

finnboat NEWS

1
2014

Vene 14 Båt

Vauhtia varuste- ja moottorivenepuolella

Yritysesittely

Top Boat Oy



Venealan tulevaisuus moottorivalmistajan silmin

Suutari pysyköön lestissään, sanotaan. Tarkastelenkin siksi tässä artikkelissa venealan kehitystä nimenomaan venemoottorivalmistajan näkökulmasta. Tulevaisuutta en myöskään pysty ennustamaan, mutta tarkastelemalla viimeaikaista kehitystä alalla voidaan kyllä havaita muutoksen suunta ja sen pohjalta voidaan arvioida, mitä alan kehityksessä tulee lähivuosina tapahtumaan.

Mitä isot edellä, sitä pienet perässä. Venealan kehitystä tarkastellessa voitaneen sanoa, että mitä autot edellä, sitä veneet perässä. Autoteollisuus on kyennyt tehostamaan tuotantoaan viimeisen kahdenkymmenen vuoden aikana siten, että tuotteiden reaalin hintataso on kyetty pitämään ennallaan; esimerkkinä olkoon maamme myydyin automalli Volkswagen Golf, joka maksoi vuonna 1994 noin 120 tuhatta markkaa. Vuonna 2014 uusi Golf maksaa noin 20 tuhatta euroa, eli täsmälleen saman verran kuin 20 vuotta sitten. Tämä siitä huolimatta, että autossa on kokoa ja tekniikka huomattavasti enemmän kuin tuolloin. Tämä on huikea saavutus, sillä samassa ajassa lähes kaikkien muiden tuotteiden hinnat ovat nousseet huomattavasti ja tämä koskee myös veneitä ja venemoottoreita. Meidän on siis tehtävä työtä sen puolesta, että kohtuullinen ja saavutettavissa oleva hintataso kyetään pitämään, jotta veneilyharrastus, venemarkkinat ja -teollisuus voivat elää ja

voida hyvin. Veneiden, moottoreiden ja varusteiden tuotantoa, myyntiä ja markkinointia on jatkuvasti tehostettava, jotta kustannukset eivät pääse karkaamaan markkinoiden saavuttamattomiin.

Nykyautoja tarkastelemalla voidaan myös arvioida, mitä venealan asiakkaat tulevat meiltä jatkossa odottamaan. Nykyautot ovat lähes poikkeuksetta edeltäviä mallisarjojaan kevyempiä, taloudellisempia, suorituskykyisempiä ja niissä on entistä modernimmat, vähäpäästöisemmät ja käyntiääneltään hienostuneemmat voimanlähteet. Niissä on myös entistä kehittyneempiä turvallisuuteen ja mukavuuteen vaikuttavia varusteita. Navigointi- ja viestintätoiminnot ovat kehityksen keskipesteessä. Kehitys ei myöskään rajoitu itse tuotteeseen, vaan sitä ympäröivät palvelut ovat seuranneet kehitystä; myymälät ovat näyttäviä, huollon prosessit ovat kunnossa ja vaikka autoalankin asiakaspalvelua kuulee arvosteltavan, niin sekin on kehittynyt huomattavasti vuoteen 1994 verrattuna. Autoala on asettanut kuluttajille odotukset tuotteiden laadusta, ominaisuuksista, palveluista ja hintatasosta. Se vaikuttaa myös meihin ja tuotteisiimme kohdistuviin odotuksiin.

Siirrytäänäpä takaisin venealalle; viime vuosien taantuma on valitettavasti verottanut nk. uusveneilyjoiden osuutta venealan asiakkaista. Tämän päivän tyypillinen moottorivenettä ostava asiakas onkin useimmiten jo omistanut veneen tai useampia ja tällä kertaa hän tietää varsin tarkasti mitä hän haluaa. Toisin kuin ehkä ai-

kaisemmin, veneitä ja moottoreita ostavat asiakkaat ovat varsin hyvin tietoisia mm. venemoottoreiden teknisistä ominaisuuksista ja heille on päivänselvää minkä tuotteen he haluavat. Tämä on perusteltua, sillä kehittyneimmät venemoottorit pitävät sisällään huikean määrän insinöörityötä ja niiden tuotekehityskustannukset ovat monikymmenkertaisia verrattuna esim. yksittäisiin venemalleihin. Parhaimmillaan nykymoottorit ovatkin käyntiääneltään hienostuneita, erittäin luotettavia, helppoja käyttää ja huoltaa, entistä kevyempiä ja tarjoavat mahtavan suorituskyvyn kohtuullisella polttoaineen kulutuksella.

Suomessa ja Pohjois-Euroopassa on maailmanlaajuisestikin tarkasteltuna upeat puitteet veneilyn harrastamiselle ja se elää vahvana kulttuurissamme. Lisäksi Suomea ympäröivät alueet tarjoavat tulevaisuudessa erinomaisen mahdollisuuden viennin kasvulle. Keskittykäämme siis kehittämään entistä parempia veneitä ja moottoreita – sellaisia, jotka puhuttelevat ostajia ja vetoavat tunteeseen ja pyrkikäämme myös pitämään kustannukset kurissa ja hintataso kohtuullisena. Muistakäämme lisäksi, että kilpailemme ensisijaisesti muiden vapaa-ajan harrasteiden kanssa, joten puhalletaan koko toimialan voimin yhteen hiileen, niin meillä on hieno tulevaisuus edessämme.

Toivotan koko Mercury Marinen puolesta kaikille menestystä kaudella 2014.

*Jussi Sepponen, toimitusjohtaja
Mercury Marine Suomi*



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
Puh./Tel. 0207 669 340
Telefax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 341

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 342
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 18 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2014, vko/v. 38, aineisto/material 1.9.

ISSNL 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén



Jouko Huju

P Ä Ä K I R J O I T U S

Alan ja veneiden kunnosta

Toimittajat kyselivät venemessujen aikana melko ahkeraan, Tonko venealalla jo nousua nähtävissä. Viimeiset viisi vuotta tuohon on joutunut vastaamaan melko negatiivisin sävyin. Kun katsotaan viime vuoden tuloksia päämarkkina-alueillamme Norjassa ja Ruotsissa, niin kummassakin kirjattiin noin 15 %:n kasvu. Sen kokoisilla markkinoilla tuosta noususta tulee myös jo melkoisesti euroja. Kotimaan kauppa jatkoi rekisteröityjen veneiden määrällä mitattuna laskua, mutta vene-tuonnin vahva nousu (+45 %) nosti kokonaisymyynnin arvon käytännössä edellisvuoden tasolle. Näillä perusteiden olen siis voinut useampaankin kertaan vihdoin sanoa, että sen pikimustan tunnelin päässä on nähtävissä pieni vihreä pilkku.

Muutos, joka näiden viimeisten viiden vuoden aikana on kuitenkin selvästi havaittavissa, on kuluttajan vapaa-ajan pirstaloitumisen jatkuminen. Veneilyn esilläolo ja sen edistäminen harrastusmuotona eri toimijoiden kautta kasvaa arvoon arvaamattomaan. Kysymys on harrastuksen integroinnista laajempaan vapaa-ajan kokonaisuuteen, jossa myös yhteistyö muiden harrastetahojen kanssa on otettava yhä vakavammin.

Tammikuussa käynnistetty käytettyjen veneiden kaupan ja veneiden yleiseen meriturvallisuuteen palveluja tarjoava Kuntokartoitus-projekti on hyvässä vauhdissa. Tämän lehden ilmestymisvaiheessa Kuntokartoittajia on koulutettu noin 70. Kuntokartoitus on ensimmäinen laajempi hanke saada ammattimainen arvio vesikulkuneuvojen yleisestä kunnosta ja meriturvallisuudesta. Tässä olisi erinomainen työkalu myös kaupunkien ja kuntien satamatoimintaa hoitaville, joille uponneet tai huonokuntoiset veneet ovat taloudellinen riesa. Venepaikan saannin edellytyksenä voisi olla vaikka joka kolmas vuosi tehtävä kuntokartoitus. Venekaupan yleisen uskottavuusketjun ja myös venekaupan osapuolten kannalta on otettu merkittävä askel parempaan suuntaan. Kuntokartoitus on syntynyt Finnboatin eri yhdistysten vahvalla yhteistyöllä.

Hyvää ja antoisaa kevättä kaikille!



Yritysesittelyssä Top-Boat Oy:
Ammattitaidolla pärjätään **6**

ICOMIA
tiedottaa **9**

Vene 14 Båt, vauhtia varuste-
ja moottorivenepuolella **10**

Veneiden ISO-standardit
kehittyvät jatkuvasti **16**

Osakeyhtiön veroilmoituksen
sudenkuopat **18**



PALSTAT

Peräaallot	2
Järjestöasiaa	4
Uutiset	20
Henkilöuutiset	23
Ledaren, svensk resumé	24
Kansainvälinen lehdistöseuranta	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENKUNNAN KUULUMISIA

Nils "Nisse" Häggblomin luoma ja ylläpitämä perämootorimuseo, viralliselta nimeltään Outboard Museum ry on kutsuttu Finnboatin kannatusjäseneksi. Museo sijaitsee Tirmossa Porvoon saaristossa, kalastusosuuskunnan rantavajassa. Museossa esitellään sarjavalmistetun perämootorin 100-vuotista historiaa Nissen opastuksella ja kaikki siellä olevat moottorit ovat käytökunnossa. Museossa voi myös tutustua työkaluihin, esineisiin ja alan kirjallisuuteen. Paikka on samalla ajankuva siitä, miltä perämootorikorjaamo näytti viime vuosisadan puolessa välissä. Museo on auki kesäkuun alusta elokuun puoliväliin, muina aikoina sopimuksen mukaan. Nissen tavoittaa sähköpostitse nils.haggblom@pp.inet.fi

Kotkassa sijaitseva lujitemuovisia avoveneitä valmistava Viima Veneet on liittynyt jäseneksi Suomen Veneteollisuusyhdistykseen. Yrityksen taustalta löytyy aikaisemmin Kaisla-Veneet Oy:ssä työskennelleitä henkilöitä. Yrityksen toimitusjohtaja on Sergey Orekhov.

Uusia jäsenyrityksiä Venealan Telakka ja korjaamoyhdistyksessä ovat Loviisassa sijaitseva Lovesto Oy, jonka toimintaa vetää Tom Engstrom sekä niin ikään loviisalainen Loviisan Veneveistämö Oy (Ab Lovisa Båttvarv), jonka toimitusjohtaja on Henrik Kullberg.

TOISET LAATUSERTIFIKAATIT MYÖNNETTY

Toiset Finnboat-laatusertifikaatit on myönnetty Suuren Korjaamopäivän yhteydessä 10.2. Ensimmäiset sertifikaatit myönnettiin tasan vuosi sitten kuudelle Finnboatin jäsenyritykselle. Sertifikaatteja on kahden tasoisia; Finnboat perussertifikaatti sekä korkeamman tason Finnboat Gold –sertifikaatti.

Gold-tason sertifikaatin saivat nyt tunnustuksena yrityksen erinomaisesta toiminnasta Top-Boat Oy, Oy Waltic Ab ja VS-Marin Oy. Perustason sertifikaatin saivat Emsalö Båttupplag Ab ja Kiinteistö Oy Säynätsatama. Em. yritykset ovat osallistuneet Tampereen Aikuiskoulutuskeskuksen järjestämään vuoden mittaiseen Laatukart-



Nisse Häggblom esitteli vanhoja perämootoreita Vene 14 Båt-messuilla. Outboard Museum ry on kutsuttu Finnboatin kannatusjäseneksi. Kuva Kari Wilén

ta-ohjelmaan, jonka aikana yrityksiä ohjataan rakentamaan itselleen laatukäsikirja ja kehittämään liiketoimintaansa.

VUODEN VENEILYTUOTE 2014

Helsingin venemessuilla äänestettiin Vuoden Veneilytuote 2014 –kilpailun voittaja. Yleisöäänestyksessä suosituimmaksi tuotteeksi nousi Raymarinen Dragonfly-kaiku-luotain, joka pystyy CHIRP-tekniikkaa hyödyntäen piirtämään uskomattoman tarkan vedenalaisen kuvan ennennäkemättömissä syvyyksissä. Dragonflyn maahantuojia on Raymarine Finland Oy.

Kunniamaininnoin äänestyksen tuloksena huomioitiin Oceanvolt SD15 -sähkömoottori, jonka valmistaja on Oceanvolt Oy sekä Vaavud älypuhelimien sääsama, jonka maahantuojia on John Nurminen Marine Oy.



Vuoden Veneilytuote –kilpailun yleisöäänestyksessä perämootorin voitti Henna Kivinen, Kerava. Moottorin luovutti Konekeskon puolelta Raine Honkanen.

