

finn boat NEWS

4
2008

Finnboat-akatemia

Monipuolista koulutusta

Kuvakavalkadi

Syyskokous Turussa





Moottoriveneilyn tulevaisuus

Viimeinen reilu vuosikymmen on ollut venealalla kasvua vuosi vuoden perään. Moottorivenepuolella kasvua on nähty paitsi venevalmistajien liikevaihdossa myös veneiden koossa ja moottoritehoissa. Nousuhuumassa markkinoille on saatettu kautta Euroopan toistaan hienompia uusia venemalleja, jotka ovat - yllätys yllätys - olleet pääsääntöisesti aiempia suurempia.

Mutta karkasiko mopo käsistä nousun huumassa? Kyllä varmasti, ainakin syksyllä 2007, seuraavan vuoden ennakkotilauksia ja tuotantoa suunniteltaessa. Helppoa tietysti todeta näin jälkiviisaina.

Jo vuoden 2007 rekisteröintitilastoista oli nähtävissä aiempiin vuosiin verrattuna selkeästi kasvanut ylivuotisten veneiden osuus. Silti rekisteröintimääriltään ennätysvuoden jälkeen arvioitiin ja odotettiin kaudelle 2008 noin 15-30 prosentin kasvua. Vaan kuinka kävikään? Tänä vuonna Suomessa tullaan rekisteröimään arviolta 6000 moottorivenettä. Laskua viime vuoteen on noin 10 prosenttia. Viiden eniten rekisteröidyn moottoriveneimerkin osalta ylivuotisten osuus on noin 20-40 prosenttia. Tuleval-

le vuodelle ylivuotisten veneiden määrä käytännössä tuplaantuu.

Jälkiviisauden vastapainoksi heitetään peliin arvio tulevasta. Vuonna 2009 Suomessa tullaan rekisteröimään noin 4500 moottorivenettä. Tämänkin tason saavuttaminen vaatii paitsi ylivuotisten veneiden varaston onnistunutta tyhjentämistä myös uusien, ajan kuvaan sopivien uutuusmallien lanseeraamista markkinoille.

Parin seuraavan vuoden aikana ei pärjää vain odottamalla, vaan aktiivinen ja uudelle avoin tuotekehitys nousee arvoonsa. Erityisen tärkeään rooliin nousee uusien mallien asemointi. Sopivan markkinaraon löytäminen ja täyttäminen on oma taiteenlajinsa. Jo olemassa olevien veneluokkien joukosta löytyy sellaisia, joissa uutuusanti on viimeisen vuosikymmenen aikana jäänyt vähäiseksi, nousukaudesta huolimatta. Kenties selkein esimerkki tällaisesta veneluokasta on Suomessa perinteisesti suosittu keski- ja perähyttiveneet.

Muuttuvaan ajankuvaan tulevat tulevaisuudessa varmasti sopimaan myös aiempaa pienemmällä moottorilla varustetut, jonkin verran nykyistä hitaammat ja entistä taloudellisemmat moottoriveneet. Aika todellakin alkaisi

olemaan kypsä modernille, puoliliukuvalle bowriderille tai uppoumarunkoiselle daycruiserille - matkaveneistä nyt puhumattakaan. Toinen seikka jolta odotan tulevaisuuden moottoriveneilyssä paljon on hybriditekniikka. Euroopan venenäytelyissä nähdyn perusteella sen läpimurto veneilyssä on vain ajan kysymys - ja lyhyen ajan.

Hybridiratkaisun ei tarvitse olla si-doksissa vain hidaskulkuisiin uppoumarunkoisiin veneisiin, vaan se tarjoaa mielenkiintoisia sovelluksia vaikka nykyisiin liukuvarunkoisiin matkaveneisiin. Sata- ja rantautumismanööverit hoituvat hybridillä päästöttömästi ja äänettömästi sähkömoottorin voimin, pääkoneen voimin liikutaan sitten suuremmat siirtymät. Samalla hybridi toimii vastauksena jatkuvasti varustelun myötä kasvavaan sähköntarpeeseen.

Yksittäisiä hybridiprojekteja on jo Suomessakin syntymässä, mutta koska veneteollisuutemme avaa silmänsä hybrideille? Edelläkävijän paikka olisi vielä otettavissa.

*Jan Sjölund
päätoimittaja, Venemestari*



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490, 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 1/2009, vko/v. 6, aineisto/material 16.1.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärbild

Kari Wilén



Jouko Huju

P Ä Ä K I R J O I T U S

Priorisoinnin haasteet

Jäsenkunnastamme 38 % ilmoittaa liikevaihdon laskevan ensi vuonna. Vastaava luku tälle vuodelle oli 5,4 %. Henkilöstön pienennyksistä ensi vuonna kertoi 18 % jäsenistä (1,6 % tänä vuonna). Jäsenkunnan jotakuinkin 5000 henkilön työvoimasta 890 oli lomautettuna marraskuun lopussa.

Alan kokonaisliikevaihdossa ei vielä tänä vuonna näy kovin suuria muutoksia. Suurempi muutos tulee näkymään vuonna 2009. Nämä ovat joka tapauksessa tylyjä lukuja 14 vuoden kasvun jälkeen. Me emme kuitenkaan ole tässä yksin. Kovin monilla muilla aloilla tilanne on sama, ja venealalla tämä koskee käytännössä kaikkia vähänkään merkittäviä veneily- tai veneteollisuusmaita.

Asiakkuuksien hallinta nousee tällaisessa tilanteessa tärkeään asemaan, samoin kuin kaikenlainen tieto. Jokainen yritys joutuu tekemään vaikeita päätöksiä niin henkilökunnan, tuotekehityksen kuin markkinoinninkin suhteen. Näiden päätösten tueksi jäsenkuntamme tulee saamaan ensi vuoden alkuvuokosta alkaen kuukausittaisen paketin, joka sisältää tärkeää taustatietoa alan kehittymisestä. Tämä paketti sisältää veneiden rekisteröinti- ja tukkutoimitustietoja sekä vertailevaa tietoa mm. moottoripyörien, matkailuvaunujen ja autojen myynnistä. Lisäksi pakettiin tulevat analyysit kuluttajien luottamusindeksistä, tuotannon kehittymisestä, inflaatiosta, BKT:stä jne. Tulemme kokoamaan ja analysoimaan kaiken oleellisen tiedon tiiviiseen muotoon, jotta jokainen jäsenyritys tietäisi tarkkaan kehityksen vaiheet.

Yhdistysten johdolla lisäämme myös nyt juuri tuiki tärkeää koulutustarjontaan niin myynnin, asiakashallinnan kuin yleisen taloushallinnonkin osalta. Kukaan ei varmasti osaa sanoa miten pitkään epävarma tilanne jatkuu, mutta puhumme joka tapauksessa parista vuodesta. Yhteistyöllä voidaan aikaansaada paljon. Nyt on tärkeää osata erottaa tärkeät kokonaisuu- det vähemmän tärkeistä.



Monipuolista koulutusta	7
Ylivoimainen hinta-laatusuhde	8
Maksukyvyttömyyden ennakointi ja varotoimenpiteet	10
Syyskokous ja Turun linnan juhlat	12
Uusi yhteistyökumppani	14
Venealan standardien kehittäminen Suomessa	14
Ohjelmistokokonaisuus venealan ammattilaisille	15
Vene-ohjelman projektista VA-Varusteelle uusia tuulia	16

PALSTAT

Peräaallot	2
Järjestöasiaa	4
Uutiset	18
Nimitysuutiset	19
Muualta poimittua	20
Kansainvälinen lehdistöseuranta	21
Svensk resumé	22

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

MUUTOKSIA JÄSENKUNNASSA

Varsinaiseksi jäseneksi Suomen Veneteollisuusyhdistykseen on liittynyt Vantaalla sijaitseva Oy Meluton Ab. Niinikään uusi jäsen yhdistyksessä on porvoolainen alumiinisia työveneitä valmistava Oy Weldmec Ab. Suvi-veneiden valmistajan Termalin Oy:n jäsenyys Suomen Veneteollisuusyhdistyksessä päättyy 31.12.2008 yhtiön toimitusjohtaja Terho Liukkosen myytyä yrityksen liiketoiminnan Konekeskolle. Jäsenyytensä ovat päättäneet myös nauvolainen T:mi Archipelago Yacht Service sekä venevuokraustoimintaa harjoittava Vesimatkailu Savolax Oy Kuopiosta. Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen uusia varsinaisia jäseniä ovat Inkoossa sijaitseva Gripmarine Oy ja helsinkiläinen Venepalvelu Fanfan.

LIITON HALLITUS JA YHDISTYSTEN JOHTOKUNNAT 2009

Sääntömääräisissä syyskokouksissa Turussa 28.11. valittiin liitolle uusi hallitus ja yhdistyksille uudet johtokunnat. Liiton puheenjohtajana jatkaa Kim Örthén, Pencentra Oy. Ensimmäisenä varapuheenjohtajana jatkaa Kaj Gustafsson, Nauticat Yachts Oy ja toisena varapuheenjohtajana Iiro Haakana, Oy Maritim Ab. Finnboatin hallituksen muut jäsenet vuonna 2009 ovat:

Georg Berger	Oy Telva Ab
Derek Breitenstein	Targa Center
Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Ben Fagerström	Oy Marino Ab
Juhani Haapaniemi	Silver-Veneet Oy
Samuli Hellemaa	Wallas-Marin Oy
Timo Lampén	Oy Rymaco Ab
Joni Leeve	Leevene Oy
Robert Lindberg	
	Oy Ekströmin Koneliike Ab
Raimo Sonninen	Bella-Veneet Oy
Jukka Suonperä	Inhan Tehtaat Oy Ab
Esko Syrjäso	
	Veneveistämö Syrjäso Oy.



Yhdistysten johtokunnat vuonna 2009 ovat:

Suomen Veneteollisuusyhdistys ry
Kaj Gustafsson
Nauticat Yachts Oy (puheenjohtaja)
Johan Carpelan Oy Botnia Marin Ab
Ben Fagerström Oy Marino Ab
Samuli Hellemaa Wallas-Marin Oy
Raimo Sonninen Bella-Veneet Oy
Jukka Suonperä Inhan Tehtaat Oy Ab
Esko Syrjäso
Veneveistämö Syrjäso Oy

sekä varajäsenet
Juhani Haapaniemi Silver-Veneet Oy
Anders Kurtén Finngulf Yachts Oy
Jarmo Sundin Terhi Oy.



Venealan Osatoimittajat ry

Timo Lampén
Oy Rymaco Ab (puheenjohtaja)
Cay Bärlund
Volvo Penta Europe, Office Finland
Jukka Herrala Sail Tech Oy

Lars Juslin
Oy Trans-Auto Marin Ab
Pekka Paajanen Oy Brandt Ab
Kim Tigerstedt Oy Maritim Ab
Anssi Westerlund Konekesko Oy Marine

sekä varajäsenet
Kari Laiho Oy Reichhold Ab
Tommi Troberg
Oy Ekströmin Koneliike Ab.



Venealan Kauppiat ry

Göran Wahlberg
Oy Telva Ab (puheenjohtaja)
Derek Breitenstein Targa Center
Marina Forsström TG-Marin Oy
Lassi Hellman Hellman Trading Ky
Antti Mäkitalo KoneVeneSuni Oy
Risto Paronen Motomarine Oy
Jussi Purho J. Purho Oy

sekä varajäsenet
Ville Lehti Oy Waltic Ab
Mika Lehtonen Yacht Market Oy.



Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry

Joni Leeve

Leevene Oy (puheenjohtaja)

Karl-Johan Janhonen

Emsalö Båtupplag Ab

Sixten Heinonen

Dalsbruks Båtservice Ab

Aulis Meri

Satavan Venepalvelu Oy

Ari Pietarila Top-Boat Oy

Pekka Sillanpää Oy Vikom Marina Ab

sekä varajäsenet

Kimmo Hytönen Ex-Boat Oy

Petteri Saxberg Pencentra Oy.



bergk kutsuttiin Finnboatin 16. kunniajäseneksi liiton syyskokouspäivillä Turussa. Kunniajäsenyys myönnettiin tunnustuksena uraauurtavasta työstä venealan kehittämisessä ja erityisesti veneteollisuuden kansainvälistämisessä sekä yli 20 vuotta jatkuneesta menestyksellisestä työstä liiton johtoelimissä.

luovutusprosessi, asiakashallinta, vanhan purjeveneeseen kokonaisuudistus sekä ajan-kohtaista viranomaismääräyksistä.

VENE-OHJELMAN VUOSISEMINAARI 12.2.2009



TOR VON ZWEYBERGKISTÄ FINNBOATIN 16. KUNNIAJÄSEN

Viime kesäkuussa eläkkeelle jäänyt Terhi Oy:n omistajiin kuulunut Tor von Zweg-



Tor von Zwegbergk (vas.) vastaanottaa kunniajäsenkirjan liiton toimitusjohtajalta ja puheenjohtajalta.

VENEALAN 8. SUURI KORJAAMOPÄIVÄ

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry järjestää Helsingin Messukeskuksessa Vene 09 Båt -messujen yhteydessä maanantaina 9.2.2009 klo 9.00-15.30 perinteisen Suuren Korjaamopäivän, jossa jokaisen telakointi- tai korjaamotoimintaa harjoittavan yrityksen kannattaa ehdottomasti olla läsnä. Viime vuosina osallistujia on ollut yli sata, joten varmista paikkasi ajoissa! Päivän hinta Finnboatin jäsenyritysten edustajille on 85 Eur ja ei-jäsenille 100 Eur ja se sisältää lounaat, kahvit, luentomateriaalin ja alv:n. Seminaaripäivään osallistujilla on myös mahdollisuus tilata etukäteen pääsylippu venemessuille. Ilmoittautuminen tapahtuu Finnboatin kotisivun www.finnboat.fi kautta, kohdasta "ilmoittautumiset" tammikuun alusta lähtien. Ilmoittautumisaika päättyy 2.2.2009. Suuren Korjaamopäivän alustavassa ohjelmassa on mm. purjeveneiden vaikeampi korjausprojekti, korjaaminen venesuunnittelun kannalta, paikannusvälineiden asennus ja yhteensopivuus, ohjaushydrauliikka ja automaattiohjaus, ajankohtaista venesähköistä, työtilauksen teko ja veneen



Tule mukaan Tekesin Vene-ohjelman vuosiseminaariin torstaina 12.2.2009 Helsingin Vene 09 Båt -messujen yhteydessä, Helsingin Messukeskuksessa, kokoustila 101cd.

Vuoden käynnissä ollut ohjelma kannustaa alan yrityksiä kehittämään liiketoimintojaan soveltamalla parasta saatavilla olevaa osaamista. Vuosiseminaarissa tehdään katsaus käynnistyneisiin projekteihin ja esitellään tutkimushankkeet sekä ohjelman ensimmäiset tulokset. Vene-ohjelman tuloksena kuluttajille on tarjolla parempia veneitä ja palveluja. Näitä tuottavat kannattavat ja kilpailukykyiset suomalaiset yritykset. Osaamisen hyödyntäminen, yhteistyö ja verkottuminen alan yritysten, alihankkijoiden, tutkimuslaitosten ja korkeakoulujen kanssa on keskeistä ohjelmassa. Ohjelman koordinaattorina toimii VTT yhteistyössä Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n kanssa. Maksuton, päivän kestävä seminaari on

avoin kaikille alan yrityksille ja yhteisöille. Tilaisuuden tarkempi ohjelma, ilmoittautuminen ja aikataulu julkaistaan myöhemmin ohjelman sivustolla www.tekes.fi/vene, Vene-ohjelman uutiskirjeessä ja Finnboat Newsissä. Liity mukaan Vene-ohjelman postituslistalle sivuston pääsivulla "Liity postituslistalle". Tervetuloa mukaan!

VENE 09 BÅT

Tulevat Helsingin kansainväliset venemes-
sut poikkeavat hieman järjestelyiltään viime vuosien messuista. Messupäiväthän ovat 6.-15.2. ja ensimmäinen päivä on Trade Day, eli sisäänpääsy on vain kutsukortilla ammattilaisille. Messujen lehdistötilaisuus on 6.2. aamulla alkaen jo klo 9.30 ja klo 11.00 pidetään messujen viralliset avajaiset Lasigalleriassa. Näytteilleasettajien yhteinen illanvietto Red Carpet Night on siirretty pidettäväksi maanantaina 9.2. RCN-illan ohjelmassa ei ole palkintojen jakoja, sillä Venealan Kauppiat ry:n johtokunta

VENENÄYTTELYJÄ 2009

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
8.-11.1.2009	San Diego	USA	San Diego Boat Show
9.-18.1.2009	Lontoo	Iso-Britannia	Collins Stewart London International Boat Show
10.-18.1.2009	Toronto	Kanada	Toronto International Boat Show
14.-18.1.2009	Atlanta	USA	Atlanta Boat Show
17.-25.1.2009	Düsseldorf	Saksa	Boot Düsseldorf
23.1-1.2.2009	Seattle	USA	Seattle International Boat Show
29.1-1.2.2009	Chicago	USA	Strictly Sail Chicago
31.1-8.2.2009	Göteborg	Ruotsi	Svenska Internationella Båtmässan
4.-8.2.2009	Atlantic City	USA	Atlantic City International Power Boat Show
4.-8.2.2009	Vancouver	Kanada	Vancouver International Boat Show
6.-15.2.2009	Helsinki	Suomi	Vene 09 Båt
6.-11.2.2009	Leeuwarden	Alankomaat	Boot Holland
7.-15.2.2009	Los Angeles	USA	Los Angeles Boat Show
7.-15.2.2009	Gent	Belgia	Belgian International Boat Show
7.-15.2.2009	Lissabon	Portugali	Nauticampo - Lisbon Boat Show
7.-15.2.2009	Moskova	Venäjä	Moscow Boat Show 2009
12.-15.2.2009	Budapest	Unkari	Budapest Boat Show
12.-16.2.2009	Miami	USA	Miami International Boat Show & Strictly Sail Miami
13.-22.2.2009	Istanbul	Turkki	Eurasia Boat Show
14.-22.2.2009	Bern	Sveitsi	Suisse Nautic
18.-22.2.2009	Dublin	Irlanti	Irish International Boat Show
18.-22.2.2009	Zagreb	Kroatia	Zagreb Boat and Sport Show
19.-21.2.2009	Praha	Tšekki	Boats & Caravans Fair
19.-22.2.2009	Mumbai	Intia	Mumbai International Boat Show
26.2-2.3.2009	Rooma	Italia	Boat Show Roma
27.2.-1.3. & 6.-8.3.2009	Fredericia	Tanska	Fredericia International Boat Show
28.2-8.3.2009	Tukholma	Ruotsi	Allt för Sjön

on päättänyt, ettei Vuoden Venekauppias-palkintoa myönnetä vuonna 2009. Lisäksi Vuoden Venetarvike -kilpailu luonne muuttuu siten, että jatkossa valitaan Vuoden

Veneilytuote ja tämän tuotteen valinnasta vastaa messuyleisö äänestämällä. Palkinnon saaja julkistetaan venemessujen viimeisenä lauantaina.

Venehinkuun



Vaivaton venerahoitus

Monipuolista koulutusta

Finnboatin jäsenistölle suunnattua koulutusta ollaan lisäämässä. Yhteistyötä tehdään etenkin Tampereen Aikuiskoulutuskeskuksen (TAKK) kanssa, jonka sijainti venevalmistajien kannalta on maantieteellisesti keskeinen.

Osaamisen kehittäminen on jatkuva prosessi, jonka tärkeys korostuu etenkin aikana, jolloin kaikenlainen kilpailu niin asiakkaista kuin venealan markkinaosuudesta kuluttajien vapaa-ajan investoinneissa kiihtyy.

- Jäsenistömme koulutusta on tulevana talvena tarkoitus lisätä ja luoda eräänlainen Finnboat-akatemia, jonka ohjelmaan sisältyy sekä laajamittaista koulutusta että lyhyempiä eriaiheisia kursseja, liiton toimitusjohtaja Jouko Huju kertoo. Ensimmäinen kurssi järjestettiin jo marraskuussa Tampereella.

Seuraava yhteistyövaihe on jo käynnistynyt ja sen aikana TAKK tekee venealan yrittäjien keskuudessa haastattelukierroksen, jonka avulla kartoitetaan tämän hetken tilannetta yrityksissä ja näiden tulevaisuuden näkymiä. Samalla selvitetään yrittäjien tarve koulutukseen ja valmennukseen, jotta jatkossa pystyttäisiin tarjoamaan oikein kohdennettuja koulutuspaketteja. Missä määrin tarvitaan esimerkiksi veneasentaja ja -myyntikoulutusta, liiketoiminnan kehittämiskursseja tai yritysjohtajan valmennusta?

Hankkeen tavoitteena on rakentaa osaamisen kehittämisen malli venealalle. Sen aikana pyritään haastattelemaan noin 20 venealan yrittäjää sekä Pirkanmaalta että muualta Suomesta. Tuloksia analysoidaan tammikuussa 2009, jonka jälkeen päätetään jatkotoimista.



Finnboat-akatemia ensimmäinen koulutustilaisuus oli asiakashallinnan kehittämiskurssi Tampereella, johon osallistui 22 henkilöä.

Asiakashallintaa

Asiakashallinnan kehittämiskurssiin 5.-6.11. osallistui 22 henkilöä ja vetäjänä toimi Tampereen Aikuiskoulutuskeskuksen kouluttaja ja kehittämiskonsultti Ari Järvinen. Kehittämispäivien aikana pohdittiin asiakashallinnan merkitystä oman liiketoiminnan kannalta ja sen asemasta liiketoiminnan varmistamisessa myös epävarmoissa markkinanäkymissä.

Ohjelma alkoi etukäteistehtävien purkamisella, joissa aiheena olivat asiakkaan tarpeet ja odotukset. Ilta-päivän aiheina olivat asiakkaan ostokäyttäytyminen ja asiakaslähtöisen liikeidean rakentaminen. Seuraavana päivänä keskusteltiin kannattavan liiketoiminnan tunnusluvuista ja mittareista sekä kassavirran hallinnasta.

Tekniikkakoulutus

Tampereen Aikuiskoulutuskeskuksessa aloittaa tammikuussa 2009 Finnboat ja venealan johtavien maahan-tuontiyritysten tuella veneasentajan koulutusohjelma. Venealan tekninen kehitys etenee vauhdilla ja tämän vuoksi myös yritysten henkilöstön ammattitaitovaatimukset nousevat jatkuvasti. Alalle tarvitaan entistä monipuolisempia veneiden huoltajia, korjaajia ja asiakaspalvelijoita.

