

finnboat NEWS

1

2012

Vene 12 Båt

Pohjois-Euroopan suurin

Yamarin 40 vuotta

Laatuveneitä vuodesta 1972



A busy year for EU affairs affecting boating

Throughout 2011, the EU institutions developed legislation in various policy areas which affects boating-related businesses, despite the difficult economic situation. European Boating Industry has worked tirelessly over the past twelve months to get the voice of the boating industry heard in the discussions and negotiations. Our work has not just been reactive, however. As the main European voice, European Boating Industry actively pursued issues close to the hearts of its members.

Each year we identify the key issues that EU policy-makers will be working on. In 2011 in the field of environment, for example, the main issues were boats' end of life and waste reception facilities for marinas. On both issues we informed the European Commission, relying on our members' expertise. We used Finland as an example of a pioneer in the field of boats' end of life as it is one of only 2 countries in Europe with an operational scheme in place. In the field of technical and safety matters, the two key issues were the revision of the directive covering lifejackets, buoyancy aids and diving equipment, and the revision of the Recreational Craft Directive (RCD) 94/25/EC as amended by Directive 2003/44/EC. The new RCD proposal, which is now under discussion in the European Parliament and the Council of Ministers, largely reflects our inputs and we will continue to be active during its negotiation. In January 2012,

we also hosted a delegation from the European Parliament and Commission at the boat Düsseldorf and discussed with the rapporteur, British MEP Malcolm Harbour, on the new directive. It is planned that the new directive will be adopted in autumn this year, with an entry into force expected as of 1st January 2015. Trade became a new key issue for our members in 2011. At the request of the Council, we held a series of meetings with the relevant Commission's services. As European markets remain weak and trade with emerging markets in Asia, South America and Russia become increasingly more important for European businesses, European Boating Industry will be working with EU policy-makers to make exporting to these markets easier (and hopefully cheaper) for European companies.

In addition to our work in EU affairs, we were a partner of the European Boat Design Innovation Group (EBDIG). More information about the project can be found at: www.ebdig.eu. We also produced our first movie, "Working with the EU", which gives an overview of the work we carry out in Brussels and can be viewed in 10 languages on our website and our YouTube channel: <http://www.youtube.com/user/EuroBoatingIndustry>

Last year was also important for the association's governance with the election of the Council for 2011-2013. Six members were re-elected for a second



mandate, including Jouko Huju from FINNBOAT, and I was elected President. Alan Morgan (President of the British Marine Federation) and Lorenzo Selva (Vice-President of UCINA) will assist me respectively as Vice-President Treasurer and Vice-President.

The coming year will be another busy year, with work continuing on many of the key issues reported here. The new Recreational Craft Directive will naturally be a focal point for our work as we actively participate in its negotiation and adoption. The revision of the directive on the safety of passenger ships could affect boatbuilders as the scope will be extended to ships below 24m and ships made from materials other than steel. Several actions are planned to help strengthening market surveillance and better inform professionals (especially importers and distributors) about the requirements for boat compliance. Our work is member-oriented and we will always accommodate any requests or questions from you. If you have any issues you would like us to follow, please inform FINNBOAT. You will find more information on www.europeanboatingindustry.eu

Robert Marx
President
European Boating Industry



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. 0207 669 340
Telefax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 341

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 342
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 18 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2012, vko/v. 21, aineisto/material 11.5.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén





Jouko Huju

P Ä Ä K I R J O I T U S

Miltei kymmenyksen kasvu alan vuoden 2011 liikevaihtoluvuissa oli kovan työn takana. Kasvua oli venemyynnissä niin kotimaassa kuin teollisuutemme vientikaupassakin. Päämarkkinamme ovat kuitenkin kaikki samojen haasteiden edessä. Epävarmuus tekee kuluttajien käyttäytymismalleista hankalasti ennustettavia.

Juuri päättyneet Vene 12 Båt -messut vahvistavat sitä olettamusta, että kuluttajilla on muutaman hiljaisen vuoden jälkeen tarve uusien veneiden hankintaan. Harkinta-aika kuitenkin jatkaa pidentymistään ja hintakeskustelut ovat välillä turhauttavia. Finnboatin tammikuussa tekemä suhdannebarometri vahvistaa myös käsitystä siitä, että tulossa on positiivinen vuosi - 43 % jäsenkunnasta uskoo liikevaihtojen tänä vuonna kasvavan. Tuo kasvu kuitenkin edellyttää asiakashallinnan jatkuvaa kehitystä kuluttajien tullessa yhä vaativammiksi ja hintatietoisemmiksi.

Venealan investoinnit tuote- ja tuotannonkehitykseen sekä tutkimustyöhön ovat viime vuosina olleet merkittäviä ja se näkyy myös uusien ja uudentyyppisten veneiden ja venemallien esiinmarssina. Tämä työ on elintärkeä kasvun draiveri. Uudistumiskyky on juuri se taustavoima, jolla ala ylläpitää ja kasvattaa kiinnostustaan kuluttajien keskuudessa. Teollisuus ja kauppa ovat vaikeinakin aikoina tehneet osuutensa.

Erään laskelman mukaan Suomessa on 189.000 järveä ja 39.000 km rannikon ja saarien rantaviivaa. Nykyisellä vene-kannalla laskettuna se tekee neljä venettä per järvi ja koko merialue on silloin vielä käyttämättä. Olisiko kunnilla ja kaupungeilla ja harrastukseen liittyvillä viranomaisilla kiinnostusta miettiä, miten tätä maailmanlaajuisestikin ainutlaatuista harrasteympäristöä voitaisiin kehittää myös veneilyn kautta? Jotenkin tuntuu, että tällä hetkellä tässä toimitaan juuri päinvastoin. Ehkä olen väärässä.

Ledaren på svenska, se sid. 26



Vene 12 Båt Pohjois-Euroopan suurin	6
Yamarin 40 vuotta: Laatuveneitä vuodesta 1972	10
Varaudu erimielisyystilanteisiin k.v. sopimussuhteessa	16
Laatua ja osaamista veneiden korjaamiseen	18
TAKK koulutusohjema	24



PALSTAT

Peräaallot	2
Järjestöasiaa	4
Uutiset	20
Henkilöuutiset	23
Kansainvälinen lehdistöseuranta	25
Ledaren, svensk resumé	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

SÄÄNTÖMÄÄRÄINEN KEVÄTKOKOUS

Liiton ja jäsenyhdistysten kevätkokouspäivä on perinteisesti pääkaupunkiseudulla ja tänäkin vuonna kokoonnumme Vuosaaren hotelli Rantapuiston tiloihin. Kokouksen ajankohtaa on aikaistettu noin kuukaudella ja se pidetään perjantaina 30.3. Välttämällä alan kauppiaille ja telakoille kovin kiireiset huhtikuun lopun päivät pyrimme siihen, että saisimme kokoukseen mukaan mahdollisimman paljon myös vähittäiskaupan edustajia. Kokouspäivän yhteydessä on jälleen myös Venealan Osatoimittajien tarvikenäyttely, päivän muusta ohjelmasta lisää jäseninfossa.

FINNBOAT FLOATING SHOW 2012



Suomen Veneteollisuusyhdistyksen toimeksiannosta toteuttaa Finnboat jälleen kansainväliselle venealan lehdistölle suunnatun suomalaisvalmisteisten purje- ja moottoriveneiden testauksellisuuden Nauvon vesillä 11.-15.6. Floating Show on suljettu, vain kutsuvieraille tarkoitettu tilaisuus, jossa Finnboatin jäsenyritykset esittelevät tuotteitaan liiton henkilökohtaisesti paikalle kutsumille alan toimittajille. Edellisessä Floating Show'ssa vuonna 2010 mukana oli 54 toimittajaa 25 maasta ja testattavia veneitä oli 40 kpl yhteensä 17 eri valmistajalta. Finnboat Floating Show'n tuloksena on kansainvälisessä venelehdistössä tähän mennessä julkaistu yhteensä noin 550 sivua venetestejä ja raportteja, joka on kaikkien aikojen ennätys.

Pelkästään pienille, alle 6 m avoveneille tarkoitettu Finnboat Small Boats' Floating Show järjestetään kesäkuussa 2013 ja paikkana on tällöin Petäyksen lomahotelli Hattulassa Vanajavedellä.



Suomalaisveneet hallitsivat Göteborgin messujen yleisnäkymää.

JÄSENISSÄ TAPAHTUNUTTA

Suomen Veneteollisuusyhdistyksen uusin jäsen on Raumalla sijaitseva, ALPO-nimisiä ponttooniveneitä valmistava RB-Asennus Oy. Turkulaisen MXA-Production Oy:n jäsenyys yhdistyksessä on puolestaan päättynyt.

Jäseneksi Venealan Osatoimittajat –yhdistykseen on liittynyt Mustasaarella sijaitseva, Tom Nylundin kipparioima Oy Duell Bike Center Ab.

Uusimpia jäseniä venealan Kauppiat ry:ssä ovat Kai Sarlinin luotsaama Sarlin Marine Oy ja Elmar Mertensin Baltic Rigging Oy. Jarmo Nevalainen Oy:n jäsenyys on siirretty Oy Nordic Boats Ltd:lle. Jäsenyytensä yhdistyksessä päättäneitä ovat Lehtosen Jeren Yacht Market Oy sekä Kirjalassa sijaitseva EK-Group Oy.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistykseen on liittynyt Rymättylässä sijaitseva Ajolanranta Oy. Harri Forsströmin johtaman Raision Venehuolto Oy:n ajaututtua konkurssiin on uudeksi jäseneksi yhdistykseen liittynyt Harrin uusi yritys Raision Venekymppi/Satua Oy.

VENEILYN MEDIAKONTAKTIT 2012

Uusi painos Veneilytoimittajat ry – Båtjournalisterna rf:n julkaisemasta Veneilyn Mediakontaktit-hakemistosta ilmestyy jälleen huhtikuussa eli juuri sopivasti uuden veneilykauden alla.

Vuoden 2012 hakemisto sisältää mm. Veneilytoimittajien jäsenten yhteystiedot, tiedot heidän mahdollisista erityisalueistaan alan toimittajina sekä tiedon siitä, mihin tiedotusvälineisiin he kirjoittavat.

Hakemisto lähetetään luettelossa mukana olevien yritysten ja yhteisöjen lisäksi veneilyalan toimittajille ja keskeisille tiedotusvälineille venealan jutunteossa hyödynnettäväksi.

Vielä ehdit mukaan jos varaat ilmoitustilasi viipymättä!

Mediahakemiston toimituksesta ja markkinoinnista vastaa E-Press Communications Oy. Lisätietoja Eero Pöyhönen puh. 0400 703 314 tai eero.poyhonen@e-press.fi. Hakemiston tarkemmat mediatiedot www.veneilytoimittajat.fi



ALKUVUODEN MESSUKIERROS

Vuoden vaihtuessa uuteen kierähtää perinteisesti ns. messupyörä melkoista vauhtia ja kansainvälisiä tapahtumia riittää tammi-kuusta aina maaliskuun lopulle asti lähes viikoittain. Finnboatin jäsenyritykset ovat hyvin edustettuina useissa tapahtumissa

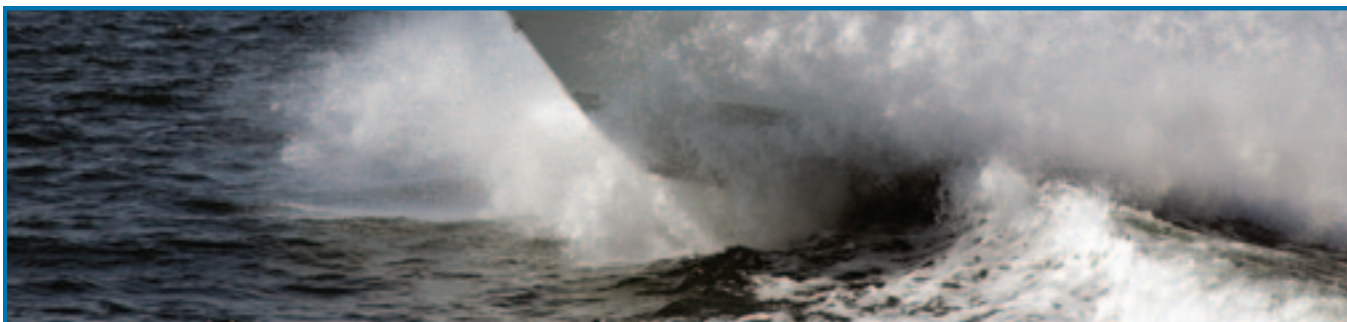
ja Keskusliiton koordinoimissa yhteis-esiintymisissä ollaan kevään 2012 aikana seuraavasti: Düsseldorfin venemessut tammikuussa 8 yritystä, Göteborgin näyttely helmikuussa 9 yritystä, Kööpenhamina maaliskuussa 4 valmistajaa, Tukholman Allt för sjön maaliskuussa 13 yritystä, Moskova messut maaliskuussa 10 valmistajaa ja vielä Oslo samanaikaisesti Moskovan kanssa 7 yritystä. Lisäksi on muutamia eurooppalaisia venemessuja joissa venevalmistajat ovat itsenäisesti ilman Finnboatia. Kansainvälinen messukierros jatkuu jälleen tauon jälkeen syyskuussa Helsingin uivan venenäyttelyn jälkeen.

