

finn boat NEWS

3
2007





Nya tider för båtbranschen

Gemenskap, avkoppling och en allt större vilja att köpa service kring båten. Det är några av de starkaste budskapen i den utredning om morgondagens båtliv som Stockholmsmässan (arrangör av båtmässan Allt för sjön) presenterade för ett år sedan.

Att utredningens slutsatser stämmer med verkligheten håller nog de flesta med om. Det som möjligen kan diskuteras är takten i omställningen. I Sverige kommer förändringarna oftast snabbt i Stockholmsområdet medan landsorten släpar efter flera år. Men förändringarna kommer även där, det handlar bra om vilken tid det tar. Troligen är förhållandet detsamma i Helsingfors kontra den finska landsbygden.

Stockholmsmässan gjorde sin undersökning i samarbete med företaget RealityCheck Consulting. Resultatet presenterades för branschen i oktober 2006 och vände nog upp och ned på mångas föreställningar. Undersökningen lyfte fram flera saker:

- Båtsverige är inte färdigbyggt.
- Möjligheterna för tillväxt är stora.



- Kvinnor är i majoritet bland de nya, som drömmer om ett liv på sjön.
- Naturupplevelser – inte själva båten – är det viktigaste.
- Många vill inte äga en egen båt.
- Marknaden för service och tjänster runt båtlivet ökar kraftigt.

Även båtägarna själva delas upp i nya kategorier: "Sociala traditionalister" och "Äventyrliga individualister". Betydelsen är att den klassiska gruppen båtåkare inte minskar och att det kommer en helt ny grupp båtköpare som är äventyrliga individualister (de tackar nej till båtklubbar men vill njuta av båtlivet tillsammans med familj och vänner).

– Detta är en fantastisk möjlighet för båtbranschen att utveckla den totala marknaden, var kommentaren från Erik Rådström, ansvarig för båtmässorna på Stockholmsmässan och beställare av undersökningen.

Vad betyder då det här för ett enskilt båtföretag? Några reaktioner är tämligen självklara:

- Satsa mer på kvinnor och barn som kunder, det är de som fattar besluten.
- Båtarna och båtlivet måste byggas mer med tanke på gemenskap i familjen och mellan kompisar.
- Kappsegling tilltalar bara en ytterst begränsad grupp.

Gemenskap och avkoppling är viktigast för de nya båtköparna, enligt en svensk undersökning. Foto: Gustav Kaiser

- Många båtklubbar kommer att förändras till "parkeringsplatser".
- Många fler är beredda att betala för allt arbete kring båten. Morgondagens båtägare vill använda sin båt, inte arbeta med den.

Fritiden och hur vi använder den är det som står i centrum i både den här undersökningen och i liknande undersökningar från andra branscher. Vi får allt mer fritid, många som går i pension har bra ekonomi och de vill spendera pengar. Effekterna syns redan tydligt i båtbranschen, inte minst i Finland där flera företag utökar kapaciteten kraftigt för att möta efterfrågan.

Det som kan hindra utvecklingen är – förutom en långvarig lågkonjunktur i världen – främst vi själva. Vi som jobbar med båtlivet har en stor uppgift att marknadsföra och sälja våra olika produkter på många sätt. Det räcker inte att jobba "som man alltid har gjort" längre, nu är det ny teknik och nya argument som gäller.

Då kan båtbranschen vara en fantastisk miljö att jobba i även om 10–20 år.

Den som vill ha mer info kan skicka E-mail till Stockholmsmässan på morgondagensbattliv@stofair.se

Lars-Åke Redéen
Chefredaktör Båtliv i Sverige



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten yllä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490, 0500 459 836
Telefax (09) 502 3486

Paino/Tryckeri

Laakapaino Oy
Painos 3000 kpl

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 4/2007, vko/v. 50, aineisto/material 30.11.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärbild

Kari Wilén



Jouko Huju

Tutkittua tietoa

Tätä lehteä kirjoitettaessa laajamittainen tutkimus lujite-muovitehtaiden paloriskeistä on valmistunut. Yhdessä Muoviteollisuus ry:n ja Finanssialan Keskusliiton kanssa rahoitetun tutkimuksen ovat tehneet Tampereen Teknillisen Yliopiston professori Jyrki Vuorinen ja tutkija Pauli Reuhkala. Tutkimuksen tuloksilla ja niiden oikealla soveltamisella voidaan huomioida ja välttää nykyisin tiedossa olevia paloriskejä merkittävästi. Tämä lisää työturvallisuutta, varmistaa yritysten toimintakykyä ja antaa meille työkalun keskustella paremmin myös vakuutuskokonaisuuksista.

Laajapohjaisella rahoituksella toteutettu tutkimus venealan tekniikan, muotoilun ja elinkeinoelämän haasteista on myös valmistunut. Tämä tutkimus toimii pohjana toivottavasti vielä tänä vuonna käynnistettävälle TEKES-rahoitteiselle alan toimialaohjelmalle. Finnboat on koordinoinut ja ohjannut tämän tutkimuksen. Tutkimuksessa on ensimmäistä kertaa laajamittaisesti analysoitu koko alan haasteita myös kaupan puolelta. Asioiden kehittäminen on selkeästi vaikeampaa jos meillä ei ole riittävästi tutkittua tietoa olemassa ja niiden vieminen tiettyyn suuntaan oletusten varassa on kestävä kehityksen kannalta arveluttavaa ja tuottaa harvoin toivottua tulosta.

Finnboatin jäsenyhdistyksissä tehdään paljon perusteellista työtä. Syksyn aikana meillä toimii myös projektiluontoisesti jäsenasiamies, joka tulee suunnitelmien mukaan kiertämään noin sadassa jäsenyrityksessä ja alan yrityksessä kuulemassa teidän mielipiteitänne kehitystarpeista. Kun näin kerättyä tietoa yhdistetään oikealla tavalla, auttaa se koko liiton toiminnasta vastuussa olevia työryhmiä ja muita tahoja pitämään omat strategiset suunnitelmansa linjassa todellisen tarpeen kanssa. Tänä vuonna syyskuun alkuun mennessä jäsenkuntaamme on liittynyt 27 uutta yritystä. Tämä lienee selkeä osoitus monenlaisen tekemisen tarpeesta.

Ledaren på svenska, se sidan 26



Uiva 2007 Flytande
30-vuotisjuhlat

6



Tavaramerkkien
luettelo

10

Venealan
perusselvitys

12

Paloturvallisuuden
parantaminen

14

PALSTAT

Aktersvall

2

Järjestöasiaa

4

Uutisia

18

Nimitysuutisia

22

Muualta poimittua

24

Kansainvälinen
lehdistöseuranta

25

Svensk resumé

26

JÄRJESTÖASIAA

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENISTÖSSÄ TAPAHTUNUTTA

Suomen Veneteollisuusyhdistys ry:n uusia jäsenyrityksiä ovat pietarsaarelainen Hans Johanssonin johtama Finn Yachts Ltd, joka valmistaa Finn Flyer –purjeveneitä, sekä teräksisiä Mr-veneitä valmistava Varkaudessa sijaitseva Jeneka Oy. Uusia jäsenyrityksiä Venealan Kauppiat –yhdistyksessä puolestaan ovat espoolainen Arcona-pursien edustaja L-Marin ja lappeenrantalainen alan monitoimiyritys KoneVeneSuni.

Merinda Boat Oy:n (ent. Pro Mare Oy) jäsenyys Veneteollisuusyhdistyksessä on päättynyt konkurssin vuoksi, Rollmarin Oy:n Onni Saarinen puolestaan siirtyi viettämään hyvin ansaittuja eläkepäiviä ja lopetti yrityksensä toiminnan.

SYYSKOKOUS JA VENEPARLAMENTTI KOKKOLASSA

Tänä vuonna kokoonnutaan syyskokousten merkeissä Kokkolassa 23.-24.11. Viralliset kokoukset pidetään perjantain 23.11. aikana Kokkolasalissa, joka sijaitsee kauppatorin laidalla. Päivän aikana vierailaan myös Linex-Boat Oy:n tuotantotiloissa katsomassa miten NordStar-veneet valmistuvat. Iltaa vietetään luonnollisesti maukkaan ruuan ja mukavan ohjelman merkeissä, majoitustilat on varattu Sokos Hotel Kaarlesta. Merkitkää päivät kalenteriin!

.. JA KEVÄTKOKOUS HELSINGISSÄ

Suomen Messujen kanssa tehdyn sopimuksen mukaan pidetään kevätkokoukset 2008 Helsingin Messukeskuksessa PlasTec 2008 –tapahtuman yhteydessä. Kokouspäivä on torstai 17.4.2008 ja sääntömääräisten asioiden lisäksi päivän aikana on PlasTec-ammattitapahtumaan liittyvää ohjelmaa, joka tarkentuu myöhemmin.



VENEIDEN REKISTERÖIN- TI LAAJENEET

Kaikki vähintään 5,5 metriä pitkät purjetai moottoriveenet tulee vastedes rekisteröidä. Myös moottoriteholtaan vähintään 15 kilowatin eli yli 20 hevosvoiman veneet on merkittävä venerekisteriin. Uusi laki tulee voimaan 1. lokakuuta 2007, jolloin rekisteröinnin voi aikaisintaan tehdä. Ennen rekisteröimättömät veneet on ilmoitettava rekisteriin vuoden 2008 lokakuun alkuun mennessä. Veneenomistajan tulee huolehtia rekisteröinnistä ja tehdä tarvittava ilmoitus maistraattiin. Ilmoituslomakkeen saa osoitteesta www.maistraatti.fi. Jos vene ei aiemmin ole ollut rekisterissä, omistajalta peritään rekisteröintimaksu, joka vuonna 2007 on 27 euroa. Asetus uudistetaan vuoden 2008 alussa. Myös ennestään rekisterissä olleiden veneiden tiedot pitää saattaa uuden lain mukaisiksi, määräaikana on lokakuun alku 2010. Tiedot voi täydentää maksutta lokakuun alkuun 2008. Rekisteröintivelvollisuus koskee myös valtion ja kuntien omistamia veneitä.

Median Veneilypäivänä suunnattiin Kuloosaaresta kaupungin ulkoilualueisiin kuuluvalla Käärmeluodolle, jossa koleassa säässä nautittiin virvokkeita.

KOTIMAISEN MEDIAN VENEILYPÄIVÄ 14.6.

Veneilypäivää vietettiin poikkeuksellisesti tällä kertaa varsin sateisissa merkeissä Helsingissä. Kulosaaren Kasinolle oli kokoontunut 27 alan toimittajaa niin sanoma- ja päivälehdistä kuin radiosta ja televisiostakin. 15 Finnboatin jäsenyritystä asetti toimittajien käyttöön yhteensä 21 erilaista nopeaa moottorivenettä, joilla käytiin tutustumassa Helsingin edustalla sijaitseviin Pihlajasaareen sekä Käärmeluotoon ja kaupungin tarjoamiin palveluihin niissä. Ennen sateista merimatkaa nautittiin Kasinolla lounas ja kuultiin alan kuulumiset sekä Helsingin kaupungin liikuntaviraston terveiset ja selostus Rajavartiolaituksen tulevasta meripelastustutkimuksesta. Kolea sää ja varsinkin tasaisena vihmonut vesisade verottivat tilaisuudesta saadun palautteen määrää, mutta jatkuva yhteydenpito tiedotusvälineisiin on kuitenkin sen verran tärkeitä, että tällaisia tapahtumia kannattaa järjestää tasaisin väliajoin.

Finnboatin jäsenyritykset esiintyvät yhteisosastoilla kansainvälisillä venemes-suilla lukuisia kertoja vuodessa.



UUSI FINNBOAT-TAKUU JA KORJAAMOEHDOT

Uusia sarjavalmisteisia veneitä koskevat Finnboat-takuuehdot on vihdoon uusittu vastaamaan muuttunutta EU:n lainsäädäntöä ja kuluttajansuojalakia. Takuuehdot on hyväksytty kuluttaja-asiamiehen toimistossa ja niitä voivat halutessaan noudattaa kaikki Finnboatin jäsenyritykset 1.9.2007 lähtien. Takuuehdot käännetään ruotsiksi, englanniksi ja saksaksi vielä tämän syksyn aikana.

