppiaat ry:n toimeksiantonasta ja tiiviissä yhteistyössä sen kanssa järjestää Venealan Osatoimittajat ry koko alalle tarkoitettua tietoisuusarjan keväällä 2008. Tietoiskut ovat noin yhden työpäivän mittaisia ja niiden tarkoituksena on antaa alan ammattilaisille tarvittavaa perustietoa alla mainituista tuoteryhmistä. Tietoiskut koskevat pääosin kauppiaiden ns. hyllyssä myytävää tavaraa. Tuoteryhmäkoulutuksella halutaan laajamittaisesti kertoa niin vähittäiskaupan kuin teollisuuden ja maahantuonninkin parissa työskenteleville eri tuotealueiden viimeaikaisesta kehityksestä ja siitä, mitä alalla toimivien tulee tietää, kun näitä tuotteita myydään.

Luennoitsijoina toimivat Finnboatin Osatoimittajayhdistyksen jäsenyritysten tuoteasiantuntijat. Otamme mielellämme vastaan ajatuksianne ja ehdotuksianne siitä, mistä tuoteryhmistä haluaisitte saada yleistä lisätietoa. Tietoiskuja on tarjottu järjestää tarpeen mukaan tästä

## VENENÄYTTELYJÄ 2008

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
29.2-9.3.2008	Lillestrom	Norja	Sjøen for Alle
1.-9.3.2008	Tukholma	Ruotsi	Allt för Sjön
4.-9.3.2008	Amsterdam	Alankomaat	HISWA Amsterdam Boat Show
6.-9.3.2008	Tulln	Itävalta	Boot Tulln
6.-9.3.2008	Yokohama	Japani	Japan International Boat Show
6.-9.3.2008	Auckland	Uusi-Seelanti	Auckland International Boat Show
7.-9.3.2008	Turku	Suomi	Meri Kutsuu
8.-12.3.2008	Madrid	Espanja	Salón Náutico de Madrid
8.-16.3.2008	Venetsia	Italia	Salone Nautico Internazionale di Venezia
11.-15.3.2008	Dubai	Arab.emk Liitto	Dubai International Boat Show
13.-16.3.2008	Varsova	Puola	Wind & Water Boat Show
13.-16.3.2008	Magdeburg	Saksa	MagdeBoot
13.-16.3.2008	Praha	Tsekki	Boat & Caravan Show
14.-16.3.2008	Tallinna	Viro	Boat & Recreation Show
28.-30.3.2008	Kuopio	Suomi	Kallavesi
29.-30.3.2008	Jyväskylä	Suomi	Vapaa-aika 2008
4.-13.4.2008	Rio de Janeiro	Brasilia	Rio Boat Show
5.-8.4.2008	Odessa	Ukraina	International Odessa Boat Show
5.-13.4.2008	Split	Kroatia	Croatia Boat Show
8.-16.4.2008	Napoli	Italia	Nauticsud International Boat Show
10.-13.4.2008	Shanghai	Kiina	China International Boat Show
10.-13.4.2008	Moskova	Venäjä	Moscow International Boat Show (MIBS)
10.-12.4.2008	Gdansk	Puola	Polyacht
16.-20.4.2008	Oakland	USA	Strictly Sail Pacific
19.-20.4.2008	Vaasa	Suomi	Pohjanmaan Suurmessut
24.-27.4.2008	Dublin	Irlanti	Lombard On The Water Show
24.-27.4.2008	Sentosa Cove	Singapore	Boat Asia
24.-27.4.2008	Texas	USA	Texas International Boat Show

## TUOTERYHMÄKOULUTUSTA

lähtien säännöllisesti.

Venealan yleinen uskottavuus koostuu mm. siitä, että veneliikkeiden, korjaamojen, välittäjien ja myös valmistajien koko henkilökunta tietää riittävästi veneisiin oleellisesti kuuluvista varusteista. Tietoiskut on siis tarkoitettu yritysten koko henkilökunnalle. Kevään tilaisuudet järjestetään

22.4. Pietarsaarella (kaksikielinen, paikka ilmoitetaan myöhemmin)

23.4. Kuopiossa (tarkempi paikka ilmoitetaan myöhemmin)

Tilaisuuksiin ilmoitaudutaan kirjallisesti joko sähköpostilla katja@finnboat.fi tai faksilla (09) 696 21 611 viimeistään 1.4.2008 mennessä.

Kummastakin tilaisuudesta veloitamme omakustannushinnan 40 Eur + alv/hlö. Osallistumismaksu sisältää luentomateriaalin, aamukahvin ja kahvileivän, buffettolunaan sekä iltapäiväkahvit. Osallistumismaksut laskutetaan jälkikäteen.

Molempiin tilaisuuksiin on paikkoja rajoitetusti, joten ilmoittautukaa ajoissa.

Tietoiskupäivän alustava ohjelma on seuraava (sekä Pietarsaari että Kuopio): 09.00–09.30

### Aamukahvi ja ilmoittautuminen

09.30–11.30

**Vene- elektroniikka:** Mihin kehittyvä vene-elektroniikka, lähinnä navigointi- ja paikallistamislaitteet?

**Veneiden pintakäsittelyaineet:** Lähinnä anti-fouling, maalit ja puhdistus

**Pelastusvälineet ja hätämerkinantolaitteet**

11.30–12.30

### Lounas

12.30–14.00

**Veneiden köysistöt:** Kiinnitysköydet, purjehdusköydet

### Mastot ja heloitus

n. klo 14.00

### Iltapäiväkahvi

**Sähkölaitteet:** Maasähköjärjestelmä ja sen mitoitus eli miten suuri akkuvaraaaja eri tarpeisiin, mitä tulisi huomioida ko. järjestelmiä myydessä jne.

16.00

### Tilaisuus päättyy

Varaamme oikeuden muutoksiin tai tilaisuuden peruuttamiseen, mikäli riittävästi osallistujia ei ole.



# Suomen Veneteollisuusyhdistyksen uusi puheenjohtaja

## Kaj Gustafsson

**Suomen Veneteollisuusyhdistys ry sai viime marraskuussa uuden puheenjohtajan. Nauticat Yachtsin toimitusjohtaja Kaj Gustafsson on koko ikänsä työskennellyt laiva- ja veneteollisuuden parissa. Hän on saarella syntynyt, kokenut veneilijä ja yritysjohtaja, pitkän linjan yrittäjä. Joten uuden tehtävän vaatimia lihaksia ”Kaitsulta” kyllä löytyy.**

**K**un Veneteollisuusyhdistyksen aikaisempi puheenjohtaja Tor von Zweybergk ilmoitti jäävänsä lähiaikoina eläkkeelle aktiivisesta yritystoiminnasta, ei uuden viranhaltijan löytäminen ollut vaikeaa, siitäkään huolimatta, että Kaj Gustafssonilla on jo parinkymmenen vuoden ajan ollut monta rautaa tulessa erilaisten järjestötehtävien hoitamisessa. Puhumattakaan perheyhtymän vetäjän roolista.

- Olen ollut Icomian EURMIG strategiaryhmän jäsen ja nimenomaan sen ainoa veneenvalmistajajäsen, Kaj Gustafsson kertoo Nauticat 37 -veneeseen kannella. Tämä on ollut tärkeää, koska ryhmässä käsitellään kauaskantoisia, veneteollisuutta suoraan koskevia asioita kuten viime syksynä ns. tiikkiboikottia. Näen ryhmän tärkeänä tehtävänä varmistaa se, että EU-maissa valmistettavat stan-

dardit täyttäviä veneitä kohdellaan yhdenmukaisesti ja oikeanmukaisesti jokaisen jäsenmaan markkinoilla. Lisäksi Gustafsson on Finnboatin hallituksen varapuheenjohtaja, Suomen Veneteollisuusyhdistyksen viennin johtoryhmän jäsen. Hän on myös mukana uuden TEKES-veneohjelman johtoryhmässä.

- Tärkeä asia järjestöhommissa on ollut myös tehtäväni Suomen Veneteollisuuden Työntekijien parissa, Kaj jatkaa. Olen ollut mukana siinä toiminnassa 1970-luvulta alkaen ja neuvotellut työsuhteista, joiden parissa veneala on ollut edelläkävijä.

### Laivoja ja veneitä

Kaj Gustafsson syntyi vuonna 1941 upseeriperheeseen, joka muutti sodan aikana Maarianhaminaan ja sieltä edelleen Suomeen Helsingin edustalla. Hän kävi koulua Ruotsalaisessa Normaalilyseossa ja koulumatkat taituivat usein höyryhinaajalla. Vuonna 1959 Kaitsu kirjoitti ylioppilaaksi ja aloitti insinööriopinnot suuntauksena laivanrakennus. Jo tässä vaiheessa hän tutustui useaan opiskelijakaveriin, jotka



Nauticat Yachtsin toimitusjohtaja Kaj Gustafsson on Suomen Veneteollisuusyhdistyksen kolmas puheenjohtaja.


sittemmin ovat vaikuttaneet veneteollisuudessa esimerkiksi Turun veneveistämöllä, Nautorilla ja Baltic Yachtsilla.

- Merisotakoulun jälkeen olin kesävänrikkinä Katajaluodon koeampuma-asemalla ja sen jälkeen työskentelin Valmetin telakalla Helsingissä, Kaj Gustafsson kertoo. Siellä olivat töissä myös myöhemmin veneenvalmistuksen ja -suunnittelun pariin siirtyneet Eikka Antinoja ja Eero Harilainen. Joten ”verkostumisen” eli suhteiden luomisen venealalla aloitin jo nuorena iässä.

Tämän jälkeen Kaj Gustafsson työskenteli Tie- ja Vesirakennushallituksessa maantielautojen uudistamisen parissa. Maamme järvialueella satakunta vajjerilossia muutettiin potkurikoneistojen avulla itsekulkeviksi lautoiksi.

- Vuonna 1965 tutustuin Pentti Siltalaan ja hankin Nauticatirungon, josta aikomukseni oli viimeistellä vene itselleni, Kaitsu kertoo aikaisesta kosketuksestaan venealaan. Hankkeesta ei tullut valmista, mutta se johti kuitenkin siihen, että aloitin työt veistämöllä vuonna 1970.

Vuonna 1991 Kaj Gustafsson hankki veistämön omistukseensa



**”Haluaisin saada kaikki suomalaiset veistämöt tiiviisti mukaan Finnboatin toimintaan.”**

ja Nauticat Yachts on nyt perheyritys, jonka hän omistaa poikiensa Patrikin ja Martinin kanssa.

## **Avoimuus ja läpinäkyvyys**

Kaj Gustafsson aikoo Veneteollisuusyhdistyksen puheenjohtajana työskennellä suuremman avoimuuden aikaansaamiseksi venealan valmistajien keskuudessa. Hän on myös varapuheenjohtaja venealan tutkimus- ja kehitysohjelmassa, jota valtio tukee Tekesin kautta.