Oikaisu:

Finnboat Newsissä 4/2011 liiton 50-vuotisjuhlasta kertovassa kuvasarjassa mainittiin toiminnassa jo vuodesta 1961 mukana olleet ja edelleen aktiiviset yritykset ja yksityiset henkilöt. Selvennykseksi mainittakoon, että nämä yritykset ovat Heinlahden Veistämö, Telva ja Maritim ja yksityiset henkilöt, jotka olivat mukana jo vuonna 1961 ja ovat edelleen, ovat Tor-Björn Fagerström, Nils Häggblom ja Pentti Siltala.

VENENÄYTTELYJÄ 2012

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
2.-11.3.2012	Tukholma	Ruotsi	Allt för Sjön
2.-4.3.2012	Tallinna	Viro	Meremess
6.-11.3.2012	Amsterdam	Alankomaat	HISWA Amsterdam Boat Show
8.-11.3.2012	Turku	Suomi	Meri Kutsuu
9.-11.3.2012	Magdeburg	Saksa	MagdeBoot
13.-17.3.2012	Dubai	UAE	Dubai International Boat Show
20.-25.3.2012	Lillestrom	Norja	Sjøen for Alle
20.-25.3.2012	Moskova	Venäjä	Moscow Boat Show
29.3-1.4.2012	Phuket	Thaimaa	Phuket International Marine Expo (PIMEX)
30.3-1.4.2012	Kuopio	Suomi	Kallavesj'
31.3-1.4.2012	Jyväskylä	Suomi	Vapaa-aika 2012
12.-15.4.2012	Oakland	USA	Strictly Sail Pacific
12.-15.4.2012	Sentosa Cove	Singapore	Boat Asia
13.-15.4.	Venetsia	Italia	Salone Nautico Internazionale di Venezia
& 20.-22.4.2012			
14.-22.4.2012	Napoli	Italia	Nauticsud International Boat Show
17.-22.4.2012	Split	Kroatia	Croatia Boat Show
19.-22.4.2012	Shanghai	Kiina	China International Boat Show
19.-22.4.2012	Texas	USA	Texas International Boat Show
28.4-6.5.2012	Palma de Mallorca	Espanja	International Palma Boat Show
8.-13.5.2012	Portorose	Slovenia	Internautica International Boat Show
10.-13.5.2012	Chanwong	Korean Tasavalta	Yacht & Boat Korea
16.-20.5.2012	Beirut	Libanon	Beirut Boat Show
17.-20.5.2012	Auckland	Uusi-Seelanti	Hutchwilco New Zealand Boat Show
19.-20.5.2012	Kokkola	Suomi	Kokkolan kalamarkkinat ja venemyyntinäyttely
24.-27.5.2012	Sanctuary Cove	Australia	Sanctuary Cove International Boat Show
25.-27.5.2012	Naantali	Suomi	Naantalin Venemessut
30.5-3.6.2012	Ansan city	Korean Tasavalta	Korea International Boat Show
31.5-3.6.2012	Pietari	Venäjä	Baltic Marine Festival
1.-3.6.2012	Neustadt	Saksa	Hanseboot Ancora Boat Show
21.-24.6.2012	Adelaide	Australia	Adelaide Boat Show
5.-9.7.2012	Melbourne	Australia	Melbourne Boat Show
26.-29.7.2012	San Diego	USA	San Diego Yacht & Boat Show



Tervetuloa Tekesin Vene-ohjelman päätösseminaariin

Keskiviikkona 21.3.2012, klo 12.00 - 15.30

Hanasaari, auditorio Astrid, Hanasaarenranta 5, 02100 Espoo

Tekesin Vene-ohjelman päätteeksi järjestetään seminaari. **Tule kuulemaan ohjelman keskeisimmät tulokset. Luvassa on useita kiinnostavia esityksiä Vene-ohjelman yritysprojekteista liittyen valmistukseen, varusteisiin ja palveluihin.**

Tilaisuudessa julkistetaan ohjelman loppuraportti, josta löytyvät keskeiset tulokset kaikista ohjelman julkisista hankkeista. Seminaari tarjoaa osallistujille myös hyvän tilaisuuden verkottumiseen!

Tarkempi ohjelma ilmestyy helmikuun aikana ohjelman sivuille:

<http://www.tekes.fi/ohjelmat/Vene>

Seminaari tarjoiuineen on osallistujille maksuton, mutta edellyttää ennakkoilmoittautumista. Ilmoittaudu mukaan ohjelman sivuilla.



Vene 12 Båt:

Pohjois-Euroopan



Helsingin kansainväliset venemessut olivat laajentuneet uuteen näyttelyhalliin. Veneiden ja muiden tuotteiden esillepano sai paljon kiitosta, joko eri tuoteryhmiin oli näytteilleasettajien osalta entistä selkeämpi ja messuvieraiden mielestä helpommin hahmoteltavissa.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Suurin uutuushuomio kiinnittyi halli 7:ään, jolla entinen moottorivenehalli 6 oli jatkettu kohti pohjoista. Suuret ikkunat pohjoispäädystä, peräti 1500 neliötä lasipintaa, loivat halliin erinomaisen tunnelman ja veneet tulivat oikeuksiinsa orastavan kevään luonnonvalossa.

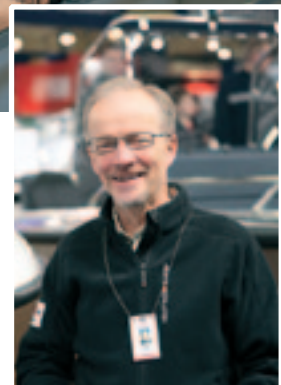
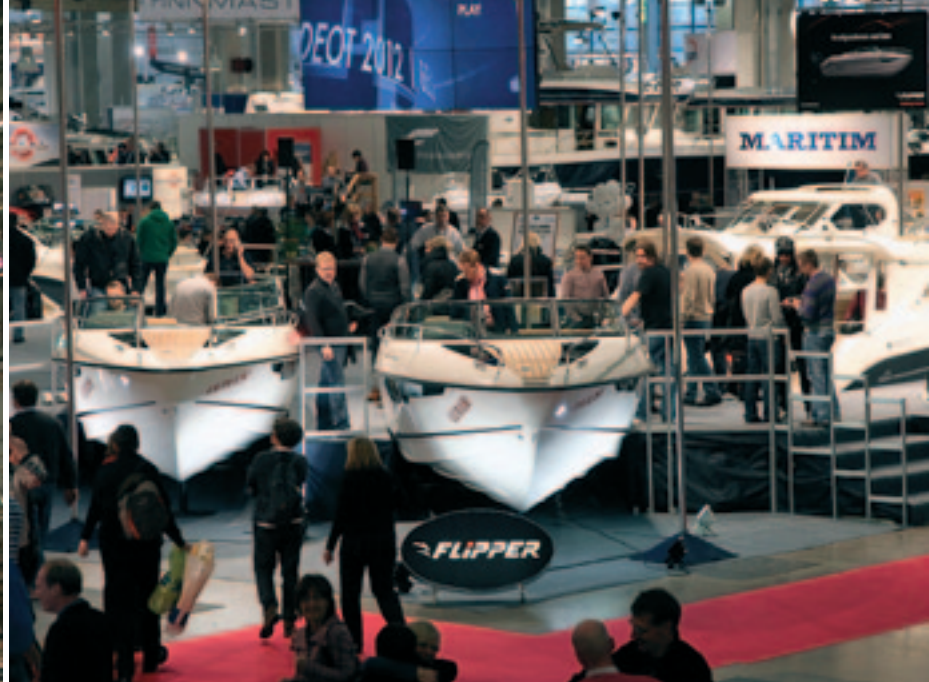
- Halli 7 toi meille 15 000 bruttoneliötä enemmän näyttelytilaa, kertoo venemessujen myyntipäällikkö Håkan Löfgren. Tavoitteenamme oli saada kaikki esiteltävät veneet, niin purje- kuin moottoriveneet halli 6 ja halli 7 muodostamaan kokonaisuuteen. Emme aivan onnistuneet siinä ja

kahdeksan näytteilleasettajaa esitteli veneitensä halli 2:ssa.

- Toinen tärkeä uudistus oli, että keräsimme kaikki varusteet ja tarvikkeet yläkertaan, halleihin 4 ja 5, Håkan jatkaa. Yleisö on erittäin kiinnostunut veneilyvarusteista ja nyt se löysi kaikki vempheet yhdestä paikasta.

Purjeveneet olivat esillä uuden hallin pohjoisosassa, jossa korkeutta on paikoin aina 16 metriin saakka. Veneet ovat nykyisin kuitenkin niin suuria, ettei monenkaan masto mahdu pystyyn tässäkin hallissa. Tuskin ainakaan näytteilleasettajat tätä sure-

suurin



vat, sillä takilan tuominen messuille, sen pystyttäminen ja laskeminen tietäisi runsaasti lisätyötä.

Pientä laskua kävijämäärässä

Lähes 72 000 messuvierasta tutustui näyttelyyn, joten kävijämäärän suhteen jäätin hieman tavoitteesta. Mutta vähennys, joka oli 8 prosenttia, on Löfgrenin mielestä ihan hyväksyttävä kun sitä vertaa talven muihin kansainvälisiin venenäyttelyihin joissa yleisökato on ollut huomattavasti suurempi.

- Sen sijaan näytteilleasettajilta on tullut palautetta, jonka mukaan

kävijöiden "laatu" oli edelleen hyvä, Håkan Löfgren jatkaa. Eli kauppoja tehtiin ja tarjouksia rustattiin tiheään tahtiin.

- Myynti kasvoi edellisen vuoteen verrattuna ja messujen aikana myytiin yhteensä 22 venettä, summaa Henri Jokinen Astrum Vene Oy:stä.

- Helsingin venenäyttelystä on myös tullut entistä kansainvälisempi, Löfgren toteaa. Meillä ei tietenkään ole tarkkaa lukumäärää ulkomaalaisista messuvieraista, mutta heitä oli runsaasti etenkin Venäjältä, Ruotsista ja Virosta. Joillakin osastoilla oli valmistauduttu tähän ja paikalla oli

Myyntipäällikkö Håkan Löfgren kittää näytteilleasettajia, joiden panostus teki Vene 12 Bät -messuista alan suurimman sisätahtuman Pohjois-Euroopassa.

venäjän kieltä taitavia esittelijöitä. Helsinkiin tullaan esimerkiksi siksi, että täällä varsinkin suurista moottoriveneistä tosisaan kiinnostunut asiakaskandidaatti voi rauhassa tutustua tarjontaan.

Messuilla oli aikaisempaa useampi todella suuri osasto. Voiton vei Bella-Veneet Oy:n noin 2200 neliön osasto,



joka oli yhtä suuri kuin puoli jalkapallokenttää. Hopealle sijoittui Brandt. Tarvikehalleissa suuria olivat Maritim ja Rymaco/ProSailor.

Tunnustuksia ja palkintoja

Venealan ammattilaisista koostuva raati valitsee messuilla vuosittain Messujen Moottori- ja Purjeveneiden. Bellan 9000 Hybrid valittiin Messujen Moottoriveneeksi, jonka toimivaa tilaratkaisua sekä kannella että sisällä kiiteltiin. Xp 38 sai tittelin Messujen Purjevene ja raati totesi sen olevan monipuolinen ja hyvin varusteltu purjevene, joka on nopea mutta soveltuu tiloiltaan myös hyvin matkapurjehduskäyttöön. Näillä tunnustuksilla venemessut haluaa osaltaan antaa venealan toimijoille tunnustusta onnistuneesta tuotekehityksestä.

Vuoden Veneilytuote 2012 -titteli myönnettiin Six Cap Oy:n Stormforce One "Pelastavalle veneilyasulle". Messuyleisö toimi raatina ja valitsi voittajan kymmenen finalistin joukosta. Puku vei murskavoiton saaden 32 % kaikista äänistä. Se on helppokäyttöisempi vaihtoehto varsinaiselle pelastautumispuvulle ja se on suoja-

vampi kuin tavallinen kelluntahaalari. Kunniamaininnan saivat Spinlock Deckvest Lite 170N -pelastusliivi, Storm-kiinnitysköysi ja Raymarinen kämmenlämpökamera.