SÄÄNTÖMÄÄRÄINEN KEVÄTKOKOUS

Kaikkien yhdistysten sekä keskusliiton



sääntömääräiseen kevätkokoukseen kokoonnutaan tiistaina 8.4. Hotelli Presidenttiin Helsinkiin. Ohjelmassa on virallisten kokousten lisäksi katsaus Finnboatin ajankohtaisiin asioihin ja projekteihin sekä vuosikokousluento, jonka pitää valtiotieteen tohtori Leena Mörttinen EK:sta. Ohjeet kokoukseen ilmoittautumisesta sekä tarkempi päivän ohjelma lähetetään jäsenkunnalle sähköpostitse.

Terveiset Tukholmasta! Aila ja Pentti Siltala Nautikulmasta tietävät, että venemessut on kauppapaikka.



VENENÄYTTELYJÄ 2014

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
3.-6.4.2014	Varsova	Puola	Wind & Water Boat Show
4.-6.4. & 11.-13.4.2014	Venetsia	Italia	Salone Nautico Internazionale di Venezia
4.-6.4.2014	Kuopio	Suomi	Kallavesi
9.-12.4.2014	Split	Kroatia	Croatia Boat Show
10.-13.4.2014	Shanghai	Kiina	China International Boat Show
10.-13.4.2014	Oakland	USA	Strictly Sail Pacific
30.4-4.5.2014	Istanbul	Turkki	Istanbul Boat Show
30.4-4.5.2014	Mallorca	Espanja	International Palma Boat Show
7.-11.5.2014	Portorose	Slovenia	Internautica
8.-11.5.2014	Kaohsiung	Taiwan	Taiwan International Boat Show
14.-18.5.2014	Beirut	Libanon	Beirut Boat Show
15.-18.5.2014	Auckland	Uusi-Seelanti	Hutchwilco New Zealand Boat Show
22.-25.5.2014	Sanctuary Cove	Australia	Sanctuary Cove International Boat Show
23.-25.5.2014	Tukholma	Ruotsi	Skärgårdsmässan/Stockholms Flytande Båtmässa
23.-25.5.2014	Naantali	Suomi	Naantalin Venemessut
23.-25.5.2014	Neustadt	Saksa	Hanseboot Ancora Boat Show
29.5-1.6.2014	Pietari	Venäjä	Baltic Marine Festival
12.-16.6.2014	Melbourne	Australia	Melbourne Boat Show
12.-15.6.2014	Goyang	Korean Tasavalta	Korea International Boat Show
19.-22.6.2014	San Diego	USA	San Diego Yacht & Boat Show
26.-29.6.2014	Adelaide	Australia	Adelaide Boat Show
31.7-4.8.2014	Sydney	Australia	Sydney International Boat Show
21.-24.8.2014	Helsinki	Suomi	Uiva Flytande
22.-24.8.2014	Orust	Ruotsi	Öppna Varv på Orust
29.-31.8.2014	Tukholma	Ruotsi	Allt på Sjön
2.-7.9.2014	Amsterdam	Alankomaat	Hiswa In-Water Boat Show
4.-7.9.2014	Oslo	Norja	Båter i Sjöen
9.-14.9.2014	Cannes	Ranska	Festival International de la Plaisance
11.-14.9.2014	Newport	USA	Newport International Boat Show
12.-21.9.2014	Southampton	Iso-Britannia	Southampton International Boat Show
17.-22.9.2014	La Rochelle	Ranska	Grand Pavois de la Rochelle

Oikea rahoitus oikeaan tilanteeseen

Asiakkaan suunnitelmat on tehty toteutettaviksi, olivatpa ne sitten suuria tai pieniä.

Myyjänä teet toiveista totta tarjoamalla asiakkaillesi joustavan ja juuri hänen tarpeisiinsa parhaiten sopivan rahoituspalvelun:

A1-rahoituksen, Joustorahoituksen tai TUOHI MasterCard -tililuoton.

Lisätietoja saat Nordea Rahoituksesta, Jani Vauhkoselta, puh. 040 755 7000 tai jani.vauhkonen@nordea.com.



Yritysesittelyssä Top-Boat Oy:

Ammattitaidolla pärjätään



Helsingin Sarvastossa toimivan Top-Boat Oy:n julkisivu on hätkähdyttävä: päätyseinää koristaa purjeveneen puolikas hallin oven yläpuolella. Se on ilmeisesti ainoa vene, joka ei ole lähtenyt yrityksestä korjattuna ja uudestaan käyttöön saatettuna.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Top-Boat on suomalainen pioneeriyriutus, kun puhutaan veneiden lasikuitukorjauksista. Yrityksellä on pitkät perinteet; sen nykyisen vetäjän Ari Pietarilan edesmennyt isä Tapani "Pietu" Pietarila tuli venealalle jo 1960-luvun alussa ja oli töissä sekä Maritimilla että Walticilla, ja Walticilla myös Ari oli 12-vuotiaana kesätöissä. Tapani aloitteli Selénin Klasun kanssa lasikuituhommia aikana, jolloin se oli uutta ja ihmeellistä.

Tapani Pietarila perusti oman yrityksen Naurissaareen vuonna 1983 ja Ari oli jo silloin mukana sen toiminnassa. – Tästä vuodesta katsomme että yrityksemme nykyinen toiminta on alkanut, eli tässä on mennyt 30 vuotta näissä hommissa, Ari toteaa. Muutaman vuoden kuluttua, olisiko-

han ollut vuonna 1986, muutimme Vuosaareen Sasekalle ja sen jälkeen rakensimme nykyiset toimitilamme Sarvastoon Laajasaloon ja muutimme tänne vuonna 1991. Paikka oli varattu Elannolle, mutta firma ei rakentanut tontille mitään. Sen sijaan Turjan Matti tuli tänne jo vuotta aikaisemmin. Investoimme sopivasti laman alla, mutta siitä selvisimme kuitenkin hyvin.

Useampi tukijalka

Ari Pietarila toteaa, että pärjätäkseen nykypäivänä korjaamoyrityksellä on oltava useita tukijalkoja. On osattava yhtä sun toista veneiden, alusten ja moottorien korjaamiseen ja huoltamiseen liittyvää.

Top-Boatin pääasiallinen "elinkei-

Top-Boat muutti vuonna 1991 nykyisiin toimitiloihin Laajasaloon. Veneet mahtuvat huolto- ja asennushalliin 6x6 metrisestä ovesta. Sen yläpuolella komeilee puolikas 22 m² saaristoristeiliästä. Toisesta puolesta on valmistettu mööpeleitä konttoriin.



no" alkuaikoina oli lasikuitukorjaaminen ja töissä oli viisi miestä. 90-luvun puolivälin jälkeen yritys sai Volvo Penta Center -statuksen ja ohjelmaan tulivat moottorien huolto ja myynti sekä varaosamyynti. Muutama vuosi myöhemmin voitiin Volvo Pentan rinnalle ottaa Yanmarin vastaavat toiminnot.

- Tällä hetkellä moottori- ja varaosamyynti on meillä - kuten varmasti muillakin - varsin pientä, mutta muodostaa oleellisen osan toiminnasta, Ari Pietarila kertoo. Viranomaisaluksille tehtävät huolto- ja korjaustyöt ovat yhä keskeisemässä osassa ja niiden myötä olemme saaneet tärkeää oppia viranomaistyöstä ja sen vaatimuksista. Vakuutuskorjaukset, sekä moottorihuolto ja -korjaus muodos-

Top-Boat on perheyritys, jonka johdossa ovat Tiina ja Ari Pietarila. Vahtikoira Conan huolehtii myös asiakassuhteista.



Jarmo korjaa viranomaisvenettä.



Top-Boatilla on palveluksessaan Suomen parhaita lasikuitumiehiä, tässä Tomppa korjaa nousulistaa.

tavat tärkeän osan muusta toiminnastamme.

Venealan korjaamot ovat satsanneet huomattavasti toimintansa kehittämiseen ja pyrkivät tekemään vaativan työnsä huomioiden lisääntyvät viranomaisvaatimukset. Tästä syystä Ari Pietarila toivookin myös vakuutusyhtiöiden huomioivan, että halvalle ei välttämättä pysty suoriutumaan kaikista velvoitteistaan ja samalla vielä kehittämään toimintaansa. Toiminnan kehittäminen toisaalta tuottaa myös laadukkaampaa työtä, joka samalla on kustannustehokkaampaa.

Veneiden talvisäilytyksen Pietarila katsoo olevan lähinnä tukitoimintaa. Yrityksen ulkotiloissa on nelisenkymmentä venettä talviteloilla, osa niistä pelkästään säilytyksessä, mutta tarvittaessa niitäkin huolletaan ja korjataan. Top-Boatilla on omaa laituritilaa rannassa ja korjattavaksi tulevat veneet kuljetetaan työpisteisiin järeällä

15 tonnin mobiilinosturilla.

- Ennen vuotta 2008 moottorimyynti oli meillä näkyvässä roolissa, mutta kun sen osuus pieneni, piti katsoa mikä sarka toiminnassa vie eteenpäin, Ari Pietarila toteaa. Ei voi koko ajan vetää samalla linjalla, vaan muutoksiin pitää reagoida herkästi. Esimerkiksi kölikorjauksia olemme pyrkineet lisäämään, mutta uskon myös moottorimyyntiin elpyvän kunhan ajat paranevat.

Top-Boatissa tehdään töitä kahdeksan hengen perusmiehityksellä. Lisäksi yrityksellä on alihankkijoita ja kiireisimpinä aikoina työtä riittää myös kesämiehille. Pietarila on ylpeä porukastaan: "meillä on Suomen parhaita lasikuitumiehiä töissä, pitkän linjan miehiä, jotka osaavat niin pintatyöt kuin rakenteetkin". Henkilökunta käy kaikki alan koulutukset, joten tietaito pysyy jatkuvasti ajan tasalla.

- Meillä ei ole megahankkeita,



Huolto- ja asennushalliin mahtuu useita veneitä ja hallissa on 1000 kg:n katonosturi moottoriasennuksiin tai kannen irrottamiseen.



Heikki korjaa Volvo Penta –moottoria.

vaan teemme paljon pieniä juttuja, Pietarila sanoo. Toimintamme muodostuu useasta tuhannesta pienestä korjaus- ja huoltoprojektista vuodessa. Top-Boat on vakuutusyhtiöiden hyväksymä venekorjaamo. Valtuutulla Volvo Penta ja Yanmar –huoltokorjaamollamme on kaikki tarvittavat erikoistyökalut m.m. vetolaitteiden ja akselistojen korjauksiin ja asennuksiin.

Hinauspalvelu pääkaupunkiseudun vesillä oli viime kesänä käyttöön otettu uusi lisäpalvelumuoto. Siihen tarkoitukseen yrityksellä on tukeva 7,5-metrin avovene 200 hv dieselillä, jolla tarvittaessa haetaan turvaan Helsingin lähivesillä parinkymmenen merimailin säteeltä pulaan ja korjaustarpeeseen joutuneita asiakkaiden veneitä. – Viime kesänä tapauksia oli 10–15, enimmäkseen karilleajoja, Pietarila toteaa. Uutena palveluna kesäksi 2014 tuomme huollon sijaisvenepalvelun, se lanseerataan Sarvaston kevättapahtumassa.

Koulutuksella huippuosaamista

– Pääkaupunkiseudun venekorjaamoilla on aika kiinteää yhteistoimintaa esimerkiksi koulutuksessa ja myös Finnboatin Telakka- ja korjaamoyhdistyksen kautta, Ari Pietarila toteaa.

Kaikilla korjaamoilla on tietysti omat juttunsa, oma tapa toimia, ja tottakai kilpailuakin on. Mutta Finnboatin koulutukset ja vilkas järjestötoiminta on yhteistä.

Top-Boatille ojennettiin helmikuussa Suuren korjaamopäivän yhteydessä Finnboatin Gold-tason Laatusertifikaatti osoituksena siitä, että yritys on osallistunut ja läpäissyt TAKK:n järjestämän laatu- ja johtamiskoulutuksen.

– Olimme mukana jo koulutuksen pilottihankkeessa, mutta ”jäimme luokalle”, yrityksen toimitusjohtaja kertoo. Nyt se on viety kunnialla läpi.

– Siitä innostuneena kiinnostuin toden teolla liiketoiminnan kehittämisestä, mikä on mielestäni välttämättömyydenä jos haluaa tänä päivänä pärjätä tällä alalla, Ari Pietarila jatkaa. Meillä on nyt menossa ISO 9001 ja 14001 –koulutusprojektit ja DNV:n sertifiointi on tarkoitus saada vielä kevään aikana.

– Viranomaisaluksille tehtävät korjaus- ja huoltotyöt vaativat tämän, sillä muuten yritys ei voi osallistua töiden kilpailutukseen. Olemme jo harjoitelleet näitä hommia viitisen vuotta ja tehneet alihankintaa Marine Alutechille ja suoraan poliisille.

– Mielestäni viranomaisille tehtävät työt ja niihin liittyvät vaatimukset



ovat omalla tavalla kehittäneet firmaa, Ari Pietarila päättää. Niistä saatavaa osaamista voimme soveltaa myös ”yksityisasiakkaille” tehtäviin töihin.