Koulutuksen tavoitteena on antaa hyvät perusvalmiudet veneasentajan

työskentelyyn. Opetus toteutetaan monipuolisesti lähiopetuksena, verkko-opetuksena ja työssä oppimisena. Koulutusohjelmassa on sekä luentoja että käytännön opetusta ja ohjausta koulutushallissa. Opetus järjestetään pääsääntöisesti kahden päivän jaksossa varsinaisten sesonkiaikojen ulkopuolella. Opetuspäiviä tulee olemaan yhteensä noin 25 ja jaksot sijoittuvat noin kolmen viikon välein. Koulutus-aika on 14 kuukautta ja se alkaa 20. päivä tammikuuta. Opetus tapahtuu pääsääntöisesti Tampereella.

Veneasentajakoulutuksen suorittamisen jälkeen oppilas voi hakeutua mekaanikkokoulutukseen, joissa valittavana on erikoistuminen venemekaanikoksi tai venesähkömekaanikoksi. Kummankin erikoistumisjakson kesto on noin vuosi ja nämä koulutusjaksot antavat valmiudet ammattitutkinnon suorittamiseen.

Koulutukseen saadaan ulkopuolista tukea, joten se on ilmainen oppilaalle. Tosin opiskelijan on panostettava koulutukseen omasta työajastaan. Koulutus voidaan toteuttaa oppisopimuskoulutuksena tai työvoimahallinnon yhteishankintakoulutuksena.

Ylivoimainen hinta-laatusuhde

Finnboatin ja Aon Monia Oy:n yhteistyössä veneliikkeille ja telakoille räätälöimää, kattavaa vakuutuspakettia alettiin tarjota jäsenille viime keväänä. Tähän päivään mennessä vakuutuksia on tehty noin kymmenelle yritykselle ja runsaasti tarjouksia on työn alla.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Vakuutuksista keskustelevat vasemmalta Ari-Matti Toivonen (Aon), Petteri Wiljanen (Marina Pargas), Martin Fogdell (Gripmarine) ja Tapani Mäkelä (Aon).



Yhteistyö Finnboatin ja Aon Monia Oy:n kanssa lähti liikkeelle jo syksyllä 2006. Taustana oli tieto siitä, että Finnboatin ruotsalainen sisarjärjestö Sweboat oli sikäläisten tahojen kanssa kehittänyt samantyyppisen vakuutuspaketin, jonka piiriin nyt kuuluu noin 140 venealan yritystä.

- Finnboatin toimitusjohtaja Jouko Huju otti venekauppioiden pyynnöstä yhteyttä minuun ja kysyi, kiinnostaisiko meitä lähteä tekemään tällaista räätälöityä pakettia venealalle. Aloite hankkeeseen oli kehittynyt keskustelusta Venealan Kauppioiden silloisen puheenjohtajan Mika Feinikin kanssa, kertoo Aon Monia Oy:n Tapani Mäkelä.

- Aon on kansainvälisesti suurin vakuutusalan konsulttiyritys, jolla on toimintaa 120 maassa, Mäkelä jatkaa. Meillä oli täten hyvät resurssit lähteä kehittämään yhteishanketta. Aon ei siis ole vakuutusyhtiö, vaan se edustaa alan parasta asiantuntemusta vakuutusratkaisujen rakentajana.

Finnboatin jäsenet ovat kiitelleet ratkaisun monipuolisuutta. Samoin he näkevät suurena etuna sen, ettei myöskään vahinkotilanteissa tarvitse olla yksin tai käyttää kohtuuttomasti aikaa. Suurempi ryhmä tuo neuvot-

teluvoimaa ja käytettävissä on myös vakuutusalan puolueeton huippuasiantuntemus.

Hinta-laatusuhteesta

Finnboat-vakuutuspaketti sisältää laajasti veneliikkeen tai telakan toimintoja kattaen huolto- ja korjaustyöt, asiakkaiden veneiden käsittelyyn liittyvät riskit, muut myytävät vapaa-ajan tuotteet sekä talvisäilytyksen.

Vakuutuspaketti kattaa laajasti veneisiin liittyvät riskit. Sen piiriin kuuluvat kaikki tuonti- ja kotimaan kuljetukset, veneiden nostot, laskut ja siirrot, näyttelyt sekä kattava omaisuusvakuutus. Korvauspiiriin kuuluvat jopa asiakkaiden veneet, jos ne jostain syystä ovat vailla venevakuutusturva. Kaikki veneliikkeiden erikoispiirteet on otettu mahdollisimman tarkasti huomioon, onhan Venealan Kauppiat -yhdistyksen johdokunta ollut tämän rakentamassa. Finnboat tulee edelleen aktiivisesti kehittämään ja laajentamaan vakuutusratkaisua.

Asiakkaat tyytyväisiä

Petteri Wiljanen on ottanut Finnboatin räätälöidyn vakuutuksen vetämälleen Marina Pargas Oy:lle. Telakayrityksellä on tänä vuonna noin 70



venettä talvisäilytyksessä ja -huollossa. Näistä yli 40 mahtuu 4000 neliön lämpimään halliin.

Veneet, todella suuretkin, nostetaan paikoilleen 47 tonnin ja 15 tonnin hydraulisilla tarilereilla. Osa huolto-työstä on ulkoistettu.

- Tuoreella yrityksellä oli tarvetta laittaa vakuutusasiat kuntoon ja saimme Finnboatin kautta yhteyden Aon Moniaan, toimitusjohtaja Petteri Wiljanen kertoo. Saimme Aon:lta kattavan tarjouksen jonka taustalla oli hyvin tehty selvitystyö. Yritys vei asiaa aktiivisesti eteenpäin ja siihen sai aina tarvittaessa yhteyden. Vaikka vakuutus on alalle valmiiksi mietitty ja toimintoihimme mahdollisimman hyvin sopiva, tarvittiin sopimuksen tekoon myös pientä yksityiskohtien viilaamista. Yksin emme olisi saaneet aikaiseksi näin edullista ja tarpeitamme hyvin vastaavaa vakuutussovimusta.



Martin Fogdell, joka johtaa keväällä 2007 perustettua inkoolaista Gripmarine-nimistä

yritystä, on myös tyytyväinen Aon Monian räätälöimään vakuutukseen. Yrityksellä on nyt kaksi talvisäilytyshallia ja nostokalustoa veneiden käsittelyä varten.

- Etsin yritykselle kattavaa vakuutusta, koska tällaisessa yrityksessä vastuunjako pitää olla selvillä, Martin Fogdell toteaa. Aon:ssa nämä asiat on selvitetty ilmeisen perusteellisesti ja pakettiin sisältyy mm. vastuuvakuutus ja oikeusturvavakuutus. Meille tämä oli paras ratkaisu. Kuinka hyvä se lopulta on, selviää viimeistään kun ensimmäisen kerran rysähtää kunnolla.



Ville Lehti Oy Waltic Ab:stä muistelee, että hän on jossain vaiheessa ollut mukana kauppiasyhdistyksessä kehittämässä ajatusta Finnboat-vakuutuksesta, jota hän pitää hyvänä esimerkkinä siitä, miten alalla yhdessä voidaan rakentaa jäsenkuntaa palvelevia ratkaisuja. Hän kyllästyi yrityksensä aikaisempaan vakuutustilanteeseen, jossa häneltä kului vahinkotapauksissa liikaa aikaa omien oikeuksiensa ajamiseen. Vakuutukset sisälsivät niin paljon yksittäisiä asioita ja erityisehtoja, ettei lopulta kumpikaan osapuoli ollut täysin selvillä siitä, mitä oli vakuutettu ja minkälaisilla ehdoilla.

- Finnboat-vakuutuksessa houkutteli etenkin sen tarjoama selkeys, Ville Lehti kertoo. Koko yrityksen tapahtumaketju on turvattu ja ensikokemuksen mukaan tapahtunut vahinko on korvattu kuten on sovittu. Kustannus on samaa luokkaa kuin edellisessä ratkaisussamme, mutta Aon Monian räätälöidyssä sopimuksessa on mukana myös keskeytysvakuutus.

Yhteyshenkilöksi Ari-Matti Toivonen

Finnboat vakuutuspakettia käytännössä hoitava Aon Monia Oy on nimittänyt uudeksi toimitusjohtajakseen Ari-Matti Toivosen 1.12.2008 alkaen. Hän tulee myös olemaan yhteyshenkilö kaikille Finnboatin jäsenille riskienhallinta- ja vakuuttamisasioissa. Ari-Matin tavoittaa osoitteesta ari-matti_toivonen@aon.fi ja hänen puhelinnumerossa on 0500 641 512.

Vuokralle tarjotaan

110 m² toimisto-/myymälätilaa uudisrakennuksessa Helsingissä osoitteessa

Veneentekijäntie 5, Lauttasaari.

Oma sisäänkäynti Maritimin ja Telvan välissä.

Avoin tila jota voi jakaa omien tarpeiden mukaan. Tilassa minikeittiö ja WC.

Valmistuu joulukuun 2008 aikana.

**Tiedustelut Oy Telva Ab,
Georg Berger 0207 939301**



Webasto tuo lämpöä veneilyyn.

Kevät vesillä on kylmää talven jäljiltä ja syksyn tulo viilentää ilman. Webasto veneenlämmitin mahdollistaa aikaisemman vesille lähdön ja myöhemmän rantautumisen.

Webasto veneenlämmitin on automaattinen portaaton säätö, tasainen lämpö ja hiljainen käyntiääni. Webaston tekniikka takaa puhtaan palamisen ja luotettavan toiminnan. Webasto Air Top venelämmitimet tuovat laatua elämään – lämpöä veneilyyn.

Mallit	Air Top 2000 S	Air Top 3500	Air Top 5000
Lämmitysteho Kw	0,9-2,0	1,5-3,5	1,5-5,0
Käyttösuositus	alle 9,0 m veneet	9-13 m veneet	11,5-15 m veneet
Sähkökulutus W	9-22	12-36	12-80
Ulkomitat PxLxK mm	322x120x121	425x148x148	425x148x148

Myynti: Valtuutetut Webasto-palvelupisteet.
Lisätieto: www.kaha.fi

Maksukyvyttömyyden ennakoinnista ja varotoimenpiteistä

Käynnissä oleva keskustelu uhkaavasta talouskriisistä ja yhteiskunnan taloudellisen tilanteen kehityksestä antaa aihetta miettiä, miten omaan tai yhteistyökumppanin maksukyvyttömyyteen voidaan varautua. Asiakkaan tai yhteistyökumppanin vaikeudet velkojensa maksamisessa ovat nykypäivänä vakavasti otettava riski. On myös aika arvioida omien liiketoimintaedellytysten muutoksia kriittisesti ja ryhtyä korjaustoimenpiteisiin silloin, kun niillä voidaan vielä välttää raskaamat maksukyvyttömyysmenettelyt.

Maksukyvyttömyys tarkoittaa tilaa, jolloin velallinen on muuten kuin tilapäisesti estynyt suorittamasta velkojaan niiden erääntyessä. Mikäli velkojen perintä ei tuota tulosta ja velkoja epäilee velallisen maksukyvyyn olennaisesti heikentyneen, kannattaa kääntyä esimerkiksi ulosottoviranomaisen puoleen saatavansa perimiseksi. Tätä varten tarvitaan velkomuskanteella tuomioistuimesta hankittava ulosottoperuste eli maksutuomio. Toinen keino on periä saatavaa konkurssiuhkaisella 8-päiväsellä maksukehotuksella ja ääritilanteessa hakea velallisen asettamista konkurssiin.