Veneilytoimittajat ry - Båtjournalisterna rf:n myöntämä Vuoden Veneilytuote 2011 -palkinto annettiin Vaajakosken Veneilijät ry:lle retkisäären kunnostuksesta. Yhdistys ansaitsi kunniamaininnan hienosta esimerkellisestä ja epäitsekkästä, yhteisen hyvän eteen tehdystä työstä.

Tyytyväisiä näytteilleasettajia

X-Yachts Finland Oy:n toimitusjohtaja Robi Gripenberg oli tyytyväinen uuteen valoisaan seiskahalliin, jossa hän esitteli kolmea tanskalaista X-purjevenettä. - Suurista ikkunoista kumpuava päivänvalo teki osastosta luonnollisen viihtyisän, Robi kiittelee. Meillä oli runsaasti kävijöitä ja heidän joukossaan ihan potentiaalisia asiakkaita. Näin suuria ja arvokkaita veneitä myydään harvoin itse messuilla, vaan niiden jälkeen käytävien neuvottelujen tuloksena. Eli nimeä kauppakirjaan en saanut, mutta kyl-

läkin lupaavan kättä-päälle -sopimuksen yhdestä kolmekasista.

Gripenberg on huolissaan siitä, että vaihtovenepuoli jarruttaa kovasti uusien kauppaa. Messujen Purjevene -tittelistä hän, kuten myös hänen päämiehensä, on tyytyväinen vaikkakaan se ei suoria kauppooja tuo. Mutta sitä hän aikoo jatkossa käyttää aktiivisesti markkinoinnissaan.

Uusi autojen parkkijärjestely sai Gripenbergiltä ja usealta muultakin näytteilleasettajalta sapiskaa. Lippupuomeille muodostui jonoja etenkin messujen sulkeutumisten yhteydessä.

Bella-Veneet Oy:n osastolla ensiesittelyssä oli kolme uutta Flippermallia, Messujen Moottorivene -tittelin saanut Bella 9000 Hybrid ja Aquador 35 C, joka on tähän astisista Aquador-veneistä suurin. Messuosaston avasi toimitusjohtaja Raimo Sonninen yhdessä Harry "Hjallis" Harkimon kanssa ja norjalainen venesuunnittelija Espen Thorup kertoi uusista Flipper-veneistä.

Raimo Sonninen oli tyytyväinen messutulokseen. - Myimme 55 veneitä ja nyt jatkamme kehitystyötä, koska uudistumispaaineet ovat suuret.

Oikea Rahoitus oikeaan tilanteeseen

Asiakkaan suunnitelmat on tehty toteutettaviksi, olivatpa ne sitten suuria tai pieniä.

Myyjänä teet toiveista totta tarjoamalla asiakkaillesi joustavan ja juuri hänen tarpeisiinsa parhaiten sopivan rahoituspalvelun:

A1-rahoituksen, Joustorahoituksen tai TUOHI MasterCard -tililuoton.

Lisätietoja saat Nordea Rahoituksesta, Hannu Laukkaselta, puh.

0500 462 417 tai hannu.laukkanen@nordea.com.



DL Prime 3000 veneohjelmisto!

Venesovellus kattaa kaikki venealan tärkeät toiminnot. Valitset juuri ne venesovelluksen tuoteperheen työkalut jotka ovat teille tärkeitä oman työn helpottamiseksi ja tehostamiseksi. Oikeilla työkaluilla ja laajoilla sähköisillä yhteyksillä toimittajiin ja jälleenmyyjiin jää enemmän aikaa keskittyä asiakkaisiin sekä omaan ydintoimintaan. Päivittäisiä rutiineja helpottavia oikeita työkaluja löytyy jokaiselle koko organisaatiassa, niin johdolle, myyjille, korjaamon työnjohtajille kuin myös asentajille.

Venemyynti

Venemyntisovellus auttaa myyjä pitämään aktiivista kontaktia asiakkaisiin ja helppokäyttöiset työkalut takaavat sen että myyjälle jää enemmän aikaa myyntiin ja asiakassuhteiden hoitamiseen. Kaikki päivittäiset rutiinit voidaan hoitaa samasta sovelluksesta, tarjoukset, rahoituskyselyt, myynnit, lomakkeiden täytöt sekä asiakassuhteiden yhteydenotot.

Telakka

Telakkasovellus tukee käyttäjiä päivittäisissä rutiineissa. Sovelluksen kautta hallinnoidaan helposti veneiden nostot ja laskut, talvisäilytysrutiinit sekä huoltotoimenpiteet talven aikana. Töiden jako oikeille henkilöille hoituu helposti sekä tilannekatsaus keskeneräisistä töistä. Töiden valmistuttua ne voidaan laskuttaa viipymättä ja näin saadaan rahavirta toimimaan läpi talven.

Varaosat

Varaosasovellus auttaa myyjä pitämään varaston hallinnassa ja hoitaa myynti ja ostopuutteen helposti ja jouhevasti. Sovellus takaa sen että myydään aina oikea tuote oikealla katteella ja oikealla hinnalla, hinnastot ovat aina päivitettyjä. Ostopuutteen hoituvat erittäin kätevästi ja laajat sähköiset yhteydet eri toimittajiin takaavat sen että ei tarvitse tehdä tuplarytöitä vaan kaikki tehdään tehokkaasti kerralla kuntoon.

Ralf Norrgård, puh. 0400 989 808, ralf.norrgard@dlsoftware.fi

Staffan Nordström, puh. 0400 989 802, staffan.nordstrom@dlsoftware.fi.

www.dlsoftware.fi



PRIME 3000
Marine Edition

Aloituspaketti
alkaan 119€/kk



DL Software Oy
Uumajankatu 2
65350 VAASA

Puh. 0207 701 701
Fax 0207 701 711
sales@dlsoftware.com

Lite paketti yhdellä käyttäjällä 2500€ alv 0%
(kuukausimaksu (ylläpito) 40,60€/kk alv 0%).
Tai vuokralla 119€/kk (36kk/sopimus).
Käyttönoitokustannukset veloitetaan erikseen
(asennus, määrittely ja koulutus).
Mahdollista laajentaa ohjelmistoa Up-grade lisenssillä.

Yamarin 40 vuotta:

Laatuveneitä vuodesta 1972

Teksti: Kari Wilén

Kuvat: Kari Wilén ja Konekesko Marine

Vuonna 1972 Keskon urheilujaosto päätti kehittää oman venemallistonsa vauhdittaakseen Yamahan perämoottorikauppaa. Keskolla oltiin siis edelläkävijöitä, kun nykyään voimakkaasti yhteen nivoutunutta vene- ja perämoottorikauppaa tarkastellaan tämän päivän silmin. Nyt Yamarin on johtava brändi Pohjoismaissa.



Eero Harilaisen piirtämä Yamarin 575 BigGame oli aikansa klassikko.

Keskossa on harjoitettu teknistä kauppaa vuodesta 1949 alkaen, venekauppaakin jo 1960-luvun alusta ja moottoripuolella myytiin Crescent- ja Monark-perämoottoreita. Vuonna 1966 alkoi vihdoinkin Yamaha-perämoottoreiden maahantuonti ja myynti, joka merkitsi kokonaan uutta aikakautta Keskon venealan bisneksessä.

Yamaha oli 60-luvulla varsin tuntematon perämoottorimerkki ja sillä lähdettiin haastamaan vahvoja amerikkalaisia moottorimerkkejä. Ensimmäinen jälleenmyyjä oli Viitasaarella sijaitseva Urheilu-Visa, joka vieläkin on Yamaha-Yamarin -verkoston jälleenmyyjä.

Muutaman vuoden kuluttua Keskon oivallettiin, että perämoot-

torimyynnin tueksi tarvittiin oma venemallisto. Sen aikaansaamiseksi käännyttiin nuoren venesuunnittelijan Eero Harilaisen puoleen ja nelimetriset avoveneet Yamarin 380 ja 420 syntyivät. Kesäkuussa 1972 rekisteröitiin Yamarin-tuotemerkki.

Yamarin-logo syntyi vasta myöhemmin. Jaostopäällikkö Timo Petäjän johdolla ryhdyttiin miettimään venemerille sopivaa logoa. Harry Ölanderin nauvolaiset Flipper-veneet olivat näinä aikoina todella suosittuja ja Yamarinilla ryhdyttiin haastamaan niiden myyntiä. Tämän tuli ilmetä myös logossa, joten Flipper-logon pyöriäisen vastustajaksi keksittiin 1984 Yamarinin miekkavalas, joka tänäkin päivänä ponkaisee ilmoihin Yamarin-logossa.

Läpilyönti

Maamme venemarkkinat kehittyivät tasaisesti samalla kun perämoottoreiden tehot kasvoivat. Vuonna 1975 Eero Harilainen piirsi Keskolle ensimmäisen Yamarin Hard Top -veneen, josta Pohjoismaiden ensimmäisenä läpikäveltävänä HT-mallina tuli todellinen hittituote. Yamarin 555 HT toimi erinomaisesti Yamahan 55 hv perämoottorilla ja siitä tuli yrityksen todellinen läpilyöntimalli. Perämoottorikauppa kehittyi hyvin ja pari vuotta myöhemmin Yamaha olikin jo markkinajohtaja Suomessa.

Tässä vaiheessa alkoi myös muiden veneiden brändääminen Yama-



Fenix Marinin tehtaalla Valkeakoskella sekä lujitemuoviset että alumiinirunkoiset Yamarinit kootaan ja viimesitellään toimitusvalmiiksi.

rin-tuotenimen alle. Näitä olivat esimerkiksi Yamarin 475 ja 585, joita valmisti Veneva ja jotka perustuivat Finnspeed-veneisiin. Oltuaan pari vuotta poissa palasi Tarmo Vuojärvi Keskon palvelukseen vuonna 1976 ja siitä alkoi jälleenmyyjäverkoston rivakka kehittäminen. Yamarinin nimen alla myytiin pian mm. Lami-, Rihu-, Lohi-, Terhi- ja Artekno -malleja, samalla kun aloitettiin yhteistyö lohjalaisen Finnsportin kanssa.

Muiden tehtäviensä ohella Tarmo Vuojärvi osallistui myös uusien mallien runkosuunnitteluun. Hänen käsialaansa oli esimerkiksi vuonna 1984 markkinoille tullut legendaari-

nen avovene Yamarin 405, jota viidentoista vuoden aikana valmistettiin runsaat 10 000 kappaletta. Malli oli suurmenestys ja jo ensimmäisenä vuonna sitä myytiin 1170 kappaletta. Vuonna 1985 uutuusmalli oli Yamarin 500 HT, joka myöhemmin tunnetaan nimellä 500 BigGame.

Sopimusvalmistusta

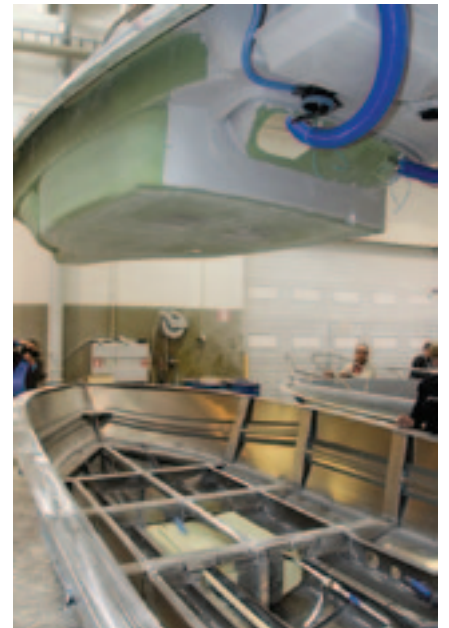
Keskossa tehtiin vuonna 1987 strateginen päätös, jonka mukaan yhtiö luopui teollisesta valmistuksesta. Näihin aikoihin Yamarin-malleja valmistettiin noin 10 eri venetehtaalla ja valmistuskapasiteetista oli pulaa. Strategian mukaan omaa venetehdasta ei

voitu perustaa, joten AMT-veneet Valkeakoskella aloitti Yamarin-veneiden sopimusvalmistuksen. Kapasiteettia haettiin myös ulkomailta ja Yamarin-brändi kansainvälistyi, kun Ryds aloitti lisenssivalmistuksen Ruotsissa.