- Haluaisin saada kaikki suomalaiset veistämöt tiiviisti mukaan Finnboatin toimintaan, Kaj Gustafsson toteaa. Samalla kun kilpailu niin kuluttajista kuin työntekijöistäkin kiristyy, kasvaa se vaara, että yritykset alkavat keskittyä pelkästään omiin asioihinsa.

- Vienti on meille erittäin tärkeä ja meidän on osattava tehdä työtä yhdessä kansainvälisellä tasolla, globalisoituvassa ympäristössä. Näen suurimpana tehtävänäni lisätä yhteistyötä yritystemme välillä, tehdä työtä suuremman avoimuuden ja läpinäkyvyyden aikaansaamiseksi.

Yritystasolla Kaj Gustafsson ei näe alati nousevaa palkkatasoa suurimpana ongelmana. - Lähinnä kyse on siitä, että kustannukset ”tekemättömästä” työstä koko ajan kasvavat. Meidän on saatava enemmän tuottoa niistä tunteista, joista maksetaan palkkaa.

Kansainvälisellä tasolla Gustafsson haluaa valvoa tulevia säädöksiä ja standardeja niin, että ajoissa voitaisiin puuttua veneenvalmistajien kannalta mahdottoimiin ajatuksiin. Ei ole myöskään mieltä tehdä sääntöjä, joita ei kaikissa kilpailijamaissa noudateta tasapuolisesti. Koko ajan kiristyvää kansainvälinen kilpailu asettaa erityisesti pienille valmistajille monia suuria haasteita. Olemalla mukana Finnboatin kansainvälisessä yhteistoiminnassa pienikin valmistaja saa vähällä vaivalla ja myös edullisemmin monia vientikynnystä madaltavia palveluja.

- Asettaisin myös kyseenalaiseksi sen, että monet suomalaiset veneenvalmistajat luottavat yhteen ja samaan edustajaan ulkomailta, Kaj Gustafsson toteaa. Mikäli tällä menee huonosti, siitä kärsii useampi tuottaja eikä ainoastaan yksi. Myös diileriverkostojen rakentamisessa peräänkuulut-

taisin keskustelua ja suurempaa avoimuutta suomalaisyritysten kesken. Keskitetyllä ja hyvin suunnitellulla tiedonhankinnalla on tässä valtaisa mahdollisuus.

Juuri alkavasta VENE-ohjelmasta Gustafsson toteaa, että siihen mahtuu sekä yrityskohtaisia projekteja että sellaisia, joiden tulokset ovat kaikkien hyödynnettävissä. Insinöörinä hänen ei ole vaikea keksiä sopivia yleishankkeita, jotka palvelisivat koko veneenvalmistusalaa. Suljettua laminointia voisi kehittää, kuten myös jätteen loppukäsittelyä. Septitankkien sisällön elektroninen hajotamiskäsittely olisi myös tutkimuksen arvoinen asia. Kupariperusteinen pohjamaali aiheuttaa hajavirtaongelmia ja valurautakölien kiinnityspulttien rakennetta voisi tutkia. Venealan koulutusta samoin kuin itse veneenrakentamismatman imagoa tulisi myös kohottaa ja kehittää, tämä hyödyntäisi koko venealaa. Aiheita kyllä löytyy kunhan veneala yhteisesti miettii näitä asioita.

Innovaatioilla kansainväliseen menestykseen:

# Valopetrolilämmittimestä dieseluuneihin

**Keksijän levoton mieli hakee aina uusia mahdollisuuksia toteuttaa itseään. Veneilyn harrastajana Jorma Wallasvaara tuskaili, kun markkinoilla ei ollut tarjolla riittävän hyvää lämmitintä. Se oli siis kehitettävä itse! Kehitystyö muuttui nopeasti tuotteiksi, jotka saivat veneilijöiden keskuudessa hyvän vastaanoton. Tästä alkaa Wallaksen tarina.**

Toimittanut: Kari Wilén  
Kuvat: Wallas-Marin Oy

**W**allas-Marin Oy:n perusti Jorma Wallasvaara vuonna 1972. Jormaa, jos ketään voi kutsua Keksijäksi isolla K:lla ja monen teknologian osaajaksi. Lääketieteen alueella toimiva Wallac Oy, nykyisin osa PerkinElmer-konsernia, syntyi jo aiemmin Jorman keksintöjen perustalle.

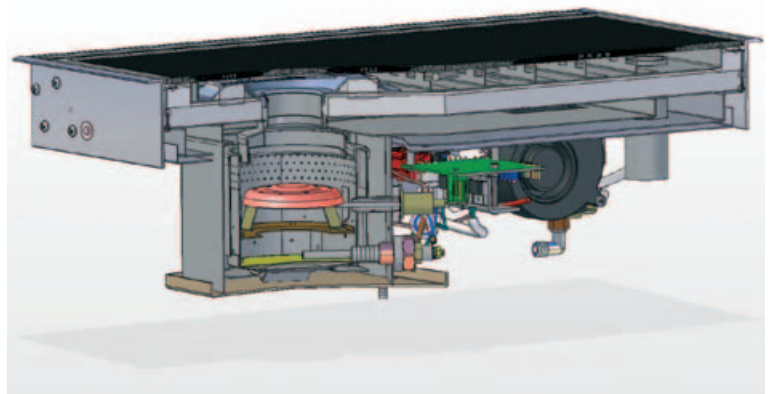
Tuotteet valmistettiin aluksi Ruotsissa, jossa teollinen ympäristö oli kehittyneempi. Lieneekö Jorman isänmaallisuutta, että jo alkuvuosien jälkeen tuotanto siirrettiin Suomen Turkuun ja sittemmin Kaarinaan. Nykyinen, korkeat laatuvaatimukset täyttävä tehdas valmistui vuonna 1989.

Yrityksen kasvaessa myös omistus pohja on muuttunut. Wallas-Marinin toimitusjohtaja on Samuli Hellemaa ja hallituksen puheenjohtaja Anssi Ratia, molemmat ovat myös yhtiön osakkaita.

## Kiehtova palaminen

Wallaksen tuotteet rakentuvat palamisen ympärille. Palaminen on kiehtova luonnon ilmiö, jolla on

Dieselpoltin liedessä 85DU



ihan oma henkensä. Vasta pitkän kumulatiivisen osaamiskertymän kautta on mahdollista saada palaminen kesytetyksi.

Arkiselta tuntuva hiilivedyn palaminen hiilidioksidiksi on monimutkainen 25-vaiheinen kemiallinen reaktio. Insinöörien opit ja datakirjat ovat vain yksi työkalu toimittaessa tämän luonnonilmiön kanssa, toteaa Samuli Hellemaa.

Wallas-Marinin käyttämä poltintekniikka perustuu laminaariseen palamiseen. Tällöin kuvassa näkyvässä maljapolttimessa saadaan oikealla polttoaineen, hapen ja lämpötilan yhdistelmällä aikaan täysin äänetön, tasainen ja puhtaasti palava liekkirintama. Polttoaine tulee saada maljan pohjalta höyrystymään. Sytytysvaiheessa lämmön lähteenä toimii hehkutulppa. Kun palaminen on käynnistynyt, lämpösäteilijästä tuleva

infrapunasäteily välittää faasimuutoksessa tarvittavan lämpöenergian.

## Kehittämisen lähtökohtana veneilijä

Laminaarisen palamisen suuri etu on sen hiljaisuus. Turbulentin palamisen tunnistaa sen merkittävästä kohinasta. Veneilijät arvostavat hiljaisuutta, toteaa Hellemaa. Äänetön palaminen on mahdollistanut myös muita oivallisia sovelluksia tämän poltintekniikan ympärille.

Alkujaan tekniikka kehitettiin lämmittimiin. Sitten seurasi rautatasolla varustettu liesi, keraaminen liesi ja uuni. Kaikki nämä sovellukset toimivat joko valopetrolilla tai dieselillä. Muita vastaavia tuotteita ei markkinoilla ole saatavissa.

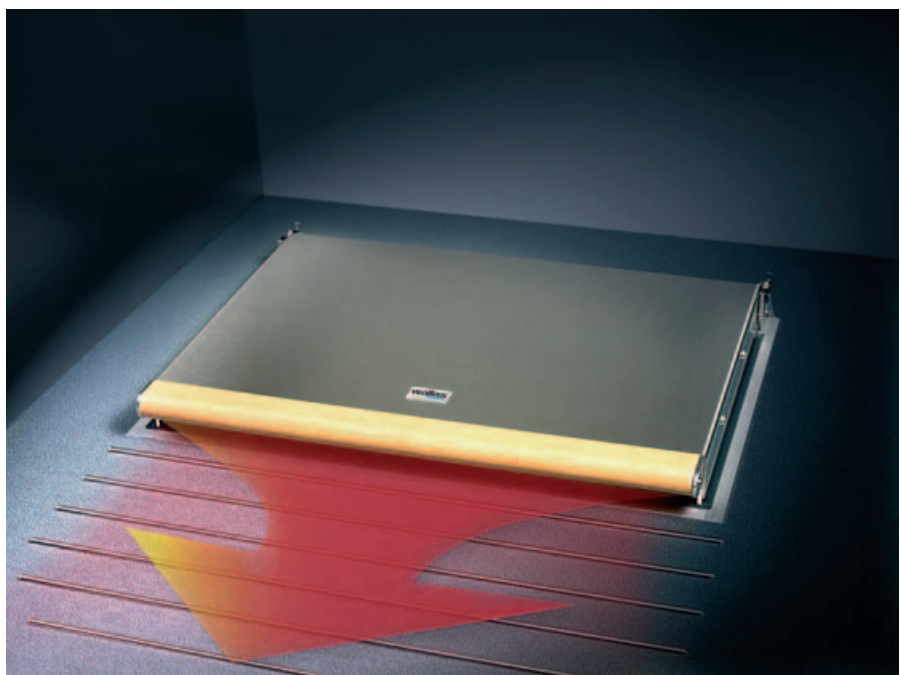




Lopputestauslinja Wallas-Marinin tehtaalla Kaarinassa

Keskikokoisen HT-veneeseen (6-8 m) ja usein suuremman veneen (8-10 m) lämmityskäyttöön on kehitetty liedellä rakentuva lämpöpuhallinkansi (kts.kuva). Kannen ollessa ylhäällä tuote toimii keittimenä. Kun kannen laskee alas, käynnistyy puhallinmoottori ja lämmin ilma liedellä siirtyy veneeseen sisätiloihin. Hellemaan mukaan tämä on erityisen suosittu tuoteratkaisu USA:ssa.