Vaihtoehdot

Konkurssissa yhtiön varat realisoidaan ja käytetään yhtiön velkojen maksamiseen niin pitkälti kuin varoja riittää. Menettelynä konkurssi on lopullinen, yhtiön liiketoiminnan päättävä toimenpide. Konkurssia lievempi maksukyvyttömyysmenettely on yrityssaneeraus, jota voidaan hakea, jos maksukyvyttömyys on korjattavissa. Yrityssaneerauksen tavoitteena on taloudellisissa vaikeuksissa olevan, mutta elinkelpoisen yrityksen toiminnan elvyttäminen. Yrityssaneerauksen aloittamisesta alkava velkojen perintä- ja maksukielto rauhoittaa velallisyhtiön tilanteen, jolloin yhdessä selvittäjän kanssa voidaan miettiä liiketoiminnan uudelleen järjestelymahdollisuuksia elinkelpoisen liiketoiminnan pelastamiseksi. Yhtiölle laaditaan saneerausohjelma, jossa

velallinen sitoutuu maksamaan yleensä pääomankin osalta leikattuja velkojaan sovitussa maksuaikataulussa. Yrityssaneeraus ei yleensä keskeytä yhtiön liiketoimintaa.

Yhteistyökumppania tai asiakasta koskevalla maksukyvyttömyysmenettelyllä on olennaisia vaikutuksia velkojan asemaan. Velkojan uhkana on takaisinsaantisäännöksiin perustuva velanmaksun palautusvelvollisuus, jos maksu on saatu esimerkiksi alle 3 kuukautta ennen konkurssia tai yrityssaneerausta. Myös muita varallisuuden siirtoja voidaan vaatia palautettavaksi pidemmältäkin ajalta, jos niillä on suosittu yhtä velkojaa muiden kustannuksella. On myös tavalista, ettei konkurssin tai yrityssaneerauksen yhteydessä maksettaville saataville saada täysimääräistä suoritusta viivästyskoroista puhumattakaan.



Tarkkailua

Maksukyvyttömyysmenettelyjen haitat voidaan pyrkiä välttämään oman ja yhteistyökumppaneiden likviditeetin tarkkailulla. Asiakkaan tai yhteistyökumppanin osalta on syytä havahtua, jos ennen maksunsa sän- tillisesti hoitanut taho alkaa viivästyä maksuissaan tai muissa suorituksissaan. Yhteydenotto asiakkaaseen ja vaikkapa pidennetyistä maksuajasta sopiminen kolmannen tahon antama lisävakuutta vastaan saattaa olla luottotappion odottelua kannattavampi vaihtoehto. Kauppojen yhteydessä myyjän asemaa voidaan myös etukäteen turvata erilaisin omistuksenpidätys- ja osamaksujärjestelyin.

Yhtiön oman liiketoiminnan osalta hälytysmerkkejä ovat mm. kassavirran muuttuminen negatiiviseksi ja rahoituksen riittämättömyys käyttö-

Kaisa Voutilainen toimii neuvonantajana riitojen ratkaisuun ja erilaisiin maksukyvyttömyysmenettelyihin liittyvissä kysymyksissä. Voutilainen on hoitanut laajoja vahingonkorvaus-, sopimus- ja arvopaperimarkkinaoikeudellisia oikeudenkäyntejä.

*Kaisa Voutilainen
asianajaja
Puh. (09) 615 33 544
Fax (09) 615 33 499
kaisa.voutilainen@borenius.com*

pääoman tarpeisiin. Yleiset huomiot toimialan vaikeuksista on myös syytä ottaa vakavasti.

Kassavirran tehostamiseksi tarvittavien toimenpiteiden kartoittaminen ja rahoittajien kanssa neuvottelemine on tuloksekkaampaa, kun toimiin ryhdytään hyvissä ajoin. Neuvottelu kaikkien velkojien kanssa on käytännössä usein mahdotonta, mutta suurempien rahoittajien kanssa kannattaa pyrkiä sopimukseen esim. maksuehtojen ja -ajan uudelleen järjestelyistä. Velkojien kanssa neuvottelemalla voidaan myös pyrkiä ns. vapaaehtoisen velkasaneerauksen toteuttamiseen.

Yhtiön liiketoimintakokonaisuutta kannattaa myös tarkastella kriittisesti ja miettiä, voisiko huonotuloksellisia tai päätoimialaan liittymättömiä aloja tai yksiköitä lopettaa tai realisoida. Yhtiön omistajatahon on lisäksi tärkeää muistaa, että yhtiön velasta annettu henkilökohtainen takaus johtaa helposti tosiasialliseen maksuvelvollisuuteen yhtiön maksukyvyttömyystilanteessa.

Mahdollisten riskien ennakoiti ja välitön puuttuminen ongelmiin onkin asiantuntijan paras neuvo suhdannevaihteluista selviytymiseen.



Kiitämme kaikkia menneestä veneilykaudesta ja toivotamme Rauhallista Joulua sekä menestystä vuodelle 2009!

Vi tackar för den gångna båtsäsongen och tillönskar alla en Fridful Jul och framgångsrikt år 2009!

Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf



DEFA
BoatSecurity

www.kaha.fi

**Älä anna
varkaan
viedä kesääsi.**



Hinta 271€

BG201

- Perämootoreiden 2-piirinen ajonestolaite
- 2- ja 4-tahtisille kaasutin ja EFI- moottoreille
- Automaattinen aktivoiti, vesitiivis kaukosäädin
- Virrankulutus vain 0,009A.



Hinta alkaen 327€

BG300

- Sisä- ja sisäperämootoreiden
- 3-piirinen ajonestolaite.
- Bensiini ja dieselmoottoreihin, Hyväksytty myös Volvo D4,D6,D9,D12-asennuksiin
- Virrankulutus vain 0,01A



Hinta alkaen 1073€

BG600

- Veneiden murtohälytin ja valvontajärjestelmä GSM-modemilla.
- Purje- ja moottoriveneisiin.
- Hälytystekstiviestit 3 numeroon.
- Virrankulutus 0,016-0,043A

Pilssiveden tunnistus, ovien/luukkujen valvonta magneettikytkimillä, mahdollisuus lasinrikotunnistimeen, DUO-liiketutkan, askelmattoihin, kaasutunnistimiin, GPS anturilla sijaintitieto, 4kpl kaukosäädin- / tekstiviestiohjattavaa ulostuloa lämmittimille, lähestymisvaloille, ankkurivintturille tms laitteelle.

Myynti venealan liikkeet ja hälytinasentamot

Ansatie 2, PL 117, 01511 Vantaa
Puh.09 615 6800 Fax 09 615 68301
venevarusteet@kaha.fi

KAHA BOAT
SYSTEMS

Syyskokous ja Turun linnan juhlat



Finnboatin Katja Simola ja Lena Mickelsson-Ouru valmiina vastaanottamaan ennätyselliset 146 syyskokousosallistujaa



Finnboatin syyskokouspäiville kokoonnuttiin 28.11. Holiday Club Caribiaan Turkuun. Päivän "ohjelmassa" oli kokouksen lisäksi vierailu Wallas-Marinilla Kaarinassa ja illalla Keskiajan Väen Pidot Turun linnassa. Ainakaan liiton kokoontumisia ei minkäänlainen taantuma vaivaa, sillä nousutrendi jatkuu aina vaan ja taas rikottiin osallistujaennätys! Nyt mukana oli jo 146 yritysedustajaa. Erittäin ilahduttavaa on se, että osallistujajoukossa on yhä enemmän uusia juuri Finnboatiin liittyneiden yritysten edustajia.

Keskiajan väen pitoja viettämään kokoontui yhteensä 122 Finnboatin jäsenyritysten edustajaa ja heidän seuralaistaan.

Osatoimittajien tarvikenäyttely kasvaa vuosi vuodelta ja tällä kertaa mukana oli jo 16 yritystä tuotteillaan. Kuvassa Timo ja Lauri Kiiski Heinlahden Veistämöltä kuuntelemissa Mastervoltin Ari Braggen tuote-esittelyä.



TEKESin Vene-ohjelman iloiset "myyntimiehet" Max Johansson ja Markku Hentinen, VTT



Tarvikenäyttelyssä oli väkeä tungokseen asti. Leif Karlsson on ilmeisesti juuri nähnyt esitteessä jotain uskomatonta.



Finnboatin hallituspaikoilta 31.12. luopuvat Ole Sandman ja Lillemor Sarin saivat vuosikokouksessa huomionosoituksena ruusut ja shampanjaa ja Lillemor myös halauksen.



Kim Tigerstedt Maritimilta omenavarkaissa, Stefan Svanljung, K. Hartwall Trading Oy ja Jukka Herrala, Sail Tech Oy avustavat.



Linnanvoudin juttuja kuuntelemissa vasemmalta Olle Wikström, Oy Hempel (Finland) Ab, Pekka Sillanpää, Vikom Marina Oy sekä Esko Syrjäso ja Tanja Vainio, Veneveistämö Syrjäso Oy.



Sara ja Martin Rosenstedt, M-Yachts Oy ja Andy Nyström, Finngulf Yachts Oy kuuntelevat mitä Ann Nyström Midnight Sun Sailing Oy:ltä tarinoi.



Illallisen aluksi nautittiin glögit ja kuultiin linnanvoudin kertomus linnan historiasta.



Keskiajan väen pitojen antimia olivat mm. "Yrttissi linnan makkaroi ja sinappi", jotka maistuvat myös Järvisen Timolle Astra-Marinelta.

Uusi yhteistyökumppani

Finnboat ja Pohjola Pankki Oyj ovat sopineet yhteistyöstä, jonka tuloksena Pohjola tulee liiton pääasiallinen rahoitusyhteistyökumppani. Finnboatin jäsenyrityksille tullaan tarjoamaan monipuolisia rahoitus- ja vakuutuspalveluita.

Teksti ja kuva: Kari Wilén



Kuvassa oikealla rahoituspäällikkö Markus Vuolle Pohjola Pankki Oyj:stä esittelee Pohjolan palveluita K.Hartwall Trading Oy:n Peter Svanlungille yhdessä rahoituskonsultti Petri Korhosen kanssa.

OP-Pohjola-ryhmä on täysin kotimainen finanssitavaratalo, jossa rahoitus- ja vakuutuspalvelut hoituvat saman katon alla. Asiointia helpottaa se, että saman yhteyshenkilön kautta venekauppias voi hoitaa kaikki yrityksensä ja sen toimintaan liittyvät raha- ja vakuutusasiat.

- Tarjoamme Finnboatin jäsenyrityksille monipuolista ja kokonaisvaltaista palvelua, toteaa rahoituspäällikkö Markus Vuolle Venealan Keskusliiton syyskokouksen yhteydessä. Tämä merkitsee ensinnäkin kuluttajakauppan venerahoitusta, mutta myös vakuutuspalvelujen tarjoamista kaupan yhteydessä.

Yrittäjä voi tarjota asiakkaalle rahoitusta veneen ja sen tarvikkeiden hankintaan. Kyseessä voi olla joko

täysin uusi tai käytetty moottori- tai purjevene. Rahoitettava kohde käy useimmiten vakuutena.

Kauppiaan kannalta rahoittavan yhtiön kotimaisuudesta on hyötyä. Pohjolan vahva alueellinen palveluorganisaatio tarjoaa ammattitaitonsa venekauppioiden käyttöön. Osaaminen on aina lähellä kauppiasta. Pohjolan tavoitteena on tuottaa yhteistyökumppaneilleen taloudellista lisäarvoa tarjoamiensa palveluiden kautta. Osaamisen yhdistämisen ja laajan palvelutarjonnan avulla rahoittamisesta ja vakuuttamisesta tehdään yhä merkittävämpi osa venekaupan tulosta.

