



Finnboat NEWS 2

2006

Markkinavalvonta on yhteistyötä
Katamaraanin soveltuvuudesta huviveneeksi



OY TELVA AB
täyttää 70 vuotta



As Secretary General of our global trade association, ICOMIA, I am grateful for this opportunity to write a short article for "In the wake". Having an overview of what is happening in our 26 national member associations, I continue to be impressed with FINNBOAT and the innovative ideas and services it provides to its members which sets it apart from many of the others, less perhaps the very largest and heavily staffed associations. I think of your overseas trade missions, the dealer software and the introduction of engine and boat monthly sales statistics.

Like many industries based in Europe, the majority of legislation that affects the running of our businesses is European. It is developed by the European Commission and then amended by both the European Parliament and the member states represented in the Council. We consequently have a challenge of contributing in Brussels to the evolving legislation to protect our interests and at the same time also ensuring that your national authorities understand your views and represent these in the meetings of the Council. To improve the way our industry deals with European matters, in 2003 ICOMIA established the EU Recreational Marine Industry Group (EURMIG) to which all sixteen of our European national associations belong. EURMIG's mission is to monitor and influence evolving EU regulations that will impact on the recreational marine industry, identify issues of concern to EU members and make appropriate representations in order to en-

An umbrella for many purposes

sure that the EU benefits the recreational marine industry.

A year ago, EURMIG established an office in Brussels using the public affairs agency Logos whose offices are only 100 metres from the European Parliament. Their tasks are to:

- Establish EURMIG as a valued decision-making partner of the EU institutions and policy community. This involves raising EURMIG profile with relevant decision-makers in the institutions and stakeholder groups and preparing the ground for legislative lobbying when necessary
- Interpret initiatives issuing from European institutions
- Assist in the development of responses to potentially harmful legislation through advice, contact building and advocacy
- Assist in the development of an industry support group within the European Parliament.

Our choice of Logos has been more than justified. They are real experts on how "Brussels" operates, have excellent connections within the Parliament and the Commission and they have already completed some outstanding work in raising our industry's profile and prepared numerous lobbying papers. Of particular note is the establishment of the European Parliament Marine Industry Group which is a forum for us to meet members of the European Parliament with an interest in our industry and the successful passage of an amendment to the new Vehicle Driving License Directive which not only kept the existing limits (the proposal had been much more restrictive) but also increases the combined vehicle and trailer limits if training or a test are completed. This amendment was very important to our manufacturers of trailer boats. Wherever possible we coordinate our lobbying activities in Brussels with

the boaters representative group, the European Boating Association.

ICOMIA has recently formed a Boat Shows Committee to ensure that boat shows contribute to industry development. We believe there are a number of areas that would assist those who exhibit at boat shows. Examples are:

Transparent: Entry Rules, Allocation Rules, Allocation Appeals System, Waiting list rules, Clear statements of all compulsory additional costs and technical services, Participate in active promotion of boating, Where national regulations allow, have common safety standards.

We are in discussion with our sister organisation, the International Federation of Boat Show Organisers on the implementation of these proposals.

Finally what of emerging markets? ICOMIA has endorsed into the past year two industry conferences. In Dubai, the Gulf Boating Conference provided information on the growing popularity of boating in the Arabian Gulf which is a consequence on major real estate developments such as the Palm and World projects and a reduction of military tension in the area. The recent Boat Tech China Conference provided information on industry developments in China. There is no evident market there for recreational craft but there are opportunities for equipment manufacturers to market their equipment for fitting on Chinese built craft. People with experience of building recreational craft there, also spoke of the opportunities and significant challenges.

The writer Tony Rice, is Secretary General of the International Council of Marine Industry Associations (ICOMIA) based in London.

Finnboat NEWS

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n jäsenlehti

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf:s medlemstidning

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola-Saarilahti, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten yllä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 5 B, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490
Telefax (09) 502 3486

Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy
Painos 2600 kpl

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 3/2006, vko/v. 38, aineisto/material 8.9.

SSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén



Jouko Huju

Jäitä myös omaan hattuun

Veneala elää edelleen hyviä aikoja. Monelta valmistajalta ja kauppiaalta saamme viestejä siitä, että tietyt venemallit on loppuunmyyty ja uusia saadaan vasta syksyllä. Kaikki merkit viittaavat siihen, että vuodesta 2006 kirjataan 13. peräkkäinen kasvun vuosi. Myös Finnboatin jäsenmäärä on huimassa kasvussa. Neljän ensimmäisen kuukauden aikana olemme saaneet 16 uutta jäsenyritystä ja viime vuoden lopulla käyttöön otettuun koejäsenkategoriaan sinnekin 7 yritystä. Meitä on jo yli 250 jäsentä.

Uusia yrityksiä alalle tuntuu syntyvän melko kovaan tahtiin. On tietenkin selvää, että on taottava kun rauta on kuumaa ja kauppa käy. Historia on meille kuitenkin opettanut, että hyvinäkin aikoina tulee muistaa miettiä tulevaisuutta. Meidän tulee tehdä voitavamme, jotta yritysten toimintaedellytykset myös suhdannekäänteiden tullessa ovat olemassa. Uusien liiketoimintakonseptien kehittäminen, markkinoinnin strategisten linjausten miettiminen 5-10 vuotta eteenpäin ja uusimman tekniikan hallinta ovat tässä perusedellytyksiä. Näiden pohtimisessa samalla tavalla tulee pitää jäitä hatussa. Sinänsä pienen toimialan toimintaedellytyksiä voidaan oikein suunnitellulla yhteistyöllä parantaa merkittävästi. Yhteistyökin voi kuitenkin kääntyä itseään vastaan, jos toiminta ei ole suunniteltua ja riittävän laajaa. Venealan taustavaikuttajien vastuu nimenomaan hyvinä aikoina korostuu merkittävästi. Esitänkin tässä yhteydessä kaikille alan toimijoille kutsun osallistua tähän työhön.

Med is i magen

Det går bra för båtbranschen. Av många tillverkare och handlare har vi fått rapporter om att vissa båtmodeller redan är slutsålda och nya kommer först på hösten. Alla tecken pekar på att år 2006 kommer att bli det 13:de tillväxtåret i rad. Också Finnboats medlemsantal växer starkt. Under de fyra första månaderna har vi fått 16 nya medlemsföretag och också i kategorin provmedlemmar, som togs ibruk i slutet av senaste år, finns 7 företag. Vi är nu över 250 medlemmar.

Nya företag i branschen tycks uppstå med god fart. Man skall så klart smida medan järnet är varmt och affärerna löper. Historien har dock lärt oss att också under goda tider tänka på framtiden. Vi måste göra allt vi kan för att företagens verksamhetsförutsättningar består också då konjunkturerna svänger. Grundförutsättningar är då utvecklingen av nya businesskoncept, att fundera över nya marknadsstrategiska linjedragningar 5-10 år framåt i tiden samt att behärska den nya tekniken. Den i och för sig lilla branschens verksamhetsförutsättningar kan genom rätt planerat samarbete avsevärt förbättras. Samarbetet kan dock slå bakut ifall verksamheten inte är välplanerad och tillräckligt vidsträckt. Ansvar hos båtbranschens bakgrundskrafter accentueras under goda tider. Jag framställer därför i detta sammanhang en inbjudan till alla verksamma inom branschen att delta i detta arbete.

Finnboat NEWS 2 2006

Oy Telva Ab
täyttää 70 vuotta **6**

Markkinavalvonta on
yhteistyötä **10**



10
Merkonomikoulutus
Finnboatin jäsenille **14**

Katamaraanin soveltuvuus
huviveneeksi **18**

PALSTAT

Peräaalloilla **2**

Järjestöasiaa **4**

Venenäyttelyjä 2006 **5**

Uutisia **16**

Muualta poimittua **20**

Kansainvälinen
lehdistöseuranta **21**

Svensk resumé **22**

JÄRJESTÖASIAA

Koonnut: Lena Mickelsson

JÄSENISTÖSSÄ
TAPAHTUNUTTA

Suomen Veneteollisuusyhdistyksen uusia jäsenyrityksiä ovat Nefiti-moottoriveneitä ja Peak-venetrailereita valmistava Nefiti Oy sekä JJ38-purjevereneiden valmistaja Pro Mare Oy. Venealan Osatoimittajissa uusin jäsenyrittäjä on Oy Kahha Ab ja Venealan Kauppiat –yhdistyksessä puolestaan viimeisimmät jäsenkuntaan liittyneet yritykset ovat Botski Huolto Oy, Fenton Oy sekä Motomarine Oy. Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistykseen varsinaiseksi jäseneksi ovat liittyneet Ab Andersman Oy sekä VS-Marin Oy. Yhdistyksissä on lisäksi useita uusia koejäseniä.

Etap-veneiden maahantuoja Ertec Trading Oy on muuttanut. Uusi osoite on Tulliportinkatu 2, 70100 Kuopio. Puhelin- ja faxnumerot ennallaan. Elanien maantuonnista ja myynnistä vastaava Kapukaija Oy on niinkään muuttanut ja yrityksen uusi osoite on Ola Westmanin puistotie 5 C, 10210 Inkoo, puh. (09) 2316 5676. Tapimer Oy:n uusi osoite puolestaan on Palopellonkatu 1, 04250 Kerava, puh. (09) 274 6530, fax (09) 274 65 315.

FORUM PARTNERS
VAIHTOI NIMEÄ JA
OSOITETTA

Finnboatin ja jäsenkunnan lakiasioita hoitava yhteistyökumppanimme Forum Partners Oy on myynyt liiketoimintansa KPMG Oy:lle ja muuttanut KPMG:n tiloihin osoitteeseen Mannerheimintie 20 B, 00100 Helsinki. Uudet yhteystiedot ovat KPMG Oy Ab, PL 1037, 00101 Helsinki, puh. 020 760 3000, email: etunimi.sukunimi@kpmg.fi

KEVÄTKOKOUS
VANTAALLA

Sääntömääräiset kevätkokoukset sekä veneparlamentti pidettiin perjantaina 31.3. Sokos Hotel Vantaassa. Pet-



ri Parviainen ja Erik Pöntiskoski Helsingin kauppakorkeakoulusta kävivät alustamassa aiheista ”Strateginen markkinointi ja markkinoinnin vaikuttavuus – teoriasta käytäntöön venealalla” sekä ”Veneilyn markkinoinnin tulevaisuuden haasteet”. Alustukset olivat osa Finnboatin sisällä käynnistettyä laajempaa tulevaisuuden toimenpiteitä ja haasteita luotaavaa projektia. Kiireisestä vuodenajasta huolimatta aihe kiinnostikin varsin monia ja osallistujia veneparlamentissa oli peräti 80. Kevätkokouksen yhteydessä järjestettiin myös Venealan Osatoimittajien pienimuotoinen tarvikenäyttely. Mukana oli 10 jäsenyritystä tuotteillaan ja kauppojakin kuulemma tehtiin. Kokemukset näyttelystä olivat hyvät ja käytäntöä jatketaan tulevaisuudessakin.

Sääntömääräinen syyskokous oheisohjelmineen pidetään tänä vuonna 24.-25.11. kylpylähotelli Rantasipi Edessä Nokialla.

