

# finn boat NEWS

4  
2010

***Rauhallista Joulua  
ja menestystä vuodelle  
2011!***

***Fridfull Jul  
och framgångsrikt år 2011!***

***FINNBOAT TEAM***







## Ilmoittajien ehdoilla?

**Lehdistön ja venealan valmistajien sekä maahantuojien suhteet ovat Suomessa olleet perinteisesti hyvät, taloussuhdanteista riippumatta. Alalla toimivat journalistit ja yrittäjät ovat oppineet luottamaan toisiinsa, vaikka virheitä toki tekeville sattuu - puolin ja toisin. Asiat otetaan asioina ja tosiseikat tunnustetaan.**

**M**ielipide- ja näkemyserot taas ovat ihmillisiä asioita, joista pitää voida ja yleensä myös keskustellaan avoimesti.

Vain aniharvoin kukaan valmistaja tai maahantuoja on vuosikymmentenkään aikana loukkaantunut tai suivaantunut tuotteisiinsa kohdistuvasta kritiikistä. Yhtä harvoin on kukaan myöskään yrittänyt painostaa mediaa taloudellisesti, tavalla tai toisella.

On tietysti selvää, että suuret yritykset voivat panostaa pieniä enemmän niin markkinointiin, tiedotukseen kuin muuhunkin näkyvyyteen. Suurilla yrityksillä on mahdollisuus pieniä paremmin asettaa tuotteitaan esille niin messuilla kuin näyttelyissäkin, mutta myös alan lehdistön käytettäväksi.

Jos esimerkiksi veneellä on ostaja, joka ei halua antaa maksamaansa venettä testiin, se on täysin käsitettävää. Media ymmärtää sen, vaikkakin usein harmitellen. Turhan moni mielenkiintoinen vene jää vaille huomiota.

Toisaalta yksi-kaksipäiväinen testi ei vielä anna mahdollisuutta perehtyä veneeseen, moottoriin tai muuhun alan

tuotteeseen täydellisesti. Vaikka testit pyrittäisiin tekemään mahdollisimman perusteellisesti, tuotteen laadun varmistaminen esimerkiksi purkamalla turkki ja irtokalusteet, mittaamalla ainevahuudet ja analysoimalla käytetyt materiaalit, on täysin mahdotonta.

Mahdotonta on myös todeta vaikkapa veneen soveltuvuus pitkäaikaiseen asumiseen ja kaikkien ratkaisujen toimivuus käytännössä, jos veneessä ei vietä vähintään viikon lomaa erilaisissa olosuhteissa.

Joskus jopa luonnon olosuhteet estävät testien tekemisen, niin kuin tänä vuonna. Talvi tuli valitettavan aikaisin ja moni suunnitelmissa ollut testi jäi tekemättä.

Nämä seikat on ala ymmärtänyt, samoin suurin osa lukijakuntaamme - eivät he muuten niin uskollisia lukijoita ja lehden tilaajia olisikaan.

Venealalla myös käsitetään hyvin, että teemme lehteä lukijoillemme. Lukijoiden luottamus lehteen on yhtä tärkeää sekä meille lehdentekijöille kuin heillekin, jotka tuotteitaan käyttöömmeh asettavat, käytännössä useimmiten tarjoavat.

Ilmoitukset ovat tärkeä osa lehden sisältöä. Ilmoitukset antavat myyjälle tai valmistajalle mahdollisuuden kertoa tuotteestaan omin sanoin ja kuvin. Ilmoituksilla voidaan luoda mielikuvia, rakentaa imagoa tai synnyttää aktiivista kysyntää. Mitä informatiivisempi ja näyttävämpi ilmoitus on, sitä mielenkiintoisempi se on.

Ilmoituksilla väitetään usein myös olevan ratkaiseva vaikutus lehden talouteen ja sitä kautta myös toimitukselliseen si-

sältöön. Eniten näitä väitteitä esitetään nimettöminä erilaisilla nettipalstoilla. Onneksi esittäjät ovat hyvin harvoin vakavasti otettavia venealan yrittäjiä.

Toki mediamyynnillä on tärkeä osuus lehden taloudessa, mutta se on vuodesta riippuen vajaa viidennes esimerkiksi Kipparin liikevaihdosta. Toisin on ilmaiseksi eri kanavia pitkin jaettavilla medioilla.

Huonoina vuosina lehdillä on hyvät mahdollisuudet säilyttää kannattavuus mm. pienentämällä sivumääriä puuttuvien ilmoitussivujen verran. Siinä laskevat tuotanto- ja postituskulut toimituksellisen sisällön silti vähenemättä.

Venealan kunniaksi on myös sanottava, että en tunne ainuttakaan tapausta, jossa vakituisesti, vakiintuneessa venealan julkaisussa työskentelevän toimittajan mielipiteisiin olisi edes yritetty vaikuttaa taloudellisin houkuttimin.

Korkeasti arvostamani Tekniikan Maailman entinen päätoimittaja Mauri Salo toteasi aikanaan, että lahjoman vastaanottoon syyllistyvällä toimittajalla ei riippumattomassa mediassa ole ennen poistumistaan edes aikaa tyhjentää työpöytänsä. Uuden työpaikan löytäminen olisi nykyisin ilmaistuna sangen haastavaa.

Vesa Leppä  
Kirjoittaja on Kippari-lehden  
päätoimittaja



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

### Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf  
Käenkuja 8 A 47  
FIN-00500 Helsinki  
Puh./Tel. (09) 696 2160  
Telefax (09) 6962 1611  
www.finnboat.fi

### Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi  
Puh./Tel. (09) 6962 1610

### Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),  
lena@finnboat.fi  
Puh./Tel. (09) 6962 1620  
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi  
Katja Simola, katja@finnboat.fi  
Toimituksen osoite kuten edellä  
Redaktionens adress som ovan

### Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén  
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo  
Puh./Tel. (09) 502 3490, 0500 459 836

### Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo  
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

### Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 1/2011, vko/v. 6, aineisto/material 24.1.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

### Kansikuva/Pärmbild

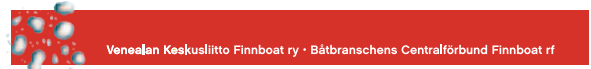
Kari Wilén





Jouko Huju

# P Ä Ä K I R J O I T U S



## finnboat NEWS

4  
2010

Finnboat Akatemian  
koulutusohjelma 2011

6

Lillemor Sarin  
hedersmedlem i Finnboat

7

ICOMIA  
kansainvälistä yhteistyötä

8

ICOMIA  
Statistics Book

9

Venealan Kauppiaiden  
uusi puheenjohtaja

10

Takuut ja virheet  
kuluttajakaupassa

12

Kuopion Keikka  
kuvia syyskokouksesta

14

Telakkayhdistyksen  
ekskursiot

16



16

Hanseboot 2010  
Partnerland Finland

17

Tekniikka-sivut  
– IBEX-konferenssi  
– HISWA symposium  
– Ajankohtaista ISO-standardeista

18

### PALSTAT

Peräaallot

2

Järjestöasiaa

4

Uutiset

21

Henkilöuutiset

22

Kansainvälinen lehdistöseuranta

24

Ledaren, svensk resumé

26

## Asiakashallinta ja markkinoinnin muutokset

**K**uluttajien vapaa-aika pirstoutuu yhä enemmän. Vaikka aikaa olisi suhteellisesti enemmän käytettävissä, niin sitä halutaan käyttää yhä monipuolisemmin. Veneily sitä kautta joutuu panostamaan myös harrastuksen yleiseen edistämiseen yhä enemmän sekä suunnittelutyötä että yhteisiä panostuksia. Taloudellisesti haastavina aikoina mahdollisuudet tämän tyyppiseen työhön ovat kuitenkin rajalliset. Asiakashallinnan kokonaisvaltainen ymmärtäminen on eräs onnistumisen kulmakivistä. Mitä enemmän tiedämme omasta asiakaskunnastamme, sen paremmat mahdollisuudet meillä on kohdentaa omaa markkinointiamme ja viestintäämme. Sähköisen ja sosiaalisen median käyttämisestä olennaisena osana markkinointiamme tiedämme vasta murto-osia.

Nyt työelämään tulevat nuoret ihmiset ovat tottuneet käyttämään sähköisiä välineitä kaiken tyyppiseen tiedonhakuun ja käyttävät samoja välineitä myös viestintään. Erilaisten yhteisöjen merkitys kasvaa vauhdilla. Venealan tulee nopealla tahdilla saada nämä kuluttajaryhmät mukaan oman viestintänsä piiriin. On kuitenkin tärkeää muistaa, että vaikka viestinnän välineet muuttuvat ajattelumallien ja tekniikan kehittymisen myötä niin viestinnän perusteet pysyvät samoina. Viestien tulee olla esillä riittävän usein, riittävän yksinkertaisina, tarkkaan harkituissa välineissä ja viestinnän sisällön on vastattava tarjottua tuotetta tai palvelua.

Venemessut on yksi perinteisen viestintämme kulmakivistä ja vuoden 2011 näyttely Helsingin Messukeskuksessa on näyttelyneliöillä mitattuna loppuunmyyty. Messumediakin joutuu kuitenkin miettimään edellä mainittuja viestinnän kohdennus- haasteita, jotta myös näyttelyvieraat täyttävät hallit. Näin on myös tehty ja markkinointipanoksia on lisätty ja monipuolistettu.

Vuosi 2010 kääntyy loppusuoralle. Se on ollut lupauksia antava vaikean edellisvuoden jälkeen. Haluankin käyttää tätä tilaisuutta kiittäkseni kaikkia Finnboat Newsin lukijoita. Vain alan laajamittaisella yhteistyöllä veneily kasvaa ja voi hyvin.

*Rauhallista Joulua*

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

## HENKILÖVALINNAT

Sääntömääräiset syyskokoukset pidettiin tänä vuonna Kuopion kupeessa Siilinjärvelä kylpylähotelli Kunnonpaikassa ja sekä liitolle että kaikille neljälle jäsenyhdistykselle valittiin uudet johtotelimet seuraavasti:

### Venealan Keskusliitto Finnboat ry, hallitus

Kim Örthén	Pencentra Oy
puheenjohtaja	
Kaj Gustafsson	Nauticat Yachts Oy
1. varapuheenjohtaja	
Timo Lampén	Oy Rymaco Ab
2. varapuheenjohtaja	
jäsenet	
Georg Berger	Oy Telva Ab
Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Ben Fagerström	Oy Marino Ab
Juhani Haapaniemi	TerhiTec Oy/ Silver-Veneet
Samuli Hellemaa	Wallas-Marin Oy
Joni Leeve	Leevene Oy
Terho Liukkonen	Konekesko Oy Marine/Termalin
Pekka Paajanen	Oy Brandt Ab
Jussi Purho	J. Purho Oy
Raimo Sonninen	Bella-Veneet Oy
Esko Syrjäsuo	Veneveistämö Syrjäsuo Oy
Kim Tigerstedt	Oy Maritim Ab

### Suomen Veneteollisuusyhdistys ry, johtokunta

Kaj Gustafsson	Nauticat Yachts
puheenjohtaja	
jäsenet	
Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Ben Fagerström	Oy Marino Ab
Juhani Haapaniemi	TerhiTec Oy/ Silver-Veneet
Samuli Hellemaa	Wallas-Marin Oy
Raimo Sonninen	Bella-Veneet Oy
Esko Syrjäsuo	Veneveistämö Syrjäsuo Oy
varajäsenet	
Anders Kurtén	Finn Gulf Yachts Oy
Jarmo Sundin	TerhiTec Oy
Mikael Winqvist	AMT-Veneet Oy



Finnboatin hallitus 2011, vasemmalta Pekka Paajanen/Oy Brandt Ab, Kim Tigerstedt/Oy Maritim Ab, Juhani Haapaniemi/TerhiTec Oy, Kaj Gustafsson/Nauticat Yachts Oy, Ben Fagerström/Oy Marino Ab, Timo Lampén, Oy Rymaco Ab, Raimo Sonninen/Bella-Veneet Oy, Kim Örthén/Pencentra Oy, Georg Berger/Oy Telva Ab, Terho Liukkonen/Konekesko Oy Marine, Samuli Hellemaa/Wallas-Marin Oy, Jussi Purho/J. Purho Oy ja Joni Leeve/Leevene Oy. Kuvasta puuttuvat Johan Carpelan/Oy Botnia Marin Ab sekä Esko Syrjäsuo/Veneveistämö Syrjäsuo Oy.

### Venealan Osatoimittajat ry, johtokunta

Kim Tigerstedt	Oy Maritim Ab
puheenjohtaja	
jäsenet	
Ari Bragge	Powerduo Oy/ Mastervolt Finland
Cay Bärlund	Volvo Penta Market unit Nordic Office
Jukka Herrala	Sail Tech Oy
Lars Juslin	Oy Trans-Auto Marin Ab
Timo Lampén	Oy Rymaco Ab
Anssi Westerlund	Konekesko Oy Marine
varajäsenet	
Olli Heinenen	Oy Brandt Ab
Kari Laiho	Oy Reichhold Ab

### Venealan Kauppiat ry, johtokunta

Jussi Purho	J. Purho Oy
puheenjohtaja	
jäsenet	
Marina Forsström	TG-Marin Oy
Lassi Hellman	Hellman Trading Ky
Ville Lehti	Oy Waltic Ab
Antti Mäkitalo	KoneVeneSuni Oy
Risto Paronen	Motomarine Oy
Jouko Viljamaa	Venepori Oy
varajäsenet	
Erkki Kaurinkoski	Aquantum Oy
Maria Palin	Telva Marine Oy

### Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry, johtokunta

Joni Leeve	Leevene Oy
puheenjohtaja	
jäsenet	
Karl-Johan Janhonen	Emsalö Båtupplag Ab
Sixten Heinonen	Dalsbruks Båtservice Ab
Aulis Meri	Satavan Venepalvelu Oy
Ari Pietarila	Top-Boat Oy
Pekka Sillanpää	Oy Vikom Marina Ab
varajäsenet	
Pekka Kosunen	Hopeasalmen Telakka Oy
Martin Rosenstedt	M-Yachts Oy.

