

finnboat NEWS

1

2011

Kansainvälistyminen

Jatkuvaa panostusta

Tekniikka

Konetehon rajat





Tuotekoulutusta ja ennakoimista

Jokaisen osatoimittajan ja veneenrakentajan on muistettava kouluttaa omaa henkilökuntaansa. Jotta alamme uskottavuus säilyisi, joudumme jatkuvasti keskittymään tuotekoulutamiseen.

Tähän liittyy myös kouluttaminen kentällä. Kenttäkouluttamisella tarkoitan jokaisen osatoimittajan ja veneenrakentajan tarvetta viedä koulutusta jälleenmyyjilleen, jotka ovat päivittäin yhteydessä kuluttajiin. Meidän kaikkien tulee pystyä yksityiskohteisesti kertomaan tuotteistamme; varusteista, veneistä ja moottoreista. Harva meistä tietää näistä asioista tarpeeksi, ellei saa jatkuvasti uutta ja ajantasaista tietoa. Nyt on korkea aika alkaa rakentaa yhteistä toimintasuunnitelmaa alamme kouluttamiseen. Strategiamme, päämäärämme, visiomme ja missiomme pitää olla kaikilla sama. Tahtotilaakin pitää löytyä.

Uskon, että ala on samaa mieltä siitä, että eri tuoteryhmiä koskeva tietotaitomme tulee olla korkealla ja olen kovasti huolissani, jos näin ole. Ilman tietoa tuotteista ei myöskään uskottavasti ja kunnolla pysty hoitamaan niiden myyntiä. Nykypäivän kuluttaja on vaativa ja haluaa parasta mahdollista palvelua asioidessaan alan ammattilaisten kanssa. Jos me osatoimittajat emme kerro tarpeeksi tuotteistamme alan toimijoille, on heidän melko vaikeata myydä tai käyttää niitä.

Alan toimijoiden tiivis yhteistyö on tässä avainasemassa. Osatoimittajat voivat järjestää koulutusta joko yhdessä tai

erikseen. On kuitenkin jokaisen osatoimittajan omalla vastuulla tuoda tuotteistaan riittävästi tietoa kentälle. Jos esimerkiksi kauppias kokee kiusalliseksi myydä joitain tuotteita, koska hän ei tunne niitä riittävästi tulee meidän syyttää tilanteesta vain ja ainoastaan itseämme. Jotta meidän osatoimittajien tuotteita myytäisiin mahdollisimman paljon, pitää meidän myös antaa niistä tarpeelliset taustatiedot.

Haluaisin tässä tuoda esille myös sen, kuinka tärkeätä veneteollisuudenkin on kertoa omille jälleenmyyjilleen tuotteistaan. Osaavatko jälleenmyyjät aina vastata veneitä koskeviin kysymyksiin oikein? Riittävän korkealla tasolla oleva tuotetietämys tehostaa varmasti myyntiä.

Tuotteiden saaminen valmistajilta myyntiin voi nyky maailmassa kestää melko kauan. Kasvavilla kokonaismarkkinoilla voi toimituksiin tulla helposti viiveitä, mikäli ei ole ennakoitunut myyntiään ja suunnitellut tuotantoon tarpeeksi hyvin. Kaikki valmistajat ja toimittajat ovat ajaneet omat varustonsa minimiin, minkä vuoksi suunnittelu ja ennakointi pitää tehdä erittäin tarkasti. Tämä tieto tulisi sen jälkeen jakaa myös omille sidosryhmille ja esim. komponenttitoimittajille. Mikäli osatoimittajalla ei ole tiedossaan valmistajan tarkkaa tuotantosuunnitelmaa tai vaikkapa myytävän veneen tarvikelistaa, syntyy varmasti ongelmia jossain vaiheessa tuotantoa.

Edellä mainittu ei missään nimessä tarkoita vain veneteollisuutta vaan yhtälailla tärkeitä ovat tarvikelijälleenmyyjät. Osatoimittajat tekevät alkusyksystä lop-

puvuuteen kierroksia jälleenmyyjien luona selvittäen ennakkoon seuraavan kauden myyntiä. Tällöin jälleenmyyjien pitäisi pystyä ennakoimaan n. 50–70 % koko tulevan kauden myynnistään. Jos kauppias ennakoiväärin, voi hyvin nopeasti käydä niin, että tuotteet loppuvat varastosta kesken kauden. Onhan selvää, että yksikään osatoimittaja ei tänä päivänä pidä ylimääräisiä varastoja. Jos jälleenmyyjä ei uskalla ottaa hallittua riskiä, ei hän myöskään pysty tietoisesti kasvattamaan omaa yritystään. Toivon, että kaikki alallamme nostaisivat tämän ennakkoinnin tärkeysjärjestyksessä riittävän korkealle. Monet ovat tämän jo havainneetkin ja uskallan sanoa, että he ovat loppupelissä voittajia.

Meillä on Suomessa erittäin osaavia ja nälkäisiä venevalmistajia, kauppiaita, tarvikemyyjä, telakoita ja korjaamoita. Kokonaisuus on työn ja myynnin osalta hanskassa, mutta niinkin tärkeä asia kuin oikeaoppinen ennakointi puuttuu vielä melko monelta. Tähän toivoisin rivakasti muutosta. Olen vakuuttunut, että jos jokainen meistä tekisi ennakkoinnin kunnolla, kehittyisi myös yrityksen kannattavuus. Ennakoiminen on tärkeä osa yrityksen toiminnan tehostamista.

Kirjoittaja Kim Tigerstedt on Oy Maritim Ab:n toimitusjohtaja ja Venealan Osatoimittajat ry:n puheenjohtaja sekä Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n hallituksen jäsen.



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490, 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo
Painos/Upplaga 3000 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2011, vko/v. 20, aineisto/material 29.4.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén





Jouko Huju

P Ä Ä K I R J O I T U S

Optimismi viriää

Alkuvuoden näyttelyt ainakin Euroopassa antavat uskoa alan kaupan kehittymisestä positiiviseen suuntaan.

Kävijämäärät ovat kääntyneet nousuun, joskin luvut ovat melko maltillisia. Suurena erona vuoteen 2009 ja vielä osaan vuotta 2010 on kuluttajien ja näyttelyvieraiden aktiivisuus. Veneisiin tullaan rohkeasti, kysytään yksityiskohtia ja pyydetään tarjouksia. Siitähän on tietysti vielä matkaa sopimuksen tekoon, mutta suunta on oikea. Yritysten oma aktiivisuus ja esillä olo ovat nyt hyvin tärkeitä. Meillä on takanamme kesä, jonka markkina-arvo mitataan tulevan kevään aikana.

Veneilijät ovat kohta heräämässä siihen, että pitää selvittää miten uusi E10-bensa sopii heidän koneisiinsa. On tärkeää, että kaikki ovat tietoisia siitä, mistä tietoa saadaan lisää. www.e10bensiini.fi -sivuille on koottuna E10-bensan soveltuvuus myös eri venemootoreihin. Sivuja päivitetään sitä mukaa kun maahantuojilta saadaan uutta tietoa. Helsingin venemessujen aikana aiheesta pidetään kuluttajille muutama tietoisuuskampania ja halleissa on kylttejä, jotka ohjaavat em. nettisivuille. Alan pitää pystyä myös itse riittävästi vastaamaan näihin E10-bensaa koskeviin kysymyksiin, joten käykää tutustumassa asiakokonaisuuteen nettisivuilla.

Tämän lehden ilmestyessä Vene 11 Båt on juuri avaamassa oviaan. Kaikki Messukeskuksen hallit on myyty loppuun. Kiitos siitä mukana oleville yrityksille. Kuten muistamme, venemessut eivät ole vain näyttely. Ne ovat myös alan suurin tavaratalo, elämysmatka ja ennen kaikkea avaus kevääseen.

Nähdään siellä.

Ledaren på svenska, se sid. 26



Mitä Bryssel voi tehdä
veneilyn hyväksi? **7**

Kansainvälistyminen vaatii
jatkuvaa panostusta **10**

Finnboat ry:n yleiset
verkkokauppaehdot **12**

Konetehon rajat
nopeissa veneissä **16**



PALSTAT

Peräaallot **2**

Järjestöasiaa **4**

Uutiset **19**

Henkilöuutiset **22**

Kansainvälinen lehdistöseuranta **24**

Ledaren, svensk resumé **26**

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENISSÄ TAPAHTUNUTTA

Seuraavien yritysten jäsenyys Finnboatissa on päättynyt 31.12.2010: Offshore Spars Oy, Venemarkkinointi J. Pälviranta Oy, South Marine Oy ja Tristan Boats Oy. Lisäksi Oy Astra-Marine Ab:n jäsenyys on päättynyt yrityksen sulaututtua Wihuri-yhtiöön ja BE-Power Oy:n jäsenyys on päättynyt sen sulaututtua Brandtiin.

Uudeksi jäseneksi Venealan Kauppiat -yhdistykseen on liittynyt Mikkelissä sijaitseva Pöntinen Group Oy, jonka edustamia veneitä ovat mm. Bellan ja Brunswickin

mallit ja jolla on Azimut- ja Stingray-veneidän maahantuonti. Yrityksen toiminnasta vastaa Ari Pöntinen.

Delphia Yachts Finland on muuttanut ja uusi osoite on Tähteläntie 6, 10210 Inko, puhelimet 041-515 3537 ja 041-444 1314.

Veneveistämö B-H Johanssonin uusi sähköpostiosoite on bengt.johansson@pp.inet.fi

Sailclean Oy on muuttanut ja uusi osoite on Solbackantie 17, 01760 Vantaa, email snyffe@gmail.com tai thomas@sailclean.fi



Perinteinen Allt för sjön -näyttely järjestetään Tukholmassa 4.-13. maaliskuuta.

VENENÄYTTELYJÄ 2011

Ajankohta	Nimi	Kaupunki	Maa
11.-20.2.2011	Eurasia Boat Show	Istanbul	Turkki
12.-20.2.2011	Suisse Nautic	Bern	Sveitsi
17.-20.2.2011	Beach & Boat	Leipzig	Saksa
17.-21.2.2011	Miami International Boat Show & Strictly Sail	Miami	USA
19.-27.2.2011	Boat Show Roma	Rooma	Italia
22.-27.2.2011	Moscow Boat Show	Moskova	Venäjä
23.-27.2.2011	Zagreb Boat and Sport Show	Zagreb	Kroatia
24.-27.2.2011	Mumbai International Boat Show	Mumbai	Intia
1.-6.3.2011	HISWA Amsterdam Boat Show	Amsterdam	Alankomaat
1.-5.3.2011	Dubai International Boat Show	Dubai	Arabiemiirikuntien Liitto
3.-6.3.2011	Budapest Boat Show	Budapest	Unkari
3.-6.3.2011	Boot Tulln	Tulln	Itävalta
3.-6.3.2011	Japan International Boat Show	Yokohama	Japani
3.-6.3.2011	Wind & Water Boat Show	Varsova	Puola
4.-13.3.2011	Allt för Sjön	Tukholma	Ruotsi
10.-13.3.2011	Meri Kutsuu	Turku	Suomi
11.-13.3.2011	MagdeBoat	Magdeburg	Saksa
11.-13.3.2011	Meremess	Tallinna	Viro
11.-13.3.2011	British Leisure Show	Lontoo	Iso-Britannia
12.-20.3.2011	Nauticsud International Boat Show	Napoli	Italia
17.-20.3.2011	Los Angeles Boat Show	Los Angeles	USA
18.-27.3.2011	Sjön for Alle	Lillestrom	Norja
24.-26.3.2011	Abu Dhabi Yacht Show	Abu Dhabi	Arabiemiirikuntien Liitto
1.-3.4.2011	Kallavesi	Kuopio	Suomi
2.-3.4.2011	Vapaa-aika 2011	Jyväskylä	Suomi
7.-10.4.2011	Salone Nautico Internazionale di Venezia	Venetsia	Italia
7.-10.4.2011	Texas International Boat Show	Texas	USA
12.-17.4.2011	Croatia Boat Show	Split	Kroatia
14.-17.4.2011	China International Boat Show	Shanghai	Kiina
14.-17.4.2011	Moscow International Boat Show MIBS Spring	Moskova	Venäjä
14.-17.4.2011	Strictly Sail Pacific	Oakland	USA
27.-30.4.2011	Bahrain Boat Show	Amwaj Islands	Bahrain
29.4-8.5.2011	Liverpool Boat Show	Liverpool	Iso-Britannia
30.4-8.5.2011	International Palma Boat Show	Palma de Mallorca	Espanja
10.-15.5.2011	Internautica International Boat Show	Portorose	Slovenia
12.-15.5.2011	Boat Asia	Sentosa Cove	Singapore
12.-15.5.2011	Hutchwilco New Zealand Boat Show	Auckland	Uusi-Seelanti
18.-22.5.2011	Beirut Boat Show	Beirut	Libanon
19.-22.5.2011	Sanctuary Cove International Boat Show	Sanctuary Cove	Australia
19.-22.5.2011	Pohjois-Suomen Erämessut	Oulu	Suomi
20.-22.5.2011	Allianz Boat Show	Dublin	Irlanti
21.-22.5.2011	Kokkolan kalamarkkinat ja venemyyntinäyttely	Kokkola	Suomi
8.-12.6.2011	Korea International Boat Show	Hwaseong (Gyeonggi Pr)	Korean Tasavalta
9.-13.6.2011	Melbourne Boat Show	Melbourne	Australia

Helsingin Pienkone- ja Venehuolto on niinkään muuttanut, osoite on tätä nykyä Vanajantie 3, 13110 Hämeenlinna, puhelin 010 310 4880. Yritys on lopettanut myymälänsä ja keskittynyt veneiden ja moottoreiden huolto- ja säilytystoimintaan. Samalla yrityksen jäsenyys Venealan Kauppiat ry:ssä on päättynyt, jäsenyys Telakka- ja korjaamoyhdistyksessä jatkuu ennallaan.