Niinikään Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen toimeksiannosta vuonna 1996 laaditut Veneiden, moottoareiden ja niiden osien korjausehdot on tarkistettu ja muokattu nykyisen lainsäädännön mukaisiksi ja hyväksytty kuluttaja-asiamiehen toimistossa. Kaikki Finnboatin Telakka- ja korjaamoyhdistykseen kuuluvat yritykset noudattavat uusia korjaamoehtoja 1.9. alkaen. Ehdot käännetään myöhemmin myös ruotsiksi.

Sekä Takuuehdot että Veneiden, moottoareiden ja niiden osien korjausehdot voi tilata Finnboatin toimistosta osoitteesta info@finnboat.fi

METS 2007 AMSTERDAM

Tarvikealan tärkein tapahtuma METS 2007 lähestyy, ajankohtahan on 13.-15.11. Finnboat on perinteiseen tapaan



VENENÄYTTELYJÄ 2007

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
22.-30.9.2007	Friedrichshafen	Saksa	Interboot-International Watersports Exhibition
4.-8.10.2007	Annapolis	USA	United States Sailboat Show
5.-7.10.2007	Kapkaupunki	Etelä-Afrikka	Cape Town International Boat Show
6.-14.10.2007	Genova	Italia	Genoa International Boat Show
10.-12.10.2007	Miami	USA	IBEX
11.-14.10.2007	Annapolis	USA	United States Powerboat Show
11.-14.10.2007	Mandurah	Australia	Club Marine Mandurah Boat Show
25.-29.10.2007	Fort Lauderdale	USA	Fort Lauderdale International Boat Show
26.-28.10.2007	Turku	Suomi	Turun venemessut
27.10.-4.11.2007	Hampuri	Saksa	Hanseboot
27.10.-4.11.2007	Ateena	Kreikka	Athens International Boat Show
31.10.-3.11.2007	Jakarta	Indonesia	Marine Indonesia
1.-4.11.2007	St.Petersburg	USA	Strictly Sail St. Petersburg
3.-11.11.2007	Barcelona	Espanja	Barcelona International Boat Show
7.-11.11.2007	Tukholma	Ruotsi	Scandinavian Sailboat & Motorboat show
8.-11.11.2007	Brno	Tsekki	Boat Brno
13.-15.11.2007	Amsterdam	Alankomaat	Marine Equipment Trade Show METS
21.-25.11.2007	Berliini	Saksa	Boot Berlin
22.-25.11.2007	Wien	Itävalta	Vienna Boat Show
30.11.-10.12.2007	Pariisi	Ranska	Paris International Boat Show
6.-17.12.2007	Istanbul	Turkki	Turkish International Boat Show
6.-9.12.2007	Phuket	Thaimaa	Phuket International Boat Show
13.-16.12.2007	Taipei	Taiwan	Taiwan International Boat & Watersports Show TIBWS
29.12.2007-6.1.2008	New York	USA	New York International Boat Show

järjestänyt yhteisen METS-messumatkan, mutta tänä vuonna ei ryhmämatkaa näillä näkymin järjestetä. Muistakaa siis varata matkanne ajoissa – hotellitilanne Amsterdamissa on yleensä varsin hankala. Finnboatilla on tänä vuonna METS-messuilla oma info-osasto jäsenyritysten kanssa samassa korttelissa – tapaamiin siellä!

liiton koordinoimia yhteisiä vienninedistämistapahtumia tänäkin syksynä runsaasti. Yhteisesiintymiset järjestetään METS-messujen lisäksi Southamptonin, La Rochellen, Friedrichshafenin, Genovan, Hampurin ja Tukholman venemes-suilla. Lisäksi toteutetaan markkinatutkimusmatka Australiaan ja tehdään uusi veneteollisuuden yhteisvientiesite. Lisätietoja vientitapahtumista antaa Finnboatin toimistossa Lena Mickelsson-Ouru, lena@finnboat.fi

VIENTITAPAHTUMAT SYKSYN AIKANA

Suomen Veneteollisuusyhdistyksellä on

Uiva 2007 Flytande

30-vuotis



Ministeri Astrid Thors saapui veneellä suoraan hallituksen budjettiriihestä avaamaan juhlanäyttelyn.



Uivan venenäyttelyn 30-vuotisjuhlanäyttely oli menestys. Veneitä oli esillä enemmän kuin koskaan aikaisemmin. Kävijämäärä oli käytännössä jotakuinkin sama kuin ennätysvuonna 2006. Sääkin oli kohtuullisen suosiollinen ainakin jos sen suhteuttaa keski-kesän lomasäähän. Ja näyttelleasettajien kokemukset ovat hyvin myönteisiä, kuten alla olevista haastatteluista käy ilmi.

Teksti: Lena Mickelsson-Ouru ja Kari Wilén
Kuvat: Kari Wilén

Uiva venenäyttely järjestettiin kymmenennen kerran Helsingfors Segelklubbin kotisatamassa Lauttasaaressa. Avajaiset olivat torstaina 16. syyskuuta ja ne hoidettiin tällä kertaa ministeri Astrid Thorsin lausumilla avajaissanoilla HSK:n lipputangon juurella. Lehdistötilaisuus oli jo pidetty ravintola Blue Peterin tiloissa ja hetkeä aikaisemmin näyttelyalueen portit oli avattu yleisölle.

Kauppa käy

Ennen avajaisia Finnboatin toimitusjohtaja Jouko Huju oli pressitilaisuudessa toivottanut median tervetulleeksi ja saanut jälleen kerran todeta, että kasvu venealalla jatkuu edelleen. Kotimaan

myynnissä 6–8 -metriset moottoriveneet ovat alkuvuoden tilastojen perusteella olleet kovassa suosiossa ja tässä kokoluokassa myynti onkin kasvanut 24,4 prosenttia verrattuna viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon. 8-10 -metristen

juhlat



veneiden myynnin kasvu on ollut vielä hurjempaa (+71,7 %) ja yli kymmenmetrisiä veneitä on myyty peräti 40 kpl, mikä tarkoittaa yli 300 % kasvua tässä kokoluokassa. Purjeveneiden myynnistä ei tässä vaiheessa ole vielä tilastoa. Venevientikin on säilynyt vahvana ja tilastojen mukaan Norja on

Historiaa

Helsingin uiva venenäyttely järjestettiin ensimmäisen kerran 1.-3.9.1978 Sirpale-saarella, Suomalaisen Pursiseuran kotisatamassa. Finnboat ja SPS olivat silloin näyttelyn toimeksiantajia ja itse järjestelyistä vastasi Suomen Messut. Syistä uuden näyttelyn järjestämiselle totesi kauppaneuvos Olle Herold Suomen Messuilta seuraavasti: "Koska kehitys alalla on johtanut siihen, että varsinkin suurten veneiden kauppa on siirtynyt osittain syyspuolelle, on valmistajille ja maahantuoijille haluttu tällä tavoin tarjota mahdollisuus tuotteidensa esittelyyn myös tänä ajankohtana" ja edelleen "Järjestäjät uskovat Helsingin Uivan Venenäyttelyn kehittyvän tämänkertaisesta alustaan alan merkittäväksi myynti- ja yleisötapahtumaksi Messukeskuksen helmikuisen venealan suuresittelyn rinnalle." Vuoden 1978 näyttelyyn osallistui yhteensä 52 yritystä 73 veneellä. Mukana oli lisäksi neljä moottorivalmistajaa ja 5 tarvikealan yrittäjää. Tämänvuotisista näytteilleasettajista mukana olivat jo 30 vuotta sitten Fiskars, Heinalahden Veistämö, Kesko, Marino, Maritim, Veneveistämö Syrjäsuu ja Volvo Penta. Kävijöitä ensimmäisessä Uivassa oli yhteensä 7152. Näyttely järjestettiin vielä seuraavana vuonna SPS:llä ja vuonna 1980 siirryttiin NJK:lle Valkosaareen. HSK:lla näyttely on pidetty nyt vuodesta 1998 alkaen.



Vuosina 1980-97 Uiva järjestettiin NJK:n Valkosaarella.



toistamiseen suurin vientimaa ohitettuaan edellisenä vuonna Ruotsin. Merkittävää on kuitenkin se, että Venäjä on neljässä vuodessa noussut melkein "tyhjästä" kolmanneksi tärkeimmäksi vientimaaksi.

Myös perämoottorikauppa, joka Hujun mukaan varsin tarkasti heijastaa koko alan markkinatilannetta, on kehittynyt merkittävän suotuisasti. Alkuvuonna myytiin tukkutoimitustilastojen mukaan maassamme 25 871 perämoottoria, joista 71 % oli nelitahaisia tai vähäpäästöisiä kaksitahtimoottoreita.

Viikonloppuna laiturit täyttyivät ihmisistä ja yhdyslaituri aallonmurtajan ja moottorivenelaiturin välillä toimi jälleen hyvin. Edestakainen liike laitureilla väl-

tetään, kun ihmisvirta omaan tahtiin kiertää osastoja suuren satama-altaan ympärillä. Yhdyslaituriin ei turvallisuussyistä sallittu veneiden kiinnitystä. Neljäntä vuotta käytössä olleessa ulomassa satama-altaassa esillä oli osa purjeveneistä sekä pienemmät moottorivenet kahdessa laiturissa.

Tarkistettu kävijämäärä nousi 18 225 henkilöön ja näytteilleasettajia oli yhteensä 144 kpl. Maaosastoja oli runsaat 100 kpl, yhteensä 2379 neliometriä.

Paljon purjeveneitä ja ohjelmaa

Uiva 2007 Flytande -näyttelyssä oli esillä ennätysmäärä purjeveneitä, 65 kpl. Yhdessäkään näyt-



Faktat	kpl
Näytteilleasettajat	144
Veneet	304
Maa- ja tarvikeos. pinta-ala	2379 m ²
Kävijämäärä	18 225
Uiva 2008 Flytande	21.–24.8.2008



ten kalustoesitelyt. Oman piristysruiskeensa näyttelyyn toivat helsinkiläisen samba-koulun Imperio do Papagaion tanssijat, jotka sunnuntaina esiintyivät kahdesti HSK:n kajalla.

Näyttelyn käytännön järjestelyistä (näyttelytoimisto, varaukset, laskutus, osastojen pysytys, sähkötyöt, lehdistö) vastasivat Finn-

boatin henkilökunta ja HSK:n satamamestari apureineen. Vattuniemen eteläkärki oli tasoitettu suurelta alueelta ja sekä näytteilleasettajille että yleisölle oli saatu lisää paikoitustilaa.

Kysyimme muutamalta yrityksestä tunnelmia ja tuloksia Uivan näyttelyn tiimoilta. Yleisesti ottaen oltiin hyvin tyytyväisiä, mutta parannusehdotuksiakin esitettiin.

Konekesko Oy Marine, Marita Tuoma

- Mielestäni kiinnostus tuotteitamme kohtaan oli tässä näyttelyssä edelleen hyvä, toteaa Marita Tuoma Konekeskolta. Kysyntä jatkuu hyvänä ja Uivassa se kohdentuu,



kuten odotettuakin, etenkin asutaviin veneisiin, HT-veneisiin ja niitä suurempiin. Esittelimme veneitä, perämoottoreita, vaatteita ja trailereita. Maaosastollamme oli esillä uusi 350 hv Yamaha ja oli hauska seurata, kuinka monta ihmistä halusi kuvauttaa itsensä tämän voimakkaan menopelin viressä.

- Näyttelyssä oli mielestäni hivenen erilainen tunnelma asiakkaiden keskuudessa kuin viime vuonna, hän jatkaa. Vaikutti siltä, että heillä oli miettimismyssy päässä. He olivat vähän vaisumpia tarttumaan keskusteluun, eli uusien kontaktien solmiminen oli hieman aikaisempaa hankalampaa. Mutta syksyn venenäyttelyssä on tavallista, että siellä solmitut asiakassuhteet konkretisoituvat myöhemmässä vaiheessa.

Marita pitää paikoitustilojen puutetta suurimpana esteenä näyttelyn kasvamiselle. Useat asiakkaat valittelivat sitä, että parkkialue täyttyi jo näytteilleasettajien autoista. Jonkinlaista etäparkkia ja jatkuvaa syöttöliikennettä siltä voisi harkita. Ilmainen bussikuljetus Helsingin keskustasta saisi toimia myös arkipäivinä.