## JÄSENKUNNAN KUULUMISIA

Red Gull Oy, jonka toimialaa ovat purjeiden ja kuomujen pinnoitus sekä tähän tarvittavien kemikaalien valmistus, on liittynyt varsinaiseksi jäseneksi Venealan Osatoimittajat -yhdistykseen. Uusimpia jäseniä Venealan Kauppiat -yhdistyksessä ovat Savonlinnassa majaa pitävä Classic Boats Finland Oy sekä espoolainen alumiinisia Marinepienveneitä maahantuova Noventum Oy. Espoossa sijaitseva kaasuturbiinigenaattoreita valmistava T-Turbine on päättänyt



jäsenyytensä Suomen Veneteollisuusyhdistyksessä.

## VEENE 11 BÅT 11.-20.2.2011

Tulevista Helsingin helmikuun venemes-suista kannattaa jo nyt noteerata seuraavat muutokset verrattuna edelliseen näyttelyyn:

- Trade Day –päivänä perjantaina 11.2. messut ovat avoinna medialle ja alan ammattilaisille klo 10.00-15.00 ja klo 15.00-19.00 myös yleisölle nimellä Vene 11 Båt Preview. Tähän Preview-päivään liput maksavat 20 euroa, kun normaali aikuisten pääsylipun hinta on 13 euroa
- lehdistötilaisuus alkaa perjantaina jo klo 10.00, eikä klo 11 kuten edellisellä vuonna
- näytteilleasettajien yhteistä ensimmäisen perjantain Red Carpet Night -illanviettoa ei järjestetä
- torstaina 17.2. messut on avoinna kuten muinakin arkipäivinä klo 19.00 asti, iltayhdeksään jatkuvasta aukioloajasta on luovuttu
- Kippari-lehden liitteenä aikaisempina vuosina julkaistusta Messuoppaasta on luovuttu ja messuopas on nyt kokonaisuudessaan internetissä. Lisätietoja tästä antaa tarvittaessa Suomen Messujen tiedottaja Petra Samppa, petra.samppa@finnexpo.fi
- kävijöille jaetaan sisäänkäynneitä ilmaista esitettä, jossa on mainittu kaikki näytteilleasettajat osastonumeroineen, hallikartat sekä messujen ohjelma.



## VENEALAN 10. SUURI KORJAAMOPÄIVÄ

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys järjestää Helsingin venemessujen aikana maanantaina 14.2.2011 klo 9.30-15.30 järjestyksessä nyt jo 10. kerran alan Suuren Korjaamopäivän. Tilaisuus pidetään tälläkin kertaa Messukeskuksen viereisessä Suomen Liikemiesten Kauppaopiston tiloissa. Rakennuksen sisäänkäynti on messukeskuksen eteläisen sisäänkäynnin puolelta. Suuri Korjaamopäivä tulee käsittelemään todella tärkeitä asioita. Joudumme jatkuvasti parantamaan omaa osaamistamme, huolehtimaan ympäristöstä ja turvallisuudesta. Korjaamopäivä tulee tällä kertaa keskittymään laatu- ja ympäristöosaamisen parantamiseen sekä telakoiden turvallisuuteen. Päivän ohjelmassa käsitellään myös uusia ajatuksia veneiden korjauksesta yleensä. Tarkempi ohjelma valmistuu tammikuun alussa. Päivän hinta on sama kuin edelliselläkin kerralla, eli Finnboatin jäsenyritysten edustajille 60 euroa ja ei-jäsenille 90 euroa ja se



sisältää lounaan, aamu- ja iltapäiväkahvin, luentomateriaalin ja alv:n. Korjaamopäivän osallistujilla on myös mahdollisuus tilata etukäteen pääsylippu venemessuille. Ilmoittautuminen tapahtuu Finnboatin kotisivun [www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi) kautta, kohdasta "ilmoittautumiset" tammikuun 10. päivästä alkaen. Ilmoittautumisaika päättyy 7.2.2011.

## VENENÄYTTELYJÄ 2011

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
6.-9.1.2011	Phuket	Thaimaa	Phuket International Marine Expo (PIMEX)
7.-16.1.2011	Lontoo	Iso-Britannia	London International Boat Show
8.-16.1.2011	Toronto	Kanada	Toronto International Boat Show
13.-16.1.2011	Atlanta	USA	Atlanta Boat Show
19.-23.1.2011	New York	USA	New York International Boat Show
21.-30.1.2011	Seattle	USA	Seattle International Boat Show
22.-30.1.2011	Düsseldorf	Saksa	Boot Düsseldorf
27.-30.1.2011	Chicago	USA	Strictly Sail Chicago
2.-6.2.2011	Atlantic City	USA	Atlantic City International Power Boat Show
2.-6.2.2011	Lissabon	Portugali	Nauticampo - Lisbon Boat Show
4.-13.2.2011	Göteborg	Ruotsi	Svenska Internationella Båtmässan
9.-13.2.2011	Vancouver	Kanada	Vancouver International Boat Show
11.-20.2.2011	Helsinki	Suomi	Vene 11 Båt
11.-16.2.2011	Leeuwarden	Alankomaat	Boot Holland
11.-20.2.2011	Istanbul	Turkki	Eurasia Boat Show
12.-14.2 & 18.-20.2.2011	Gent	Belgia	Belgian International Boat Show
12.-20.2.2011	Bern	Sveitsi	Suisse Nautic
17.-21.2.2011	Miami	USA	Miami International Boat Show & Strictly Sail Miami
17.-20.2.2011	Leipzig	Saksa	Beach & Boat
19.-27.2.2011	Rooma	Italia	Boat Show Roma
22.-27.2.2011	Moskova	Venäjä	Moscow Boat Show
23.-27.2.2011	Zagreb	Kroatia	Zagreb Boat and Sport Show
24.-27.2.2011	Mumbai	Intia	Mumbai International Boat Show
25.2.-27.2.2011 & 3.-6.3.2011	Fredericia	Tanska	Fredericia International Boat Show
1.-6.3.2011	Amsterdam	Alankomaat	HISWA Amsterdam Boat Show
1.-5.3.2011	Dubai	Arabiemiirikuntien Liitto	Dubai International Boat Show
3.-6.3.2011	Budapest	Unkari	Budapest Boat Show
3.-6.3.2011	Tulln	Itävalta	Boot Tulln
3.-6.3.2011	Yokohama	Japani	Japan International Boat Show
3.-6.3.2011	Varsova	Puola	Wind & Water Boat Show
4.-13.3.2011	Tukholma	Ruotsi	Stockholm International Boat Show Allt för Sjön
10.-13.3.2011	Turku	Suomi	Meri Kutsuu
11.-13.3.2011	Magdeburg	Saksa	MagdeBoot
11.-13.3.2011	Tallinna	Viro	Meremess
11.-13.3.2011	Lontoo	Iso-Britannia	British Leisure Show
12.-20.3.2011	Köpenhamina	Tanska	Både i Bella

# FINNBOAT AKATEMIA

## Liiketoiminta

Finnboat ja Tampereen Aikuiskoulutuskeskuksen (TAKK) viime vuoden lopulla käynnistämässä Finnboat Akatemiassa alkaa tammi-kuussa valmennusohjelma venealan yrittäjille ja johtohenkilöille.

Ohjelma sopii pk-yritysten omistajayrittäjille tai palkatuille johtajille, joilla on usean vuoden kokemus yrityksen, sen yksikön tai tytäryhtiön kokonaisvaltaisesta ja itsenäisestä johtamisesta.

Valmennusohjelma toteutetaan siten, että osallistuja arvioi yrityksen toimintaa ja omia johtamistaitojaan sekä toteuttaa työpaikassaan kehittämisprojektin. Valmennusohjelman aikana hän voi suorittaa yritysjohtamisen erikoisammattitutkinnon. Ohjelman kustannuksiin voi saada ulkopuolista rahoitusta ja yksittäisen valmennuspäivän hinta on 100 €/pv. Ohjelman sisältö on lyhykäisyydessään seuraavanlainen:

### 20.1.2011 Orientointi

valmennusohjelman sisällön esittely, yritysjohtamisen erikoisammattitutkinnon suorittaminen, henkilökohtaistaminen, johtajuus ja johtajuuden arviointi

### 8.3. ja 29.3.2011 Toiminnan suunnittelu ja kehittäminen (2 pv)

yrityssuunnittelun periaatteet, venealan ja sen toimintaympäristön kehityksen arviointi, mistä löydän tietoa ja miten hyödynnän sitä?, työkaluja oman yrityksen nykytilan arviointiin, vision ja strategian laatiminen, yrityksen kehittäminen, kehittämiskohteiden määrittäminen ja kehittämissuunnitelman laadinta, henkilöstön sitouttaminen kehittämistoimintaan, kehittämisprojektin johtaminen

### 9.3.2011 Minä johtajana, miten onnistun esimiehenä

johtamisprofiili, palautteesta oppiminen, kehittämistarpeiden tunnistaminen, oman toiminnan arviointi ja henkilökohtaisen kehittymissuunnitelman laadinta

### 30.3.2011 Asiakkuuksien johtaminen ja kehittäminen

yrityskuva ja sen muodostuminen, keitä ovat asiakkaamme, asiakastytyväisyyteen vaikuttavat tekijät (mm. kriittiset tekijät, missä ei saa epäonnistua), asiakkuuksien arviointi ja kehittäminen, asiakastytyväisyyden kuuntelujärjestelmä

### 4.-5.10.2011 Henkilökohtainen myyntityö

myynnin suunnittelu, asiakaspalvelu, myynnin tehostaminen, hintaneuvottelu, vastaväitteet

### 2.-3.11.2011 Yrityksen talouden johtaminen

taloudelliset raportit ja tunnusluvut, kannattavuus, maksuvalmius ja vakavaraisuus, tunnuslukujen hyödyntäminen johtamisessa, taloushallinto johtamisen työvälineenä, kustannuslaskenta, hinnoittelu ja alennusten vaikutus kannattavuuteen, budjetointi

### 18.1.2012 Toimiva työyhteisö ja haasteelliset johtamistilanteet

toimivan työyhteisön piirteet, työyhteisön tyypilliset ongelmatilanteet, esimies ongelmatilanteiden ennaltaehkäisijänä ja käsittelijänä, henkilöstön osaamisen kehittäminen

### 19.1.2012 Yrittäjän juridiikka

sopimusoikeus, työläinsäädäntö, etukäteen osallistujilta kartoitetut toimialaan liittyvät kysymykset.

## Venetekniikka

Koko venemekaanikkokoulutus sisältää 16 kpl kahden päivän koulutusjaksoa kahden vuoden aikana. Kullekin osallistujalle tehdään oma koulutussuunnitelma henkilökohtaisten tarpeiden mukaisesti. Monimuotokoulutukseen kuuluu lähipäivien lisäksi verkko-opiskelua, etätehtäviä ja työssä oppimista. Koulutuksen aikana voi suorittaa pienkonemekaanikon ammattitutkinnon. Kerran vuodessa tarjottaville yksittäisille lähijaksolle voi osallistua myös ilman tutkintotavotetta. Vuoden 2011 venetekniikkaa koskeva lukusuunnitelma on seuraava:

### 13.-14.1.2011 Veneen moottorin ja voimansiirtolinjaston korjauskurssi

### 7.-8.2.2011 Veneen kuntotarkastus ja katsastus

### 10.-11.2.2011 Lujitemuoviveneen vauriokorjauskurssi

### 10.-11.3.2011 Moottoriveneen rakenne- ja materiaalikurssi

### 17.-18.3.2011 Venesähkötekniikan peruskurssi

### 4.-5.8.2011 Veneen sähköjärjestelmien testaus ja vianhakukurssi I

### 11.-12.8.2011 Vesijettien rakenne- ja korjauskurssi

### 18.-19.8.2011 Veneen sähköjärjestelmien testaus- ja vianhakukurssi II

### 8.9.2011 Moottoriveneen siirrot ja säilytys

### 9.9.2011 Venealan tarvikkeet

### 22.-23.9.2011 Dieseltekniikkakurssi

### 6.-7.10.2011 Veneen ohjausjärjestelmän sekä perämoottorin voimansiirron huolto- ja korjauskurssi

### 26.-27.10.2011 Lisälämmittimen asennuskurssi

### 3.-4.11.2011 2-tahtimoottorin vianhakukurssi

### 17.-8.11.2011 4-tahtimoottorin vianhakukurssi

### 1.-2.12.2011 Mönkijöiden ja moottorikelkkojen huoltokurssi.

Kurssien yksityiskohtaiset sisällöt on esitelty TAKK:n sivulla <http://www.takk.fi/?koulutusyleisesite&esite=902>

### Lisätiedot ja ilmoittautumiset:

Koulutuspäällikkö Kari Kaikkonen, puh. 044 7906 417, kari.kaikkonen@takk.fi  
Kouluttaja Sini Jokelainen, puh. 044 7906 523, sini.jokelainen@takk.fi



# Lillemor Sarin

## hedersmedlem i Finnboat

**B**åtbranschens Centralförbund Finnboat rf har kallat Ab Sarins Båtar Oy:s verkställande direktör Lillemor Sarin till förbundets 17:e hedersmedlem. Lillemor Sarin har under 14 år aktivt deltagit i utvecklingen av den nutida, organiserade båtbranschen. Hon inledde sin verksamhet i Finnboats styrelse och Finlands Båtindustriförenings styrelse år 1994, och verkade inom dessa uppgifter till år 2008. Ordförande för Finnboats styrelse Kim Örthén konstaterade, då han vid föreningens höstmöte i Kuopio den 26.11 överlämnade det diplom och den förgyllda hedersplaketten som hänför sig till hedersmedlemskapet, att Lillemor Sarin har tillsammans med sin familj utvecklat det egna företaget till en uppskattad och lönsam aktör i branschen. Inom förbundsverksamheten har Lillemor Sarin med sitt exempel byggt upp en stadig grund för branschens verksamhet. Finnboat, som grundades år 1961, kallade sin första hedersmedlem år 1970. Republikens President har dessutom 6.12.2010 förlänat Lillemor Sarin Riddartecknet av I klass i Finlands Lejons Orden. Därtill har Kokkolan Yrittäjät, Karleby stad och Fennia bolagen valt Sarins Båtar till årets företag i Karleby 2010.