10. SUURI KORJAAMOPÄIVÄ

Venealan 10. Suuri Korjaamopäivä pidetään maanantaina 14.2. SLK-talon auditoriossa Messukeskuksen naapurissa klo 9.00-15.15. Vielä ehdit mukaan, jos ilmoitaudut puhelimitse 040-500 1064. Osallistumismaksu 60 euroa Finnboatilaisille ja 90 euroa ei-jäsenille.

VENE-OHJELMAN VUOSISEMINAARI

Tekesin Vene-ohjelman vuosiseminaari pidetään 23.3. Tampereella Scandic Hotel Rosendahlissa. Puhujana on mm. vene-suunnittelija Japac Jakopin Seaway Groupista. Lisätietoja seminaarin sisällöstä löydät Vene-ohjelman sivuilla www.tekes.fi/ vene ja niitä antaa myös Markku Hentinen VTT:llä, markku.hentinen@vtt.fi



SÄÄNTÖMÄÄRÄINEN KEVÄTKOKOUS

Liiton kevätkokous on perinteisesti pääkaupunkiseudulla ja tänäkin vuonna kokoonnumme Vuosaaren hotelli Rantapuiston tiloihin. Kokouspäivä on torstai 28.4. ja päivän yhteydessä on jälleen myös Venealan Osatoimittajien tarvikenäyttely. Kokouspäivän muusta ohjelmasta lisää jäseninfossa.

VENEILYN MEDIAKONTAKTIT 2011

Uusi painos Veneilytoimittajat ry – Båtjournalisterna rf:n julkaisemasta Veneilyn Mediakontaktit -hakemistosta ilmestyy jälleen huhtikuussa eli juuri sopivasti uuden veneilykauden alla. Vuoden 2011 hakemisto sisältää mm.

Veneilytoimittajien yli 80 jäsenen yhteystiedot, tiedot heidän mahdollisista erityisalueistaan alan toimittajina sekä tiedon siitä, mihin tiedotusvälineisiin he kirjoittavat.

Hakemisto lähetetään luettelossa mukana olevien yritysten ja yhteisöjen lisäksi veneilyalan toimittajille ja keskeisille tiedotusvälineille venealan jutunteossa hyödynnettäväksi.

Vielä ehdit mukaan, jos varaat ilmoitustilasi viipymättä. Mediahakemiston toimituksesta ja markkinoinnista vastaa E-Press Communications Oy. Lisätietoja Eero Pöyhönen puh. 0400-703314 tai eero.poyhonen@e-press.fi. Hakemiston tarkemmat mediatiedot www.veneilytoimittajat.fi

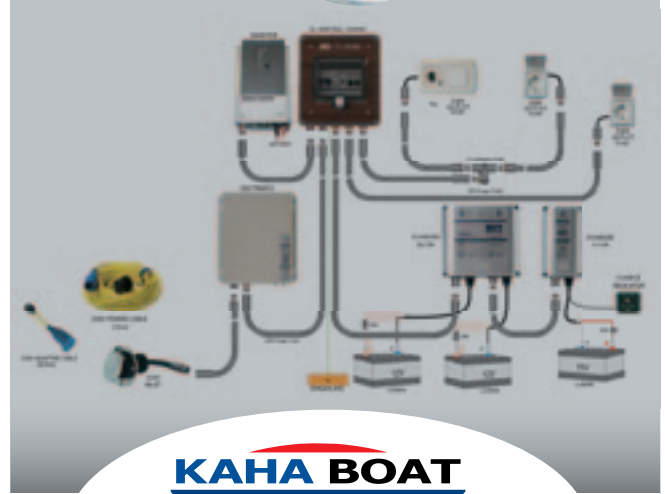


FINNBOAT TÄYTTÄÄ 50 VUOTTA 2011

Järjestäytynyt veneala saavuttaa tänä vuonna 50 vuoden iän. Finnboatin edeltäjä Suomen Vene- ja moottoriyhdistys ry perustettiin vuonna 1961. Vene 2011 Båt -messuilla tämä juhluvuosi tulee näkyään suurina kylteinä teemalla "Veneilijän Valinta – Venealan Keskusliitto Finnboatin jäsenyritykset, vastuullisesti vesillä jo 50 vuotta". Myöhemmin keväällä liitto käynnistää melko mittavan radio- ja lehti-ilmoituskampanjan saman aiheen tiimoilta tukien veneilykauden kynnyksellä jäsenyritysten tekemää omaa mainontaa. Kuluttajia ohjataan nettiin Veneilijän Valinta -kampanjasivulle, josta he helposti löytävät Finnboatin jäsenyritykset ja näiden tuotteet. Myös Uivan Venenäyttelyn aikana tuo teema toistuu. 50-vuotisjuhlat huipentuvat liiton syyskokoukseen ja juhlaan 25.11.2011 Finlandia-talolla.



**Helposti asennettavat
maasähköjärjestelmät
veneisiin ja erikoisaluksiin**



**KAHA BOAT
SYSTEMS**

Maahantuojat: Oy KAHA Ab
www.kaha.fi puh 09-61568300
jukka.kerminen@kaha.fi

Oikea Rahoitus oikeaan tilanteeseen

Asiakkaan suunnitelmat on tehty toteutettaviksi, olivatpa ne sitten suuria tai pieniä.

Myyjänä teet toiveista totta tarjoamalla asiakkaillesi joustavan ja juuri hänen tarpeisiinsa parhaiten sopivan rahoituspalvelun:

A1-rahoituksen, Joustorahoituksen tai TUOHI MasterCard -tililuoton.

Lisätietoja saat Nordea Rahoituksesta, Hannu Laukkaselta, puh. 0500 462 417 tai hannu.laukkanen@nordea.com.



www.dlsoftware.com

DL Prime Marine Edition

Markkinoiden kattavin VENEALAN järjestelmä

Pohjoismaiden johtava ohjelmistoratkaisu venekauppiaille. Järjestelmä säästää aikaa ja nostaa yrityksen tehokkuutta. Kattavien raporttien avulla saadaan tärkeät tilastotiedot järjestelmästä heti.

Nähdään messuilla!

Olen paikalla messujen aikana. Varaa henkilökohtainen tapaaminen, tällöin esittelen sinulle henkilökohtaisesti DL Prime Marine Edition -ohjelmaratkaisut sekä tämän vuoden uudet ominaisuudet ja palvelut.

Olemme Finnboatin osastolla tiistaina 15.2.2011 kl. 12-18.

Kaikki messujen aikana tarjouksen pyytäneet osallistuvat matkapuhelimen arvontaan (Nokia C5 gsm puhelin navigaattorilla).



DL Software Oy
Uumajankatu 2
65350 Vasa

puh. +358 (0)207 701 701
sales@dlsoftware.com

Ralf Norrgård, ☎ 0400 989 808, ralf.norrgard@dlsoftware.fi

Mitä Bryssel voi tehdä veneilyn hyväksi?

Monet ihmiset Euroopassa luulevat yhä, että EU on hallinnollinen elin, jolla on vähän vaikutusta heidän jokapäiväiseen elämäänsä. Todellisuudessa yli 80 prosenttia eurooppalaisiin vaikuttavista laeista ja säädöksistä on lähtöisin EU:sta. Sama koskee myös veneteollisuutta.

Teksti: Mirna Cieniewicz

Kesäkuussa 2009 Euroopan veneteollisuusyhdistykset, kuten FINNBOAT Suomessa ja sen sisarjärjestöt muissa maissa, päättivät perustaa eurooppalaisen kattojärjestön edustamaan veneilyä Brysselissä. Tänä päivänä 17 kansallista yhdistystä Alankomaista, Belgiasta, Espanjasta, Italiasta, Kreikasta, Norjasta, Puolasta, Ranskasta, Ruotsista, Saksasta, Suomesta, Sveitsistä, Tanskasta, Tsekin tasavallasta ja Iso-Britanniasta osallistuu aktiivisesti eurooppalaiseen yhteistyöhön. FINNBOAT:in toimitusjohtaja Jouko Huju on järjestön hallituksen jäsen.

Vaikuttaja Brysselissä

Eurooppalaisena järjestönä, jonka tukikohta on Brysselissä, European Boating Industryllä (EBI) on suorat yhteydet niihin henkilöihin jotka laativat toimintatapoja ja tekevät säädöksiä, jotka vaikuttavat alamme ja liiketoimintaamme. Vuoden 2009 puolivälistä lähtien Brysselissä on tehty paljon tiedotustyötä ja painotettu, että veneteollisuus on tärkeä voimantekijä Euroopan matkailutarjonnalle. Vähitellen järjestömme on onnistunut luomaan itselleen aseman Euroopan veneteollisuuden äänenä.

Tammikuussa 2010 EBI toimi Euroopan komission edustajien isän-



Euroopan komission varapuheenjohtaja A. Tajani (oik.) ja EBI:n puheenjohtaja F. Conyn Genovan venenäyttelyssä 2010. Oikealla F. Conyn yhdessä ANEN johtajan A. Landalucen kanssa European Maritime Day 2010 -tapahtumassa Espanjan Gijonessa. Kuvat European Boating Industry

tänä Düsseldorfin venenäyttelyssä, jossa he tutustuivat näyttelyyn, tapasivat veneenrakentajia ja varusteiden valmistajia ja näkivät tarjottujen palveluiden monipuolisuuden. Myös eurooppalaisilla yrittäjillä oli mahdollisuus keskustella alan teollisuuden haasteista ja tulevaisuudesta ja Euroopan Komission edustajat puolestaan esittelivät toimintaansa ja alan säännöksiä.

Merkittävä tapahtuma oli myös Euroopan komission varapuheenjohtajan Antonio Tajanin vierailu Genovan venenäyttelyssä Italiassa. Komissiossa hänen vastualueenaan ovat yritykset, teollisuus ja matkailu. Ankarasta myrskystä ja vaikeista sääolosuhteista huolimatta messuvierailu toteutui ja rakentavaan keskusteluun teollisuuden tulevaisuudesta osallistui tusinan verran eurooppalaisia yrittäjiä.



Varapuheenjohtaja Tajani vieraili näyttelyalueella myös parilla osastolla. Sellainen "avaa poliitikkojen silmät" sellaisiltakin, jotka eivät ehkä aina tunne kovinkaan hyvin sektoreita joista ovat vastuussa. Niinpä myös European Boating Industryn tehtävänä on näyttää poliitikoille ja lainlaatijoille veneilyn todelliset kasvot.

Yhtäläisyyksiä

Jos tarkastelemme asioita joiden parissa European Boating Industry työs-

Euroopan komissio boot 2010 -näyttelyssä, vas. J. Woeldgen, C. Leroy, A. Jour-Schröder ja K. Heiberg- Andersen.



kentelee, siitä löytyy yhtäläisyyksiä FINNBOAT:in Suomessa tekemän työn kanssa. Tärkein lainsäädäntötyö on luonnollisesti EU:n huvivedirektiivi, joka määrittelee kaikki oleelliset turvallisuus- ja ympäristövaatimukset aluksille, moottoreille ja komponenteille. Direktiivi on parhaillaan tarkistettavana ja European Boating Industryllä on siinä keskeinen rooli teollisuuden edustajana. Haluamme varmistua siitä, että direktiivi on sisältönsä selkeä, teknisesti oikea ja että se ei aiheuta tarpeetonta painolastia alallemme, joka on vasta toipumassa lamasta. Kansalliset yhdistykset, kuten FINNBOAT, ovat olleet tässä aktiivisia ja koonneet jäsenyrityksiltään kommentteja ja palautetta lainsäädäntöön ehdotetuista muutoksista. Tämä hyvä yhteistyö kansallisten jäsenyhdistyksen ja heidän jäsenyrityksensä kanssa on korvaamatonta, kun tehdään korkealaatuista työtä Euroopassa.