Jo Arin isä Tapani keräili ja kunnosti perämoottoreita ja nyt Pietariloille ilmestyneitä moottoreita on annettu Nisse Häggblomin huostaan. Niitä on esillä Kotkassa ja Turussa, ja Top-Boatin portaikossakin on näytillä muutama vanha moottori. ”Mr Perämoottori” Häggblom on yritykseltä saanut käyttönsä sekä arkisto- että toimistotilat, jossa voi hoidella Perämoottorimuseonsa asioita.

ICOMIA tiedottaa

The International Council of Marine Industry Associations (ICOMIA) has launched a free biannual Standards Bulletin to enable early notification for industry stakeholders on changes to existing Standards and modifications to production methods.

"2014 is looking like it will be a busy year in terms of ISO Standards" explains Patrick Hemp, ICOMIA's Technical Manager, "and in particular, the ISO Technical Committee for Small Craft Standards (TC 188) has a number of upcoming revisions and new publications that will need to be implemented".

Each ICOMIA Standards Bulletin will clearly define the current stage of the

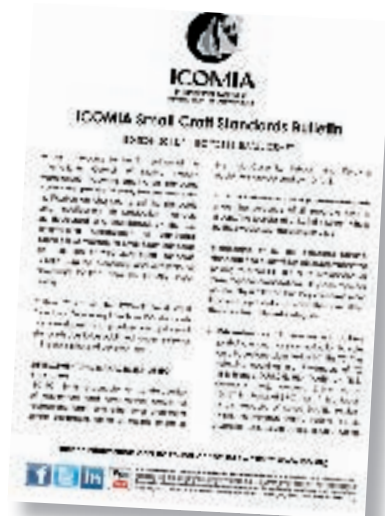
Standard depending on whether it is in: Committee, Enquiry, Approval, or Publication. On completion, Standards that support the Recreational Craft Directive (RCD) requirements are referenced in the Official Journal of the EU (OJEU).

This step leads to a 'harmonized Standard' which in turn provides a presumption of conformity for a certain legal requirement. A sensible transitional period is determined during which both the revised Standard, as well as the superseded version provide the presumption of conformity.

The first edition of the ICOMIA Standards Bulletin includes: ISO 10240 – The Owner's Manual is undergoing a revision of the edition published in

2004 to accommodate electronic versions; and ISO 15085 - concerning Man Overboard Prevention and Recovery, to take into account new RCD.

Members of Finnboat can download the latest ICOMIA Standards Bulletin at www.icomia.com/library



DL Prime Marine Edition

Nopeuta rahan kiertoa ja lisää myyntiä!

Uusi DLPrime 3000 Mobile Service työkalu nopeuttaa rahan kiertoa ja vähentää inhimillisiä riskejä. Samoin töiden välissä ei tarvitse käydä konttorilla tekemässä paperitöitä, vaan asentajien työpäivä voidaan käyttää kentällä asiakkaiden palvelemiseen.

Ominaisuus on suunniteltu käytettäväksi kosketus näyttöisillä mobiililaitteilla. Helppokäyttöisyys on ollut tärkein ominaisuus sovelluksen suunnittelussa. Kaikki työt näkyvät reaaliaikaisesti valitsemallanne päätelaitteella, mistä helposti voidaan kuitata työt tehdyksi, lisätä uusia työvaiheita tai jopa ihan uusia töitä. Kun työt ovat valmiit ne voidaan merkata suoritetuiksi ja laskuttaa saman tien.

Uusi Mobile Service työkalu säästää aikaa ja varmistaa sen että kaikki työt ja osat tulevat veloitetuiksi. Tarto tilaisuuteen ja tilaa uusi Mobile Service ominaisuus DLPrime ohjelmaasi, säästät aikaa ja rahaa.

Uusi
telakka/huolto -sovellus
MOBILE SERVICE

PRIME 3000
Marine Edition

Työn suorittaminen ja laskuttaminen ei ole ikinä ollut näin helppoa.

www.dlsoftware.fi



Ralf Norrgård, puh. 0400 989 808, ralf.norrgard@dlsoftware.fi
Staffan Nordström, puh. 0400 989 802, staffan.nordstrom@dlsoftware.fi

DL Software Oy
Uumajankatu 2
65350 VAASA

Puh. 0207 701 701
Fax 0207 701 711
sales@dlsoftware.com



Vene 14 Båt

Moottoriveneet ja varusteet pääosissa

Venemessuilla kävi lähes 69 000 innokasta vierailijaa. Nykytrendin mukaisesti hieman pienempi kävijämäärä kuin viime vuonna, mutta tunnelma Messukeskuksessa oli aikaisempaa iloisempi. Ja kauppakin kävi moottorivene- ja varustepuolella. Tapahtumaan osallistui 383 yritystä.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Messukeskuksen näyttelyhalleissa oli hyvä tunnelma ja varsinkin yläkerran varustehalleissa venevarusteita myyvät esittelijät olivat tyytyväisiä. Eräs uusia purjehdustakkeja maahantuova yritysjohtaja kertoi jo ensimmäisenä viikonloppuna, että kaikki osastolla työskennelleet olivat taukoamatta myyneet asusteita. Tavara uhkasi loppua kesken.

Varsinkin moottoriveneistä kiinnostuneita hellittiin lukuisilla uutuuksilla. Oli uusia malleja ja jopa ihan uusia venemerkkejä, ja kotimaisten uutuuksien määrä oli rohkaiseva. Trade Day -päivänä useilla osastoilla nähtiin juhlallisia ensi-iltoja, kun uudet mallit paljastettiin. Puuveneiden osastolla samana päivänä jaettiin diplomit K-merkinnästä useille veneensä hartaudella ja resursseja säästämättä

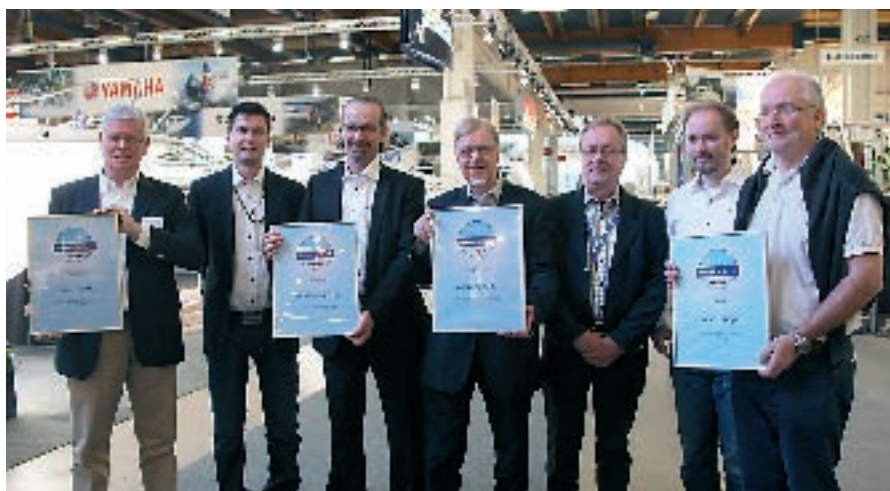
kunnostaneelle omistajalle.

Purjevenehallissa oli väljää, sillä veneitä oli säästeliäästi. Ranskalaisen pursien poissaolo sai yhden jos toisenkin messuvieraan kulmakarvat kohoamaan. Mutta Purjehdussataman lavalla oli sitäkin enemmän kiinnostavaa ohjelmaa. Kilpapurjehduksesta kiinnostuneille America's Cupin voittajakatamaraanissa siipipurjeen trimmaajana mukana ollut nuori australialainen Kyle Langford kertoi kokemuksistaan San Franciscon lahdelta. Erityisen hartaasti yleisö kuunteli hänen selostustaan hengenvaarallisesta kuperkeikasta Oracle-katilla harjoittelujakson aikana. Muita tarinoitsijoita olivat yksinpurjehtija Ari Huusela ja Richard Brisius, joka kertoi ruotsalaisesta lokakuussa starttaavaan Volvo Ocean Raceen valmistautuvasta Team

SCA naistiimistä. Matkapurjehtijoita hellittiin Majakka-lavalla ARC-matkapurjehduskisan perustaja Jimmy Cornellin luennoilla, joissa hän käsiteli useita eri valtameripurjehdukseen liittyviä aiheita.

HSS Classic Symposium järjestettiin nyt kolmannen kerran venenäytelyn yhteydessä ja tämä tilaisuus keräsi taas luentosalin täyteen yleisöä. Pääesiintyjä oli toimitusjohtaja Sönke Stich kuuluisasta Robbe & Berking Classics puuveneveistämöstä. Henrik Andersin kertoi 12mR-vene Blue Marlinin jälleenrakentamisesta ja venealan veteraaneja edustivat PG Johansson, joka esitteli Baltic Yachtin tuotantoa sekä Lasse Ström, joka kertoi Nautorin Sparkman & Stephens -veneistä.

Elämysosasto Uusi Aalto Waterex-



Messujen vene -palkinnon pokkasivat vasemmalta Patrik Karlsson, Henri Jokinen, Osmo Roukala, Raimo Sonninen, Seppo Vesterinen, Jan-Erik Viitala ja Sakari Mattila.

po oli tänä vuonna rakennettu ykköshalliin, jonka suuressa altaassa esiteltiin vesiharrastuksia kuten flyboardia, wakeboardia, surffausta, sukellusta ja kalastusta. Hallin Beach volley -kentällä esiintyi Suomen maajoukkuepeelaajia.

Rohkaiseva gallup

TNS Gallup teki kävijätutkimuksen Vene 14 Båt -messuilla. Sen mukaan 91 % kävijöistä oli tyytyväisiä messujen tarjontaan ja pari prosenttia enemmän kertoi tulevansa messuille ensi vuonna, varmasti tai todennäköisesti. Vene 15 Båt järjestetään 6.-15.2.2015. Kävijöistä 60 % tuli pääkaupunkiseudulta ja he viihtyivät messuilla keskimäärin kolme ja puoli tuntia.

Gallupin mukaan yli puolet (53 %) kävijöistä oli kiinnostunut moottori-

veneistä, 47 % veneilytarvikkeista ja reilu viidennes (22 %) purjeveneistä. Tämän tuloksen valossa onkin kummallista, miksi niin monet pursia maahantuovat ja myyvät yritykset loistivat poissaolollaan. Uusi, hieno purjevene on perinteisesti kuulunut venemessujen parhaimpiin vetonauloihin, jota tullaan kauempaakin ihailemaan. Artikkelin kirjoittaja muistaa sen mielenkiinnon, jonka vanhassa Messuhallissa eli Kisahallissa vuosikymmeniä sitten esillä ollut Swan-pursi herätti. Jono esittelylavalle ulottui Mannerheimintielle saakka. Katselijoita lavalle annosteli tuore Miss Suomi Anneli Björklund.

Kävijätutkimuksen mukaan tänä vuonna moottoriveneen hankkimista

suunnittelee 19 % kävijöistä ja purjeveneeseen ostoa 10 % kävijöistä. Yli puolet (51 %) kävijöistä aikoo hankkia venevarusteita ja -tarvikkeita. Kalastusvälineitä hankkii lähes kolmannes kävijöistä (31 %).

Kyselimme muutamalta näyttelileasettajalta tunnelmia messujen jälkeen.

Tage Gustafson

Venealan veteraanille Tage Gustafsonille Vene 14 Båt -messut oli järjestyksessä 34. näyttely, jossa hän oli mukana omalla osastolla. Hänen yrityksensä tuo maahan Rival-veneitä Riikasta



Tage Gustafson
Sans Rival



Georg Berger on tehnyt kulttuuriteon restauroimalla Herbert Con-dun piirtämän Lalage-veneeseen. Sille on nyt myönnetty K-merkintä.



Latviasta ja tällä kertaa esillä oli yhdeksän venettä; kaksi RIB-venettä ja seitsemän lujitemuovivenettä. Rival-veneet ovat alle viisimetrisiä ohjauspulpettivenettä, perusveneitä vapaa-ajankäyttöön ja huvikalastukseen. Tämä oli neljäs kerta kun Tage oli messuilla Rival-veneillä, TG-veneitä hän on aikaisemmin esitellyt Helsingissä 29 kertaa.

– Myynti sujui mielestäni jopa yllättävän hyvin, Tage Gustafson kertoo pari viikkoa messujen päättymisen jälkeen. Edellisten venemessujen jälkeen olin hieman epävarma, mutta nyt myimme enemmän veneitä kuin meillä oli esillä osastolla. Ja tänä vuonna parhaiten kaupaksi menivät veneet suuremmasta päästä, kun taas viime vuonna pienin mallimme oli suosituin.