Premium Yachts Nord Ltd, Robi Gripenberg

- Olen hyvin tyytyväinen Uivan antiin, sanoo X-purssia näyttelyssä esitelty Robi Gripenberg. Myynnin kannalta tapahtuma oli hyvä ja kauppaakin syntyi. Sen lisäksi meillä on usei-



telyssä Suomessa ei ole esitelty näin montaa uutta purjeverettä. Tuontipurjet olivat pääosissa, mutta vaikka suurin purjeverene oli peräti 54-jalkainen Sun Odyssey, oli näyttelyssä myös ilahduttavan monta kohtuukokoista ja -hintaista purtta. Erikoisuutena voisi mainita Turkissa valmistetun Ege Yat 30 DS:n, sympaattisen näköisen matkapurjen maasta, jonka veneellisuudesta suomalaiset eivät tiedä juuri mitään.

Moottorivenepuolella suurimmat alukset olivat totuttuun tapaan tuontiveneitä, kuten 46-jalkainen Pershing, mutta mielenkiintoisia ja kohtuukokoisia kotimaisia uutuuksia olivat esimerkiksi MV-5700 BR, Finnmaster F68 ja Silver Condor 730.

Tavan mukaan Uivassa tarjottiin yleisölle erilaista oheishjelmaa, josta mainittakoon Suomen Veneilyliiton Lasten Veneilykoulu satama-altaassa sekä viranomais-



ta hyvin lupaavia tarjouksia ulkona. Aika näyttää minkälaista tulosta ne tuovat mukansa.

- Näyttää yhä enemmän siltä, että Uiva on vähänkin suurempia purjeveneitä myyvälle yritykselle kaupanteon kannalta se tärkein näyttely, hän toteaa. Lisäksi se on hyvin kustannustehokas, kun veneet voi tuoda suoraan laiturin ääreen eikä suuria rakennelmia tarvita osaston pystyttämiseksi.

Gripenberg toteaa, että hänen yrityksensä kannalta torstai ja perjantai ovat näyttelyn parhaat päivät. Silloin on rauhallisempaa ja veneistä todella kiinnostuneet ovat liikkeellä. Arkipäivinä he katsastavat heitä kiinnostavat veneet ja palaavat viikonloppuna keskittyäkseen siihen yksilöön, joka mahdollisesti tulee olemaan kaupan kohde. Mutta Gripenberg on samalla vakaasti sitä mieltä, että neljän päivän näyttely on sopivan mittainen. Onhan näyttelyn kesto myös kustannuskysymys.

Järjestelyjen suhteen hän kiitteli HSK:n henkilökunnan suhtautumista siihen, että veneet tuotiin ajoissa satamaan. Ainoaksi suuremmaksi ongelmaksi hän näkee tilanpuutteen, koska veneiden lukumäärää oli nyt jouduttu karsimaan.

Vator Oy, Lars Isaksson

Lars Isakssonin mukaan fiilikset Uivan jälkeen ovat hyvät. Erityisesti hän katsoo, että uudet tuotteet esimerkiksi Aquadorin puolella saivat hyvän vastaanoton yleisöltä.



Vatorin omia veneitä oli esillä maaosastoilla 5 kpl ja 18 kpl vedessä. Bella-Veneet Oy:n veneiden jälleenmyyjänä yritys oli mukana esittelemässä myös 24 kpl Bellaa, Aquadoria ja Flipperiä.

- Olemme aina mieltäneet sen, että Uiva on suurempien veneiden näyttely, Lars Isaksson toteaa. Pienemmät veneet myydään myöhemmin, ennen seuraavan veneilykauden alkua. Tämänkertaisen Uivan tulos oli kohdallamme hyvä, sillä sitä seuranneiden koeajojen jälkeen tehtiin useita kauppia. Helmikuun sisänäyttelyssä kauppaa tehdään yleensä ripeämmin, jopa kauppakirjat allekirjoitetaan itse näyttelyssä. Syksyllä asiakkailta ei yleensä ole näin kiirettä.

- Näyttelystä jäi kaikin puolin positiivinen mieli, hän jatkaa. Näyttää siltä, että ensi vuosi mennään taas kasvun merkeissä. Uiva on meille erittäin tärkeä tapahtuma juuri suurempien veneiden markkinoinnin kannalta. Pienemmät veneet ovat esillä talvella.

Järjestelyjä hän pitää asiakkaiden ja kävijöiden osalta hyvinä, mutta oma porukka purnasi hieinan näytteilleasettajien ruokailun järjestelyistä ja parkkipaikoista.

Finngulf Yachts Oy, Anders Kurtén

- Olemme positiivisella mielellä Uivan jälkeen, sanoo Finngulf Yachtsin toimitusjohtaja Anders Kurtén.

Olemme jo myyneet veneitä niiden yhteyksien perusteella, jotka



Venekärpänen

Helsingin uivan venenäyttelyn uusi tunnus, Venekärpänen, herätti suurta ihastusta näyttelyyleisössä ja tiedotusvälineiden edustajissa ja siitä jopa soitettiin ja kysyttiin hahmon nimeä, tekijää jne. Venekärpäsen nimeksi tuli Pörri. Hahmosuunnittelusta vastasi DDB Helsinki Oy:n tiimi Antti Salminen, Netta Stenius ja Antti Kaarto. Mallinnuksesta, animaatiosta ja tehosteista vastasivat 3D Arts Oy:n Janne Pellotsalo ja Esa Suomalainen. Projektia vetivät DDB:ssä Anne Aikala ja Jonna Immonen ja 3D:ssä Jarno Kettunen. Pörri lentelee Uivan yhteydessä myös tulevaisuudessa.

solmimme näyttelyn aikana.

- Viime vuosi oli meidän osaltamme ennätysvuosi, tämäkin näyttely oli hyvä, vaikka emme tehneet uusia ennätyksiä, hän jatkaa. Esittelimme Finngulf 41:n ja Finngulf 33:n ja tämä onkin mielestäni se kokoluokka, josta tämän päivän asiakkaat ovat eniten kiinnostuneita. Myös uusi Finngulf 43 herätti suurta mielenkiintoa siitäkin huolimatta, että meillä ei ollut esittää veneestä muuta kuin muutama esite ja puolimalli. Mutta odottakaa ensi vuonna!

Kurtén on kiertänyt taajaan erilaisia kansainvälisiä venenäyttelyjä ja on sitä mieltä, että Suomessa osataan tämäkin homma. Uivan järjestelyt sujuvat hänen mielestään esimerkillisellä tavalla, vuosi vuodelta paremmin ja jouheammin. Sekä markkinointi, infrastruktuuri että käytännön järjestelyt hoituvat ilman, että näytteilleasettajan tarvitsee kantaa niistä minkäänlaista huolta.

- Olisimme miellellämme tuoneet vielä kolmannenkin veneen näyttelyyn, mutta tulimme tähän päätökseen liian myöhään, Anders Kurtén toteaa paikkapulasta.

Laajalti tunnettujen tavaramerkkien luetteloon hakeutuminen on tavaramerkin haltijalle kannattavaa

Onko tavaramerkinne rekisteröity tavaraluokassa 12, joka koskee veneitä? Tiesittekö, että silloin rekisteröinti ei automaattisesti suojaa esimerkiksi sitä vastaan, että toinen elinkeinonharjoittaja valmistaa ja markkinoi identtisillä tai samankaltaisilla merkeillä varustettuja purjehduskenkiä ja/tai -vaatteita luokassa 25.



Teksti: Åsa Krook ja Andreas Doepel

Tavaramerkinhaltija voi lähtökohdaisesti puuttua identtisen tai samankaltaisen tavaramerkin käyttöön ainoastaan silloin, kun on kyse samankaltaisista tuotteista tai palveluista, eli tässä lähinnä veneistä ja veneiden varaosista. Tilanne on erilainen, jos tavaramerkinhaltija pystyy osoittamaan, että tavaramerkki on laajalti tunnettu Suomessa. Laajalti tunnettujen merkkien haltijoiden suojan

parantamiseksi Patentti- ja rekisterihallitus ("PRH") on päätöksellään 6. kesäkuuta 2007 perustanut erillisen luettelon laajasti tunnetuista tavaramerkeistä. PRH on vastaanottanut luetteloon hakemuksia 15. elokuuta 2007 alkaen, ja tähän mennessä hakemuksia on jätetty noin 20 kappaletta.

Päästääkseen luetteloon hakijan tulee pystyä osoittamaan, että tavaramerkki on hyvin tunnettu kyseisessä



elinkeino- ja kuluttajapiirissä. Tämä tapahtuu parhaiten markkinatutkimusten, yhteistyökumppaneiden lausuntojen, myyntimäärien sekä markkinointimateriaalin avulla.

CONSIDER IT SOLVED.



BORENIUS & KEMPPINEN

CONSIDER IT SOLVED.

Attorneys at law | Finland | +358 9 615 333 | www.borenius.com



Lähtökohta

Tavaramerkkilain mukaan pääsääntönä on se, että tunnusmerkkien katsotaan olevan sekoitettavissa toisiinsa vain, jos ne tarkoittavat samoja tai samankaltaisia tavaralajeja. Tavaramerkinhaltija voi kuitenkin tavaramerkkilain nojalla vedota tavaramerkkien sekoitettavuuteen sellaisen tavaramerkin hyväksi, joka on Suomessa laajalti tunnettu, riippumatta siitä, onko kyseessä samat tai samankaltaiset tavarat, jos toisen samankaltaisen tavaramerkin käyttäminen ilman hyväksyttävää syytä merkitsisi laajalti tunnetun merkin erottamiskyvyn ja maineen epäoikeudenmukaista hyväksikäyttöä, taikka olisi haitaksi aikaisemman merkin erottamiskyvylle tai maineelle. Tällä perusteella laajalti tunnetun venemerkin haltija (luokka 12) voisi siis estää toista ammatinharjoittajaa käyttämästä tai rekisteröimästä samankaltaista merkkiä esimerkiksi (purjehdus)jalkeineissa tai -vaatteissa (luokka 25).

Hyöty

Luetteloon hyväksymispäätöksellä ei sinänsä ole suoranaisia oikeusvaikutuksia. Erittäin arvokasta tavaramerkinhaltijalle on kuitenkin muun muassa se, että mikäli virasto käsitellessään myöhempiä tavaramerkin rekisteröintihakemuksia havaitsee tutkimuksissaan luetteloon merkityn sekoitettavissa olevan merkin, ilmoitetaan tästä niin hakemuksen tekijälle kuin laajalti tunnetun merkin haltijallekin. Tämän jälkeen jää tavaramerkinhaltijan arvioitavaksi, ryhtyykö tämä toimenpiteisiin myöhemmän merkin rekisteröintihakemusta ja käyttöä vastaan.

Luetteloon hakeutumisesta on tavaramerkinhaltijalle eniten hyötyä siinä, että haltija saa auktoritatiivisen viranomaispäätöksen kyseisen tavaramerkin laajasta tunnettuudesta Suomessa. PRH:n luetteloon hyväksymispäätöksellä on näin ollen vahva todisteluarvo esimerkiksi tuomioistuinitai viranomaisprosesseissa, ja se helpottaa tavaramerkinhaltijan näyttötaakkaa. Tämän lisäksi rekisteröinti vaikuttaa todennäköisesti myös riitoja ja konflikteja ennaltaehkäisevästi. Luettelomerkintä on voimassa 5 vuotta, jonka jälkeen se voidaan hakemuksesta uusaa.

Lisätietoja antaa Åsa Krook (puh. 040 709 2941, asa.krook@borenius.com)



DEFA
BoatSecurity

www.kaha.fi

Älä anna
varkaan
viedä kesäsi.



Hinta 271€

BG201

- Perämootoreiden 2-piirinen ajonestolaite
- 2- ja 4-lahtisille kaasutin ja EFI-mootoreille
- Automaattinen aktivointi, vesitiivis kaukosäädin
- Virrankulutus vain 0,009A.



Hinta alkaen 327€

BG300

- Sisä- ja sisäperämootoreiden
- 3-piirinen ajonestolaite.
- Bensiini ja dieselmootoreihin, Hyväksytty myös Volvo D4, D6, D9, D12-asennuksiin
- Virrankulutus vain 0,01A



Hinta alkaen 1073€

BG600

- Veneiden murtohälytin ja valvontajärjestelmä GSM-modemilla.
- Purje- ja moottoriveneisiin.
- Hälytystekstiviestit 3 numeroon.
- Virrankulutus 0,016-0,043A

Piissiveden tunnistus, ovien/luukkujen valvonta magneettikytkimillä, mahdollisuus lasinrikkotunnistimeen, DUO-liiketutkan, askelmattoihin, kaasutunnistimiin, GPS anturilla sijaintitieto, 4kpl kaukosäädin- / tekstiviestihjattavaa ulostuloa lämmittimille, lähestymisvaloilille, ankkurivintturille tms laitteelle.