## Lillemor Sarin Finnboatin kunniajäseneksi

Venealan Keskusliitto Finnboat ry on kutsunut Ab Sarins Båtar Oy:n toimitusjohtaja Lillemor Sarinin liiton 17. kunniajäseneksi. Lillemor Sarin on ollut aktiivisesti mukana 14 vuoden ajan kehittämässä nykymuotoista järjestäytynyttä venealaa. Hän aloitti Finnboatin hallituksessa sekä Suomen Veneteollisuusyhdistyksen johtokunnassa 1994 ja toimi näissä tehtävissä aina vuoteen 2008. Luovuttaessaan kunniajäsenyyteen liittyvän kunniakirjan ja kultaisen ansiolevykkeen Kuopiossa liiton syyskokouksessa 26.11. Finnboatin hallituksen puheenjohtaja Kim Örthén totesi, että Lillemor Sarin on kehittänyt yhdessä perheensä kanssa oman yrityksensä arvostetuksi ja kannattavaksi alan toimijaksi. Liiton toiminnassa Lillemor Sarin on oman esimerkkinsä kautta rakentanut alan toiminnalle kestäväää pohjaa. Vuonna 1961 perustetun Finnboatin ensimmäinen kunniajäsen kutsuttiin vuonna 1970. Tasavallan Presidentti on lisäksi 6.12.2010 myöntänyt Lillemor Sarinille Suomen Leijonan I luokan Ritarimerkin. Lisäksi Kokkolan Yrittäjät, Kokkolan kaupunki ja Fennia ovat valinneet Sarins Båtar Ab:n Vuoden 2010 Yritykseksi Kokkolassa.



# Kansainvälistä yhteistyötä

**ICOMIA (International Council of Marine Industry Associations) on kolmenkymmenen kansallisen venealan keskusjärjestön tukemana vastannut jo vuodesta 1967 asti globaalin venealan asettamiin haasteisiin.**

**V**enealan kansainväliseen keskusjärjestöön ICOMIAan kuuluu enemmistö teollistuneista maista aina Pohjois-Amerikasta Japaniin ja Suomesta Uuteen Seelantiin. Tämän aatteellisen järjestön kapteeni on pääsihteeri Tony Rice.

- Tähän työhön sisään pääseminen ei tapahtunut oppimiskäyrän muodossa, meno oli pikemminkin pystysuoraa, sanoo Rice, joka on työskennellyt kahdeksan vuotta ICOMIAssa.

- Se, mikä minulle silloin valkeni ja joka vieläkin pitää paikkansa on, että on todella onnekasta että tällä alalla on niin paljon mukavia ihmisiä. Ihmisiä, jotka aidosti välittävät toisistaan.

Mutta ihan kaikki ei todellakaan ole ollut ruusuilla tanssimista. ICOMIAN johtaminen laskusuhdanteen läpi osoittautui suureksi haasteeksi, sillä lama kosketti venealan teollisuuden kaikkia sektoreita. Kun keskusliiton tulot laskivat, onnistui ICOMIA löytämään kaikkia osapuolia tyydyttävän ratkaisun myöntämällä jäsenilleen erityisalennuksen jäsenmaksuisista kahden viime vuoden ajan.

Monet vakavat kysymykset, kuten esimerkiksi veneilijöiden määrän väheneminen, ympäristölainsäädäntö ja uudet markkinat asettavat jatkuvia haasteita venealalle.

- Juuri tästä syystä ICOMIA on tulevaisuuden kannalta ratkaisevassa



asemassa veneteollisuuden kannalta, Rice selvittää.

- Tarvitsemme organisaation, joka käsittelee kaikkia niitä asioita, jotka eri tavalla estävät tai rajoittavat tuotteidemme vapaata pääsyä maailmanmarkkinoille. Tämä ei tarkoita pelkästään vaikkapa veneilyä haittaavien säännösten vastustamista, vaan esimerkiksi myös sitä, että kehitetään alalle sellaisia standardeja, jotka kaikki voivat hyväksyä.

Monet venealalla aikaansaadut parannukset ovat tulosta ICOMIAN kovasta ja antaumuksellisesta työstä; ICOMIA johti EU:n huvivenedirektiivin (RCD) kehitystyötä 1990-luvulla ja sen avulla eurooppalaiset ja muut markkinat saatiin avattua EU-hyväksytyille veneille. Huvivenedirektiiviin on kytketty myös yli 60 pienvenettä koskevan ISO-standardin kehittäminen. ICOMIA rahoittaa ISO TC 188 -sihteeristöä, joka hallinnoi näitä normeja. Yhteistyössä Amsterdam RAI:n kanssa järjestettävä vuotuinen venetarvikenäyttely METS on muodostunut tarvike- ja varustevalmistajien globaaliksi markkinatapahtumaksi.

Ennen kaikkea ICOMIA jatkaa

vahvalla ja yhtenäisellä äänellä vaikuttamistaan ympäristölainsäädäntöön, jolla voi olla kielteisiä vaikutuksia venealaan.

Monesta veneteollisuuden kehittämiseen tehdystä työpanoksestaan huolimatta Tony Rice haluaa mieluummin katsoa eteenpäin kuin taaksepäin. - Pääsihteerinä minun tavoitteenani on varmistaa ICOMIAN jäsenyyden ja koko venealan merkitys, mutta myös auttaa niin itse yhdistystä kuin maailmanlaajuisia markkinoita-kin kasvamaan. Avainasemassa tässä ovat useasti esimerkiksi yritykset tai paikat, joissa ihmiset voivat säilyttää veneitään tai laskea ne vesille. Veneilykomiteamme ja sen säännöllinen maailmankonferenssi tekee paljon tärkeitä työtä tällä saralla. Toivottavasti näemmekin taas pian huvivene-teollisuuden saavan takaisin kestävä ja vahvan asemansa.

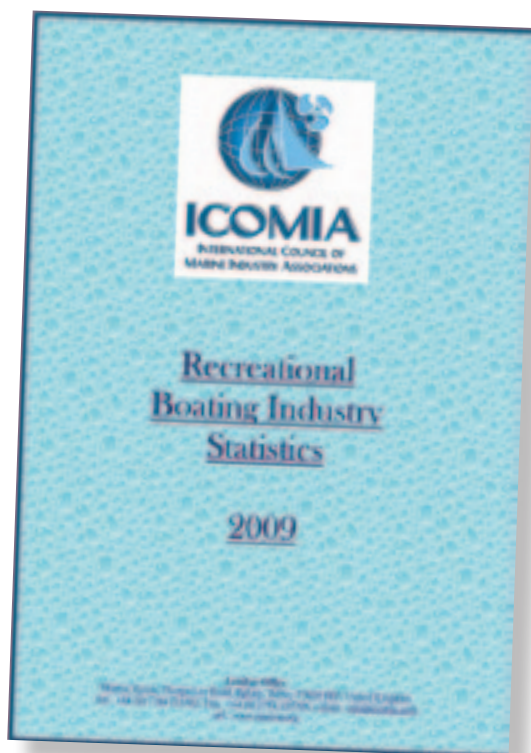
- Työskentelemällä vahvasti yhdessä voimme voittaa kaikki alamme uhkaavat esteet.

*Haluatko tietää enemmän ICOMIAsta? Käy järjestön kotisivulla [www.icomia.com](http://www.icomia.com)*



# ICOMIA Statistics Book

ICOMIAN vuosittain julkaisema tilastokirja, joka sisältää ainoan luotettavan tilastoinnin veneilystä maailmanlaajuisesti, on nyt saatavilla



**V**iimeisin painos ICOMIAN tilastokirjasta kokoaa tiedot 23 maan veneilymarkkinoista maailmalla. Nämä maat muodostavat laskelmien mukaan yli 90 % alan maailmanlaajuisesta elinkeinosta.

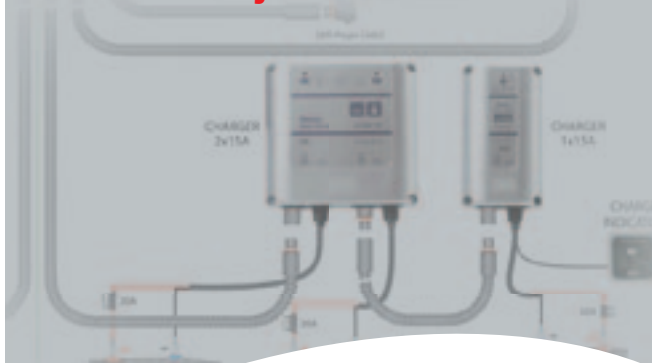
Tiedot on kerätty standardisoidussa muodossa, jotta viittauksia ja vertailuja lukujen välillä olisi helpompi tehdä. Kirjassa on lisäksi eritellyt yksityiskohtaiset kansalliset raportit 23 maasta, myyntitietoja 35 maasta, Show Boats International/Boat International -lehden megajaehtoja koskevaa tilastotietoa sekä venemoottoreiden myyntitilastot. Tilastot perustuvat vuoden 2009 tietoihin.

Uutta tänä vuonna ovat trendikäyrästä, jotka näyttävät venetuotannon ja perämoottorimyyntien viimeisen 7 vuoden aikana Suomessa, Japanissa, Uudessa Seelannissa ja USA:ssa.

ICOMIA Statistics Book 2009 maksaa 600 euroa ja sen voi tilata ICOMIAN kotisivulta [www.icomia.org](http://www.icomia.org). Kirja toimitetaan elektronisessa muodossa. Jos olet Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n jäsenyritys, saat tilastokirjan ilmaiseksi tilaamalla sen liiton toimistosta.



**Helposti asennettavat  
maasähköjärjestelmät  
veneisiin ja erikoisaluksiin**



**KAHA BOAT  
SYSTEMS**

Maahantuojat: Oy KAHA Ab  
[www.kaha.fi](http://www.kaha.fi) puh 09-61568300  
[jukka.kerminen@kaha.fi](mailto:jukka.kerminen@kaha.fi)

# Venealan Kauppiaiden uusi puheenjohtaja

Teksti ja kuva: Kari Wilén

**V**eneala, kuten kaikki vapaa-ajan investoinnit ovat pääsääntöisesti riippuvaisia yleisestä taloudellisesta tilanteesta. – Käytössämme on nyt melkoinen määrä sekä omakohtaista, että myös tutkittua tietoa, Jussi Purho toteaa. Meneillään olevan Vene-ohjelman kahdessakin tutkimuksessa on pohdittu veneiden vähittäiskaupan peruslähtökohtia ja miten eri kuluttajaryhmiä tulisi lähestyä.

Vaasan Yliopistossa tehtiin vuonna 2010 toimialatutkimus "Ui tai Uppoa". Venealan jälleenmyyjäkentästä tekijät toteavat selvän tarpeen nostaa palvelujen laatua ja toiminnan monipuolisuutta. Kun kannattavuuslukuja tarkastellaan riittävän laajasti, niin voidaan todeta jälleenmyyjien suuren määrän estävän volyymin riittävän nousun. Volyymin riittävä nousu tuo mukanaan melko nopeasti mahdollisuuden mm. työntekijöiden laadun ja osaamisen nostoon.

– On tärkeää muistaa, että hyvin usein lopullinen ostopäätös on myös riippuvainen jälleenmyyjäkokemuksesta, Purho jatkaa. Kuinka asiakasta hoidettiin, miltä tilat näyttivät ja mikä oli myyvän henkilökunnan ammattitaito ja sitoutumisen aste.

## Pitkän tähtäimen suunnitelma

Jussi Purho toteaa, että kun Venealan Kauppiat ry tekee omaa pitkän tähtäimen suunnitelmaansa, siis miettii sitä, millä tavoin yhteisillä toimilla voidaan edistää jäsenkunnan toimintaa ja kannattavuutta ei edellä mainittuja tutkimustuloksia voida sivuuttaa. Sieltä voidaan poimia selkeitä painotuksia, joiden ympärille toiminnan runko tulee rakentaa. Ne voidaan jao-

**Jussi Purho valittiin marraskuun syyskokouksessa Venealan Kauppiat ry:n uudeksi puheenjohtajaksi. Hän on J. Purho Oy:n perustaja ja seuraa tehtävässä Göran Wahlbergia, joka keskittyy tehtäväänsä Oy Telva Ab:n toimitusjohtajana. Telvan veneliiketoiminta siirtyi viime syksynä Telva Marineen.**



tella seuraavien strategisten painopisteiden mukaisesti: koulutus, markkinointi ja näkyvyys, sopimustekniikka, edunvalvonta, rahoitus, myynnin apuvälineet kuten software-kehitys ja tilastointi.