Eurooppa vaikuttaa jo nyt paljolti kaikkeen mitä teemme. Veneet, moottorit, mutta esimerkiksi myös pelastusliivit, maalit, lakat, tuotannon aiheuttamat saasteet – niitä kaikkia valvoo EU-lainsäädäntö ja tämä lainsäädäntö voi myös sanella miten me työskentelemme. Toisaalta, European Boating Industry uskoo, että voimme kääntää tämän riippuvaisuuden EU-lainsäädännöstä uusiksi mahdollisuuksiksi venealalle.

Esimerkkinä tästä olkoon tapaus kiinalaisen lasikuidun dumpingmyynnin estämiseksi, joka osoitti vaikutusvallan voimakkuuden, jollainen suhteellisen pienelläkin toimialalla voi olla. Kuten ehkä muistatte, syyskuussa 2010 Euroopan komissio päätti asettaa väliaikaisesti 43,6 % polkumyynnittölin Kiinasta tuodulle lasikuidulle vastatoimena kiinalaisten polkumyynnitiväitteille. Joukko venevalmistajia Iso-Britanniassa, Italiassa, Puolassa, Espanjassa ja muualla varoitti kansallisia yhdistyksiään hinnankorotuk-

sista ja siitä uhkasta, jonka komission päätös muodosti veneteollisuudelle, joka oli juuri alkamassa toipua vuoden 2008-2009 vakavasta lamasta.

European Boating Industry, tukeaan kansalliset yhdistykset, yhdisti voimansa eurooppalaisen komposiittija muoviteollisuuden kanssa, joiden raaka-ainetoimituksia nämä toimenpiteet olivat myös rankaisseet. Aikavälillä elokuusta 2010 tammikuuhun 2011 European Boating Industry osallistui komission tutkintaryhmän viralliseen kuulemiseen, antoi virallisen panoksensa tutkimukseen ja auttoi jäseniään kansallisessa lobbauksessa näiden informoidessa kansallisia hallituksiaan toimenpiteiden kielteisistä vaikutuksista. Teollisuutemme osoitti olevansa uskottava ja vakavasti otettava keskustelukumppani, sillä Euroopan Komissio lievensi ehdotettuja toimenpiteitä 75 %:lla ja ehdotti 13,8 % polkumyynnittölin seuraaviksi viideksi vuodeksi ja asiasta äänestettiin tammi/helmikuussa 2011.

Tietämystä ja asiantuntemusta

European Boating Industry:llä on jäsenyhdistystensä ja näiden jäsenyritysten kautta erinomainen tietämys ja asiantuntemus monista alan osa-alueista, kuten teknisistä ja turvallisuusvaatimuksista, standardeista, ympäristö- ja veneilymääräyksistä, liiketoiminta- ja ammattiasioista, työntekijöiltä vaadittavista taidoista ja koulutuksesta, matkailuun liittyvistä asioista jne. Se tekee myös tiivistä yhteistyötä kansainvälisen ICOMIA-järjestön kanssa ja hyötyy tämän kansainvälisestä asiantuntemuksesta teknisissä, ympäristö- ja tilastointikysymyksissä.

European Boating Industry on vaikiinnuttanut asemansa veneteollisuuden äänenä Euroopassa ja sen mielipidettä kuullaan kaikissa sellaisissa EU-asioissa, joilla on vaikutusta venealaaan suoraan tai epäsuorasti. Olem-

me säännöllisin välein yhteydessä ja informoimme päättäjiä heidän ehdotustensa mahdollisista seurauksista. Työskentelemme myös yksittäisten yritysten kanssa ja autamme heitä hallinnollisissa asioissa, joihin he törmäävät käydessään kauppaa yhteisillä Euroopan markkinoilla.

Vuosi 2011 tuo joukon uusia haasteita teollisuudellemme. Muun muassa huviveneitä, pelastusliivejä ja radiolaitteita koskevien direktiivien revisiointi, veneiden end-of-life loppukäsittelytoiminta, venesatamien jätehuoltomääräykset, Euroopan venematkailukäytännöt, venealalla työskentelevien ammattipätevyyden samankaltainen tunnustaminen koko Euroopassa jne. ovat asioita, joita European Boating Industry tulee käsittelemään. Muistatthän kuitenkin, että meidän työemme voi olla vain niin hyvää kuin teidän panoksenne on FINNBOAT:in kautta.

Ole hyvä ja anna palautetta tästä artikkelista osoitteella comment@europeanboatingindustry.eu. Sinulla on nyt suora yhteys EU:hun, käytä sitä! Lisätietoa European Boating Industry:stä saat osoitteesta www.europeanboatingindustry.eu

Kirjoittaja Mirna Cieniewicz on European Boating Industry:n pääsihteeri



TUKHOLMAN UIVA



1-4.9.2011



KESKELLÄ TUKHOLMAA

Nyt jo yhdeksättä kertaa järjestetään Tukholman Uiva Venenäyttely jossa näyttelytilaa 200 uudelle veneelle, paikkana Wasahamnet keskellä kaupunkia!

MARKKINOINTI

Näyttelyä markkinoidaan ilmoituksin mm. alan ammattijulkaisu Finnboat Newsissä, Svenska Dagbladetissa, Dagens Nyheterissä ja Dagens Industrissa sekä radiomainoksien.

KANSAINVÄLINEN NÄYTTELY

Tukholman Uiva Venenäyttely on yksi Ruotsin kolmesta kansainvälisestä Venenäyttelystä ja IFBSOn jäsen

TERVETULOA

NÄYTTEILLEASETTAJAKSI

Varaa näyttelypaikkasi jo nyt jos haluat esittää toiveita osaston sijoittelusta ja hyödynnä alla oleva tarjouksemme: Yritys, jolla on näyttelyssä enemmän kuin 5 venettä saa 50% alennuksen paikanvuokrasta kaikista tämän määrän ylittävistä veneistä.

Yritys, joka mainostaa näyttelyosallistumistaan ja käyttää mainonnassaan näyttelymme logoa, saa ilmoituskuluunsa avustuksen.

ILMOITTAUTUMINEN

Kysy lisätietoja tai lähetä ilmoittautumisesi: www.flytandemassan.se

STOCKHOLMS



Flytande Båtmässa

Kansainvälistyminen vaatii jatkuvaa panostusta



Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Työ- ja elinkeinoministeriö (TEM) on se viranomainen, joka päättää eri toimialojen yritysten yhteisistä vienninedistämishankkeista ja myönnettävästä kansainvälistymisavustuksesta. Venealalla tämä tarkoittaa niitä yhteisiä kansainvälistymishankkeita, jotka toteutetaan Finnboatin koordinoimina. Avustushakemukset näyttelyjen osalta käsitellään Hämeen ELY-keskuksessa (Elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus). ELY-keskuksia on Suomessa 15 kappaletta ja niiden toimintaa ohjaa TEM.

Panostusta tarvitaan

– Yritysten kansainvälistyminen on laajempi käsite kuin pelkkä viennin edistäminen, TEM:n neuvotteleva virkamies Raila Kehälinna toteaa. Se sisältää muutakin kuin pelkät vientitapahtumat, kuten koulutuksen ja osaamisen kehittämisen. Siksi käytämme nykyään tätä termiä.

Vuonna 2011 koko kansainvälistymistuki on 25 628 000 euroa. Viime vuonna määrärahoja saatiin lisättyä, suurelta osin yritysten ja toimialalobbareiden ansiosta. Ministeri Pekkari on myös aktiivisesti puolustanut yhteishankkeiden määrärahoja.

– Kansainvälistämistuki jaetaan eri kohteisiin ja tänä vuonna näytte-

Vienti on Suomen veneteollisuudelle elinehto. Sen ylläpitämiseen ja kehittämiseen pitää ja kannattaa tehdä jatkuvaa työtä. Valtio tukee yritysten kansainvälistymistä, vaikkakin määrärahojen suhteen tulevaisuuden näkymät ovat epävarmat. Tuki kuluvalle vuodelle on jo tiedossa.

lyiden osuus on 43 % eli noin 10 milj. euroa, Raila Kehälinna sanoo. Noin 20 % jaetaan vientiverkostohankkeisiin.

– Kansainvälisiin näyttelyihin myönnettävä tuki onkin se tukimuoto, jota yritykset hanakasti käyttävät hyväkseen, Kehälinna jatkaa. Tuki on konkreettinen ja siitä on heti näkyvää hyötyä. Kuluttajat vaativat eri tuotteista alati uusia malleja ja nykyään niitä on voitava esitellä vuosittain. Tämä vaatii jatkuvaa panostusta tuotekehitykseen, mutta myös markkinointiin. Osallistuminen näyttelyihin on paras tapa rakentaa yhteyksiä ulkomaille ja tavata asiakaskuntansa.

TEM arvioi viiden vuoden välein yhteishankkeiden tuloksia ja kysyy niihin osallistuneilta yrityksiltä mitä hankkeet ovat antaneet.

Finnboat Floating Show on neuvottelevan virkamiehen Raila Kehälinnan mielestä erinomainen esimerkki siitä, miten aktiiviset yritykset ja niiden toimialajärjestö voi käyttää hyväksi kansainvälistämistukea. Vuoden 2010 Floating Show:hun osallistui 54 toimittajaa 25 eri maasta.



Kansainvälistymisasiantuntija Heli Flink (kuvassa), jonka toimipaikka on ELY-keskus Lahdessa, käsittelee kansainvälisiin näyttelyihin haettavat avustukset ja myös hankkeiden tilitykset.

– Kymmenen vuotta sitten, kun kyselimme miksi yritykset osallistuvat yhteishankkeisiin ja mitä tuloksia niistä odotettiin oli vastaus se, että liikevaihdon otaksuttiin kasvavan noin kolmen vuoden jänteellä, Raila Kehälinna kertoo. Viisi vuotta myöhemmin aikajänne oli lyhentynyt 1–2 vuoteen



Yhteishankkeisiin voi hakea avustusta Työ- ja elinkeinoministeriöltä edellyttäen, että niihin osallistuu vähintään neljä yritystä. Kansainväliset venenäyttelyt ovat Finnboatin jäsenistölle tärkein tapa hyödyntää tukea.

ja vuoden 2010 arvioinnissa etenkin pienet yritykset kertovat, että tulokset näkyvät heti. Kauppoja tehdään yhä enenevässä määrin suoraan näyttelyissä.

- Tämä kertoo siitä, että liiketoiminnan sykli on nopeutunut, Kehälinna toteaa. Uudet mallit on saatava markkinoille heti eikä huomenna. Tämä edellyttää jatkuvaa panostusta kansainvälistymiseen.

Edellytykset tukeen

Jotta kansainvälistymistukea voitaisiin saada on yhteishankkeeseen osallistuttava vähintään neljä yritystä. Tukea voi saada etenkin näyttelyihin osallistumiseen, mutta myös esimerkiksi markkinaselvitysmatkoihin, seminaarien järjestämiseen ja yhteisesti toteutettujen ulkomaalaisten lehtimiesten Suomeen suuntautuviin vierailuihin. Tästä hyvä esimerkki on Finnboat Floating Show -tapahtuma, jota Raila Kehälinna kehuu kaikin puolin erinomaiseksi vienninedistämishankkeeksi.

Finnboat saa kehuja myös TEM:n tuoreimmassa arvioinnissa, jossa yrityksiä pyydettiin arvioimaan yhteishankkeiden toteuttajaorganisaatiota. Finnboatin kouluarvosana oli 9+ , paras kaikista, ja kommenttimuotoinen palaute oli pelkästään positiivista.

Hankkeisiin osallistuvat pk-yritykset voivat saada 50 % avustusta hyväksyttäviin menoihin, suurten yritysten kohdalla tuki jää 25 prosenttiin. Yrityksiltä edellytetään, että ne ovat ennakkoperintärekisterissä ja ovat ilmoittaneet oikeat tietonsa ministeriöön ennen kuin esimerkiksi näyttelyyn lähdetään. Verovelkoja ei myöskään saa olla ja tämän suhteen noudatetaan taas vuonna 2011 nollatoleranssia.

- Näyttelyihin myönnettävää tukea ei karsita, jos määrärahaa on riittävästi, Raila Kehälinna toteaa, ja jos mukana on runsaasti pk-yrityksiä. Sen sijaan tukea suurille yrityksille saatetaan vastaisuudessa leikata. Se katsotaan yritystueksi, joka on julkisuudessa ollut vastatulessa. Tämä on sääli, koska se voi tarkoittaa sitä, että suuret yritykset jäävät pois vienninedistämistapahtumista. Tuolloin pk-yritykset menettävät sen vetoavun, jota suuret yritykset ovat niille merkinneet.