Myynti venealan liikkeet ja hälytinasentamot

Ansatie 2, PL 117, 01511 Vantaa
Puh. 09 615 6800 Fax 09 615 68301
venevarusteet@kaha.fi

KAHA BOAT
SYSTEMS

Tutkittua taustatietoa



Suomalaisen venealan tueksi on jo pitkään suunniteltu omaa toimialaohjelmaa. Ohjelman pääasiallinen rahoitus tulisi TEKESiltä, mikäli sen hallitus näin päättää. Ratkaisu syntyy heti lokakuun alussa. Jotta tämän tyyppinen, venealan kaikkien aikojen laajin kehitysohjelma voitaisiin oikealla tavalla käynnistää, tehtiin ohjelman suunnittelun tueksi laaja perusselvitys alan tulevaisuuden haasteista.

Finnboatilla oli tämän perusselvityksen koordinaativastuu. Tutkimuksen päärahoitus tuli TEKESiltä ja rahoitukseen osallistuivat Finnboatin lisäksi Kokkolanseudun Kehitys Oy sekä Oy Pietarsaaren seudun Elinkeinokeskus Concordia. Nämä kaikki olivat myös mukana tutkimuksen ohjausryhmässä.

Teksti: Jouko Huju ja Kari Wilén
Kuvat: Kari Wilén

Venealan perusselvitys on pitkään aikaan laajin selvitys venealan haasteista. Selvityksen tehtävänä on antaa taustatietoja sellaisiin pohdintoihin, joilla ala pystyy ohjaamaan oman toimintansa kehittämistä niin teknisesti, tuotannollisesti kuin kaupallisestikin.

Tutkimuksen tekijät niin VTT:llä kuin Hankenin ja Helsingin Kauppakorkeakoulun muodostamassa StratMark-ryhmässäkin edustavat alansa huippuja sekä uutta, ennakkoluulotonta tapaa ajatella erilaisia kokonaisuuksia.

Tutkimuksen tekijät ovat kirjallisuustutkimuksen lisäksi haastatelleet huomattavan määrän venealan toimijoita sekä Suomessa että ulkomailla. Kuluttajien näkemyksiä on myös kuultu Vene 07 Båt -messujen aikana tehdyissä haastatteluissa.

Kolme eri kokonaisuutta

Tutkimus on jaettu kolmeen eri kokonaisuuteen. Teollinen muotoilu on tärkeä osa kestokulutushyödykkeiden markkinoinnissa ja niiden elinkaareissa. Muotoiluosiossa tarkastellaan ensin veneilyn eri

muotoja ja niiden tunnusomaisia piirteitä. Toisessa osassa tutkitaan uuden muotoilun ominaisuuksia niin kotimaassa kuin kansainvälistikin ja viimeisessä osassa pohditaan muotoilun vaikutuksia suunnitteluprosessiin.

Veneteknisessä osiossa on keskitytty selvittämään uusien teknologioiden nopeaa ja luotettavaa soveltamista. Edelleen siinä on selvitetty ISO-standardien hyödyntämistä veneiden suunnittelutyössä sekä niihin liittyviä turvallisuusaspekteja. Lopuksi on selvitetty millä tavoin alan sisäinen ja kansainvälinen tiedonsiirto voisi paremmin hyödyntää teollisuutemme kehitystä.

Alan kaupan ja elinkeinotoiminnan haasteet ovat aivan uusi kokonaisuus. Tässä osiossa käydään laajasti läpi nimenomaan suomalaisten veneilijöiden tarpeita ja sitä kautta löydöksiä heijastetaan liiketoiminnan kehittämiseen.

Tutkijat ovat avoimella ja innovatiivisella tavalla yhtäältä kyseenalaistaneet nykyisiä toimintamalleja ja toisaalta hakeneet rinnakkaisilta toimialoilta jo käytössä olevia, onnistuneita ratkaisuja,

joita voitaisiin hyödyntää myös venealalla.

Vene ydintuotteena

Ensimmäisessä osiossa tarkastellaan veneilyn eri olomuotoja ja miten näitä varten on luotu erityyppisiä veneitä. Venevalmistajien on tunnettava käytön painopisteet ja ennakoitava tulevaisuuden muutossuunnat eri veneilytyypeissä. On oltava valmiita soveltamaan uusia trendejä muotoilussa, mutta toisaalta tulisi myös vahvistaa suomalaista ja skandinaavista muotokieltä. Tässä voisi painottaa esimerkiksi taloudellisia venemalleja, ympäristöystävällisiä materiaaleja, yksinkertaista muotoilua ja perinteiden jatkuvuutta.

Tutkimuksen johtopäätöksissä todetaan, että venealan yritykset hahmottavat markkinat melkoisen perinteisen tuotelähtöisen ajattelun näkökulmasta. Veneilijöitä tai veneenkäyttäjiä ei täysin ymmärretä jakaa erilaisiin tyyppeihin, jotka saattaisivat tarjota täysin erilaisia liiketoimintamahdollisuuksia ja -haasteita. Tutkimuksen mukaan on kehitettävä sekä yleisveneitä, jotka palvelevat monenlaisia käyttäjiä erilaisissa veneilytilanteissa, kuten esimerkiksi veneiden vuokrauspalvelussa. Tässä veneen modulaarisuus eli muunneltavuus nousee voimakkaasti esiin. Mutta myös tiettyihin erikoistarpeisiin räätälöityjä veneitä tarvitaan.

Tuotantopuolella keskustellaan massatuotannosta vastaan pien-tuotanto. Massatuotanto edellyttää investointihalukkuuden kehittämistä, mutta linjamuotoinen massatuotanto on tarpeen, mikäli suomalaiset venevalmistajat haluavat kasvattaa liiketoimintaansa. Tämä edellyttäne myös tuotantopuolella, jotka voidaan aikaansaada veneenvalmistajien fuusioitumisilla. On kuitenkin myös otettava huomioon se, että

asiakas usein haluaa tuntea, että vene on ainakin osin häntä varten räätälöity.

Tuotekehitys- ja myyntiprosesseja on virtaviivaistettava, koska lyhyt toimitusaika voi muodostua yhdeksi ratkaisevaksi myyntivaltiksi. On kehitettävä 2D- ja 3D-menetelmiä ja koulutettava niiden osajia.

Liiketoimintamallien kehittämisessä veneen omistajille tarjottavat palvelut muodostavat tärkeän ja kasvavan sektorin. Talvisäilytys- ja huoltopalvelut, lomaveneilypalvelut, oppimis- ja veneilykokemuspalvelut ovat esimerkkejä erilaisista kasvavista palvelutarpeista, joita tämän päivän veneilijä hakee.

Venetekninen osio

Aluksi tarkastellaan venevalmistuksen liiketoimintaympäristön muutosten vaikutusta valmistustekniikoiden valintaan ja todetaan, että ympäristönäkökohtien merkitys kasvaa. Työsuojelumääräykset tiukkenevat ainakin pitkällä tähtäimellä. Ilmaan vapaasti pääsevien kemikaalien määrää on vähennettävä, kierrätettävyyttä on parannettava ja tuotantojätteiden määrää vähennettävä. Myös valmistukseen tarvittavan energian hinta nousee jatkuvasti.

Muita haasteita ovat työntekijöiden saatavuus ja alan houkuttelevuus. Tämä asettaa paineita tuotantomenetelmien kehittämiseen ja tehostamiseen.

Tutkimuksessa on myös tarkasteltu tulevaisuuden trendejä rinnakkaisilla toimialoilla. Lento-koneenrakennus ei ole kovinkaan kaukana teknologisesti suurten purjevereiden valmistuksesta. Siinä käytetään RTM- ja alipainein-



Tulevaisuuden venevalmistusta suljetuissa muoteissa alipaineinjeksiota käyttäen.

jektiota sekä liimattuja kokoonpanoja. Autoteollisuuden komponenttivalmistuksessa kestopuovi- ja biokomposiittien käyttö lisääntyy. Erikoismalleissa, jossa sarjakoot lähentelevät massatuotantoveneiden sarjakokoa, käytetään kertamuovikomposiitteja ja RTM-valmistusta. Myös tuulivoimaloiden lapojen valmistuksesta on saatavilla hyödyllistä tietoa veneteollisuuden sovellettavaksi.

Tämän osion yhteenvedossa todetaan, että ympäristö- ja työhygieniavaatimukseen tulee vastata RTM-prosessien, lähinnä alipaineinjektio laajamittaisella käyttöön otolla. Mutta myös ruiskulaminointi pysyy kilpailukykyisenä alhaisen hintansa ansiosta, kunnes ympäristöpaineet ja työvoiman saatavuus pakottavat luopumaan siitä. Pre-preg -laminaattien käyttö on high-end -tuotteiden yksittäistuotannossa lähes ainoa vaihtoehto. Alumiiniveneiden valmistuksessa haasteita asettavat liimatut rakenteet ja automatisoitu tuotanto.

Paine melutason pienentämiseen moottoriveneissä tulee hiltajaisiin autoihin tottuneiden kuluttajien puolelta. Eri tekniikoita kehitellään ja tulokset ovat lupaavia.

ISO-standardien tehokas hyödyntäminen esimerkiksi suunnitteluohejuina vaatisi helppokäyttöisten työkalujen kehittämistä. Tavoitteena pitäisi olla pohjoismaisen veneen turvallisuusimagon ylläpitäminen.

Paloturvallisuuden parantaminen

Teksti: Kari Wilén

Finnboat on mukana Tampereen teknillisen yliopiston selvitysprojektissa, joka tähtää lujitemuovityön tuotantoprosessien paloturvallisuuden parantamiseen yrityksissä. Projekti kattaa lujitemuovialan yleisemmin mutta aloite yhteistyöprojektista on tullut veneteollisuuden puolelta. Lujitemuovialalla paloturvallisuus ja paloriskin hallinta on kokonaisratkaisu, joka koostuu lattiatasolla perusasioiden hallinnasta tuotannossa.



Veneveistämöillä lujitemuovityössä käsitellään jatkuvasti paloherkkiä raaka-aineita. Käytettävistä raaka-aineista oikeastaan vain lasikuitu on palamatonta. Polyesteri on palavaa etenkin sisältämänsä liuottimen - styreenin - vuoksi. Myös asetonin käyttöön ja käsittelyyn liittyy olennaisia riskejä, sillä lujitemuovituotannossa syttymiskelpoisen asetonihöyry/ilma-seoksen esiintyminen on varsin todennäköistä.

Lujitemuovityössä käytettävät peroksidit, joita käytetään polyestereiden ja gelcoatien kovettumisen käynnistämiseen, ovat itsesyttyviä ja palavat rajusti. Ne reagoivat voimakkaasti asetonin kanssa ja muodostavat siten vaarallisen yhdistelmän. Myöskään kiihdyttimiä, joita käytetään polyesterihartsin kovettumisen säätöön, ei saa sekoittaa kovettajan kanssa, koska silloin syntyy räjähdysvaara.

Bella-Veneet Oy:n tehdashalli tuhoutui viime vuonna tulipalossa. Kuvat Asta Tenhunen/Savon Sanomat



Lujitemuovialan paloturvallisuushanketta toteuttavat projektipäällikkö Pauli Reuhkala (vas.) ja professori Jyrki Vuorinen Tampereen teknillisestä yliopistosta.



Viime vuosina Suomessa on veneiteollisuudessa tapahtunut muutamia tehdaspaloja, joissa on menetetty merkittäviä arvoja sekä vahingoittuneiden kiinteistöjen, tuhoutuneiden työkalujen ja muotien että työnseisauksien muodossa. Riskit näyttävät kasvavan kun alalla menee lujaa; valmistajien lukumäärä lisääntyy ja tuotantotahti kiihtyy.

Hankkeen toteutuksesta vastaavat professori Jyrki Vuorinen ja projektipäällikkö Pauli Reuhkala TTY:stä ja sen ohjaukseen ja rahoitukseen osallistuvat Finnboat, Muoviteollisuus ry ja Finanssialan Keskusliitto.



Onnettomuuksia tutkittu

Projektin toimesta on mm. kartoitettu tapahtuneita tulipaloja sekä ns. läheltä piti -tilanteita. Tieto on tässä vaiheessa kerätty eri lähteistä, kuten vahinkotiedotteista ja tutkintaselosteista. Tämän jälkeen on paloriskejä kartoitettu yrityskäyntien avulla eli haastateltu eri toimijoita, työnjohtoa ja työntekijöitä, vakuutusyhtiöiden ja viranomaisten edustajia. Myös veneitä valmistavissa yrityksissä on käyty, kuten myös raaka-ainetuottajien luona.