– Osaamistason jatkuva lisääminen ja uusien henkilöiden koulutus eri vähittäiskaupan tasoilla tulee olla jatkuvasti agendalla, Jussi Purho kertoo. Perusajatuksena on, että mikäli maailma ympärillämme muuttuu nopeammin kuin me itse, niin alamme nopeasti menettää peliä.

Keskusliitto on kolme vuotta kehittänyt yhteistyötä Tampereen Aikuis-koulutuskeskuksen kanssa. Kauppi-aiden kannalta tärkein koulutus on Finnboat-Yrittäjän Erikoisammattitutkinto. Tämä 2-vuotinen koulutus antaa erittäin hyvät perusvalmiudet yrittäjänä toimimiseen.

Finnboatin täyttäessä 50-vuotta vuonna 2011 tullaan liiton hallituksen päätöksellä rakentamaan poikkeuksellisen paljon näkyvyyttä nimenomaan edistämään venekauppaa Suomessa. Projektiin liittyy suoraa maksettua markkinointiviestintää sekä muuta lehdistötyötä. Kauppiasyhdistys keskustelee myös Otavamedi-

an kanssa mahdollisuudesta rakentaa yksi Finnboatin tukema sähköinen markkinapaikka.

Yhteistyökumppaneita on useita, vene- ja yritysrahoituksen puolella Nordea Rahoitus Suomi Oy, myynnin ohjelmistopuolella DL-Software ja vakuutusasioissa Aon Monia Oy. Borenus & Kempin juristit ovat kauppiaiden, niin kuin muidenkin

***"Tehokkuus ja kannattavuus yhteisillä toimilla paremmiksi"***

Finnboat-jäsenten käytettävissä.

– Olen ollut jonkun aikaa mukana kauppiasyhdistyksen johtokunnassa ja tiedän, että teemme tärkeää työtä, Jussi Purho lopettaa. Harva jäsen tiedostaa sen, miten paljon työtä on tehtävä jotta jonkun asian eteenpäin vieminen onnistuisi. Otan mielelläni vastaan uusia ideoita ja ehdotuksia asioiden kehittämiseksi osoitteessa [jussi@jpurho.fi](mailto:jussi@jpurho.fi).



# Oikea Rahoitus oikeaan tilanteeseen

Asiakkaan suunnitelmat on tehty toteutettaviksi, olivatpa ne sitten suuria tai pieniä.

Myyjänä teet toiveista totta tarjoamalla asiakkaillesi joustavan ja juuri hänen tarpeisiinsa parhaiten sopivan rahoituspalvelun:

A1-rahoituksen, Joustorahoituksen tai TUOHI MasterCard -tililuoton.

Lisätietoja saat Nordea Rahoituksesta, Hannu Laukkaselta, puh.

0500 462 417 tai hannu.laukkanen@nordea.com.



TUOHI

## Vakuutusratkaisu Finnboat-jäsenyriyksille

**Finnboat ja Aon Monia Oy ovat yhteistyössä rakentaneet Finnboat-jäsenyriyksille vakuutusratkaisun, joka tarjoaa suurostajan edut, nykyistä kattavamman vakuutusturvan järkevään hintaan**

Ratkaisu on räätälöity veneiden myynti-, huolto-, korjaus- ja telakointitoiminnan riskejä varten.

Vakuutusratkaisun edut:

- Kattavammat turvat, ei tiedostamattomia, omalla vastuulla olevia riskejä
- Ei alivakuutusta – sallii voimakkaat vaihtelut
- Selkeät turvaratkaisut

**Aon Monia Oy**

Pyydä tarjous ja vertailu nykyiseen vakuutusratkaisuun!

# TAKUUT JA VIRHEET KULUTTAJAKAUPASSA

**Hallitsetko kuluttajakaupan pelisäännöt? Kuluttajansuojalaki soveltuu elinkeinonharjoittajan ja kuluttajan väliseen kauppa-, välitys- ja vaihtokauppasuhteeseen, jonka puitteissa kuluttajalle tarjotaan tuotetta tai palvelua. Kuluttajansuojalaki on osittain pakottava eli tämä tarkoittaa sitä, että kuluttajan vahingoksi lain säännöistä poikkeava sopimusehto on pätemätön. Sääntö koskee esimerkiksi tavaransopimuksen mukaisuutta sekä virheitä kuluttajakaupassa.**

Teksti: Åsa Krook

**E**linkeinoharjoittajat voivat lähtökohtaisesti vapaasti sopia keskinäisistä oikeuksista ja velvollisuuksista. Lähinnä kohtuuttomat sopimusehdot voidaan hyvin epätasapainoisessa sopimussuhteessa sovitella tuomioistuimen toimesta heikomman osapuolen eduksi. Siltä osin kuin osapuolet eivät ole muuta sopineet, kauppalaki ja yleiset sopimusoikeudelliset periaatteet määräävät osapuolten oikeudet ja velvollisuudet suhteessa toisiinsa.

## Tavaransopimuksen mukaisuus

### Yleissääntö

Kulutustavaroiden sopimuksen mukaisuus (virheettömyys) edellyttää lain mukaan, että tavara

- on myyjän siitä antaman kuvauksen mukainen



Asianajaja Åsa Krook toimii Asianajotoimisto Borenius & Kemppisellä neuvonantajana franchising- ja jakelusopimuksissa sekä immateriaalija markkinaoikeudellisissa kysymyksissä.

- soveltuu siihen erityiseen tarkoitukseen, johon kuluttaja sitä tarvitsee (edellyttäen, että myyjä on ollut käyttötarkoituksesta tietoinen)
- soveltuu tarkoituksiin, joihin vastaavia tavaroita yleensä käytetään
- kestävyydeltään ja muuten vastaa sitä, mitä kuluttajalla on perustellusti aihetta olettaa
- ominaisuuksiltaan vastaa laissa, asetuksessa tai viranomaisen päätöksessä asetettuja turvallisuusym. vaatimuksia.
- vastaa myyjän antamia tietoja.

### ”Sellaisena kuin se on”-ehto

Vaikka esimerkiksi käytetty tavara on myyty ”sellaisena kuin se on” -ehdolla, siinä katsotaan kuitenkin olevan virhe, jos se ei vastaa niitä tietoja, jotka myyjä kaupantekohetkellä on tavaransopimuksista antanut ja joiden voidaan olettaa vaikuttaneen kauppaan; myyjä on ennen kaupantekoa laiminlyönyt velvollisuuden antaa ostajalle tiedon tavaransopimuksista tai käyttöä koskevasta olen-

naisesta seikasta, josta myyjän täytyy olettaa tietneen ja josta ostaja olettaa saavansa tiedon ja laiminlyönnin voidaan olettaa vaikuttaneen kauppaan; tai tavara on huonommassa kunnossa kuin ostajalla sen hinta ja muut olosuhteet huomioon ottaen on ollut perusteltua aihetta edellyttää. Esimerkiksi piilevät virheet voivat ”sellaisena kuin se on” -ehdosta huolimatta tulla myyjän korvattaviksi.

### *Myyjä voi omalla toiminnallaan rajoittaa vastuutaan*

Myyjän omalla toiminnalla on tärkeä rooli virhettä arvioitaessa. Ostaja ei esimerkiksi saa virheenä vedota seikkaan, josta hänen täytyy olettaa tietneen kauppaan tehtäessä. Jos ostaja ei noudata selkeitä huolto-ohjeita, niin tämä jää ostajan vahingoksi. Huolellisesti laaditut huolto-ohjeet saattavat näin ollen olla ratkaisevassa roolissa, kun otetaan kantaa tavaransopimukseen virheeseen. Yhtä lailla on esimerkiksi käytetyn tuotteen kaupassa syytä huolellisesti listata mahdolliset toimituksessa esiintyvät puutteet.



## Näyttötaakka

### Yleissääntö

Lähtökohtaisesti näyttötaakka on silmä, joka vaatii tai väittää jotakin. Poikkeuksena on kuluttajakaupan kuuden kuukauden sääntö (käsitelty alla). Mitä vahvemmin väite sotii kokemusperäistä todennäköisyyttä vastaan, sitä suurempaa vakuuttavuutta näyttöltä vaaditaan.

### Näyttötaakka kuluttajakaupassa

Kuluttajakaupassa pätee kuuden kuukauden sääntö todistustaakkajakoon. Jollei toisin osoiteta, kuudessa kuukaudessa luovutushetkestä ilmenevän virheen oletetaan olleen olemassa luovutushetkellä. Kuluttajan tulee osoittaa, että virhe on olemassa. Elinkeinonharjoittajan on osoitettava, että virhe on luettava kuluttajan syyksi tai että sitä ei ollut luovutushetkellä (esim. huolto-ohjeiden laiminlyönti, sääolosuhteet). Kuuden kuukauden jälkeen todistustaakka on lähtökohtaisesti käänteinen. Kuluttajan on tällöin osoitettava, että virhe ei johdu hänestä. Oikeuskäytännössä on jossain määrin kuitenkin alennettu kuluttajalle asetettua näyttövaatimustaakkaa lähinnä teknisiä seikkoja sekä tuotteen elinkaarta arvioitaessa.

### Takuu

Jos myyjä on sitoutunut vastaamaan tavaran käyttökelpoisuudesta tai muista ominaisuuksista määrätyn ajan (takuu), tavarassa katsotaan olevan virhe, jos tavara tänä aikana huonontuu takuussa tarkoitettulla tavalla. Virhevastuuta ei kuitenkaan synny, jos myyjä saattaa todennäköiseksi, että huonontuminen johtuu vahingoittumisesta, tavaran vääränlaisesta käsittelystä tai muusta ostajasta johduttavasta seikasta.

Virhetapaus eroaa takuutapauksesta todistustaakan osalta. Väitetyssä virhetapauksessa kuluttajan on todistettava virheen olemassaolo. Takuutapauksessa taas kuluttajan tulee ainoastaan todistaa tavaran huonontuminen.

## Reklamaatio

Kuluttajan tulee ilmoittaa virheestä kohtuullisessa ajassa siitä, kun kuluttaja havaitsi virheen tai hänen olisi pitänyt se havaita. Tältä osin on huomioitava, että kuluttajan tarkastusvelvollisuus on erilainen kuin elinkeinonharjoittajan. Kuluttajalla on kuitenkin aina vähintään kaksi kuukautta aikaa reklamoida virheen huomattuaan. Suomessa ei - päinvastoin kuin esimerkiksi Ruotsissa ja Norjassa - ole ehdotonta takarajaa siitä, milloin virheestä tulisi ilmoittaa.

## Seuraamukset

Virheestä johtuviin seuraamuksiin kuuluvat määrätyn varauksin ja rajoituksin ostajan oikeus pidättäytyä kauppahinnan maksusta, oikeus vahingonkorvaukseen, hinnan alennus ja kaupan purku. Hinnan alennuksen ja/tai kaupan purun edellytyksenä on toki, että myyjä ei reklamaatiosta huolimatta oikaise virhettään tai virheettömän tavaran toimittaminen muutoinkaan ei voi tulla kyseeseen.

Pääsääntönä on täyden korvauksen periaate: Vahingon kärsinyt osapuoli on saatettava samaan asemaan kuin, jos vastapuoli olisi täyttänyt sopimuksen oikein. Epätavalliset ja ennalta arvaamattomat sopimusrikkomuksen seuraamukset jäävät kuitenkin usein vahingonkorvausvelvollisuuden ulkopuolelle. Lisäksi korvattavaa määrää voidaan alentaa ostajan oman tuottamuksen vuoksi.

Ostajalla on Suomessa lähtökohtaisesti oikeus kohdistaa tavaran virheeseen perustuvat vaatimuksensa myös aikaisemmalle myyntiportaalle (valmistajalle, tukkumyyjälle, maahantuojalle). Vastaava oikeus on esimerkiksi Ruotsissa selvästi rajoitetumpi.

## Myyntiportaiden väliset vastuusuhteet ja muut osapuolten suhteeseen vaikuttavat seikat

Kaikkien pohjoismaisten kauppalaki-

en lähtökohtana on se, että valmistaja viime kädessä vastaa tavarassa esiintyvistä virheistä ja siitä myöhemmille myyntiportaille aiheutuneista kuluista ja vahingoista edellyttäen, että virhe ei johdu myyntiportaasta omasta toiminnasta. Esimerkiksi osapuolten välisestä vastuunjaosta, riidanratkaisupaikasta ja sovellettavasta laista voidaan kuitenkin business to business -suhteessa sopia toisin. Jos osapuolet eivät ole muuta riidanratkaisufuorumista sopineet, riita ratkaistaan sen maan tuomioistuimessa, jossa kaupan pääsuoritus tapahtuu. Esimerkiksi ruotsalaiselle jälleenmyyjälle Tukholmaan toimitettua suomalaisvalmisteista venettä koskeva riita ratkaistaan Tukholman kärjäoikeudessa, kun taas vientitoimituksen ollessa Ex Works toimittajan tehdas Helsinki, riita ratkaistaan Helsingin kärjäoikeudessa.

## Lopuksi

Jotta myyntitoimintaan liittyvät riskit pienenisivät ja mahdolliset ikävät yllätykset vähenisivät, suosittelemme kaikkiin yksittäisiin kauppoihin liittyvien olennaisten seikkojen huolellista dokumentointia sekä vakiomuotoisten kuluttajakauppa- ja jälleenmyyntisopimus pohjien ja -ehtojen käyttöönottoa. Kyseiset toimenpiteet maksavat lisäksi suhteellisen pienenä investointina yleensä matkan varrella itsensä takaisin monikertaisesti.