Wallaksen tuotekehityksessä on tällä hetkellä neljä omaa henkilöä ja lisäksi käytetään merkittävästi ulkoisia palveluja. Tuotekehitykseen panostus on hyvin korkealla tasolla, kun sen suhteuttaa yhtiön palveluksessa olevaan 35 henkilön kokonaismäärään.



### Vahvassa kasvussa

Wallas-Marin on kuluneen vuosikymmenen kasvanut joka vuosi. Parhaina vuosina, kuten 2006, kasvu on ollut lähes 30 %. Kasvua on viime vuosina vauhdittanut eri-

Puhallinkannella varustettuna liesi toimii lämmittimenä

tyisesti veneteollisuuden ripeä kehitys niin Suomessa kuin muualakin.





Uutuusliedessä 88DU pöydän pinnalla näkyy vain keraaminen taso

Viennin osuus yhtiön viime vuoden 5,3 miljoonan euron liikevaihdosta oli noin 65 %. Suurimmat vientimaat ovat Norja ja USA, jossa kasvu on ollut viime vuosina 30–40 % tasoa. Hellemaa käyttikin tässä ilmaisua läpimurto. Helpolla markkina-asema tällä suurella mantereella ei ole tullut, sillä Wallas-tuotteita on markkinoitu jo 27 vuotta! Kaikkiaan vientimaita on lähes 20.

## Tekemisen meininkiä arvostetaan

Eräällä tavalla eteneminen markkinoilla tapahtuu tekniikka edellä. Kun menestymisen ehdoton edellytys ovat laadukkaat, varmatoimiset tuotteet, tekniikan merkitys korostuu voimakkaasti. Palaminen tuotteen ytimenä ja käyt-



Nautic 30D ilmalämmitin ja lämmittimen käyttökytkin

töympäristö maailman myrskyisällä merillä on vakava asia. Tällaisen tekniikan kehittäminen edellyttää poikkeuksellisen osaa-

vaa, motivoitunutta, kunnianhimoista, mutta luonnon voimat tuntevaa nöyrää henkilöstöä, toteaa Hellemaa.



Wallaksen sisällä eteneminen tapahtuukin siis ihminen edellä. Tilannetta voisi kuvata hyvin sanomalla, että yhtiössä ei pelkätään tehdä, vaan siellä on tekemisen meininki kautta linjan tuotannosta toimihenkilöihin.

## Horisontissa näkyvissä mielenkiintoisia mahdollisuuksia

Samuli Hellemaan mukaan tulevaisuuden kuvaaminen on aina haastavaa, varsinkin tässä tapauksessa kun mahdollisuuksia on enemmän kuin pystytään toteuttamaan.

Pitemmän tähtäyksen tuoteuutuussuunnitelmia ei voi myynnillisistä ja kilpailullisista syistä tuoda esiin. Julkiseksi on kuitenkin tulut jo Helsingin Vene 08 Båt

-messuilla lanseerattava uusi keraaminen liesi 88DU. Tässä liedessä pöydän pinnalla ei näy muuta kuin keraaminen fasettihiottu taso – uusi elegantti ratkaisu veneilijöille.

Uutena alueena Wallaksen nykyisen venemarkkinan (venelämmittimet, -liedet ja -uunit) ja kesämökkimarkkinan (mökkilämmittimet) rinnalle ollaan kasvattamassa asuntoautomarkkinaa. Tähän markkinaan on kehitetty oma liesituote, jolla voidaan keittää myös vuoristo- olosuhteissa jossa ilman happipitoisuus on pienempi.

Hellemaa toteaaakin lopuksi, että tulevaisuutta ei Wallaksessa odotella, vaan sitä nimenomaan rakennetaan ja isolla innolla.

**"Wallaksen tuotteet rakentuvat palamisen ympärille. Palaminen on kiehtova luonnonilmiö, jolla on ihan oma henkensä."**



Hinta 271€

### BG201

- Perämootoreiden 2-piirinen ajonestolaite
- 2- ja 4-tahtisille kaasutin ja EFI- moottoreille
- Automaattinen aktivointi, vesitiivis kaukosäädin
- Virrankulutus vain 0,009A.



Hinta alkaen 327€

### BG300

- Sisä- ja sisäperämootoreiden
- 3-piirinen ajonestolaite.
- Bensiini ja dieselmoottoreihin, Hyväksytty myös Volvo D4, D6, D9, D12-asennuksiin
- Virrankulutus vain 0,01A



Hinta alkaen 1073€

### BG600

- Veneiden murtohälytyn ja valvontajärjestelmä GSM-modemilla.
- Purje- ja moottoriveneisiin.
- Hälytystekstiviestit 3 numeroon.
- Virrankulutus 0,016-0,043A

Pilssiveden tunnistus, ovien/luukkujen valvonta magneettikytkimillä, mahdollisuus lasinrikkotunnistimeen, DUO-iihketutkan, askelmattoihin, kaasutunnistimiin, GPS anturilla sijaintitieto, 4kpl kaukosäädin- / tekstiviestiohjattavaa ulostuloa lämmittimille, lähestymisvaloilille, ankkurivintturille tms laitteelle.

Myynti venealan liikkeet ja hälytinasentamot

Ansatie 2, PL 117, 01511 Vantaa  
Puh. 09 615 6800 Fax 09 615 68301  
venevarusteet@kaha.fi

**KAHA BOAT**  
SYSTEMS

# Pakkoselvitystilasäännöistä poistui pakko, uusia helpotuksia yrityksille voimaan 2008

**Aikaisemmassa osakeyhtiölaissa olleet ns. pakkoselvitystilaa koskevat säännökset korvattiin syksyllä 2006 voimaan tulleessa osakeyhtiölaissa uusilla normeilla, joiden mukaan hallituksen on kutsuttava yhtiökokous koolle päättämään tarvittavista tervehdyttämistoimista, jos yrityksen pääoman havaitaan vähentyneen alle puoleen osakepääomasta.**

**Oman pääoman vähentymisen hallitus havaitsee yleensä tilinpäätöksen valmistelun yhteydessä laadittavana olevasta taseesta.**



Teksti: Andreas Doepel ja Åsa Krook

Uuden vuoden alku tarkoittaa monessa yhtiössä tilinpäätöksen valmistelua. Samassa yhteydessä saattavat tulla pohdittaviksi ne toimenpiteet, joihin on ryhdyttävä pääoman vähentymisen vuoksi.

Tällöin on syytä huomioida vuodenvaihteessa voimaan tullut lakimuutos, jolla muutettiin osakeyhtiölain säännökset yhtiön pääoman vähenemiseen liittyvistä velvollisuuksista (OYL 20:23).

Oman pääoman vähentymiseen perustuva velvollisuus yhtiökokouksen koolle kutsumiseen rajoitettiin koskemaan vain julkisia osakeyhtiöitä.

Korvaavaa järjestelmää ei otettu lakiin, vaan yksityisissä yhtiöissä ei 31.12.2007 jälkeen ole lainkaan velvollisuutta kutsua yhtiökokousta koolle, vaikka johto havaitsisi, että oma pääoma on vähentynyt alle puoleen osakepääomasta. Muutos oli mahdollinen, koska myös Euroopan Neuvoston

toisen yhtiöoikeudellisen direktiivin (77/91/ETY, jäljempänä pääomadirektiivi) 17 artikla velvoittaa yhtiökokouksen koolle kutsumiseen vain julkisissa osakeyhtiöissä.

Yksityisessä yhtiössä velvollisuus ryhtyä toimiin voisi kuitenkin edelleen perustua yhtiön sisäiseen päätökseen (esim. sinänsä harvinaiseen vapaaehtoiseen yhtiöjärjestysmääräykseen) tai poikkeustapauksessa 1 luvun 8 §:ssä säädettyyn yleiseen huolellisuusvelvollisuuteen.

Velvollisuus osakepääoman menettämistä koskevan kaupparekisteri-ilmoituksen tekemiseen koskee kuitenkin jatkossakin kaikkia osakeyhtiöitä, myös yksityisiä yhtiöitä.

Arvioitaessa yksityisen tai julkisen yhtiön velvollisuutta ilmoittaa osakepääoman menettäminen rekisteröitäväksi voidaan jatkossa kirjanpitoarvojen mukaista oman pääoman laskelmaa oikaista laissa

tarkemmin säädetyin tavoin, jotta se paremmin vastaisi yhtiön todellista pääomatilannetta (OYL 20:23.2).

## Perustelut

Hallituksen esityksessä muutosta perusteltiin muun muassa sillä, että osakeyhtiölain pääoman vähenemiseen perustuvaa yhtiökokouksen koolle kutsumista koskevat säännökset ovat yksityisten osakeyhtiöiden osalta jääneet paljolti vaille mielekkyyttä, kun osakeyhtiölain eduskuntakäsittelyn tuloksena yksityisen osakeyhtiön vähimmäisosakepääomaksi säädettiin 2 500 euroa hallituksen esityksessä ehdotetun 8 000 euron sijasta.

Käytännössä esimerkiksi yhtiön perustamiskustannuksista johtuu, että vähimmäisosakepääomalla perustettavassa yksityisessä yhtiössä velvollisuus yhtiökokouksen koolle kutsumiseen syntyy usein jo välittömästi perustamisen yhteydessä.

Velvollisuudella ei yleensä ole olennaista merkitystä yksityisen osakeyhtiön osakkeenomistajien suojan kannalta. Osakeyhtiölain mukainen velvollisuus ilmoittaa osakepääoman menettäminen rekisteröitäväksi suojaa kaikkien osakeyhtiöiden velkojia ja muita sivullisia.

CONSIDER IT SOLVED.



BORENIUS & KEMPPINEN  
CONSIDER IT SOLVED.

Attorneys at law | Finland | +358 9 615 333 | www.borenius.com



# Tietoisku: **Alv-käytäntö ostettaessa uusi yli 7,5-metrinen vene toisesta EU-maasta**

Teksti: Jouko Huju  
Kuvat: Kari Wilén

**Yksityishenkilön ostaessa tavaraa toisesta EU-maasta hän maksaa hankinnoistaan ostomaan arvonlisäveron. Poikkeuksena tähän ovat uudet kuljetusvälineet, joihin luetaan myös veneet. Ne verotetaan aina siinä maassa, missä niitä käytetään. Ostajan kansallisuudella tai kotipaikalla ei ole merkitystä.**



**V**eneillä tässä tarkoitetaan yli 7,5 metriä pitkiä vesikulku-neuvoja. Alle 7,5 m:n veneisiin sovelletaan normaaleja alv-sääntöjä eli kuluttaja maksaa veron ostomaahan. Kuluttaja voi hankkia uuden yli 7,5 m veneen arvonlisäverotta ostomaasta, mutta hänen täytyy kuitenkin aina maksaa alv siihen maahan, missä hän ryhtyy käyttämään venettä.