TUNNUSTUSPALKINTO
KARI WILÉNILLE

Finnboatin tunnustuspalkinto 2006 myönnettiin Helsingin helmikuisten venemessujen yhteydessä Kari Wilénille,

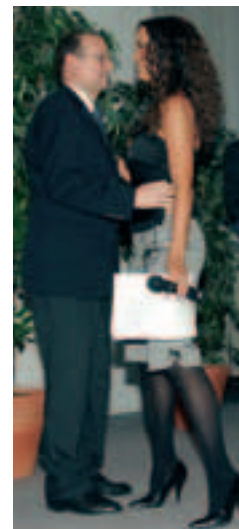


joka muiden töidensä ohella vastaa mm. tämän lehden taitosta ja useimpien artikkeleiden kirjoittamisesta. Sääntöjensä mukaan tunnustuspalkinto

voidaan myöntää ”yksittäisestä maineesta tai pitkäaikaisesta toiminnasta veneilyn ja/tai sen turvallisuuden hyväksi”. Palkinto on myönnetty yhteensä 15 kertaa, viimeksi vuonna 2002.

TELVA VUODEN VENE-
KAUPPIAAKSI

Venealan Kauppiat ry:n johtokunta valitsi Vuoden Venekauppiaksi 2005



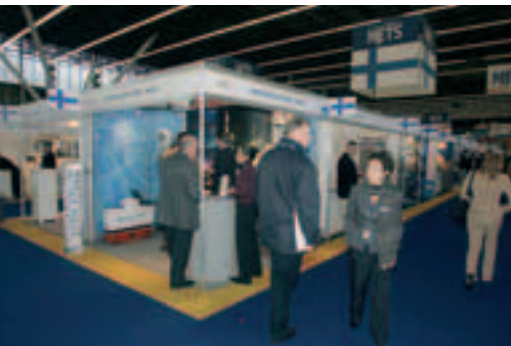
Toimitusjohtaja Göran Wahlberg vastaanottaa Vuoden Venekauppias-palkinnon.

Oy Telva Ab:n Palkinto myönnettiin nyt kuudennen kerran ja sen perusteina olivat mm. yrityksen pitkäaikainen (70 v) toiminta venealalla, tinkimätön asiakaspalvelu ja toimivien palvelukonseptien jatkuva kehittäminen. Palkinto myönnettiin Helsingin ve-

nemessuilla Red Carpet Awards –tilaisuudessa.

MATKA METS-
MESSUILLE VARATAAN
NYT

Vaikkakin METS-messut ovat vasta marraskuussa, on nyt hyvä aika varata messumatka. Amsterdamin hotellit ovat yleensä kaikki täynnä jo syyskuussa viimeistään. Tämänvuotinen messumatka toteutetaan yhteistyössä matkatoimisto HRG Nordicin kanssa. Matkavaihtoehtoja on kaksi, 13.-17.11. ja 14.-16.11. Itse messuthan ovat tiistai-torstaihin 14.-16.11. Kummasakin matkavaihtoehtossa lennämme Helsingistä Amsterdamiin Finnairin len-



nolla AY841 klo 8.15-9.50 ja palaamme lennolla AY846 klo 19.05-22.20. Hotellivaihtoehdot ovat seuraavat:

Residence Le Coin, Nieuwe Doelenstraat 5, 1012 CP Amsterdam, www.lecoin.nl

Sijaitsee aivan ydinkeskustassa. Lähellä raitiovaunupysäkki, josta suora yhteys rautatieasemalle ja RAI-messukeskukseen. Huoneet modernisti sisustettuja erityyppisiä studioita, kaikissa huoneissa myös keittokomero. Hinta/hlö 2-hengen huoneessa 660 Eur ja 1-hengen huoneessa 720 Eur 13.-17.11. matkalla ja 530 Eur/560 Eur 14.-16.11. matkalla.

Ramada Hotel + Suites, Koninginneweg 34-36, 1075 CZ Amsterdam
Sijaitsee Vondelparkin läheisyydessä, n. 15 minuutin kävelymatkan päässä RAI-messukeskuksesta. Kaikissa huoneissa mukavuudet. Hotellissa on ravintola. Hinta/hlö 2-hengen huoneessa 690 Eur ja 1-hengen huoneessa 880 Eur 13.-17.11. matkalla ja 540 Eur/640 Eur 14.-16.11. matkalla.

NH Schiller, Rembrandtplein 26-36, 1017 CV Amsterdam
Sijaitsee Rembrandt-aukion laidalla ostoskatujen vieressä. Kaikissa huoneissa mukavuudet, hotellissa myös koustiloja, baari sekä "Brasserie Schiller". Vain yhden hengen huoneita ja vain 14.-16.11. matkalla, hinta 960 Eur/hlö.

Mercure Aan de Amstel, Joan Muyskenweg 10, 1096 CJ Amsterdam
Hotelli sijaitsee kaupungin business-alueella Zuid-Oost nimisessä kaupungin-

VENENÄYTTELYJÄ 2006

AIKA	PAIKKA	NÄYTTELY
1.-5.6.	Auckland, Uusi-Seelanti	New Zealand Boat Show
8.-11.6.	Pietari, Venäjä	Boat Show Petersburg 2006
6.-10.7.	Melbourne, Australia	2006 Club Marine Melbourne Boat Show
20.-23.7.	Adelaide, Australia	Adelaide Boat Show
3.-8.8.	Sydney, Australia	The Sydney International Boatshow
9.-13.8.	Oulu	Oulun Suurmessut
17.-20.8.	Helsinki	Uiva 2006 Flytande
18.-20.8.	Gauteng, Etelä-Afrikka	National Boat show
31.8.-3.9.	Tukholma, Ruotsi	Stockholms Flytande Båtmässa
5.-10.9.	Ijmuiden, Hollanti	Amsterdam Seaport Boat Show
7.-10.9.	Atlantic City, USA	Atlantic City In-Water Power Boats Show
7.-10.9.	Oslo, Norja	Båter i Sjøen
13.-18.9.	Cannes, Ranska	Festival International de la Plaisance
14.-17.9.	Newport, USA	Newport International Boat Show
14.-17.9.	Toronto, Kanada	Toronto In-Water Boat Show
15.-24.9.	Southampton, Englanti	Southampton International Boat Show
20.-23.9.	Monaco	Monaco Yacht Show
20.-25.9.	La Rochelle, Ranska	Grand Pavois de la Rochelle
21.-24.9.	Norwalk, USA	Norwalk International In-Water Boat Show
23.9.-1.10.	Friedrichshafen, Saksa	Interboot-International Watersports Exhibition

osassa. RAI-messukeskus on hotellin läheisyydessä, keskustaan on matkaa noin 15 minuuttia. Modernit huoneet joissa mukavuudet. Hotellissa myös a la carte -ravintola L'Ambiance ja bistro sekä baari "Amsterdam bruin cafe". Lisäksi fitness center, sauna, squashkenttä ja solarium. Vain yhden hengen huoneita ja vain 14.-16.11. matkalla, hinta 830 Eur/hlö.

Matkojen hintoihin sisältyvät lennot turistiluokassa, lentokenttäverot ja matkustajamaksut, neljän tai kahden yön majoitus valitussa hotellissa ja huone-tyypissä, aamiainen päivittäin.

Matkavaraukset suoraan Marja Rikkinen, HRG Nordic Oy. Puh (09) 685 85 329, fax 685 85 480, marja.rikkinen@btinordic.com

VUODEN FINNBOAT- VENETARVIKE

Vuoden Finnboat-Venetarvike valit-



Palkitut venetarvikkeet esiteltiin vitriinissä Messukeskuksen aulassa Vene O6 Båt-messujen aikana.

tiin Helsingin venemessujen yhteydessä, nyt toista kertaa. Kilpailun tuomariston muodostivat yksi purjevenevalmistaja, yksi moottorivenevalmistaja, yksi alan lehden toimittaja sekä yksi vieranomaisen edustaja. Pääpalkinnon voitti Maritim Oy:n maahantuoma Hella Naviled Pro 2 LED-kulkuvalo. Kunniamaininnan saivat Rymaco Oy:n edustamat Paroloc-köydet sekä Vator Oy:n maahantuoma Vetus polttoaineen roiskeestoventtiili.

WEMA-anturit

polttoaine-, vesi- ja septitankille

WWW.WEMA.NO

GT Malmström Ky

puh. (09) 588 2380, fax (09) 587 1227

Tuotevalikoimassa jokaiselle jotakin

Oy Telva Ab on maamme vanhimpia venealan palveluyrityksiä. Alusta alkaen saman suvun omistuksessa ollut yritys menestyy monipuolisen tuotemiksinä ansiosta. Telvala on tarjota sopiva vene veneilijälle kuin veneilijälle. Tuotevalikoimaan kuuluu purje- ja moottoriveneitä, suuria ja pieniä, alumiinista, lujitemuovista ja ABS:stä valmistettuja, eli jokaiselle jotakin. Vahvat tuotemerkit teollisuussektorilla tukevat venepuolen toimintaa. Finnboat News tapasi Telvan peräsintä pitävät Georg Bergerin ja Göran Wahlbergin.

Lauttasaaren länsirannalla omassa kiinteistössä toimiva Telva seisoo tukevasti kahdella jalalla. Venepuolen budjetoitu liikevaihto on runsaat 5 milj.euroa ja teollisuuspuolen yhtä suuri. Lauttasaassa työskentelee 20 henkeä ja teollisuus-toiminta, joka on sijoitettu Malminkartanoon, työllistää 16 henkeä. Tulosityksiköillä on kuitenkin yhteinen johto ja omistaja.

- Venepuolella toimintamme on sikäli lajaa, että se kattaa veneiden maahantuonnin ja myynnin lisäksi myös omat korjaus- ja telakkatoiminnot, hallituksen puheenjohtaja Georg Berger selvittelee. Tilat Lauttasaassa eivät sovellu varsinaiseen telakkatoimintaan, eli esimerkiksi veneiden talvisäilytykseen, mutta se on kuitenkin tärkeä osa venemyynnin palvelukonseptia.

- Jokainen vene jonka toimintamme on varusteltu ja koeajettu jotta asiakas voi olla varma siitä, että vene toimii vesille laskettaessa, hän jatkaa.

Telvan hallituksen puheenjohtaja Georg Berger (vas.) on Telvan omistaja kolmannessa sukupolvessa. Göran Wahlberg on ollut yrityksen toimitusjohtaja syksystä 2002 lähtien.



Pakettimyynti kasvaa

- Aikaisemmin Telva myi paljon sekä moottoreita että veneitä, mutta nyt myymme lähes pelkästään venepaketteja, toimitusjohtaja Göran Wahlberg toteaa. Tämä on ajan trendi ja venepaketit tulevat kyseeseen heti, kun moottori on niin suuri että se varustetaan hallintalaitteilla. Tämä on tietysti myös johtanut siihen, että venevalmistajat määräävät mikä moottori veneen perälautaan kiinnitetään.

- Enää asiakkaat eivät keskustele niin paljon moottoreista kuin ennen, Georg Berger täydentää. Nyt halutaan kokonaispalvelua

"avaimet käteen" -periaatteella. Kun vene on syksyllä ollut viimeisen kerran käytössä se tuodaan meille huollettavaksi ja mahdollisesti säilytettäväksi, jotta se olisi heti seuraavan kauden alkaessa käyttövalmiina. Omatoiminen "pusaaminen" veneiden kanssa on vähentynyt. Asiakas haluaa viedä huoletonta aikaa vesillä ja jättää nykyään mahdolliset ongelmansa veneliikkeiden hoidettaviksi.

