

finn boat NEWS

1
2017

Vene 17 Båt

Veneilykauden avaus

Yritysesittely

Hanko Boat Yard



Pohjoismaiden veneilijöiden yhtäläisyydet ja erovaisuudet



Suomalaiseen veneilyyn paneutuneen norjalaisen mieleen on jäänyt kolme erikoista seikkaa: avarakatseinen alkoholitarjoilu merellä (edellyttäen että bensa-asemalta saa A-olutta), veneiden rekisteröintipakon ankara täytäntöönpano sekä korkeat sakot nopeusrajoitusten rikkomisesta vesillä. Norjassa meillä on ruorijuopumuksen raja edelleen 0,8 promillea, meillä ei käytännössä ole hyvin toimivaa venepoliisia eikä minkäänlaisia järjestettyjä nopeusratsioita merellä. Meillä ei myöskään ole rekisteröintipakkoa alle 15 metrin veneille. MUTTA, meillä on pelastusliivin käyttöpakko aina kahdeksanmetrisiin veneisiin saakka.

Pohjoismaisen veneilyn perusehdot ovat varsin yhtenevät. Ruotsilla, Suomella ja Norjalla on kaikilla saaristoa ja venemallit sekä veneiden käyttö ovat aika homogeeniset. Siitä huolimatta ei pohjoismainen veneilijäjoukko muodosta homogeenista ryhmää. Lisäksi säännöt ja näkemykset siitä, mikä on huviveneilyssä sallittua ja oikein, osoittavat suuria kulttuurieroja.

Etenkin kirjoittamattomat säännöt ja käytöstavat eroavat toisistaan. Siinä missä ruotsalaiset pääasiassa viihtyvät rauhallisesti veneissään luonnonsatamassa, kantavat norjalaiset mielellään kaiken veneen sisällön maihin – ruotsalaisten suureksi ärtymykseksi. Suomessa olen huomannut, että mikäli rauhallisessa lahdessa makaa yksikin toinen vene niin on tavallista, että siirrytään mielellään seuraavaan saareen. Satamahan on jo varattu eikä haluta häiritä siellä jo olevia. Onneksi harva norjalainen vapaa-ajan vene vieraillee suomalaisessa saaristossa.

Kun ruotsalaisilla on Pohjoismaiden an-

karin 0,2 promillen ruorijuopumusraja, ei tanskalasilla oikeastaan ole ollenkaan määrittäyttyä promillerajaa alle 15 metrin veneille - poikkeuksena kuitenkin nopeat pienveneet kuten vesiskootterit ja vastaavat. Se, että Suomessa promilleraja on 1,0 tukee norjalaisten stereotyyppistä näkemystä suomalaisista. Me norjalaiset olemme valinneet kultaisen keskietien promillerajalla 0,8.

Sen paremmin Suomessa, Ruotsissa kuin Tanskassakaan ei ole pelastusliivipakkoa, mutta varusteet on kuitenkin oltava veneessä. Norjassa meillä taas on pelastusliivien käyttöpakko. Sääntöjen ja lakien valvonta poikkeaa näkyvästi näissä maissa. Norja on varmasti maa, jossa poliisi on kesäisin vähiten läsnä merellä.

Osloon venemessujen järjestäjät houkutelivat kävijöitä lanseeraamalla filmikampanjan, jonka avulla pyrittiin saamaan useampi nainen tarttumaan ruoriin. Viime vuosien tilastojen mukaan 93 prosenttia hukkuneista norjalaisista huviveneilijöistä oli miehiä. Siksi kampanjan aloitteen tekijät uskoivat veneilyn muuttuvan turvallisemmaksi, mikäli useampi nainen tarttuisi ohjaimiin. Alleviivatakseni tätä filmi antoi kieroutuneen mielikuvan veneilystä. Sisällöstä sai sen käsityksen, että vapaa-ajan veneilyä dominoivat ratin takana juovuksissa olevat miehet jotka ajavat järjestömästi ja hukkuvat, koska eivät käytä pelastusliivejä.