Läheltä piti -tilanteita ilmeni kymmeniä etenkin keskusteluissa työnjohdon ja laminoitintyötä tekevän henkilökunnan kanssa. Lieviä vaaratilanteita syntyy ilmeisesti useastikin, mutta koska varsinaista vahinkoa ei ole sattunut, ei niitä sen koommin ole käsitelty. Kittisangon syttyminen tuotantotiloissa, hartsisangon syttyminen tilityökipinän tai staattisen sähkön purkauskipinän seurauksena ja muotin päädyn syttyminen ovat näitä lievempiä tapauksia, joita projektissa on tutkittu ja joista

on selvitetty palon seuraukset sekä todennäköinen palonsyy.

Hankkeen tavoitteena on kerätä ja siirtää alan aktiiviseen käyttöön kaikki saatavilla oleva tieto tulipalon syttymisen ennaltaehkäisystä. Projektin tuloksena syntynyt tietopaketti on tarkoitus käyttää lujitemuovialan yrityksissä mm. vaarojen tunnistamisessa ja riskien hallinnan kehittämisessä. Havainnollista opintomateriaalia voidaan yrityksissä käyttää henkilökunnan koulutuksessa.

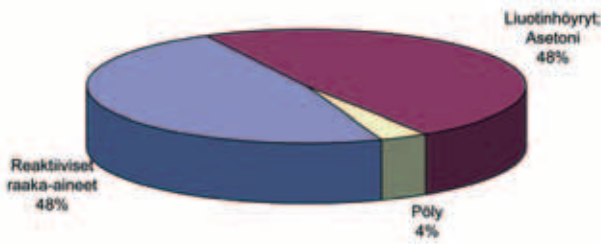
Palontorjunnan "top ten"

Tähän mennessä saatujen tulosten perusteella projektipäälliköllä on esittää tiivistelmä niistä asioista, joita lujitemuovivalmistuksessa olisi huomioitava paloriskin vähentämiseksi.

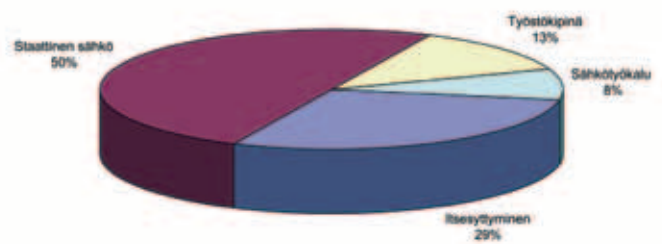
Käytettyjen raaka-aineisiin liittyvä reaktiivisuus on tiedostettava perusteellisesti. Työntekijöiden henkilökohtaiset työtavat vaikuttavat oleellisesti laminoitintyön paloturvallisuuteen.

Pauli Reuhkala pitää olennai-

Tapausesimerkit: Syttyvä aines



Tapausesimerkit: Syttymisen aiheuttaja



senä asiana tulipalon aiheuttaneiden vahinkojen rajoittamisessa sitä, että alkusammutus onnistuu riipeästi. Vaikka palot yleensä syttyvät yllättäen, on maltti säilytettävä ja sammutustyöhön ryhdyttävä heti. Sammutustyötä on myös osattava tehdä oikealla tavalla, eli toimintaa on harjoiteltava ja se on opittava ennakkoon. Kerättyjen tapausesimerkkien perusteella voidaan selvästi havaita, että erilaisista syistä aiheutuneet syttymät on menestyksekkäästi saatu hallintaan ja sammumaan ripeällä ja osaavalla toiminnalla.

Työ- ja tuotantotilojen siisteys on merkittävä lähtökohta paloturvallisuuden kannalta. Jätteiden käsittelyn merkitys on ymmärrettävä ja annettuja ohjeita on noudatettava. Paljon on puhuttu siitä, ettei kiihdyttimiä ja peroksideoja saa koskaan sekoittaa keskenään, koska seurauksena saattaa olla räjähdys. Tutkittujen tapauksien perusteella keskeisempää on kuitenkin aina korostaa, että niitä on käsiteltävä oikein – myös ”jätteinä”. Orgaaniset peroksidit ja esimerkiksi reaktiivisissa kovettumisvaiheessa olevia hartseja sisältävien jätteiden itsesyttymisilmiö liittyvät kiinteästi yhteen ja nousevat projektin keräämissä esimerkkitapauksissa selkeästi esille yksittäisenä ryhmänä.

Asetonin riskit – sen syttymisherkkyys – on tiedostettava. Staat-tisen sähkövarauksen muodostuminen ja sen purkaukset yhdessä asetonin kanssa tulevat esimerk-



Ruiskulaminoinnin yhteydessä ruiskujen ja rovingisyöttöjen maadoitus on syytä tarkastaa.

kitapauksissa esille kaikkein keskeisimpinä riskitekijöinä etenkin erilaisten Läheltä piti -tilanteiden syttymistapahtumissa.

Lujitemuovituotannossa staat-tisen sähköön muodostumista on vaikea välttää. Etenkin ruiskula-minoinnin yhteydessä staattisten sähköpurkausten aiheuttama kipinöinti on aina läsnä oleva potentiaalinen syttymisen aiheuttaja. Ruiskujen ja rovingisyöttöjen maadoituksen toimivuuteen kannattaa kiinnittää huomiota.

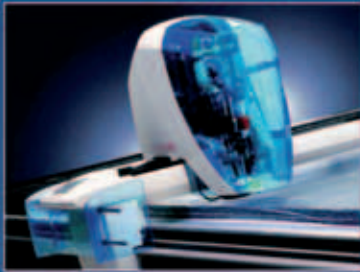
Hienojakoisimmat pölyt voivat syttyä yhtä pienellä energialla kuin kaasut. Räjähdyksen aiheuttaa sytytyslähde, jonka energia voi olla yllättävän pieni. Veneiden valmistuksessa reunoja ym. leikates-sa terä saattaa osua niitteihin, mi-

käli niittejä on käytetty. Pölyn-poistojärjestelmiin liittyy siis myös syttymisriski.

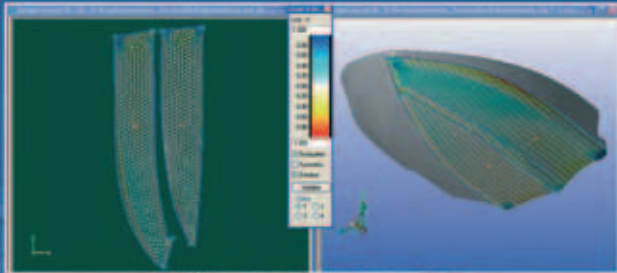
Ongelmakohdat

Kun tarkastellaan lujitemuovituotannossa tapahtuneita syttymisiä ja paloja, niin periaatteessa ongelmat liittyvät siisteyteen (ts. sen säilyttämisen vaikeuteen), asetoniin, käsin ruiskuttamiseen, staat-tisen sähkövarauksen purkauksiin jne. yleisesti avoimien muottien valmistusmenetelmiin ja niissä esille tuleviin ongelmiin. Ongelmat korostuvat etenkin tuotantovolyymien kasvaessa ja pyrittäessä ylläpitämään ja/tai kasvattamaan tuotantoa.

Lujitemuovituotannolle vai-kuttaa olevan ominaista käytettä-viin raaka-aineisiin, työmenetel-miin ja toimintatapoihin liittyvien riskien toteutumisten ”salakavala” luonne. Osin syttymisherkiksi sa-nottujen aineiden kanssa päivit-täin työskennellessä voidaan tuu-dittautua väärään turvallisuuden tunteeseen. Kun olosuhteet ovat so-pivat niin pölyn ja liuottimen jne. pi-toisuudet siirtyvätkin syttymis-kelpoisille pitoisuuksille tai reaktiivisia massoja (jätteet) ja/tai mui-ta tekijöitä kertyy ja osuu yhteen riittäviä määriä. On tavanomaista, että esim. tuotantohuippujen ai-kana kaikilla tällaisilla piilevillä, mutta aina taustalla ja läsnä ole-villa tekijöillä on taipumusta ku-muloitua ja yhtäkkiä odottamaton saattaakin toteutua.



▶▶ Suorituskykyinen *partneri*



Venealan yritys, joka haluaa työstää teollisia materiaaleja joustavasti, laadukkaasti, kustannuksia ja materiaalin kulutusta optimoiden on todellisen haasteen edessä ja tarvitsee kilpailukykyisen ratkaisun. Lectran DesignConcept on innovatiivinen 3D -ohjelmisto, jonka avulla voidaan luotettavasti ja nopeasti tuottaa laadukkaat 2D -levityskuvat tuotannon tarpeisiin.

Ota yhteyttä ja varaa aika ohjelmistoesittelyyn.

www.lectra.com

Lectra Suomi Oy
Myyntipäällikkö Risto Finnilä
Upseerinkatu 1-3C
02600 Espoo
r.finnila@lectra.com
+358 9 759 4430



BRANDTIN VENE-OHJELMA TÄYDENTYY

Otto Brandt -konserniin kuuluva Oy Brandt Ab ja Port Arthur Oy ovat sopineet Sea Star -veneiden myynti- ja markkinointiyhteistyön aloittamisesta Suomessa. Sea Star -yhteysveneet, kokoluokassa 6–7 metriä, täydentävät optimaalisesti Brandtin venevalikoimaa Honda-kauppiaskentälle. Sea Star -veneitä on myyty Suomessa jo vuodesta 1984 ja niiden juuret löytyvät Pohjanmaalta Kokkolasta. Turkulainen Port Arthur Oy osti merkin ja veneiden muotit syksyllä 2004 ja jatkoi veneiden tuotantoa omissa nimissään. Veneiden päämarkkinat ovat Norjassa, Ruotsissa ja Suomessa.

FINNMASTER F68DC ENSIESITTELY HELSINGIN UIVASSA

Finnmaster esitteli venemallistonsa täysin uuden F-sarjan. Ensimmäinen F-sarjan vene on Finnmaster F68DC – nopea uutuus aktiiviseen kesänviettoon. Se edustaa uutta, rohkeaa, modernia, skandinaavista ja särmikästä muotoilua yhdistettynä elegantteihin väreihin. Vene aloittaa täysin uuden F-sarjan ja tuo vauhdikkuutta ja uudenlaista designia kattavaan ja laadukkaaseen Finnmaster -lavastoon. Uutuus on ihanteellinen daycruiser-vene aktiiviselle ja vaativallekin kesälomanviettäjälle.

MOBIILI ADSL VENEILY-KÄYTTÖÖN VAIVATTA

Sähköinen viestintä ja Internet ovat mullistaneet työnteon luonnetta rajusti. Muutos on mullistanut työaikakäsitteen lisäksi työpaikkakäsitteen. Nyt Suomen Veneilyliitto on mukana vapauttamassa veneilijöitä aika- ja paikkasidonnaisuudesta.

Digitaalista verkkoa rakentava Digita Oy on ottanut vanhan NMT-ajan 450-verkon uudelleen käyttöön. Verkkoa hyödynnetään langattoman laajakaistapalvelun tarjoamisessa. Koska vilkas GSM-



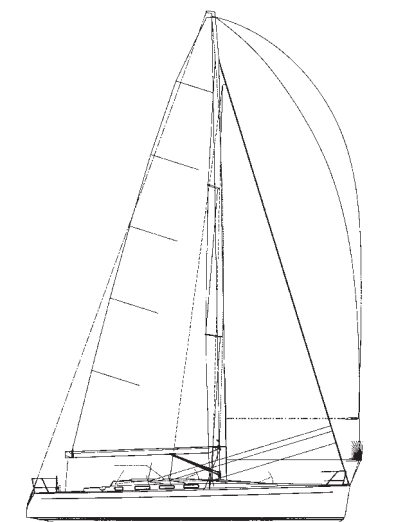
liikenne käyttää 900-taajuutta, on 450-verkko ruuhkaton. Verkon etuna on myös alhaisemmasta taajuudesta johtuva suurempi aallonpituus, joka puolestaan vaikuttaa edullisesti kantomatkkaan ja läpäisykykyyn. Tämä onkin veneilijöille tärkeää. Verkko kattaa tällä hetkellä kolmion Turku-Jyväskylä-Kotka lisäksi Oulun ja Kemlin alueet sekä osan Lappia. Digitan mukaan verkko kattaa koko maan jo vuoden 2009 aikana.