Venepuolella Telvan maahan-tuontiohjelmaan kuuluvat vahvat tuotemerkit Storebro, Nimbus ja Maxi. Storebro-veneet siirtyivät



Useat suomalaiset yritykset, mm. Maritim ja Vator, veivät puuveneitä USA:han voidakseen niistä saadulla valuutalla hankkia venetarvikkeita ja -moottoreita. Ylhäällä oikealla Telvan Finlander-vene.

yrietykselle viime lokakuussa ja veistäjän Commander-mallisto on otettu hyvin vastaan. Nimbus täydentää suurempien matkaveneiden mallistoa usealla erilaisella Coupé-mallillaan.

Pienveneet ovat Telvalle hyvin tärkeä tuoteryhmä. Yritys on useana vuonna ollut maamme toiseksi suurin Buster-myyjä, mutta myös Yamarinin ja Terhin veneiden myynti on merkittävää.

- Meillä on tarjota asiakkaille sekä isoja että pieniä veneitä, Berger sanoo tyytyväisenä. Mutta myös alumiiniveneitä, lujitemuoviveneitä ja ABS-muovista tehtyjä veneitä.

Ruotsalaiseen Nimbus Boats-ryhmään kuuluu myös purjevenevalmistaja Maxi Yachts. Maxipursien myyntiä hoitaa Jere ja Mika Lehtosen Oy Yacht Market Ab, joka toimii Telvan tiloissa.

- Olemme todenneet, ettei meistä ole "tolppaveneiden" myyjiksi, vaan siinä olemme saaneet apua Jereltä, Göran Wahlberg sanoo. Purjeveneet eivät ole meidän päätuotteitamme eikä Maxi enää ole yhtä voimakas brändi Suo-

messa kuin vielä 1970- ja 80-luvuilla. Pursien laatutasoa on nostettu jane ovatkin nyt selkeästi kalliimpia kuin Pelle Pettersonin aikanaan markkinoille tuomat lujitemuoviset "kansanveneet". Odotammekin jännityksellä uutta Pellen piirtämää Maxi 1300:aa, joka on jo laskettu vesille Ruotsissa.

Tähän Georg Berger kuitenkin heti vastaa, että 50-luvulla Telva oli merkittävä toimija purjevenepuolella, jolloin Valkosaaren telakka oli yrityksellä vuokralla.

Silmäys eteenpäin

Lähitulevaisuudessa Telvalla aiotaan edelleen kehittää veneiden "pakettimyyntiä" ja Georg ja Göran toteavatkin, että pidemmällä tähtäimellä muutto tarkoituksenmukaisempiin tiloihin on kyllä edessä. Paikkakin on jo katsottu mutta lopullisia päätöksiä ei vielä ole tehty.

Välirauhan aikana ja osittain sen jälkeenkin valmistettiin puukaasuttimia veneisiin. Kuvassa Walter Bergerin m/b Bugi Busön rannassa vuonna 1943.

Göran Wahlberg ilmaisee huolestumisensa siitä, että pienveneisiin asennettujen moottorien teho ja paino näyttävät koko ajan kasvavan. - Telvalla emme asenna ylisuuria perämoottoreita veneisiimme, Wahlberg vakuuttaa. Myös venevalmistajien olisi nähtävä vastuunsa, eikä heidän tulisi joustaa liikaa moottorivalmistajien suuntaan.

Telvan johtokaksikon mukaan veneala kehittyi myönteiseen suuntaan ja kaikki numerot osoittavat nousua. Osa kasvusta menee tosin veneiden ja moottoreiden hinnannousun piikkiin, etenkin kun samalla myytyjen veneiden ja moottorien koot jatkuvasti kasvavat. Mutta vientipuolellahan menee todella lujaa.

.....➔



Uudet puuveneet vedettiin usein veistämöltä jälle esittelyä ja kuvausta varten. Tässä Ole Gyllingin piirustusten mukaan rakennettu Sportsman.



Walter Berger perusti Telvan vuonna 1936 kuultuaan, että Suomeen tarvitaan uusi Archimedes-perämootorien maahantuojia.

Virstanpylväitä Telvan vaiheilta

Telvan taival alkoi vuonna 1936, kun Georg Bergerin isoisä Walter osti Mieritzin konkurssipesän ja sai siten ruotsalaisten Archimedes-moottoreiden edustuksen. Samoihin aikoihin yhtiö alkoi valmistuttaa puuveneitä omien piirustuksien mukaan, etenkin taitavilla kräköläisillä veneveistäjillä. Albin-moottorit tulivat myös mukaan kuvaan heti alkuvuosina, samoin Spinnaker-venelakan edustus ja mahongin maahantuonti.

Sotavuosina toiminta oli lähes pysähdyksissä mutta välirauhan aikana valmistettiin kuitenkin suuri määrä puukaasuttimia veneisiin. Vuonna 1947 Telva osti puolet Grundetin saarella yrityksen nykyisen toimipaikan edustalla sijainneesta Degermanin telakasta ja ensimmäiset Telva-veneet valmistuivat. Jo seuraavana vuonna vuokrattiin Valkosaaren telakka, jonne yrityksen moottorikorjaamo ja puuverstas muutti. Telakalla huollettiin varsinkin NJK:n jäsenten purjeveneitä. Mottoriveneet otettiin talvisäilytykseen siten, että mottorit poistettiin Valkosaaressa, jonka jälkeen veneet hinattiin pitkässä letkassa Lauttasaaren

toiselle puolelle Degermanin telakalle. Vuonna 1956 tämä telakka siirtyi kokonaan Telvan omistukseen.

Vuonna 1954 alkoi veneiden vienti USA:han ja tämä mahdollisti tavaroiden tuonnin ulkomailta. Vientiveneet valmistettiin 15 eri veistämöllä pääosin Itä-Uudellamaalla. Eräs suosittu malli oli 21-jalkainen "Sheltercabin" ja Amerikassa Telvan veneet kulkiivat nimellä "Finlander".

Vientitoiminnasta saadulla valtuutalla Telva toi venetarvikkeita ja Johnson-perämootoreita Amerikasta ja siitä alkoikin yrityksen tarviketukkukauppa. Aluksi tarvike myynti oli vaatimatonta, mutta 1980-luvulla se kasvoi merkittäväksi osaksi liiketoimintaa. Vuonna 1990 tämä osa Telvan toiminnasta myytiin silloiselle Tallberg Nauticalille.

Telvan telakkatoiminta siirtyi vuonna 1960 Lauttasaaren ja kymmenen vuotta myöhemmin koko liiketoiminta keskitettiin sinne. Telva oli alkujaan toiminut Pörssitalossa Fabianinkadulla, mutta vuonna 1971 valmistui yrityksen nykyinen myymälärakennus Lauttasaaren tontille. Korjaamo oli muuttanut tänne jo vuonna 1962. Tällä hetkellä suunnitellaan siis seuraavaa muuttoa.

Kaupankäynti viranomaisten ja muiden yhteisöjen kanssa alkoi jo vuonna 1949 ja on aina ollut merkittävä osa Telvan liiketoimintaa. Tuolloin myytiin ensimmäinen Albin-dieselmoottori merivartios-
tulle ja siihen aikaan Telva raken-



Telvan maahantuomia 150–200 kW Mercedes Benz -dieselmoottoreita käytetään Ponssen metsäkoneissa. Kuva Ponsse Oyj

nutti myös merivartijolle Pellinissä kalastajavenemalliset PV-vartioveneet, joissa yleensä oli juuri Albinin tai Mersun moottorit.

Mercedes-Benz tuli mukaan kuvioihin 1952, kun Telva ryhtyi Daimler Benz -yhtiön merimoottoreiden pääedustajaksi Suomessa. Lupavaikkeitä viivästyttivät ensimmäisiä tilauksia, mutta vuonna 1956 toimitettiin ensimmäinen suuri dieselmoottori. Nyt Mercedes Benz -moottoreita välitetään etenkin Ponssen metsäkoneisiin ja Sandvik Tamrockin kaitosteollisuudelle.

- Telvan tuotekirjo on kautta aikojen ollut hyvin monipuolinen ja jopa värikäs, toteaa Georg Berger. Vuonna 1953 lopetettiin esimerkiksi Hermes-kirjoituskoneiden myynti ja vuonna 1968 valmistuivat ensimmäiset pumppuaggregaatit Rosenleuille. BMW-venemoottoreiden maahantuonti alkoi 1978 ja Avon-kumiveneiden edustus saatiin 1985. Muista erikoisista tuotteista mainittakoon Griffon Hovercraft-ilmatyynyalusten edustus.

Venepuolella Buster-veneiden myynti alkoi vuonna 1977 ja Telva oli aikanaan maamme suurin Buster-myyjä. Nimbus- ja Maxiveneiden maahantuonti alkoi vuonna 1993 ja kohta tämän jälkeen ilmestyivät Yamarinin ja Terhin veneet Lauttasaaren myymälään. Telvalla ollaan kuitenkin aina pidetty huolta siitä, ettei myyntiin oteta toistensa kanssa kilpailevia tuotteita, vaan eri veneiden valikoimat täydentävät toisiaan.

VENEKAUPAN TEHOTYÖKALUT!

Vene Supermarket + www.vene.fi



KEVÄT & KESÄ 2006
utuudet ensiesittelyssä
Vene 06 -messuilla 10.-19.2.
osastolla 6a1.



Helly Hansen Shop
Pohjoisranta 2 E1, HKI • 09-8253 1003

NRO 01/06 • HELMI-MAALISKUU 2006 • HINTA 3.70 € • WWW.VENE.FI

SUURI MESSUNUMERO!

JODA-7500-89
FAIRLINE 31 CORNICHE-86 -135000 €
SUNSEEKER TOMAHAWK-91 -76000 €
PUURLINKKAINEN KESKIMOTTORIVENE-56
MASTER
BELLA 64

AQUADOR 23 DC-05
75000 €

Löydä unelmasi!
Suomen paras valikoima!

BAVARIA 81-01 65900 €

Jätä ilmoituksesi netissä:
www.vene.fi

PAIKKO 2006-10
030392-0601

VENEET • MOOTTORIT • TARVIKKEET • VARAOSAT

Tee kauppaa kustannustehokkaasti!

Esim. 4-värisenä:

sivu	400€ +alv
puoli sivua	250€ +alv
neljäosasisivu	150€ +alv

Hinnat sisältävät mainosten
valmistuksen.

Tee kauppaa kustannustehokkaasti!