BORENIUS & KEMPPINEN

### Yhteystiedot:

Åsa Krook  
Asianajotoimisto Borenius & Kempainen Oy  
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki  
Puh: +358 9 6153 3522  
Fax: +358 9 6153 3499  
asa.krook@borenius.com  
www.borenius.com

# Kuopion

**S**ääntömääräiset syyskokoukset ja vene-parlamentti pidettiin tällä kertaa Kuopion kupeessa Kylpylähotelli Kunnonpaikassa 26.-27.11. Ohjelmassa olivat tuttuun tapaan liiton ja yhdistysten kokoukset sekä Venealan Osatoimittajien tuotenäyttely. Tämän jälkeen käytiin vielä tutustumassa Bella-Veneet Oy:n uusimpaan Aquador-tuotantolinjaan sekä VA-Varuste Oy:n tuotantotiloihin Siikarannassa. Iltaa vietettiin nauttien savolaisen pitopöydän antimista ja hilpeää haitarimusiikkia kuunnellen. Syyskokouspäivillä oli mukana yhteensä 106 jäsenyritysten edustajaa.

Syyskokouspäivien ohjelmassa oli myös tutustuminen Bella-Veneet Oy:n uudenkarheaan Aquador-tuotantolinjaan. Bellalta siirryttiin vielä ennen illanviettoa Siikarantaan tutustumaan VA-Varusteen tuotantotiloihin.



Lillemor Sarin vastaanotti illallisen miesvaltaiselta osallistujajoukolta onnittelut myös yhteislaulun muodossa. Läsnäolijat onnittelivat häntä seisaalleen nousten.



Venealan Kauppiain väistyvä puheenjohtaja Göran Wahlberg saa kiitokset ja shampanjapullon liiton puheenjohtajalta.



# keikka



Savolaisen pitopöydän antimista nauttimassa muiden muassa Leif Karlsson, Jan-Erik Paajes ja Philip Palmgren



Osatoimittajien tuotenäyttely syyskokospäivien yhteydessä kasvaa vuosi vuodelta. Bo Warelius Six-Capista esittelee yrityksensä tuotteita Finnboatin Katja Simolalle ja Keskon Tuija Soikkelille, Helena Hornela Six-Capista kuuntelee.



Telakka- ja korjaamoyhdistyksen sääntömääräisessä syyskokouksessa tehtiin Joni Leeven johdolla ilmeisesti ainoastaan hyviä päätöksiä.



Yli sadan hengen kokousväelle maistuivat savolaisen pitopöydän herkut, joita oli höystetty asianmukaisesti paikallisella huumorilla ja haitarimusiikilla.



Syyskokousillallisen yhteydessä onneltiin kaikkia kuluvan vuoden aikana 60 vuotta täyttäneitä yritysedustajia, joita olivat Pekka Paajanen Brandtilta, Lauri Kiiski Heinlahden Veistämöstä, Georg Berger Telvalta ja Robbie Lindberg Ekströmin Koneliikkeestä.



# Telakka-ekskursiot

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen ryhmä teki vuosi sitten tutustumismatkan hollantilaisille alan korjaamoille ja telakoille ja tänä syksynä suunnattiin Pohjois-Saksaan. Mukaan liiton toimistopäällikön vetämälle matkalle 18.-19.10. lähti 20 jäsenyritysten edustajaa ja tutustumiskohteina olivat Neustadtissa sijaitseva Ancora Marina, Marina Baltic Bay Laboessa, Kielissä toimiva Knierim Yachtbau sekä veneveistämöt Henningsen & Steckmest ja Mittelmann's Werft Kappelnessa. Tällaiset tiiviit "täsmäiskut" alan yrityksiin ovat hyvin antoisia ja matkalta saatiinkin jälleen paljon mielenkiintoista infoa ja uusia ideoita. Ryhmän yksimielisen päätöksen mukaisesti uusi retki toteutetaan taas ensi syksynä, suuntana on seuraavaksi Ruotsin etelärannikko.

Telakka- ja korjaamoyhdistyksen ryhmä toteutti vielä ennen joulua 9.12. yhteisen tutustumismatkan Joel Nemesin upouuteen palkittuun Inkoon Venehotelliin sekä Martin Fogdellin vetämään Gripmarineen.



Tutustumismatka saksalaisiin telakoihin on tehty ja ryhmä on valmis kotimatkaan.



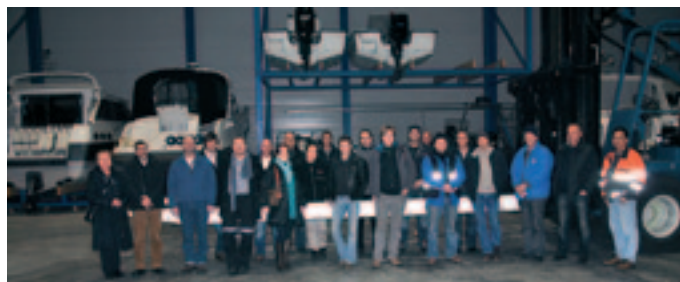
Kielin kanavan varrella sijaitseva Knierim Yachtbau on erikoistunut hieman isompien veneiden huolto- ja säilytystoimintaan.



Pekka Kosunen Hopeasalmen Telakalta tarkastamassa työn laatua Henningsen & Steckmestin telakalla.



Joel Nemes kertoo telakkayhdistyksen jäsenille Inkoon Venehotellin lämmitys- ja sprinklerijärjestelmästä.



Telakkayhdistyksen jäsenet tutustuivat Inkoon Venehotellin toimintaan 9. joulukuuta.

Gripmarineessa purjeverneiden takilat on varastoitu entiseen kasvihuoneeseen. Tila antaa mainiot mahdollisuudet mastojen ja puomien huoltoon.





# HANSEBOOT 2010

## Partnerland Finnland



**K**uten jo edellisessä Finnboat Newsissä kerrottiin, oli Suomi tämänvuotisten Hampurin Hanseboot-messujen virallinen yhteistyökumppani, ns. Partnerland. Sen mukaisesti Suomi-tunnukset olivat näkyvästi esillä messualueella, lehdistötilaisuus painottui Suomi-aiheeseen, virallisten avajaisten teemana oli Suomi jne. Hallissa 6 oli Finnboatin koordinoima moottoriveneiden yhteisosasto, jossa liiton infopisteen lisäksi olivat mukana AMT, Bella, Botnia, Finn-Marin, Fiskars, Freja, Kesko, Linex, Sarins ja TerhiTec. Lisäksi omilla osastoillaan muualla messuilla olivat Baltic, Nauticat, Nautor, Red Gull ja Wallas.



Hetkeä ennen messujen avautumista – etteivät vaan olisi Minorin miehet väärällä osastolla?



Messujen avajaispuheen piti Maahanmuutto- ja eurooppaministeri Astrid Thors.



Hansebootin virallisessa lehdistötilaisuudessa puhuivat Hampurin venemessujen toimitusjohtaja Bernd Aufderheide, Suomen pääkonsuli Erja Tikka, Finnboatin toimitusjohtaja Jouko Huju, saksalaisen sisäjärjestömmme DSBV:n puheenjohtaja Torsten Conradi sekä DSBV:n toimitusjohtaja Claus-Ehlert Meyer.

Saksalais-Suomalainen Kaupakamari kutsui kaikki suomalaiset näytteilleasettajat ja heidän saksalaiset edustajansa yhteiseen illanviettoon Hampurin vanhimpaan oluttupaan Gröningeriin. Tarjolla oli kokonaisena grillattua sikaa, valtava määrä makkaroita ja paljon olutta – ja hauskaa oli!



# IBEX-konferenssi 27.-30.9.2010

Vene-ohjelman yhteydessä järjestettiin tutustumismatka IBEX-messuille ja -konferenssiin USA:han. Paikkana oli tällä kertaa Ohio-joen varrella oleva Kentucky Exposition Center, Louisville. Tapahtuman messuosuus on pitkälti kuten Euroopan METS, mutta IBEX-konferenssi sisältää lisäksi suuren määrän esitelmiä eri aiheista (59 maksullista esitystä ja 20 näytteilleasettajien työpajaa kymmenessä rinnakkaisessa sessiossa). Seuraavassa poimintoja eräistä mielenkiintoisimmista esityksistä.

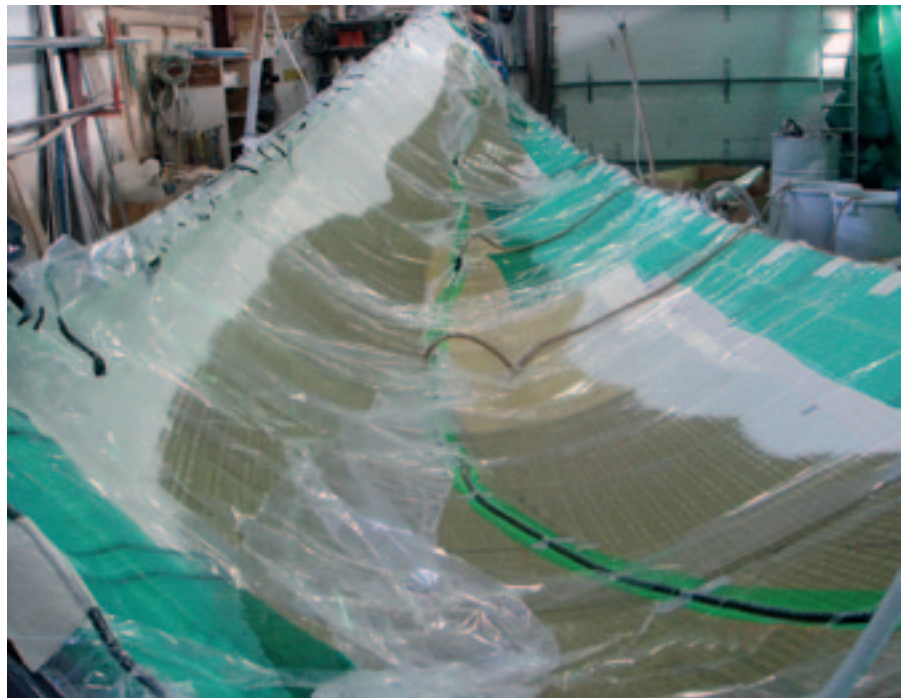
Teksti: Markku Hentinen  
Kuva: Maestro Boats

## Core Infusion Technology

(DIAB Technologies Inc)

Yhteenveto alipaineinjektion käytöstä kerroslevyissä DIAB:n tekniikalla. Yleisten periaatteiden lisäksi esillä oli yksityiskohtia mm. syöttölinjojen sijoittamisesta. Esityksen mukaan alipaineinjektio (kertakäyttökälykityksellä) tuo ajansäästöä käsinlaminointiin verrattuna suurissa kappaleissa, 50 jalan rungossa ja kannessa jopa 50 % ajansäästöä muottiajassa. Pienissä kappaleissa aikaa ei yleensä säästy.

Injektion tietokonesimuloinnista on saatu hyviä kokemuksia (Polyworx-ohjelma), kunhan hartsirintaman etenemisnopeus on mitattu tasolevykokeella. Yksityiskohdista oli esillä mm. repäisykankaan (peel-ply) katkaisu lähellä nurkkia (esim. hattu-jäykkääjien uumien kohdalla), jotta sen "oikaisu" kulmassa ei aiheuttaisi hartsirikasta kohtaa.



Injektiolaminointia Maestro Boatsilla.

Kuva Maestro Boats

## Materials and laminate testing

Rob Mazza (Baltek Inc., a company of 3A Composites); Dan Naugle (Grady-White Boats); Jeff Wright (Gougeon Brothers Inc.).

Lujitemuovin materiaalien, valmistuksen ja laadunvalvonnan valintaperusteita valottava esitys. Valmistuksen laadunvalvonnassa yksinkertaisten menetelmien (esim. 3-pistetaivutus) todettiin riittävän, kunhan ko. menetelmät valitaan oikein ja ne ovat toistettavia. Kerroslevyn väsymislujuudessa on suuri ero injektoidun ja käsin laminoitujen välillä, koska injektiossa ydinaineen sahauskoetukset täyttyvät kokonaan hartsilla.

## Monitoring and vessel control with NMEA 2000

(Maretron Inc)

Johdotusta ja NMEA-väylän yleistä järjestelyä käsitellyt esitys. Datan häiriöt ja kohina aiheutuvat usein NMEA-väylästä itsestään: kaikuja väylän päästä, liitoksista ja laitteista. Johdotus ja liitokset ovat usein häiri-

öiden lähde: kannattaa käyttää valmiiksi liittimillä varustettuja johtoja aina kun mahdollista.

## Planing hull efficiency

Jeffrey Jeffrey Bowles (Donald L. Blount and Associates); Mark Loughheed (Zodiac Hurricane Technologies Inc.).

Hyvä yleisesitys propulsioon ja rungon hyötysuhteista ja miten niitä tulisi käyttää. Usein tehokkuudella tarkoitetaan propulsiiohyötysuhdetta, vaikka "overall efficiency" ottaa huomioon myös vastuskäyrän.

Vastuskäyrästä saadaan haluttaessa paljon irti: taloudellisin matkanopeus, suurimman toimintasäteen antava nopeus jne. Käyrän 1. derivaatta helpottaa käyttöä.

Huomattakoon, että Blountin toimistossa runkomuoto käsitetään täysin planaavaksi vasta sitten, kun Frouden uppoumaluku >3,5.

Koko ohjelma löytyy osoitteesta [www.ibexshow.com](http://www.ibexshow.com). Seminaareissa ei ikävä kyllä yleensä jaeta kirjallista materiaalia, mutta joistain sellaisia sai. Näitä voi tiedustella allekirjoittaneelta.