Veron määrä Suomessa on 22 % siitä ostohinnasta, jonka myyjä veloittaa ostajalta. Hintaan luetaan tällöin kaikki ne erät, joista myyjä on ostajaa laskuttanut. Suomalainen yksityishenkilö joka ostaa uuden, yli 7,5 m veneen toisesta EU-valtiosta, joutuu siis maksamaan siitä alv:n Suomeen. Jos hän ei maksa veroa ajoissa, se maksuun pannaan ja verolle määrätään veronlisäystä ja veronkorotusta.

Jos yksityishenkilö kuitenkin on maksanut myyjälle ostomaan alv:n, hänen on otettava yhteyttä myyjään, esitettävä myyjälle näyttö siitä, että myynti olisi tullut olla veroton ja pyydyttävä myyjää palauttamaan tämä vero.

## **Uusi vene verottajan kannalta**

Tämä käytäntö on voimassa siis uusille veneille. Verottajan kannalta vene on uusi, kun se on myyty enintään kolme kuukautta sen jälkeen, kun se ensimmäisen kerran otettiin käyttöön tai sillä on ajettu tai purjehdittu enintään 100 tuntia. Vene on uusi kun jompikumpi edellytys on voimassa.

Esim. purjevene on uusi, jos se on otettu käyttöön 6 kuukautta siten ja sillä on ajettu tai purjehdittu 80 tuntia. Rekisteröitävät veneet katsotaan otetuksi käyttöön sinä päivänä, jolloin ensirekisteröinti on tehty. Jollei rekisteröintivelvollisuutta ole, ratkaisevaa on se ajankohta, jolloin valmistaja on toimittanut veneen sen ensimmäiselle ostajalle tai valmistaja on ottanut sen esittelykäyttöön.

## **Esimerkki**

Yksityishenkilö ostaa purjeveneen Saksasta kesäkuussa 2008. Vene on ensimmäisen kerran otettu käyttöön 1.11.2007 ja veneellä on purjehdittu 70 tuntia. Myyjä toimittaa veneen ja laskuttaa ostajaa

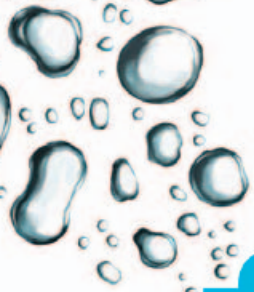


kesäkuussa 2008. Purjevene on uusi ja ostajan on suoritettava alv veneen ostosta. Vero on ilmoitettava ja maksettava verovirastolle viimeistään 15.8.2008.

Arvonlisäveroa ei tarvitse suorittaa sellaisen veneen ostosta, jonka rungon suurin pituus on vähintään 10 metriä ja joka ei ole rakenteeltaan pääasiallisesti huvitai urheilukäyttöön tarkoitettu.

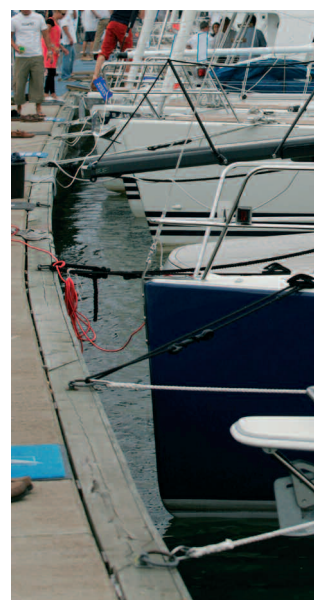
Lisää tietoa on verohallituksen julkaisussa 180 "Yksityishenkilö ostaa uuden kuljetusvälineen toisesta EU-maasta". Ohje löytyy verohallinnon Internet-sivuilta [www.vero.fi](http://www.vero.fi), vero-ohjeet, arvonlisäverotus, Eräitä ohjeita yksityishenkilöille.





# finn boat

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf



**Uiva 2008**  
21.–24 elokuuta

**Uiva 2009**  
20.–23. elokuuta

**Uiva 2010**  
19.–22. elokuuta

**Venealan Keskusliitto Finnboat ry**  
Käenkuja 8 A 47, FI-00500 Helsinki, Tel. +358 9 696 2160, Fax +358 9 696 21 611





## Maamme suurin uiva venenäyttely Helsingissä

Jokavuotinen Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA on suurin Suomessa järjestettävä venealan ulkonäyttely. Lauttasaaren itäpuolella, vain viiden kilometrin päässä Helsingin keskustasta, voit tutustua yli kolmeen sataan uuteen veneeseen niiden luonnollisessa elementissä. Maamme tärkeimmät venevalmistajat ja maahantuojat osallistuvat näyttelyyn omilla uutuustuotteillaan. Mukana Uivassa ovat luonnollisesti myös kaikki merkittävimmät moottorimerkit sekä venevarusteet ja -tarvikkeet. Lisätietoa näyttelystä saat Finnboatin toimistosta ja internetsivuiltamme.



Muistathan, että  
ilmoittautumisaika  
Uivaan päättyy  
19.5.2008!

[www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)





# Tekesin VENE-ohjelman tutkimushaku käynnissä

Teksti: Markku Hentinen  
Kuva: Kari Wilén

VENE-ohjelma on nyt toden teolla käynnistynyt ja ensimmäisiä yritysten rahoitushakemuksia käsitellään Tekesissä. Ohjelman johtoryhmä on valittu ja sen tehtävänä on mm. päättää ohjelman painotuksista ja toimintatavoista ohjelmasuunnitelman mukaisesti, päättää tutkimushakujen painotuksista ja valvoa ohjelman etenemistä. Johtoryhmän jäsenet toimivat myös julkisuudessa ohjelman puhemiehinä. Projektien rahoituspäätökset tekee kuitenkin yksin Tekes.



## Tutkimushankkeissa tietyt teemat

Tutkimuslaitoksille suunnattu haku on avattu 21.1. ja näiden hakemusten tulee olla Tekesissä 31.3. mennessä. Tutkimusorganisaatioiden hankkeiden tulee tässä ensimmäisessä haussa kohdistua seuraaviin teemoihin:

### VENEILYN UUDET KONSEPTIT

- Vapaa-ajankäyttötapojen muutokset ja niiden vaikutukset markkinoihin
- Uudet palvelut ja liiketoimintamahdollisuudet venealalla
- Ilmastonmuutoskeskustelun vaikutukset veneilyyn ja veneisiin maanosatasolla

### PK-VALTAISEN VENEALAN LIIKETOIMINTAMALLIEN KEHITTÄMINEN

- Asiakas- ja markkinatiedon tehokas hyödyntäminen

- Kansainvälistymisen tietointensiivinen lähestymistapa
- Markkinalähtöisen muotoilun ja tuotekehityksen hallinta

### SARJATUOTANNON TEHOSTAMINEN

- Tuotekehityksen läpimenoaikojen lyhentäminen
- Tuotevarioinnin ja modulaarisuuden mahdollisuudet erikoisissa sarjoissa
- Kumppanuus valmistaja-osatoimittaja-kauppiaas -ketjussa
- Laadunvarmistuksen uudet järjestelmät

### UUDET TEKNOLOGIAT VENESOVELLUKSISSA

- Uudet materiaalit ja niiden valmistustekniikat
- Älykkäät tuotteet/ratkaisut ja uudet tiedonsiirtotekniikat
- Hiljaiset ja mukavat veneet ja ohjaamot

## VENE-ohjelman johtoryhmä

Jouko Huju, Finnboat, pj.  
Kaj Gustafsson, Nauticat Yachts Oy  
Iiro Haakana, Maritim Oy  
Juhani Haapaniemi, Silver-Veneet Oy  
Timo Peräkylä, Boomeranger Boats Oy  
Raimo Sonninen, Bella Veneet Oy  
Mikael Still, KPMG Oy  
Lauri Ala-Opas, Tekes  
Vesa Kojola, Tekes  
Markku Hentinen, VTT, siht.

- Uudet runkomuodot, rakenneratkaisut ja niihin kohdistuvat rasitukset

## YMPÄRISTÖTIETOISUUDEN KEHITTÄMINEN VENEALALLA

- Ympäristömyönteisyys valmistuksessa ja tuotannossa
- Käytönaikaisten päästömäärien selvittäminen ja vähentäminen
- Elinkaarikysymykset

## UUDET OSAAMISTA TUKEVAT MALLIT JA TYÖKALUT

- Suunnitteluun ja valmistukseen liittyvät
- Myyntiin ja markkinointiin liittyvät
- Huoltoon ja korjaukseen liittyvät

Haettavien projektien kesto on enintään vuoden 2010 loppuun. Tutkimustahojen tulee osoittaa yritysten sitoutuminen ehdottaensa projektiin ja sen tulosten hyödyntämiseen. Tämä tulee ilmetä mm. vähintään 5 % yritysrahoitusosuutena sekä selkeänä suunnitelmana tulosten hyödyntämisestä yritysten liiketoiminnan kehittämiseksi.

Yrityksillä on siis mahdollisuus päästä hyvinkin pienellä rahalla ensimmäisenä käsiksi tutkimustuloksiin. Myöhemmin näiden projektien tulokset tulee kuitenkin pääsääntöisesti julkaista.



## Yritysprojektien aktivointi

Yritysprojektien tulokset ovat luottamuksellisia ja jäävät vain osallistujien käyttöön, ellei projektissa muuta päätetä. Pienet, yksittäisen pk-yrityksen kehitysprojektit jäävät yleensä liian pieniksi, jotta niillä saisi aikaan merkittäviä kehitysaskelaita. Tämän takia pyritään mielellään löytämään usean yrityksen ryhmiä, jotka ovat kiinnostuneita saman aiheen kehittämistä. Nämä yritykset voivat olla

1. alihankinta- tai muussa kumppanuussuhteessa keskenään, tai
2. keskenään kilpailevia yrityksiä, silloin kun kehitettävä aihe on esikilpailullisella alueella.

Sopivien yritysryhmäprojektien löytämiseksi tullaan järjestämään kevään - alkukesän aikana kaksipäiväisiä seminaari-työpaja - yhdistelmiä. Nämä toteutetaan alueellisesti ja todennäköiset paikkakunnat ovat Kokkola-Pietarsaari, Kuopio ja Turku. Tarkemmat ajankohdat ovat vielä avoimena, mutta kannattaa seurata VENE-ohjelman www-sivuja osoitteessa [www.tekes.fi/vene](http://www.tekes.fi/vene).