Vene.fi palvelut:

vaihturilista	0€ +alv
uudet mallit	0€ +alv
kotisivu- palvelut	sop. mukaan
bannerit	sop.mukaan



Teitä palvelevat:

Peppe Haapala
050-4147 559
peppe.haapala@vene.fi

Susanne Laine
050-4147 553
susanne.laine@vene.fi

Eeva Viljamaa
040-5596 904
eeva.viljamaa@vene.fi

Ari Isosomppi
0500-862 383
ari.isosomppi@vene.fi



www.vene.fi

Markkinavalvonta

on yhteistyötä



Teksti: Kari Wilén

Käytännön markkinavalvontaa venenäyttelyssä. Kuvassa Tom Wilenius tutkii moottoriveneen avotilaa, jossa direktiivin varalaitavaatimusten täytyminen on kyseenalaista. Vesi pääsee avotilaan, koska takaportti ei ole tiivis. Varalaitakorkeus mitataan kajuutan sisäänmenoaukkoon. Kuva MKL

Venekaupan kasvaessa on markkinavalvonta yhä ajankohtaisempi asia. Suomessa se on keskitetty Merenkululaitoksen Veneily-yksikköön, joka onkin laajentunut neljän hengen työryhmäksi.

Markkinavalvonta on ajankohtainen asia myös siksi, että Suomi on tänä keväänä ADCO:n eli eurooppalaisen markkinavalvonnan yhteistyöelimen puheenjohtajamaa. Yhteistyöelimen 15. vuosikokous on juuri pidetty Helsingissä.

EU:n huvivenedirektiivin mukaan markkinoille saatettujen 2,5-24 metristen huviveneiden tulee olla CE-merkittyä osoituksena siitä, että ne täyttävät direktiivin turvallisuus- ja päästövaatimukset. Markkinavalvonnan keinoin varmistetaan siitä, että Suomessa ei myydä eikä tänne tuoda veneitä, joista CE-merkki puuttuu.

Markkinavalvonta on Merenkululaitoksen Veneily-yksikön käsissä. Käytännön työtä tehdään kentällä ja etenkin venenäyttelyt ovat oiva paikka käydä tarkastamassa markkinoilla olevia veneitä.

- Olemme tämän talven ja alkukevään aikana kiertäneet käytännössä kaikki merkittävät venenäyttelyt Suomessa, toimistopäällikkö Tom Wilenius kertoo. Aloitimme Helsingistä helmikuussa ja jatkoimme markkinavalvontatyötä Turussa, Kuopiossa

ja Jyväskylässä. Koska yksikköme on uusi, on käynnissä eräänlainen koulutusvaihe ja sen tiimoilta olemme myös käyneet Tukholmassa ja Kööpenhaminassa tutustumassa pohjoismaalaisten kollegojen markkinavalvontamenetelmiin.

Wilenius tähdentää, että markkinavalvonta ei ole poliisityötä, vaan hänen yksikkönsä pyrkii hoitamaan tehtävänsä neuvovassa ja ohjaavassa ilmapiirissä. Yhteistyö venevalmistajien ja maahantuojien kanssa onkin sujunut hyvässä hengessä.

Yksittäistuonti ajankohtainen ongelma

Eta-alueen ulkopuolelta Suomeen tuotujen veneiden CE-merkintä on nousut niin merkittäväksi ongelmaksi, että yksikköön tulee ylitarkastaja Kimmo Patrakan mukaan satakunta tätä

asiaa koskevaa kyselyä viikossa. Myös yksityishenkilön kolmansista maista tuomassa veneessä pitää olla CE-merkki ja sen hankkiminen jälkisertifioinnin keinoin voi tulla hyvinkin kalliiksi veneen omistajalle, koska jälkisertifioinnissa on turvauduttava ilmoitettuun laitokseen.

Yksittäisveneitä tuodaan lähinnä USA:sta ja Venäjältä ja useista näistä veneistä puuttuu CE-merkintä. - Ongelmana ovat kaikki "harmaatuontina" Suomeen vuoden 1998 jälkeen tulleet veneet, Kimmo Patrakka toteaa. Lakia tiukasti tulkiten näitä veneitä ei saisi käyttää eikä myydä.

Tom Wilenius kertoo, että Suomen tullissa on kymmenkunta tuotetta, veneitä ja moottoreita, joiden tuonti maahan on pysäytetty. Viime lokakuusta lähtien tullin on lain mukaan valvottava, että Eta-alueen ulkopuolelta maahan tuodut tuotteet ovat CE-merkittyjä. Yhteistyö markkinavalvonnan kanssa on tiivistä ja ongelmaveneitä koskeva yhteydenpito on viikottaista.

- Lainsäädäntö on tiukkaa ja valvontakeinot ovat tehokkaita, mutta olemme aina valmiita yhteistyöhön valmistajien ja tuotteiden markkinoille asettajien kanssa, Wilenius toteaa.

Hänen mukaansa Omistajan käsi-



Merenkululaitoksen Veneily-yksikkö on sijoitettu Porkkalankadulle Helsingissä. Vasemmalta veneilyn ylitarkastaja Kimmo Patrakka, veneilytarkastaja Ville Räisänen, toimistopäällikkö Tom Wilenius, veneinsinööriopiskelija Ville Laitinen ja veneilytarkastaja Jyrki Ranta-aho. Kuva Kari Wilén



Vesijetit kuuluvat myös huvivenedirektiivin soveltamisalaan ja niissä on oltava CE-merkki. Alla Kimmo Patrakka ja Lappeenrantaan siirtynyt Jukka Kotisalo täyttävät tarkastuspöytäkirjaa messuilla suoritetun tarkastuksen yhteydessä. Kuvat MKL



kirja tulee vielä pitkään muodostamaan yhden ison ongelmakohdan. Kaikki dokumentit käsikirjassa tulee olla sekä suomeksi että ruotsiksi. Wilenius on myös huolissaan siitä, että käsikirjan informaatio usein esitetään liiaksi yleistäen, etenkin kun samalla valmistajalla on tuotannossa monia eri venemalleja. On merkkejä siitä, että veneilyn pariin tulee yhä enemmän "uusavuttomia" henkilöitä, joille käsikirjan pitäisi tarjota yksityiskohtaista ja käytännöllistä tietoa veneen käsittelystä, sen ominaisuuksista ja käytöstä.

Myös ylisuurten moottoreiden asentaminen veneisiin on huolestuttava trendi. Mikäli näitä tapauksia ilmenee, voi Merenkululaitos tarkastaa valmistajan tai myyjän dokumentaation kyseisestä veneestä tai tarvittaessa tehdä testejä sillä.

Suunnitteluokkia koskee myös sellainen ongelma, että monet valmistajat haluavat "väkisin" veneensä B-kategoriaan, vaikka se mitä ilmeisimmin kuuluisi alempaan C-kategoriaan. Ylempi kategoria katsotaan monessa maassa myyntiargumentiksi, koska suunnittelukategoria virheellisesti kytketään yhteen veneen käyttöalueen kanssa.

Kokouspohdintoja

Markkinavalvojen vuosikokous Helsingissä 18.-19.5.2006 oli tähänastisista kokouksista suurin. Siihen osallistuivat EU-jäsenmaiden lisäksi Eta-

maat ja tarkkailijoina Komissio, Sveitsi, EU-hakijamaat sekä ICOMIA, EBA ja RSG-ryhmä. Osallistuvia maita oli yhteensä 29. Suomea edustivat ylitarkastaja Kimmo Patrakka sekä sihteeristöön kuuluneet Ville Räisänen ja Ville Laitinen.

Puheenaiheina olivat mm. sisämoottorit ja niiden CE-merkintä. Teollisuuden kannalta olisi Tom Wileniuksen mukaan etu, jos myös moottorit CE-merkittäisiin, vaikka kansallinen lainsäädäntö ei sitä vaadi. Toisaalta huvivenedirektiivin moduulijärjestelmä vaatii, että veneen vaatimustenmukaisuus on täyttyvä, ja tämä voi johtaa ristiriitoihin. Olisi luontevaa, että moottorilla olisi CE-merkintä osoittamassa, että direktiivin vaatimuksenmukaisuus täyttyy siltä osin.

Harmaatuonti kolmansista maista nousi myös keskustelun aiheeksi. Kokouksessa tehtiin useita ehdotuksia siitä, mitä asialle pitäisi tehdä, mutta Wileniuksen mukaan olisi hyvä, mikäli kaikkiin jäsenmaihiin saataisiin vastaavan sisältöinen tätä asiaa koskeva tulliasetus kuin Suomessa on nyt.

Yleisellä tasolla ADCO-yhteistyöryhmä (Administrative Co-operation Working Group) pyrkii edistämään hyvää markkinavalvontakäytäntöä ja yhtenäistämään toimintatavat sekä direktiivin tulkinnat eri Eta-maissa.



”Kesän ehdoton myyntitapahtuma!”

Ajankohta on kuin venealan kauppiaille räätälöity, asiakkaat ovat todella valmiita kaupantekoon elokuussa. Tosiasiakkaat ovat täällä ja heidän tavoittamisensa on edullista!”

Kim Tigerstedt,
Oy Maritim Ab

”Mukava välitön ilmapiiri.”

Meille tämä näyttely on ehdoton huippu, myyntimme suhteutettuna kävijämäärään on loistava!”

Markku Ravaska,
Länsi-Suomen KLTM Oy

”Purjevene on parhaimmillaan vesillä!”

Esittelyhinnat ovat kohtuullisia ja koska teemme jopa puolet vuoden liikevaihdosta tässä näyttelyssä, on tämä meidän ykköstapahtumamme!”

Stig Nordblad,
Finnulf Yachts Oy



**HSK:lla Helsingin
Lauttasaassa**

Tule mukaan näytteilleasettajaksi!

Lisätietoja, esitteen ja ilmoittautumislomakkeen saat Finnboat:n toimistosta puh. (09) 6962 1620 Lena Mickelsson tai lena@finnboat.fi

Suomen suurin venealan ulkonäyttely



**Ilmoittautumisaika päättyy 26.5.2006,
joten toimi heti!**

Venenäyttely

jossa kauppa todella käy!



Veneet ja asiakkaat oikeassa ympäristössä.

Venenäyttelyihin ei poiketa vain ihastelemaan hienoja veneitä ja tarvikkeita. Noin 60% koko alan kaupasta tapahtuu venenäyttelyissä. Helsingin Uiva on veneiden ja tarvikkeiden määrällä mitattuna Suomen toiseksi laajin venealan näyttely ja ehdottomasti suurin ulkonäyttely. Vuosittain näyttelyyn tutustuu viitisentoista tuhatta näyttelyvierasta, joista suuri osa on todellisia asiakkaita.

Suomen tärkein markkina-alue haltuun - edullisesti!

Suomessa myydään vuosittain lähes 20 000 vesikulkuneuvoa, joiden arvo varusteineen ja moottoreineen on lähes 200 miljoonaa euroa. Nelisenkymmentä prosenttia tästä kaupasta tehdään pääkaupunkiseudun välittömässä läheisyydessä. Uiva 2006 Flytande on ainutlaatuinen venealan näyttely- ja myyntitapahtuma, johon pääset mukaan erittäin edullisesti. Näytteilleasettajana hyödyt myös tapahtuman laajamittaisesta markkinoinnista ja sen saavuttamasta vahvasta imagosta.



Finnboatin ensimmäinen

merkonomiryhmä valmistuu vuoden 2007 venemessuille

Finnboatin jäsenyritysten henkilöstöille räätälöity merkonomiksi valmistava koulutusohjelma käynnistettiin syksyllä 2004 reilun 20 osallistujan voimin. Koulutusohjelman toteuttajina toimivat MJK-instituutti ja Linedrive Oy. Ohjelma on suunniteltu osallistujien työtehtävien huomioiden ja opiskelu sujua luontevasti työn ohessa. Valmennuspäivät on sijoitettu kalenteriin siten, että vilkkaimpana sesonkiaikana osallistajat voivat keskittyä työhönsä ja opiskelu tapahtuu pääsääntöisesti sesongin ulkopuolella. Koulutusohjelma toteutetaan oppisopimuskoulutuksena ja se on 50 euron tutkintomaksua lukuun ottamatta osallistujille maksuton.