# 21st International HISWA symposium 15.-16.11.2010

Teksti: Markku Hentinen

Kuva: l'Hydroptere

**J**oka toinen vuosi METS-messujen yhteydessä järjestettävä HISWA Symposium on Yacht Design and Yacht Construction on vakiintunut merkittäväksi venesuunnittelijoiden ja teknisten asiantuntijoiden seminaariksi. Tänä vuonna erityisen kiinnostavia olivat seuraavat aiheet:

## Green shipping requires broad horizon

*Rene van Gijlswijk (TNO)*

Meikäläisen Sustainable Boating -projektin tapaan tehtyjä LCA-laskelmia superjahdeille. Trooppisten puulajien käyttö kuormittaa ympäristöä Eco Indicator 99 -haittapisteinä laskettuna erityisen paljon.

## l'HYDROPTERE: A story of a dream

*Jean Matthieu Boergeon (Hydroptère Design Team)*

Vaikuttava esitys 60' kantosiipipurjeveneiden kehittämistyöstä 10 vuoden aikana. Venettä on käytetty koealustana sekä hydrodynamiikan että rakenteiden tutkimisessa ja menetelmähityksessä. Vuoden 2009 lopulla veneellä saavutettiin 50,17 solmun keskinopeus yhden merimailin matkalla.

## On-Water Pressure Measurements on a Modern Asymmetric Spinnaker

*Ignazio Maria Viola, Richard GJ Flay (University of Auckland)* Spinaakkeriin asennettujen paineanturien avulla on mitattu täysmittakaavassa (Platu 25) paine-eroja purjeen eri kohdissa. Tulokset tukevat suurelta osin CFD-laskelmia ja tuulitunnelikokeita, mutta myös eroavaisuuksia ja uusia ilmiöitä löytyi purjeen yläosasta läheltä takaliesmaa.



Kuva l'Hydroptère/Gilles Martin-Raget

Ranskalainen kantosiipitrimaraani l'Hydroptère saavutti yli 50 solmun nopeuden.

## Recent Developments in the Design of Fast Ships

*Jaap Gelling (DAMEN Shipyards), J.A. Keuning (Delft University of Technology)*

Jo muutama vuosi sitten esiteltyä syvää ja terävää AXE-keulamuotoa on sovellettu katamaraanirunkoon. Ainakin mallikokeiden perusteella pystykiihtyvyydet pienenevät merkittävästi Twin Axe -keulamuodon avulla tavanomaiseen verrattuna.

## A simplified slamming analysis model for curved composite panels

*Paolo Manganelli, Frederic Louarn (SP-High Modulus, Gurit)*

Työlään ja aikaa vievän aikatasossa tehtävän hydroelastisen 3D-laskelman sijaan on kehitetty malli, jossa slamming-paineen jakauma laskeetaan 2D-potentiaalivirtauksen avulla. Paneelien vaste lasketaan FEM:llä, mutta kuorman ja paneelin siirtymän välinen kytkentä on jätetty pois. Tulosten mukaan paneelin vasteissa päästään melko lähelle 3D-mallia, ja

paljon lähemmäs todellisuutta kuin yksinkertaistetuilla laskelmilla, jossa slamming-paine redusoidaan vastavaksi tasaiseksi paineeksi.

Suurin osa esityksistä löytyy osoitteesta <http://www.hiswasymposium.com/symposium-papers>.

## Muistutus Vene-ohjelman yrityshankkeista

Tekesin Vene-ohjelmassa on vielä ensi vuonna mahdollisuus käynnistää yrityshankkeita. Tukea kehityshankkeille voi hakea jatkuvasti. Yrityksiltä odotetaan erityisesti hakemuksia, joissa hyödynnetään päättäneiden tai käynnissä olevien tutkimusprojektien (kts. [www.tekes.fi/vene](http://www.tekes.fi/vene)) tuloksia. Tutkimusorganisaatioille ei enää järjestetä uutta hakua.



# Ajankohtaista ISO-standardeista

**Venetekniikkaseminaarissa 7.12.2010 oli esillä ISO-standardeihin tulleista tai suunnitelluista muutoksista, joista seuraavassa kooste.**

Teksti: Karl-Johan Furustam

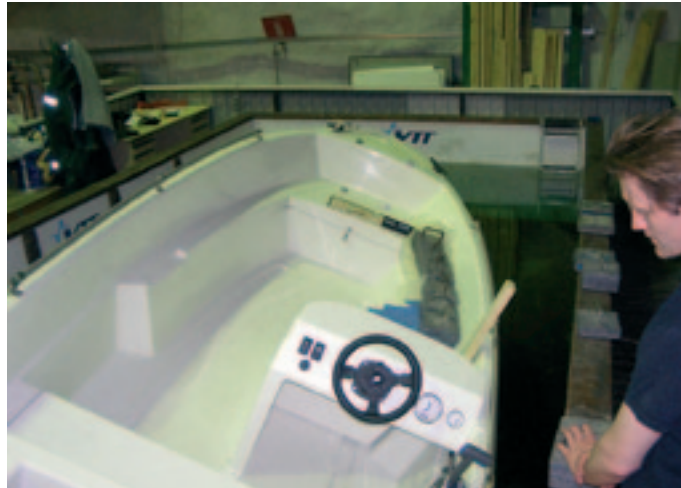
## **Vakavuus, ISO 12217:**

Viime vuonna päättynyt päivitys (Amendment) laitakuormakokeen osalta on nyt julkaistu Virallisessa Lehdessä. Täten siinä olevat muutokset, eli uudistettu laitakuormakoe on nyt voimassa! Koe tehdään 85 kg henkilöpainoilla aiemman 75 kg sijaan, ja koe on valitettavasti myös monimutkaistunut. Vaatimustaso on selvästi korkeampi kuin ennen.

Muutaman paljon julkisuutta saaneen onnettomuuden seurauksena C-kategorian moottoriveneiden merikelpoisuutta on alettu epäillä siinä määrin, että jo aikaisemmin sovittujen muutosten lisäksi on tulossa joitakin tärkeitä uudistuksia, jotka koskevat keulassa sijaitsevia kaukaloita. Keulassa oleva kaukalo katsotaan erityisen vaaralliseksi, jos se ei tyhjene, koska keula painuu alas. Kuitenkin haluttiin edelleen sallia myös meillä tyypilliset walk-around pulpettiveeneet, joissa kaukalo on käytännössä vaikeata järjestää nopeasti tyhjennettäväksi. Tulossa olevat vaatimukset ovat seuraavat:

**A. Kaukaloiden, jotka sijaitsevat kokonaan keskiveneen keulan puolella, tulee olla nopeasti tyhjentyvät ISO 11812 mukaan. Tämä tarkoittaa että:**

- kaukalon pohjan tulee olla vähintään 75 mm vesilinjan yläpuolella täydellä kuormalla,
- tyhjennysajalle on enimmäisvaatimus (=tyhjennysaukoille minimipoikkipinta-alat),



Veneen laitakuormakoe VTT:n testialtaassa.

- kaukalosta veneen sisätiloihin johtavalla ovella tulee olla vähintään 0,1 m kynnyks ja
- kaukalossa oleville luukuille, oville jne. on tiiveysvaatimukset.

**B. Pilssivesi tulee valumareikien tms. kautta johtaa kohtaan, josta on järjestetty tyhjennys. Veden kertyminen pilssiin tulee myös voida havaita ohjailupaikalta joko visuaalisesti tai pintahälyttimen avulla. Lisäksi työryhmä WG22 tulee ehdottamaan, että standardin ISO 15083 pilssipumppujärjestelmän kapasiteettivaatimukset tulee suhteuttaa vedellä täyttymisen riskiin (=korotetaan avoimille veneille).**

## **Ilmatäytteiset veneet (tavallisimmin RIB) ISO 6185:**

Vanhaa standardia ollaan muuttamassa niin, että sisältöä yhtenäistetään muiden standardien kanssa ja niihin viitataan entistä enemmän. Etenkin vakavuusstandardin ISO 12217 vaikutus RIB:ille on ollut merkittävä. Toinen suuri muutos on suljetun tilavuuden uusi määritelmä ja vaatimus.

## **Polttoainesäiliöt ISO 21487** Bensiinitankeille vaadittava paine-

pulssikoe on melko työläs ja vaatii erikoislaitteistoa. Vaikka mm. VTT:llä on ko. koejärjestely olemassa, ei kokeen tekeminen yksittäiselle tankille tai hyvin pienelle sarjalle ole mielekäästä. Suomi on ehdottanut vaihtoehtoista menetelmää, jossa painepulssikokeen sijasta tehtäisiin staattinen koeponnistus korotetulla paineella. Lisäksi tankin mitoitukselle ja rakenteelle olisi lisävaatimuksia.

## **Palostandardi ISO 9094**

Revisiossa kiistanalaisiksi asioiksi ovat nousseet pentterin ohittavat pakotiet, palohälyttimien pakollisuus, keittimen ympärillä olevien pintojen palosuojaus sekä hälytin jäähdytysveden puuttumisesta pakoputkesta.

## **Näkyvyys ohjauspaikalta**

Revision yhteydessä Suomi ehdotti lievennystä katselupisteen sallitulle sivuttaisliikkeelle täyden näkyvyyden saavuttamiseksi. Tuloksena on että  $\pm 35$  mm jää liukuville veneille mutta hitaille veneille sallitaan  $\pm 70$  mm:n sivuttaisliike.

Standardiehdotuksia voi tiedustella ja esittää niistä kommentteja karl-johan.furustam@vtt.fi

## Nauticat Yachts Oy ja Marina Pargas Ab yhteistyöhön

Nauticat Yachts Oy ja Marina Pargas Ab ovat sopineet yhteistyöstä Nauticat-veneiden talvisäilytyksen sekä huolto- ja korjaustoiminnan osalta. Marina Pargas Oy aloitti Nauticat-veneiden huoltotoiminnan 4.10.2010, jolloin Sami Louhelainen siirtyi Nauticat Yachts



Sami Louhelainen

Oy:n After sales service tehtävistä Marina Pargas Ab:n toiminnanjohtajaksi vastuualueinaan myynti, markkinointi, asiakaspalvelu ja Nauticat-veneiden huolto/talvisäilytys.

Lisätietoja: Nauticat Yachts Oy, Kaj Gustafsson, 040-500 1392 ja Marina Pargas Ab, Petteri Wiljanen, 050-1411.

## Tapimer laajentaa

Tapimer on aloittanut 425m<sup>2</sup> laajennusosan rakentamisen nykyisen 900m<sup>2</sup> toimisto- ja varastotilan yhteyteen. Uusista tiloista on 200m<sup>2</sup> kylmää ja 225m<sup>2</sup> lämmintä tilaa johon rakennetaan mm. uusi moottoreiden koekäyttötila. Laajennus valmistuu käyttökuuntoon tulevan talven aikana.

Tapimer Oy tuo maahan ja markkinoi Ivecon ja Nanni Dieselin meridieselmoottoreita ja aggregaatteja sekä Mase-pienaggregaatteja.

## Marinetek osti ruotsalaisyhtiön

Marinetek on ostanut ruotsalaisen laitureita ja venesatamia rakentavan Nordiska Flytbryggor Ab:n (NFB). Yhtiö on perustettu vuonna 1985 ja sen on alan kolmen suurimman yrityksen joukossa Ruotsissa. Nordiska Flytbryggor Ab:n kotipaikka on Högsäterissä ja sillä on tuotantolaitokset Högsäterissä, Mellerudissa sekä Oskarshamnissa. Yhtiön liikevaihto tällä tilikaudella on reilut 5 MEUR ja sen palveluksessa on 30 henkeä, jotka jatkavat Marinetek Group -konserniin kuuluvan ruotsin tytäryhtiön vanhoina työntekijöinä.

Yrityksen uusi nimi tulee olemaan Marinetek NFB ja sen toimitusjohtajaksi on nimitetty Anders Johansson, joka johtaa myös Tukholmassa sijaitsevaa Marinetek Sweden -yhtiötä.



## Purjehduskalenteri 2011

Perinteinen purjehdusaiheinen kalenteri, joka on ilmestynyt jo 24 vuotta, on taas julkaistu. Sen ovat aikaansaaneet Derek Breitenstein ja Henry Ericsson, joista viimeksi mainittu vastaa kalenterin teksteistä. Vuoden 2011 kalenterissa kerrotaan erilaisista majakoista ympäri maailman. Panoraamakuvat ovat tunnettujen purjehdus- ja venealokuvaajien ottamia. Seinäkalendaria myydään Maritimin myymälässä sekä kotisivun [www.breitenstein.fi/](http://www.breitenstein.fi/) kal kautta ja se maksaa 19,50 euroa + postikulut. Kalenteri voidaan varustaa 47 x 5 cm kokoisella mainoskaistaleella, mikäli yritykset haluavat muistaa asiakkaitaan tai yhteistyökumppaneitaan merellisellä tavalla.

## Vinssi peruutusvaihteella

Ruotsalainen Seldén on viime vuosina panostanut kansihelöjen kehittämiseen ja valmistamiseen. Nyt Seldén on kehittänyt jalusvinssin, jossa on mahdollisuus kiertää rumpua vastakkaiseen suuntaan eli löysätä jalusta ilman että köysi irrotetaan self-tailing -hammastuksesta. Jalus kiristetään tavanomaiseen tapaan kiertämällä kampea ensin myötäpäivään nopealla vaihteella ja sen jälkeen vastapäivään suuremmalla välilyksellä. Peruutus eli löysääminen tapahtuu niin, että erikoisvalmistetun vinssikammen nupissa oleva painike painetaan alas peukalolla ja kampea



kierretään myötäpäivään, jolloin köysi löystyy. Näin jalusta, nostinta tai kajaa voidaan kätevästi hienosäätää. Vinssiä on helppo käsitellä yhdellä kädellä ja sitä valmistetaan neljää eri kokoa. Maahantuoja on Oy Jotiko-Marine Ab, [www.jotiko-marine.com](http://www.jotiko-marine.com)

## Ursuk Oy ja Stormforce yhteistyöhön

Ursuk Oy ja Six-Cap Oy Helsingistä ovat sopineet pelastuspukujen valmistuksesta Stormforce-tuotemerkille.