Kuluttajan eli veneenostajan kannalta OP-Pohjola-ryhmän palkitseva bonusohjelma on hyvä houkutin. Ve-

nerahoitus lasketaan mm. säästöjen, lainojen ja sijoitusten ohella mukaan OP-bonuksia kerryttävään asiointiin. Raha-asioiden keskittäminen kannattaa ja kertyneillä bonuksilla voi maksaa Pohjolan vakuutuksia, kuten esimerkiksi veneensä vakuutusmaksut.

Venerahoituksessa käsiraha on yleensä 20-30 % veneen hankintahinnasta. Se voi muodostua joko rahasta, vaihdossa tulevasta kohteesta tai olla molempia. Luottoaika on tyypillisesti 1-5 vuotta ja omistusoikeus siirtyy ostajalle viimeisen kuukausierän maksamisen jälkeen.

Veneenostajan asiointia helpottaa se, että kauppias huolehtii kaikista rahoitusjärjestelyistä. Ja samalla ker-
taa hän voi kauppiaan kautta hankkia veneelle kunnon vakuutusturvan.

Venealan standardien kehittäminen Suomessa

EU-direktiivit määrittävät tuotteille olennaiset turvallisuusvaatimukset, jotka niiden tulee täyttää markkinoille saatettaessa. Näillä vaatimuksilla pyritään siihen, että tuotteen käyttö on turvallista kuluttajan ja myös ympäristön kannalta.

Standardisoimisjärjestöjen, kuten ISO (International Organisation for Standardization) ja CEN (European Committee for Standardization), tehtävänä on laatia näiden vaatimusten täyttämiseksi tarvittavat tekniset eritelyt, joita kutsutaan harmonisoiduik-

si standardeiksi. Näitä standardeja käyttämällä voidaan saavuttaa oletamus vaatimustenmukaisuudesta. Arvioinnin voi tehdä joko valmistaja yksin tai yhteistyössä nk. ilmoitetun laitoksen kanssa. Suomessa toimivia ilmoitettuja laitoksia ovat mm. VTT, IMCI ja DNV.

ISO:ssa on työskentelyä varten perustettu eri aloille teknisiä komiteoita (Technical Committees - TC), joita on nykyään 244. Niistä TC 188 Small Craft on keskittynyt alle 24 metrisiä huviveneitä koskevien standardien valmistamiseen.

TC 188 koostuu 29 työryhmästä (Working Group - WG), jotka kukin valmistelevat oman erikoisalansa standardeja. Esim. WG2, inflatable boats, on keskittynyt ilmatäytteisiin ja RIB-veneisiin. WG12, fire protection, taas kehittää paloturvallisuuteen liittyvää standardia. WG18, scantlings, vastaa veneen rakenteisiin liittyvistä ja WG22, stability, veneen vakavuuteen liittyvistä standardeista.

Työryhmissä työskentelee periaatteessa kunkin erikoisalan asiantuntijoita, jotka jäsenmaat ovat niihin nimittäneet. Standardiehdotuksia muo-

Ohjelmistokokonaisuus venealan ammattilaisille

Finnboat ja vaasalainen ohjelmistotalo DL Software Oy ovat solmineet yhteistyösopimuksen venealan ja erityisesti Finnboatin jäsenistön käyttöön kehitettävästä tietojärjestelmäratkaisusta. Ohjelmisto perustuu DL Software:n aikaisemmin kehitettämään venesovellukseen ja siihen on yhdistetty Finnboatin aikaisemmin tekemät lomakemallit.

Teksti ja kuva: Kari Wilén

Vuonna 1982 perustettu DL Software kehittää yritysten toiminnanohjaukseen, asiakassuhteiden ja markkinoinnin hoitamiseen sekä avainlukujen analyysiin tarkoitettuja ohjelmistoja. Yritys keskittyy toimialakohtaisiin ratkaisuihin (vene, auto, kuntosali jne.). Pääasiakasryhmät harjoittavat tuonti-, jakelu-, valmistus- ja palvelutoimintaa.

Venealalle suunnatut tuotteet on kehitetty DL Software:n aikaisemmin tekemän venesovelluksen DL Prime Marine Edition'in perustalle ja siihen on yhdistetty Finnboatin toimesta aikaisemmin kehitetyt lomakemalliohjelmat.

Finnboatin jäsenyritykset saavat tämän sopimuksen myötä merkittäviä etuja näiden ohjelmistojen hankinnassa. Finnboatin tehtävänä on huolehtia, että myynti- yms. ehdot ja lomakkeet ovat jatkuvasti ajan tasalla ja vastaavat kuluttajasuojalakeja ja eurooppalaista lainsäädäntöä.

kataan ja kehitetään kokouksissa ja sähköpostin avulla. Ryhmät kokoontuvat yleensä 1-3 kertaa vuodessa, TC 188 yleiskokous pidetään kerran vuodessa.

Merenkulkulaitos (MKL) on käynnistänyt t&k-projektin standardisointityöhön osallistumiseksi. Se alkoi 2007 ja kestää vuoteen 2012. MKL osallistuu yhdessä VTT:n kanssa työryhmien toimintaan ja niiden vastuulla olevien standardien kehittämiseen. Projektin johtoryhmässä on mukana myös Finnboat. Taustalla on muun muassa käytännön markkinavalvonassa huomattu tarve standardien pe-

Kaksi vaihtoehtoa

Alkuvaiheessa ohjelmistopakettissa on kaksi vaihtoehtoa: "Finnboat Startti" ja "Finnboat Standard". Kuhunkin pakettiin voi lisätä erilaisia jo valmiina olevia osioita ja elementtejä.

- Finnboat-paketit ovat "avaimet käteen" -toimituksia, myyntipäällikkö Staffan Nordström kertoo. Niihin sisältyy sekä ohjelmistojen asennus että kahden päivän koulutusjakso - osiot jotka yleensä joutuu näissä yhteyksissä hankkimaan lisäpalveluina.

Startti-paketti on tarkoitettu pienemmille lähinnä kauppa harjoittaville yrityksille. Laitteistovaatimukset eivät ole kummoiset, tavallinen PC-tietokone jossa on Windows XP Professional tai Vista Business -käyttöjärjestelmä riittää hyvin. Paketti on lähinnä tarkoitettu yhden käyttäjän järjestelmäksi. Startti-paketti sisältää mm. Finnboatin kauppiaille ja telakoille kehittämät lomakeohjelmat ja säännökset, perustieto-ohjelman jossa

rusteellisempaan tuntemiseen.

Tavoitteena on paitsi MKL:n oman tietämyksen lisääminen, myös Suomen erityisolosuhteiden ja suomalaisen veneteollisuuden toiveiden huomioiminen kansainvälisiä standardeja valmisteltaessa. Projektin aikana on tarkoitus, että venealan toimijat saavat tietoa standardien valmistelusta ja voivat esittää kommenttejaan ja toivomuksiaan, jotta ne voitaisiin ottaa huomioon työryhmissä.



DL Software:n myyntipäällikkö Staffan Nordström esitteli ohjelmistoa Finnboatin syyskokouksen yhteydessä.

on asiakas- ja tuoterekisterit sekä laskutus- ja varastonkäsittelyohjelman. Standard-paketti on laajempi kokonaisuus, joka sopii suuremmalle yritykselle, jossa kaupan lisäksi on myös jälkimarkkinointia koskevia toimia. Tehokas käyttö edellyttää, että yrityksessä on serveri ja nopeudeltaan 100 Mt sisäinen verkko.

DL Software:n Marine-ohjelmistot eivät ole uusia, vaan niitä on käytetty venealalla jo pitkään. Uutta on se, että nyt niihin on sisällytetty Finnboatin aikaisemmat ohjelmat ja siten saatu venekauppiaan ja valmistajan tarvitsemat keskeiset työkalut ja toiminnot samaan ohjelmistopakettiin. Ohjelmat ovat jo käytössä esimerkiksi Pentenrassa, Telvalla ja Veneporissa sekä valmistajapuolella Botnia Marinilla ja Finn-Marinilla.



Kuva: Ville Räisänen

Projektin vastuuhenkilönä MKL:ssa on Juhani Pappila.

Yhteystiedot: juhani.pappila@fma.fi

tai puh. 020 448 4389 ja 040 775 4963

Vene-ohjelman projektista VA-Varusteelle uusia tuulia

Teksti ja kuvat: Sirpa Posti

Tekesin Vene-ohjelman ensimmäinen rahoituspäätös myönnettiin VA-Varuste Oy:lle joulukuussa 2007. Nyt tähtäimessä on kehittää täysin uusi tuote yrityksen tuotevalikoimaan. Verkostoituminen on tuonut uusia kontakteja, resursseja ja osaamista oman liiketoiminnan kehittämiseen.

Leikatut kankaat saapuvat jatkokäsittelyyn valmistamoon.

Kuopion Siikaniemen tehtaassa Kallaveden rannalla käy vilskettä. Va-Varuste Oy:n suunnitelimossa työestetään tietokoneiden ääressä tarkkoja digitaalisia kaavoja, jotka siirretään seuraavaksi pitkälle leikkaamopöydälle. Yhden työntekijän ohjaama kone leikkaa halutun määrän päällekkäisiä kangaskerroksia kerrallaan. Isossa valmistamosalissa leikatut kankaat ommellaan ja jatkokäsittelään. Metalliverstaalla veneen kuomujen metallikaaret taivutetaan metritavarasta mittatilaustyönä.

Tähtäimessä investoida yrityksen tulevaisuuteen ja kehittää uusi tuote

VA-Varuste Oy:lle myönnettiin Tekesin Vene-ohjelman ensimmäinen rahoituspäätös viime vuoden vaihteessa, ja näin käynnistyi ohjelman ensimmäinen projekti. Yrityksen



tutkimus- ja tuotekehitysprojekteista vastaava tuotekehityspäällikkö Mikko Vainikainen toteaa: - Jos meillä ei olisi tätä uutta Vene-ohjelman projektia, olisi selvää, ettei meiltä tulisi uutta tuotetta. Pyrkimyksenämme on olla teknisesti hyvä ja toimia asiakaslähteisesti. Markkinatilanne on nyt haastava ja eteenpäin pitää katsoa.

Vene-ohjelman projektissa yritys tutkii verhoilutekniikan ja 3D-suunnittelun yhdistämistä veneteollisuuden tuotteen muotoiluun, suunnitteluun ja valmistukseen. Suunnitteilla on täysin uusi tuote yrityksen omaan tuotevalikoimaan. Tuote liittyy oleellisesti veneen sisustukseen.

- Haluaisimme tarjota venevalmistajille kokonaispakettia veneiden tekstiilituotteisiin, täsmentää Vainikainen ja toteaa, että tässä vaiheessa projektia lopullinen tuote on vielä liikesalaisuus.

Yrityksen on mietittävä mihin liiketoimintaansa suuntaa

- Lähdimme Vene-ohjelmaan mukaan, koska halusimme laajentaa omaa tuotevalikoimaamme ja pistää paukuja tulevaisuuteemme. Kuulimme paikallisen TE-keskuksen edustajan Harri Kivelän kautta Tekesin uudesta Vene-ohjelmasta, ja päätimme lähettää hakemuksemme Tekesiin, Mikko Vainikainen kertoo. VA-Varusteella on aiempaa kokemusta Tekesin projekteista, joten hakupapereiden täyttö ja raportointi on tuttua.