Anders Hagman Emsalö Båtupplagista on yksi osallistujista. Anders kertoo, että ohjelma on hänen mielestään ollut erittäin hyvä ja se on avannut hänelle mahdollisuuksia kehittyä voimakkaasti omassa työssään. Suurimman hyödyn Anders on mielestään saanut myynti- ja asiakaspalveluosioista sekä tietotekniikkakoulutuksesta.

- Asiat käsitellään hyvin käytännönläheisesti ja opiskeltuja asioita pystyn hyödyntämään suoraan päivittäisessä työskentelyssäni. Koulutuspäivät on ajoitettu sopivasti sesongin ulkopuolelle, kertoo Anders.

Linedrive Oy:n puolelta ohjelmasta vastaa valmentaja Saku Ropponen.

Anders Hagman osallistuu koulutusohjelmaan, joka hänen mielestään avaa uusia mahdollisuuksia työssä Emsalö Båtupplagissa.



- Yrityksemme vastuulla on toteuttaa myyntiin, asiakaspalveluun, markkinointiin ja kommunikointiin liittyvät osat, Saku Ropponen toteaa. Ennen koulutusohjelman aloitusta saimme Finnboatin puolelta sekä usean osallistujajärityksen johdolta hyvän katsouksen tämän päivän venealasta. Se on mahdollistanut ohjelman melko pitkälle viedyn räätälöinnin juuri venealalle. Tavoitteena on, että kaikki asiat käsitellään hyvin käytännön läheisesti ja opiskelijoiden oppimistehtävät kohdistetaan kaikki suoraan heidän omiin vastuualueisiinsa työpaikoilla. Tällä mallilla pystymme varmistamaan, että opittuja asioita voidaan hyödyntää omassa työssä heti.

MJK-instituutti vastaa taloushallinnon, juridiikan ja tietotekniikan opintojaksoista sekä toimii tutkinnon vastaanottajana.

- MJK-instituutissa koulutus ja valmentaminen on aina työelämälähtöistä ja liittyy suoraan opiskelijan omaan työhön, koulutuspäällikkö Esa Kuronen kertoo. Haluamme kehittää työelämää siitä lähtökohdasta, että ihmiset ja yritykset saisivat muutakin kuin tutkintonimikkeitä opiskelusta. Osaamisen kehittämisen lisäksi

osallistujien itsetunto, työmotivaatio ja elämänhallinta kasvavat. Tutkinnon perusteissa vaadittava osaaminen osoitetaan erilaisten näyttöjen kautta ja ne on pyritty viemään mahdollisimman pitkälle osallistujan oman työn kautta annettaviksi.

Syksyllä 2006 on tarkoitus käynnistää uuden Finnboat-ryhmän merkonomivalmennus. Tervetuloa mukaan!

Lisätietoja saat:

Saku Ropponen, Linedrive Oy
puh. 0400-410769,
saku.ropponen@linedrive.fi
Mika Christiansen, Linedrive Oy
puh. 040-7317311,
mika.christiansen@linedrive.fi
Esa Kuronen MJK-instituutti,
puh.040-5238384,
esa.kuronen@mjk.fi





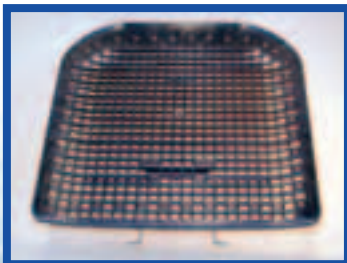
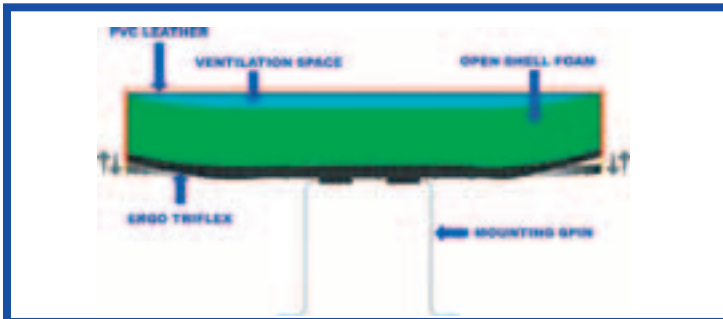
TRIFLEX
ISTUINPOHJA

M A R I N E C O L L E C T I O N

Design Raimo Mäkinen

Since 1966

- Ergonominen muotoilu
- Joustava
- Ilmava
- Läpihengittävä
- Estää kondenssio-kosteuden syntymisen istuintyynyyn
- Estää veden varastoitumisen pehmusteosaan
- Estää homeitiöiden syntymisen
- Vaimentaa veneen rungon välittämää värinää



Utility model FI5173



*Oy Ergo-Seats Ltd
PL 22
FIN-33251 Tampere
Puh. (03) 3443 311
Fax (03) 3451 444
ergo@ergo.fi
www.ergo.fi*

W W W . e r g o . f i



AVAJAISET LINEX-BOATILLA

Linex-Boat Oy vietti uuden kokoonpanotehtaansa avajaisia Kälviän Peltokorvessa 7.4.2006. "Uusi tehdas on 2500 m², uusimmalla tekniikalla ja hyvillä henkilökunnan virkistystiloilla varustettuna kaikkineen noin 2 milj.euron investointi", kertoi toimitusjohtaja Olli Lindkvist juhlapuheessaan. Avajaisissa juhlapuheen pitivät myös Kälviän kunnan johtaja Timo Mämmi sekä Kauppa- ja teollisuusministeriön valtiosihteeri Anssi Paasivirta. Musiikilla noin 200 hengen juhlayleisöä viihdytti Nina Åström.

Illan yhtenä huipentumana oli myös uuden Nord Star 26 -mallin paljastaminen yleisölle.

LEEVE NE ALOITTA A VE- NEVÄLITYSTOIMINNAN

Helsingin Lauttasaarella sijaitseva venevahinkojen korjaamiseen erikoistunut Leevene aloittaa käytettyjen purjeveneiden välitystoiminnan muutaman vuoden tauon jälkeen. Toiminnassa tullaan hyödyntämään yrityksen pitkää kokemusta ja asiantuntemusta veneistä, vahinkokorjauksista ja veneiden tarkistuksista. Myyntiin otettavat veneet tarkastetaan ja niiden kunto määritellään tästä hyötyvät sekä myyjä että ostaja. Leevene auttaa myös veneen hankintaa suunnittelevia asiakkaita löytämään käyttötarkoitukseensa parhaiten soveltuvan venetyypin. Toiminnassa tullaan hyödyntämään laajoja suhteita koti- ja ulkomaisiin venealan yrityksiin.

Venevälitystä hoitaa Juha Nieminen. Hänellä on pitkän myynti- ja markkinointikokemuksen lisäksi tuntemusta

purjehduksesta, veneistä ja niiden kunnostamisesta vuosikymmenien ajalta.

NIMITYSUUTISIA

Suunnittelijaksi Inhan Tehtaat Oy Ab:n Buster-vene-liiketoimintoihin on nimetty Matti Raiski (36). Hän on siirtynyt tehtävänsä tuotantopäällikön tehtävästä Tamtron Oy:stä Tampereelta.



Matti Raiski

Oy Otto Brandt Ab -konserniin kuuluvan Terhi Oy:n vientipäälliköksi on 8.5.2006 alkaen nimetty yomerkonomi Antti Noramaa (35). Antti siirtyy Terhin palvelukseen Tunturi Oy:n kuntoiluvälineiden area managerin toimesta.



Ronald Åhman

Ronald Åhman, joka tulee Telvalle Veste-kiltä, jossa hän toimii Captain Shopin myymälänhoitajana.

Davy Gustafsson on nimetty 1.4.2006 alkaen Konekesko Oy Marin Yamarin vientipäälliköksi. Gustafssonin vastuualueina ovat Norja, Sveitsi, Ranska, Venäjä, Viro ja Unkari. Magnus Lindgren jatkaa Yamarin vientipäällikkönä vastuualueinaan Ruotsi, Tanska, Iso-Britannia, Saksa ja Hollanti

CHARTER-PALVELUJA

Oy Yacht Market Ab on laajentanut charterpalvelujaan. – Olemme hankkineet tänä kesäksi yhtiöllemme charterkäyttöön upean ranskalaisen Lagoon 380 -loistokatamaraanin, kertovat Mika ja Jere Lehtonen myös venevälitystä har-

joittavasta yrityksestä.

– Järjestämme sillä erilaisia yrityspurjehduksia pääosin Helsingin edustalla. Hyvin varusteltuun veneeseemme mahtuu mukavasti kymmenen, jopa kaksitoista henkeä ja se soveltuu hyvin myös erilaisiin juhlatilaisuuksiin. Vene sopii myös hyvin erilaisiin promootioihin sekä koulutus- ja kokoustapahtumiin.



VIISAASTI JA TURVALLISESTI VESILLÄ

Merenkululaitos on koonnut internetiin veneily- ja vesiturvallisuusaiheisen tietopaketin, joka on vapaasti halukkaiden käytettävissä. Tietopaketti on suunnattu ensisijaisesti koululaisille sekä opettajille opetuksen tukimateriaaliksi, mutta siitä hyötyvät kaikki veneilijät ja muutkin vesilläliikkuajat.

Veneily on mukavaa, kunhan vesillä liikutaan turvallisesti. Turvallisuusasiat koskettavat jokaista vesilläliikkuajaa. Veneilijän perustaitoihin kuuluu veneen hallinnan lisäksi monia muita tärkeitä taitoja. Venettä ei siis saa kuljettaa kuka tahansa ja nykyisen lainsäädännön mukaan veneen kuljettajalla tulee olla olosuhteisiin nähden riittävä kyky ja taito hallita ja kuljettaa venettään.

Veneilyturvallisuuden tietopaketti on julkaistu suomeksi ja ruotsiksi www.veneily.fi -sivustolla sekä Opetushallituksen www.edu.fi -palvelussa.

MAESTRO 40 JAPANIIN

Maestro Boats on toimittanut ensimmäisen Maestro 40:puren japanilaiselle asiakkaalle Yokohamaan. Kyseessä



on kuudes veistämöllä valmistunut Maestro 40. Veneessä on tavallisesta poikkeava konehuone sikäli, että veto-laite on sijoitettu moottorin etupuolelle ja samassa tilassa on myös generaattori. Se on tarpeen, koska veneessä on ilmastointijärjestelmä. Vesillelaskun jälkeen Maestro Boatsin ja veistämön agentin First Marine Ltd:n henkilökunta teki veneellä koepurjehdukset. Veneen uusi omistaja oli erittäin tyytyväinen sen purjehdusominaisuuksiin.