- Kansainvälistämistuki saadaan parhaaseen käyttöön esim. tilanteessa, jossa hakijana on Finnboatin kaltainen toimialajärjestö, Raila Kehälinna päättää. Järjestö, jossa yritykset päättävät mitä tehdään ja jossa hoidetaan asioita johdonmukaisesti ja kokonaisvaltaisesti. Finnboat on tukea hakevista toimialaliitoista aktiivisin ja tämä kuvastaa myös yritysten omaa aktiivisuutta.

SAIL
PRO SAIL MAGAZINE

**SUOMEN AINOAA
PURJEHDUKSEN
LIFESTYLE-LEHTI.**

12 purjeyhteisyyttä
SAIL MAGAZINE
PRO SAIL
MAGNUS "MANGE" OLSSON
Vielä kerran maailman ympäri?
ENGLANNIN KANAALIN PARHAAT
purjehduskohteet (osa 1)
NOVIISINA KARIBIALLE
Matkaan vuoden purjehduskokemuksella
KOMMODORIN KOLUMNI
Gumilla Antas, NJK
BALTIC YACHTS
Teknologian kirjassa
PRINSSI PHILIP
Royal Yacht Squadronin amiraali
JUHANI KASKEALA
AMIRAALIN UUDET HAASTEET
SIK 150 VUOTTA -TILUSTUSKOKOUSTUKSEN ESITTELY

VENEET SATAMAT VARUSTEET LIFESTYLE MATKAT KISAT ILMIÖT
HENKILÖT KOKEMUKSET PURSISEURAT VINKIT BUSINESS

LUETTAVAA, JOKA LIIKUTTAA. PROSAIL.FI

Finnboat ry:n yleiset verkkokauppaehdot



Asianajaja Åsa Krook toimii Asianajotoimisto Borenius & Kempinällä neuvonantajana franchising- ja jakelusopimuksissa sekä immateriaali- ja markkinaoikeudellisissa kysymyksissä.

Venealan Keskusliitto Finnboat ry on lähiaikoina julkaisemassa uudet yleiset sopimusehdot, joita voidaan soveltaa venetarvikkeiden verkkokauppaan niin kuluttajille kuin yrityksillekin. Ehtoja sovelletaan myyjän ja asiakkaan väliseen vene- ja moottoritarvikkeiden sekä -varaosien, venevarusteiden ja/tai vaatteiden verkkokauppaan, kun kyseinen myyjä on ilmoittanut soveltavansa niitä.

Teksti: Åsa Krook

Kaikkien Finnboatin jäsenyritysten käytettävissä olevat yleiset sopimusehdot löytyvät suomeksi, ruotsiksi ja englanniksi. Uskomme, että niistä tulee olemaan suuri apu venealan verkkokauppoja ylläpitäville kauppiaille ja verkon välityksellä hoidetun kaupankäynnin jatkuvasti yleistyessä on ehdoille varmasti myös tilaus. Ehdot on kuitenkin syytä tuntea varsin tarkasti, joten seuraavassa esitellään niiden tärkeimpiä piirteitä. Verkkokauppaehdoista on olemassa myös erilliset käyttöohjeet.

Ehtojen sisältö ja käyttö

Verkkokauppaehdot kattavat lähtökohtaisesti sekä kaikki normaaliin kauppaan liittyvät yleiset seikat että verkkokaupan erityiskysymykset. Näin ollen ehdot kattavat muun muassa sopimuksen syntymiseen, takuuseen, palautusoikeuteen sekä ostajan muihin oikeuksiin liittyviä kysymyksiä. Maksutapoja sekä kuljetustapoja ei ehdoissa kuitenkaan määritellä,

joten kauppiaan on syytä kirjata käytettävät vaihtoehdot verkkokauppalomakkeeseen.

Kuten edellä todettiin, niin verkkokauppaehdot soveltuvat silloin, kun myyjä on nimenomaisesti ilmoittanut soveltavansa niitä. Vaikka ehtoja voidaan käyttää niin kuluttajiin kuin yritysasiinkin kohdistuvassa kaupassa, liittyvät monet ehtojen kohdat kuitenkin käytännössä kuluttajakauppaan.

Ehdoissa todetaan, että verkkokauppaehtojes lisäksi asiakas sitoutuu noudattamaan myös myyjän sopimus- ja toimitusehtoja, joita myyjä on ilmoittanut soveltavansa. Yleisten ehtojen mukaan myyjän erityiset ehdot menevät ristiriitatilanteissa verkkokauppaehtojes edelle.

Näin ollen myyjän on varmistettava se, että asiakkaalle on selkeästi ilmoitettu kaikki verkkokauppatilaukseen soveltuvat ehdot ja että kyseiset ehdot ovat helposti asiakkaan luettavissa niin ennen tilausta, tilausta tehtäessä kuin sen jälkeenkin.

Verkkosivujen sisältö ja tarjolla olevat maksutavat

Myyjän tulisi huolehtia siitä, että verkkosivuilta on kaikissa tilanteissa saatavilla tiedot myyjän ja erityisesti sen asiakaspalvelun yhteystiedoista, verkkokaupan sopimusehdoista, vaihtoehtoisista maksutavoista sekä maksuliikenteen ja henkilötietojen käsittelyn turvaamisen menetelmistä. Tämän lisäksi tavaroiden ominaisuudet on verkkokaupassa myös syytä kuvata tarpeellisella tarkkuudella. Jotta maksutapaa ei pidettäisi kohtuuttomana, on etukäteismaksamisen rinnalla syytä tarjota vähintään toinen maksutapa, esimerkiksi postitunnako. Verkkokauppa tulisi myös rakentaa niin, että asiakas voi korjata tilauksestaan mahdolliset syöttövirheet ennen tilauksen tekemistä.

Verkkokaupan erikoissäännöistä

Keskeisin verkkokauppaan liittyvä säädös on kuluttajansuojalaki, erityi-



BORENIUS & KEMPPINEN

sesti etämyyntiä käsittelevä 6. luku. Lähtökohtana laissa on se, että asiakkaan oikeussuoja on etäkaupassa vähintään samalla tasolla kuin muussakin kaupankäynnissä.

Kuluttajansuojalain mukaisesti myyjän on ennen kaupantekoa ilmoitettava ostajalle muun muassa tavaran hinta, toimituskulut ja maksuehdot, tieto peruuttamisoikeudesta, tavaran pääominaisuudet sekä myyjän yhteystiedot. Nämä tiedot on luontevinta esittää tuotteen esittelysivulla osana myyntiehtoja, ja ne on myös vahvistettava asiakkaalle tilauksen jälkeen tilausvahvistuksen muodossa.

Tärkeimmät kuluttajan oikeudet ovat oikeus peruuttaa sopimus 14 päivän kuluessa tavaran vastaanottamisesta sekä tästä seuraava palautus- ja vaihto-oikeus. Palautusoikeudessa on kuitenkin omat rajoituksensa, esimerkiksi jos asiakas on ottanut tavaran käyttöön tai kyse on erikoistilauksesta. Myyjän on myös syytä huomata, että sopimus ei sido kuluttajaa, mikäli tilausvahvistusta ei toimiteta.

Takuu

Ehdot sisältävät muiden Finnboat-ehtojen mukaisesti viittaukset myyjän antamaan (Finnboatin tai muun) takuuseen, minkä lisäksi ne käsittelevät ostajan oikeuksia virhetilanteissa. Takuun edellytyksenä on tuotteen käyttäminen valmistajan suositusten tai ohjeiden mukaisesti. Ehdoissa määrätään myös, mitä tuotteen takuulähetykseen on sisällytettävä. Verkkokauppaehtojen lähtökohta on, että kaikki takuuasiat hoidetaan myyjän kautta myös tilanteissa, joissa takuun on antanut aikaisempi myyntiporras, ellei myyjä ole nimenomaisesti muuta asiakkaan kanssa sopinut.

Lopuksi

Finnboat ry:n yleisten verkkokauppaehtojen käyttöönottoa voidaan suositella hyvänä tapana vähentää verkkokauppaan liittyviä epäselvyyksiä ja riskejä. Ehtoihin on siis syytä tutustua huolellisesti ja harkita vakavasti niiden käyttöönottoa venealan verkkokaupoissa. Kaiken kaikkiaan verkkokauppaehtoja voidaan pitää erittäin tervetulleena uudistuksena venealan kaupankäynnin alueella. Mikäli teillä on lisäkysymyksiä, vastaamme niihin mielellämme.

Yhteystiedot:

Åsa Krook
Asianajotoimisto Borenius & Kempainen Oy
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki
Puh: +358 9 6153 3522
Fax: +358 9 6153 3499
asa.krook@borenius.com
www.borenius.com

clarion

Vesitiiviit IP X5 - marineradiot RST kuorella



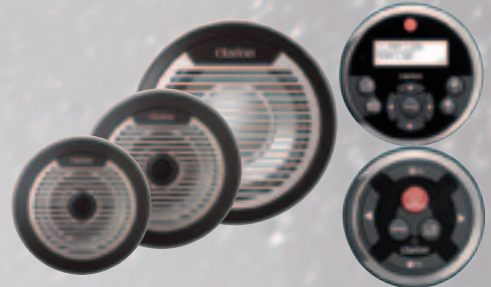
CMV1 vesitiivis DVD/CD/USB vastaanotin



CMD 6 vesitiivis CD-USB ja iPod



CMD 5 vesitiivis CD



Marine kaiuttimet ja kaukosäätimet

KAHA BOAT
SYSTEMS

Maahantuaja: Oy KAHA Ab
www.kaha.fi puh 09-61568300
jukka.kerminen@kaha.fi

finn boat50

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf



Ilmoittautumiset
nyt suoraan netissä
www.uiva.fi



Maamme suurin uiva venenäyttely Helsingissä

Jokavuotinen Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA on suurin Suomessa järjestettävä venealan ulkonäyttely. Lauttasaaren itäpuolella, vain viiden kilometrin päässä Helsingin keskustasta, voit tutustua lähes kolmeen sataan uuteen veneeseen niiden luonnollisessa elementissä. Maamme tärkeimmät venevalmistajat ja maahantuojat osallistuvat näyttelyyn omilla uutuustuotteillaan. Mukana Uivassa ovat luonnollisesti myös kaikki merkittävimmät moottorimerkit sekä venevarusteet ja -tarvikkeet. Lisätietoja näyttelystä ja ilmoittautumislomakkeen saat Finnboatin toimistosta tai internetsivuiltamme.



Näyttelytilojen hinnat ja alennukset

Venepaikka laiturissa 25 €/m²
Alennukset useammasta venepaikasta
laiturissa:
2. vene -20 %,
3. vene -30 %,
4. vene -40 %,
5. ja sitä seuraavat veneet -50 %
Osastot näyttelyteltassa 28 €/m²
Maaosastot 22 €/m²
Finnboat-jäsenalennus 25 %
Hintoihin lisätään alv.



Uiva
Flytande
2011

Helsinki, Lauttasaari HSK 18.-21.8.



Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Käenkuja 8 A 47, FI-00500 Helsinki

Tel. +358 9 696 2160, Fax +358 9 696 21 611

www.finnboat.fi

Konetehon rajat

Suurinta suositeltua konetehoa rajoittavat nopeissa veneissä useimmiten jyrkässä kaarteessa leikkaaminen tai epästabiilit ilmiöt laukkaaminen, pallekävely ja wobblaaminen. Seuraavassa pureudutaan näihin ei-toivottuihin ilmiöihin ja niiden välttämiseen.

Teksti ja kuvat: Mikko Isomeri

Epästabiiliudet ilmi koeajossa

Nopeat alle 8 m huviveneet koeajetaan ISO 11592-standardin mukaisesti, jonka perusteella määräytyy suurin suositeltava koneteho. Kokeessa suoritetaan huippunopeudella vähintään kolme 90 asteen käännöstä molempiin suuntiin keski- tai ylätrimmillä. Koko käännöksen ajan veneen on oltava hallinnassa täydellä kaasulla.

Hyväksymisrajana toimiva kääntösäde määräytyy standardissa veneen pituuden ja nopeuden perusteella. Trimmilevyjen käyttö ja ajaminen alatrimmillä on kokeen aikana kielletty. Koe vaatii erityistä varovaisuutta suurilla nopeuksilla, koska pienikin aalto voi johtaa hallinnan menetykseen. 80-luvulta tähän päivään ainakin VTT:n tarkastajat ovat muutaman kerran päätyneet välittömälle pikakurssille Newtonin liikedynamiikasta ja Arkhimedeen laista veneen leikatua äkisti jyrkän kaaroksen aikana. Siksi koeajon aikana käytetään kilpailuliivejä, kypärää ja tappokytkimen on ehdottomasti oltava toimintakykyinen!