Ensimmäinen takakoppivene Yamarin-mallistossa oli nakkikioskiksi kutsuttu Yamarin 600 Big Catch, joka tuli markkinoille 1989. Pari vuotta myöhemmin takakoppiveneellä osallistuttiin Roslagsloppetin Ruotsissa, sponsorina oli kuvaan hyvin sopiva Stockholm Taxi. Yamarin 850 BigGame on yhtiön suurin koskaan valmistettu sisäperämootorilla varustettu malli.



Lasikuturungot ja -kannet tehdään ruiskulaminoimalla ja käsin telaamalla. valmiiksi varustellut kannet kiinnitetään runkoihin liimaamalla. Oikealla näkyy Cross-veneiden tukeva pohjapalkisto, jonka ansiosta veneen runkoäännet kovassa aallokossa on minimoitu.



Vienti alkaa

1990-luvun alkupuolella iskenyt lama sai nyt Keskon Marine-nimen käyttöön ottaneen veneosaston panostamaan aktiivisesti vientimarkkinoille. Rydsin lisenssivalmistus loppui ja norjalainen Askeladden alkoi valmistaa Yamarin-veneitä Ruotsin ja Norjan markkinoille. Myös vienti Hollantiin aloitettiin. Hyvän sysäyksen vientikauppaan antoi Yamarin 750 BigRide, joka voitti Italian Garda-järvellä järjestetyn kansainvälisen Eurotest-tapahtuman.

Laman myötä veneiden myyntimäärät putosivat puoleen ja jälleenmyyjäverkostoa supistettiin. Norjassa yhtiöllä kuitenkin meni lujaa, vaikka Yamarin-veneiden valmistus keskitettiin suomalaisille sopimusvalmistajille. Tosin niidenkin rivit harvenivat, kun esimerkiksi Muovilami, Lohi ja Hirvas poistuivat markkinoilta. Norjassa Yamarin nousi 1993 lasikuituveneiden markkinajohtajaksi ja parhaimmillaan maahan myytiin runsaat 1000 venettä per vuosi. Nykyään Norjan ja Suomen Yamarin-markkinat ovat suunnilleen saman kokoiset.

Vuonna 1994 aloitettiin yhteistyö turkulaisen venesuunnittelijan Kai Ilmasen kanssa, ja se jatkuu tiiviinä tänäkin päivänä. Ensimmäiset yhteiset mallit olivat Yamarin 4500 BigFish ja 4500 BigRide. Samalla tuotekehitys ja suunnittelu muutettiin tietokonepohjaiseksi.

Nykyaikaa

Kesko-konserni yhtiöitti toimialansa vuonna 2001 ja Marine-osastosta tuli osa Konekesko Oy:tä. Vientiin meni jo noin 70 % venetuotannosta. Yksikön toiminta keskitettiin Vantaan Hakkiilaan.

Yamarin-mallistoon ilmestyivät nyt nykyaikaiset day cruiserit, ensin Yamarin 6110 ja vuonna 2004 Yamarin 6420 Day Cruiser, josta tuli malliston suosituin vene ja kaikkien aikojen testimenestys. Panostusta jälleenmyyntiverkostoon vahvistettiin ja ensimmäiset Yamaha Center -konseptiliikkeet avasivat ovensa Vantaalla ja Rovaniemellä. Pari vuotta myöhemmin avattiin Yamaha Center Kuopiossa ja viime vuonna neljäs liike Tampereella. Liikkeet ovat täyden pal-

velun vapaa-ajanmyymälöitä, joiden valikoimaan kuuluvat paitsi Konekeskon vapaa-ajankonetuotteet myös täydentäviä tuotteita kuten muita kuin Yamarin-venemalleja.

Vuonna 2003 Konekeskon suurimman sopimusvalmistajan AMT-Veneiden tuotantotilat tuhoutuivat tulipalossa. AMT muutti Kontiolahdelle ja jatkoi Yamarin-veneiden tuotantoa vielä kevään 2004, kunnes samana vuonna perustettu Fenix Marin aloitti syksyllä 2004 uutena Yamarin-veneiden sopimusvalmistajana, ensin Iittalassa ja vuodesta 2006 uusissa tiloissa Valkeakoskella. Yrityksellä on 12 omistajaa, jotka kaikki työskentelevät tehtaalla. Valkeakoskella valmistetaan malliston pienet veneet, jotka vaativat vaahdotuksen: pulpettivenheet, bow rider -veneet ja alle 6,3-metriset day



Alumiinirungon hitsausta Campnoun tehtaalla Ähtärissä.

cruiser -veneet. Lisäksi siellä valmistetaan uusien Yamarin Cross -veneidän kannet ja suoritetaan veneiden kokoonpano.

Seliö Boats Sammatissa valmistaa Yamarin-malliston keskikokoiset ja suuremmat day cruiserit ja hardtop-veneet. Yrityksen perusti vuonna 1997 Niilo Seliö, joka aikaisemmin oli tuotepäällikkönä Keskolla. Työntekijöitä tehtaalla on 75 ja veneitä valmistuu noin 600 kappaleen vuosivauhtia. Saint Boats Paimiossa valmistaa suurimmat Yamarininit, jotka yleensä tehdään lyhyempinä sarjoina 7 hengen työvoimalla.

Lujitemuovia ja alumiinia

Syksyllä 2010 Konekesko Marine esitteli alumiinirunkoisen Yamarin Cross -malliston kaksi ensimmäistä venettä, 63 Bow Rider ja 61 Center Console. Mallisto syntyi eläkkeelle siirtyvän Tarmo Vuojärven, Kai Ilmasen ja Yamarin-tiimin yhteistyönä ja herätti suurta huomiota veneilijöiden ja venetestaajien keskuudessa. Crosseissa yhdistyy alumiinirunkoisen veneen huolettomuus lasikutuveneeseen tyylikkyyteen ja Yamarinin erinomaiseen ajettavuuteen. Alumiininen runko on sama kuin vastaavassa lasikutuveneessä ja kansi-avotilaosa on lujitemuovia.

Konekesko Oy Marinen tuoteryhmäjohtaja Anssi Westerlund näkee, että moottoriveneilijöissä on kaksi selkeää koulukuntaa. Toinen suosii lujitemuoviveneitä, toinen on ehdottomasti alumiinirunkoisten veneiden kannattaja. Westerlundin mielestä alumiinivene soveltuu kovempaan, ympärivuotiseen käyttöön, esimerkiksi yhteysveneeksi saaristoon. Alumiiniveneet ovat kuitenkin 15–20 % kalliimpia kuin vastaavat lasikutuveneet.

Yamarinin alumiinirungot valmistaa Campnou Ähtärissä. Yritys on perustettu vuonna 2006 ja se työllistää 9 henkeä. Vuonna 2011 tehtiin 110 runkoa, mutta tänä vuonna tuotanto kasvaa jo noin 400 runkoon.

Runkojen alumiinilevyt tulevat ThyssenKrupp Aerospace Finland Oy:ltä, joka leikkaa kappaleet 3D-suunnittelulla muotoillut kappaleet. Cross-veneissä käytetty alumiini on 5083-tyyppistä, joka on lujempaa kuin yleinen 5754-alumiini. Rungot valmistetaan Campoulla kolmessa tuotantolinjassa. Yrityksen 3D-osaaja ja mallintaja Sami Jaakkola kertoo, että käytössä on MIG- ja TIG-hitsaus, mutta myös alempi lämpötilaista CMT-hitsausta (Cold Metal Transfer) käytetään.

Osat kootaan jigeissä ja Jaakkolan

mukaan kaksi miestä tekee yhden rungon päivässä. Ensimmäiset mallit olivat työlämpiä, kun veneiden kannet olivat periaatteessa jo valmiit ja tehtävät rungot piti sovittaa niihin. Täksi kaudeksi esitellyissä uutuuksissa Yamarin Cross 53 Bow Rider sekä Center Console rungot on piirretty ensin ja vasta sen jälkeen on tehty niihin kannet.

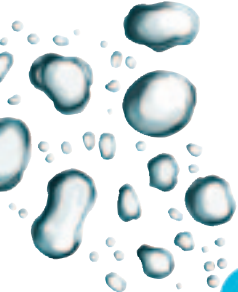
10 tonnia hartsia

Konekesko Marinen tuotekehityspäällikkö Peter Krusberg esitteli ennen Helsingin venemessuja Yamarin-tuotantoa Fenix Marinin tehtaalla. Valmistukseen kuuluu nykyisillä tuotantomäärillä noin 10 tonnia hartsia ja 3 tonnia kuitua viikossa. Rungot ja kannet laminoidaan ruiskutuskopeissa ja lujitemuovi telataan aina välillä käsin, 3-4 kertaa kappaleesta riippuen. Gelcoat levitetään muotteihin illalla, aamulla alkaa laminointi ja työvuoron vaihtuessa kello 14 on runko valmiina asennuksia varten. Veneen läpimenoaika tehtaalla on neljä vuorokautta.

Fenix Marinilla on nyt käytössä 50-60 eri muottia ja jokaista mallia kohti on kaksi sarjaa, joista toinen on aina huollossa. Huolenpito on ymmärrettävää, koska muottisarja maksaa yleensä satoja tuhansia euroja. Pienosat kuten luukut valmistetaan RTM-menetelmällä suljetuissa muotteissa.

Vaikka tuotanto ei vielä näin helmikuussa käy täysillä, on Krusbergilla esittää mainioita lukuja valmistuksesta. Ruuveja ja pultteja menee vuodessa noin 400 000 kappaletta, muovista törmäyslistaa 12 kilometriä ja erilaisia komponentteja tuotannossa on noin 1300 kappaletta.

Yamarin-veneitä valmistetaan kolmessa tehtaassa noin 2000 kappaletta per vuosi. Parhaina aikoina vuosituotanto nousi noin 3600 veneeseen. Kaudella 2012 mallistossa on 24 lujitemuovista mallia ja neljä alumiinirunkoista mallia. Tähän mennessä Yamarin-veneitä on valmistettu lähes 70 000 kappaletta ja viime vuonna venerekisteritiedot osoittavat, että Yamarineja rekisteröitiin lujitemuoviveneistä selvästi eniten.



finn boat

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centraförbund Finnboat rf



Ilmoittautumiset

netissä

www.uiva.fi

18.5.2012 mennessä



Maamme suurin uiva venenäyttely Helsingissä

Jokavuotinen Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA on suurin Suomessa järjestettävä venealan ulko-näyttely. Lauttasaaren itäpuolella, vain viiden kilometrin päässä Helsingin keskustasta voit tutustua lähes kolmeen sataan uuteen veneeseen niiden luonnollisessa elementissä. Maamme tärkeimmät venevalmistajat ja maahantuojat osallistuvat näyttelyyn uutuustuotteillaan. Mukana Uivassa ovat luonnollisesti myös kaikki merkittävimmät moottorimerkit sekä venevarusteet ja -tarvikkeet. Lisätietoja näyttelystä saat Finnboatin toimistosta, näyttelyyn ilmoittaudutaan internet-sivujemme kautta www.uiva.fi

Uiva uusiutuu!

Uivan yleisilme selkeytyy, kun näyttelyalueelle tulee lisää valmiita teltaosastoja. Elektroniikkaa esitellään edelleen keskitetysti isossa katetussa tarviketeltassa, mutta muita tarvikeosastoja varten vuokrattavissa on lisää ulospäin aukeavia teltoja. Kysy lisää info@finnboat.fi



Näyttelytilojen hinnat ja alennukset:

Venepaikka laiturissa 25 €/m²
Alennukset useammasta venepaikasta laiturissa:
2. vene -20 %
3. vene -30 %
4. vene -40 %
5. ja sitä seuraavat veneet -50 %
Osastot näyttelyteltassa 29,50 €/m²
Maaosastot 23 €/m²
Hintoihin lisätään alv.



Uiva
Flytande
2012



Helsinki, Lauttasaari HSK 16.-19.8.

Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki
Puh. 0207 669 340, fax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Miten varaudun erimielisyystilanteisiin kansainvälisessä sopimussuhteessa

Suomalaisten yritysten liiketoiminta on nykyisin enää harvoin täysin kansallista. Yritysten liiketoiminnassa tehdään usein sopimuksia ulkomaisten sopimuskumppaneiden kanssa. Yritysten tekemien sopimusten kokonaismäärä on myös kasvanut, koska yritykset pyrkivät saamaan joko taloudellisia tai laadullisia hyötyjä käyttämällä muun muassa alihankkijoita. Varsinkin valmistusliiketoiminnassa sopimukset koskevat usein erilaisia tavaratoimituksia ja palveluita tai niiden yhdistelmiä. Enenevässä määrin sopimuksen kohteena on myös jokin sopimuskumppanilta lisensoitu immateriaalioikeus.

Teksti: Markus Kokko



Kirjoittaja on Asianajotoimisto Borenius Oy:n osakas ja toimii toimiston Riidanratkaisuryhmän vetäjänä.