- Yrityksen on selvítettävä ensin itselleen, mitä halutaan tehdä tulevaisuudessa, mikä on liiketoiminnan päätavoite, mitkä ovat omat resurssit ja aikataulut. On mietittävä mitä erityisesti halutaan kehittää ja miten liiketoimintaa suunnataan sitä tukemaan, korostaa Vainikainen. Tärkeää



Tuotekehityksestä vastaava Mikko Vainikainen seuraa leikkauskoneen toimintaa. Digitaaliset kaavat saapuvat leikkaamoon, jossa kone leikkaa halutun määrän päällekkäisiä kangaskerroksia kerrallaan.



Uusia ideoita on jo kartoitettu. Veneen kuomu on niin haastava, että haluamme tutkia sen 3D-suunnittelua, pohtii Vainikainen.

Verkostoitumisella uusia kontakteja, resursseja ja osaamista

Vene-ohjelma kannustaa alan yritys- ja tutkimuslaitoksia ja korkeakouluja yhteistyöhön. Vaikka venevalmistajat ovat ohjelmassa keskeisessä asemassa, alihankkijat, osatoimittajat ja yhteistyökumppanit tekevät venevalmistajien kannattavan toiminnan mahdolliseksi. Tavoitteena on osapuolien erityisosaamisen kehittäminen ja osaamisen yhteinen hyödyntäminen. Ohjelma tuo julkisten toimijoiden palvelut alan yritysten ja tutkimuslaitosten saataville.

VA-Varusteelle verkostoituminen on ollut erittäin tärkeää. Se on tuonut uusia kontakteja, resursseja ja osaamista sekä tuotekehitykseen että liiketoimintaan. Vainikainen pitää ohjelman verkostoitumisehtoa hyödyllisenä.

Yhteistyö suomalaisten tutkimuslaitosten ja korkeakoulujen kanssa on tuonut yritykselle lisää ammattitaitoa, erityisosaamista ja mahdollistanut erityislaitteiden hyödyntämisen. Yrittäjällä itsellään ei aina ole uusinta tietotaitoa tai kalliita laitteita.

- Tämä on meille iso asia, jota haluamme hyödyntää jatkossakin. Teimme jo suunnitteluvaiheessa yhteistyötä Kuopion Muotoiluakatemiaan kanssa. Palkkasimme projektin kehi-

on, että yrityksen johto sitoutuu asiaan ja resursseja kohdennetaan sen mukaisesti.

- Ohjelmaan mukaan hakeminen on helppoa, jos osaa käyttää nettiä, sanoo Vainikainen. Pieni yritys saattaa tosin kokea haun ja raportoinnin byrokraattiseksi. Jos sen jaksaa tehdä voi lopputuloksena yritykselle olla konkreettista taloudellista hyötyä ja osaavia yhteistyökumppaneita.

Mikko Vainikainen ehdottaa, että paikallinen TE-keskuksen edustaja tai vaikkapa erillinen palvelutoimisto avustaisi erityisesti pieniä yrityksiä ensimmäisessä haussa ja raportoinnissa sekä toimisi linkkinä Tekesin suuntaan. Tämä aktivoisi alan yrittäjiä ja madaltaisi kynnystä projektihaikemuksen teossa.

Yrityksen omiin tulevaisuuden suunnitelmiin kuuluu uuden hake-
muksen laittaminen Vene-ohjelmaan.

tystyöhön opintojen loppuvaiheessa olevan teollisen muotoilijaopiskelijan. Tämä mahdollisti uuden protomallin kehityksen. Emme olisi palkanneet uutta henkilöä ilman tätä yhteistyötä, selkeyttää Mikko Vainikainen.

Verkostoitumalla yritämme löytää lisää luotettavia kotimaisia kumppaneita projekttillemme. Käymme myös messuilla, keskustelemme nykyisten kumppaneidemme kanssa ja hyödynämme nettiä.

Mikko Vainikainen kannustaa venealan organisaatioita miettimään miten pysyä tässä markkinatilanteessa kilpailukykyisenä ja ajan hermolla ja rohkeasti hakemaan mukaan Vene-ohjelmaan.

Vene-ohjelman tuloksena kuluttajille on tarjolla parempia veneitä ja palveluja

Yritykset voivat hakea omilla tutkimus- ja kehitysprojekteillaan Vene-ohjelmaan jatkuvasti ilman hakuaikoja. Ohjelmaan toivotaan myös innovatiivisia uusia avauksia. Tuloksena kuluttajille on tarjolla entistä parempia veneitä ja palveluja. Näitä tuottavat kannattavat ja kilpailukykyiset suomalaiset yritykset. Ohjelmaa koordinoi VTT yhteistyössä Finnboatin kanssa.

Lisätietoja Vene-ohjelmasta: www.tekes.fi/vene

VA-Varuste Oy perustettiin 1969 Kuopioon. Yritys on erikoistunut veneiden sovitettujen tekstiilituotteiden valmistukseen. Tärkeimmät tuotteet ovat venekuomu, veneiden talvisuojat ja avoveneiden istuintyyny. Perheyriety investoi uuteen tehtaan, joka valmistui Kuopion Siikaniemeen vuonna 2006. Yritys työllistää nykyisin yli 50 henkilöä.

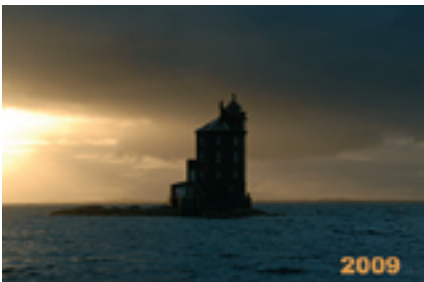
VA-Varuste on saavuttanut Suomessa merkittävän aseman uusien veneiden ensiasennus- ja käytettyjen veneiden uusintakuomujen valmistajana. Yritys on Pohjoismaiden johtava venekuomujen valmistaja. Asiakkaina ovat kotimaiset veneveistäjät. Tärkeimmät vientimaat ovat Ruotsi, Norja ja Viro.

Koonneet: Lena Mickelsson-Ouru ja Kari Wilén

MYRKYTÖN POHJAVÄRI

Aquastore esitteli keväällä 2008 Suomessa ensimmäisen biologisesti toimivan veneiden pohjamaalin, Neptune Formulan. Ruotsalainen Ekomarine-yhtiö on kehittänyt maalin yhdessä Tjärnön meribiologian laboratorion kanssa. Neptune Formula muodostaa veneen pinnalle hapettoman kalvon, josta kotilot ja muut merieliöt eivät pidä. Tuote ei sisällä raskasmetalleja eikä myrkyjä. Neptune Formulan ensimmäinen versio oli max 12 solmun nopeudella kulkeville veneille suunniteltu musta väri. Kaudelle 2009 markkinoille tuodaan mustan lisäksi harmaa väri, sekä max 35 solmun nopeudella kulkeville veneille sopiva maali. Lisäksi Neptune Formulalle on kehitetty oma primeri. Tuotteille etsitään paikallisia jälleenmyyjä eri puolille Suomea. Lisätietoja antaa erkki.kaurinkoski@aquastore.fi

PURJEHDUSKALENTERI 2009



Perinteinen purjehdusaiheinen kalenteri, joka on ilmestynyt jo 22 vuotta, on taas julkaistu. Sen ovat aikaansaaneet Derek Breitenstein ja Henry Ericsson, joista viimeksi mainittu vastaa kalenterin teksteistä. Tämän vuoden kalenterissa käsitellään 13 pohjoismaista majakkaa Itämeren, Kattegatin ja Skagerrakin sekä Pohjanmeren rannikoilta aina Nordkappiin saakka. Avausaukeamalla on kartta, joka luonnehtii merenkulkuun liittyviä tavaravirtoja Pohjoismaissa 1600/1700-lukujen vaihteessa. Seinäkalenteria myydään Maritimien kaupissa sekä kotisivun www.breitenstein.fi/ kal kautta ja se maksaa 18,50 euroa + postikulut. Kalenteri voidaan varustaa mainoskaistaleella, mikäli yritykset haluavat muistaa asiakkaitaan tai yhteistyökumppaneitaan merellisellä tavalla.

BALTIC YACHTSILTA KOHTUUKOKOINEN

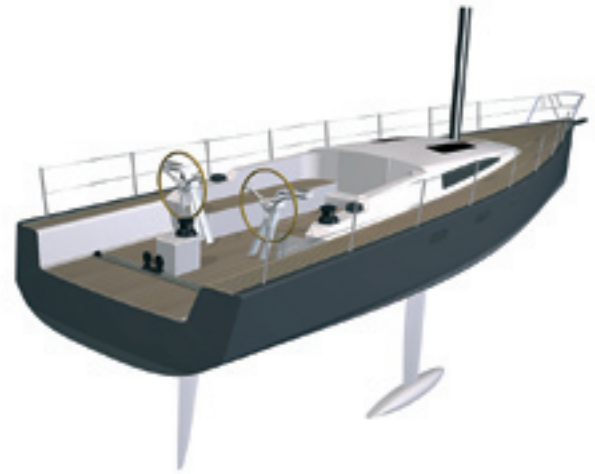
Superjahtien omistajat ovat tottuneet siihen, että veneet rakennetaan heidän toivomustensa mukaisiksi. Alle 60-jalkaista one-off-venettä haluavalla ei ole kuitenkaan ollut juuri muuta vaihtoehtoa kuin hankkia tavallinen tuotantovene. Nyt asiat muuttuvat, kun pohjalainen Baltic Yachts rakentaa 45-jalkaisen hi-tech purren hiilikuidusta. Piirustukset tulevat amerikkalaiselta Reichel/Pugh-toimistolta ja jo toukokuussa vene toimitetaan asiakkaalle jenkkeihin. Siihen tulee vesipainolastitankit ja kaksi peräsinlapaa, nostettava köli joka pienentää normaalin 3,2-metrinen kulkusyvyyksen kahteen metriin. Veneeseen, jonka uppouma on vaivaiset 6000 kg, tulee Hall Sparin hiilikuitutakila itsejalustavalla fokalla. Purjeala on 106,8 neliötä. Heloitus on Harkenilta ja kannen sekä sisustuksen suunnitteluun on osallistunut pohjalainen R&J Design. Sisällä kaikki pinnat on peitetty kirsikkapuuvuilulla.

SUVI-VENEET SIIRTYIVÄT KONEKESKOLLE



Antero Sundberg, Tarmo Vuojärvi ja Terho Liukkonen kättelevät kaupan varmistuttua.

Mikkeliläisen Suvi- ja Palta -veneitä valmistuttavan Termalin Oy:n koko liiketoiminta siirtyi Konekeskon omistukseen 1.10.2008. Kaupalla laajennetaan Konekeskon venetarjontaa asiakassegmenttiin, jota Konekeskon vene-edustusten mallistorakenne ei ole aiemmin täysin kattanut. Termalin Oy on valmistuttanut Suvi- ja Palta -veneitä vuodesta 1985 lähtien ja kaiken kaikkiaan veneitä on myyty yli 40 000 kpl



reilun 20 vuoden aikana. Termalinin liiketoiminta jatkuu omana yksikkönään entisissä tiloissa Mikkelissä osana Konekeskoa. Suvi-veneiden jakeluverkostoon kaupalla ei ole vaikutusta.

KARTTAKUSTANNUS MUUTTUI

John Nurminen Marine Oy, entinen Troil Marin, on voittanut Merenkulkulaitoksen järjestämän tarjouskilpailun painettujen suomalaisten merikarttojen kustannus-oikeuksista vuosille 2009 - 2011/2012. Tarjouskilpailuun osallistui neljä suomalaista kartta-alalla toimivaa yritystä.