## Ohjelman avausseminaari

Helsingin venemessujen yhteydessä 15.2. järjestettävän avausseminaarin alustava ohjelma on seuraava:

### 9.00

Onko meillä eväitä pärjätä maailmalla ja millä edellytyksin veneily kehittyi Suomessa. Toimintajohtaja Jouko Huju, Finnboat

### 9.15

Veneohjelman tarjoamat tukimuodot venealalle. Ohjelman päällikkö Vesa Kojola, Tekes

### 9.30

Esiselvitysten olennaiset löydökset ja tutkimushaun teemat. Ohjelman koordinaattori Markku Hentinen, VTT

### 10.00

Pk-valtainen veneala kehityspolulla. Kansanedustaja Eero Lehti, Suomen Yrittäjät

### 10.15

Venealan yrittäjän odotukset Veneohjelman ansiosta. Toimintajohtaja Kaj Gustafsson, Nauticat Yachts

### 10.30

Keskustelu ohjelman päämääristä ja toteutuksesta.

Seminaari on avoin kaikille alan yrityksille ja yhteisöille ja se on maksuton. Ilmoittautumiset: [info@finnboat.fi](mailto:info@finnboat.fi) keskiviikkoon 6.2.2008 mennessä.



## Webasto tuo lämpöä veneilyyn.

Kevät vesillä on kylmää talven jäljiltä ja syksyn tulo viilentää ilman. Webasto veneenlämmitin mahdollistaa aikaisemman vesille lähdön ja myöhemmän rantautumisen.

Webasto veneenlämmittimessä on automaattinen portaaton säätö, tasainen lämpö ja hiljainen käyntiääni. Webaston tekniikka takaa puhtaan palamisen ja luotettavan toiminnan. Webasto Air Top venelämmittimet tuovat laatua elämään – lämpöä veneilyyn.

Mallit	Air Top 2000 S	Air Top 3500	Air Top 5000
Lämmitysteho Kw	0,9-2,0	1,5-3,5	1,5-5,0
Käyttösuositus	alle 9,0 m veneet	9-13 m veneet	11,5-15 m veneet
Sähkönkulutus W	9-22	12-36	12-80
Ulkomitat PxLxK mm	322x120x121	425x148x148	425x148x148

## boot 2008 Düsseldorf:

Düsseldorfin tammikuista näyttelyä pidetään yleisesti maailman suurimpana vene- näyttelynä, ainakin sisätiloissa järjestettävistä suurimpana. Suomalaiset venealan valmistajat olivat esillä näyttelyssä sekä Finnboatin yhteisosastolla hallissa 11 että erillisillä osastoilla muissa halleissa. Näyttelyyn saapui saksalaisen yleisön lisäksi suuri määrä ulkomaalaisia veneistä ja varusteista kiinnostuneita kävijöitä.



Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Düsseldorfin näyttelyssä käytössä oli 220 000 neliömetriä lattiapinta- alaa. Näyttely käsitti 17 eri hallia ja etenkin purjevenepuolella veneet seisoivat tiiviisti. Sen sijaan superjahtien hallissa numero 6 näytti hieman aikaisempaa väljemmältä, eikä siellä nyt ollut esillä yhtään suurta purjealusta.

Näyttely on todella kansainvälinen, koska näytteilleasettajia oli 57 maasta, yhteensä 1699 yritystä tai yhteisöä. Veneitä oli esillä noin 2000 kappaletta. Isäntämaan näytteilleasettajat olivat tietysti lukumääräisimpinä paikalla ja ulko-

# Maailman suurin venenäyttely



Roosa Seligson ja Stefan Bongard houkuttelivat Midnight Sun Sailingin osastolla charter-veneläjiä Suomen saaristoon.

maalaisista Hollanti oli kärjessä 140 näytteilleasettajalla.

Venenäyttelyyn osallistui peräti 20 suomalaista näytteilleasettajaa, joista yhdeksän oli esillä yhteisosastolla moottoriveneille varatussa hallissa 11. Suomalais- tuotteet olivat esillä maahantuojien osastoilla ja yhteisosaston keskiössä oli myös Finnboatin tiedotusosasto, joka oli jatkuvasti miehitettynä toimistopäällikkö Lena Mickelsson-Ourun voimin.

Finnboat News oli paikalla ja haastatteli muutamaa suomalais- veneiden maahantuojaa ja heidän päämiehiänsä.

## Midnight Sun Sailing

Osastolla tapasimme Roosa Seligsonin, joka markkinoi pääasiassa yrityksen kansainvälisiä purjehduksia, ja saksalaisen Stefan Bongardin, joka oli paikalla kertomassa maamiehilleen Suomen saariston loistavista veneilyoloista. Halli 13 oli pullollaan charter-palveluja myyviä yrityksiä ja Roosin mukaan paikalla oli myös useita Midnight Sunin agentteja.

- Emme ole täällä syömässä agenttitemme leipää, vaan pääasiassa jakamassa yleistietoa Suomesta, Roosa Seligson kertoo. Mutta haluamme myös tavata yhteistyökumppanimme henkilökohtaisesti, koska tässä bisneksessä verkostuminen on tärkeää ja suhteiden on oltava kunnossa.

- Olemme täällä myymässä Suomea ja etenkin saaristoamme ulkomalaisille ja tietysti saksalaisille, joita osastollamme käy tiheään tahtiin. Kerromme heille, että Suomeen pääsee helposti vaikkapa halpalentoyhtiöitä käyttäen, ja että navigoiminen saaristossa ei ole niin vaikeaa kuin tšekäläiset purjehtijat yleensä uskovat.

Suomessa purjehtinut Stefan Bongard on Roosin tukena ja kertoo, että saksalaisille charter-turisteille saaristomme on eksoottinen kohde. Veneitä ei ole ruuhkaksi saakka, satamissa on tilaa ja päivät ovat valoisuuden ansiosta pitkät.

- Purjehdin viime kesäkuussa Saaristomerellä ja ihmettelin, kun en juurikaan nähnyt muita veneitä. Yleisesti hintataso Suomessa





Tapio Ekola (oik.) ja jälleenmyyjä Rolf Aebi olivat tyytyväisiä Grandezza-veneiden saamaan vastaanottoon Saksassa.



on hieman korkeampi kuin Saksassa, mutta esimerkiksi satamamaksut ovat paljon kohtuullisempia.

## AMT-Veneet Oy

AMT-veneet olivat vasta toista kertaa esillä Saksassa, ensiesiintymisen tapahtui viime syksynä Hampurin venemessuilla. Mikael Winqvistin mukaan vielä on liian aikaista sanoa, miten uusi vene-merkki tulee menestymään Keski-Euroopassa.

- Kaikki väittävät, että Saksan markkinat ovat toivottoman vaikeat, Winqvist toteaa. Mutta ei ensivaikutelma niin hankalalta vaikuta. Suomalaisilla veneillä on erittäin hyvä maine täällä ja olemme tyytyväisiä, mikäli nyt myymme kymmenkunta venettä. Mutta todellisen jalansijan saaminen Saksassa vaati kyllä muutaman vuoden työn.

AMT esitteli Düsseldorfissa kaksi venemallia, eri veneet kuin Hampurissa. Tällä tavalla suomalaisvalmistaja pyrkii selvittämään, miktä mallit sopisivat parhaiten näille markkinoille.

Saksalainen maahantuoja Harry Bleich on Honda-moottorien kautta Mikael Winqvistin vanha tuttava. Bleich on Saksan suurin Honda-kauppias ja AMT pystyy siten hyödyntää saksalaisyrityksen myyntiverkostoa.

## Oy Finn-Marin Ltd/ Grandeza

Grandeza-veneet olivat myös ensi kertaa esillä Düsseldorfissa, vaikka ensituntuma Saksan markkinoihin oli haettu jo Fried-

Maahantuoja Harry Bleich ja Mikael Winqvist esittelivät ensimmäistä kertaa AMT-veneitä Düsseldorfin venenäyttelyssä.

richshafenin näyttelystä. Vienti-johtaja Tapio Ekola kertoi, että täällä oltiin esillä Sveitsin jälleenmyyjän Rhon-Booten hallinnoimalla osastolla. Tämä yritys hoitaa myös Etelä-Saksan myynnin ja pohjoisempana on toinen diileri.

- Tarvitsemme yhden edustajan lisää Saksaan, Ekola toteaa ja kertoo tähtäävänsä jo ensi kauteen. Kiinnostavia vientikohteita ovat Kroatia, Romania ja Puola, mutta Finnmaster-malliston puolella tämä kausi on jo myyty loppuun.

- Grandezaista kaksi suurempaa mallia menee hyvin kaupaksi

ja myös Grandeza 26 kiinnostaa saksalaisia, Tapio Ekola jatkaa. Sen sijaan kakskolmosen kokoluokka on jenkki-veneiden takia kovasti kilpailtu.

- Painotamme myynnissä laatua ja keskieuropalaiset ovat innostuneet Grandezzan vauhdikkaasta muotoilusta. Mutta vahvan brändin rakentaminen vie oman aikansa, Ekola päättää.

## LEEVE NE LAAJENTAA TOIMINTAANSA

Leevene on Helsingin Lauttasaassa toimiva venealan yritys, jonka toimintaan ovat kuuluneet veneiden korjaus, venevälitys ja -myynti sekä Yanmar-merimoottoareiden myynti-, huolto- ja varaosapalvelut.

Uusia tuotteita tulevat olemaan Flex-O-Fold-taittolapapotkurit, potkuriakselit ja potkuriakselitarvikkeet. Valikoimassa tulevat olemaan myös Vetuksen venetarvikkeet.

Myymästä löytyvät myös Navixin maasähköjärjestelmät, joiden asentaminen onnistuu edistyneen Plug and Play-menetelmän avulla ilman sähköalan ammattilaisen apua. Navixin järjestelmät sisältävät kaikki maasähköjärjestelmään liittyvät tarvikkeet.

Tuotevalikoimasta löytyvät myös alan johtavat Webasto venelämmittimet ja lämminvesivaraajat.

Myymästä ja sen tuotevalikoimasta vastaa Jori Kaunisto.

Juha Niemisen vastaa myyntitoimintojen lisäksi Leevene venevälityksestä sekä uusien Beneteau-perämoottoriveiden myynnistä.

Leeveenen korjaamopäällikkönä jatkaa Nino Hallikainen.

Joni Leeve vastaa jatkossa korjaamoon tulevien veneiden tarkastuksista, satamatoiminnoista ja yrityksen johtamisesta.

## ASTRUM VENE VAHVISTAA ASEMIAN VENEMARKKINOILLA

Volvo Pentan liiketoiminta Turun Hirvensalossa siirtyi lokakuussa toimintansa aloittaneen Astrum Veneen hoidettavaksi. Tällä toimenpiteellä Astrum Vene vahvistaa huoltoverkostoa ja yrityksen asemaa yhtenä Suomen suurimmista vene-liikeketjuista. Yritys on saanut edustukseensa myös kaksi uutta venemerkkiä.

"Hirvensalossa meillä on huoltolaituri, polttoainemyynti ja yli 200 laituripaikkaa. Entisillä omistajilla on puolestaan lä-

histöllä Satavan alueella toinen marina. Yhdessä meillä on lähes 500 venepaikkaa ja 10 000 neliometriä venesäilytystilaa", Astrum Veneen toimitusjohtaja Matti Luona kertoo.