Erimielisyyksiin joutumisen seuraukset ulkomaisen sopimuskumppanin kanssa saattavat erota käytännössä merkittävästikin tilanteesta, jossa vastapuoli on suomalainen taho. Erimielisyyttä ei välttämättä lainkaan voida saattaa ratkaistavaksi Suomesa eivätkä suomalaiset viranomaiset välttämättä ole muutoinkaan toimivaltaisia toimimaan asiassa. Ulkomaisen sopimuskumppanin toimintatavat ja strategia erimielisyytilanteissa voivat myös olla suomalaisia aggressiivisempia ja erilaisia oikeudellisia keinoja käytetään monipuolisemmin kuin mihin Suomessa on perinteisesti totuttu.

Riidanratkaisusta sopiminen

Riitatilanteiden hallinnan kannalta on erittäin tärkeää sopia itse kauppaita muussa sopimuksessa kuhunkin tilanteeseen sopivasta riidanratkaisumenettelystä. Vaikka itse sopimuksessa olisi sovittu esimerkiksi siitä, että sopimukseen sovelletaan Suomen kauppalakia tai kansainvälistä kauppalakia, tämä ei käytännössä riitä. Riidanratkaisupaikasta tulee sopia erikseen.

Mikäli riidanratkaisumenettelystä ei sovita mitään, saattaa toimivaltaisen tuomioistuimen löytäminen jo si-

nänsä olla haasteellista. Voidaan myös joutua tilanteeseen, jossa vastapuoli perustellustikin kiistää tuomioistuimen toimivallan. Näin voidaan ajautua monimutkaisiin erimielisyyksiin jo ennen varsinaisen käsittelyn aloittamista. Riidanratkaisupaikka vaikuttaa muun muassa osapuolten mahdollisuuksiin esittää todistelua oikeudenkäynnissä, millä on yleensä merkittävä vaikutus jutun lopputuloksen kannalta, sekä mahdollisuuteen saada korvausta asiassa aiheutuneista oikeudenkäynti- ja muista kuluistaan.

Jos erimielisyydet sovitaan käsiteltäväksi yleisessä tuomioistuinmenettelyssä, on siis hyvin tärkeää sopia siitä, minkä maan tuomioistuimessa mahdolliset sopimusta koskevat erimielisyydet käsitellään. Vieraan valtion tuomioistuimen sopiminen riidanratkaisupaikaksi edellyttää aina tapauskohtaista harkintaa ja tietämystä siitä, miten kyseisen valtion prosessilainsäädäntö suhtautuu tällaisiin sopimuksiin, miten se vaikuttaa jutun käsittelyyn sekä siihen, miten kyseisessä valtiossa annettu tuomio on täytäntöön pantavissa muissa valtioissa.

Esimerkiksi EU-alueella annetut tuomiot ovat käytännössä varsin hyvin täytäntöön pantavissa muissa jä-

senvaltioissa. Sen sijaan esimerkiksi suomalaisen tuomioistuimen antama tuomio riita-asiassa ei ole läheskään aina täytäntöön pantavissa EU-alueen ulkopuolisissa valtioissa ainakaan ilman uutta erillistä paikallista oikeudenkäyntiä. Näin ollen edes osapuolten välinen sopimus riitojen ratkaisemisesta suomalaisessa tuomioistuimessa ei ole aina käytännössä toimiva vaihtoehto.

Välimiesmenettely

Edellä mainittujen epävarmuustekijöiden johdosta kansainvälisissä sopimuksissa on usein järkevää sopia riitojen ratkaisusta välimiesmenettelyssä. Välimiesmenettely on myös selvästi yleisiä tuomioistuinprosesseja nopeampi ja menettelysäännökset ennakoitavissa. Välitystuomiot ovat myös kansainvälisesti hyvin täytäntöön pantavissa.

Mikäli kansainvälisessä sopimuksessa päädytään sopimaan riidanratkaisusta välimiesmenettelyssä, tulee sopimukseen sisällytettävän välityslausekkeen muotoilemiseen ja sisältöön kiinnittää erityistä huomiota. Ei ole kovinkaan epätavallista, että vastaajat esittävät kansainvälisissä riidoissa muun muassa väitteitä siitä, että välityssopimus on pätemätön,

tulkinnanvarainen tai sovitut sovintoneuvotteluvelvoitteet eivät ole vielä täyttyneet. Välityslausekkeessa kannattaa yleensä sopia jonkun tunnetun välitysinstituutin (esim. Keskuskauppakamarin välityslautakunta, ICC, SCC) sääntöjen soveltamisesta välimiesmenettelyyn. Tällöin menettelyn kulku, aikataulu ja kustannukset ovat paremmin ennakoitavissa kuin tilanteessa, jossa sovitaan vain ns. ad hoc -välimiesmenettelystä.

Välityslausekkeessa voidaan lähtökohtaisesti sopia hyvinkin yksityiskohtaisesti välimiesmenettelystä. Olennainen ja tärkeä ehto välityslausekkeessa on välimiesmenettelyn paikka, koska myös välimiesmenettelyssä voidaan joutua soveltamaan paikallisia itse prosessiin vaikuttavia säännöksiä. Oikeudellisesti ei siis ole yhdentekevää, onko välimiesmenettelyn paikkana Helsinki vai Monaco. Välityslausekkeessa voidaan lisäksi sopia muun muassa välimiesmenettelyn kielestä sekä siitä, millä kielillä todistelua asiassa voidaan esittää. Välityslausekkeessa sovitaan myös usein siitä, nimetäänkö välimiehiä yksi vai kolme.

Lopuksi

Erityisesti kansainvälisten erimielisyyksien hallinnan kannalta on tärkeää, että mahdollisten erimielisyyksien ratkaisemisesta on jo sopimuksen tekovaiheessa sovittu kattavasti ja kuhunkin sopimussuhteeseen soveliaalla tavalla. Riidanratkaisua koskevan sopimusehdon käyttämättä jättäminen, huolimaton muotoilu tai tietämättömyys sopimusehdon soveltamisen kaikista seurauksista voi olla kohtalokasta ja käytännössä jopa romuttaa koko sopimuksen merkityksen, mikäli sopimuskumppanien välille syntyy erimielisyyksiä.

BORENIUS
ATTORNEYS AT LAW

Yhteystiedot:

Asianajotoimisto Borenius Oy
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki
p. (09) 615 333
www.borenius.com
markus.kokko@borenius.com

SEIVA
MERIELEKTRONIIKKA

TAKUU
5
VUOTTA

"Paras Hinta/laatu" VENE 1-2/2011
KIPPARI-lehden "Testivoittaja" jne.

KVHI
SATELLITTI-TV JA -KOMMUNIKOINTI

Se maailman paras satelliittiantenni...

NAVICOM
MERIRADIOPUHELIMET

Markkinoiden myydyin VHF sisäisellä
AIS-vastaanottimella. Käsi-VHF alk. 85,- !

NAVPOD
Instrument Housings

POWER POD
SAIL POD
JÄRJESTELMÄT

INTERPHASE
Eteenpäin näytävät kaikuluotaimet

Vältä karikot ja rantaudu turvallisesti!
Näyttölliset, "Black Box" sekä PC ratkaisut

GLOMEX
The best in marine antennas

Parhaat TV- ja VHF-antennit markkinoilla!

ComNav

Ammattitason autopilotit, A-luokan AIS,
satelliittikompassit, merimonitorit ym.

**ocean
SIGNAL**

EPIRB SART VHF

Kustannustehokkaat GMDSS-ratkaisut
viranomaisille sekä huviveneilijöille

IRIS
VENEKAMERAT

Laadukkaat mutta kohtuuhintaiset lämpö-, laiturointi- ja normaalikamerat veneilykäyttöön

C-MAP by JEPPESEN

NAVIONICS

Elektroniset merikartat

Tukkumyynti Suomessa
Erikoistunut merielektroniikkaan...

Maahantuonti ja markkinointi:

ProNav

Vilhonvuorenkatu 12 C
00500 HELSINKI
Puh. 010 2291 900

www.pronav.fi

Myynti hyvinvarustetuista venetarvikeliikkeistä

Yhtenäisempää laatua ja osaamista veneiden korjaamiseen

Veneiden laadukkaalle korjausosaamiselle on kysyntää. Mikkelin ja Kymenlaakson ammattikorkeakoulut ovat etsineet, kehittäneet ja testanneet uusia menetelmiä ja materiaaleja, joilla veneiden lujitemuovirakenteiden vaurioita voidaan analysoida ja korjata. Näin vaurioiden arvioinnista saadaan entistä luotettavampaa ja korjausosaaminen paranee. Samalla koko alalle saadaan yhtenäisempää laatua. Tämä palvelee korjaustelakoita, materiaalityöntekijöitä ja vakuutusyhtiöitä ja siitä hyötyvät myös veneen omistajat.

Teksti: Sirpa Posti

Kuvat: Sirpa Posti, Mikkelin ja Kymenlaakson ammattikorkeakoulut



Nyt venealalle saadaan yhtenäistä laatua ja rationalisoituja korjauksia, toteavat projektin päätuloksista Matti Kemppinen ja Mikko Pitkäaho.

Lujitemuovirakenteiden laadukkaalle ja osaavalle korjauspalvelulle on yhä enemmän kysyntää. Tee-se-itse -kulttuuri vähenee korjaustoiminnassa. Kalliista veneinvestoinnista halutaan pitää hyvää huolta ja pidentää veneen käyttöikä. Venevahingon yleisin syy on karilleajo, 74 % vahingoista.

Tekesin Vene-ohjelmaan kuuluvan julkisen Fixboat-tutkimusprojektin vetäjinä toimivat tutkimusjohtaja Martti Kemppinen ja projektipäällikkö Veikko Äikäs Mikkelin ammattikorkeakoulusta sekä kehitysinsinööri Mikko Pitkäaho Kymenlaakson ammattikorkeakoulusta. He kertovat, että projektissa on jo nyt kehitetty yhdessä korjaamoyrittäjien kanssa parempia menetelmiä ja materiaaleja veneiden lujitemuovirakenteiden vaurioiden analysointiin ja korjauksiin.

Hankkeessa etsitään kansainvälisestä tutkimuksesta ja markkinoilta paras tieto, laitteet ja osaaminen veneiden rakennevaurioiden kustannustehokkaaseen havainnointiin, analyysiin, korjausten mitoittamiseen, suorittamiseen ja laadunvarmistukseen.

Tutkimuksen suurin hyöty on, että nyt tiedetään parhaat käytänteet ja

on olemassa tutkittua tietoa vauriotarkastamisen ja korjaamisen tehostamiseksi. Koko alalle saadaan siten yhtenäisempää laatua ja rationalisoituja korjauksia, kertoo Kemppinen.

Hankkeessa on mukana kuusi suomalaista venetelakkaa, yksi saksalainen venekorjaamo ja vakuutusyhtiö Tapiola. Projekti alkoi syksyllä 2010 ja loppuraportti on saatavilla ensi vuoden vaihteessa. Tuloksia hyödyntävät ensisijaisesti korjaustelakat, materiaalityöntekijät ja vakuutusyhtiöt.

Arvioinnilla tarkkaa ja luotettavaa tietoa vaurioista

Eryyisesti vaurioiden havainnointi ja analysointi on pyritty saamaan projektissa tarkaksi ja luotettavaksi. Esimerkiksi ainetta rikkomattomalla vaurion tarkastuksella selvitetään korjaustarve ja laajuus ennen rakenteen avaamista. Näin voidaan ennakolta suunnitella vaadittavat korjaustoimenpiteet ja arvioida kustannukset. Eri tarkastusmenetelmien kuten ultraääni, mikroaalto, röntgen, kolmiulotteinen laserkuvaus ja lämpökuvauksen soveltuvuutta erityyppisten vaurioiden tarkasteluun on tutkittu laboratoriotekniikoilla koekappaleilla.

Korjauksissa käytettävien materiaalien ja esikäsittelytapojen vaikutuksia lujuteen ja tartuntaan on tutkittu iso joukko. Testilaminaattien teossa pyrittiin jäljittelemään käytännön korjausmenetelmiä mahdollisimman hyvin.

Tuloksena parempaa palvelua ja laatua

Veneiden korjaus on kasvava, mutta vaativa toimiala. Suomessa tehdään vuosittain useita satoja veneiden lujitemuovikorjauksia. Yksittäisten korjauksien hinnat vaihtelevat 500 eurosta aina 80 000 euroon. Ala ei ole suhdanneherkkä, sillä vahinkoja sattuu melko tasaisesti, vaikka veneiden myyntimäärät vaihtelevat. Korjaustelakan maine on merkittävä kilpailutekijä, ammattitaitoiselle ja kustannustehokkaalle korjaustoiminnalle on kysyntää.