Uudet Stormforce-pelastuspuvut soveltuvat sekä harrastus- että ammattikäyttöön. Neljä pukumallia sisältävässä mallistossa on paljon ominaisuuksia, jotka helpottavat käyttöä: yksiosaisessa puvussa on mm. sepälvetoketju sekä uusi integroitu saapasmalli. Kaksiosainen puku puolestaan ratkaisee kuivapuvuille luonteenomaisen ristiriidan yhdistämällä toiminnallisuuden, käyttömukavuuden ja vesitiiviyyden. Ratkaisu perustuu patentoituun kaksiosaiseen housu- ja takkiyhdistelmään, joka on muutettavissa pelastuspukuksi. Puvussa on uudentyyppinen vyötärön ympäri kulkeva vetoketju ja siihen liittyvä patentoitu ZipLock-mekanismi, jotka mahdollistavat housun ja takin käyttämisen myös erikseen. Stormforce-pukujen varsinainen ensiesittely on Helsingin Venemessuilla helmikuussa 2011.

Lisätietoja: Six-Cap Oy/Bo Warelius, [bo.warelius@six-cap.com](mailto:bo.warelius@six-cap.com) ja Ursuk Oy/Lassi Lindstedt, [lassi.lindstedt@ursuk.com](mailto:lassi.lindstedt@ursuk.com)



## Monte Carlo saa Marinetekin laiturit

Marinetek Group Oy on voittanut merkittävän venesatamaurakan Monacosta. Yhtiö toimittaa ruhtinaskunnan pääkaupungin Monte Carlon Port Hercule -huvivenesatamaan kolme uutta laituria. Urakka käsittää sataman saneerausohjelman ensimmäisen rakennusvaiheen. Tilaaja on Monacon val-

tion omistama Ports de Monaco -yhtiö. Marinetek valittiin toimittajaksi kansainvälisessä urakkakilpailussa, joka huipentui teknisiin neuvotteluihin Monacossa. Loppusuoralla oli kuusi yritystä ympäri maailmaa. Marinetek valittiin urakoitsijaksi teknisesti parhaan ratkaisun ansiosta, ei hinnan. Monacon vanhat laiturit puretaan vaiheittain ja korvataan Marinetekin kelluvilla betonipontoneilla. Suurimmat yksiköt ovat 6 m:n levyisiä ja painavat yli 50 tonnia. Laiturit ovat Marinetekin järeintä mallistoa ja ovat vastaavia kuin yhtiön toteuttamissa kohteissa Dubain Palm Jumeirahin palmusaarella sekä Floridan West Palm Beachissa. Laiturit ankkuroidaan pohjaan joustavilla kumikaapeleilla. Laituriyksiköt valmistetaan Marinetekin Kroatian tehtaalla ja laivataan suoraan asennuspaikalle. Urakka valmistuu huhtikuussa 2011.

### VTT Expert Services Oy sai FINAS:in akkreditoiman pätevyuden veneiden tarkastustoiminnalle

Veneiden tarkastustoimintaa on tehty VTT:llä jo vuodesta 1982, jolloin voimassa olivat Pohjoismaisen venenormiston säännöt (NBS) huvi- ja työveneille. Vuonna 1996 tuli voimaan EU:n Huvivenedirektiivi ja siitä lähtien VTT:llä on ollut ilmoitetun laitoksen status toimia tarkastuslaitoksena. Viime vuosina ilmoitettujen laitosten pätevyysvaatimukset ovat tiukentuneet ja käytännössä tämä on tarkoittanut akkreditointipätevyuden vaatimista. Nyt VTT Expert Services Oy:n "Vene-ilmoitettu laitos" on saanut FINASin akkreditoiman pätevyuden veneiden tarkastustoiminnalle ensimmäisten venealan ilmoitettujen laitosten joukossa.

VTT Expert Services Oy:n "Vene-ilmoitettu laitos" (no. 0537) on pätevydet suorittaa kaikkia direktiivin edellyttämiä tarkastustehtäviä. Asiakaskuntaan kuuluu yli 100 venealan yritystä pääasiallisesti Suomessa. VTT Expert Services Oy:llä on sertifiointikilpi, joka voidaan kiinnittää tuotannossa oleviin tyyppitarkastettuihin veneisiin. Expert Services Oy osallistuu myös aktiivisesti venealan standardisointityöskentelyyn sekä ilmoitettujen laitosten yhteistyöelimiin.



### Muutoksia Inhan Tehtaiden organisaatiossa

Fiskarsin veneliiketoiminnan myynti-, markkinointi-, tuotekehitys-, hankinta- ja hallintotoiminnot sekä johto siirtyvät vuoden 2011 alussa Ähtäristä Helsinkiin Fiskars Campukselle. Tuotannon henkilöstö ja tuotantoa suoraan tukevat toiminnot, protola ja asiakaspalvelu jatkavat Ähtäristä.

Inhan Tehtaat Oy Ab:n myyntijohtajaksi on nimitetty Michelin-renkaiden pohjoismaiden myyntijohtaja Carl Segercrantz ja talousjohtajaksi Fiskars-konsernin talouspäällikkö Märten Ingman 1.1.2011 alkaen. Anders Kurtén, joka on aiemmin toiminut Finngulf Yachtsin toimitusjohtajana, on nimitetty tuotekehityksestä ja markkinoinnista vastaavaksi johtajaksi. Johdon assistentiksi on nimitetty Teija Kilpeläinen 13.12.2010 alkaen. Heidän asemapaikanaan on Fiskars Campus. Campukselle siirtyvien puhelin- ja sähköpostiyhteystiedot säilyvät ennallaan, käyntiosoite on Fiskars Oyj Abp, Hämeentie 135 A, PL 130, 00561 Helsinki.

Markkinointijohtaja Markku Uotinen ja talousjohtaja Jarkko Hakola ovat päättäneet jättää Fiskarsin. Suunnittelija Kasper von Schrowe siirtyy yrittäjäksi ja jatkaa yhteistyötä Fiskarsin veneliiketoiminnan kanssa yrityksensä puitteissa.



Anders Kurtén

### Nimitysuutisia

#### Emsalö Båtupplag

22-vuotias Ludwig Johansson, joka on nyt päättämässä opintonsa Axxel Kuggomskolanin veneenvalmistuslinjalta, aloittaa uutena työntekijänä Emsalö Båtupplagissa tammikuussa. Ludwig on veneveistäjä Börje Johanssonin pojanpoika. Börje Johansson puolestaan oli tunnettujen Utö-veneiden luoja Bror-Henrik Johanssonin veli ja kuului siihen vanhaan puuveveistäjien eliittiin, jotka olivat hyvinkin aktiivisia Kråkön saarella 60-70-luvulla.

#### Marinetek Group

Marinetek Group vahvisti johtoryhmäänsä 1.11.2010 alkaen neljällä uudella jäsenellä. Insinööri Ville Leisti on nimitetty tekniseksi johtajaksi. Hän on aiemmin toiminut rakentamispäällikkönä.

Marinetek Finlandin toimitusjohtaja Kari Suonsilta on nimitetty konsernin myyntijohtajaksi. Diplomi-insinööri Valtteri Vauramo on nimitetty suunnittelujohtajaksi. Hän on aiemmin toiminut suunnittelupäällikkönä. Ph.D. Jukka Saarikko on nimitetty kehitysjohtajaksi.

#### Oy Telva Ab

Tapani Hollmen (34) on nimitetty MTU-moottoreiden tuotepäälliköksi 6.9.2010 alkaen. Tapani Hollmen on valmistunut Maanpuolustuskorkeakoulusta vuonna 2000 ja on työskennellyt Rajavartiolaikoksessa muun muassa ulkovartiolaivan päällikkönä



### Oy Maritim Ab

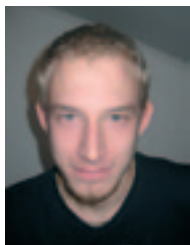
Jan Kansanaho on aloittanut Oy Maritim Ab:n myyntipäällikkönä 6.5.2010 alkaen. Vastuualueenaan tarvikekukku. Kansanaho on toiminut aiemmin Maritimilla elektroniikkaosaston vetäjänä vuodesta 2007.

Minna Lahin on aloittanut Maritimin myymälässä (MaritimShops) myymäläpäällikkönä 1.11.2010. Lahin siirtyi Maritimille Suomen Messuilta Vene Båt-messujen projektista.

Katja Joska on aloittanut Maritimin myymälässä (MaritimShops) vaatevastavaavana 1.11.2010.

### Suomen Meripelastusseura

Reijo Rautauomasta Suomen Meripelastusseuran kunniajäsen. Rautauoma on tukenut seuran toimintaa mm. 200 000 euron lahjoituksella Helsingin meripelastusyhdistyksen PV5-luokan pelastusaluksen hankintaan, yhdistyksen tukikohdan laiturin uusimiseen sekä lahjoittamalla Paragon 25 -tyypin nopean yhteys- ja koulutusveneen Bågaskärin toimintakeskukseen. Hänen nimeään kantava säätiö on tukenut Bågaskärin toimintakeskuksen rakentamista ja purjekouluilaiva Vera Violetan kunnostusta.



Johansson



Suonsilta



Vauramo



Saarikko



Leisti



Hollmen



Joska ja Lahin



Kansanaho



Rautauoma

# SAIL

PRO SAIL MAGAZINE

**SUOMEN AINOAA  
PURJEHDUKSEN  
LIFESTYLE-LEHTI.**

16 10 24 16 24 SAIL

ARTO NOR...

VENEET SATAMAT VARUSTEET LIFESTYLE MATKAT KISAT ILMIÖT  
HENKILÖT KOKEMUKSET PURSISEURAT VINKIT BUSINESS

LUETTAVAA, JOKA LIIKUTTAA. PROSAIL.FI



Suomalaisveneet paistattelivat alan ruotsalaisten valtalehkien kanssa Sandinavian Boat Shown yhteydessä.

## KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA SYYSKUU – MARRASKUU 2010 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

**Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee noin sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajimmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.**

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Varen/Belgia	10	Finnboat Floating Show 2010/lyhyt esittely: Targa 37	20
Motorboot/Hollanti	12	Finnboat Floating Show 2010/testit: Aquador 22 Cabin / 33 HT, Buster Magnum Pro, Drive Sport Console 56 / Convertible 56, Marino APB 27, Minor Offshore 28, TG-Alfa, Yamarin 80 DC / 63 BR	70-75
Nautica/Italia	9	Finnboat Floating Show 2010/esittelyt: Nauticat 441, Targa 37 / 27.1, / 25.1, Finngulf 411 / 43 / 46 / 37, Finn Flyer 36, Aquador 21 Was, Nord Star 31 Patrol Hybrid, Marino APB 27	242-246
Kazi/Japani	10	Finnboat Floating Show 2010/esittelyt: Nord Star 31 Patrol Hybrid, Minor Offshore 28, Aquador 22 C, Sailfish 30 MC, Buster Magnum Pro, AMT 200 DC, Faster 560 SC, Drive Sport Console 56	104-109
Båtliv/Norja	7	Finnboat Floating Show 2010/ koeajot: TG-Alfa ja Sea Star 720, Marino APB 27	83-88, 92-93
Båtmagasinet/Norja	9	Finnboat Floating Show 2010/testi: Yamarin 80 DC, koeajo: TG-Alfa	10-15, 18-19
Båtmagasinet/Norja	10	Finnboat Floating Show 2010/koeajo: Marino APB 27	68-69
Båtmagasinet/Norja	11	Yamarin Cross 63 BR, koeajo	64-65
Båtmagasinet/Norja	11	One-off AMT 52, esittely	80-82
Vi Menn Båt/Norja	5	Finnboat Floating Show 2010/lyhyt esittely: Nauticat 441, koeajot: Minor 28 Offshore, Aquador 22 C	20, 38-44
Vi Menn Båt/Norja	6	Finnboat Floating Show 2010/vertailutesti: Drive 56 Convertible ja Silver Shark DC 580	86-91
Vi Menn Båt/Norja	6	Yamarin 76 DC, käyttötesti	22-27
Vi Menn Båt/Norja	6	Sea Star 26, testi	42-43
Vi Menn Båt/Norja	7	Yamarin Cross 61 CC, 63 BR ja 65 DC, koeajo	44-47
Vi Menn Båt/Norja	7	Finnmaster 55 SC, testi	54
Zagle/Puola	10	Finnboat Floating Show 2010/lyhyt esittely: Drive Sport Console 56	45
Zagle/Puola	11	Finnboat Floating Show 2010/lyhyt esittely: Marino APB 27	41
Zagle/Puola	11	AMT 170 BRs, lyhyt esittely	40
Hors Bord Magazine/Ranska	33	Finnboat Floating Show 2010/testi: Aquador 22 C	74-75
Hors Bord Magazine/Ranska	34	Finnboat Floating Show 2010/tapahtumaesittely	22-23
Hors Bord Magazine/Ranska	35	Finnboat Floating Show 2010/testi: Minor Offshore 28	100-102
Pêche en Mer/Ranska	10	Minor Offshore 27 WR, testi	64-68
Båtbranschen/Ruotsi	7	Yamarin Cross-sarjan esittely	10
Båtliv/Ruotsi	5	Finnboat Floating Show 2010/testi: Yamarin 80 DC	56
Båtliv/Ruotsi	5	XO 240 RS Open, testi	18-19
Båtnytt/Ruotsi	10	Finnboat Floating Show 2010/minitesti: Aquador 22 C	70-71
Båtnytt/Ruotsi	11	Finnboat Floating Show 2010/testi: Marino APB 27	58-60
Båtnytt/Ruotsi	11	Sea Star 26, testi	30-34
Segling/Ruotsi	8	Finnboat Floating Show 2010/testit: Finngulf 411 Custom / 43 Classic, Finn Flyer 36 Club	27-33
Vi Båtägare/Ruotsi	10	Finnboat Floating Show 2010/testit: Minor 37 Sport ja Targa 37, Silver Shark DC 580	16-23, 32-34
Vi Båtägare/Ruotsi	10	Ohjauspulpettivenetestissä Buster M ja Silver Beaver 450	25-26, 28-29
Vi Båtägare/Ruotsi	11	Finnboat Floating Show 2010/testi: Sea Star 26	16-18
Vi Båtägare/Ruotsi	11	Yamarin 46 SC ja Suvi 4650, testit	26, 30
Vi Båtägare/Ruotsi	11	Yamarin Cross 63 BR ja 61 CC, koeajot	36
Bootshandel/Saksa	10	Finnboat Floating Show 2010/lyhyt esittely: Buster Magnum Pro	10
Bootshandel/Saksa	11	Finnboat Floating Show 2010/testi: Silver Shark 580 DC	34-39
Skipper/Saksa	10	Silver Eagle DC 650, testi	30-33
Skipper/Saksa	11	Finnboat Floating Show 2010/esittely: Marino APB 27	30-31