"Meiltä saa asiantuntevaa huoltopalvelua kaikille vene- ja moottorimerkeille.

Avaamme alueelle myös Mercury-moottoareiden merkkihuollon", Luona jatkaa.

Yritys jatkaa yhteistyötä Brunswickin kanssa. Yritykset ovat sopineet MV-Marinin edustuksesta Lounais-Suomessa, jossa Astrum myy lähes neljänneksen tehtaan koko tuotannosta. Lisäksi Astrum Vene on saanut hollantilaisen teräsvenemerkki Boarnstreamin edustuksen.

Jokinen Yhtiön kuuluvalla Astrum Veneellä on toimitilat Salossa ja Turun Hirvensalossa. Myös Forssaan on tulossa Astrum Veneen myymälä.

## HARTMAN ON ALOITTANUT ANYTEC-VENEIDEN MAHANTUONNIN

Vaasalainen Hartman Rauta Oy ja ruotsalainen Anytec Boats AB ovat allekirjoittaneet tuontisopimuksen Anytec-veneiden myynnistä Suomessa. Sopimus astui voimaan 1.12.2007 ja kattaa venemallit Anytec 522, 622 ja 750. Hartman välittää myös Anytecin isoja vene-



Anytec 750 SPI



Telva vietti 14. tammikuuta uuden myymälänsä avajaisia Veneenteijäntie 5:ssä Lauttasaassa. Kuva Kari Wilén

malleja 840-1230. Jälleenmyyjäverkostoa on tarkoitus laajentaa edelleen kevään aikana.

## NAUTIKULMA LAAJENTAA TOIMINTAANSA POHJANMAALLE

Turkulainen Nautikulma Oy laajentaa edelleen toimintansa ja avaa 500 neliön myymälän Kokkolaan. Kokolan Niitykatu 1:ssä avataan liike helmikuussa Helsingin venenäyttelyn jälkeen. Tarvikkeiden vähittäismyynnin lisäksi toimipiste tulee keskittymään voimakkaasti veneteollisuuden palveluun.

Nautikulma on perustettu 1978 ja tulee siten toimineeksi tänä vuonna 30 vuotta. Yhtiön liikevaihto on yli kaksi miljoonaa ja sillä on ennen Kokolan toimipisteen avaamista käytössä yhteensä yli 2000 neliömetrin toimitilat Turussa ja Espoon Haukilahden venesatamassa. Vähittäismyynnin lisäksi yhtiön merkittävä asiakas on kotimainen veneteollisuus, yhtiöllä on myös vientiä.

Nautikulma tulee panostamaan Kokkolassa veistämyyntiin, unohtamatta kuitenkaan kuntia, satamia tai yksittäistä veneilijää. Kokolan toimipisteen vetäjäksi on nimitetty 29-vuotias tradenomi Mathias Boberg.



## SILVER HAWK PUKEUTUU KESÄKUOSIIN

Silver murtaa venesisustuksen konservatiivista linjaa. Ei enää tylsää ja perinteistä, miehekästä ja karua vaan kaunista ja naisellista. Graafikko Nora Fleming on suunnitellut suosituimmalle venemallille Hawkille uudet vaatteet. Herkullisen värinen, urheilullinen haukka-kuosi loistaa Silver Hawkin pehmusteissa.

Uudennäköisellä veneellä Silver haluaa herättää keskustelua naisveneilijöiden parissa. Autosisustuksen on jo kauan voinut tilata omien makumieltymysten mukaan. Miksei myös veneiden?

Silver Hawk -kuosivene esitellään ensimmäistä kertaa Helsingin Vene O8 Båt-messuilla Silver Veneiden osastolla.



## UUSI PARTIOVENEMALLI

Rajavartiolaitos uusii lähivuosien aikana partiovenekalustonsa kokonaan. VTT on ollut aktiivisesti mukana uuden partiovenemallin suunnittelussa. Vanhaan venetyppiin verrattuna halutaan parantaa erityisesti veneen rungon lujuutta ja sen suorituskykyä aallokossa.

Suunnittelun lähtökohdaksi on ollut uuden partiovenemallin soveltuvuus uudentyyppisiin ja vaativiin tehtäviin. Kaluston tulee sopia meripelastukseen, rajaturvallisuustehtävien hoitoon, vesiliikenteen valvontaan ja viranomaisyhteytyöhön vaativissakin merellisissä olosuhteissa.

Partiovenemallin kehitysversiota on arvioitu sekä VTT:llä että Rajavartiolaitoksen koeohjelmalla. Kehitysversion on valmistanut Marine Alutech Oy Teijossa. Veneen valmistumista on edeltänyt pitkäjänteinen taustatyö. VTT on tehnyt Ra-



javartiolaitoksen toimeksiannosta mm. vanhan venetyypin lujuusanalyysin sekä vertaillut uusien partiovenekonseptien merikelpoisuutta.

Uuden alumiinirakenteisen partiovenemallin runko on pidempi ja kapeampi ja pohjan v-kulma on aiempaa jyrkempi. Aaltojen iskut on näin saatu pienemmiksi, ja suurillakin nopeuksilla ajaminen on mahdollista. Uusi partiovene on myös vanhaa nopeampi ja tehokkaampi: maksiminopeus on yli 40 solmua.

Rajavartiolaitoksen nykyinen partiovenemalli on ollut käytössä 1980-luvulta lähtien. Kehitysversion arvioinnin ja parannusehdotusten tekemisen jälkeen päätetään koko partiovenesarjan tilaamisesta. Sarja tulee käsittämään noin 20 venettä.

## EKSTRÖMILTÄ RATKAISU SÄHKÖNTUOTANTOON VENEESSÄ

YANMAR MARINE on tuonut markkinoille uuden Yanmar-merimootoreihin integroitavan vauhtipyörägeneraattorin, joka mullistaa purje- ja pienempien veneiden omavaraisen sähköntuotannon. Uusi generaattori KMG65E on kehitetty toimi-



VTT ja Rajavartiolaitos ovat arvioineet partiovenemallin kehitysversiota, jonka on valmistanut Marine Alutech Oy Teijossa. Kuva Jari Nyholm

maan uusissa Yanmarin 3JH4 (39 hv) sekä 4JH4-AE (54 hv) moottoreissa.

Generaattori sovitetaan moottorin ja vaihteiston väliin; siis joko kytkimen tai SD50 purjevenevetolaitteen väliin. Asiakas voi itse valita, haluaako tuotteen yhdellä vai kahdella virtalähtökolla. Virtalähtökko kehittää vaihtovirtaa 230 volttia, 50 Hz, teholtaan joko 3,0 kW yhdellä virtalähteellä tai 6,0 kW kahdella virtalähteellä. Yanmarin KMG65E vie vähän tilaa ja se on erittäin helppo asentaa.

## FENIX MARIN OY VALITTIIN TAMPEREEN SEUDUN UUSYRITTÄJÄKSI

Yamarin-veneitä valmistava Fenix Marin Oy on valittu Tampereen seudun uusyrittäjäksi 2007. Tampereen Seudun Uusyrityskeskus ry Ensimetri valitsi Vuoden uusyrittäjän 14. kerran. Fenix Marin Oy:n valintaan vaikuttivat muun muassa yrityksen nopea kasvu ja viennin suuri osuus tuotannosta. Yritys syntyi, kun tulipalossa vuonna 2003 tuhoutuneen veneveistämön henkilökunta päätti jatkaa yritystoimintaa. Henkilöstön määrä on kasvanut 75:een ja veneitä valmistuu noin yhdeksän kappaletta päivässä. Yamarin-merkkisiä, 4-7 metrisiä lujitemuovisia veneitä tehdään Konekeskon sopimusvalmistajana. Toimintansa aikana Fenix Marin Oy on melkein kolminkertaistanut liikevaihtonsa.

## FASTER-VEENEET 30 VUOTTA

Vuonna 1978, Juha Snell Oy:n toimittua neljä vuotta menestyksekkäästi metallituotteiden alihankintaketjussa, oli aika aloittaa omien tuotteiden valmistus. Vahvan käsityöosaamisen pohjalta aloitettiin Faster-alumiiniveneiden valmistus. Ensimmäinen Faster 440 -vene syntyi Paavo Aholaisen suunnittelemana ja Juha Snellin valmistamana Kellokoskella Tuusulassa 1978.

Faster-työveneitä on valmistettu poliisille, palolaitoksille, metsähallitukselle ja muille viranomaisille. Faster-veneitä on käytössä ympäri maailman – Buenos Airesista Ulan-Udeen.

Juhlavuoden kunniaksi tuusulalainen Juha Snell Oy tuo markkinoille täysin uudistuneen Faster 460 -veeneen sekä uuden Faster 515 SC -mallin.



## AIRISTON KRUUNU OY

Paraisten Venekeskus Oy on Airistolla toimiva veneilyn palveluyritys, joka on perustettu vuonna 1992 ja jonka omistavat Matti ja Brita Pasila. Vuonna 2007 satama oli maamme ainoa kotisatama, jolle oli myönnetty sataman ympäristö- ja turvallisuuskysymyksiä arvioiva Sini-lippusatama-sertifiointi.

Kehittääkseen asiakkaiden kotisatamatarpeita, Paraisten Venekeskus on yhtiöittänyt marinatoimintansa. Kotisatamayhtiö on nimetty Airiston Kruunu Oy:ksi. Laituripaikkojen muuttamisella osakepohjaiseksi Venekeskus on mahdollistanut veneilijöiden palvelua koskevan kehitysohjelman, jossa keskeisiä

seikkoja ovat venepaikkojen väljentäminen ja palvelujen monipuolistaminen. Sataman laiturikapasiteettia lasketaan 165 veneestä 125 veneeseen, jolloin suuremmatkin veneet mahtuvat manööveramaan sataman suojaisessa laguunissa. Palvelua laajennetaan myös talvitelakoinnin saralla. Venekeskus rakennuttaa kaksi lämmintä talvisäilytys-hallia, yhteispinta-alaltaan 1500 m<sup>2</sup>.



Vator avasi 24. tammikuuta uuden vaihtovenehallin Helsingin Hernesaareen.

## VATOR AVAA VAIHTOVENEHALLIN HERNEAAREEN

Vator panostaa vaihtoveneiden myyntiin uudessa Suomen suurimmassa vaihtovenehallissa. Halli on pelkästään vaihtoveneille. Esillä on noin 50 kunnostettua erikokoista vaihtoveneitä, perä- ja sisäperämoottoriveneitä. Veneitä on edullisista avoveneistä lähes 40-jalkaisiin moottoriveneisiin. Kaikki veneet on pesetty, huollettu, kunnostettu ja pohjat maalattu. Vaihtovenebusineksen vetäjä on Henkka Ålander.