KAISLA-VENEIDEN TUOTANTO TAAS KÄYNNISSÄ

Tulipalo teki maaliskuun alussa tuhojaan Kaisla-Veneiden tehtailla. Sky Mirror Oy on kuitenkin jo löytänyt sopivat uudet toimitilat Kotkasta osoitteesta Poratie 14 vajaa 10 km edellisestä valmistuspaikasta. Toiminta käynnistyi soutuveneitten osalta jo huhtikuun alussa ja tällä hetkellä tuotannossa on jo noin puolet mallistosta. Koska veneet olivat tulipalon sattuesssa varastoituna erillisellä varastoalueella noin 300 m tulipalopaikasta, ne säilyivät vahingoittumattomina. Veneitä on koko kevään toimitettu asiakkaille sekä Suomeen että Pohjoismaihin. "Joistakin venemalleista tulee silti olemaan jonkinmoista pulaa toimituksissa ja toivomme asiakkaitamme ymmärtämystä. Tulipalo aiheutti pienen notkahduksen tuotannossa, mutta positiivisin mielin ja paljon oppineena jatkamme edelleen, jotta voimme palvella asiakkaitamme parhaalla mahdollisella tavalla", kertoo Teemu Aho.

VENEILYTOIMITTAJAT RY

Veneilytoimittajat ry piti vuosikokouksensa Helsingin messukeskuksessa 10.2. Kokouksessa yhdistyksen puheenjohtajaksi vuodeksi 2006 valittiin

MESSUJEN VENEET

Vene 06 Båt -tapahtumassa palkittiin jälleen Messujen purjehdene ja Messujen moottorivene. Nyt kahdeksatta kertaa jaetut palkinnot luovutettiin messujen ammattilaispäivän Red Carpet Awards -juhlassa Helsingin Messukeskuksessa. Messujen moottoriveneen ja messujen purjehdeneen valinnasta päätti kuusijäseninen tuomaristo jossa oli neljä venealan toimittajaa, yksi pursiseuran edustaja ja yksi ilmoitetun laitoksen edustaja.



Messujen moottoriveneeksi valittiin Marino Cobra seuraavin perusteluin: Marino Cobra on käytännöllinen ja hyvin suunniteltu. Vene on avara, valoisa ja viihtyisä. Lisäksi veneessä on hienoja yksityiskohtia. Marino Cobra on sopivankokoinen vene suomalaiseseen saaristoon.

Messujen purjehdeneeksi valittiin Dufour 365. Valintaan vaikuttivat mm. hieno viimeistely. Veneen runko on moderni, sisätilat ovat avarat. Veneellä on hyvät purjehdusominaisuudet. Dufour 365 on sopivankokoinen matkavene.

Markku Kuronen. Johtokunnan varapuheenjohtajaksi valittiin Risto Nordell ja muiksi jäseniksi Lena Mickelsson, Pasi Nuutinen, Eero Pöyhönen, Jarmo Rätinen ja Raija Örn.

VESILIIKENNEASETUS MUUTTUU

Hallituksen päätöksen mukaisesti Vesiliikenneasetuksen 2§ muuttuu ja muutos astuu voimaan 15.5.2006 alkaen. Asetusmuutoksen mukaan veneiden käsiammuttimet tulee tarkastaa vuosittain. Jos käyttökuntoista, tarkastettua käsiammutinta ei veneessä ole, veneilijälle voidaan määrätä rikesakko. Tarkastusvelvollisuus koskee kaikkia veneitä, joissa on liekillä toimiva polttolaitte, sisämoottori tai yli 25 kW perämoottori. Lisätietoja Merenkululaitoksen Veneily-yksiköstä, Tom Wilenius tai Kimmo Patrakka, puh. 0204 481.

TG-BOATS JA SUZUKI

Suomalaiset TG-veneet liittyvät Suzukin tuotevalintaan vahvistamaan yrityksen venemyyntiä. Tage Gustafsonin TG-Boat Oy on myynyt muotit ja valmistusoikeudet Freja Marine Oy Ltd:lle mikä



käytännössä tarkoittaa sitä, että TG:ssä on meneillään sukupolvenvaihdos. Liiketoiminta pysyy Gustafsonin perhepiirissä, koska Tagen poika Fredrik ja velipuoli Jan Gustafson ottavat ohjokset käsiinsä. Freja Marine keskittyy veneiden valmistukseen ja tuotekehitykseen ja on allekirjoittanut yhteistyösopimuksen Suzuki International GmbH Suomen sivuliikkeen kanssa veneiden markkinoinnista ja myynnistä Suomessa 1.8.2006 alkaen. TG-veneet esiasennetaan Suzuki-perämoottoreilla ja myydään Suzuki-jälleenmyyjien kautta. Tarkoituksena on pääpiirteittäin säilyttää myös olemassa oleva TG-jälleenmyyjäverkosto.



Katamaraanin soveltuvuudesta

Kun tuhansia vuosia sitten vesille pyrkivä kulkija koversi paksusta puunrungosta yksipuisen ruuhan, hän keksi yksirunkoisen alustyyppin. Yksirunkoinen vene on ollut ja on nykyäänkin yleisin alustyyppi. Mutta myöskään kaksirunkoinen alus ei ole nykyajan keksintö. Vanha sana ”katamaraani” tarkoittaa ”yhteen sidottuja tukkeja”.

Katamaraanille tyyppillistä on suuri kansipinta-ala, joka suo monipuoliset mahdollisuudet järjestellä ohjaamo-, oleskelu- ja majoitustiloja. Myös suuri alkuvakavuus kuuluu katamaraanin etuihin, mutta entä muut ominaisuudet ja millaisia ne ovat verrattuna yksirunkoiseen veneeseen?

Veneen päämittasuhteet, pituuden suhde leveyteen ja pituuden suhde uppouman tilavuuteen, määräävät pääosin sen ominaisuudet. Kaksirunkoisen mittasuhteisiin kuuluvat lisäksi puolirungon leveyden suhde veneen leveyteen, ts. runkovälin leveys, ja runkovälin korkeus eli ilmaväli runkoja yhdistävän sillan ja vedennpinnan välillä. Näillä on merkitystä erityisesti veneen vastukseen ja merikelpoisuuteen.

Vakavuus ja kelluvuus

Vene pysyy pinnalla hydrostaattisen ja hydrodynaamisen paineen kannattamana. Pienillä nopeuksilla (Frouden luku $F_n < 0,4$) hydrostaattinen voima on merkityksellisempi ja suurilla nopeuksilla kantovoimat syntyvät veden virtauksesta johtuvista dynaamisista ilmiöistä. Liukuvassa rungossa

Yksi- ja kaksirunkoisen moottoriveneen erot

Teksti: Jukka Pajala, VTT

hydrostaattisen kantovoiman osuus on mitätön ($F_n > 1,0$).

Vaikka tämä kantovoima syntyy yksi- ja kaksirunkoisessa aluksessa samalla tavalla, niin venetyyppien erot ovat erilaiset pienillä nopeuksilla kuin suurilla nopeuksilla.

Leveän veneen poikittainen vakavuus on suuri, toisin sanoen laidalle asetetun painon aiheuttama kallistuma on pieni. Yksirunkoisen veneen suunnittelussa veneen minimileveyden määrää vakavuusvaatimus. Kaksirunkoinen alus on usein ylivakaa eli sen vakavuus ylittää reilusti suunnittelusääntöjen minimirajan. Jos veneen halutaan olevan itseoikaiseva, eli vene kaatuessaan ei jää väärinpäin vaan nousee pystyyn, on suuri leveys haitaksi.

Poikittaiseen alkuvakavuuteen vaikuttaa oleellisesti vesiviivapinnan muoto (ei suuruus). Myötäaallokossa yksirunkoisen aluksen vesiviivapinnan muoto vaihtelee voimakkaasti riippuen aallon vaiheesta. Tällöin myös vakavuus vaihtelee. Venettä on hankala ohjata, se voi broachata ja jopa kaatua. Kaksirunkoisella veneellä tätä ongelmaa ei ole.

Yksirunkoisella veneellä tyyneessä vedessä ajettaessa nopeuden kasvaessa vene nousee ja sitä kantava märkäpinta pienenee. Samalla vakavuus huononee ja vene voi esimerkiksi sivutuulella kallistua voimakkaasti. Tätäkään ongelmaa kaksirunkoisella veneellä ei ole, koska runkoja on kaksi.

Sen sijaan pitkittäinen vakavuus voi kaksirunkoisessa veneessä olla ongelmallisempi kuin yksirunkoisessa. Tämä johtuu siitä, et-



tä kaksirunkoinen on yleensä lyhyempi kuin yksirunkoinen sekä siitä, että kaksirunkoisen runkojen välissä olevan sillan ei ole suotavaa sukeltaa veteen.

Vastus

Veneen vastus muodostuu pienillä ja hyvin suurilla nopeuksilla pääasiassa kitkasta. Tällöin vastus on sitä suurempi mitä suurempi veneen märkäpinta on. Yleensä kaksirunkoisen veneen märkäpinta on suurempi kuin samanpinnaisen yksirunkoisen veneen. Ääri nopeuksien väliin jäävällä nopeusalueella kuitenkin pääosa veneen eteenpäin viemiseksi käytetystä energiasta kuluu aaltojen muodostamiseen. Kapean rungon aallonmuodostus on pieni ja kaksirunkoisen veneen rungot ovat erittäin kapeita. Katamaraanin suuri etu on pieni aallonmuodostus.

Kaksirunkoisen aluksen vastuksessa oleellista ja poikkeavaa on puolirunkojen vuorovaikutus. Kumpikin runko muodostaa oman aaltonsa, jotka kohtaavat runkojen välissä. Tämä yleensä lisää vas-

huviveneeksi



tusta, mutta jossain tapauksessa siitä voi olla myös hyötyä: veneen vastus on pienempi kuin kaksi kertaa erillisen puolirungon vastus. Tätä ilmiötä tutkitaan mallikoikeilla VTT:llä.

Liikkeet aallokossa

Veneen liikkeiden suuruus aallokossa riippuu veneen ominaistajuuksien ja aallokon kohtaamistajuuden suhteesta. Jos taajuudet ovat lähellä toisiaan, niin liikkeet ovat suuret.

Yksirunkoisen moottoriveneen haitallisimmat liikkeet ovat useimmiten keiunnat. Keinuntakulmien ollessa yli viisi astetta veneessä liikkuminen hankaloituu ja kymmenen asteen kallistumilla istuja voi pudota penkiltään. Vakavuutta huonontamalla keinuntaperiodia voidaan kasvattaa, jolloin keinunnan aiheuttama kiihtyvyys pienenee, mutta tällöin keinuntakulmat yleensä kasvavat. Kaksirunkoisen veneen suunnittelussa on kiinnitettävä huomiota jyskintään ja siihen, etteivät keinunnan ja jyskinän ominaistajuudet ole lähellä toisiaan.

Ohjailu

Oletetaan, että veneessä on kaksi propulsiolaitetta rinnakkain perässä. Paikallaan oltaessa tai pienillä nopeuksilla ohjailukykyyn vaikuttaa merkittävästi propulsiolaitteiden etäisyys toisistaan. Tämä etäisyys on suurempi kaksirunkoisessa kuin yksirunkoisessa veneessä ja näin kaksirunkoisen ohjailukyky on parempi. Suurilla nopeuksilla kaksirunkoinen vene on suuntavakaa, yksirunkoinen vene taas kääntyy pienemmällä ohjausvoimalla.