On kuitenkin olemassa tilastoja ja dokumentointia siitä, että useimmiten veneily sujuu hyvin. Vuonna 2012 tehdyn suuren norjalaisen veneilytutkimuksen mukaan vesillä huviveneellä kävi vuonna 2011 yhteensä 1,75 miljoonaa norjalaista ja useampi kuin

99,99 prosenttia näistä selvisi hengissä veneilystään. Tämä antaa todellisen kuvan veneilystä, vaikkakaan se ei poista sitä traagista tosiasiaa, että tuona vuonna 35 henkeä hukkui huviveneilyyn liittyvissä onnettomuuksissa.

Hukkimisonnettomuuksien syyt vaihtelevat niin Norjassa kuin varmasti Suomessa ja Ruotsissakin. Norjalaista tilastoa hallitsevat veneestä putoaminen tai veneen kaatuminen. Useimmissa näistä veneistä ei ollut peräsintä, ei sen paremmin miehelle kuin naiselle. Todellisuus poikkeaa siis suuresti siitä, mitä kampanjafilmi yritti esittää.

Kielteinen ja yksinkertaistettu esitys veneilyn potentiaalisista vaaroista tuskin houkuttelee naisia, nuorisoa tai miehiä veneilyn pariin. Veneilyn, joka kaiken lisäksi kilpailee asemastaan ankarasti muiden vapaa-ajan harrastusten kanssa. Viranomaiset, media, mainostoimistot sekä muut ”hyvää tarkoittavat” toimijat omaksuvat usein stereotyyppisen mielipiteen siitä, mitä veneily on. Tämä johtaa helposti esityksiin jotka eivät perustu todellisiin faktoihin kuten rekisteröintipakkoon Suomessa, pakonomaiseen alkoholilainsäädäntöön kuten Ruotsissa ja pelastusliivipakkoon kuten Norjassa.

”Vapaa ajattelu on suurta mutta oikea ajattelu suurempaa” lukee Uppsalan yliopistotalon sisääntuloaulan yläpuolella. Tämä pätee myös heihin, jotka päättävät veneilyyn kohdistuvista säännöistä.

Atle Knutsen

Båtmagasinet-lehden päätoimittaja



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkujä 8 A 47
FI-00500 Helsinki
Puh./Tel. 0207 669 340
Telefax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 341

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 342
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Mirva Konka, mirva@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Stuvunäsintie 135-22, 01120 Västerskog
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2017, vko/v. 37, aineisto/material 28.8.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén





Jarkko Pajusalo

P Ä Ä K I R J O I T U S

Muuttuva vapaa-aika haastaa veneteollisuuden

Tätä kirjoitettaessa on takana alkuvuoden kolme isoa venemes-sua, eli Düsseldorf, Helsinki ja Tukholma. Talous on lähtenyt selkeään kasvuun erityisesti vientimarkkinoillamme ja Ruotsissakin venemarkkinat kasvoivat Sweboatin arvion mukaan 23 % vuonna 2016.

Suomessa on Trafín uusimman tutkimuksen mukaan yli 1,1 miljoonaa venettä, eli olemme Uuden Seelannin kanssa maailman venetihein maa. 71 402 venemessujen kävijää osoittaa myös, että veneily on koko kansan harrastus. Venemessujen yli 500 veneen tarjonnasta näki hyvin, miten suuri osa Suomen venetarjonnasta on suunnattu koko kansalle. Vaikka veneily on läpileikkaus suomalais-ta tavallista elämää, venealan imago on edelleen ylellinen. Tämä on kansainvälisestikin tunnistettu ongelma ja tekee toimialasta näen-näisesti helpon kohteen esimerkiksi verotuspäätöksille. Hallituksen kaavailemaa venevero ei onneksi tullut, mutta vielä on paljon työtä tehtävänä jotta päättäjät ymmärtävät, että veneala on henkisen ja taloudellisen hyvinvoinnin tuoja, johon kannattaa panostaa.

Pitkän tähtäimen haasteena toimialalla on maailman muuttumi-nen. Vähittäiskaupan murros muuttaa markkinaa ja veneilijöiden vapaa-ajankäyttäytyminen muuttuu. Minäkin muistelen kaiholla entisaikojen venemessujen mastomääriä, mutta koska uusien purje-veneiden kysyntä on pysynyt alhaisella tasolla jo pitkään, on luon-nollista, että se näkyy myös kuivien messujen tarjonnassa. Tukhol-man messuilla oltiin positiivisesti yllättyneitä, kun sinne saatiin loppumetreillä jopa viisi purjevenettä. Vapaa-ajan pirstaloituessa on kehitettävä siihen sopivia tuotteita ja omistamisen lisäksi myös muita mahdollisuuksia veneilyyn.