Pääpaino Fixboat-projektissa on vaurioiden tarkastuksessa ja korjaamisessa, mutta myös vaurioiden ennaltaehkäisyä on pohdittu. Materiaalia rikkomattomien vauriotarkastusmenetelmien avulla pystytään ennakoimaan tulevia korjaustarpeita ja puuttumaan ajoissa eteneviin vau-



Evisive Inc:in asiantuntija Bob Stakenborgs USA:sta demoamassa mikroaaltoanturin toimintaa helsinkiläisellä venetelakalla. Lämpökamerakuva paljastaa valmistuksen aikana hartsista kuivaksi jääneen ydinalueen (kuva oikealla).

rioihin. Myös "Black Box" -tyylisten ratkaisua veneen kunnonvalvontaan on pohdittu.

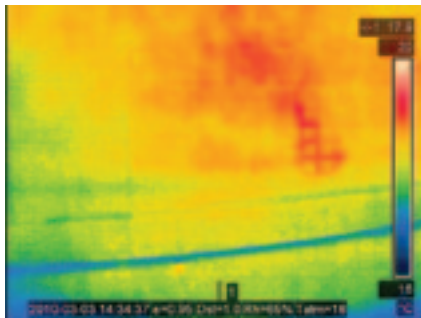
Suomalaiselle korjausosaamiselle on kysyntää myös Venäjän suunnasta. Esimerkiksi Kotkaan on perustettu isoille veneille oma talvisäilytyspaikka, jonne moni varakas venäläinen haluaa jättää arvokkaan veneensä laadukkaaseen talvisäilytykseen. Kokonaisvaltaiseen palveluun kuuluu varastoinnin ja huoltotöiden lisäksi myös komposiittikorjauksien hallitseminen.

Komposiittirakenteiden yleistyesä kysyntää löytyy myös aivan toisilta toimialoilta, kuten tuulivoimaloiden siivistä ja ajoneuvoista.

Yhteinen best practices ja korjauskortit

Kaikilla Fixboat-projektissa mukana olevilla korjaustelakoilla on pitkä kokemus lujitemuovikorjaamisesta. Yrittäjät ovat tutustuneet toistensa yrityksiin ja päässeet vertaamaan ja luomaan parhaita työtapoja. Näin alan toimijoiden osaamiset "best practices" saadaan yhteiseen hyötykäyttöön projektissa.

Projektissa luodaan venekorjaus-



kortisto, johon laaditaan korjaustehtävien eri työvaiheet ohjeistettuina. Tällaisia menetelmiä on ollut käytössä pitkään jo esimerkiksi rakennusalalla. Nyt myös venekorjaamoyrittäjät pääsevät parantamaan osaamistaan, yhtenäistämään työvaiheitaan ja laatua. Tehostuneista työtapoista hyötyvät kaikki kohderyhmät yrittäjistä kuluttajiin. Kortti helpottaa myös vakuutusyhtiöiden vaurioarviointien päätöksentekoa.

Korttien avulla yhtenäistetään toimintatapoja ja luodaan konsepti, jonka kehittäminen toivottavasti jatkuu projektin jälkeenkin. Korttien sisällöt voi laittaa esimerkiksi nettiin, josta niitä on helppo hyödyntää. Tehostuneiden työtapojen lisäksi työturvallisuus paranee, sanoo Mikko Pitkäaho.

Oppia kansainvälisestä yhteistyöstä

Kansainvälinen yhteistyö on tuonut projektiin uutta osaamista ja yhteyksiä. Projektissa on mukana myös

saksalainen venetelakka Yachtwerf Heiligenhafen GmbH. Saksalaisen telakan edustaja on vierailut Suomessa, ja ryhmä suomalaisten korjaustelakoiden edustajia kävi vastavierailulla Saksassa.

Vauriotarkastukseen oli hyödyllistä löytää projektiyhteistyökumppani ulkomailta, koska kaikkea osaamista ei löydy Suomesta, painottaa Kempinen.

Vaurioarvioinnissa on tehty kansainvälistä yhteistyötä myös muiden huippuosaajien kanssa, kuten espanjalaisten, englantilaisten ja tanskalaisen kanssa. Esimerkiksi espanjalaiseen N.D.E. Solutions -yritykseen on lähetetty eri menetelmin vaurioarvioitaviksi kaksi Mikkelin ammattikorkeakoulussa valmistettua testilaminaattia, joiden sisään on tunnettuihin paikkoihin tarkoituksellisesti rakennettu irronneita laminaattikerroksia, kosteutta ja vesitaskuja. Eri NDE-menetelmien vertailu näyttää, mikä menetelmä pystyy parhaiten havaitsemaan kunkin vauriotyyppin.

Projektin alussa osallistuttiin Veneohjelman opintomatkalta USA:han, missä tutustuttiin venealan ammattilaismessuihin, osallistuttiin seminaareihin ja vierailtiin kahdessa eturivin veneveistämössä.

Projektin tuloksista kerrotaan yhteistyökumppaneille, Tekesin Veneohjelman ja Finnboatiin kuuluvan Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry:n kautta sekä vuosittaisissa korjaamotapaamisissa. Julkinen loppuraportti on saatavilla ensi vuoden vaihteessa Tekesin ja Finnboatin sivulta.

Monipuolista kehittämistä Vene-ohjelmassa

Tutkijat painottavat, että Tekesin Vene-ohjelma on mahdollistanut venealan monipuolisen kehittämisen. Tässä yhteistyö yrittäjien, tutkimusorganisaatioiden ja koulutuksen välillä on tärkeää. Ohjelman myötä venealan yrityksillä on varmasti myös aiempaa parempi valmius hyödyntää laajaa yhteistyöverkostoa toiminnassaan.



Hans Groop 80 vuotta

Aktiivinen puuveneseura Helsingfors Segelsällskap järjesti venemessujen yhteydessä klassikkoseminaarin, jossa yhdessä pääosassa oli 80 vuotta täyttänyt Hans "Hasse" Groop, joka sekä kukitettiin että lakitettiin. Kamu Stråhlmann kertoi ennen kunnianosoituksia Groopin laajasta työstä venesuunnittelijana ja etenkin H-veneiden isänä. Hasse suunnitteli ennen venealalle ryhtymistään mm. ensimmäisiä ruotsinlauttoja Wärtsilässä. Hänen piirustuspöydältään ja myöhemmin tietokoneestaan on ilmestynyt niin purje- kuin moottoriveneitä, moottoripurjia ja jopa yksi kirkkovene. Groop on piirtänyt sekä matka- että kilpapurjia, esimerkiksi 5.5m-luokan veneen Norjan kuninkaalle Olaville. Hän on ollut myös aktiivinen Finnboatissa ja toimi Suomen Venesuunnittelijoiden Yhdistys FYR ry:n puheenjohtajana.

Sea Star -veneiden tuotanto Ähtäriin

Terhi, Sea Star ja Silver -veneitä valmistava TerhiTec Oy siirtää Sea Star venetuotannon Ähtäriin tehdasyksikköön. Kotimaiset Sea Star veneet siirtyivät TerhiTecin omistukseen vuonna 2009 ja tuotanto on ollut siitä lähtien alihankinnassa Savonlinnassa. Sea Starin historia venebrändinä alkaa jo vuodesta 1984. Varsin nopeasti se nousi ensin yhdeksi rannikon suosituimmista merkeistä ja 1990-luvulla jo toiseksi suosi-



Sea Star 26

tuimmaksi venemeriksi Suomessa. Myös Ruotsin markkinoilla Sea Star saavutti nopeasti suuren kiinnostuksen.

Sea Star veneet on tehty Skandinavian markkinoille ja mallisto on kehitetty pääasiassa yhteysveneeksi ja vapaa-ajan kalastuskäyttöön. Veneitä on myös viranomaiskäytössä, viimeisin on syksyllä Tsekin poliisille toimitettu Sea Star 660 malli. Mallisto käsittää tänä päivänä viisi eri mallia kokoluokaltaan 6,1–8,1 metriä. Kaudelle 2011 lanseerattiin kaksi uutuutta, Sea Star 20 RS ja Sea Star 20 CC -mallit.

Verano Club – uusi tapa omistaa purjeverne

Verano Club tarjoaa yksityisille ja yrityksille purjeverneiden osaomistuspalvelun ja on nyt laajentanut palvelunsa koskemaan myös Lagoon katamaraaneja. Osaomistus tarjoaa nykyaikaisen tavan vaivattomaan veneilyyn ja turvaa investoinnin ja joustava käyttömalli mahdollistaa veneen kustannustehokkaan käytön. Lagoon katamaraanin omistajan on mahdollista käyttää venettä ympäri vuoden eri purjehdusalueilla; Itämerellä, Välimerellä ja Karibiolla

CCN Cruising Catamarans on toiminut Lagoon-katamaraanien maahantuojana Suomessa ja Virossa jo vuodesta 2002. Lagoon on maailman kolmanneksi suurin purjevernevalmistaja ja maailman suurin katamaraanien valmistaja. Lagooneit on valmistettu Ranskassa.



Simppu-veneisiin Yamaha-perämoottorit

Simppu-veneet myydään kuluttajille jatkossa valikoidun Yamaha-jälleenmyyjäverkoston kautta. Näin jälleenmyyntiverkostolta löytyy aina Simppu-veneeseen soveltuva moottori. Simppu-veneet soveltuvat mainiosti niin meri- kuin järviolueille.

Simppu on nykyaikainen, mutta klassinen fiskarivene, jossa on perämoottoriveneen edut: edullinen hinta, alhaiset huoltokustannukset sekä hyvä käsiteltävyys. Sisäpuolelle sijoitettu perämoottorin ansioista vene säilyttää perinteiset linjat. Simppu-mallistossa on kolme venettä; Simppu 620, ohjauspulpetilla varustettu Simppu 620 DL sekä Simppu 620E.

Terhi-veneet 40 vuotta

Legendaarinen suomalainen venemerkki Terhi on elävä osoitus siitä, miten kypsään keski-ikänsäkin ehtinyt voi uudistua. Tänä vuonna 40-vuotisjuhliiaan viettävä Terhi tulee kaudelle 2012 pirteästi päivitetyllä mallistollaan, uututena Terhi 400, joka mökille sopiva liukuva soutuvene.



Terhi 400

Presidentti Urho Kekkonen käynnisti helmikuussa 1972 toimintaan Pohjoismaiden suurimman pienvenetehtaan Rymättylässä. Terhi saavutti heti valtavan suosion, ja 10000. vene valmistettiin tehtaalla jo kaksi vuotta myöhemmin. Terhi onkin tuttu näky mökkivesillä kaikkialla Suomessa, minkä lisäksi sitä viedään kaikkiaan 16 eri maahan ympäri maailmaa.

Vuonna 2005 Terhi siirtyi Otto Brandt -konserniin. Konserniin perustettiin vuonna 2010 erityisesti venevalmistukseen ja -markkinointiin erikoistunut TerhiTec Oy, johon Terhin lisäksi kuuluu myös muita kotimaisia venemerkkejä.

Tänä vuonna, yli 200 000 valmistettua venettä myöhemmin ja Terhin täyttäessä 40 vuotta, se porskuttaa määriltään Pohjoismaiden suurimpana venevalmistajana ja ainoana eurooppalaisena ABS-veneiden valmistajana samoja alkupäivien periaatteita noudattaen.

Tohatsu ja Rival Boats yhdistävät voimansa

Tohatsu-perämoottorit ja porvoollainen Rival-veneet ovat aloittaneet markkinointiyhteistyön. Ensiesiintymisen oli yhteisellä messuosastolla Helsingin Venemessuilla helmikuussa.

Rival-veneiden takaa löytyy tuttu nimi Tage Gustafson, joka aloitti kilpaveneiden rakentamisen 1960 luvun lopussa. Ensimmäinen Gustafsonin suunnittelema



Alppihiihtäjä Marcus Sandell kurvailee Rival-veneellä.

huvivenemalli tuli markkinoille 1970-luvun lopulla ja siitä lähtien hän on toiminut aktiivisesti niin hivi- kuin kilpaveneiden suunnittelijana ja valmistajana. Tällä hetkellä Sans Rival Ab Ltd valmistaa ja myy Rival- sekä Astra- moottori- ja soutuveneitä.

Tohatsu Corporation on perustettu 1922 valmistamaan bensiinikäyttöisiä moottoreita eri tarkoituksiin. Vuonna 1956 alkaneella perämoottorituotannolla Tohatsu on Japanin vanhin alan toimija. Alkuaan valmistettiin vain pieniä moottoreita, nyt mallisto sisältää modernit 4-tahti ja TLDI-moottorit 2.5:stä 115 hevosvoimaan. Suomeen Tohatsuja on tuonut vuodesta 1991 alkaen Sumeko Oy.