Ratkaisu on erittäin helppo ottaa käyttöön. Tietokoneen lisäksi tarvitaan langaton laajakaistamodeemi ja sopimus palvelua tarjoavan operaattorin kanssa. SVEL on tehnyt yhteistyösopimuksen espoolaisen Mobilus Oy:n kanssa @450 palvelun jakelusta veneilijöille omassa SVEL Shop -verkkokaupassaan.

Ratkaisu on erittäin helppo ottaa käyttöön. Tietokoneen lisäksi tarvitaan langaton laajakaistamodeemi ja sopimus palvelua tarjoavan operaattorin kanssa. SVEL on tehnyt yhteistyösopimuksen espoolaisen Mobilus Oy:n kanssa @450 palvelun jakelusta veneilijöille omassa SVEL Shop -verkkokaupassaan.

FINNGULF JA BRUCE FARR YHTEISTYÖHÖN

FINNGULF



FARR

Finngulf Yachts Oy jatkaa purjevenemallistonsa uudistamista. Uusi 43-jalkainen täydentää nykyistä mallistoa asetumalla FG41 ja FG46 mallien väliin. Ensimmäiset veneet lasketaan vesille 1.5.2008. Uuden mallin suunnittelu ta-

pahtuu yhteistyönä Finngulf Yachtsin, Farr Yacht Designin sekä Studio Suppamen kesken. Ensimmäiset kolme venettä on jo myyty asiakkaille Suomessa ja Englannissa.

Uusia malli edustaa veistämön ”100 prosenttia purjehdusta” filosofiaa. Runگون ja kansirakenteen yleisäsu on moderni ja aggressiivinen. Yhteistyössä suunnittelijoiden kanssa on samalla luotu vene joka on selkeästi tunnistettavissa Finngulfiksi.

Suunnittelu runko- ja kansilinjojen sekä rakenteiden ja sisustuksen osalta on tehty kokonaisuudessaan kolmiulotteisesti mallintamalla. Runko ja kansimootit jyrsitään suunnittelijoiden 3D-mallien perusteella. Veneen runko ja kansi rakennetaan epoksista alipainemenetelmällä.

ITÄ-SUOMEN POLIISILLE YAMAHA-VESIJETTI VESILIIKENTEN VALVONTAAN



Konekesko Oy Marine luovutti yhdessä Yamaha Center Kuopion kanssa Yamaha FX High Output Cruiser -vesijetin Itä-Suomen Lääninhallituksen ja Liikkuvan poliisin valvontakäyttöön. Vesijetti partioi yhdessä veneen kanssa Itä-Suomen vesialueilla kesäkauden 2007. Samassa yhteydessä esiteltiin Itä-Suomen läänin vesiliikenteen valvontasuunnitelma kesälle 2007 ja lisäksi esiteltiin merkittävimmät vesiliikenteen lainsäädännön muutokset tulevan veneilykauden osalta. Paikalla oli vesijetin lisäksi myös muuta poliisin vesiliikenteen valvontakalustoa.



UIVAN NETTIKILPAILU

Uivan nettikilpailun palkintona olleen Terhi Saiman Sunwind veneen voitti 11-vuotias Okko Pöllänen Helsingin Tammisalosta. Okko on innokas kalamies Saimaalla. Veneen luovuttivat Kim Varjo Terhiltä (vas) ja Jouko Huju.

BRUNSWICK MARINE JA SILVER-VEENEET TIIVISTÄVÄT YHTEISTYÖTÄ

Brunswick Marine ja Silver-Veneet Oy ovat solmineet Silver-veneiden ja Mercury-moottoreiden jakelu- ja markkinointiyhteistyösopimuksen, joka kattaa kaikki Pohjoismaat ja useimmat Euroopan maat. Brunswick Marine toimii entuudestaan Silver-veneiden jakelu- ja markkinointiyhteistyökumppanina Ruotsissa. Vastikään solmittu yhteistyö kattaa jo nyt ensivaiheessa Ruotsin lisäksi mm. Suomen, Baltian maat ja Norjan.



UUSI SILVER CONDOR

Euroopan suurin AluFibre™-veneiden valmistaja Silver-Veneet Oy tuo markkinoille poikkeuksellisen suuren avoveneen 200-300 hv:n kokoluokkaan. Uusi Silver Condor soveltuu parhaiten isoille järville ja merialueille hivi- ja hyötykäyttöön. Yli seitsemän metrin avovene kuljettaa yhdeksää henkilöä tai vastaavan määrän tavaraa vauhdikkaasti, sillä huipunopeus tällä komistuksella on yli 50 solmua. Silver Condor kerää ympärilleen myös katseet, sillä vastaavanlaista avoveneettä ei ole Euroopassa nähty. Kauttaaltaan avoimen ja ympäri kuljettavan Silver Condorin erikoisuutena voidaan mainita, että sen hallintalaitteet ja ohjaamo on sijoitettu veneen keskelle auton konsolin tavoin: kaasu on oikean käden puolella keskellä venettä ja ratti keskikonsolin vasemmalla puolella.

NAUTIKULMA OY LAAJENTAA TOIMINTAANSA PÄÄKAUPUNKISEUDULLE.

Yksi Suomen suurimmista venetarvikealan liikkeistä, turkulainen Nautikulma Oy laajentaa toimintaansa ja avaa myymälän Haukilahden venesatamassa Espoon Merenkävijöiltä vuokrattuissa tiloissa Mellstenintie 12:ssa syyskuussa. Tarvikemyynnin lisäksi toimipisteen palveluihin tulevat kuulumaan huolto- ja asennustyöt avaimet käteen periaatteella.

Nautikulma on perustettu 1978 ja tulee siten toimineeksi ensi vuonna jo 30 vuotta. Vähittäismyynnin lisäksi yhtiön merkittävä asiakaskunta on kotimainen veneteollisuus, yhtiöllä on myös vientiä.

”Vuosien ajan pääkaupunkiseudun asiakkaamme ovat kehoittaneet laittamaan liikkeen Helsinkiin ja ajatus on muhinut takaraivossa jo pidemmän aikaa, Espoon Merenkävijät tarjosivat tilaa vuokralle, ihastuin paikkaan heti ja päätin, että nyt se pitkäaikainen haave sitten toteutetaan”, toteaa toimitusjohtaja Pentti Siltala.



Nautikulma avaa syyskuussa liikkeen Haukilahden venesatamassa.

ENSIMMÄINEN KOTISATAMA SINILIPPU-KOHTEEKSI

Paraisten Venekeskus Oy on ensimmäisenä veneilijöiden kotisatamana hyväksytty Sinilippusatamaksi. Tänä vuonna Sinilippuohjelmaan hyväksyttiin 26 satamaa, joista muut ovat ns. vierasvenesatamia. Sinilippusatamassa on vaatimusten mukaan huolehdittava jätehuolto- ja

satamaturvallisuuskysymykset asianmukaisesti, mikä edellyttää runsain mitoin laadittavia suunnitelmia, sekä niiden käytännön toteutusta. Paraisten Venekeskus Oy:ssä toteutettiin omistuspohjan muutos v. 2006 ja uusien omistajien myötä kiinnostus saada satama ohjelman piiriin heräsi. Kulunut talvi tehtiin töitä, jotta vaatimustaso voitiin saavuttaa. Sinilippu on tällä hetkellä maailman nopeimmin leviävä ympäristömerkki.

UUSI YAMAHA F350 – MAAILMAN TEHOKKAIN PERÄMOOTTORI

Yamaha esitteli helmikuun puolivälissä USA:ssa nelitahtisten perämoottoreiden uuden sukupolven. F350 ei ole ainoastaan maailman tehokkain perämoottori – se on myös maailman ensimmäinen nelitahtinen V8-perämoottori. Suomessa Yamaha F350 esiteltiin Helsingin Uivas-venenäyttelyssä. Teknisiin innovaatioihin kuuluvat muun muassa Variable Camshaft Timing eli muuttuva nokka-akselien ajoitus sekä kaasun ja vaihteiston elektroninen hallinta. Perämoottorin voiman ja painon välinen suhde on selvästi parempi kuin perinteisillä sisämoottoreilla ja sisäperämoottoreilla.



ISO-SERTIFIKAATTI LINEX BOATILLE

Inspecta Sertifiointi Oy on 14.6.2007 myöntänyt Linex Boat Oy:lle SFS-EN ISO 9001:2000 sertifikaatin. Sertifikaattitakaa huippuluokan tason Nord Star offshore-veneiden kehittämisessä, valmistuksessa ja myynnissä. Linex Boat Oy on tiettävästi ensimmäinen veneiden valmistaja Suomessa jolle vastaavanlainen sertifikaatti on myönnetty, tästä ollaan Linex Boatilla erityisen ylpeitä.

SKY MIRROR MYYTÄ

11.6.2007 tehdyllä kaupalla Sky Mirror Oy on myynyt liiketoimintansa Oy Kaisla-Veneet Ab:lle, jonka takana on ruotsalainen Collectus Ab, joka jo omistaa ruotsalaisen venealan yrityksen Ideal-Båtar. Omistaja Jan Lundmark kertoi, että Kaisla-venemallisto täydentää yrityksen mallistoa erittäin hyvin. Omistus on siirtynyt uudelle omistajalle 1.9.2007 alkaen.



Sky Mirror Oy perustettiin keväällä 1986 ja on vuodesta 1987 valmistanut Kaisla-nimisiä lasikuituveneitä. Alussa valmistettiin myös lasikuidusta satelliittiantenneja, joista yrityksen nimi juontuu. Vuoden 1995 jälkeen keskityttiin pelkästään lasikuituveneitten valmistukseen. Kaisla-veneitä on tähän mennessä valmistettu yli 20.000 kpl Suomen, Ruotsin ja Norjan markkinoille.

Koska perheen sisältä ei löytynyt yritykselle jatkajaa, jäi ainoaksi vaihtoehdoksi yrityksen myyminen. Teemu Aho (64 v.) toteaa, että on parasta luopua yritystoiminnasta silloin, kun vielä ymmärtää, että joskus kuitenkin siitä on pakko luopua.

VATOR PANOSTAA VENELIIKKEKETTJUN

Vator panostaa VATOR-veneliiketehtävään ja avaa myymälät Helsinkiin, Tampereelle ja Turkuun. Vatorin strategiana on levitetyä vähittäiskauppaan ja siirtyä lähemmäksi kuluttajaa. Venealan kaupan painopisteen siirtyessä yhä enenevässä määrin veneisiin ja valmiisiin venepaketteihin jälleenmyyjien rooli kasvaa ja voimistuu ja maahantuojan rooli pienenee. Yrityksen vuoden 2007 noin 35 milj. euron liikevaihdosta yli puolet tulee vähittäiskaupasta. Jatkossa vuoden 2008 mallivuodesta alkaen tulee Vator keskittymään vähittäiskauppaan, veneiden maahantuontiin ja jakeluun. Vähittäiskaupassa Vator panostaa yhä voimakkaammin yhteistyöhön kotimaisten ve-



nevaihtoheitojen kanssa. Vator Oy:n toimipisteet ovat Jollakassa Itä-Helsingissä, Kipparlahdessa, Koivusaassa Länsi-Helsingissä, Tampereella Ylöjärvellä ja Turussa Hirvensalossa. Vator Tampereen toiminta siirtyy Ylöjärven toimipisteeseen syyslokakuun vaihteessa.

PIENOISMALLEJA SIPOOSSA



Rymacolta eläkkeelle jäänyt Guy Lönnberg ei lepää laakereillaan. Kesän aikana hän kokosi hienon, vanhoja purjealusmalleja, moottoreita ja merihenkistä

rekvisiittaa käsittävän näyttelyn Gumbostrandin Hedäsenille. Näyttelyn kokoaminen vaati Guyn mukaan tuhatkunta puhelinsoittoa ja pienoismalleja löytyi Kitön ja Vesterskogenin väliseltä rannikkokaistalta yllättävän paljon. Onhan Sipoo ollut hiekkaalojen kotiseutua ja ne olivat tärkeä tekijä sipoolaisten työllisyyden kannalta. Guy esitteli itse kolme isänsä Erikin rakentamaa purjealusmallia. Kävijöitä näyttelyssä oli noin 500 ja Thure Malmbergin tekemä näyttelydokumentointi on luovutettu Åbo Akademin huostaan.