VTT Expert Services Oy:n tekemän sertifiointin yhteydessä testamme myös veneen taipumusta dynaamiseen epätasapainoon huippunopeudella, saattamalla vene mutkittelussa heilahteluun. Jos tämä heilahtelu ei vaimene kevyesti ohjaamalla, parhaassa tapauksessa vain asettamalla ruori keskelle, on kyseessä pallekävely.

Dynaamisen epätasapainon voimistuessa myös osittain pitkittäiseksi

puhutaan "wobblaamisesta". Tällöin veneessä ilmenee eräänlaista pallekävelyn ja laukkauksen kasvavasti oskilloivaa yhdistelmää, joka on hallittavissa vain kaasua vähentämällä ja yleensä myös trimmaamalla konetta alaspäin.

Hallitsematon laukkaus, pallekävely tai wobblaus tarkoittaa, että rungon turvallisen ennakoitavan käytöksen rajat on ylitetty ja suurinta konetehoa tulee alentaa. Veneen käytöksen on oltava ennakoitavissa varsinkin huippunopeudella, kun eteen sattuu odottamaton väistettävä eikä yhteentörmäyksen estämiseksi ole muuta vaihtoehtoa kuin nopea käännös. Suurilla nopeuksilla vaarallisesti tempoileva ja laukkaava huvivene ei muutenkaan ole eduksi laadukasta vaikutelmaa haettaessa, vaikka veneilystä toisinaan vauhdin hurmaa ja adrenaliiniakin haetaan. Kilpaveneet ovat asia erikseen...

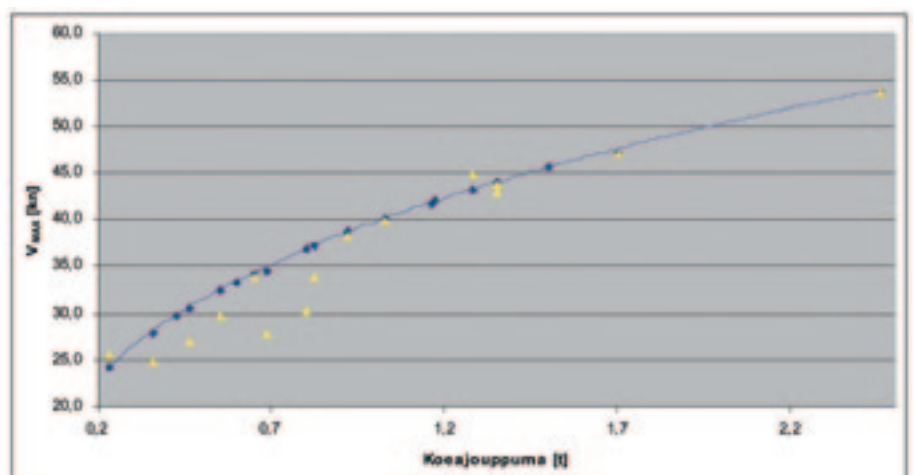


Maksiminopeudelle suositus

Huvivenedirektiiviin harmonisoitu ISO 11592-standardi ei rajoita veneen nopeutta sinänsä mitenkään, kunhan vain standardissa esitetyt vaatimukset täyttyvät. VTT:llä on kuitenkin päädytty siihen, että erityisen nopeilta veneiltä edellytetään standardin minimivaatimusten yläpuolella olevia ominaisuuksia selkeällä marginaalilla: moitteetonta näkyvyyttä, hallittavuutta ja dynaamista tasapainoa kahden koeajajamme tekemänä. Voidaan jopa kysyä, onko standardi vanhentunut veneiden nopeuksien kasvettua?

Kokeiden suorittaminen alkaa olla toisinaan jo "Duudsonien puuhia", sillä ansioituneet kilpa-ajajatkin ovat joskus ihmetelleet, miten uskallamme käännöskokeita tuntemattomilla veneillä edes suorittaa.

Vuosien mittaan tehtyjen koeajojen perusteella on VTT:llä kehitetty suurimman suositellun nopeuden



Koeajettuja veneitä (keltaiset pisteet) ja VTT:n suositama maksiminopeus

kaava, jonka yläpuolella (viimeistään) suurimmalla osalla veneistä esiintyy jo vaarallisia ominaisuuksia:

$$V_{MAX} = 45,3 \cdot koeajouppouma^{0,33} - LH^{0,7} \quad [\text{kn, t, m}]$$

Kiire

Venevalmistajien tuotekehitysaikataulut ovat toisinaan niin kii-vaat, että veneen prototyyppi saapuu koeajoon suoraan "verstaalta" ja on menossa messuille tai lehdistön koeajoon jopa samana päivänä. Tällöin suunnittelijalta vaaditaan paljon kokemusta tai oikeita menetelmiä, jotta konetehto suhteessa veneen ominaisuuksiin osattaisiin määrittää jo suunnittelupöydällä oikealle tasolle.

Haluttaessa varmistaa veneen markkinoille meno aikataulusa, voidaan vene alussa sertifioida maltillisemmalle koneteholle. Myöhemmin konetehto voidaan päivittää korkeammalle tasolle, mikäli vain veneen ominaisuudet sen sallivat.

Perussuunnittelu kuntoon

Liukuvan veneen perusominaisuudet määräytyvät pääasiallisesti palteiden rajoittaman leveyden, pohjanousun (pohjan v-kulman), painon ja painopisteen sijainnin perusteella. Näiden tietojen pohjalta voidaan laskea veneen kulkuasento eri kuormituksilla ja lisäksi nopeusalueen muuttuva vesilinja mm. nousulistojen sijoitusta silmälläpitäen.

Liukuvien veneiden suunnittelussa käytetään yleensä Savitskyn menetelmää, joka on analyttisiin kaavoihin ja mallikokeisiin perustuva pohjan dynaamisen nosteen, propulSION, painopisteen ja mahdollisten evien tai tasojen synnyttämistä voimista muodostettu tasapainoyhtälö. Lisäksi voidaan mm. ennustaa pystykiihtyvyyksiä aallokossa sekä laukkaamistaipumusta läpi nopeusalueen.

Savitskyn menetelmän lisäksi on olemassa joukko yhtälöitä, joilla voidaan ennustaa tarkemmin veneen dynaamista tasapainoa. Yleisesti määrävänä tekijänä on painopisteen sijainti palteiden ja peräpeilin rajoittaman alan AP [m²] keskipisteeseen nähden.

Mikäli painopiste sijaitsee liian takana, on vene altis laukkaamiselle. Laukkaamisalttius riippuu lisäksi pohjan dynaamisesta kantavuudesta. Painopisteen siirtyessä eteenpäin saavutetaan vakaan optimitrimialueen jälkeen poikittaisen dynaamisen epätasapainon alue.

Yleisesti painopisteen tulisi sijaita plaanausalan AP keskipisteestä perään päin vähintään 4 % plaanausalan pituudesta. Tämän rajan etupuolella on alue, jossa poikittainen dynaaminen epästabiilius herää. Alttius tähän riippuu vielä pohjan mittasuhteista ja kuormituksesta.

Yhdistettyyn poikittaiseen ja pitkittäiseen epästabiiliuteen (wobblaus) vaikuttaa lisäksi mm. poikittaisen ja pitkittäisen liikehitausmomentin (inertia) suhde. Tutkimuksissa on osoitettu, että vene on alitteimmillaan wobblaukselle poikittaisen heilahdusperiodin ollessa puolet pitkittäisestä heilahdusperiodista (Y.Ikeda, T. Katayama "Stability of High Speed Craft, 2000).

GROCO

Meriveden kestävää pronssia

Itsepuhdistuva merivesisuodatin



Suodattimet ja merivesi venttiilit 1/4"-6"



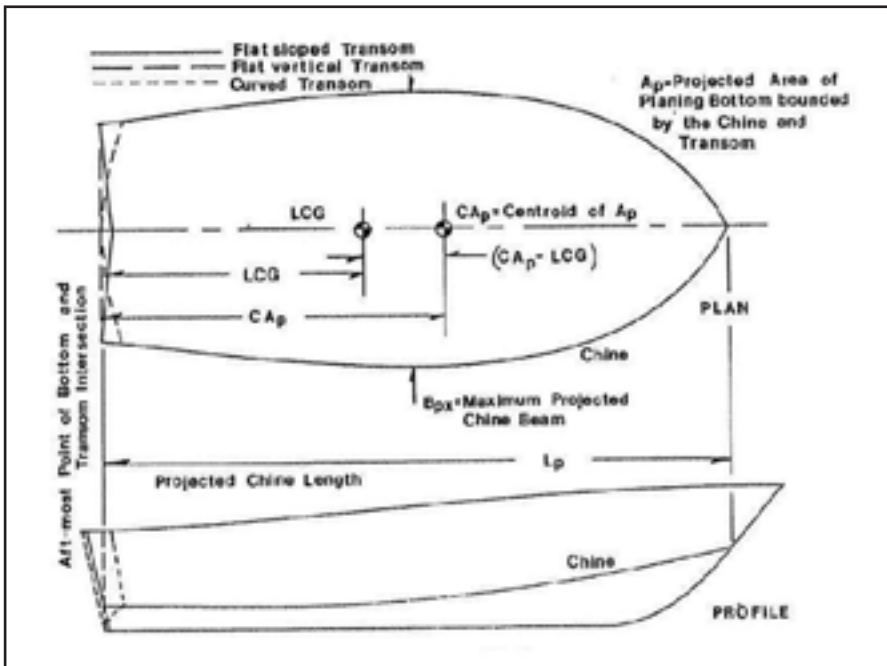
Jäähdytyksen virtausvalvonta 3/4"-6"

Polttoainehanat erikoiskäyttöön 1/4"-1-1/2"



KAHA BOAT
SYSTEMS

Maahantuojaja: Oy KAHA Ab
www.kaha.fi puh 09-61568300
jukka.kerminen@kaha.fi



Painopisteen (LCG) vaikutus poikittaiseen dynaamiseen epätasapainoon. (Blount, Co-dega "Dynamic Stability of Planing Boats" Marine Technology 1992)

tusta myös dynaamiseen tasapainoon (kuva):

$$A_p / V^{2/3}$$

jossa V on veneen täyskuormauppouman tilavuus [m³] ja AP palteiden ja peräpeilin rajoittama pinta-ala.

Tavoiteltava suhdeluku liukunopeuksille täydellä kuormituksella on tyypillisesti välillä 5,5 (keskiraskas) ...6,5 (keskikevyt). Tällöin vene ei ole aallokossa liian kova eikä liukuunousussa pitäisi olla ongelmia täydellään kuormalla.

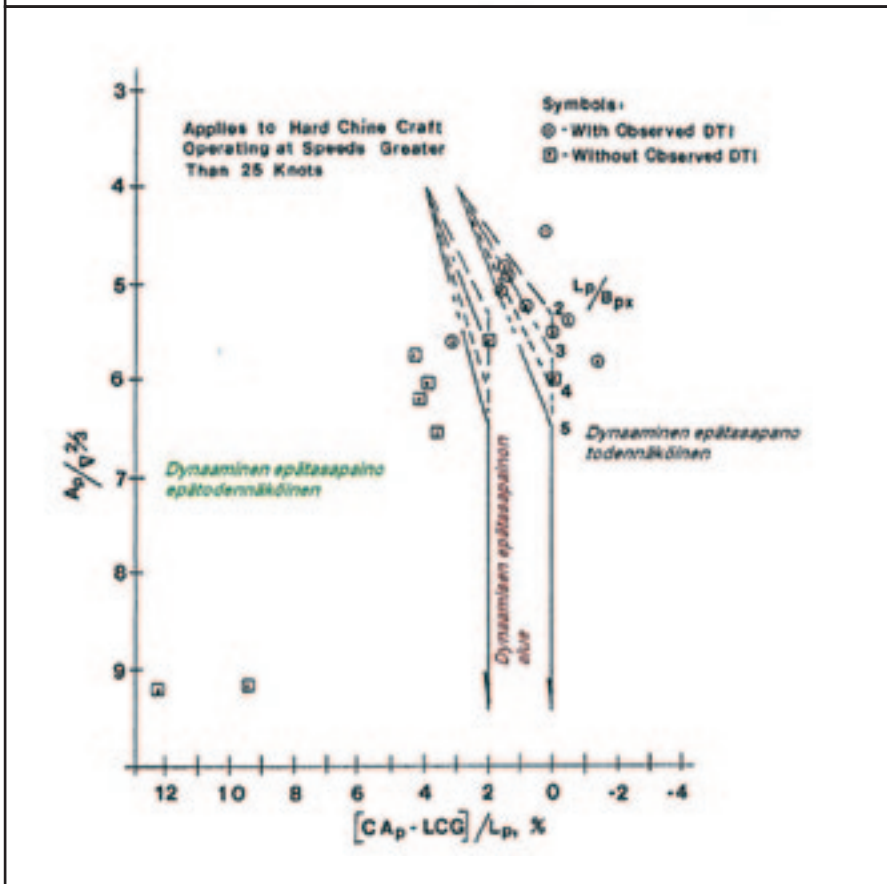
Omnistunutkaan perussuunnittelu kaikkinen teorioineen ei täysin korvaa valmistajan järjestelmällisiä koeajoja, joissa ominaisuudet viilataan kohdilleen ja varmistetaan tuotteen toimivuus kaikin puolin.