Suurilla nopeuksilla, jolloin vene kulkee pääasiassa hydrodynaamisen kantovoiman varassa, myötääallokkoon ajettaessa aaltojen kohtaamistajuus on hyvin pieni. Tällöin veneen suunnassa pitämiseen vaaditaan tehokasta ohjausta ja tarkkaavaisuutta, varsinkin yksirunkoisella aluksella ajettaessa.

Yleisjärjestely

Yksirunkoisessa aluksessa runko on leveä ja siihen voidaan sijoittaa koneiston ja varastojen lisäksi asuintiloja, joihin käynti voidaan helposti järjestää kannen päällä olevasta ohjaamosta. Kannen alla ja päällä olevien tilojen yhteys on hyvä.

Kaksirunkoisen veneen yleisjärjestely on erilainen. Kannella olevat tilat eivät ole täysin runkojen päällä ja pienessä katamaraanissa rungot ovat asuinkäytössä ahtaita. Toisaalta kaksirunkoisen veneen leveän kannen päälle voidaan rakentaa mukavat asuintilat. Kaksirunkoisessa veneessä ei ole ongelmallista sijoittaa tiloja korkealle, toisin kuin yksirunkoisessa veneessä sen huonomman vakavuuden takia.

Kaksirunkoisessa veneessä voi olla myös leveä ulkokansitila, jota voidaan käyttää eri tarkoituksiin: työskentelyyn, apuveneen säilytykseen jne. Runkojen välistä tilaa

voidaan hyödyntää veteen lasketavien laitteiden käytössä.

Runkorakenne

Veneen runkoon kohdistuva hydrodynaaminen kuormitus on periaatteessa sama sekä yksirunkoiselle että kaksirunkoiselle veneelle. Aaltojen iskut kuormittavat rungon paneeleja paikallisesti. Lisäksi runko taipuu ja vääntyy. Kaksirunkoisen aluksen erikoisuus on runkoja yhdistävä siltarakennelma, jonka mitoituksessa on otettava lisäksi huomioon poikittainen taivutus-, vääntö- ja leikkauskuormitus.

Veneen runko on mitoitettava kestämään aaltoiskuja. Kaksirunkoisella veneellä ajettaessa vastaallokossa aallot alkavat iskeä runkojen väliin siltarakenteen alapintaan aallonkorkeuden ylittäessä määrätyn rajan. Tämä raja määräytyy katamaraanin päämittojen mukaan, mutta ennen kaikkea sillan alapinnan ja vedenpinnan välisen etäisyyden eli ilmavälin mukaan.

Toimintavarmuus

Jotta vene olisi ajokunnossa ja ohjailtavissa esimerkiksi rajoitetun tulipalon jälkeen, sen koneistojen ja ohjausjärjestelmien pitäisi olla riittävän erillään toisistaan. Osastointi, kaksinkertaiset järjestelmät ja niiden väliset etäisyydet on helppo toteuttaa kaksirunkoisessa kuin yksirunkoisessa veneessä. Kaksinkertaiset järjestelmät lisäävät myös veneen hintaa.

Huvialuksena katamaraani on vaihtoehto yksirunkoiselle veneelle. Se on ehkä kalliimpi, mutta osin myös parempi vaihtoehto, joka soveltuisi hyvin 12–15 metrin pituisen 20 solmun nopeudella kulkevan moottoriveneen runkotypiksi.

Muualta poimittua

Pressöversikt

Koonnut: Katja Simola-Saarilahti

Valtioneuvosto hyväksyi uuden veneiden rekisteröintiä koskevan lakiesityksen sisällön pääsiäisen jälkeen. Sen mukaan tulevaisuudessa rekisteröintipakko koskisi myös purjeveneitä ja moottoripursia. Myös rekisteröinnin perusteita muutettaisiin siten, että veneen moottoritehon ohella perusteena voi olla myös veneen pituus. Tällöin kaikki vähintään 5,5 m pitkät purje- tai moottoriveneet pitäisi rekisteröidä. Rekisterin ulkopuolelle jäisivät edelleen moottoriteholtaan alle 15 kW veneet, kuten esimerkiksi pienet perämoottoriveneet sekä soutuveneet. Rekisteröintipakon laajennuksella pyritään luomaan yhtenäinen vesikulkuneuvojen rekisteri, joka helpottaisi mm. viranomaisten valvontatyötä. Muutoksen on arvioitu tuovan rekisteriin noin 28 000 venettä lisää. Lain on määrä tulla voimaan syksyllä 2007. (Turun Sanomat 21.4.2006)

Monesta muusta alasta poiketen venekauppa toimii Suomessa vielä yksittäisten yritysten voimin; liikkeet eivät ole ketjuuntuneet. Ajatusta venekauppaketjusta on käytännön tasolle kuitenkin lähtenyt nyt viemään Konevenesuni Oy, jonka omistajina ovat Erkki Suni, Carel Capital Oy ja Suni Oy. Erkki Sunin mukaan tarkoitus on rakentaa 5-10 vuoden kuluessa järvi-Suomen alueelle noin kymmenen liikettä käsittävä kauppaketju. Ilman kokemusta projektia ei tarvitse lähteä toteuttamaan, sillä Carel Capitalin toimitusjohtaja Tuomo Räsänen on ollut perustamassa Markantalo-ketjua kodinkonepuolella sekä Kultajousi-ketjua kulta- ja kellokaupan alalla. Ensimmäinen konkreettinen askel projektissa otettiin, kun Konevenesuni osti Mikkelin Venemyynti Oy:n liiketoinnin. (Etelä-Saimaa 12.4.2006)

Linex Boat Oy:n uusi kokoonpanotehdas avattiin huhtikuun alkupuolella

Kälviän Peltokorvessa. Paikalla oli puhumassa mm. kauppa- ja teollisuusministeriön valtiosihteerin Anssi Paasivirta. Uusi tehdas on kooltaan 2500 m². Toiminta ei kuitenkaan lopu vanhassa hallissa Marttilan teollisuusalueella, vaan siellä tehdään edelleen laminointi- ja esikaustustyöt. Uusi tehdas mahdollistaa tuotannon tuplaamisen tarkoittaen sitä, että tulevaisuudessa veneitä valmistuisi Kälviällä vuosittain noin 130 kpl. Nord Star -veneiden kysyntä on toimitusjohtaja Olli Lindkvistin mukaan kovaa ja heidänkin yrityksessään myydään jo kevään 2007 tuotantoa. (Kokkola 12.4.2006)



re Per Sundberg, 33, till årets unga företagare i Österbotten. Sundberg tog emot priset på Företagarens vårmöte i början av april. – Korsö Marin grundades år 1994 men först år 2002 startade produktionen på allvar, säger Sundberg. Företaget har vuxit enormt under de senaste åren, personalen har ökat från 5 till 24 personer sedan 2003. Korsö Marin har specialiserat sig på arbetsbåtar men tillverkar också båtar för nöjesbruk. För tillfället säljs Korsö-båtarna i huvudsak i Finland och exporteras till Norge, men man ser möj-



Kuva Niklas Byskat

Kauppa- ja teollisuusministeri Mauri Pekkarinen avaamassa Marin Parkia apunaan Oy Finn-Marin Ltd:n toimitusjohtaja Osmo Roukala ja Karleby Industriby Ab:n toimitusjohtaja Pia Sundholm.

ligheter också på de svenska, danska och ryska marknaderna.
(Vasabladet 5.4.2006)

Handels- och industriminister Mauri Pekkarinen invigde den nya båtfabriken, Marin Park, i Kokkola i mars. Oy Finn Marin Ltd äger 40 procent av fabriken och Karleby Industriby Ab (d.v.s. Karleby stad) 60 procent. I Marin Park, som omfattar 4300 m², finns tre produktionslinjer för båtar och en linje för mindre glasfiberdelar samt utrymme för en provbassäng, i vilken motorbåtar kan provköras. Marin Park är en del av båtindustriområdet MarineGate i Lahdenperä. Målsättningen är, att det på området ska finnas över 500 arbetsplatser år 2010.
(Österbottningen 23.3.2006)

Kokkolalainen Rolls-Royce Oy Ab on saanut historiansa suurimman, arvoltaan yli 4 milj. euron, yksittäisen tilauksen. Yritys toimittaa Italian tulliviranomaisten vuosina 2006-2008 käyttöön ottamiin uusiin partioaluksiin 112 vesisuihkulaitetta. Näistä 32 kpl toimitetaan jo tämän vuoden aikana. (Pohjalainen 14.4.2006)

Bella-Veneet Oy rakentaa Kuopioon Väliköntielle parhaillaan erillistä 750 m² prototyyppitehdasta, jonka pitäisi olla valmis elokuussa. Aiemmin kaik-

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA HELMIKUU – HUHTIKUU 2006 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajimmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

ki prototyypit on tehty tuotantolinjoilla, mikä on luonnollisestikin häirinnyt tavallista linjat tuotantoa. Lisäksi tehdään alueelle rakennetaan lisää varastotilaa. Uusimpien investointien kustannusarvio on 1,6 milj. euroa. Bella-Veneet on myös perustanut Pedersören uuden tuotekehitystä palvelevan yhtiön Oy Scanmold Ab:n. Muina kumppaneina Scanmoldissa ovat 3D-mallintamiseen erikoistunut Kehed Model ja veneiden verhoiluyritys Ab Essma Oy.
(Savon Sanomat 6.4.2006)

Kymenlaakson ammattikorkeakoulu vietti Kotkan Mussalossa maaliskuun alussa uuden KymiComposites-oppimis- ja tutkimuskeskuksen avajaisia. Keskus syntyi vuoden 2005 alussa alkaneen EU-projektin myötä. Projekti kestää ensi vuoden kesäkuun loppuun saakka, jonka jälkeen oppimisympäristö jatkaa toimintaansa itsenäisesti. KymiComposites keskittyy pääasiassa venealaan ja sieltä löytyy tietoutta mm. uusista laminointimenetelmistä. Hanke palvelee Kymenlaakson AMK:n lisäksi myös Etelä-Kymenlaakson ammattiopiston opiskelijoita sekä alueen lujitemuoveihin ja kevyt-rakenteisiin erikoistuneita yrityksiä.
(Kymen Sanomat 8.3.2006)

Itä-Suomen hovioikeus on ratkaissut syksyllä 2002 tapahtuneen Bayliner Ciera -veneen uppoamista koskevan jutun veneen omistajan hyväksi. Kuopiolainen veneliike joutuu korvaamaan lähes 50 000 euroa, koska oli luovuttanut asiakkaalle vain englanninkielisen omistajan käsikirjan. Vene upposi sytyttyään palamaan jäähdytysjärjestelmän hajottua. Kantajan mukaan myyjä ei ollut varoittanut häntä siitä ettei raakavesijäähdytteistä sisäperämootoria ole turvallista käyttää jäätymisolosuhteissa. Hovioikeus toteaa, että veneen käyttäminen ja huoltaminen jäätymisolosuhteissa ovat seikkoja, jotka eivät ole yleisesti veneilyä harrastavienkaan tiedossa. Koska liike ei ollut antanut suomenkielistä käsikirjaa, tavarassa on ollut kuluttajansuojalaissa tarkoitettu virhe.
(Aamulehti 22.3.2006)