MERENKULKULAITOS TIEDOTTAA

Huvivenelaki koskee myös huviveneiksi muutettavia entisiä ammattiveneitä. Kun mikä tahansa alus ensimmäisen kerran saatetaan markkinoille (esimerkiksi myydään) tai otetaan käyttöön huviveneenä, aletaan siihen soveltaa huvivenelakia. Tämä koskee myös entisiä ammattialuksia. Huviveneellä tarkoitetaan urheiluun tai vapaa-ajan viettoon tarkoitettua venettä, jonka rungon pituus on vähintään 2,5 ja enintään 24 metriä. Lakia sovelletaan myös veneisiin, jotka saatetaan markkinoille tai otetaan virkistyskäyttöön, vaikka niitä vuokrattaisiin tai niillä annettaisiin veneilykoulutusta. Aiemmin ammattikäytössä olleita aluksia otetaan yhä enemmän käyttöön huviveneinä valtion, kuntien, yhteisöjen ja yritysten myydessä pois käytettyä ja van-



Webasto tuo lämpöä veneilyyn.

Kevät vesillä on kylmää talven jäljiltä ja syksyn tulo viilentää ilman. Webasto veneenlämmitin mahdollistaa aikaisemman vesille lähdön ja myöhemmän rantautumisen.

Webasto veneenlämmittimessä on automaattinen portaaton säätö, tasainen lämpö ja hiljainen käyntiääni. Webaston tekniikka takaa puhtaan palamisen ja luotettavan toiminnan. Webasto Air Top venelämmittimet tuovat laatua elämään – lämpöä veneilyyn.

Mallit	Air Top 2000 S	Air Top 3500	Air Top 5000
Lämmitysteho Kw	0,9-2,0	1,5-3,5	1,5-5,0
Käyttösuositus	alle 9,0 m veneet	9-13 m veneet	11,5-15 m veneet
Sähkönkulutus W	9-22	12-36	12-80
Ulkomitat PxLxK mm	322x120x121	425x148x148	425x148x148

Myynti: Valtuutetut Webasto-palvelupisteet.
Lisätietoa: www.kaha.fi



hentunutta kalustoaan. Koska ammattikäyttöön tarkoitettuja aluksia ei ole suunniteltu virkistyskäyttöön, joudutaan niihin mahdollisesti tekemään muutoksia, jotta ne täyttäisivät

huviveneille asetetut olennaiset vaatimukset. Vaatimusten mukaisuuden arvioi aina ilmoitettu laitos, joita ovat muiden muassa VTT, IMCI tai DNV. Tämän niin kutsutun jälkiserifioinnin tarkoituksena on varmistaa, että vene on turvallinen ja käyttötarkoitukseensa soveltuva. Vastuu huviveneenä myytävän aluksen jälkiserifioinnista on sen myyjällä. Lisätietoja antavat toimistopäällikkö Tom Wilenius, puh. 0204 48 4346 ja veneilyn ylitarkastaja Kimmo Patrakka, puh. 0204 48 4384 tai sähköpostilla veneilytarkastajat@fma.fi.

MARINO SWING RUN

Elokuun puolivälissä järjestettiin Marinon valmistamien Swing-veneiden toinen kokoontumisajo. Edellisessä ajettiin reippaassa kelissä Sipoon Gumbostrandista Porvooseen, nyt veneiden keulat käännettiin kohti Helsinkiä. Kun viime kerralla 28 venettä osallistui ajoon, nousi osanottajamäärä tällä kertaa peräti 48 veneeseen. Swing-veneitä valmistettiin vuosina 1972–1997 runsaat 800 kappaletta ja nyt on tehty uusi sarja, jonka tuorein vene oli mukana kokoontumisajossa. Swing on hyvin suosittu ohjauspulpetilla varustettu V-pohjainen avovene erityisesti Uudellamaalla. Ensimmäinen valmistettu Swing johti letkaa Gumbostrandista ja sen puikoissa oli Jan Fagerström. Noin 80 henkeä osallistui tapahtumaan ja ikähaitari oli 4–77 vuotta. Pääkaupungissa parkkeerattiin presidentin linnan eteen ja Kauppatorin äärellä nautittiin lounas. Tapahtuman järjesti veneenomistajien muodostama Swing Club.

48 venettä osallistui kokoontumisajoon Marino Swing Run.



VILLA HELMI MARINETEKin TALOPONTTOONILLA

Espoon Keilalahteen toteutettu Villa Helmi edustaa kelluvan asumisen uutta sukupolvea. Villa Helmen on urakoinut Marina Housing Oy, jonka mallitalona se samalla toimii. Arkkitehdit SAFA Kari Ristolainen ja Timo Urala ovat suunnitelleet uuden talon ja onnistuneet yhdistämään sen ja jo viisi vuotta vanhan ja nyt remontoidun New Portin huoltorakennuksen toimivan koetalo Villa Tähtien tyylikkääksi ja hyvin ympäristöön sopivaksi kokonaisuudeksi. Rakennuksessa yhdistyvät Marinetek Finland Oy:n taloponttooniosaaminen sekä Neapo Oy:n kevyt ja luja Fixcel -kennorakenne, joka soveltuu erinomaisesti kelluvien rakennusten toteuttamiseen.

Villa Helmi on täynnä uusia innovaatioita, teknisiä hienouksia, huippumodernia arkkitehtuuria ja tyylikkää sisustusratkaisuja. Mm. Marineteikin toisen sukupolven taloponttooneihin on integroitu viemäri- ja tasapainotusjärjestelmä. Talo on ankkuroitu meren pohjaan betoniankkurein ja esijännitetyin kumikaapelein. Villa Helmi ei heilu eikä keinu ja pysyy aina samalla korkeudella vedenpinnasta.



NIMITYSUUTISIA

Navix Oy

Navix Oy on pohjoismaiden johtava, veneiden sähköjärjestelmiä valmistava yritys. Yrityksen tehtailla Paimiossa ja Kuopiossa työskentelee noin 50 henkilöä. Henkilöstön vahvuutta on lisätty ja Navix Oy on tehnyt seuraavat nimitykset: tuotantopäälliköksi insinööri Heikki Rinne, projektipäälliköksi Ami Aalto, paikallis-päälliköksi insinööri Timo Hakkarainen, järjestelmävastaavaksi Jarno Leino, tekniseksi suunnittelijaksi insinööri Reijo Nylund ja ostopäälliköksi Mia Leino.

Oy Telva Ab

Toffi (Christopher) Berger, 29, siirtyi Oy Telva Ab:n palvelukseen 1.8.2007. Christopher edustaa Bergerin yrittäjä sukua neljännessä polvessa. Toffin isoisän isä perusti Telva:n vuonna 1936. Toffi ryhtyy perehtymään Telva:n toimintaan ja aloitti perämoottoriveneiden myyjänä. Tavoite on, että hän ottaa vastuun koko venemyynnistä vuoden 2009 aikana. Valmistuttuaan kauppakorkeakoulusta Toffi on toiminut kauppaketju Stadiumissa eri tehtävissä, viimeksi urheiluvälinevastaavana kauppakeskus Jumbon myymälässä.

Wihuri Oy Witraktor

Harri Peltonen (49) aloitti 30.7.2007 projektipäällikkönä Caterpillar-koneita ja moottoreita maahan tuovan Wihuri Oy Witraktorin merimoottorimyynnissä. Hän on koulutukseltaan ylikonemestari ja on aiemmin työskennellyt meri- ja teollisuusmoottoreiden huoltopäällikkönä Oy Ekström Ab:ssä.

Veleiro Oy

Veleiro Oy on Kotkan Hovinsaarella toimiva veneilyalan erikoisliike, jonka osaa-misalueena on veneiden talvisäilytys, huolto-, asennus- ja korjaustyöt, sekä moottori- ja venetarvikekauppa. Veleiro Oy on yksi Suomen neljästä Volvo Pentta Marine Centeristä, sekä vakuutusyhtiöiden valtuuttama lujitemuovikorjaamo.



Heikki Rinne



Ami Aalto



Timo Hakkarainen



Jari Leino



Reijo Nylund



Mia Leino

Yhtiön toimitusjohtajaksi on 01.08.2007 alkaen nimitetty insinööri AMK Jani Taurén. Hän on koulutukseltaan venealan insinööri ja työskennellyt Veileiro Oy:ssä eri tehtävissä, viimeksi tuotantopäällikkönä, viisi vuotta. Jani Taurén on myös hankkinut omistukseensa enemmistöosuuden yhtiöstä. Yhtiön edellinen toimitusjohtaja Kari Kekkonen jatkaa yhtiön palveluksessa asiantuntija-tehtävissä.

Bella-Veneet Oy

Yhtiön uuteen henkilöstöpäällikön tehtävään on nimitetty kauppatieteiden maisteri Sakari Haukkapaasi. Hänellä on ai-

kaisempaa kokemusta henkilöstöhallinnon työtehtävistä mm. rakennusteollisuuden, tietotekniikan ja kaupan toimialoilta ja hän siirtyi yritykseen Luja-yhtiöiden henkilöstöpäällikön tehtävästä. Työt hän on aloittanut 6.8.2007.

Sail Tech Oy

Sail Techn palveluksessa venetarvikkeiden tukkumyyjänä on aloittanut Manni Borg. Mannin vankka purjehdustausta vahvistaa edelleen Sail Technin asema purjehdustarvikkeiden sekä asusteiden maahantuonti- ja tukkuliikkeenä.



Harri Peltonen



Jani Taurén



Sakari Haukkapaasi



Manni Borg



A1-Venerahoitus
toteuttaa unelmat.

www.nordearahoitus.fi/vene.

Muualta poimittua

Pressöversikt

Koonnut: Katja Simola-Saarilahti

Pörssiyhtiö Done Solutions Oyj on osastanut RIB-veneitä valmistavan Boomeranger Boats Oy:n koko osakekannan. Boomeranger Boatsin entinen pääomistaja Timo Peräkylä jatkaa yhtiön palveluksessa entisessä tehtävässään. Done Solutions noteerattiin Helsingin Pörssissä 2001 ja sen toimialaan kuuluivat ennestään erilaiset tietojärjestelmät, monikielisen dokumentoinnin palvelut sekä silmänpainemittareiden suunnittelu, valmistus ja myynti. Boomeranger Boats Oy:llä on henkilöstöä 36 ja yrityksen liikevaihto oli viime vuonna 4,1 milj. euroa. (Loviisan Sanomat 24.8.2007)

Saksan merivoimat kokeili Jurmo-maihinousuveneeseen yhteensopivuutta oman huoltoaluksensa FGS Frankfurt am Mainin kanssa Helsingissä laivastovierailun aikana heinäkuun puolesta välissä. Testissä Jurmo nostettiin huoltoaluksen kannelle. Kun Saksan armeija uusii venekalustoaan, Jurmo voi olla yksi harkittavissa oleva vaihtoehto. Kommentaja Aimo Jokela merivoimien esikunnasta kertoo, että aluksen yhteensopivuutta oli hyvä kokeilla myös sen takia, että rannikkojääkärit ovat mukana kansainvälisissä kriisinhallintajoukoissa ja yhteisiä tehtäviä voi tulla eteen. Jurmo-aluksia valmistaa Marine Alutech Oy. (Helsingin Sanomat 17.7.2007)

Nautorin kuuden viikon yt-neuvotte- luissa päädyttiin 14 henkilön irtisanomiseen. Tuotannon puolelta vähennetään 2 henkilöä ja toimihenkilöistä 12. Osalle irtisanomisuhan alla olevista löydettiin muita tehtäviä ja myös joitakin eläkejärjestelyjä tehtiin. Työntekijöiden luottamusmies Marko Rintaniemi pitää tulosta kohtuullisena ja neuvotteluhenkä hyvänä. Henkilöstöpäällikkö Kjell Fellman puolestaan kertoo, että Nautorin uuden strategian mukaisesti kustannustehokkuutta parannetaan vähentämällä ve-



nemallien määrää 12:sta viiteen - kuu- teen. (Keskipohjanmaa 8.6.2007)