Messuyleisö oli Tagen mielestä paljon paremmalla mielellä liikenteessä kuin edellisenä vuonna. Iloisia ja asiallisia kävijöitä riitti osastolla. Kauppa kävi, koska selkeästi ne jotka olivat päättäneet hankkia veneen tänä keväänä myös iskivät kiinni messuilla, eivätkä jättäneet ostopäätöstä tuonnetumaksi. – Näyttää siltä, että olemme menossa oikeaan suuntaan, myynti kasvaa ja tunnelin päässä pilkahtaa valoa.

Tagen mielestä pieni lasku yleisö-määrässä ei vaikuta hänen myyntiinsä. – Maanantaina oli todella vähän väkeä, mutta silti kauppa kävi osastolamme. Luulen, että kun kävijäluku kasvaa niin mukaan tulee myös ihmisiä, jotka tulevat paikalle ainoastaan ihailemaan veneitä.

– Useampi kollegani oli myös tyytyväinen näyttelyn antiin, Tage kertoo. Yhteisenä nimittäjänä koimme sen, että nyt yleisöä kiinnostivat hieman kookkaammat ja hintavammat pulpettivenet.

Kevään näkymistä Gustafson sanoo olevansa ihmeissään, ellei kauppa ala sujua paremmin kuin edellisvuonna. Hän odottaa tasaista nousua ja mainitsee, että messujen jälkeenkin kysyntää on ollut selkeästi aikaisempaa enemmän.

– Pienenä yrityksenä panostamme täysillä venemessuilla esillä olemiseen, Tage päättää. Se on myynnin kannalta tehokkaampaa ja helpompaa kuin juosta kaiken moisissa kissanristijäisissä ja omasta mielestäni tehokkaampaa kuin lehtimainontaa. Sitä syö tietysti nettimyynni, mutta toisaalta lehdet ovat ainoa keino tavoittaa saaristoajijat, joilla ei ole internetiä. Ensi vuoden suunnitelmissani onkin kasvattaa osastoamme.

Matti Hällfors

Matti Hällforsilla on jo pitkää uraa venealalla, hän on ollut mukana messuhallissa esittelemässä ja myymässä sekä veneitä että perämootoreita. Nyt hän on maajohtajana Garminilla, jonka palveluksessa on ollut viisi vuotta.

– Olen ollut 24 kertaa töissä Helsingin venemessuilla, Matti kertoo. Tällä kokemuksella en tosin vielä pää-



Matti Hällfors
Garmin Nordic Finland

se elvistelemään, sillä jotkut venealan kollegat kertovat olleensa mukana jo Kisahallin aikoihin.

Elektroniikkapuolen kehityksestä Hällfors toteaa, että laitteiden näytöt kasvavat samaa tahtia kuin telkkarit kotona. – Neljän tuuman näyttöjä meillä ei enää ole esillä, vaan yleinen standardi on nyt seitsemän tuumaa.

Elektroniikan määrä veneissä kasvaa myös ja nykyään melkein kaikissa yli viiden metrin veneissä on plotteri, pienillä sisäjärvillä ainakin jonkinlainen kaiku. Suurissa veneissä elektroniikka lisääntyy Hällforsin mukaan eksponentiaalisesti ja yleensä se uusiin veneisiin asennetaan jo venevalmistajalla. – Se on hyvä ratkaisu, koska siten ei jo valmiin veneen paneeleita jouduta myöhemmässä vaiheessa sotkemaan, Matti toteaa.

Matti Hällfors oli hyvin tyytyväinen näyttelyn antiin ja halleissa vallinneeseen myönteiseen ilmapiiriin. – Meidän osastolle riitti hyvin väkeä ja ihmiset osoittivat aitoa kiinnostusta tuotteitamme kohtaan. Meillä oli esillä lähes 20 uutta laitetta ja Garminin Marine-sarja herätti kiinnostusta, samoin kuin uudet musiikkiboksit ja plotterit. Jälleenmyyjiemme kautta näemme, että tavara menee kaupaksi eikä jää hyllyille notkumaan.

Market-muotoisessa ylähallissa kävijöitä riitti arkipäivinäkin. Hällfors pitää nykyisiä aukioloaikoja hyvinä mutta toteaa, että messujen avautuessa yleisö löytää vasta pienellä viiveellä yläkerran halleihin. Sen jälkeen osastolla riittikin vilskettä.

– Olemme nostaneet myyntiäm-

me joka vuosi vuoden 2008 jälkeen siitä huolimatta, että uusien veneiden myynti on pakittanut, Hällfors sanoo. Se johtuu siitä, että Suomessa on valtava venekanta, vaikka uusmyynti takkuu. Samalla elektroniikan keski-ikä laskee ja ihmiset ovat jo tottuneet siihen, että laitteita joutuu välillä uusimaan, mikäli halutaan pysyä ajan hermoilla.

– Jälleenmyyjiltämme olemme lähes poikkeuksetta saaneet optimistisia viestejä, ihmiset alkavat jo elää venekevättä, Matti Hällfors päättää. Ensi vuonna olemme varmasti taas mukana Helsingin venenäyttelyssä.



Kari Rautanen
Konekesko

Kari Rautanen

Kari Rautanen on Konekeskon Vapaa-ajantuotteiden johtaja ja Vene 14 Båt-messuilla hän oli toista kertaa töissä. – Toki olen huviveneilijän ominaisuudessa käynyt messuilla

vuodesta 1997 lähtien.

Konekeskolla oli laaja ja näyttävä osasto keskellä kutoshallia. – Osastolamme oli esillä 11 Yamarin-venettä, 8 Yamarin Cross -venettä ja 5 TG-venettä, Rautanen kertoo. Lisäksi esitimme yhteensä 27 pienempää Suvi-, Palta-, Linder- ja Zodiac-venettä, Yamarin perämoottoreita ja vesijettejä sekä Selvan perämoottoreita. Uutuuksia oli paljon, esimerkiksi uudet lipulaivamme Yamarin 79 Day Cruiser sekä alumiinirunkoinen näyttävän iso Yamarin Cross 75 Bow Rider.

– Kiinnostusta oli paljon ja messukaupat tehtiin yli 120 veneestä, Kari Rautanen jatkaa. Ja messuilla alkaneita myyntikeskusteluja käydään edelleen vilkkaasti. Suosituimpia yksittäisiä veneitä olivat Yamarin Cross 75 Bow Rider ja Suvi 4750 Duo, joita molempia myytiin messuilla kymmenkunta kappaletta.

– Ostoaikaisia vieraita oli viimevuotista enemmän, Rautanen toteaa. Kävijät olivat tänä vuonna erityisen kiinnostuneita ja ostoaikaisia. Aina-

han yleisöä voisi olla enemmän, mutta nyt ostopäätöksiä tehtiin aikaisempaa herkemmin.

Kevään osalta Kari Rautanen enustaa, että se sujunee kaupanteon kannalta vähintäänkin viime vuoden tasolla. Vedet taitavat aueta aikaisemmin, joka lisää myyntiä ja tehokasta luovutusaikaa. Hänen mukaansa jatkossa myydään etenkin monipuolisia, helppoja päiväveneilyyn sopivia veneitä.

– Olemme mukana useilla messuilla Skandinaviassa, Venäjällä ja Euroopassa. Helsingin messut ovat tärkeitä ja täällä tehdään parhaiten ostopäätöksiä. Messut voisivat mielestäni olla viikkoa aikaisemmin, jotta etelän hiihtoloma ei verottaisi toisen viikonlopun kävijämäärää.

– Järjestelyt toimivat hyvin, messuvieraat jakautuivat tasaisesti kaikkiin halleihin ja tunnelma oli hyvä, Kari Rautanen päättää. Kiitos siitä Finnboatille ja kaikille näytteilleasettajille.



Keskinäinen Vakuutusyhtiö Fennia

Fenniassa palvelemme sinua henkilökohtaisesti

Henkilökohtaisen palvelun lisäksi saat Fenniasta hyvät vakuutuspalvelut kodille, perheelle ja yritykselle. Sopimusasiakkaanamme saat myös oman yhteyshenkilön sekä etuja vakuutusmaksuihin.

Tervetuloa lähimpään Fenniaan tai soita puhelinpalveluumme,
p. 010 503 8808 ma–pe 8–18.

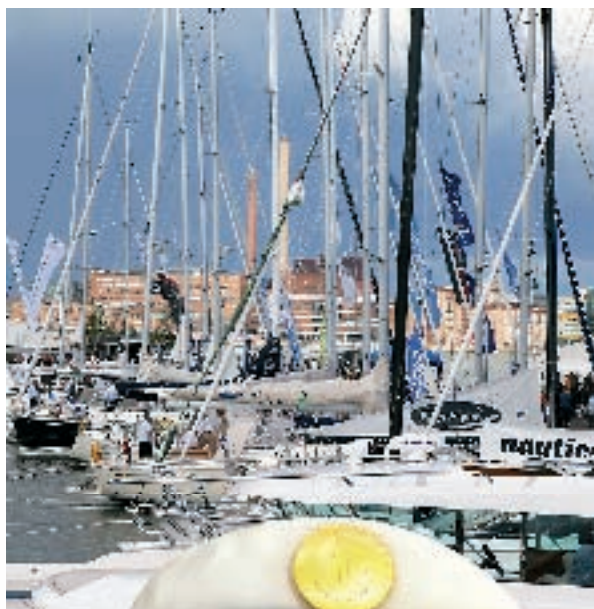
Puhelujen hinnat

Soitto 010 5 -alkuisiin palvelunumeroihimme maksaa lankapuhelimesta 8,28 snt/puhelu + 8,76 snt/min ja matkapuhelimesta 8,28 snt/puhelu + 23,10 snt/min.





Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf



Ilmoittautumiset
netissä
www.uiva.fi
15.5.2014 mennessä





Maamme suurin uiva venenäyttely Helsingissä

Jokavuotinen Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA on suurin Suomessa järjestettävä venealan ulkonäyttely. Lauttasaaren itäpuolella, vain viiden kilometrin päässä Helsingin keskustasta voit tutustua lähes kolmeen sataan uuteen veneeseen niiden luonnollisessa elementissä. Maamme tärkeimmät venevalmistajat ja maahantuojat osallistuvat näyttelyyn uutuustuotteillaan. Mukana Uivassa ovat luonnollisesti myös kaikki merkittävimmät moottorimerkit sekä venevarusteet ja -tarvikkeet. Lisätietoja näyttelystä saat Finnboatin toimistosta, näyttelyyn ilmoittaudutaan internet-sivujemme kautta www.uiva.fi

Selkeä sijoittelu

Viime vuonna näyttelyalueella otettiin käyttöön lisää valmiita telttaosastoja. Järjestely selkiytti Uivan ilmettä ja hyväksi koettua käytäntöä jatketaan myös tänä vuonna. Elektroniikkaa esitellään edelleen keskitetysti isossa, katetussa tarviketeltassa ja muita tarvikeosastoja varten vuokrattavissa on ulospäin aukeavia telttoja, joissa myynti tapahtuu joko kahteen tai yhteen suuntaan. Näiden telttaosastojen paikka on asfaltoidulla jollakentällä, muut maaosastot sijoitetaan aallonmurtajalle F- ja E-laitureiden lähelle sekä sisäänkäynnin yhteyteen.

Näyttelytilojen hinnat ja alennukset:

Venepaikka laiturissa 26 €/m²

Alennukset useammasta venepaikasta laiturissa:

2. vene -20 %

3. vene -30 %

4. vene -40 %

5. ja sitä seuraavat veneet -50 %

Osastot näyttelyteltassa 30 €/m²

Maaosastot 24 €/m²

Ilmoittautumismaksu 50 €

Hintoihin lisätään alv 24 %.



**Uiva
Flytande
2014**



Helsinki, Lauttasaari HSK 21.-24.8.

Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki

Puh. 0207 669 340, fax 0207 669 346

www.finnboat.fi

Veneiden ISO-standardit kehittyvät jatkuvasti



Standardit kehittyvät jatkuvasti ja sen takia aihe on aina ajankohtainen. VTT ja Finnboat järjestävätkin 1-2 webinaaria ja yhden seminaaripäivän aiheesta vuosittain. Vuoden 2012 joulukuun Finnboat Newsissä kerrottiin ISO-standardien sen hetkisestä tilanteesta ja yksittäisten standardien eri vaiheista. Nyt onkin jo aika taas lyhyesti kerrata eri standardien kehitystilanne.

Teksti: Max Johansson, VTT Expert Services Oy

Keskitymme niihin standardeihin, joiden muutokset saattavat vaikuttaa eniten suomalaisiin valmistajiin ja joihin voi edelleen vaikuttaa. Käsitlemme tässä sellaisia standardeja, jotka ovat juuri nyt työn alla. Nyt on siis oiva tilaisuus vaikuttaa niihin ja antaa niistä palautetta, jotta mielipiteenne voidaan viedä eteenpäin ISO-työryhmille.