## LÄHDE FINNBOATIN KANSSA MOSKOVAN VENEMESSUILLE!

Lähde Finnboat Newsin lukijamatkalle Moskovan keväisille venemessuille! Menomatalla menemme Moskovaan Tolstoi-junalla, paluu on Finnairin suoralla lennolla. Lukijamatka toteutetaan seuraavasti:

Menomatka junalla 10.4. "TOLSTOI" Helsinki–Moskova klo 18.23 – 08.25 Ryhmällemme on varattu paikat 1. luokassa 2-hengen makuuhyteissä

Paluu 13.4. lentäen Finnairin suoralla lennolla AY156 Moskova-Helsinki klo 20.30-21.20

Majoitus Hotelli SOJUJ, Levoberezhnaya ul. 12, [www.acase.ru/soy.html](http://www.acase.ru/soy.html)

Hotelli sijaitsee noin 15 min. ajomatkan päässä Sheremetevon lentokentältä. Huoneissa puhelin, satelliitti-TV, internetliittymä ja jääkaappi. Hotellissa business centre, pieni konferenssi- ja kokoussali, ravintola, baari, kampaamo ja sauna. Lähin metroasema Retshnoi Vokzal.

Matkan hinta per henkilö yhden hengen huoneessa 795,00 euroa. Hintaan sisältyvät:

- junamatka Helsinki - Moskova 1. luokassa 2-hengen makuuhyteissä
- lento Moskova - Helsinki Finnairilla turistiluokassa
- lentokenttäverot ja matkustajamaksut
- 2 vuorokauden majoitus tarjotussa hotellissa yhden hengen huoneessa
- mannermainen aamiainen hotellissa
- kuljetus rautatieasemalta hotelliin
- kuljetus hotellista lentoasemalle

Matkalle tarvitaan viisumi. Viisumin hinta on 45,00 euroa. Lisäksi veloitetaan Kaleva Travelin viisumipalvelumaksu 29,28 euroa/henkilö.

Viisumia varten tarvitaan Turistiviisumiin tarvittavat dokumentit:



- Passi, voimassa 6kk viisumin päätymisen jälkeen
- 1 kaavake huolellisesti täytettynä
- 1 passikuva
- Kopio matkustajavakuutuksesta jossa mainittu matkustajan nimi, vakuutusnumero, vakuutuksen voimassaolo (ppk-kvv) ja täytetty "Selvitys vakuutuksesta" kortti



Offshore Spars Finland tillverkar kompletta mastpaket till bl.a. Nautor, Baltic Yachts och Finngulf Yachts.

Tarvittavat dokumentit toimitetaan Kaleva Traveeliin 20.3.2008 mennessä.

Kaikki hinnat perustuvat 14.1.2008 vahvistettuihin hintoihin, voimassa olevaan valuuttakurssiin ja ovat sitoumukselta. Hinnat edellyttävät vähintään 10 henkilön ryhmää yhtenäisin matkajärjestelyin. Matkavaraukset ehdottomasti viimeistään 21.2.2008 mennessä.

Kaikki Moskovan matkaan liittyvät tiedustelut, matkavaraukset ja mahdolliset peruutukset sähköpostitse osoitteen finnboat.@kalevatravel.fi

## KOLFIBERTILLVERKNING HOS OFFSHORE SPARS FINLAND

Veckan innan jul autoklav-laminerades den första kolfibermasten för en Swan 66 hos Offshore Spars i Jakobstad.

Offshore Spars har investerat i en fullständig produktionslinje för tillverknings av sömlösa kolfibermaster på handform (Seamless Male Mandrel Moulding). Detta innebär att masten byggs upp utan varken tvärs- eller längsgående skarv runt en aluminium mandrel. Masterna byggs med förimpregnerad riktat kolfiber och lamineras i en högteknologiskt autoklav med 6 bars tryck och 140 graders temperatur. Offshore Spars kan i Finland tillverka master upp till 33 meters längd utan skarv.

Till kolfiberproduktionen hör även de populära s.k. "Park Avenue" bommarna som byggs i honform motsvarande ett skrov och däck och även härdas i autoklav.

Förutom de inhemska tillverkarna Nautor och Baltic Yachts kommer Offshore Spars att leverera kompletta mastpaket för den nya Farr-ritade Finngulf 43:an.

## NIMITYSUUTISIA

### Konekesko Marine

Hanna Rosenberg on nimitetty markkinointitiimiin sisällöntuottajaksi 18.12.2007. Antti Rinkinen on nimitetty Yamarin-tiimiin tuotannon laskentakoordinaattoriksi 10.12.2007. Esa Malinen on nimitetty 10.12.2007 Yamaha-tiimiin myyntineuvottelijaksi. Jarkko Toppinen on nimitetty 2.1.2008 jälkimarkkinointitiimiin Yamaha-tarvikevastaavaksi. Maria Ray on nimitetty 7.1.2008 Yamarin-tiimiin vientiasistentiksi.

### MV-Marin Oy

Ari Kutvonen (45 v.) on nimitetty MV-Marin Oy:n tuotantopäälliköksi. Arin tehtäviin kuuluvat ensisijaisesti tuotannon johtaminen sekä sen kehittäminen. Hän on toiminut aiemmin Jonmeri Yachtsilla tuotantopäällikkönä.

Aarne Kortelainen (29 v.) on nimitetty MV-Marin Oy:n osto- ja logistiikkakoordinaattoriksi. Hän on toiminut aiemmin Futurtecillä samoissa tehtävissä.

### Nautikulma Oy

Nautikulma Oy on Suomen johtavia venetarvikealan yrityksiä. Toiminnan laajentumisen myötä yrityksen henkilökunta on kasvanut kymmeneen vakituiseen työntekijään. 15.1. on aloittanut Anna Kopylova osto- ja myyntiasistenttina. Anna on suorittanut Venäjällä maisterin tutkinnon oikeustieteessä ja taloustieteessä. Mathias Boberg on nimitetty Nautikulman Kokkolassa avattavan toimipisteen liikkeenhoitajaksi. Hän on 29-vuotias tradenomi, joka on ollut koko ikänsä tekemisissä veneiden ja venealan kanssa.



Ari Kutvonen



Aarne Kortelainen



Anna Kopylova



Mathias Boberg

# Muualta poimittua

## Pressöversikt

Koonnut: Katja Simola



BIC Kymin neljättä kertaa järjestämän Kymi Businessidea -kilpailun voiton nappasi tällä kertaa Eero Lumpeen ideoitu sauna vene. Idea lähti Lumpeen mukaan liikkeelle kelluvista taloista ja näkemyksestä, jonka mukaan markkinoilla olevat veneet ovat liian samanlaisia. Saunallisen veneen pinta-alaksi tulee vajaa 30 m<sup>2</sup> ja se sisältää saunan lisäksi pukuhuoneen, wc:n, takan ja kattoterassin. Voitokkaassa hankkeessa on ollut mukana n. 10 hengen tiimi ja suunnitteluprosessi vei aikaa kolme vuotta. Tuomaristo va-

kuuttui saunallisen veneen ideasta, koska se kohottaa 2000-luvun kuluttajan tarpeet ja saunan liikuttavuus avaa uusia ulottuvuuksia. Vuoden 2007 menestyneet kilpailijat palkittiin joulu-

kuun alussa Kouvolassa. Kymi Businessidea -kilpailun tarkoituksena on löytää toteutuskelpoisia liikeideoita, aktivoida niiden kehittämistä ja tarjota tukea suunnitteluun. Siihen voivat osallistua Kymenlaaksossa asuvat, opiskelevat tai työskentelevät henkilöt. (Kouvolan Sanomat 8.12.2008)

ja autojen huoltoliikkeitä. Alueella on tehty jo raivaustöitä ja varsinaisen rakentamisen pitäisi alkaa kevään aikana. Valmiina 3 600 m<sup>2</sup> liikekeskuksen arvioidaan olevan alkuvuodesta 2009. Keskukseen kilpailuvaltina pidetään laajan tarjonnan lisäksi mahdollisuutta veneiden testaamiseen viereisellä Päijänteellä. Motorhomen rakennustyöstä vastaa Ollin Talot Virtanen. Yrityksen toimitusjohtaja Juha Virtanen kertoo, että he tekevät kaikki kohteet omalla riskillä. Kiinteistöille etsitään sijoittajia sen jälkeen. (Keskisuomalainen 23.12.2007)

*I Öja bygger Maestro Boats som bäst en eldriven 40-fots segelbåt. Motorn representerar en helt ny teknik och den finns ännu inte ute på marknaden. Under seg-*



### KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA JOULUKUU 2007 – TAMMIKUU 2008 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Motorboot/Hollanti	1	Aquador 26 HT, testi	76-80
Fare Vela/Italia	12	Club Swan 42, lyhyt esittely	16
Nautica/Italia	11	Yamarin 76 DC, testi	236-237
Nautica/Italia	12	Terhi Sea Fun, minitesti	161
Vela e Motore/Italia	12-1	Haastattelu: Filippo Masci, Oy Nautor Ab	10-12
Yacht Design/Italia	6	Nautor Custom 82, esittely	
Kazi/Japani	12	Finn Gulf 33, testi	72-76
Kazi/Japani	12	Aquador 28 C, testi	78-81
Praktiskt Båtägande/Ruotsi	1	Bowrider-testissä: AMT 185 BR, Bella 530 Excel, Castello Amazon 533 RR, Finnmaster 5300 Open, Yamarin 53 BR	43-58
Båtnytt/Ruotsi	13	Flipper 520 HT, testi	38-42
Meer & Yachten/Saksa	1	Club Swan 42, testi	140-143
Skipper/Saksa	1	Silver Eagle WA 650, testi	54-57
WasserSport/Saksa	1	Buster XXL, esittely	22
WasserSport/Saksa	1	Korsö 610 F, testi	24-27
Swiss Boat Yachting/Sveitsi	12-1	Flipper 630 OC, testi	28-31
Cruising World/USA	1	Finn Gulf 46, lyhyt esittely	96





Maestro Boats rakentaa Maestro 40-purjen, jossa on sähkömoottori propulsiolaitteena. Kuva Kari Wilén

*ling fungerar motorn som en generator som laddar batterierna. För en timmes körning krävs ungefär två timmars laddning. Fördelarna med eldriften är naturligtvis miljövänligheten och den låga bullernivån, men priset utgör ännu en nackdel. Man räknar att batterierna till den här båten kommer att kosta mellan 10 000–15 000 euro. Men Boris Björkskog tror att det här konceptet har framtiden framför sig. Båten med elmotorn skall sjösättas i Karleby i sommar. (Österbottningen 20.12.2007)*