Astra-Marine Oy oli yksi kolmesta yrityksestä, jotka palkittiin Turussa Eurooppalaisen Yrittäjyyden Päivänä kesäkuussa. Yrittäjyyspalkinnon myönsi Turun kaupunki ja Turun Seudun Kehittämiskeskus yhteistyössä Eurooppalaisen Yrittäjyyden Päivän järjestäjien kanssa. Palkintoperusteiden mukaan Astra-Marine on kehittynyt paikallisesta kansainväliseksi toimijaksi. Turun Veneveistämö Oy:n rakennusperinteitä jatkavan yrityksen venetuotannosta viennin osuus on jo 70 %. Viranomais- ja huviveneiden valmistuksen ohella Astra-Marine huoltaa ja korjaa laivojen taavetteja ja pelastusveneitä sekä toimii teollisuuden alihankkijana. (Vakka-Suomen Sanomat 15.6.2007)

Kaikki Suomen merivartioasemat saavat uudet partioveneet seuraavien 5-6 vuoden aikana. Rajavartiolaitos on jo kolmen vuoden ajan kartoittanut vaatimuksia, joita uuden veneen on täytettävä. Nyt projekti on siinä vaihees-

Masmar 33 Evolution esiteltiin edellisen Finnboat Floating Shown yhteydessä kansainväliselle lehdistölle.

sa, että Marine Alutechin valmistaman prototyypin koeajot aloitetaan syksyn aikana. Koeajojen jälkeen vuorossa on tarjouspyynnön lähettäminen n. 20 veneen valmistamisesta, kertoo yli-insinööri Gunnar Holm rajavartiolaitoksen esikunnasta. Uudelle veneelle tulee mittaa yli 14 m ja sillä saavutetaan yli 40 solmun nopeus. Sairaskuljetuksia varten veneessä on kaksi paari- paikkaa ja lisäksi kuulustelu- ja kirjoitustilat, joita tarvitaan esim. ruorijuoppojen kiinnioton yhteydessä. (Uusimaa 16.7.2007)

De fyra båtmodeller (Sunnan 385, 390, 40 och Särki 400), som var i säljförbud i våras, uppfyller nu fritidsbåtslagen och Syd Star kan fortsätta tillverkningen av dem. Sjöfartsverket besökte företaget i Dragsfjärd i juli och befann att korrigeringsarna var gjorda och dokumentationen i skick. (Åbo Underrättelser 19.7.2007)

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA KESÄKUU – ELOKUU 2007 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Barcos a Motor/Espanja	5	Yamarin 56 CC, lyhyt esittely	21
Barche/Italia	7	Yamarin-merkkiesittely, Yamarin 56 CC ja 68 Cabin, lyhyet esittelyt	200-203
Barche e Motore/Italia	4	Yamarin 76 DC, testi	166-169
Motonautica/Italia	5	Yamarin 76 DC, lyhyt testi	188-191
Vela/Italia	6	Baltic 56, esittely	134-137
Vela/Italia	7	Nauticat 385, esittely	124-127
Kazi/Japani	8	Club Swan 42, testi	66-70
Båtmagasinet/Norja	6	Minor 27 Range ja Nord Star 26 Patrol, vertailutesti	10-16
Båtmagasinet/Norja	6	Buster Magnum, käyttötesti	54-56
Båtmagasinet/Norja	11	Grandezza 23 DC, testi	9, 14, 17
Båtnytt/Ruotsi	8	MV-Marin 6600 FC, testi	36-40
Båtnytt/Ruotsi	9	Finnboat Floating Show 2006/testi: Grandezza 23 DC	30-34
Båtnytt/Ruotsi	9	Buster X, veneiden materiaalivertailutesti	72-76
Vi Båtgåre/Ruotsi	6	Yamarin 76 DC, vertailutesti	84-87, 89
Vi Båtgåre/Ruotsi	7	Tiiskeri 771, testi	70-72
Boote/Saksa	6	Yamarin 76 DC, testi	40-44
Skipper/Saksa	7	Yamarin 56 HT, testi	22-25
Skipper/Saksa	8	Aquador 28 DC, testi	30-33
WasserSport/Saksa	6	Finnboat Floating Show 2006/testi: Bella 530 Excel	22-25
WasserSport/Saksa	6	Buster-merkkiesittely	20-21
WasserSport/Saksa	6	Terhi Vario F 45, testi	26-27
Yachting World (Supersail World)/UK		Baltic Yachts "Aristarchos", esittely	28-30, 32
Sail/USA	6	Finngulf 41, testi	68-69



Yamarin 76 DC on ollut esillä kesän aikana mm. italialaisissa venelehdissä.



Ledaren

Granskad fakta

Då denna tidskrift utarbetas har en vidlyftig undersökning om riskerna för eldsvådor i glasfiberfabriker färdigställts. Projektet som finansierats tillsammans med Muoviteollisuus ry och Finansbranschens Centralförbund har utförts av professor Jyrki Vuorinen och forskare Pauli Reuhkala på Tammerfors tekniska universitet. Forskningsresultaten och en riktig tillämpning av dem ger en möjlighet att i hög grad uppmärksamma och undvika nu kända risker för eldsvådor. Detta ökar arbets säkerheten, säkrar företagets verksamhetsförmåga och ger oss ett verktyg att framgångsrikt diskutera olika försäkringshelheter.

En vidlyftigt finansierad undersökning om tekniken, designen och näringslivets utmaningar inom båtbranschen har också blivit färdig. Denna undersökning utgör grunden för ett av TEKES finansierat branschprogram, som förhoppningsvis startar ännu i år. Finnboat har koordinerat och styrt denna undersökning. I denna undersökning har man för första gången analyserat hela branschens utmaningar också inom handeln. Det är entydigt svårare att utveckla saker om vi inte har tillräckliga forskningsresultat som grund. Det är betänkligt att driva saker i en viss riktning enbart med antagen som grund, och detta ger sällan önskat resultat.

Inom Finnboats medlemsföreningar gör man en hel del grundligt arbete. Under hösten verkar också en projekt-mässig medlemsombudsman hos oss, som kommer enligt planerna att åka runt hus ett hundratal medlemsföretag och branschföretag för att lyssna till era åsikter om utvecklingsbehoven. Då man kombinerar på rätt sätt sålunda insamlad information hjälper detta de arbetsgrupper och andra instanser, som svarar för förbundets verksamhet, att hålla de egna strategiska planerna i linje med det verkliga behovet. I år har t.o.m. början av september 27 nya företag anslutit sig som medlemmar. Detta är en bra indikation på behovet av ett mångsidigt görande.



FÖRENINGSNYTT

HÄNT INOM MEDLEMSKÅREN

Nya medlemmar i Finlands Båtindustriförening rf är Finn Yachts Ltd i Jakobstad, som leds av Hans Johansson, samt Jeneka Oy i Varkaus, som tillverkar stålåtar. Nya medlemmar i Marinhandlarna rf är L-Marin i Esbo, som importerar Arcona-båtar, och KoneVeneSuni i Villmanstrand.

Merinda Boat Oy:s (tid. ProMare Oy) medlemskap i Båtindustriföreningen har avslutats p.g.a. konkurs. Onni Saarinen på Rollsmarin Oy har gått i pension och avslutat sitt företags verksamhet.

HÖSTMÖTET OCH BÅTPARLAMENTET I KARLEBY

I år samlas vi till höstmöte i Karleby 23–24.11. De officiella möten hålls fredagen den 23.11 i Kokkolosalen, som finns vid salutorget. Under dagen besöker vi också Linex-Boat Oy för att se hur NordStar-båtarna tillverkas. Logi har reserverats på Sokos Hotel Kaarle.

...OCH VÅRMÖTET I HELSINGFORS

Enligt en överenskommelse med Finlands Mässa hålls vårmötet 2008 i samband med PlasTec2008-evenemanget i Helsingfors Mässcentrum. Mötesdagen är torsdag 17.4.2008.

DEN INHEMSKA MEDIANS BÅTLIVSDAG 14.6

Båtlivsdagen gick denna gång i relativt regniga tecken. 27 branschjournalister hade samlats på Brändö Casino i Helsingfors och 15 Finnboat-företag ställde upp med 21 motorbåtar, med vilka vi besökte Rönnskär och Ormkobbarna för att bekanta oss med stadens friluftsområden. På Casino berättade Helsingfors friluftsvärk om sin verksamhet och Gränsbevakningen om den kommande sjöräddningsundersökningen.

HÖSTENS EXPORTEVENEMANG

Finlands Båtindustriförening har i höst åtskilliga gemensamma exportbefrämjande evenemang, som koordineras av förbundet. Gemensamma framträdande arrangeras förutom vid METS-mässan också i Southampton, La Rochelle, Friedrichshafen, Genua, Hamburg och Stockholm. Dessutom förverkligas en marknadsundersökningsresa till Australien och publiceras en ny gemensam exportkatalog.

Finnboat arrangerade Medians Båtlivsdag den 14 juni. Hela 27 branschjournalister fick åka i 21 olika motorbåtar till Rönnskär och Ormkobbarna.

Uiva 2007 Flytande 30-årsjubileum

Den flytande båtutställningens 30-årsjubileum var en succé. Sällan har så många nya båtar visats på en friluftsutställning i Finland. Också besökarantalet nådde nästan upp till rekordåret 2006 och vädret var hyfsat, åtminstone i relation till semestervädret den gångna sommaren.



Den flytande båtutställningen arrangerades för tionde gången i Helsingfors Segelklubbs hemhamn på Hallonnäset. Utställningen öppnades av minister Astrid Thors och redan tidigare hade Finnboats vd Jouko Huju redogjort för den samlade pressen om det aktuella läget i båtbranschen. Och åter igen fått konstatera, att tillväxten fortfar. Speciellt då det gäller större motorbåtar över 10 meter, men också utombordarhandeln växer betydligt. På exportsidan överraskar Ryssland genom att från i praktiken ingenting stigit till det tredje största exportlandet.

Många segelbåtar

Ett rekordantal segelbåtar ställdes ut på årets Flytande, hela 65 stycken. Det rådde utrymmesbrist i hamnen och man hade varit tvungen att lämna en hel del motor- och segelbåtar utanför utställningen. Importbåtarna dominerade på segelbåtssidan, med franska Sun Odyssey 54 DS som största farkost. Men det fanns också en hel del intressanta nyheter bland de mindre segelbåtarna, såsom Café 28 och turkiska Ege Yat 30 DS. På motorbåtssidan noterades de färskaste inhemska nyheterna MV-5700 BR, Silver Condor 730 och Finnmaster F68.

Publiken bjöds också på ett varierande program med Barnens Seglarskola, uppvisningar av olika myndigheter samt Kippari-lehtis populära provkörningar. Samba-



gruppen Imperio do Papagaio uppträdde också under veckoslutet.

Vi frågade några båtföretag om stämningarna efter utställningen. Överlag var utställarna mycket nöjda.

Freja Marine, Jan Gustafson

Jan Gustafson förevisade tre TG-båtar tillsammans med brodern Fredrik; TG-5900, TG-6500 och TG-7200, som var försedda med tystgående Suzuki-utombordsmotorer. Så tystgående, att endast kylvattnet avslöjade att de var igång.

– Jag tycker utställningen var ganska precis som förra året, säger Jan Gustafson. Det var lika mycket folk som tidigare och även om jag hörde andra tongångar var folk åtminstone hos oss lika in-



tresserade som i fjol. Vi hade riktigt bra kunder på vår brygga.

Några direkta försäljningsiffror vill Jan inte uppge, för enligt honom är det senare i höst återförsäljarna gör upp affärer med de kundkontakter man knyter på utställningen. – Det beror lite på vilka återförsäljare man får med på utställningen, säger han. Ju flera försäljare är med desto större är antalet potentiella kontakter.

Det är Suzuki Finland som står för alla mässarrangemang och marknadsföringen för TG-båtarnas del. Men Jan Gustafson tycker i alla fall att Finnboat gjort väl ifrån sig. Det skulle så klart vara trevligt om alla båtar skulle rymmas i centralbassängen. Besökarna strövar längs med huvudbryggan men Jan tror nog att de hittat fram också till de yttre småbryggorna. Utställarnas bilparkering är också avlägsen när det gäller att släpa på broschyrer och dylikt till båtarna.

En flytande mässa är enligt Jan lite lättare att organisera ur utställarens synpunkt, då man inte behöver arrangera lastbilstransport med in- och utkörning ur hallarna. Tidpunkten på hösten är också lämplig. Flytande utgör en bra säsongstart för branschen och huvudmässorna är nu utspridda så, att den som vill lansera nyheter kan göra det med ett halvt års mellanrum.



VENE  **BÅT**

8.-17.2.2008
HELSINGIN MESSUKESKUS

*Pidä kiirettä,
Ilmoittaudu
21.9. mennessä*

WWW.VENEMESSUT.FI