12.11.2008 allekirjoitettu kustannussopimus koskee 17 kansainvälisen ja sisäisen liikenteen merikarttasarjaa, noin 90 kansainvälisen ja sisäisen liikenteen karttalehteä sekä sopimusaikana julkaistavia uusia merikarttoja. Merikarttojen vuosittaiset myyntimäärät ovat noin 20.000 sarjaa ja noin 10.000 karttalehteä.

YAMAHA CENTER VANTAA JA MERIPELASTUSSEURA YHTEISTYÖHÖN

Yamaha Center Vantaa tarjoaa ensimmäisenä venealan jälleenmyyjänä jokaisen rekisteröitävän veneen ostajalle Meripelastusseuran Trossijäsenpalvelun. Trossin myötä asiakas saa vesillä apua ja veneen siirron turvaan maksutta myös tilanteissa, missä ihmisiä ei ole vaarassa. Trossijäsenyys sopimuksen myötä sekä Yamaha Center Vantaa että veneilijät ovat mukana tukemassa vapaaehtoisten ylläpitämää veneilijöiden turvaverkostoa.

KEULA- JA PERÄPOTKURIT

Marinno maritime innovations GmbH Itävallasta ja Kaha Oy ovat solmineet yhteistyösopimuksen EXturn keula- ja peräpotkurien maahantuonnista Suomeen. Kaha Oy aloitti EXturn tuotteiden maahantuojana marraskuussa 2008. KGK group, Kahan emoyhtiö, hoitaa EXturnin maahantuonnin Ruotsissa ja Baltian maissa.

Marinno maritime innovations GmbH, valmistaa patentoidun EXturn'in Itävallassa. Mallistossa on kuusi mallia 6-20 metrisiin veneisiin. EXturn asennetaan kokonaan veneen ulkopuolelle releyksikköä ja ohjainlaitteita lukuun ottamatta. Asennusreiän koko on vain 51 mm joten asennus ei vaadi juurikaan sisätilaa veneestä. EXturnin asennusasento on vapaa joten se soveltuu erinomaisesti myös peräohjailupotkuriksi.

YANMAR-UUTISIA

Yanmarin uusi ZT350-perävetolaite on täysin Yanmarin suunnittelema ja valmistama



uutuus perävetolaitemarkkinoille. Sitä voidaan käyttää sekä BY- että LP-sarjan 150 - 300 hv:n moottoreissa. Hiljaisessa ja hydrodynaamisessa ZT350:ssä on uu-

dentyypinen hydraulinen kytkin, joka takaa äänettömän ja portaattoman vaihtamisen sekä tarkkuus-taotut vaihteiston rattaat. Potkureina toimivat eri suuntiin pyörivät potkurit, joilla saavutetaan erinomainen kiihtyvyys ja pito kaikissa olosuhteissa. ZT350:n laaja kääntökulma takaa huippuunsa viritetyt ajo-ominaisuudet sekä yksi- että kaksikoneasennuksissa.

Yanmar Marine tarjoaa Pod-vetolaitteita moottoreihinsa. ZF-marinen valmistama POD 2500 -malli on suunniteltu teholtaan 380 mhp tehoisiin Yanmar-moottoreihin ja POD 2800 -malli on suunniteltu 440 mhp tehoisiin Yanmar-moottoreihin. Pod-vetolaitteessa on innovatiivinen joystick-ohjausjärjestelmä, joka mahdollistaa helpon, yhdellä kädellä ohjattavan vetolaittejärjestelmän. Kaksoismoottoriasennuksissa kumpikin vetolaite liikkuu itsenäisesti, mahdollistaen erinomaisen ohjattavuuden suurilla nope-

uksilla, sekä esim. laiturin kiinnityttäessä. Yanmar Pod järjestelmän etuna on jopa 30 % pienempi polttoaineen kulutus sekä jopa 15 % suuremmat veneen huippunopeudet verrattaessa perinteisiin potkurijärjestelmiin. Yanmar Pod -vetolaitteet on saatavilla ensimmäisellä vuosineljänneksellä 2009.

MASTERVOLT JA NAUTOR YHTEISTYÖHÖN

Mastervolt Finland ja Nautor ovat allekirjoittaneet kolmivuotisen sopimuksen, joka tekee Mastervoltista ensisijaisen toimittajan Nautorin valmistamiin Swan-purjeveneisiin asennettaville akkuvarajille, generaattoreille, inverttereille, DC/DC -konverttereille, Combi-laitteille ja instrumenteille. Mastervolt kehittää ja toimittaa integroituja sähköjärjestelmiä ja sillä edustaja yli 60:ssa maassa.

NIMITYSUUTISIA

Konekesko Oy Marine

Konekesko Oy:ssä on tehty Suviliiketoimintakaupan johdosta seuraavat nimitykset 1.10.2008: Terho Liukkonen on nimitetty tuoteryhmäpäälliköksi, Tommi Ihalainen tuotepäälliköksi ja Outi Hotanen myyntiasistentiksi.

VA-Varuste Oy

KTK Ville Vainikainen (32) on nimitetty yrityksen uudeksi toimitusjohtajaksi. Ville



Vainikainen



Haapakorva

on toiminut yrityksessä jo pitkään vastaten mm. myynti- ja vientitoiminnoista. Myynnin kehitystyötä on tuettu myös nimittämällä KTM Antti Haapakorva (29) myyntijohtajaksi. Antti työskenteli aiemmin Accenture Oy:ssä liikkeenjohdon konsulttina. Toimitusjohtajan tehtävät jättävä Toivo Vainikainen on siirtynyt yrityksen hallituksen puheenjohtajaksi.

Suomen Messut

Restonomi Tiina Peltola on nimitetty näyttelykoordinaattoriksi näyttelytoimintaan



Peltola



Samppa

Petra Samppa on työskennellyt aiemmin viestintätehtävissä Lahden Messuilla sekä kansainvälisen konsernin myynti-, markkinointi- ja viestintätehtävissä.

Multimarine Oy

Multimarine Oy:n toimitusjohtajaksi on 1.12.2008 alkaen nimitetty Nico Kavaleff (36). Nico Kavaleff on toiminut aiemmin Multimarine Oy:n tuotepäällikkönä. Aiemmin toimitusjohtajana toiminut Jukka Väyrynen siirtyi Multimarin hallituksen puheenjohtajaksi.



Sauros



Nuurivaara



Villa-Holmberg



Suonsilta

vastuualueena mm. Venemessujen asiakaspalvelu, ohjelmat ja yleiset näyttelyyn liittyvät asiat. Hän on toiminut aiemmin Suomen Messujen kongressipalvelussa tapahtumakoordinaattorina.

HSO-sihteeri Petra Samppa on nimitetty tiedottajaksi näyttelytoimintaan. Hän vastaa mm. Venemessujen tiedottamisesta ja markkinoinnista.

Petra Samppa on työskennellyt aiemmin viestintätehtävissä Lahden Messuilla sekä kansainvälisen konsernin myynti-, markkinointi- ja viestintätehtävissä.

Marinetek

Marinetek Group'in tekniseksi johtajaksi ja kotimaan liiketoiminnoista vastaavan Marinetek Finland Oy:n toimitusjohtajaksi on kutsuttu DI Jyrki Sauros.

Marinetek Group'in talouspäälliköksi on nimitetty LK merkonomi Mikael Nuorivaara.

Marinetek Finlandin tuotantopäälliköksi on nimitetty insinööri (AMK) Jukka-Pekka Villa-Holmberg.

Marinetek -konsernin venesatamien rakennuttamisyhtiö Marinetek Marinasin toimitusjohtajaksi on kutsuttu Kari Suonsilta.

Marinetek Group -konserniin kuuluu 13 tytäryhtiötä kahdeksassa maassa ja sillä on liiketoimintaa 35 maassa. Konsernin johdossa jatkaa Ilkka Seppälä.

Muualta poimittua

Pressöversikt

Koonnut: Katja Simola

Suomi-veneet Ay sijoittui Suomi 475 Cat -veneellään toiseksi Pohjois-Karjalan maakunnallisessa INNOSUOMI-kilpailussa. Suomi 475 Cat on katamaraani-tyyppinen, kaksirunkoinen soutuvene, jossa keskitunneli on selkeästi vedenpinnan yläpuolella. Tämä ratkaisu tekee veneestä vakaan ja turvallisen. Lisäksi vene kuluttaa polttoainetta vähemmän kuin tavalliset perämoottoriveneet. Veneen on suunnitellut Kari Craelius ja suunnittelutyö alkoi jo neljä vuotta sitten. Sarjatuotantoon CE-hyväksytty ja hyödyllisyysmallisuojaattu vene pääsi keväällä ja tähän mennessä Catteja on ehditty valmistaa 30. Ensi vuonna tuotantomäärä voi Suomi-veneiden toimitusjohtajan Pasi Suomalaisen mukaan nousta jo 150 kappaleeseen. Maakuntien parhaat kilvoittelevat vielä valtakunnallisella tasolla ja koko INNOSUOMI-kilpailun tämänvuotinen voittaja selviää 16. joulukuuta. Kilpailu pidetään nyt 15. kerran ja kisan teemana oli tänä vuonna "Ilmasto ja energia". Ensimmäisen sijan Pohjois-Karjalan "osakilpailussa" sai Lieksan Kelometsä Oy, joka on erikoistunut uppopuun nostamiseen ja teolliseen jatkojalostukseen. (Koti-Karjala 22.11.2008, Karjalainen 21.11.2008)

Venetehtaiden tuotannon hiljeneminen vaikuttaa myös varustepuolella. Mm. kuopiolainen kuomuvalmistaja VA-Varuste on joutunut lomauttamaan henkilöstöään. Noin 50 työntekijästä puolenkymmentä on lomautettu kolmeksi kuukaudeksi lokakuun puolesta välistä alkaen ja loppuja koskee noin parin viikon lomautus loppuvuoden kuluessa. (Savon Sanomat 19.9.2008)

Kaidevalmistaja Joros Oy on puolestaan ilmoittanut 22 henkilön lomautuksista, jotka kestävät toistaiseksi.

Toimitusjohtaja Toni Pesonen uskoo tilanteen kuitenkin paranevan alkuvuodesta, kun kauden 2009 veneiden valmistus pääsee käyntiin. (Itä-Savo 7.11.2008)



Vaikka venealalla on jouduttu lomautuksiin ja tuotannon seisautuksiin, myös uusia ideoita ja uutta yritystoimintaa syntyy. Yksi esimerkki löytyy Pieksämäeltä. Jussi Piispanen on perustanut BHB Marine Oy:n, jonka tarkoitus aloittaa alumiinisten AluCat-kaksirunkoveneiden tuotanto vuoden 2009 puolella. Piispanen ohella venettä on ollut kehittämässä Jan-Erik Lindholm. Kummallakin parivaljakon jäsenistä on kilpavenetausta, minkä he katsovat olleen etuna suunnitteluprosessissa. AluCat on alun perin suunniteltu monitoimiveneeksi viranomai-

Norjalaisessa Vi Menn Båt ja ruotsalaisessa Vi Båtgåre -lehdissä on ilmestynyt vertailutestit Targa 44 IPS ja Nord Star 40 Patrol -veneistä.



sille, mutta soveltuu ominaisuuksiltaan myös siviilikäyttöön. Keulasilta esimerkiksi kääntyy laiturin päälle ja laiturille voi kävellä tai rullata ilman kynnyksiä. AluCat on 6,6 m pitkä, 2,4 m leveä ja se kantaa 8 henkilön lisäksi 650 kg kuorman. Vene voidaan tehdä myös kauko-ohjattavaksi, jolloin sitä voidaan käyttää sammutusyksikkönä laivapaloissa, joihin ihminen ei voi mennä. (Kauppalehti 28.11.2008)



Olli Lindkvist

Linex-Boat Oy:n toimitusjohtaja Olli Lindkvist on valittu vuoden yritysjohdajaksi Kauppalehden ja OP-Pohjola-ryhmän yritys- ja yritysjohtajakilpailussa. Lindkvist jatkaa 1920-luvulla perheessään aloitettua veneenrakennusperinnettä nyt jo kolmannessa polvessa. Palkitseminen tapahtui marraskuussa Helsingissä Yrittämisen Tulevaisuus 2009 -seminaarissa. (Kauppalehti.fi 10.11.2008, Taloussanomien 10.11.2008)



Venäläinen Kater y Jahti -lehti on esitellyt Maestro 40-purren.