Perämoottorimaniaa?

Edellä on kerrottu vain nopeuden teknisistä rajoista. Moottoritehon suhde veneen kokoon on kasvanut nopeasti myös FINNBOAT NEWS:n numerossa 4/2003 olleen nopeiden veneiden mielekkyyttä ruotivan jutun "Onko moottoriveneilystä tulossa extreme-laji?" jälkeen.

Voitaneen todeta, että kehitys todella on viime vuosina mennyt tähän äärihakuiseen suuntaan, onnettomuuksiltakaan välttymättä. Voidaanko suurella moottoriteholla ominaisuuksiensa rajoilla sinnittelevää venettä ylipäättään pitää nykyaikana houkuttelevana ja turvallisena tai ympäristöystävällisenä tuotteena? Venevalmistajien vastuullinen suhtautuminen tuotteensa turvallisiin ominaisuuksiin on erityisen tärkeää, ottaen huomioon käyttäjien ajo- tai veneilykokemuksen laajan kirjon.

Kirjoittaja on VTT Expert Services Oy:n tutkimusinsinööri



Kaarreominaisuuksiin vaikuttavat paljon myös pohjan linjat varsinkin palteiden, mahdollisen kölön ja nousulistojen osalta. Tarpeettoman syviä, suorja ja teräviä lateraalipintoja, jotka saattavat leikata sivuluisissa ulko-kaarten puolelta tulee tietysti välttää.

Painopisteen korkeus vaikuttaa myös voimakkaasti kaarreominaisuuksiin. Pahimmillaan vene voi kallistua kesken kaarresta äkillisesti ul-

kokaarteeseen. Samasta syystä tulee välttää korkeaa leikkaavaa kölirankaa. Toisaalta liian sileäkään pohja ei ole kaarreominaisuuksia ajatellen paras mahdollinen, koska varsinkin pienillä pohjakulmilla liian kantavapohjainen vene ei ohjaudu kaarteeseen.

Rungon liukuunousuominaisuuksia ja kohtuullista aallokkokäytöstä voidaan arvioida yksinkertaisella suhdeluvulla, jolla on vaiku-



VENEET VESILLE OULUSSA!

Oja-konserni avasi 27.1. Ouluun viidennen Rautian. Uudet 7000 m²:n liiketilat sijaitsevat Kuusamontien varressa. Erikoisuutena myymälässä on 200 m² vesiallas, jossa veneet ja vesijetit ovat esillä ympäri vuoden. Allas toimii sprinklerialtaana, mutta mahdollistaa myös veneiden esittelyn. Ojan Raudan valikoimiin kuuluvat kaikki Konekesko Oy:n edustamat Yamaha-tuotteet. Vapaa-ajankonetoiminnot työllistävät konemyynnissä 10 henkilöä ja huollossa sesongista riippuen 5–7 henkilöä. Lisätiedot: Ojan Rauta, toimitusjohtaja Jarmo Oja, puh. 044 7997404, www.ojanrauta.com

YAMAHA CENTER TAMPERE AVATTIIN

Yamaha Center Tampere avasi ovensa Patamäenkadulla 8.1.2011. Tuotevalikoimaan kuuluvat niinkään kaikki Konekesko Oy:n edustamat Yamaha-tuotteet ja lisäksi laaja valikoima muita alan johtavia merkkejä sekä kattavat jälkimarkkinointipalvelut. Uuden Yamaha Centerin 2900 m²:n tiloista myymälätilaa on n. 1800 m² ja korjaamo- ja huoltotilaa 1100 m². Yamaha Center työllistää sesongista riippuen 14–17 henkilöä. Kauppiaana toimivat aiemmin Yamaha Motor Centeriä (KX-Center Oy) Tampereella luotsannut Lasse Lähtenmäki sekä Janne Pesonen.



MARINETEK YHTEISTYÖ- HÖN KANADALAISYHTIÖN KANSSA

Marinetek Group ja kanadalainen Technomarine ovat perustaneet kaksi yhteisyritystä. Toinen yhtiöstä toimii Suomessa ja toinen Pohjois-Amerikassa. Technomarine on Kanadan ja Pohjois-Amerikan markkinajohtaja alumiinilaitureiden toimittajana. Suomeen perustetun yrityksen omistavat Marinetek Groupin ja Technomarininen lisäksi Marinetekin turkkilainen tytäryhtiö Marinetek DAS. Yhtiö myy alumiinilaitureita Marinetekin verkoston kautta 40 maahan Euroopassa ja Lähi-idässä. Aluksi laitureiden rungot tullaan valmistamaan Kanadassa ja myöhemmin valmistus on tarkoitus aloittaa Euroopassa Marinetekin Ukrainan, Kroatian tai Latvian tehtaalla. Laitureiden betoniponttoonit suunnitellaan Suomessa ja valmistetaan Marinetekin tuotantolaitoksilla eri puolilla maailmaa. Toinen yhteisyritys on perusteilla Floridaan, jossa jo nyt toimivat molempien yritysten Pohjois-Amerikan tytäryhtiöt.

ERGONOMINEN VENE- ISTUIN VA-VARUSTEELTA

VA-Varuste Oy tuo markkinoille uuden ergonomisen pikasäädettävän veneistuimen. VA-Veneistuimen nopeasti säädettävissä olevat selkä- ja istuinosat ovat uusi innovaatio, jollaista ei ole markkinoilla olevissa istuimissa ennen nähty. Pikasäätömekanismillä avulla istuin on helppo säätää oman vartalon mukaan ja säädöt lukittuvat tukevasti paikoilleen. Tälle pikasäätömekani-

nismille haetaan omaa patenttia. Istuimen rungon muoviosat ovat ruiskuvalettua HD-PE muovia yhdistettynä alumiinikehiköön. VA-Veneistuin on tehtaan oman tuotekehitystiimin ja suunnittelun ammattilaisten yhteistyön tulos. Istuimet valmistetaan VA-Varusteen omalla tehtaalla Kuopiossa ja ne ovat vakiona jo mm. Bellan, AMT:n, XO-Boats:n ja Silverin tietyissä venemalleissa kaudella 2011. Lisätiedot tekninen johtaja Mikko Vainikainen mikko.vainikainen@va-varuste.fi, puh. 050 529 2362.



TERHI 385 SOLE JA TERHI SAIMAN SOLE

Terhi 385 ja Terhi Saiman ovat saaneet rinnalleen uuden pirteän keltaisen Sole-yrityksen. Myös veneen sisäkuori on saanut hieman harmaaseen taittava sävyn, joka sopii hyvin yhteen Solen keltaisen ulkokuo-



ren kanssa. Terhi 385 sekä Terhi Saiman asiakaskunnan toiveista suunniteltiin uusi rungon muotoihin sopiva väritys joka olisi raikas ja iloinen, mutta samalla hillitty.

SEASTAR 20 CC ENSIESITTELYSSÄ

SeaStar 20 CC saa Suomen ensiesittelynsä Helsingin venemessuilla. SeaStar 20 CC aloittaa nyt täysin Suomessa suunniteltujen ja valmistettujen Sea Star-veneiden aikakauden. Vene on vakaa ohjauspulpetillinen avovene ja isoine säilytystiloinen se on suunniteltu toimimaan monessa eri käyttötarkoituksessa. Konetehoksi riittää jopa 60 hv maksimin ollessa 100 hv. Liukukynnystä veneessä ei ole edistykseellisen pohjaratkaisun (VWH) vuoksi. SeaStarit valmistetaan Suomessa ja niiden markkinoinnista vastaa Terhitec Oy. Suomessa kaikki SeaStar veneet valmistetaan Hondan esiasennussarjalla. Lisätietoja: Terhitec Oy / Christopher Sjöblom, 040 550 1134.

SKÄRVIK-TEKSTIILIT X-YACHTSILLE

X-Yachts Finland Oy Ab on ostanut Skärvik Svensk Design AB:n koko liiketoiminnan. Myyjänä on yhtiön perustaja Inger Stivén Tukholmasta. Tuotevalikoima käsittää veneeseen ja mökille sopivia tekstiilejä kuten pussilakanoita, froteepyyhkeitä ja kylpytakkeja sekä keittiöön tarkoitettuja tekstiilejä. Tämän lisäksi valikoimaan kuuluvat meri-



henkiset koristetyynyt. Tuotevalikoimaan on myös tulossa ITALESSE rikkoontumattomat polykarbonaattilasit. Nettimyymälä avautuu kevään aikana osoitteessa www.skarvik.fi. Skärvik-tekstiilien liiketoimintaa hoitaa Stina Gripenberg ja Robi jatkaa X-Yachts veneiden myynnissä. Lisätiedot: stina@skarvik.fi

ERGO-ISTUIMET OY:N ORGANISAATIO VAHVISTUU



Mauri Kivistö (vas.) ja Raimo Mäkinen

Oy Ergo-Istuimet Ab myi liiketoimintansa 1.1.2011 yritykselle, jonka pääomistajana on markkinointialan yrittäjä Mauri Kivistö. Uusi yritys jatkaa liiketoimintaa samalla Oy Ergo-

Istuimet Ab -nimellä. Ergo-Istuimet Oy:n perustaja, toimitusjohtaja Raimo Mäkinen jatkaa perheineen yrityksessä vähemmistöosakkaana ja he osallistuvat jatkossakin yrityksen toimintaan. Ergon henkilökuntaan kuuluu 8 henkilöä. Uuden yrityksen tarkoituksena on kasvattaa nykyistä noin yhden miljoonan liikevaihtoa voimakkaasti lähinnä vientiin panostamalla. Ergo-Istuimilla on jatkuvaa vientiä Ruotsiin, mutta yksittäisinä kauppoina myös muualle Eurooppaan ja Venäjälle sekä Lähi-itään.

BUSTER KÄYNNISTI ALUMIINIVENEIDEN KIERRÄTYKSEN HACKMANIN RINNALLA

Hackmanin kierrätyskampanja käynnistyi helmikuun alussa jo 11. kertaa. Tänä vuonna kierrätyskampanjoinnissa on mukana myös Buster, joka käynnistää vanhojen alumiiniveneiden kierrätyksen. Hackmanin kampanjan kautta on kerätty vuosien mittaan yhteensä jo yli 500 000 kiloa alumiinia ja terästä. Tuosta määrästä voisi valmistaa esimerkiksi 2000 Buster L -venettä. Kierrätysmetalli onkin tärkeä raaka-aine Buster-veneille. Bustereista 95 % on hyötykäyttävää materiaalia ja Bustereiden alumiiniraaka-aineesta on arviolta noin 80 % kierrätettyä. Alumiiniveneiden kierrätyskampanja käynnistyy Helsingin venemessuilla ja jatkuu toukokuun loppuun asti. Soitto Kuusakoski Oy:n palvelunumeroon ja vanha vene noudetaan veloituksetta mistä tahansa manner-Suomesta autotien päästä.

PUOLI VUOSISATAA LAHNA-AIROJA!

Lahnakoskella Kokkolassa sijaitsee Euroopan johtava puuairojen valmistaja, Oy Lahnakoski Ab. Lahnakoski on airojen ja melojen valmistukseen erikoistunut perheyritys, jolla on pitkät perinteet vesilläliikkujien luottovarustajana. Toiminta alkoi 1930-luvulla kun Lennart Sandström alkoi



valmistamaan muun muassa huonekaluja ja heinäharavia pienessä puutyövästasassa. Myöhemmin Lennartin pojat tulivat mukaan yritykseen ja 1961 aloitettiin ensimmäisten airojen ja melojen valmistus. Tänäpäin yrityksen peräsimesssä on kolmat sukupolvea edustava toimitusjohtaja Kaj Sandström ja Lahna-airoja valmistuu noin 100 000 paria vuodessa. Airojen ja melojen lisäksi tuotteisiin kuuluvat veneiden lipputangot ja veneilytarvikkeet. Tuotteita viedään 20 maahan ja Suomessa ne päätyvät joka toisen veneilijän matkaan.

OY MARITIM AB RITCHIE-KOMPASSIEN MAAHANTUOJAKSI

Maailmalla tunnettujen Ritchie-kompassien maahantuonti on siirtynyt Maritimille. Useimmat venevalmistajat käyttävät Ritchie-kompasseja veneissään, tunnettu ja hyvälaatuinen kompassi sopii hyvin Maritimin laajaan venetarvikevalikoimaan. Ritchien valikoimasta löytyy niin pieniin purje- ja moottoriveneisiin kuin luksusjahteihinkin sopivia kompasseja.