Yhteistyön myötä jälleenmyyjäverkosto saa käyttöönsä entistä kattavamman valikoiman kilpailukykyisiä veneitä suosittuun 4-5 metrin pulpettiveneiden luokkaan.

Maxwell Marinelta ankkurivintturiuutuus

Vetus konserniin kuuluva Maxwell Marine on tuonut markkinoille uuden RC12

ankkurivintturin joka täydentää Maxwellin RC-sarjaa. Sarjaan on tähän asti kuulunut RC6-, RC8- sekä RC10-mallit.

Täysautomaattinen uutuus soveltuu hivi- ja ammattikäyttöön jopa 22 metrisille aluksille ja siinä voidaan käyttää ketjua, köyttä sekä ketju/köysi-yhdistelmää. Kanneen yläpuoliset osat ovat kiillotettua haponkestävää terästä. Vintturia on saatavana köysirummulla tai ns. low-profile -mallina ilman köysirumpua. RC12:n maksimi nostokyky on 1590kg ja sen nopeus on 15 metriä minuutissa.

OPM-Kalastustarvike ja Kaisla-Veneet yhteistyöhön

OPM-Kalastustarvike ja Kaisla-Veneet ovat sopineet yhteistyöstä, joka koskee Lowrance vene-elektronikan käyttöä Kaisla-Veneiden valmistamissa veneissä.

Kaisla-malliston veneet 460 sekä 55OHT ja 550MC tullaan varustamaan tehtaalla Lowrance esiasennuspaketilla, johon sisältyy anturi ja johtosarjat. Tämä mahdollistaa veneiden varustelun monitoimisella Lowrance ELITE -karttaplotteri/kaikuluotainyhdistelmällä vaivattomasti.

Yksi tärkeimmistä Lowrancen käyttötarkoituksista Kaisla-Veneelle on kalastus. Yhdessä kalastukseen erikoistuneen maahantuojan kanssa voidaan tarjota asiakkaille parhaat mahdolliset kokonaisuudet.

Galeonit Nordec Nauticille

Nordec Nautic on tehnyt sopimuksen Galeon-veneiden maahantuonnista Suomeen. Galeon täydentää hienosti yrityksen matkavenemallistoa. Galeon valmistaa veneitä 26 jalan Cruiser-mallista aina 78-jalkaiseen Crystal-jahtiin.

Galeon on vuonna 1982 perustettu perheyriutus. Mallisto on nykyään hyvin kattava; HT-, Flybridge- ja Open-mallit, sekä loisteliaat jahdit, joista veneilijät löytävät omaan makuunsa helposti sen Oikean. Galeon panostaa laatuun ja uusia malleja

kehitetään jatkuvasti, mm. 380 Fly ja 420 Fly, joka oli ehdolla Euroopan Moottorive-neeksi alle 45-jalkaisten luokassa.

MV-Marinin venemallisto Bellalle

Bella-Veneet Oy on ostanut 3.1.2012 MV-Marinin -venemalliston 6 venemallia muutteineen ja valmistusoikeuksineen. Yksi malleista on syksyn 2011 uutuus, Access 7 -keskikajuuttavene. MV-Marin -veneitä on valmistettu lähes 40 vuotta. Kaikki malliston veneet ovat VTT:n sertifoimia. MV-Marin -veneitä on valmistettu vuosien aikana yhteensä n. 8000 kpl.



MV-Marin Access 7

Lahna Aluminium

OY LAHNAKOSKI AB on valmistanut airoja ja meloja Kokkolassa jo 50 vuoden ajan. Tänä päivänä Lahnakoski on Euroopan johdava puuairojen valmistaja.

Vuosien varrella asiakkaat ovat tiedustelleet alumiinairoja ja kyseinen tuote päätettiin lisätä valikoimaan perinteisten puuairojen rinnalle. Huoltovapaan ja sään-



kestävän LAHNA ALUMINIUM airon lapa on kestävä muovia ja kahva kauniisti muotoiltu erinomaisesti käteen sopivaksi. Alumiininen varsi on vaahtotäytteen, jonka ansiosta airo kelluu veteen pudotessaan. Airon hintaan kuuluu alumiinivahvike, joka asetetaan hankaimen kohdalle ja kiinnitetään nivelhankaimella airoon. Pituudet: 180, 210, 240 ja 270 cm.

John Nurminen Marine Oy Standard Horizonin Suomen pääjakelijaksi

John Nurminen Marine Oy on solminut yhteistyösopimuksen englantilaisen Yaesun UK Ltd:n kanssa Standard Horizonin veneelektronikkatuotteiden jakelusta Suomes-

sa. Yaesu UK Ltd on japanilaisen Standard Horizonin omistama Euroopan jakeluyhtiö.

Standard Horizon on tunnettu veneilyelektronikan valmistaja joka tunnetaan parhaiten laadukkaista VHF-puhelimista sekä edullisista karttaplottereista. Aluksi valikoima tulee kattamaan erilaisia meri VHF-puhelimia sekä kaksi uutta karttaplotterimallia.

HX851E on ensimmäinen kannettava VHF-puhelin jossa on DSC-toiminto. HX751E taas on kelluva ja vesitiivis (IPx7) kannettava meri VHF puhelin jossa on samat tehoalueet kuin HX851E:ssä ja siinä on myös SOS LED-valo. HX280E on malliston edullisin vesitiivis (IPx7) kannettava meri VHF puhelin.

GX2100 Matrix on kiinteä D-luokan

DSC meri VHF puhelin jossa on sisäänrakennettu kaksikanavainen AIS-vastaanotin. Malli GX1100E on kompaktin kokoinen kiinteä D-luokan meri VHF puhelin DSC toiminnolla.

Kaikki em. puhelimet sisältävät kolmen vuoden vesitiiveystakuun, kansainväliset INT-kanavat sekä Pohjoismaissa käytettävät huviveneliikenteen L-kanavat ja kalastuksessa käytettävät F-kanavat. Puhelimiin on saatavissa myös kattava lisävarustevalikoima.



Uutuuskangas Markilux Seasilk

Venekankaiden ehdoton markkinahuippu tällä hetkellä on Markilux Seasilk. Haalistumattomasta ja erikoisvärjätystä polyesterikankaasta valmistettu venekangas on homehtumaton, säänkestävä sekä likaa, rasvaa ja öljyä hylkivä. Materiaali on käsitelty korkealaatuisella UV-suojalla, joka takaa kankaan pitkän käyttöiän. Erityisesti veneen kuomukankaaksi ihanteellinen Markilux Seasilk on nimensä mukaisesti pinnaltaan silkkisen hohtava. Kääntöpuolella on vaalea värikäsittely, joka luo kuomun alle miellyttävän vaikutelman. Seasilk-kankaiden pakkaleveys on 150 cm. Suomessa Markiluxin laadukkaita venekankaita saa Tampereen Markiisilta, joka on aloittanut venekankaiden maahantuonnin hiljattain. Kankaat valmistaa saksalainen Schmitz-Werke Oy.

Majavatuote Oy

Majavatuote Oy fuusioitui Majava Group Oy:ksi 30.9.2011. Majava Groupiin kuuluu M-Trailers Scandinavia Ab Ruotsissa sekä osaomistuksella Ykimuovi Oy Ylikiimingissä. Majava Groupin tuotemerkkejä ovat Majava, Kärppä sekä Heppu. M-Trailers Scandinavianin ensimmäinen toimintavuosi 2011 Ruotsissa oli menestys. Markkinaosuus kevyissä perävaunuissa ja venetrailereissa oli n. 4,5%. Koko Majava Groupin liikevaihto kasvoi viime vuonna 6,9 milj. eurosta 8,6 milj. euroon, kasvun ollessa n. 24 %.

Helsingin venemessuilla lanseerattiin kaksi täysin uutta EU-tyyppihyväksyttyä venetrailerimallia, VT 750 KVJ ja VT 1500 KVJ.

Emsalö Båtupplag Ab 30 vuotta

Toisen sukupolven veneveistäjä Ludwig Johansson korjaa puuvenettä Emsalö Båtupplag -telakalla.



Emsalö Båtupplag täyttää tänä vuonna 30 vuotta. Telakan toiminta käsittää huviveneiden nostot ja laskut, talvisäilytykset sekä veneiden kunnostus- ja korjaustyöt. Moottoripuolella yrityksellä on Volvo Pentan ja Yanmarin edustukset. Telakka on monivuotinen Finnboat ry:n jäsen ja kuuluu Ykköstelakoihin. Tällä hetkellä talvisäilytyskapasiteettia telakalla on noin 100 venettä.

Yhdeksän henkilöä työllistävä yritys panostaa huomattavasti henkilökunnan korkeaan ammattitaitoon, joka näkyy mm. siinä, että suurin osa veneiden omistajista on ollut yrityksen asiakkaina vuodesta toiseen. Yritys on aktiivisesti mukana erilaisissa Finnboatin järjestämissä kehittämissä projekteissa. Tällaiset projektit ovat tärkeä osa telakoiden yleistä kehitystä, jossa päämääränä on yhä ammattimaisempi ja menestyvämpi ala. Veneiden omistajat ovat telakoiden asiakkaita koko veneen eliniän, joten telakayritysten henkilökunnan osaaminen on ratkaisevassa roolissa.

Nimitysuutiset

Konekesko Oy

DI Tapani Savolainen (32) on nimitetty Konekesko Oy:n Yamarin-tuotanto- ja -tuotekehitystiimiin projektipäälliköksi 16.1.2012 alkaen vastuualueenaan Yamarin- ja Yamarin Cross-veneiden tuotannosuunnittelu ja -ohjaus. Savolainen toimi aiemmin Maillefer Extrusionilla Component Managerina.



Savola

Norcap Oy Ab

Thomas Knudsen on nimitetty Norcap Oy Ab:n (Marinekauppa.com) toimitusjohtajaksi ja hän on myös osakas yhtiössä 9.2.2012 alkaen. Edellinen toimitusjohtaja Jan-Erik Paaes jatkaa yrityksessä tukku puolen myyntipäällikkönä. Sebastian Kindstedt on nimitetty verkkokauppajohtajaksi.

LASIKUITULUJITTEITA MONIPUOLISESTI HETI VARASTOSTAMME

- Taipuisa, laadukas katkokuitumatto
- Ruiskulanka
- Roving-kudos
- Virtauskudokset (kevyt-RTM)
- Lujitteet saatavana myös valmiiksi leikattuina asiakaskohtaisina kitteinä!

LISÄKSI ERIKOISETKIN KUDOKSET NOPEALLA TOIMITUSAJALLA:

Multiakksiaalikulokset
(+/-45°; 0/90°; +/-30° ym.)

- infuusioon
- paksuihin laminaatteihin
- ohuita hiilikuitumultiakksiaaleja

Kankaat

- lasikuitukankaat
- hiilikuitu, aramidi, dioleeni
- "flat tow" hiilikuitukankaat



Pintahuovat, jatkuvakuituiset, sukat, nauhat, hake, jauhettu kuitu ym.

DIVINYCELL MYÖS HETI VANTAAN VARASTOSTAMME!

KG Enterprise

www.kgenterprise.fi • myynti@kgenterprise.fi • +358 29 006 210

KEVYTTÄ, LUJAA JA VIHREÄÄ

Finnboat Akatemia

Venealan koulutuskalenteri vuosi 2012



Venealan keskusliitto Finnboat ry ja Tampereen Aikuiskoulutuskeskus TAKK tarjoavat venealan yrityksille laajan koulutustarjonnan Finnboat Akatemian kautta.

Finnboat Akatemiassa voit kehittää osaamistasi juuri omien tarpeittesi mukaisesti. Valitse yksittäinen koulutus tai yhdistele vapaasti! Koulutukset ovat 1–2 päiväisiä, innostuessasi voimme koota sinulle myös tutkintotavoitteisen koulutuksen. Laajoihin koulutuskokonaisuuksiin voi saada ulkopuolista rahoitusta.