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA SYYSKUU - MARRASKUU 2008 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee noin sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajimmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Yacht Capital/Italia	9	Swan 66, esittely	174-178
Kazi/Japani	10	Nauticat 38 ja Degerö 28 MS, esittelyt	44-45, 49
Kazi/Japani	10	Finnboat Floating Show 2008/Suomi-maaesittely	66-71
Bätliv/Norja	7	Castello 533 HT, testi	34-35
Båtmagasinet/Norja	12	Finnboat Floating Show 2008/esittely: Buster XXL AWC	20-21
Båtmagasinet/Norja	12	DC-testissä Yamarin 68 DC	68-70, 75-77
Båtmagasinet/Norja	15	Finnboat Floating Show 2008/esittely: Bella 570 DC	18-19
Vi Menn Båt/Norja	liite 41/08	Finnboat Floating Show 2008/vertailutesti: Targa 44 IPS ja Nord Star 40 Patrol	8-14
Vi Menn Båt/Norja	liite 41/08	Finnboat Floating Show 2008/testi: Flipper 625 DC	29
Vi Menn Båt/Norja	7	Finnboat Floating Show 2008/testi: Minor 31 Offshore	28-30
Vi Menn Båt/Norja	7	Aquador 32 C, testi	82-86
Przegląd Motorowodny/Puola	7	Finnboat Floating Show 2008/matka- ja testiraportti	35-39
Båtbranschen/Ruotsi	5	Finnboat Floating Show 2008/juhlavuoden faktat	17
Bätliv/Ruotsi	5	Finnboat Floating Show 2008/testi: Flipper 625 DC	60-61
Bätnytt/Ruotsi	10	DC-testissä Yamarin 68 DC	26-29, 34-36
Bätnytt/Ruotsi	11	Finnboat Floating Show 2008/testi: Targa 23.1	34-38
Vi Båtägare/Ruotsi	9	Finnmaster 5700 DC, testi	36-40
Vi Båtägare/Ruotsi	11	Finnboat Floating Show 2008/vertailutesti: Targa 44 ja Nord Star 40 Patrol	26-34
Meer & Yachten/Saksa	5	Swan 66, testi	120-124
Skipper/Saksa	9	Finnboat Floating Show 2008/testi: Korsö 1100 C	76-77
Skipper/Saksa	9	Silver Condor 730, testi	60-63
Skipper/Saksa	11	Finnboat Floating Show 2008/testi: Finnmaster F68 DC	42-45
Skipper/Saksa	11	AMT 170 R, testi	38-41
WasserSport/Saksa	10	Finnboat Floating Show 2008/lyhyet esittelyt: Flipper 705 DC, Yamarin 76 DC ja 68 DC, Aquador 28 HT, Targa 23.1, Buster XXL ja XXL AWC, Silver Eagle 650 WA ja Condor 730, Grandezza 26 CA ja 23 OC, Korsö 1100 C, Finnmaster F68 DC ja 5700 DC, Bella 765, Faster 610 ja 515 SC, Nord Star 40 Patrol	42-49
WasserSport/Saksa	10	Terhi 475 DC, lyhyt esittely	31
WasserSport/Saksa	11	Finnboat Floating Show 2008/testi: Nord Star 40 Patrol	50-53
marina.ch/Sveitsi	15	Finnboat Floating Show 2008/lyhyet esittelyt: Targa 44 IPS, Finnmaster F68 DC, Grandezza 26 CA, Aquador 21 Wae, Bella 765, Yamarin 68 C	42-46
Bådnyt/Tanska	415	Finnboat Floating Show 2008/testi: Silver Condor 730, Targa 44 IPS	58-61, 64-71
European Boatbuilder/UK	8-9	Haastattelu Raimo Sonninen Bella-Veneet Oy	4, 68
The World of Yachts & Boats/UK		Finnboat Floating Show 2008/esittelyt: Finnmaster F68 DC ja 5700 DC, Grandezza	80-84
Yacht/Unkari	9-10	Finnboat Floating Show 2008/matkaraportti	20-35
Katera y Jahti/Venäjä	5	Finnboat Floating Show 2008/esittelyt: Buster XXL, Silver Moreno ja Condor, Nord Star 40 Patrol, Targa 44, Minor 31, Maestro 40, Nauticat 385, Finnulf 46	56-61
Navigaator/Viro	3	Finnboat Floating Show 2008/testiraportti: Silver Moreno, Condor ja Eagle Cabin, Targa 23 ja 44, Bella 570, Korsö 610 C ja 1100 C, Buster XXL AWC, AMT 185, Flipper 625 DC, Faster 610, Yamarin 68 C, Finnmaster F68 DC, MV 5700 BR ja 6600 FC, Minor 31, Finnulf 43, Nauticat 321	72-81

LEDAREN



Prioritering betyder utmaningar

Av vår medlemskår meddelar 38 % att omsättningen sjunker nästa år. Motsvarande siffra för detta år var 5,4 %. Om en minskning av personalen berättade 18 % av våra medlemmar (1,6 % detta år). Av den arbetskraft på ungefär 5000 personer var 890 permitterade i slutet av november.

Det blir inte ännu i år några större förändringar i branschens totala omsättning. En större förändring kommer vi att se år 2009. Det är ändå fråga om avoga siffror efter 14 år tillväxt. Vi är dock inte ensamma. På många andra branscher är situationen den samma, och på båtbranschens berör detta alla ens lite betydande båtlivs- och båtindustriländer.

I denna situation blir det allt viktigare att kunna hantera sina kundrelationer, liksom också all slags information. Varje företag hamnar och fatta svåra beslut angående såväl personalen, produktutvecklingen som marknadsföringen. Som stöd för detta beslutsfattande kommer vår medlemskår att från och med de första veckorna nästa år få ett månatligt paket innehållande viktig bakgrundsinformation om utvecklingen på branschen. Detta paket innehåller uppgifter om båtars registrering och partileveranser samt jämförande information om t.ex. försäljningen av motorcyklar, husvagnar och bilar. Dessutom fogas till paketet analyser av konsumenternas förtroendeindex, utvecklingen av produktionen, inflationen, BNP o.s.v. Vi kommer att samla ihop och analysera all väsentlig information i en kompakt form, för att varje medlemsföretag noggrant uppfattar alla utvecklingskedan.

Under ledning av föreningarna utökar vi det just nu nog så viktiga skolningsutbudet såväl för försäljningens, kundhanterings och den allmänna ekonomiförvaltningens del. Ingen kan med säkerhet säga hur länge det osäkra läget fortgår, men vi talar i varje fall om ett par år. Genom samarbete kan vi få mycket till stånd. Nu är det viktigt att urskilja de viktiga helheterna från de mindre viktiga.

FÖRENINGSNYTT

HÄNT I MEDLEMSKÅREN

Oy Meluton Ab från Vanda har anslutit sig till Finlands Båtindustriförening. Ny ordinarie medlem i föreningen är också Oy Weldmec Ab från Borgå, som tillverkar arbetsbåtar i aluminium. Termalin Oy:s medlemskap i Båtindustriförening avslutas 31.12 eftersom företagens ägare Terho Liukkonen har sålt affärsverksamheten till Konekesko Oy. Archipelago Yacht Service från Nagu samt Vesimatkaillu Savolax har också avslutat sina medlemskap i Finnboat. Nya ordinarie medlemmar i Båtbranschens Varvs- och serviceförening är Gripmarine Oy i Ingå samt Venepalvelu Fanfan i Helsingfors.

NYA STYRELSER

Vid de stadgeenliga höstmötena i Åbo valdes nya styrelser för Finnboat och centralförbundets föreningar för år 2009. Som förbundsordförande fortsätter Kim Örthén, Pencentra Oy. Till första viceordförande valdes Kaj Gustafsson, Nauticat Yachts Oy och till 2. viceordförande Iiro Haakana, Oy Maritim Ab. De övriga styrelsemedlemmarna finns på sidan 4.

FINNBOATS 16. HEDERSMEDLEM



Tor von Zweybergk, en av Terhi Oy:s tidigare ägare som gick på pension i juni, kallades vid förbundets höstmötesdag i Åbo till Finnboats 16. hedersmedlems. Hedersmedlemskap beviljades som erkännande för hans grundläggande arbete för att utveckla båtbranschen och speciellt internationaliseringen samt för hans insatser i förbundets ledningsorgan.

DEN STORA SERVICEDAGEN

Båtbranschens Varvs- och serviceförening arrangerar i samband med Helsingfors Båtmässa på måndag, den 9.2 kl 9.00-15.30 den åttonde stora Servicedagen. Dagens pris för Finnboat medlemmar är 85 Eur och för icke-medlemmar 100 Eur inklusive lunch, kaffe, föredragsmaterial samt moms. Anmälningarna till Servicedagen via www.finnboat.fi och där "anmälningar" fr.o.m. den 1.1 Anmälningstiden utgår den 2.2. Föredragen hålls på finska.

BÅT-PROGRAMMETS ÅRSSEMINARIUM DEN 12.2.2009

Programmets årsseminarium arrangeras torsdagen den 12 februari 2009 i anslutning till Vene 09 Båt-mässan i Helsingfors Mässcentrum. I kommande nyhetsbrev och på Båt-programmets webbplats www.tekes.fi/vene ges mera information om årsseminariet. Anmälningstiden utgår 1.2.2009.



Hyvästä yhteistyöstä kiittäen toivottamme

*Rauhallista Joulua ja
Menestyksellistä Uutta Vuotta!*

Sea Ray

Sunseeker

FAIRLINE
Finland

HEATER CRAFT

Eberspächer

CATERPILLAR®

WHAALER

MASMAR
BOATS

JOHNSON PUMP

Eberspächer

VOLKSWAGEN marine
SUPERIOR TECHNOLOGY

RACOR.

WIHURI OY
POWER PRODUCTS

WIHURI OY
AUTOLA

WITRAKTOR

CAT



VENE BÅT

6.-15.2.2009
HELSINGIN MESSUKESKUS

MITÄ UUTTA HORISONTISSA?

Tervetuloa Venemessuille uutuusien ja elämysten maailmaan. Luvassa näyttävä katselmus veneilystä vesielämän harrastuksiin ja välineisiin. Tutustu monipuoliseen ohjelmaan www.venemessut.fi

TAISIT LUULLA, ETTÄ SIELLÄ ON VAIN VENEITÄ.

TRADE DAY 6.2.2009 KLO 10-18 ALAN AMMATTILAISILLE JA MEDIALLE.

AVOINNA LA-SU KLO 10-18 (SU 15.2. KLO 10-17), MA-PE KLO 11-19 (TORSTAINA AUKI KLO 21 ASTI). PÄÄSYLIPUT 13 €/9 €. PERHELIPPU (2 AIK. + ALLE 16-V. LAPSET) 28 €.


Suomen Messut