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Motorboot/Hollanti	4	Nord Star 31 ja 24, lyhyt esittely	60
Fare Vela/Italia	2	Swan 53, testi	82-89
Yacht Capital/Italia	2	Swan 100, esittely	108-113
Kazi/Japani	3	Nauticat 351, esittely	66-70
Båtliv/Norja	3	Minor 34 WR Sport, testi	38-41
Båtmagasinet/Norja	4	Finnmaster 6600 WA, testi	8-11, 14
Båtbranschen/Ruotsi	2	Bella bygger till igen	22
Båtbranschen/Ruotsi	2	Botnia Marin utökar kapaciteten	26
Båtliv/Ruotsi	1	Yamarin 53 BR, esittely	72-73
Båtliv/Ruotsi	2	Flipper i fin form efter 40 år	24
Båtnytt/Ruotsi	2	5 x Walkaround -testissä	28-29, 31,
		Finnmaster 6600 WA	35-37
Båtnytt/Ruotsi	2	Finn Gulf 33, testi	40-44
Båtnytt/Ruotsi	3	Masmar 33, testi	42-47
Båtnytt/Ruotsi	4	3 x DC -testissä Yamarin 59 DC 46-47, 53, 55, 57, 59	
Segling/Ruotsi	3	Finn Gulf 33, testi	40-44
Vi Båtgare/Ruotsi	2	Targa 25.1, lyhyt esittely	39
Vi Båtgare/Ruotsi	2	Marino 27 Cobra, testi	54-56
Boote/Saksa	2	Finnmaster 6100 Royal OC, testi	26-31
Boote Exclusiv/Saksa	2	Baltic Yachts "Visione", esittely	46-50
Skipper/Saksa	3	Aquador 32 Cabin, testi	46-49
Wassersport/Saksa	4	Small Boats Floating Show 2005:	
		Bella 600 Twin, testi	32-35
Motorboat & Yachting/UK	5	Targa 42, testi	82-89
Hajó/Unkari	4	Bella-Veneet Oy, yritys esittely	48-51
Sailing/USA	2	Club Swan 42, esittely	50
ShowBoats International/USA	2	Swan 100 FD "Kora", esittely	59-61
Kapitan/Venäjä	2	Grandezza 31 OC, esittely	76-78
Kapitan/Venäjä	2	Aquador 28 C, testi	86-89
Kapitan/Venäjä	2	Bella-Veneet Oy, Inha Works Ltd, yritys esittely	108-109, 112
Power & Sail Boats/Venäjä	1	SeaStar 600 XR, testi	25-27



Italialainen venelehti Yacht Capital on koepurjehtinut Swan 100 -veneen numerossaan 2/2006.

FÖRENINGSNYTT

HÄNT INOM MEDLEMSKÅREN

Nya medlemmar i Finlands Båtindustriförbund rf är Nefiti Oy, som tillverkar motorbåtar och båttrailers, samt segelbåtstillverkaren Pro Mare Oy. Oy Kaha Ab har anslutit sig till Båtbranschens Komponentleverantörer rf, Botski Huolto Oy, Fenton Oy samt Motomarine Oy till Marinhandlarna rf. Som ordinarie medlemmar i Båtbranschens Varvs- och serviceförening ingår Ab Andersman Oy och VS-Marin Oy.

ADRESSFÖRÄNDRINGAR

Ertec Trading Oy, som importerar Etap-båtar, har flyttat i Kuopio. Vår samarbetspartner Forum Partners Oy, som sköter Finnboats och medlemskårens juridiska ärenden, har sålt sin affärsverksamhet till KPMG Oy och flyttat in i detta företags utrymmen i Helsingfors. Se sid. 4 för exakta adressuppgifter.

VÅRMÖTET I VANDA

De stadgeenliga vårmötena och båtparlamentet hölls fredagen den 31.3 på Sokos Hotel i Vanda. Petri Parviainen och Erik Pöntiskoski från Helsingfors finska handelshögskola inledde diskussionerna om strategisk marknadsföring, som utgör underlag för ett större internt projekt som startats inom Finnboat. I båtparlamentet deltog 80 personer och Båtbranschens Komponentleverantörer hade uppställt en mindre utställning tillsammans med 10 medlemsföretag. Höstmötet hålls 24–25.11 på badhotellet Rantasipi Eden i Nokia.

METS-RESAN

Även om METS-mässan infaller först i november skall resereserveringarna göras i god tid. Hotellen i Amsterdam är vanligen slutsålda senast i september. Årets mässresa förverkligas i samarbete med resebyrå HRG Nordic och det finns två resealternativ till mässan, som ju infaller 14–16.11. Se sid. 4 för hotell- och resealternativ.

Oy Telva Ab fyller 70 år



Telva grundades år 1936 av Walter Berger, nuvarande styrelseordföranden Georg Bergers farfar, då han köpte upp konkursboet Mieritz och sålunda fick agenturen för de svenska Archimedes-utombordsmotorerna. I dessa tider började företaget också bygga träbåtar hos båtvarven på Kråkö och Albin-motorerna kom med i bilden. År 1947 köpte Telva hälften av Degermans varv på Grundet utanför den nuvarande verksamhetsplatsen på västra Drumsö och de första Telva-båtarna kom till. Men redan följande år hyrde man Blekholmens varv i centrala Helsingfors och flyttade trä- och motorverkstaden dit.

Båtexporten till USA inleddes år 1954 och den möjliggjorde importen av båttillbehör och Johnson-motorer. Båtarna tillverkades på 15 olika varv främst i Östra Nyland. Telva-båtarna gick i Amerika under namnet "Finlander".

Varvsverksamheten flyttade år 1960 till Drumsö medan kontoret

Jubilaren hör till våra äldsta företag i båtbranschen. Släkten Berger har i 70 år ägt företaget, som skördar framgångar tack vare sin mångsidiga produktmix. Man säljer motor- och segelbåtar, stora och små, i aluminium, glasfiber och ABS. Starka produkter inom industrisektor stöder verksamheten i båtbranschen.

fanns från början i Börshuset vid Fabiansgatan. År 1971 färdigställdes Telvas butiks- och kontorshus på Drumsö, varvid hela verksamheten lades där.

Handeln med myndigheter och andra samfund inleddes redan 1949 och har sedan dess varit en betydande del av Telvas affärsverksamhet. År 1952 började Telva importera Mercedes Benz-marin Dieselmotorer och idag säljs dessa främst till Ponsses skogsmaskiner och Sandvik Tamrocks gruvindustri.

Paketförsäljningen populär

– Tidigare sålde Telva mycket motorer och båtar, men idag säljer vi nästan uteslutande båtpaket, konstaterar Telvas verkställande direktör Göran Wahlberg. Detta är trenden och båt-paketerna blir aktuella genast då motorn är så stor, att den förses med fjärrreglade.

På båtsidan har Telva starka varumärken såsom Storebro, Nimbus och Maxi. Men småbåtarna har alltid varit vik-

Merikukka-modellen blev mycket populär bland båtfolket i Finland.





Telvas ägare och styrelseordförande Georg Berger till vänster, tillsammans med VD Göran Wahlberg, som kom till företaget hösten 2002.

tiga för företaget och där kan man erbjuda både Buster-båtar i aluminium, Yamarin-båtar i glasfiber och Terhi-båtar i ABS-plast. Oy Yacht Market Ab med Jere och Mika Lehtonen sköter försäljningen av Maxi-segelbåtarna och verkar i Telvas utrymmen. – Vi var relativt stora på segelbåtar under 50-talet, då vi hade Blekholmsvarvet, konstaterar styrelseordförande Georg Berger. Men nu får experterna sköta den försäljningen.

Marknadsövervakningen

Marknadsövervakningen blir allt aktuellare då båthandeln från tredje länder ökar. i Finland har övervakningen koncentrerats till Sjöfartsverkets Båtavdelning, som nu sysselsätter fyra personer. Aktuell är den också då Finland i vår haft ordförandeskapet i ADCO, det europeiska samarbetsorganet inom marknadsövervakningen.

Med marknadsövervakningen vill man försäkra sig om att det inte importeras eller säljs båtar utan CE-märkning. Problemet idag utgörs av privatimporten från tredjeland, främst USA och Ryssland. – Vi får in ett hundratal telefonfrågningar per vecka angående denna "gråimport", säger båtöverinspektör Kimmo Patrakka. Ett tiotal motorer och båtar sitter nu fast i tullen då CE-märkningen saknas. Det kan bli dyrt att rätta till saken med en eftersertifiering, då ett Anmält organ skall involveras i processen.

Byråchef Tom Wilenius framhåller, att marknadsövervakning-



Båtens fribord granskas av Kimmo Patrakka och befinns i dett fall vara 15 cm.

en inte är ett polisjobb utan ett samarbete med tillverkare och importörer. – I praktiken fungerar övervakningen främst så, att vi går omkring på båtmässorna och kollar produkterna, säger han. Ägarens handbok utgör det andra problemet, då den ofta är bristfällig eller helt enkelt inte finns på finska och svenska, såsom stipulerat i Finland. En del av tillverkarna försöker också av marknadsföringsskäl med "våld" CE-märka sina båtar i B-kategorin, även om modellen enligt sina egenskaper borde tillhöra C-kategorin.

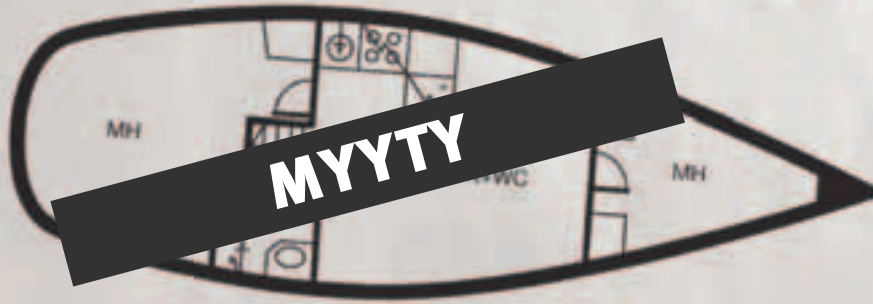


Kun kaipuu maailman merille käy ylivoimaiseksi.

Auta asiakastasi toteuttamaan unelmansa.
Tarjoa A1-Venerahoitusta ja edullista
A1-Venevakuutusta.

www.nordearahoitus.fi/vene

3h + keittiö,
hyvät ulkoilumahdollisuudet.



MYTY



Miksi jäisit rannalle?

Kauppa käy ja kansa viihtyy

Vene o6 Båt -messut olivat suurin Suomessa sisätiloissa koskaan järjestetty messu-tapahtuma. Asukasmäärään suhteutettuna messut olivat kävijämäärältään maailman suosituimmat venemessut. Tapahtuma keräsi runsaasti kiitosta niin kävijöiltä kuin näyttelleasettajiltakin. Useamman vuoden jatkunut myönteinen myyntikehitys sai jatkoa, sillä useat näyttelleasettajat raportoivat ennätysmyynnistä. Venemessuille tullaan siis yhä useammin veneen ja venetarvikkeiden ostotarkoituksessa.

Ensi vuonna Venemessut järjestetään **9.-18.2.2007**.
Varaa paikkasi ajoissa, voit ilmoittautua jo nyt netissä.



Helsingin Messukeskus • 9.-18.2.2007 • www.venemessut.fi