Miten valmistajat voivat vaikuttaa standardeihin

Finnboatin teknisen komitean kokoukset ja webinaarit antavat osallistujille perusteellista tietoa uusista ja valmisteilla olevista standardeista ja niiden vaikutuksista suomalaisiin veneisiin. Kokousten välillä tarvitaan kuitenkin lisää aktiivisuutta teollisuuden ja suunnittelijoiden osalta, jotta valmistelutyössä voidaan olla proaktiivisia ja saada aineistoa huonojen ratkaisujen torjumiseen ja parempien esittämiseen.

Veneala voi vaikuttaa tulevien standardien sisältöön niiden CD-vaiheessa (Committee draft) ottamalla yhteyttä työryhmien jäseniin (Suomessa VTT:n ja Trafin veneryhmät), tai kommentoimalla DIS-vaiheen (Draft International Standard) äänestystä VTT:n kautta. VTT välittää teol-

lisuuden kannan Metsta:lle (Metalliteollisuuden standardisointiyhdistys), jonka alaisuuteen äänestykset ISO TC188:aan kuuluvista "Small craft"-standardeista kuuluvat. Metsta myös ylläpitää maksullista portaalia, jonne lausunnot ja dokumentit tulevat. Lausuntopyynnöt ovat maksutta nähtävissä Metstan tiedotuslehdessä: <http://www.metsta.fi/lausunnot/index.php>

Standardien kehityskulku ja terminologia

Kommentit ja lausunnot valmisteilla oleviin ISO-standardeihin pyydetään ns. DIS (Draft International Standard) tai FDIS (Final draft international standard) -versioihin. Näiden erona on se, että FDIS-versioon ei enää hyväksytä teknisiä korjauksia tai kommentteja, vaan kyse on kyllä/ei -äänestyksestä.

Mies yli laidan "ISO 15085 Man overboard prevention and recovery, committee draft CD"

Tällä hetkellä "Mies yli laidan" standardia päivitetään pääsääntöisesti pienillä muutoksilla ja tarkennuksilla. Samalla on kuitenkin syntynyt keskustelua istuinpaikkojen sijoituksen rajaamisesta veneissä, joissa on suuria kiihtyvyyksiä. Myös veneeseen takaisinpääsyvaatimuksiin on tulossa tiukennuksia.

Istuinpaikat

Ehdotus on, että eri kategorioissa oli-

si seuraavat rajoitukset siitä, mitkä istuinpaikat lasketaan mukaan, kun määritellään veneen suurin sallittu henkilömäärä.

A-Kategoria: L/2 keulanpuolella olevia istuimia ei sallita käytettäväksi tässä suunnitteluluokassa.

B-Kategoria: L/3 keulanpuolella olevia istuimia ei sallita käytettäväksi.

C-Kategoria: L/4 keulanpuolella olevia istuimia ei sallita käytettäväksi.

D-Kategoria: Ei rajoituksia

Nämä rajoitukset eivät vaikuta, mikäli istuinpaikka on suojattu aalloilta ja laidan yli putoamiselta jollakin rakenteella, esim. hytillä. Myös istuinpaikkoja, jotka on varustettu jalkaremmillä tai turvavöillä, ei rajoiteta. Yllä mainitut rajoitukset saattavat vaikuttaa maksimihenkilömäärään, vaikka veneen vakavuus sallisi suurempia henkilömääriä. Kiihtyvyyssraja lasketaan kaavalla:

$$k_{dyn} = \frac{0,5 \times V}{m_{LDC}^{0,17}} \geq 3$$

missä m_{LDC} on veneen paino kiloissa täydessä lastissa ja V on veneen suurin nopeus solmuissa tyynessä vedessä. Mikäli laskettu kiihtyvyys on suurempi kuin 3, niin yllämainitut rajoitukset tulee ottaa huomioon. Näin kiihtymisraja tulee vastaan esim. 6 m veneessä, jonka tyypillinen paino on 1500 kg jo 21 solmun nopeudella. Mikäli tämä ehdotus tulee lopulliseen standardiin, niin myös pienemmät



Keskustelua on syntynyt istuinpaikkojen sijoituksen rajaamisesta veneissä, joissa on suuria kiihtyvyyksiä.

veneet tulee tarpeelliseksi sertifioida useaan kategoriaan eri henkilömäärillä.

Kaiteet

C-kategorian veneessä ollaan nyt vaatimassa veneen sisälaidalle 450 mm vähimmäiskorkeus tai kaiteita. Vaihdoehtoisena ratkaisuna hyväksytään kiinnityspisteitä valjaille. Nämä rajoitukset eivät kuitenkaan koske uimatai aurinkotasoja, joita ei ole tarkoitettu oleskelutiloiksi silloin kun vene liikkuu.

Veneeseen takaisinpääsy

Veneeseen takaisinpääsyvaatimuksia on tiukennettu esim. siten, että tikkaiden alin askelma on oltava 550 mm vesiviivan alapuolella (aikaisemmin 300 mm). Vedessä olevan henkilön pitää itse pystyä nousemaan veneeseen (tämä on myös vaatimus uudessa direktiivissä). Tämä tarkoittaa, että veneeseen nousuun tarvittavia laitteita, esim. tikkaat, kädensijat jne. on pystyttävä tarvittaessa käyttämään vedestä käsin ilman apua.

Palo ja hätäuloskäynnit "ISO/DIS2 9094 Fire protection"

Jo monen vuoden ajan on yritetty yhdistää palostandardin nykyiset kaksi osaa (alle 15 m ja yli 15 m), mutta työ keskeytettiin, koska siinä ei päästy eteenpäin. Tämä työ on nyt aloitettu uudestaan ja viime vuonna DIS äänestuksessa oli sen verran kommentteja, että korjauksien jälkeen on palattu uudestaan DIS äänestykseen. Standardissa on useita merkittäviä muutoksia ja tarkennuksia.

Suurin sallittu konete-ho 8-24 m veneille "ISO 11592-2 Small craft — Determination of maximum propulsion power rating Part 2 : Craft with a length of hull between 8 m and 24 m - WD working draft"

Tulevassa revisiossa työryhmä ehdottaa tällä hetkellä nopeille tai suuritehoisille veneille sekä "nopea rattiliike-testiä" ns. "quick-turn-test" (rattia käännetään 180 astetta 0,5 sekunnissa) että väistökoetta (kääntösäde). Mikäli väistökoetta ei pysty tekemään suurimmalla nopeudella, niin vene on varustettava varoitustarralla missä suurin "turvallinen" nopeus on selkeästi sanottu.

Jotta väistökoetta hyväksytään, saa väistömatka metreissä olla enintään $D = 6 \times L_h + X \cdot (V - 26)$

- L_h = Veneen suurin pituus metreissä
- V = Veneen suurin nopeus solmuissa tyynessä vedessä
- X on pituudesta riippuva kerroin, joka muuttuu melkein lineaarisesti 2.0:sta ($L_h = 8$ m) 3,46:een ($L_h = 24$ m). Mikäli nopeus on alle 26 solmua, on kerroin nolla.

Kaukalot "ISO 11812 Small craft- Watertight and/or quick draining recesses and cockpits"

ISO 11812 Kaukalostandardista on hiljattain tehty ensimmäinen työversio, jossa on lähinnä tarkennettu epäselviä vaatimuksia. Suurimmat muutokset ovat:

- N.s. foot basin, eli sisäänkäynnin edessä olevaa syvennys, jonka tarkoituksena on kaukalon pohjan

yläpuolella olevan kynnyksen välttäminen, ollaan sallimassa. Vaatimus leveydelle on 120 % aukon leveydestä, mutta ei kuitenkaan yli 90 % kaukalon leveydestä, pituudelle $2 \cdot h_{\min}$ ja syvyydelle $1,5 \cdot h_{\min}$, jossa $h_{\min}$ on minimikynnyskorkeus. Syvennyksen tyhjennysaika on myös lyhyempi kuin kaukaloille vaadittu.

- "Yhdistettyjen" kaukaloiden arviointi tulee selkeämmäksi. Esimerkkinä sivukansilla yhdistetyt perä- ja keulakaukalot walk-around-tyyppisessä veneessä.
- Myös kynnysvaatimusta on tarkennettu. Nyt katsotaan ovi irtokynnykseksi vain sellaisissa ovissa, jotka on suunnattu taaksepäin. Sisäänkäynnin irtokynnys ei saa estää veneeseen pääsyä.
- Standardin vaatimukset yhtenäistään vakavuusstandardin ISO 12217 vaatimusten kanssa. Äskettäin julkaistussa versiossahan kaukaloita käsitellään vakavuuden kannalta laajasti.

Omistajan Käsikirja "ISO 1240 Owners Manual Amendment"

Omistajan käsikirjaa koskevaan standardiin on mahdollisesti tulossa lisäys eli Amendment. Tärkein keskustelu koskee elektronisen käsikirjan hyväksymistä vaihtoehtona paperiversiolle.

Lisää tietoa standardeista ja niiden nykytilanteesta saa Finnboatin webinaareista ja Venetekniikkapäivästä. Nyt kun uusi direktiivi on hyväksytty, niin standardikehityksen tuntemus ja ennakointi tulee entistä tärkeämmäksi, sillä muutokset vaikuttavat jatkossa myös jo sertifioituihin veneisiin.

Lähteet:

ISO/WD 18812 Small craft- Watertight and or quick-draining recesses and cockpits 24.1.2014

ISO/CD 15085 Small craft- Man overboard prevention and recovery 23.10.2013

OSAKEYHTIÖN VEROILMOITUKSEN SUDENKUOPAT

Oikein täytetyn veroilmoituksen laatiminen vaatii entistä laajempaa ja yksityiskohtaisempaa verolainsäädännön tuntemusta. Veroilmoituksen liitelomakkeiden määrä on kasvanut ja niiden sisältövaatimukset ovat monimutkaistuneet. Väärin tai puutteellisesti täytetystä veroilmoituksesta määrätään entistä herkemmin veronkorotus, joka voi olla määrältään huomattava. Oikein ja selkeästi täytetty veroilmoitus voi mahdollistaa merkittäviä kustannussäästöjä, ja ennen kaikkea se toimii positiivisessa mielessä yrityksen ”käyntikorttina” Verohallinnon suuntaan.

Yritysverotukseen kohdistuvat jatkuvat muutokset ovat johtaneet lisääntyneisiin eroihin verotuksen ja kirjanpidon välillä. Pirstaloituneen yritysverojärjestelmän moninaiset poikkeussäännökset johtavat helposti siihen, että verovelvolliselta jäävät veroilmoitusta laatiessa huomioimatta säännösten asettamat rajoitukset tai vaihtoehtoisesti niiden luomat mahdollisuudet. Samalla veroilmoituksen laatiminen on vaikeutunut liitelomakkeiden lisääntyneen määrän sekä yksityiskohtaisempien ilmoitusvaatimusten seurauksena. Veroilmoituksen laatiminen säännösten ja verohallinnon ohjeiden mukaisesti edellyttää huomattavaa perehtyneisyyttä sekä jatkuvaa osaamisen ylläpitoa.



Sami Tuominen

Veroilmoitus onkin sekä verovelvolliselle että verohallinnolle yhä tärkeämpi työkalu. Oikein ja selkeästi laadittu veroilmoitus sekä sen taustalle luotu yksityiskohtainen dokumentaatio pienentävät verovelvollisen mahdollisia veroriskejä sekä keventävät veroilmoituksen laatimisesta jatkossa aiheutuvaa taakkaa. Verohallinnon aggressiivisemmaksi muuttunut lähestymistapa ja tehostuneet järjestelmät huomioiden jatkossa on oletettavissa, että veroilmoitusten puutteet nousevat esiin yhä herkemmin. Väärin tai puutteellisesti täytetystä veroilmoituksesta määrätään entistä herkemmin veronkorotus, joka voi olla määrältään huomattava (tyypillisesti esim. 5-10 %) ilmoittamatta jätetyn tai väärin ilmoitetun tulon määrästä.

Osakeyhtiön veroilmoituksen yleiset sudenkuopat

Seuraavassa on esitelty yleisimpiä veroilmoituksen ongelmakohtia, joissa esiintyvät virheet voivat johtaa merkittäviinkin oikaisuihin verovuoden tuloksessa. Virheet voivat johtaa myös odottamattomiin lisäkustannuk-



Jonna Yli-Äyhö

siin yhtiön omistajien tasolla osinkoja ja pääomaverotuksen osalta.

Verovapaat tulot:

Kirjanpitoon kirjattuihin tuloihin saattaa sisältyä eriä, jotka ovat verovapaita verotuksessa. Kokonaisuudessaan tai osittain verovapaata tuloa voivat olla esimerkiksi osinkotulot, käyttöomaisuusosakkeiden luovutusvoitot, irtaimen käyttöomaisuuden luovutusvoitot ja fuusiovoitot.

Vähennyskeltottomat menot:

Kirjanpitoon kirjattuihin menoihin saattaa sisältyä eriä, jotka eivät ole vähennyskelpoisia verotuksessa. Verotuksessa kokonaisuudessaan tai osittain vähennyskeltottomia menoja voivat olla esimerkiksi edustuskulut, sakot ja muut rangaistusluonteiset maksut, lahjoitukset, välittömät verot, pakolliset varaukset ja arvopapereiden arvonalennukset.