UUTUUKSIA MARNELALTA

Crewsaver Crewfit 290N

Crewsaver on tuonut markkinoille kokonaan uuden Crewfit 290N paukkuliivimalliston. Crewfit 290N on kevyt, erittäin miellyttävä pukea ja käyttää. Crewfit 290N on saanut BS EN ISO 12402 -standardin.

Liivin erityismuotoillut "keuhkot" on patentoitu. Uuden muotoilun ansiosta liivi kääntää nopeammin kasvot pois vedestä vaikka henkilö olisi tajuttomana. Vyötäröhihnan kiristämisenä on

tehty yksinkertaisempaa sijoittamalla liivin taakse tarraremmit, joilla vyötäröhihnan kiristäminen käy hetkessä. Plus-malleissa on lisäksi kiinteä huppu sekä SOLAS hyväksyty merkivalo. Liivin kuori suljetaan erikoisvetoketjulla, joka avautuu jouduttaessa veteen. Vetoketju on uudelleen suljettavissa. Liivit on varustettu Hammar-automaatti-, MK5i automaatti- tai manuaalilaukaisimella ja 60g co2 pullolla.

Crewsaver "fishing-range"

Crewsaverin uusi fishing-range sisältää neljä erilaista kellunta- ja pelastusliiviä, jotka on suunniteltu kalastajille; Crewfit 150N, Crewfit 290N, Ettrick 70N sekä Teviot 50N. Crewfit 150N ja Crewfit 290N -kalastusmalliston ero perinteisiin Crewfit 150N ja Crewfit 290N -pelastusliiveihin on kuoren väri joka on vihreä. Liiviä on saatavilla automaatti- tai manuaalilaukaisimella varustettuna. Ettrick 70N -kelluntaliivissä on paljon säätoiminnaisuuksia. Liivi sisältää lisäksi useita taskuja. Liivin väri on tummanvihreä. TEVIOT 50N -kelluntaliivi on suunniteltu perhokalastuskäyttöön. Liivi on kevyt ja miellyttävä pitää päällä. Liivissä on useita erilaisia ja kokoisia taskuja sekä tarrakiinnike perhoja varten. Liivissä on lisäksi sisäänrakennettu automaattinen paukkuliivi. Liivi on väriltään tummanvihreä.

Imhoff purjehdusasut

Marnela Oy on aloittanut teknisten Imhoff



purjehdusasujen maahantuonnin Suomeen. Imhoff on hollantilainen yritys, joka on valmistanut purjehdusasuja jo 40 vuoden ajan. Imhoff aloitti ensimmäisten yritysten joukossa teknisten purjehdusvaatteiden kehittämisen ja valmistamisen. Imhoff-mallistosta löytyvät purjehdusasut avomeri- sekä rannikko käyttöön ja kaikkeen siltä väliltä.

BOTNIA MARIN KIITTÄÄ PITKÄAIKAISESTA YHTEISTYÖSTÄ

Botnia Marinin ja Derek Breitensteinin yhteistyö alkoi vuonna 1985. Aluksi Derek toimi PR-konsulttina ja suunnitteli mm. Targa 25:n myyntimateriaalit. Kiinnostus Targoihin kuitenkin syveni ja hän ryhtyi edustamana niitä Suomessa. Derek möi ensimmäiset Targat jo vuonna 1987. Syvälinen kokemus veneistä, merestä ja saaristosta, laajat verkostot yhdistettynä sopivaan koulutukseen sekä intohimo tuotetta kohtaan ovat luoneet hyvät edellytykset myyntityölle. Derek on vuosien aikana myynyt lähes 250 uutta ja yli 100 käytettyä Targaa Suomessa. Myös lukuisat kantaasiakkaat kertovat Derekin hyvistä asiakassuhteista. Derek jatkaa venealalla SeaOne Oy nimisessä yrityksessä Veneentekijäntie 14 Lauttasaareessa, jonka hän omistaa yhdessä Klaus Thorströmin kanssa.

Sea One edustaa tällä hetkellä legendaarisia Grand Banks -veneitä ja ruotsalaista SeaCross-navigointijärjestelmää. Toimintaan kuuluvat myös venevälitys ja venehankintaan liittyvä konsultointi. Lisäksi yritys tekee veneiden muutos- ja kunnostustöitä laiteasennuksineen.

Botnia Marin haluaa kiittää Derek Breitensteinia monivuotisesta ja menestyksellisestä panoksesta ja toivottaa Derekille onnea ja menestystä tulevien haasteiden parissa venealalla. Derekin tavoittaa jatkossakin numerosta 0400-401 401.

SUZUKI JA FINNMASTER YHTEISTYÖHÖN

Suzuki International Europe GmbH, Suomen sivuliike ja Oy Finn-Marin Ltd. ovat solmineet yhteistyösopimuksen Finnmaster-veneiden esiasennuksesta Suzuki-perämoottoreille ja venepakettien jakelusta Suomen markkinoilla. Sopimus astuu voimaan 1.2.2011 alkaen. Nyt solmittu yhteistyö on vahva lisäpanostus ja ensiluokkainen vaihtoehto Suzukin venetarjontaan kotimaisten, kajuutallisten TG-veneiden rinnalle.

KONEVESUNI OY

KoneVeneSuni Oy:n omistamat tytäryhtiöt KVS Rannikko Oy ja Kaakon KoneVeneSuni Oy ovat sulautuneet emoyhtiönsä 31.12.2010. Lisäksi KoneVeneSuni Oy:n sisaryhtiö MotoSuni Oy on luovuttanut liiketoimintakaupalla KoneVeneSuni Oy:lle liiketoiminnot 1.1.2011. Järjestelyn yhteydessä liiketoiminnan luovuttaneen yhtiön nimi on muutettu Kaakon Kauppatalo Oy:ksi.

OY ASTRA-MARINE AB

Masmar-veneitä valmistava Oy Astra-Marine Ab on sulautunut Wihuri Oy:öön 31.12.2010. Sulautuminen on toteutettu omistusrakenteen ja hallinnon yksinkertaistamiseksi ja selkeyttämiseksi sekä liiketoiminnan tehostamiseksi. Oy Astra-Marine Ab jatkaa toimintaansa osana venemyyntiin keskittyvää Wihuri Oy Power Productsia ja tuotanto säilyy nykyisissä toimitiloissa Maskussa.

BANG & BON SOMER

Bang & Bonsomer Oy ja Bang & Bonsomer Group Oy ovat yhdistyneet 1.1.2011. Käytännössä Bang & Bonsomer Oy sulautuu emoyhtiönsä, jonka nimellä liiketoiminta jatkuu.

SIX-CAP UUTUDET

Stormforce paukkuliivien mallisto laajenee ja Helsingin venemessuilla esitellään viisi uutta mallia.



Stormforce C17 Neo Neck Junior on mielenkiintoinen uusi lasten paukkuliivi. Malli on muodoltaan hyvin siro, muotoilussa on otettu huomioon hyvä istuvuus ja niskapehmike. Solki on sijoitettu ylemmäksi, jolloin liivi ei missään tapauksessa voi nousta pään yli. Liivissä on lisäksi haara-

remmi ja turvavaljassolki.

Stormforce C13 Hunter on erämiehille ja linnustajille kehitetty ”äijämalli”. Liivin maastonvärinen suojakuori on myös Natojoukkojen käytössä. Hunter-mallissa on RST-turvavaljassolki ja Neo Neck -niskapehmike.

Stormforce C 14 Sail-Pro liivit saavat uudet UM PRO -laukaisimet. Liivin suoja-kuoressa on laukaisimen pikatarkistusikkuna. RST-turvavaljassolki ja Life-Line -kiinnityslenkki vakiona sekä Neo Neck niskapehmike.

UUSI PORTAALI INNOSTAA KESKUSTELEMAAN ITÄMEREN TILASTA

Helsingin Venemessuilla julkistettava uusi BalticSeaNow.info -portaali tarjoaa uuden kanavan Itämeri-keskusteluun. Se kannustaa veneilijöitä ja muita Itämerestä kiinnostuneita meren säännölliseen havainnointiin

NIMITYSUUTISIA

Flipper Market Oy / Aquador Center Helsinki

Andre Lönnqvist on nimitetty myyntijohtajaksi ja hallituksen jäseneksi 1.1.2011 alkaen.

Rasmus Ringwall on nimitetty myyntipäälliköksi 10.1.2011 alkaen.

Konekesko Oy Marine/Yamarin- tuotantotiimi

Annakaisa Karlsson on nimitetty 1.1.2011 tuotantopäälliköksi, Antti Rinkinen projektipäälliköksi (Yamarin Cross) ja Lasse Niskanen ostajaksi.

VA-Varuste Oy

VA-Varuste Oy:ssä myyntijohtajana toiminut Antti Haapakorva on siirtynyt oman yrityksensä palvelukseen 1.1.2011. Antti Haapakorva jatkaa edelleen yrityksen osakkaana ja hallituksen jäsenenä. Sari Holopainen on aloittanut VA-Varusteella myyntiassistenttina 13.12.2010.

TerhiTec Oy/Kotimaan myynti

Iiro Kinnanen (35) on aloittanut kenttämyyntipäällikkönä TerhiTecin Rymättylän toimipisteessä. Hänen tehtäviinsä kuuluu jälleenmyyntiverkoston tukeminen ja kehittäminen Suomessa. Hän tulee liikkumaan aktiivisesti kentällä niin Terhi kuin Sea Star ja Silver -veneidenkin parissa. Iiro on aikaisemmin toiminut mm veneiden maahan-tuonti- ja jälleenmyyntitehtävissä sekä eri veneilypalveluiden markkinoinnin parissa.

Sarins Båtar Ab Oy

Thomas Sarin on nimitetty Sarins Båtar Ab Oy:n toimitusjohtajaksi 17.1.2011 alkaen. Yrityksen edellinen toimitusjohtaja Lillemor Sarin jatkaa hallituksen puheenjohtajana.

Johannes Sarin on 17.1.2011 nimitetty Sarins Båtar Ab Oy:n talousjohtajaksi. Hän on työskennellyt yrityksessä vuodesta 2009 talous- ja myyntitehtävissä.



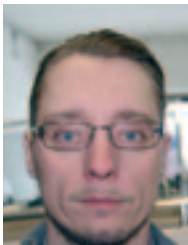
ja aktiiviseen verkkokeskusteluun. Uusi, neljän Itämeri-valtion yhteishankkeena toteutettava BalticSeaNow.info -portaali johdattaa keskustelijat kansainväliselle Itämerelle. Turun

ammattikorkeakoulun vetämässä BalticSeaNow.info -yhteishankkeessa on mukana suomalaisia, virolaisia, ruotsalaisia ja latvialaisia tutkimuslaitoksia ja kansalaisjärjestöjä.

Aktiivisen kansalaiskeskustelun lisäksi portaali kannustaa kansalaisia omakohtaiseen ympäristön tarkkailuun. Tarkoituksena on jakaa 300 näkösyvyyslevyä sitoutuneille tarkkailijoille Itämeren alueelle. Saadut mittaukset voi raportoida hankkeelle portaalin kautta ja ne viedään yhteiselle kartalle. Myös muut Itämeren tilaan liittyvät havainnot ovat tervetulleita. Lähetetyistä yleisohavainnoista saadaan paitsi arvokasta tietoa Itämeritutkijoiden käyttöön, myös reaaliaikaista havaintotietoa kaikille Itämerestä kiinnostuneille. Osallistu keskusteluun osoitteessa www.balticseanow.info



Lönqvist



Ringwall



Karlsson



Rinkinen



Niskanen



Holopainen



Kinnanen



Thomas Sarin



Johannes Sarin



SABA MS Polymeeri liima- ja saumamassat.

Ympäristö- ja käyttäjäystävällistä laatua vene ja ajoneuvoteollisuuteen.