Meriteollisuuden toimijat kokoontuivat solmimaan kontakteja marras-

kuussa NaviGate 2007 -messuille Turkuun. Messuilla haettiin yrityksiä, jotka voisivat toimia erilaisissa meriteollisuuden projekteissa alihankkijoina tai osatoimittajina. Sopivien yhteistyökumppanien löytämisessä käytettiin hyväksi mm. match making -konseptiä; oikeanlaisen kumppanin löytämistä helpotettiin internetissä etukäteen täytettävällä kontaktilomakkeella. Mukana tapahtumassa oli 165 yritystä. (Kauppa ja Teollisuus 6/2007)

Vuoden lopussa on ympäri Suomea taas palkittu menestyneitä ja hyvää työtä tehneitä yrityksiä. Veneala on saanut osansa jaetusta kunniaa. Tampereen Seudun Uusyrityskeskus ry Ensimetri valitsi valkeakoskelaisen Fenix Marin Oy:n Tampereen seudun vuoden uusyritykseksi. Valintaan vaikuttivat yrityksen nopea kasvu ja vieden suuri osuus. Yamarin-veneiden sopimusvalmistajan tehtaalta lähti vuonna 2007 markkinoille n. 2000 venettä ja liikevaihto oli n. 14-15 milj. euroa. Ensimmäisenä tuotantokautena vastaavat luvut olivat reilut 1000 kpl ja 5

milj. euroa. Vakka-Suomen Nuorkauppakamari puolestaan valitsi Uudenkaupungin Työveneiden vuoden vakkasuomalaiseksi. Yritystä kiiteltiin paikallisen osaamisen tunnetuksi tekemisestä niin kansallisesti kuin kansainvälisestikin sekä merkittävästä roolista alueen työllistäjänä. Uudenkaupungin Työvene on luovuttanut aluksia lähes 200 kpl yli kymmeneen maahan. (Valkeakosken Sanomat 29.11.2007, Laitilan Sanomat 7.12.2007)

*Scandinavian Teak Deck Ab valdes till Årets företag 2007 i Kronoby. Allt sedan år 1998, då Rune Mård startade företaget, har det vuxit från ett enmansföretag till en arbetsgivare som sysselsätter nästan 70 personer. Nu för tiden har företaget tre verksamhetspunkten, en i vardera Terjärv, Källby och Vetil. Rune Mård säger, att en yrkeskunnig arbetskraft och hög kvalitet är viktiga konkurrensfaktorer. För att garantera kvaliteten arbetar Scandinavian Teak Deck som bäst med att införa ett kvalitetssystem enligt ISO 9001-standard. (Jakobstads Tidning 4.1.2008)*



Vuosi taittuu kevättä kohden. Kaipuu maailman merille jo käy. On aika valmistautua vesille. On aika unelmien.

Millainen unelmavene onkaan, A1-Venerahoitus voi auttaa sen hankkimisessa. A1-Venerahoitus on helpoin tapa toteuttaa unelmia.

[www.nordearahoitus.fi/vene](http://www.nordearahoitus.fi/vene).



## Ledaren

### Skattebjörnen

Senaste sommar kunde man på vissa sjöstationer köpa brännolja för knappa 80 c/liter. Då den lättare beskattningen avskaffas och bränsleskattens allmänna förhöjning läggs till stigande bränslepriser kostar dieselbränslet nästa sommar säkert närmare 1,40 euro (en förhöjning på hela 75 procent!).

Vi har svårt att inverka på världsmarknadspriserna, men i hemlandet straffar dock staten båtfararna onödigt strängt. Finland ansökte efter en omfattande lobbingsprocess tappert om fortsättning för det lättare beskattade motorbränslet. EU:s kommission hade dock ett nästan färdigt utskrivet svar där man konstaterade, att alla länder som använt denna skattefördel mister den den 1.1.2008. Det oaktag får man i England fortfarande den lägre beskattade brännoljan. Efter det är det möjligt, att åtminstone Kanalöarna får lägre beskattat dieselbränsle.

Frågan lyder, om Finland på rak hand skall godtaga i Bryssel fattade beslut, som ur helhetsekonomisk synpunkt sett inte har någon betydelse. Däremot skulle man i ett land som Finland, där förutsättningarna för båtlivet också i övrigt är mera utmanande än i södern, behöva dylika skattefördelar. Harmoniseringen av olika beskattningsförfaranden är en äregirig målsättning inom EU. Mervärdesskatten är ett gott exempel på att man ännu har långt till målet. I några syd-europeiska länder kan man t.ex. hyra en båt med 4 % mervärdesskatt, då den i Finlands korta sommar är 22 %. En hel del utmaningar kvarstår alltså.



Senaste november fick Finlands Båtindustriförening rf en ny ordförande då Kaj Gustafsson, vd på Nauticat Yachts, övertog ordförandeklubban av Tor von Zweybergk.

Kaj Gustafsson har redan under ett 20-tal år haft många järn i elden, inte endast såsom företagsledare utan också inom branschens organisationsuppgifter. Han har

## Finlands Båtindustriförening fick ny ordförande

varit medlem av Icomias EURMIG strategigrupp, den enda båtbyggaren i gruppen. Han är också viceordförande för Finnboats styrelse och medlem i Båtindustriförbundets exportledningsgrupp. Han har sedan 1970-talet verkat inom Finlands Båtindustris Arbetsgivare och är nu viceordförande i båtbranschens forsknings- och utvecklingsprojekt, som staten stöder via Tekes.

Som Båtindustriföreningens ordförande kommer Kaj Gustafsson att arbeta för ökad öppenhet

bland båttillverkarna. – Jag skulle vilja få alla finländska båtvarv djupare involverad i Finnboats verksamhet, säger "Kaitsu" Gustafsson. I och med att konkurrensen om såväl konsumenter som arbetskraft tilltar finns faran, att företagen bara koncentrerar sig på sina interna frågor. Exporten är mycket viktig för oss och vi måste kunna samarbeta på internationell nivå i den tilltagande globaliseringen. Jag vill arbeta för en starkare vi-känsla inom den finländska båtindustrin.

## FÖRENINGSNYTT

### HÄNT INOM MEDLEMSKÅREN

I början av år 2008 har en hel del företag anslutit sig till Finnboat. Ny medlem i Båtindustriföreningen är MXA Production Oy, nya medlemmar i Marinhandlarna är Machimp Oy och Vene Oy Bremer. Skuru Marine Ab är ett nytt företag i Varvs- och Serviceföreningen. Övriga förändringar inom medlemskåren finner du på sidan 4.

### MÄSSRESA TILL MOSKVA

FinnboatNews arrangerar i vår en läsares resa till båtutställningen i Moskva. Diresan sker med Tolstoi-snälltåget och returrestan med Finnairs direkta flyg. Vi startar den 10.4 kl. 18.23 och är tillbaka den 13.4 kl. 21.20. Inkvartering i Hotel SOJUZ. Priset är 795 euro i enkelrum och reservationerna skall göras senast 21.2.2008. Se närmare den finskspråkiga nyhetstexten på sidorna 22–23.

### VÅRMÖTET

Enligt en överenskommelse med Finlands Mässa hålls förbundets och medlemsföreningarnas vårmöten i Helsingfors Mässcentrum i samband med PlasTec 2008 -evenemanget torsdagen den 17 april. Programmet specificeras senare med pricka in datumet redan nu.

### SKOLNING

På uppdrag av Marinhandlarna rf och i intimt samarbete med den förverkligar Båtbranschens Komponentleverantörer rf en serie informationstillfällen under våren 2008. Avsikten med skolningen är att ge branschproffs behövlig basinformation om produktgrupper som nämns på sidan 5 i denna publikation. Vårens skolningstillfällen arrangeras i Jakobstad 22.4 och Kuopio 23.4.



Omaisuus taivasalla?  
Egendom under bar himmel?

Tai suojassa huollettuna!  
Eller under tak servad!



#### Telakalla kaikki kunnossa?

Telakointi rasittaa venettä ja sen kipparia. Pitkä kylmä talvi, lumikuormat, kosteudenvaihtelut ja käyttämättömyys uhkaavat veneen kuntoa ja arvoa.

Tuulesta temmattu ei lainkaan ole väite, että talvella Suomen veneiden arvosta häviää huolimattoman telakoinnin takia enemmän kuin kesäisen ahkeran käytön myötä, joihin luetaan myös pohjakosketukset, karilleajot ja muut kevyemmät nirhaisuut.

Matti Murto VENE 10/04

#### Är allt i sin ordning i båthamnen ?

Dockningen sliter både på båten och skepparen. En lång kall vinter med snölast, otaliga väderomslag och brist på användning äventyrar båtens kondition och värde.

Grundlöst är ej påståendet om att en slarvig dockning på vintern i Finland minskar båtens värde mera än en flitig båtsommar, även om man räknar med bottenkänningar, grundstötningar och övriga lätta törnar.

Matti Murto VENE 10/04

Jo yli 400 hallia vuodesta 1989.

## Nordic Hall

Toimiva ratkaisu

### ETSIMME KUMPPANIA

Jonka kanssa yhdessä kehitämme palvelua.

Kumppani hoitaa veneiden siirrot, huollot ja talvisäilytyksen.

#### Tarjoamme osaamistamme:

- henkilökohtaiset neuvontapalvelut
- teräshallien suunnittelupalvelut
- teräshallien pystytyspalvelut
- teräshallien huoltopalvelut

Lisätiedot:  
projektipäällikkö Jan Hildén  
Puh. 040 833 30 12

Över 400 hallar sedan 1989.

## Nordic Hall

Fungerande service

### VI SÖKER PARTNERS

Som tillsammans med oss utvecklar tjänster.

Vår partner hanterar båtarna, servicen och vinterförvaringen.

#### Vi erbjuder er:

- personlig rådgivning
- planering av stålhallar
- montering av stålhallar
- service av stålhallar

Ytterligare information av  
projektledare Jan Hildén  
Tel. 040 833 30 12

[www.nordichall.fi](http://www.nordichall.fi)



## Oy Ergo-Seats Ltd

P.O.Box 22, FIN-33251 Tampere  
Tel. +358 3 3443 311  
Fax +358 3 3451 444  
ergo@ergo.fi

### ERGO MARINE COLLECTION

Ergo -istuimien runko on profiloitua alumiinia, pehmusteet avosoluista polyesterivaahtoa ja päällinen vettähylykivää PVC-pintaista keino-nahkaa.

Ergo-505 ja Ergo-808 istuimissa on käänteen-tekevä patentoitu, Ergo-Triflex istuimen pohja.

### ERGO MARINE COLLECTION

Ergo -seats have aluminium profile frames, open cell polyester foam paddings and water resistant, PVC-covered artificial leather upholstery.

Ergo-505 jand Ergo-808 seats feature a groundbreaking innovation, the patented Ergo-Triflex seat bottom.



[www.ergo.fi](http://www.ergo.fi)