Kirjanpidosta puuttuvat tulot ja menot:

Verotuksessa saattaa tulla huomioitavaksi eriä, jotka eivät ilmene yrityksen kirjanpidosta. Kirjanpidosta puut-

tuvia tuloja tai menoja voivat olla esimerkiksi osuus henkilöyhtiön tulosta, väliyhdistetulo ja työperäiset osingot.

Jaksotuserot:

Kirjanpito ja verotus saattavat sisältää eroja siltä osin, mille ajanjaksolle tulot ja menot kohdistetaan. Veroilmoituksessa huomioitavat merkittävimmät jaksotuserot kirjanpidon ja verotuksen välillä syntyvät yleensä poistojen osalta. Kirjanpidon suunnitelmanmukaisia poistoja suurempia verotuksen poistoja on mahdollista hyödyntää esim. poistoerokirjauksin. Toisaalta vanhenemassa olevat tappiot voi käyttää lykkäämällä verotuksen poistojen tekemistä myöhemmille vuosille.

Arvostuserot ja varallisuuslaskelma:

Kirjanpidon ja verotuksen säännökset saattavat erota olennaisesti toisistaan varallisuuserien arvostuksen osalta. Erot erien arvostuksessa vaikuttavat tosiasiallisesti verotukseen etenkin omaisuuden luovutusten yhteydessä. Lisäksi on tärkeää huomata, että veroilmoituksen varallisuuslaskelmalla ilmoitettavat erät arvostetaan verosäännösten mukaisesti, minkä seurauksena erien arvot saattavat poiketa taseen mukaisista arvoista. Varallisuuslaskelman oikeellisuus on tärkeää etenkin listaamattomien yhtiöiden osalta, jotka jakavat osinkoa henkilöosakkailleen.

Tulolähteiden erottelu ja omistajanvaihdosten vaikutus:

Yrityksen verotettavan tuloksen jakautuminen eri tulolähteisiin saattaa aiheuttaa ongelmia tulojen ja menojen kohdistamisessa oikeaan tulolähteeseen. Verotuksen kannalta kohdistamisella on olennainen merkitys, sillä toisen tulolähteen tappiota ei voida vähentää toisen tulolähteen voitosta. Yhtiön omistajakunnassa tapahtuneet vaihdokset lasketaan kumulatiivisesti yhteen vuosien ajalta tappioiden vähennysoikeutta arvioitaessa. Vaikka omistuksessa on verovuonna 2013 ta-

pahtunut alle 50 %:n omistajanvaihdos, voi yhtiö menettää tappioiden käyttöoikeuden aikaisempien vuosien omistajanvaihdosten johdosta.

Vuoden 2013 veroilmoituksessa huomioitavat uudistukset

Vuoden 2013 veroilmoituksessa tulee ensimmäisen kerran vaadittavaksi muun muassa tutkimus- ja kehittämis-toiminnan väliaikainen lisävähennys sekä tuotannollisten investointien korotetut poistot. Tutkimus- ja kehittämistoiminnan lisävähennys määritetään yrityksen T&K-toiminnan hankkeisiin kohdistuvien palkkamenojen perusteella. Sitä on vaadittava erillisellä lomakkeella, jonka liitteenä yrityksen on annettava vapaamuotoinen selvitys vähennykseen oikeuttavasta T&K-toiminnasta. Tuotannollisten investointien korotetut poistot kohdistuvat uusiin tehtaisiin ja työpa-joihin sekä niissä käytettäviin uusiin koneisiin ja laitteisiin. Korotetut poistot esitetään liitelomakkeella 62 niille varatussa erillisessä kohdassa.

Lisäksi yhteisön Yle-vero peritään ensimmäistä kertaa vuonna 2013 päättyvältä tilikaudelta. Yle-vero on yritykselle verotuksessa vähennyskelpoinen kulu toisin kuin välittömät

verokustannukset ja niihin liittyvät veronkorotukset ja viivästysseuraukset.

Yritysten, joiden tilikausi päättyy vasta kalenterivuoden 2014 aikana, on huomioitava veroilmoitusta täyttäessä verovuotta 2014 koskevat uudet säännökset. Esimerkiksi vuoden 2014 verotuksessa sovelletaan ensimmäistä kertaa konserniyhtiöille maksettujen korkomenojen vähennysrajoituksia ja listaamattoman yhtiön listatusta yhtiöstä saamien osinkojen osittainen verovapaus on poistettu.

Avustusta veroilmoituksen laadinnassa Finnboatin jäsenille

Piilevien virheiden ja säännöllisesti hyödyntämättömien mahdollisuuksien tunnistamiseksi veroilmoitus on syytä aika ajoin laadituttaa tai tarkistuttaa ulkopuolisella taholla. Asianajotoimisto Boreniusuksen veroryhmä avustaa mielellään Finnboatin jäseniä veroilmoituksen laadinnassa joko laatimalla veroilmoituksenne alusta lähtien tai vaihtoehtoisesti tarkistamalla teidän tai kirjanpitäjänne laatiman ilmoituksen.

Avustamme teitä mielellämme veroilmoituksiin liittyvien haasteiden kanssa!



Lisätietoja antavat:

Sami Tuominen, asianajaja, Specialist Partner
Asianajotoimisto Borenius Oy
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki
Puh. +358 9 6153 3585 / +358 50 331 1901
Sähköposti sami.tuominen@borenius.com

Jonna Yli-Äyhö, Associate Lawyer
Asianajotoimisto Borenius Oy
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki
Puh. +358 9 6153 3296 / +358 40 720 2224
Sähköposti jonna.yli-ayho@borenius.com

MARINETEKILTA LIIKUNTA-PUISTO GIBALTARILLE

Marinetek toimittaa 2600 m²:n kokaisen kelluvan liikuntapuiston Iso-Britannialle kuuluvalla Gibraltarin alueelle. Kaupan arvo on noin 4,4 miljoonaa euroa. Liikuntapuisto tulee sisältämään mm. kaksi täysimittaista uima-allasta, kiipeilyseinän, lasten leikkipuiston ja Parkour-puiston. Urakka sisältää myös rantaa mukailevan kävelykadun huolto- ja baarirakennuksineen. Urakan yhteistyökumppaneina ovat suomalaiset Lappset Group sekä Exel Group, jotka toimittavat puiston leikki- ja liikuntalaitteet sekä altaiden komposiittirakenteet. Kelluva liikuntapuisto avataan yleisölle ensi kesänä. Lisätiedot: Ville Frost, Marinetek Finland Oy, ville.frost@marinetek.net

RANTARAKENTAJAT MOBIILIAIKAAN

Raisiolaisen A-Laiturit Oy:n tuottama palvelu "Suomen rantarakentajat LIVE-kartalla" on uudenlainen palvelukokonaisuus ja täysin maksuton käyttäjille. Palvelusta löytyvät niin rannikolla kuin sisävesilläkin työskentelevät rantarakentajat. Kartalla näkyvät lisäksi merikuljetuksia sekä laiturin korjauksia ja asennuksia tarjoavat yrittäjät. Mukana on myös muita rannikon erikoisyrittäjiä, kuten sukelluspalveluita ja taksiveneitä. Karttasovelluksessa on myös vahtipalvelu, eli asiakas voi jättää oman työtilauksensa palveluun ja häneen otetaan yhteyttä kun sopiva urakoitsija saapuu alueelle. Palvelua on kehitelty yhdessä useiden rantarakentamisen ammattilaisten kanssa, jotka ovat tuskastuneet liikkuvien työaluttojen hankalaan markkinointiin. Nyt markkinointi



toimii reaaliajassa ja karttapalvelu näyttää missä työalutta milloinkin on. Karttapalvelun arvioidaan vähentävän työaluttojen siirtymäaikoja noin 30 %. Se on merkittävä säästö polttoainekuluissa ja sillä on positiivinen vaikutus myös ympäristön kannalta. Karttapalvelu toimii mobiililaitteilla ja tietokoneella. Lisätiedot: toimitusjohtaja Matti-Pekka Vähätalo, puh +358 45 6703 600, matti.v@a-laiturit.fi

SUOMESSA 75 % RANNOILTA LÖYDETYISTÄ ROSKISTA OLI MUOVIA

Pidä Saaristo Siistinä ry:n kaksivuotinen MARLIN-projekti on päättynyt. Projektissa olivat Itämeren rantojen roskaantumista tutkimassa myös Ruotsi, Viro ja Latvia. Lopputulosten mukaan Suomen rannat olivat tutkimusrannoista roskaisimpia ja niiltä löydettyä roskista 75 prosenttia oli muovia. Rannat oli valittu siten, että ne edustaisivat tiettyjä rantatyppejä: urbaania tai luonnontilaista rantaa tai niiden välimuotoa. Suomen rannat osoittautuivat kokonaisroskamäärältään muiden maiden tutkimusrantoja roskaisemmiksi. Rannoilta löydetty roskamateriaali paljastaa, että roskat olivat suurelta osin rantojen käyttäjien sinne jättämiä tai esimerkiksi joen kaupungista mukanaan tuomia. Lisäksi Suomen rannoilta löydettyä roskista 75 prosenttia oli muovia, kun vastaava koko projektin keskimääräinen muovin prosenttiosuus oli 62. Tutkimus antaa vahvoja viitteitä siitä,



että rantojen ja meren roskaantumisen taustalla on nyky-yhteiskunnan take away- tai kertakäyttöelämäntyyli ja lisääntynyt muovin kulutus raaka-aineena.

PSS ry käynnistää toukokuussa 2014 Siisti Biitsi -rantojen siivouskampanjan. Tavoitteena on kahden viikon aikana 12.–25.5.2014 siivota rannat roskista koko Suomen rannikon ja Ahvenanmaan alueella. Siisti Biitsiin voivat osallistua niin yhdistykset, kerhot, seurat, harrastusryhmät, työpaikat, yritykset, kaupungit, opiskelijat, koululaiset, organisaatiot, perheet ja kaveriporukat kuin yksityiset kansalaiset. Tavoitteena on rantojen siivoamisen lisäksi nostaa Itämeren roskaantuminen yleiseen tietoisuuteen ja antaa ihmisille konkreettinen mahdollisuus vaikuttaa Itämeren hyvinvointiin. Lisätiedot: projektikoordinaattori Jenny Gustafsson PSS ry, p. 045 7734 5210, jenny.gustafsson@pssry.fi



XO BOATSILTA KAKSIMOOTTORINEN UUTUUSMALLI

XO Boats Oy lanseerasi Helsingin vene-messuilla uuden kaksimoottoriversion täy-dentämään XO 270 RS –veneiden sarjaa. XO 270 RS Cabin OB esiteltiin ensimmäistä kertaa Vene 14 Båt -messuilla, jossa nähtiin myös tammikuussa Düsseldorfin mes-suilla lanseerattu keulahytilinen XO 270 RS Front Cabin. Kaksimoottorinen Outboard-malli tuo 270-sarjaan entistä suoritusky-kyisemmän vaihtoehdon. 500 (2 X 250) hevosvoimaa kuljettaa venettä vakaasti 35 solmun matkavauhdissa, huippunope-us on lähes 50 solmua. Veneen keulassa on runsaasti säilytystilaa sekä nukkumati-la ja kajuutan istuimet ovat muutettavissa miellyttäväksi kahden hengen makuuta-soksi. Veneen maksimihenkilömäärä on 8–10 henkilöä. Lisätietoja: Calle Nyman, calle.nyman@xoboats.fi

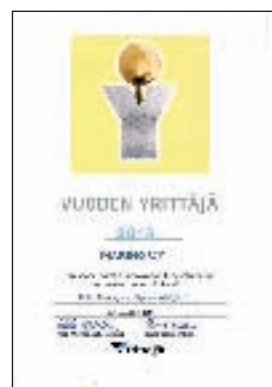


dardien vaatimukset. Moottori on varus-tettu huoltovapailla hydraulisilla venttiili-nostimilla sekä hammaspyöräpumpuilla ja moniurahihnoilla. Suuren tehon matalalla polttoaineenkulutuksella tarjoava ainutlaa-tuinen polttojärjestelmä yhdessä kilpailuky-kyisesti hinnoiteltujen osien kanssa takaa mahdollisimman edulliset käyttökustannuk-set läpi koko käyttöiän. E70M-moottoria on saatavissa suoraan tehtaalta Keel- (köli), Radiator- (jäähdytin) sekä Heat exchanger- (lämmönvaihdin) jäähdytinversiolla, jonka lisäksi valittavissa on Perkins-moottoreille tyypilliseen tapaan laaja valikoima erilaisia lisävaihtoehtoja. E70M hyödyntää uusinta dieselpolttoteknologiaa, joka minimoi polt-toaineenkulutuksen ja joka samalla täyttää kaikki nykyiset päästövaatimukset. Lisätie-toja: Jyri Kurki, jkurki@secodi.fi

MARINO VUODEN YRITTÄJÄKSI SIPOOSSA

Maamme vanhimpiin lujitemuoviveneiden

valmistajiin lukeutuva Marino Oy on nimitet-ty Vuoden Yrittäjäksi Sipoossa. Valintaraa-din perusteluissa todetaan, että Marinolla on positiivinen ja hyvä maine sekä Suo-messa että maailmalla ja tärkeimpänä se, että Marino on toiminut turvallisia veneitä valmistavana perheyriksenä jo vuodesta 1958 (rek. 1959).