WasserSport/Saksa	10	Finnboat Floating Show 2010/testi: Buster XXL	40-43
WasserSport/Saksa	11	Finnboat Floating Show 2010/testit: Nord Star 31 Patrol Hybrid, Minor 28 Offshore	32-39
WasserSport/Saksa	11	Silver Eagle 650, testi	42-43
Navigator/Slovenia	35	Finnboat Floating Show 2010/testit: Drive Sport Console 56, Buster Magnum Pro	32-35, 52-55
Marina.ch/Sveitsi	36	Buster XXL Cabin, esittely	58-61
Yachting Swissboat/Sveitsi	9-10	Finnboat Floating Show 2010/esittelyt: Aquador 22 C / 25 Ce, Faster 560, Minor Offshore 28, AMT 200 DC, Masmar 47, Buster Magnum Pro, Sea Star 26, Yamarin 63 BR, Drive Convertible 56, Marino APB 27, Targa 37, Silver Shark DC 580, Nord Star 31 Patrol Hybrid, TG-Alfa	58-65
Bådmagasinet/Tanska	10	Finnboat Floating Show 2010/testi: TG-Alfa	72-74
Yacht/Tsekki	10	Finnboat Floating Show 2010/testi: Nauticat 441	28-35
Yacht/Tsekki	11	Finnboat Floating Show 2010/testi: Finn Flyer 36 Club	38-43
Yachting Revue/Tsekki	10	Finnboat Floating Show 2010/testi: Aquador 33 HT	26-30
IBI/UK	6-7	Oy Baltic Yachts Ab, yritysesittely ja omistusjärjestelyt	54-55
IBI/UK	8-9	Skandinavian markkinakatsaus	18-19
The World of Yachts&Boats/UK	11-12	Finnboat Floating Show 2010/esittelyt: Minor Offshore 28, TG-Alfa, Marino APB 27, AMT 200 DC / 185 R, Silver Shark DC 580 / Eagle 650, Aquador 25 Cabin / 33 HT, Nauticat 441, Targa 37, Nord Star 31 Hybrid	86-94
Farvater/Ukraina	41	Finnboat Floating Show 2010/testit: TG-Alfa, Buster Magnum Pro, Drive Sport Console 56, Aquador 33 HT, Targa 25.1	62-82, 84-89
Farvater/Ukraina	42	Finnboat Floating Show 2010/testit: Terhi 475 Open FC, Silver Shark DC 580, Sea Star 720, Yamarin 80 DC, Nord Star 31 Patrol Hybrid, Marino APB 27, Targa 27.1, Aquador 22 C	36-51, 54-64
Soundings/USA	11	Finnboat Floating Show 2010/Suomen veneilykulttuuri ja esittelyt: Sea Star 720, TG-Alfa, Marino APB 27, Minor Offshore 28, Nord Star 31 Patrol, Targa 37	32-36
Navigaator/Viro	2	Finnboat Floating Show 2010/lyhyet esittelyt: Silver Shark DC 580, Marino APB 27, Nord Star 31 Patrol Hybrid, Sea Star 26 / 720, Aquador 22 C / 25 CE / 33 HT, TG-Alfa, Drive Sport Console 56 / Convertible, Targa 25.1, Buster Magnum Pro / XXL, Yamarin 600 Big Ride, Masmar 47 / 33 Pro, Degerö 28 MS, Sailfish 26 F / 30 MC	92-99
Paat/Viro	19	Finnboat Floating Show 2010/lyhyet esittelyt: Marino, Magnum Pro, Drive, Alfa, Degerö, Sailfish	28-29
Paat/Viro	19	Buster Magnum, testi	16

www.dlsoftware.com

## DL Prime Finnboat Edition

### Venekauppiiaan ehdoton ratkaisu!

DL Prime  
2000

Ratkaisu sisältää kaikki keskeisimmät työkalut ja toiminnot mitä venekauppias tarvitsee. Ohjelmiston monipuoliset raportit ovat hyvänä tukena tärkeille päätöksille.

- vene- ja moottorimyyni ja niihin liittyvät asiapaperit
- varaosien käsittely
- jälkimarkkinointi
- huoltotoiminnot (huoltotilaukset, historia, varauskalenteri)
- yhteensopiva kaikkien yleisten merkkien rekisterien kanssa
- täydellinen raportointi

DL Software on vuodesta 1982 kehittänyt ja toimittanut ohjelmistoratkaisuja yrityksille. Yritys on erikoistunut kehittämään toimialakohtaisia ratkaisuja, joten olemme hankkineet mahdollisimman tarkat tiedot toimialoistamme. Yksi tärkeimmistä toimialoistamme on venemyynti.

Markkinajohtajuus velvoittaa ja olemme ylpeitä tuotteistamme. Käyttäjien joukosta löytyy sekä jälleenmyyjiä (Pencentra, Menokone, Venepori, Telva) että maahantuojia, tukkuliikkeitä ja valmistajia (Sarins Båtar, Botnia Marin, Finn-Marlin Ltd.).

#### Monta tarvetta - yksi järjestelmä



**DL Software Oy**  
Uumajankatu 2  
65350 Vasa

☎ +358 (0)207 701 701  
sales@dlsoftware.com

Ralf Norrgård, ☎ 0400 989 808, ralf.norrgard@dlsoftware.fi



## LEDAREN



### Kundhantering och förändringarna i marknadsföringen

Konsumentens fritid fragmenteras i allt högre grad. Även om man skulle relativt sett ha mera tid till

sitt förfogande, vill man använda tiden allt mera mångsidigt. Därigenom måste båtlivet gå in för att också på det allmänna planet ytterligare befrämja båtintresset genom planering och gemensamma satsningar. Under ekonomiskt utmanande tider är dock möjligheterna till ett dylikt arbete begränsade. En av hörnstenarna för framgångar är den totala förståelsen för kundhantering. Ju mer vi vet om vår egen kundkrets, desto bättre möjligheter har vi att förbättra vår marknadsföring och informationsverksamhet. Vi känner först till en bråkdel av nyttan av att använda den elektroniska och sociala median som del av vår marknadsföring.

Unga människor som nu stiger in i arbetslivet är vana att använda elektroniska hjälpmedel till all slags informationssökande och använder också samma medel till kommunikation. Betydelsen av olika samfund växer med fart. Båtbranschen måste i snabb takt få dessa konsumentgrupper inkludera i sin egen informationsverksamhet. Det är dock viktigt att minnas, att även om informationsmedlen förändras då tankemodellerna och tekniken utvecklas, är grunderna för informationsverksamheten de samma. Informationen skall synas tillräckligt ofta och innehållet skall motsvara den produkt eller tjänst som erbjuds.

Båtmässorna är en hörnsten för vår traditionella informationsverksamhet och årets 2011 utställning i Helsingfors Mässcentrum är utsåld mät i utställningskvadratmetrar. Utställningsmedian får dock också överväga de tidigare nämnda utmaningarna för inriktningen av informationsverksamheten för att utställningsgästerna skall fylla hallarna. Det har man gjort och marknadsansträngningarna har utökats och gjorts mångsidigare.

År 2010 löper mot sitt slut. Året har varit lovande efter det svåra fjolåret. Jag vill ta tillfället i akt att tacka alla läsare av Finnboat News. Endast genom ett vidlyftigt samarbete växer båtlivet och mår väl.

*Fridfull Jul*

## FÖRENINGSNYTT

### PERSONVALEN

Under de stadgeenliga höstmötena i badhotellet Kunnonpaikka i Kuopio valdes nya styrelseledamöter för Finnboat och alla dess fyra föreningar för år 2011. Kim Örthén, Pencentra Oy fortsätter som förbundets styrelseordförande, Kaj Gustafsson från Nauticat Yachts Oy är 1. viceordförande och Timo Lampén, Oy Rymaco Ab, är 2. viceordförande. En fullständig förteckning över förbundets och föreningarnas invalda ordföranden och ledamöterna finns på sidorna 4–5.

### NYA MEDLEMMAR

Red Gull Oy, som arbetar med ytbehandling av segel och kapell samt tillverkar kemikalier för detta ändamål, har anslutit sig som ordinarie medlem till föreningen Båtbranschens Komponentleverantörer rf. Nya medlemmar i Marinhandlarna rf är Classic Boats Finland i Nyslott och Noventum Oy i Esbo. T-Turbins medlemskap i Finlands Båtindustriförening rf har upphört.

### VE NE 11 BÅT

Följande förändringar angående båtutställningen i februari är värda att noteras redan nu:

- Trade Day fredagen 11.2 är öppen för media och branschproffs kl. 10.00–15.00, varefter mässan är öppen också för publiken under namnet Vene 11 Båt Preview
- presstillfället börjar på fredagen redan kl. 10.00
- torsdag 17.2 är mäs sa öppen såsom andra vardagar till kl. 19.00, man har alltså frångått den förlängda öppethållningstiden
- mässguiden finns nu i sin helhet på internet och trycks inte mera i samband med Kippari-tidningen
- besökarna får vid inträdet en gratisguide med alla utställare och monternummer, hallkarta och program.

### DEN STORA SERVICEDAGEN

Båtbranschens Varvs- och serviceförening arrangerar måndagen den 14.2 kl. 9.30-15.30 den tionde Stora Servicedagen. Dagen arrangeras denna gång i SLK:s hus, som ligger intill Mässcentrum. Ingången till byggnaden finns intill mässcentrals södra ingång. För Finnboat-medlemmar kostar Servicedagen 60 euro och för icke-medlemmar 90 euro, inkluderande för- och eftermiddagskaffe, lunch, föredragsmaterialet samt moms. Anmälningarna till Servicedagen via [www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi) och där "anmälningar" fr.o.m. den 10.1.2011. Anmälningstiden utgår den 7.2.2011.



Brokig underhållning under höstmötesmiddagen i Kunnonpaikka, där mötesdeltagarna avnjöt en Savolax-inspirerad buffé.

# OLETKO TÄHÄN ASTI ASETTANUT URHEILULLISUUDEN ETUSIJALLE? NYT VOIT ROHKEASTI NAUTTIA MYÖS TURVALLISUUDESTA.



**755 €/KK**

Volvo Autorahoitus  
huoltoleasing, alkaen  
(36 kk/60 000 km)

**545 €/KK**

Autoedun käyttöetu,  
alkaen

## TÄYSIN UUSI ROHKEA VOLVO V60 SPORTSWAGON. HINTA ALK. 35.538,59 €

Uusi Volvo V60 on kaikkien aikojen urheilullisin Sportswagon, joka on täydellisessä tasapainossa sporttisen asenteensa kanssa. Se on tarkoitettu sinulle, joka kaipaat autoosi tilaa ja muuntautumiskykyä, mutta et ole valmis tinkimään dynaamisista ajo-ominaisuuksista ja turvallisuudesta. Vakiona on urheilullinen alusta, urheilulliset istuimet ja kuljettajakeskeinen ohjaamo. Moderni skandinaavinen design huokuu laatua. City Safety -turvajärjestelmä (vakiona) ja maailman ensimmäinen jalankulkijoiden havaitsemistoiminto, automaattisella täysjarrutuksella (lisävaruste), ovat mullistavia turvallisuusinnovaatioita.

**Uusi Volvo V60, mallisto alkaen:** autoveroton hinta 27.500 €, autovero 8.038,59 €, kokonaishinta 35.538,59 €. Autoetu alkaen: vapaa 710 €/kk, käyttöetu 545 €/kk. EU-yhd. 5,4-10,2 l/100 km, CO<sub>2</sub> 142-237 g/km.







# VENE BÅT

11.-20.2.2011

Helsingin Messukeskus

Kiitos kuluneesta vuodesta  
näytteilleasettajille ja yhteistyökumppaneille!

Tulkoon jouluruuhallinen, uusi vuosi onnellinen!

Toivottaa Vene Båt -tiimi

Trade Day, perjantai 11. helmikuuta avoinna

klo 10-15 ammattilaisille ja medialle.

klo 15-19 myös yleisölle: VENE 11 BÅT PREVIEW. Liput 20 €/hlö

Avoimna 12.-20.2. ma-pe klo 11-19, la-su 10-18, su 20.2. klo 10-17. Liput: 13/9/28 €

[www.venemessut.fi](http://www.venemessut.fi)