Venealan liiketoiminta ja tuotekehitys

Johtamisvalmennus 2012–2013

Starttipäivä ja alustus johtajuuteen	20.9.2012
Toiminnan suunnittelu ja kehittäminen	1 pv
Johtajana kehittyminen	1 pv
Taloustaitoa venealalle	2 pv
Asiakkuuksien ja verkostojen johtaminen	2 pv
Markkinoinnin ja myynnin kehittäminen	2 pv
Tutkintoon suuntautumisjaksot	2 pv

Laatukartan rakentaminen 2012–2013

Aloituspäivä	17.10.2012
Tavoitteena Finnboat Laatusertifikaatti	

Lisätiedot ja ilmoittautumiset

Kouluttaja Martti Pellas
martti.pellas@takk.fi, puh. 044 7906 430

Tuotekehitys

Tuotteen ja palvelun kehittäminen

Yrityskohtainen ideointi- ja tuotekehityspaja	1 pv
Tuotekehitysprojektin johtaminen	2 pv
Miten ideoita tuotetaan ja luovuutta kehitetään	1 pv

Lisätiedot ja ilmoittautumiset

Asiantuntija Jaana Ristimäki-Anttila
jaana.ristimaki-anttila@takk.fi puh. 044 7906 634

Hinta

Koulutusten hinta on 100 €/pv.
Laajoihin koulutuskokonaisuuksiin on mahdollista saada ulkopuolista rahoitusta.

Venetekniikka

Kevät 2012

Veneen kuntotarkastus ja katsastus	2 pv 29.–30.3.2012
Moottoriveneen rakenne- ja materiaalikurssi	2 pv 23.–24.2.2012
Veneen moottorin ja voimansiirtolinjaston korjauskurssi	2 pv 6.–7.3.2012
Venesähkötekniikan peruskurssi	2 pv 22.–23.3.2012

Syksy 2012 – kevät 2013

Vesijettien rakenne- ja korjauskurssi	2 pv
Veneen sähköjärjestelmien testaus- ja vianhakukurssi, osa 1	2 pv
Moottoriveneen siirrot ja säilytys.	
Venealan varusteet	2 pv
Veneen sähköjärjestelmien testaus- ja vianhakukurssi, osa 2	2 pv
Diesel-tekniikkakurssi	2 pv
Veneen ohjausjärjestelmä sekä perämoottorin voimansiirto	2 pv
Lisälämmittimen asennuskurssi	2 pv
Vesi- ja ilmalämmittimen asennus veneeseen	
Kaha Oy, Vantaa	
Diesel-lämmittimen ja valopetrolilieden asennus	
Wallas Oy, Kaarina	
2-tahtimoottorin vianhakukurssi	2 pv
4-tahtimoottorin vianhakukurssi	2 pv
Mönkijöiden ja moottorikelkköjen huoltokurssi	2 pv

Lisäkurssit kysynnän mukaan

Alumiinin hitsaus	2 pv
Tulityökorttikoulutus	1 pv
Työturvallisuuskorttikoulutus	
Sähkön ja hydrauliiikan perusteet	2 pv
Työturvallisuuskorttikoulutus	1 pv
Tieturva I ja II	

Hinta

Koulutusten hinta on 100 €/pv.

Laajoihin koulutuskokonaisuuksiin on mahdollista saada ulkopuolista rahoitusta.

Lisätiedot ja ilmoittautumiset

kouluttaja Jari Paulamäki
jari.paulamaki@takk.fi puh. 044 7906 242

TAKK, Tampereen aikuiskoulutuskeskus

Kurssikeskuksenkatu 11
PL 15, 33821 Tampere
Vaihde 03 236 1111, www.takk.fi
Koulutuspäällikkö Kari Kaikkonen
puh. 044 7906 417
kari.kaikkonen@takk.fi

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA JOULUKUU 2011 – TAMMIKUU 2012 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee lähes sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Kazi/Japani	1/2012	Nauticat Yachts Oy, yritysesittely	86-89
Bätliv/Norja	1/2012	Finnboat Floating Show 2010/testi: Sailfish 30 MC	66-68
Bätbranschen/Ruotsi	8/2011	Marinetek osti Svenska Flytpontonerin	6
Bätnytt/Ruotsi	1/2012	Hyttivenetestissä Buster XXL Cabin	18-22, 25
Bätnytt/Ruotsi	2/2012	HT-veneiden vertailutesti: AMT 185 HT, Bella 560 HT, Yamarin 59 HT	24-31
Vi Bätägare/Ruotsi	12/2011	XO 240 RS Cabin, testi	12-16
Vi Bätägare/Ruotsi	12/2011	AMT 200 BR, testi	24-27
Vi Bätägare/Ruotsi	1/2012	Targa 32, testi	12-16
Vi Bätägare/Ruotsi	1/2012	Finnmaster 62 DC, testi	22-24
Bootshandel/Saksa	1/2012	MV-Marin 6600 FC, testi	40-45
Skipper/Saksa	12/2011	Finnmaster 61 CA, testi	22-25
Skipper/Saksa	1/2012	Buster Magnum Pro, testi	40-43
Bädmagasinet/Tanska	2/2012	Grandezza 39, testi	16-20
Sailing/USA	1/2012	Swan 66FD, testi	24-29



Ruotsalainen Bätnytt testasi Buster XXL Cabinin numerossaan 1/2012.



Vi Bätägare -lehden numerossa 1/2012 koeajettiin uusi Targa 32.

LEDAREN



En tillväxt på nästan en tiondedel i branschens omsättning år 2011 var ett resultat av hårt arbete. Båthandeln uppnådde tillväxt såväl i hemlandet

som i vår industris exporthandel. Våra huvudmarknader står dock alla inför liknande utmaningar. Osäkerheten gör att det är svårt att förutspå konsumenternas beteendemodeller.

Båtmässan Vene 12 Båt som nyligen avslutats förstärker det antagande, att konsumenterna efter några tystare år igen har ett behov av att skaffa nya båtar. Betänketiderna blir dock fortsättningsvis längre och prisdiskussionerna är ibland frustrerande. Den konjunkturbarometer Finnboat uppgjorde under januari förstärker också den uppfattningen, att vi står inför ett positivt år – 43 % av medlemskåren tror att omsättningen stiger i år. Den tillväxten förutsätter dock en kontinuerlig utveckling av kundhanteringen, då konsumenterna blir allt mera krävande och prismedvetna.

De investeringar båtbranschen under de senaste åren gjort i produkt- och produktionsutveckling har varit betydande och detta ser man också i frammarschen av nya båttyper och -modeller. Detta arbete utgör en livsviktig drivfjäder för tillväxten. Förmågan till förnyelse är den bakgrundskraften, med vilken branschen upprätthåller och ökar sitt intressevärde bland konsumenterna. Industrin och handeln har även under svåra tider gjort sin andel.

Enligt en beräkning finns det i Finland 189 000 sjöar och 39 000 km ö- och kuststrandlinje. Beräknat enligt det nuvarande båtbeståndet betyder detta fyra båtar per insjö, varvid hela havsområdet ännu är outnyttjat. Männro kommuner och städer och myndigheter kopplade till denna hobby skulle vara intresserade att fundera över hur man via båtlivet kunde utveckla denna också globalt sett enastående fritidsmiljö. På något sätt känns det som om man nu i denna sak agerar tvärtom. Kanske jag har fel.

FÖRENINGSNYTT

DET STADGEEENLIGA VÅRMÖTET

Förbundets och medlemsföreningarnas vårmötesdag arrangeras traditionellt i huvudstadsregionen och också i år samlas vi i Nordsjö på hotell Rantapuisto. Mötet har tidigare lagts med ungefär en månad och infaller fredagen den 30.3. Genom att undvika de för branschens handlare och varv bråda dagarna i april hoppas vi få med många minutförsäljare till mötet. Under mötesdagen arrangeras igen Båtbranschens Komponentleverantörers tillbehörsutställning. Mera om den övriga programmet i medlemsinfon.

FINNBOAT FLOATING SHOW 2012

På uppdrag av Finlands Båtindustriförening förverkligar Finnboat igen testtillfället Finnboat Floating Show för den internationella pressen, som kan 11–15.6 provköra och –segla finskbyggda båtar i vattnen runt Nagu. Det är fråga om ett slutet evenemang med personligt inbjudna redaktörer. Under förra Show'en 2010 deltog 54 journalister från 25 länder och testbåtarnas antal var totalt 40, uppställda av 17 olika tillverkare. Resultatet blev 550 sidor av båttester och rapporter, alla tiders rekord.

Finnboat Small Boats' Floating Show för enbart under 6 meters öppna båtar arrangeras i juni 2013 i Petäys semesterhotell i Hattula, vid Vanajavesi.

HÄNT INOM MEDLEMSKÅREN

Ny medlem i Finlands Båtindustriförening är RB-Asennus Oy i Raumo, som tillverkar ALPO-pontonbåtar. Däremot har Åbobaserade MXA-Production Oy:s medlemskap upphört.

Som medlem i Båtbranschens Komponentleverantörer har upptagits Oy Duell Bike Center Ab i Korsholm, som leds av Tom Nylund.

Nya medlemmar i Marinhandlarna rf är Sarlin Marin Oy, som styrs av Kai Sarlin, och Elmar Mertens' Baltic Rigging Oy. Jarmo Nevelainen Oy:s medlemskap har överflyttats till Oy Nordic Boats Ltd. Jere Lehtonens Yacht Market Oy:s samt EK-Group Oy:s medlemskap har upphört.

Ajolanranta Oy i Rimito ha anslutit sig till Båtbranschens Varvs- och serviceförening. Efter det att Raision Venehuolto Oy försatts i konkurs har Harri Forsströms nya företag Raision Venekymppi/Satua Oy upptagits som medlem i föreningen.

ÅRETS INLEDANDE MÄSSRUNDA

Efter årsskifter sätts det s.k. mässrundan i rullning och det finns nästan varje vecka gott om internationella evenemang, från januari ända till slutet av mars. Finnboats medlemsföretag är väl representerade i flera evenemang och Centralförbundet koordinerar under våren 2012 följande gemensamma uppträdande: Düsseldorf båtmässa i januari 8 företag, Göteborgs utställning i februari 9 företag, Köpenhamn i mars 4 tillverkare, Stockholms Allt för sjön i mars 13 företag, mässan i Moskva i mars 10 tillverkare och samtida utställningen i Oslo 7 företag. Dessutom är båttillverkarna med på några europeiska båtmässor utan Finnboats medverkan. Efter en paus fortsätter den internationella mässrundan i september, efter Helsingfors flytande båtutställning.





Maailman haastavin avomerikilpailu Volvo Ocean Race on opettanut meille, miten ihmiset käyttäytyvät äärimmäisissä oloissa. Tiedämme ihmisen ja teknologian suhteesta enemmän kuin koskaan. Volvo V60 Sports-wagon yhdistää uusimman turvateknologian nautinnolliseen ajotuntumaan. Se on kaikkien aikojen dynaamisin Volvo – ja nyt rajoitetun ajan saatavissa Ocean Race -erikoismallina, joka sisältää uniikin Premium-varustelun täynnä upeita yksityiskohtia. Ota miehistösi mukaan ja nouse aallon harjalle Volvo Ocean Race -erikoismallilla.

VOLVO OCEAN RACE -MALLISTO KAPTEENI OLET SINÄ.



VOLVO
OCEAN
RACE

ROUND THE WORLD

UUSI VOLVO V60 OCEAN RACE -ERIKOISMALLI ALK. 38.956,78 €

Volvo Ocean Race -erikoismalliston vakiovarustelu on äärimmäisen kattava. Tartu nyt tilaisuuteen ja hyödynnä mahdollisuus. Etusi on jopa 3.000 €. Vakiona mm. City Safety -turvajärjestelmä | Ocean Race -nahkaverhoilu ja -sisustus | Ocean Blue tai Electric Silver -metalliväri | 17" tai 18" (XC) -alumiinivanteet | kromiviimeistely | Rails kattokiskot, silver. Saatavana V60, V70, XC60 ja XC70-malleina, kaikilla mallikohtaisilla moottorivaihtoehdoilla.

Volvo V60 Ocean Race, mallisto alkaen: autoveroton hinta 31.600 €, autovero 7.356,78 €, kokonaishinta 38.956,78 €. Autoetu alkaen: vapaa 775 €/kk, käyttöetu 580 €/kk. Volvo Sopimus alkaen 43 €/kk (3 vuoden sopimus, 20 000 km/vuosi). EU-yhd. 4,5–10,2 l/100 km, CO₂ 119–237 g/km. Kuvan auto lisävarustein.

Tutustu lisää ja varaa koeajo: VOLVOCARS.FI

JOHN NURMINEN M A R I N E

Tukkumyynnistämme saat myös nämä karttatuotteet luotettavasti ja nopeasti. Karttavarastomme on aina ajan tasalla!



Meillä on Suomen laajin varastovalikoima paperisia ja elektronisia karttoja kaikille maailman merille.

JOHN NURMINEN MARINE OY
HEIKKILÄNTIE 8 - HEIKASVÄGEN 8
00210 HELSINKI HELSINGFORS
PUH/TEL (09 6823 180
EMAIL MARINE@JOHNNURMINEN.COM