PARAISTEN VENEKESKUS KEHITTÄMÄÄN TOIMINTAANSA

Paraisten Venekeskus on pian kahdeksan vuoden ajan harjoittanut telakointitoimintaa ja siinä sivussa tarjonnut myös huolto- ja korjauspalveluita. Nyt yritys etsii korjaus- ja huoltopuolelle uuden toimijan kautta loikkaa uudelle palvelun tasolle vastaamaan mark-kinoiden kysyntään. Toimitusjohtaja Matti Pasila on suuntaamassa voimakkaammin asiantuntijapalveluiden kehittämiseen ja nä-kee kuntokartoituksen ja laajemmat alan tehtävät enemmän omaksi alueekseen, joten nyt on oikea hetki löytää rinnalle toimija, jolle konetekniikka, lujitemuovi- ja puutyöt ovat ominta aluetta. Parainen, Turun seutu ja Saa-ristomeri ovat alan keskeistä toiminta-kenttää, joten työs-tä ei ole pulaa. Ve-nekeskuksessa on kolme hallia, joista huoltohalli "Marina Palatsi", on korjaa-mohallin osalta noin 200 m². Lisätietoja www.venekeskus.fi



PERKINSILTÄ 1200 SERIES E70M-VARAVOIMA- KONESARJA

Perkins julkisti uuden 1200 Series -vara-voimakonesarjan Helsingin Venemessuilla. Aluksi varavoimakoneena tarjottava Perkins® 1206 E70M on turboahdettu, ahtoilmanjäähdyttimellä varustettu 6-sy-linterinen yhteispaineruiskutusmoottori, jonka tehoalue on välillä 120–240 kWm. Moottorin suoritusarvot täyttävät EPA Tier 3 -, CCNR Stage 2 - ja IMO2-emissiostan-



VUODEN MERIPELASTAJAKSI MIEHISTÖ KIVINIEMESTÄ

Suomen Meripelastusseura on nimittänyt vuoden 2013 meripelastajaksi pelastusvene Venekuumeen miehistön Kiviniemen Meripelastusyhdistyksestä. Miehistöön kuuluvat Teemu Karvonen, Timo Lämsä, Jouni Paso, Timo Riutta, Jyrki Stranius, Mika Viiri ja Timo Yliniemi. Miehistö on vuoden aikana suorittanut useita vaativia pelastustehtäviä ja toiminut aktiivisesti vapaaehtoisen meripelastustoiminnan tunnettuuden edistämiseksi Perämeren alueella. Miehistön kauden vaativin tehtävä suoritettiin 29. marraskuuta, kun lissä ajelehti myrskyssä ohjauskyyvön ruoppausyhdistelmä. Sataltaalta olivat jo jäässä, ja Venekuume oli telakoitu talveksi, samoin alueen viranomaisveneet. Meripelastuskeskus Turun pyynnöstä Venekuume varusteltiin ja laskettiin vesille. Toisella veneellä murrettiin pelastusveneelle väylä satamasta ulos. 32 minuutin päästä kotihälytyksestä Venekuume oli matkalla evakuoitintehävään kovassa, yli 20m/s tuulessa. Venekuume pelasti rantaa kohti ajautuvan hinaajan, kiinnitti sen lauttayhdistelmään sekä tarkisti miehistön tilan ollen koko ajan yhteydessä meripelastuskeskukseen. Tehtävän suorittamisesta Venekuumeen miehistö sai runsaasti kiitävää palautetta sekä Rajavartiolaitokselta että poliisilta ja pelastuslaitokselta. Venekuumeen miehistö palkittiin 28. helmikuuta Meripelastusseuran koulutuspäivillä

Viking Linen lahjoittamalla meripelastajan maljalla ja Seuran ansiomerkeillä. Seura on jo vuodesta 1992 lähtien palkinnut vuosittain ansioituneen vapaaehtoisen meripelastajan tai miehistön Vuoden meripelastaja -nimityksellä. Kiviniemen Meripelastusyhdistys oli Pohjanlahden alueella eniten ja koko maassa kolmanneksi eniten tehtäviä suorittanut yhdistys (97).

ALUTROLL-VENEIDEN VALMISTAJA HALTICA OY LAAJENTAA TUOTANTO-AAN JYVÄSKYLÄSSÄ JA PERUSTAA TOIMIPISTEEN VARSINAIS-SUOMEEN

Haltica Oy:n Alutroll laajentaa venevalikoimaansa sisältämään kalastusveneiden lisäksi myös yhteysveneitä. Erikoisvalmisteiset alumiiniset kalastusveneet ovat olleet Haltica Oy:n veneiden ydin ja pääosa yhtiön valmistamista Alutroll-veneistä onkin myyty Suomeen. Haltica Oy:n tuotantotilat sijaitsevat Jyväskylässä. Yritys on nyt perustamassa Suomen laajimpaan



saaristoon oman esittelypisteensä. Alutroll-veneet tulevat olemaan paikalla entisellä Fagerholmin merivartioasema-saarella Paraisten kaupungissa, jossa Haltican Varsinais-Suomen toimipiste avataan keväällä. Lisätietoja: Marko Nahkuri, toimitusjohtaja, Haltica Oy, gsm 0400 799359, email marko.nahkuri@haltica.fi

MESSUJEN VENE -PALKITUT

Vene 14 Båt –messujen veneistä valitaan vuosittain messujen purjeverene sekä kolme messujen moottorivenettä. Messujen purjeverene –palkinnon sai tänä vuonna Dehler 35 SQ. Moottoriveneistä palkittiin Messujen avomoottoriveneenä Axopar 28 Open, Messujen retkimoottorivene –titteli meni Flipper 600 ST:lle ja Messujen matkamoottorivene –tittelin lunasti Grandezza 40 Fly. Venevalinnoissa raati kiinnitti erityisesti huomiota siihen, miten hyvin vene vastaa käyttötarkoitustaan. Valinnassa korostuvat veneen design, rakenne ja tilankäyttö, toimivuus ja ergonomia, hintalaatuvaikutelma sekä uutuusarvo. Messujen moottori- ja purjeverenetunnustukset jaettiin nyt 16. kerran.

TULEVIA TUTUSTUMISMATKOJA

13 Finnboatin jäsenyritysten edustajaa osallistuu 10-15.4. Kiinaan suuntautuvalla matkalla. Tutustumiskohteina ovat Shanghain venenäyttely sekä paikallinen vene- ja varusteteollisuus.

Veneteollisuuden edustajista koostuva ryhmä käy 21-25.5. tutustumassa Kroatiaan ja Sloveniaan tehtävällä matkalla Splitin venenäyttelyyn ja samalla paikalliseen vene- ja varusteteollisuuteen sekä korjaamotoimintaan.

Syyskuun lopussa järjestetään koko jäsenistölle tarkoitettu matka USA:n merkittävimpään varustenäyttelyyn IBEXiin Tampassa. Ohjelmaan kuuluu myös useita vierailuja alan varuste- ja venevalmistajiin Floridassa.

Lisätietoja näistä projekteista antaa Jouko Huju, jouko@finnboat.fi



Deheler 35 SQ

Axopar 28 Open

Flipper 600 ST

Aquador 40 Fly

HENKILÖUUTISET

Secodi Finland Oy/Perkins Marine Power vahvistaa organisaatiotaan Suomessa

Teknikko *Thomas Ollandt* on 24.02 alkaen aloittanut nimikkeellä "field sales engineer". Thomas siirtyi Secodille Brandt Oy:lta, jossa hän toimi Yanmar-myyntissä. Thomaksella on vahva Perkins-tausta aikaisemmilta vuosilta.

KTM *John Klang* on 1.6.2013 alkaen toiminut Secodi Finland Oy:n maajohtajana.

BBA *Jyri Kurki* jatkaa merimoottoriosaston päällikkönä ja Raimo Vesterinen myyntissä.

Mallimestari Reijo Vartiainen jää eläkkeelle

VA-Varusteen pitkäaikainen mallimestari *Reijo Vartiainen* jää eläkkeelle. Hän aloitti työskentelyn VA-Varusteella jo vuonna 1974, joten takana on 40 vuotta kestänyt ura VA-Varusteen palveluksessa. Reijo on pitkän uransa aikana suunnitellut merkittävän määrän venekuomuja ja muita venealan tuotteita Suomen johtaville venemerkeille. Reijo Vartiainen eläkejuhlaa vietettiin VA-Varusteella 21.2.2014.



Whisper Power

Automaattiset
sähkönsyöttöjärjestelmät
UPS-varmennettuina

Maasyöttö - Generaattori - Invertteri - Lataus

KAHA BOAT SYSTEMS

LEDAREN

**Om branschens och båtarnas kondition**

Redaktörerna frågade flitigt under båtmässan, om man redan kunde se en ljusning på båtbranschen. De senaste fem åren har man fått svara i en relativt negativ ton. Då vi betraktar senaste års resultat på våra huvudmarknader Norge och Sverige, bokfördes på båda en ca 15 % stor tillväxt. På marknader av den storleken betyder en dylik tillväxt också en försvarlig mängd euron. Den inhemska handeln noterade en fortsatt nedgång då man har som måttstock de registrerade båtarnas antal. Men den starka ökningen av båtimporten (+45 %) lyfte värdet av totalförsäljningen i praktiken till samma nivå som förra året. På dessa grunder har jag alltså flera gånger äntligen kunnat säga, att i ändan av den kolsvarta tunneln skymtar en liten grön punkt.

Förändringen som under de senaste fem åren har varit uppenbar, är fragmenteringen av konsumentens fritid. Det blir allt viktigare att föra fram båtlivet och befrämja det som en fritidssysselsättning via alla olika aktörer. Det är fråga om att integrera hobbyn i en vidlyftigare fritidshelhet, där samarbetet med andra fritidsaktörer måste tas allt allvarigare.

Konditionskartläggningsprojektet, som erbjuder tjänster för handeln med begagnade båtar samt för den allmänna sjösäkerheten och som inleddes i januari, har kommit bra igång. Då denna tidskrift utkommer har ca 70 Konditionskartläggare skolats. Konditionskartläggningen är det första större projektet som syftar till att få en professionell bedömning av farkosters allmänna kondition och sjösäkerhet. Den kunde utgöra ett utmärkt verktyg också för dem som sköter städers och kommuners hamnverksamhet och för vilka sjunkna eller risiga båtar utgör ett ekonomiskt förtret. En vart tredje år utförd konditionskartläggning kunde t.ex. vara ett villkor för att få en båtplats. Man har tagit ett betydelsefullt steg framåt för båthandels allmänna trovärdhet men också i avsikt av båthandels båda parter. Konditionskartläggningen har tillkommit genom starkt samarbete mellan Finnboats olika föreningar.

En god och givande vår tillönskas alla!

FÖRENINGSNYTT

HÄNT INOM MEDLEMSKÅREN



Outboard Museum ry, som utombordarmuseet Nils "Nisse" Häggblom upprätt håller officiellt heter, har kallats till understödsmedlem i Finnboat. Museet finns i Tirmo, i Borgå skärgård, i en strandbod som ägs av fiskeriandelslaget. I museet förevisar Nisse den serietillverkade utombordsmotorns 100-åriga historia och alla motorer i museet gå att få igång. I museet kan man också bekanta sig med verktyg, föremål och branschlitteratur. Museet ger även en tidsbild av hur en motorverkstad såg ut i medlet av det senaste århundradet. Det håller öppet från början av juni till medlet av

augusti, övriga tider enligt överenskommelse. Nisse når man via e-post nils.haggblom@pp.inet.fi

Viima Veneet, som tillverkar öppna båtar i glasfiber i Kotka har anslutit sig Finlands Båtindustriförening. Företagets vd är Sergey Orekhov.

Nya medlemmar i Båtbranschens Varvs- och serviceförening är Lovesto i Lovisa, vars verksamhet dras av Tom Engström, samt Loviisan Veneveistämö Oy (Ab Lovisa Båtvarv) med Henrik Kullberg som verkställande direktör.

NYA KVALITETSCERTIFIKAT

Under den Stora servicedagen utdelades de andra Finnboat-kvalitetscertifikat. De första certifikaten utdelades exakt för ett år sedan åt sex företag. Nu fick Top-Boat Oy, Oy Waltic Ab och VD-Marin Oy Gold-certifikatet som erkänsla för utmärkt verksamhet. Grundnivåns certifikat erhöll Emsalö Båtupplag Ab och Kiinteistö Oy Säynätsatama. Alla dessa företag deltog i det ettåriga Laatukartta-programmet som TAKK anordnar.