Täydellinen sarja kaikkiin tarpeisiin

- päällemaalattavissa jopa märkänä
- ei kaasukuilien muodostusta
- erinomainen UV-kesto
- helppo annostella
- ei kuivu tuubiin

Käyttäjäystävällistä

- lähes hajuton
- ei isosyanaattia
- ei silikonia
- ei PVC:tä

KAHA BOAT
SYSTEMS

Maahantuojat: Oy KAHA Ab
www.kaha.fi puh 09-61568300
jukka.kerminen@kaha.fi

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA JOULUKUU 2010 – TAMMIKUU 2011 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee noin sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajimmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Nautica/Espanja	260/2011	Finnboat Floating Show 2010/lyhyet esittelyt: Aquador 33 HT, AMT 200 DC, Buster XXL, Drive Sport Console 56, Faster 560 SC, Marino APB 27, Masmar 47 ja 33 Pro, Minor Offshore 37 Sport, Nord Star 31 Patrol Hybrid, Sailfish 30 MC, Sea Star 720, Silver Eagle DC 650, Targa 37 / 27.1, / 25.1, Yamarin 61 CC / 63 BR	62-71
Båtliv/Norja	9/2010	Finnboat Floating Show 2010/koeajot: Silver Shark DC 580, Drive Convertible 5634, 37	12-14
Båtliv/Norja	9/2010	Buster XXL Cabin, testi	38-42, 50-53
Båtliv/Norja	9/2010	Yamarin 61 CC Cross / 63 BR Cross ja XO 240, koeajot	10-14, 20-21
Båtmagasinet/Norja	12/2010	Finnboat Floating Show 2010/testi: AMT 200 DC, koeajo: Minor Offshore 28	10-15
Båtmagasinet/Norja	1/2011	Targa Tarfish 1040, testi	22-23
Båtliv/Ruotsi	6/2010	Yamarin Cross 63 Bow Rider ja 61 CC, koeajot	42-43
Båttrytt/Ruotsi	1/2011	Finnboat Floating Show 2010/minitesti: Yamarin 600 Big Ride	6-28
Praktiskt Båtagande/Ruotsi	testinro/2010	avoveneiden vertailutestissä AMT 170 BR, Yamarin 50 SC, Finnmaster 52 SC, Buster L2, Bella 500 Twin, Silver Fox DC 485	16-19, 20-23
Vi Båtagare/Ruotsi	1/2011	Finnmaster 52 SC ja Buster XXL Cabin, testit	42-44
Bootshandel/Saksa	12/2010	Finnboat Floating Show 2010/testi: Minor Offshore 28	18-21
Skipper/Saksa	12/2010	Finnboat Floating Show 2010/testi: TG-Alfa	28-31
Skipper/Saksa	1/2011	Buster XXL Cabin, testi	62-68
Meer & Yachten/Saksa	1/2011	Baltic Yachts "Nilaya", testi	40-43, 52-55
Navigator/Slovenia	1-3/2011	Finnboat Floating Show 2010/testit: Masmar 47 ja Marino APB 27	68-71
Bådmagasinet/Tanska	12/2010	Yamarin Cross-malliston esittely ja testit: Cross 61 CC / 63 Bow Rider	84-87
Bådmagasinet/Tanska	1/2011	Finnboat Floating Show 2010/testi: Sailfish 26 F ja 30 MC	26-29
Yacht/Tsekki	12/2010	Silver Shark 580 DC/CC, testi	38-42
Yachting Revue/Tsekki	12/2010	Finnboat Floating Show 2010/testi: Yamarin 80 DC	22-25
Yachting Revue/Tsekki	2/2011	Finnboat Floating Show 2010/testi: Nord Star 31 Patrol	21, 31
Marina World/UK	1-2/2011	Marinetek-projekteja: Anchor Marina ja Dubai Festival City Stage Dubaissa, Technomarine-yhteistyö	28-29
Paat/Viro	20/2010	Finnboat Floating Show 2010/lyhyet esittelyt: Nord Star 31 Patrol Hybrid, Masmar 47 / 33 Pro, Faster 560, Minor Offshore 25 / 28 / 37 Sport	



ANDERS JELVING
 Redaktör och illustratör
 Årets höjdpunkt var Finnboat Floating Show i juni. Ett fantastiskt arrangemang för den samlade båtpressen, där finska båtproducenter sluter upp mangrant.



Espanjalainen venelehti Nautica on esittellyt Masmar 47 ja Masmar 33 Pro -veneet, kun taas tanskalainen Bådmagasinet on testannut Sailfish 26 F ja 30 MC -veneet Finnboat Floating Shown yhteydessä.



Vakuutusratkaisu Finnboat-jäsenyrityksille

Finnboat ja Aon Monia Oy ovat yhteistyössä rakentaneet Finnboat-jäsenyrityksille vakuutusratkaisun, joka tarjoaa suurostajan edut, nykyistä kattavamman vakuutusturvan järkevään hintaan

Ratkaisu on räätälöity veneiden myynti-, huolto-, korjaus- ja telakointitoiminnan riskejä varten.

Vakuutusratkaisun edut:

- Kattavammat turvat, ei tiedostamattomia, omalla vastuulla olevia riskejä
- Ei alivakuutusta – sallii voimakkaat vaihtelut
- Selkeät turvaratkaisut

Aon Monia Oy

Pyydä tarjous ja vertailu nykyiseen vakuutusratkaisuun!

Ari-Matti Toivonen, 0500 641 512, ari-matti.toivonen@aon.fi



**INTERNATIONAL MARINE
CERTIFICATION INSTITUTE**



Väylä kansainvälisille huvivenemarkkinoille Vägen till den internationella fritidsbåtsmarknaden

- Ilmoitettu laitos, jonka asiakkaina on yli 2.200 venevalmistajaa kaikkialla maailmassa
- CE-sertifiointi huvivenedirektiivin mukaan
- Yhdistetty IMCI-NMMA-tarkastusohjelma
- Asiantuntijoiden, venesatamien ja välittäjien sertifiointi
 - Ett anmält organ som globalt har över 2.200 båttillverkare som kunder
 - CE-certifiering enligt fritidsbåtsdirektiven
 - Gemensamt IMCI-NMMA-inspektionsprogram
 - Certifiering av experter, båthamnar och återförsäljare

Teitä palvelevat paikalliset IMCI-tarkastajat: / Vänligen kontakta våra lokala IMCI-inspektörer:

Anton Salokoski, Helsinki · 040 720 6618 · anton.salokoski@imci.org

Eivind Still, Jakobstad · 06 723 1944 · eivind.still@imci.org

IMCI · RUE ABBÉ CUYPERS 3 · B-1040 BRUXELLES · BELGIUM
phone +32-2-741-6836 · fax +32-2-741-2418 · info@imci.org · www.imci.org

LEDAREN



Optimismen vaknar

Åtminstone utställningarna i Europa under inledning av året ger hopp om att branschens handel utvecklas i positiv riktning.

Besökarantalet växer, även om siffrorna är tämligen måttliga. Den stora skillnaden jämfört med år 2009 och delvis också med år 2010 är konsumenternas och utställningsgästernas aktiva agerande. Man besöker modigt båtarna, frågar om detaljer och ber om offerter. Visst är det ännu ett stycke till uppgörande av kontrakt, men riktningen är den rätta. Vi har bakom oss en sommar, vars marknadsvärde utmäts under den inkommande våren.

Båtförarna vaknar snart upp till det faktum, att de måste klargöra för sig ifall den nya E10-bensinen lämpar sig för deras motorer. Det är viktigt, att alla vet var man kan erhålla mera information. På webbplatsen www.e10bensini.fi finns E10-bensinens lämplighet också för olika båtmotorer sammanfattad. Sidorna uppdateras i den takt man får nya uppgifter av importörerna. Under Helsingfors båtmässa arrangeras ett par informationstillfällen för konsumenterna och skyltar i hallarna vägleder dem till ovan nämnda webbplats. Branschen måste själv kunna i tillräcklig mån svara på frågorna rörande E10-bensinen, bekanta er därför med spörsmålen på webbplatsen.

Då denna tidskrift utkommer skall Vene 11 Båtstrax öppna sina dörrar. Alla hallar i Mässcentrum är slutsålda. Vi tackar de företag som deltar. Men vi skall hålla i sinnet att båtmässan inte endast är en utställning. Den är också branschens största varuhus, en upplevelseresa och framför allt inträdet till våren.

Vi ses där.



FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSKÅREN

Följande företag har avslutat sitt medlemskap i Finnboat per 31.12.2010: Offshore Spars Oy, Venemarkkinointi J. Pälviranta Oy, South Marine Oy och Tristan Boats Oy. Därtill har Oy Astra-Marine Ab:s medlemskap avslutats då företaget införlivats Wihuri-företaget liksom också BE-Power Oy:s medlemskap då företaget uppgått i Brandt.

Ny medlem i Marinhandlarna rf är Pöntinen Group Oy i S:t Michel, som säljer Bellas och Brunswicks båtar samt importerar Azimut- och Stingray-båtar.

Nya kontaktuppgifter har följande företag: Delphia Yachts Finland, Båtbyggeri B-H Johansson, Sailclean Oy samt Helsingin Pienkone- ja Venehuolto. Se närmare sid. 4.

DEN 10:e STORA SERVICEDAGEN

Måndagen den 14 februari kl. 9.00–15.15 arrangeras Den 10:e Stora Servicedagen i SLK-husets auditorium bredvid Mässcentrat. Ännu hinner du med, ifall du anmäler dig per telefon 040-500 1064. Avgiften är 60 euro för Finnboat-medlemmar, 90 euro för icke-medlemmar.

BÅT-PROGRAMMETS ÅRSSEMINARIUM

Årsseminariet för Tekes Båt-program hålls 23.3 i Tammerfors på Scandic Hotel Rosendahl. Föredragshållare är bl.a. båtkonstrukören Japac Jakopin från Seaway Group. Tilläggsinformation om innehållet finner du på programmets webbplats www.tekes.fi/vene och ges också av Markku Hentinen på VTT, markku.hentinen@vtt.fi

DET STADGEENLIGA VÅRMÖTET

Förbundets vårmöte arrangeras traditionellt i huvudstadstrakten och i samband med den Båtbranschens Komponentleverantörernas sedvanlig tillbehörsutställning. Vi sammanträder på Hotel Rantapuisto i Nordsjö torsdagen den 28 april. Ytterligare uppgifter i medlemsinfot.

BÅTLIVETS MEDIKONTAKTER 2011

Den nya upplagan av Veneilytoimittajat ry – Båtjournalisterna rf:s Media-kontakter utkommer i april. Den innehåller kontaktuppgifter och profiler över drygt 80 båtjournalister. Katalogen skickas till alla företag och samfund som upptas i den samt till båtbranschens redaktörer och centrala medier för att utnyttjas vid artikelproduktion. För redigeringen och marknadsföringen svarar E-Press Communications Oy/Eero Pöyhönen, tf 0400-703 314 eller eero.poyhonen@e-press.fi. Noggrannare media-uppgifter på www.veneilytoimittajat.fi

FINNBOAT FYLLER 50 ÅR 2011

Den organiserade båtbranschen uppnår i år en ålder av 50 år. Finnboats föregångare Båt- och motorföreningen i Finland rf grundades år 1961. Under Vene 11 Båt-mässan kommer jubileumsåret att synas i stora skyltar med temat "Båtfolkets val – Båtbranschens Centralförbund Finnboats medlemsföretag, ansvarsfullt på sjön redan i 50 år". 50-årsjubileet kulminerar vid förbundets höstmöte och festen den 25.11.2011 på Finlandiahuset.

JÄMERINTÄ SKANDINAAVISTA YLELLISYYTTÄ. MISSÄ TAHANSA.

KATSO AWD-
NELIVETOKIERTUEEN
AIKATAULU:
VOLVOCARS.FI

1.087 €/KK

Volvo Autorahoitus
huoltoleasing, alkaen
(36 kk/60 000 km)

770 €/KK

Autoedun käyttöetu,
alkaen



Kuvan auto lisävarustein.

VOLVO XC70

Volvo XC70 edustaa jännittävää skandinaavista ylellisyyttä, jolle automaailmassa on harvoja kilpailijoita. Se on yksi kaikkein mukavimmista matka-autoista. Lisäksi XC70 kulkee eleettömästi myös asfalttiteiden ulkopuolella AWD-nelivedon ja Instant Tractionin, korkean maavaran, alamäkihidasstimen ja vääntävän moottorin ansiosta – ajoitpa sitten lumella, soralla tai mudassa. Jos tavalliset tiet eivät sinulle riitä, tervetuloa koeajolle.

Volvo XC70, mallisto alkaen: autoveroton hinta: 40.700 €, autovero 11.868,94 €, kokonaishinta 52.568,94 €. Autoetu alkaen: vapaa 950 €/kk, käyttöetu 770 €/kk. EU-yhd. 5,9–10,6 l/100 km, CO₂ 154–248 g/km.
Volvo Sopimus alkaen 49 €/kk (3 vuoden sopimus, 20 000 km/vuosi).



finn boat50

Löydä vastuulliset veneilykumppanit

Kun haluat toimia varmasti turvallisen
veneilyalan asiantuntijan kanssa,
valitse Finnboatin jäsenyritys.
Tutustu tuote- ja palveluhakuun
osoitteessa www.finnboat.fi



Venealan Keskusliitto Finnboatin jäsenyritykset
– Vastuullisesti vesillä jo 50 vuotta!

www.finnboat.fi