ÅRETS BÅTPRODUKT

Under Helsingfors båtmässa röstade man om Årets Båtprodukt 2014 och omröstningen vanns av Raymarins Dragonfly-ekolod, som importeras av Raymarine Nordic Finland Oy. Hedersomnämning fick Oceanvolts SD15-elmotor samt Vaavud väderstation för smarttelefon, importör John Nurminen Marine Oy.

VÅRMÖTET

Alla förenings- och förbundets stadgeenliga vårmöten hålls tisdagen den 8 april i Hotel President i Helsingfors. Förutom det officiella programmet visar Komponentleverantörerna upp sina produkter och får vi åhöra en föreläsning som hålls av doktor i statsvetenskap Lena Mörttinen från EK.

Vene 14 Båt: Många motorbåtsnyheter och stort tillbehörsurval

Helsingfors båtmässa besöktes av nästan 69 000 gäster. Hela 383 företag visade sina produkter på Nord-Europas största båtutställning

Det rådde god stämning i utställningshallarna och speciellt i tillbehörsmontrarna gick affärerna som smort. Motorbåtstillverkarna och -importörerna visade upp ett stort antal nyheter, men i segelbåtshallen var det glesare. Men där underhölls publiken av flera intressanta föreläsningar av t.ex. unga America's Cup-seglaren Kyle Langford från Australien och ARC-grundaren Jimmy Cornell. HSS Classic Symposium arrangerades den andra lördagen igen i samband med mässan.

Enligt TNS Gallup var 91 % av besökarna nöjda med mässutbudet och ännu flera berättade att de skulle återkomma nästa år till Vene 15 Båt, som arrangeras 6-15.2.2015. Enligt gallupen var 53 % intresserade av motorbåtar, 47 % av båtutrustning och 22 % av segelbåtar. Vi frågade en segelbåtsimportör om stämningarna efter mässan.

Patrik Karlsson

Patrik Karlsson ställde ut två segelbåtar på Vene 14 Båt -mässan, långfärdsbåten Hanse 385 och den lite sportigare Dehler 35 SQ, som också valdes till Mässans segelbåt. Karlsson har nu som båtimportör och -försäljare deltagit i sju inneutställningar i Helsingfors.

- Vår Hanse värderas högt som familjeseglare men Dehler fick speciellt positiv feedback på grund av sin klara design för "riktig" segling, konstaterar Patrik Karlsson.

På frågan om eventuella affärsframgångar under mässan säger Patrik att köpdiskussionerna fortsätter med tidigare intressenter och med en del nya presumtiva kunder. Framtiden får utvisa om de kan föras i hamn. Karlsson är av den åsikten, att speciellt kundernas överhöga förväntningar på värdet av deras inbytesbåtar fördröjer beslutsprocessen.

Patrik Karlsson förundrar sig över att tre franska segelbåtsvarvs im-



Patrik Karlsson
HanSail

portörer inte ställde ut några båtar i Helsingfors. - Besökarna förväntar sig att seriösa segelbåtsaktörer visar sina produkter på en så central mässa som denna, säger Karlsson. Som en förbättring av servicen för utställarna föreslår han att arrangörerna skulle samla alla centrala underleverantörer (transportbolag, monterbyggare, båtplatsare etc.) till en "pool", som utställarna kunde koncentrera sina inköp till. Detta kunde sänka totalkostnaderna för båtutställare.

Om de framtida utsikterna tror Karlsson inte, att segelbåtsförsäljningen minskar för fjärde året i rad, även om bytesbåtshandeln nu går trögt. Ett bra tecken är att segelbåtsförsäljningen i Mellan-Europa går bättre, med detta förlänger å andra sidan leveranstiderna på importbåtarna.

- Det blev stundvis trafikstockning framför de sju långfärdsbåtar som ställdes ut i segelbåtshallen, avslutar Patrik Karlsson. Tillräckligt med folk alltså, hoppas vi kunde serva alla intresserade på ett bra sätt.

Top-Boat Oy

Top-Boat Oy är ett finländskt pionjärföretag då det gäller reparationer av glasfiberbåtar. Företaget har långa traditioner för Tapani "Pietu" Pietarila, far till företagets verkställande direktör Ari, inledde sin bana på båtbranschen redan under början av 1960-talet. Då var glasfiberreparationer ett nytt område inom båtbyggeriet och Tapani tog de första stegen i branschen tillsammans med Klasu Selén.

Från och med år 1991 har Top-Boat verkat på Degerö i östra Helsingfors

och Ari Pietarila har lett verksamheten i ett tiotal år. Företaget har totalt åtta anställda och några av landets bästa glasfiberreparatörer jobbar här. Enligt Pietarila står verksamheten på fyra jämnstarka fötter. Motor- och reservdelsförsäljningen (Volvo Penta och Yanmar) har krympt under de senaste åren men utgör ännu en viktig del av verksamheten. Reparation och service av myndigheternas farkoster har ökat, försäkringsreparationer, motorservice och -reparationer samt glasfiberarbetet är andra viktiga samsättningsformer. Top-Boat fick i



februari Finnboats Gold Kvalitetscertifikat efter att ha genomgått TAKK:s kvalitets- och ledarskapsskolning. Nu håller man på att avklara DNV:s certifiering enligt ISO 9001 14001.

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA

JOULUKUU 2013 – HELMIKU 2014

JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee lähes sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Poistamme parhaillaan vanhoja, vuoden 2012 lehtiä arkistosta. Jäsenet voivat tulla noutamaan niitä Finnboatin toimistosta 31.3. asti, jonka jälkeen lehdet hävitetään. Postitse emme valitettavasti voi lehtiä toimittaa.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Barcos a Motor & Yachting/Espanja	2/2014	Targa 44, testi	30-40
Nautica y Yate M@gazine/Espanja	10/2013	Targa 35, testi	78-82
Båtmagasinet/Norja	12/2013	Aquador 35 ST, testi	10-15
Båtmagasinet/Norja	1/2014	Finnmaster Pilot 8.0, testi	8-13
Båtmagasinet/Norja	1/2014	Finnboat Small Boats Floating Show 2013/koeajo: AMT 190 HT	40-41
Zagle + Jahty Motorowe/Puola	1/2014	Finnboat Floating Show 2012/lyhyt esittely: Buster XL Pro SC	41
Zagle + Jahty Motorowe/Puola	1/2014	Finnboat Small Boats Floating Show 2013/lyhyt esittely: Castello Tender	43
Zagle + Jahty Motorowe/Puola	2/2014	Finnboat Floating Show 2012/lyhyet esittelyt: AMT 215 PH, Targa 32 ex FB, Yamarin 63 DC	34, 35
Båtnytt/Ruotsi	2/2014	Hyttivenetestissä Bella 700 Patrol	22-25, 30
Praktiskt Båtgående/Ruotsi	1/2014	XO 240 RS Cabin, esittely	39-41
Vi Båtgående/Ruotsi	12/2013	Flipper 620 Sun ja Bella 630 RC, lyhyet esittelyt	10
Vi Båtgående/Ruotsi	12/2013	Finnmaster Pilot 8.0, lyhyt esittely	11
Vi Båtgående/Ruotsi	1/2014	Finnmaster Pilot 8.0, testi	24-27
Bootshandel/Saksa	2/2014	Finnboat Small Boats Floating Show 2013/testi: Yamarin Cross 60 Cabin	42-46, 48-49
IBN/Saksa	12/2013	AMT 200 BR/215 PH/230, lyhyet esittelyt	44
IBN/Saksa	12/2013	Finnboat Small Boats Floating Show 2013/maininnat: Silver Fox Avant 485 ja Wolf Avant 510	45
WasserSport/Saksa	12/2013	Silver Fox Avant 485, testi	52-55
Båtmagasinet/Tanska	2/2014	Finnmaster Pilot 7.0 ja 8.5, testit	58-60
Yachting Revue/Tsekkii	2/2014	Finnboat Floating Show 2012/testi: Nauticat 37	10-16
Farvater/Ukraina	5/2013	Finnboat Small Boats Floating Show 2013/testit: AMT 190 HT, Flipper 640 ST/DC, Bella 630 DC	64-70
Farvater/Ukraina	6/2013	Aquador 35 ST, testi	42-47
Farvater/Ukraina	6/2013	Finnboat Small Boats Floating Show 2013/testit: Yamarin Cross 60 Cabin, Bella 700 Patrol, Finnmaster Pilot 7.0	48-54
Kapitan Klub/Venäjä	2/2013	Targa 44, testi	54-57
Kapitan Klub/Venäjä	2/2013	Finnmaster 57 WA, testi	90-94
Kapitan Klub/Venäjä	2/2013	Finnboat Floating Show 2012/testi: XO 240 RS	96-100
Kapitan Klub/Venäjä	6/2013	Grandeza 40 Flynn esittely ja Grandeza 33 S/27S, Finnmaster Pilot 8.0 testit	76-77, 92-95, 96-101
Kapitan Klub/Venäjä	6/2013	Nord Star 26 Patrol Outboard, testi	86-91
Kapitan Klub/Venäjä	6/2013	Drive 66 DC, testi	108-113
Katera y Jahti/Venäjä	1/2014	XO-Boats, esittely	40-41
Katera y Jahti/Venäjä	1/2014	Vierailu Buster-tehtaalla	74-75
Motor Boat & Yachting/Venäjä	1/2014	Targa 37, testi	228-231



FINNMASTER PILOT 8.0 on ollut esillä kolmessa lehdessä: Båtmagasinet (Norja), Vi Båtgående (Ruotsi) ja Kapitan Klub (Venäjä).



Tsekkiläinen Yachting Revue testasi NAUTICAT 37:n Nauvon vesillä edellisen Floating Show -tapahtuman yhteydessä.



Svensk matematik

Pienet päästöt ovat tähän asti merkinneet myös pienempiä tehoja. Nyt on toisin: Volvon uudet ruotsalaiset moottorit saavat aikaan entistä pienemmät päästöt mutta entistä suuremman ajonautinnon. Ja sinä voit säästää sekä polttoainekustannuksissa että auton hinnassa.

Volvo XC60 D4

181_{hv}

117_{g | km}

4,5_{l | 100 km}



DRIVE-E

Volvon uudet Ruotsissa suunnitellut ja valmistetut Drive-E -moottorit ovat luokkansa tehokkaimpia: esimerkiksi Volvo XC60:n D4-dieselmoottori tuottaa 181 hevosvoimaa ja 400 Nm:n väännön mutta vain 117 gramman päästöt ja 4,5 litran kulutuksen. Uudet D4-moottorit ovat saatavissa isoihin etuvetoisiin Volvoihin kuusivaihteisena manuaalina tai täysin uutena kahdeksanvaihteisena automaattiversiona.

Uusi kahdeksanvaihteinen automaatti D4-moottoriin nyt vain 990 €

Volvo XC60 D4 Business -mallisto alkaen: Autoveroton hinta 38 300 €, autovero 8 706,68 €, kokonaishinta 47 006,68 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 895 €/kk, käyttöetu 715 €/kk. EU-yhd. 4,5 l/100 km, CO₂ 117 g/km. Huoltoleasing alkaen: 799 € / kk (48 kk, 80 tkm, Volvo Car Financial Services). Kuvan auto erikoisvarustein.



Veneiden kuntokartoitus



HALUATKO ASIAANTUNTIJAN LAUSUNNON VENEESI YLEISKUNNOSTA JA MERIKELPOISUUDESTA?

Kartoitus sopii kaikentyyppisille veneille ja siitä annetaan kirjallinen raportti. Kartoitusta voi käyttää vaikka myynti- tai ostopäätöksessä. Jos teetät kartoituksen vuosittain, saat vakuutuslennusta pääosalta vakuutusyhtiöitä. Kysy omalta yhtiöltäsi lisää.

Peruskartoitus sisältää:

- rungon ja rakenteiden tarkastus (säilytyspukki, pohja, kyljet, peräsin, sinkit, köli, kölisauma)
- kannen kunto ja tiiveys (kansi, heloitus, vanttiruuvit, kiinnityspisteet, luukut ja ikkunat)
- läpiviennit (raakaveden otto, pesuveden poisto)
- asennukset (kaidetolpat, vaijerit, kahvat, ohjaus, koneasennus, kaasuasennus, lämmityslaite, liesi, kölipultit)
- lain vaatimat varusteet
- veneen muut varusteet.

Tarvittaessa voidaan lisäksi konsultoida myös erityisasiantuntijoita mm. moottorin kunnosta. Kartoittajat ovat venealan ammattilaisia, jotka ovat käyneet kartoittajakurssin, jota täydennetään jatkuvalla lisäkoulutuksella.

Kysy edullista kartoitushintaa omalle veneellesi!

Katso hyväksytyjen kartoittajien lista www.finnboat.fi