Yhteiskunnallinen vaikuttaminen toimialajärjestön kautta on erittäin tärkeää ja pyrimme viemään viestiä päättäjille koko kentän puolesta, jotta Suomeen saadaan työllisyyteen ja talouskasvuun kannustavia hankkeita. Yksi selkeä työsarja on veneviennin edistä-minen. Boat Exports Finland hyväksyttiin joulukuussa 2016 osaksi Työ- ja elinkeinoministeriön tukemaa Team Finland kasvuohjelmaa vuodelle 2017 ja kun pystymme osoittamaan, että ohjelman tuella ja toimenpiteillä on vaikuttavuutta, meillä on hyvät mahdollisuudet saada jatkoa hankkeelle myös vuodeksi 2018. Kasvuohjelman avulla saamme tuettua messuosallistumista, nostettua viennin osaamista ja parannettua vientiyrittymme asemaa kansainvälisillä markki-noilla. Kilpailu vientimarkkinoilla on kovaa ja ulkomaiset toimijat suurempia, joten vanhaa kiinalaista sanontaa mukailien meidän pitää piirtää kissa ottaen tiikeristä mallia.

Kevätkokouksessa nähdään!



Vene 17 Båt Veneilykauden avaus	6
ICOMIA Half Year Trend Report	9
Yritysesittely: Hanko Boat Yard	10
Kaarreominaisuudet – aktiivinen ja passiivinen turvallisuus	16
Proudly made in Finland Venealan Kasvuohjelma	18
Agentti- ja jälleenmyyntisopimukset	24



PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Kansainväliset venemessut	5
Uutiset	20
Kansainvälinen lehdistöseuranta	23
Ledaren, svensk resumé	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENKUNNASSA TAPAHTUNUTTA

Suomen Veneteollisuusyhdistyksen suunnittelijajäseneksi on liittynyt Rymättylässä sijaitseva työ- ja huvivene suunnittelua harjoittava Insinööritoimisto Petteri Oy/Petteri Salminen. Hänen asiakkaitaan ovat olleet mm. Uudenkaupungin Työvene, Mobimar, Kewatec, HT-Engineering, Terhitec ja Buster.

Toinen uusi jäsen Veneteollisuusyhdistyksessä on EF Marine Oy. Yritys on ostanut syksyllä 2016 Eurofinn Marine Oy:ltä purjevereiden valmistusliiketoiminnan. EF Marine Oy jatkaa purjevereiden valmistusta Åminneforssissa Raaseporissa. Seuraava EF341 -purjeverene valmistuu kesällä. Yritykselle on myönnetty Suomalaisen Työn Liiton Avainlippumerkki.

Uusi jäsenyritys Venealan Osatoimittajat ry:ssä on Liedossa sijaitseva Zinaltec Oy, joka valmistaa ja myy sinkki- ja alumiini-anodeja meriteollisuuden käyttöön. Yrityksen toiminnan vetäjä on Jouko Haavisto.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen uusiin jäseniin on Espoon Kauklahdessa toimiva Touri Marine Oy, jonka toimitusjohtaja on Marko Touri. Yritys harjoittaa veneiden ja moottoreiden huolto-, säilytys- ja telakointitoimintaa ja maalien ja öljyjen vähittäiskauppaa.



UIVA 2017 FLYTANDE

Järjestyksessä 40. Helsingin Uiva venenäyttely toteutetaan 17.-20.8. pурсеuеrа HSK:lla Lauttasaarella. Juhlavuoden kunniaksi näyttely uudistuu melkoisesti ja



näyttelyalue tehdään viihtyisämmäksi ja käytännöllisemmäksi. Lisäksi panostamme tänä vuonna erityisesti kaikkeen kalastukseen liittyvään ja pyrimme saamaan Uivaan alan yritykset näyttävästi mukaan. Näyttelyyn luodaan alue, jossa voi käytännössä kokeilla niin vetouistelua, jigausta kuin heittouisteluaakin ja tarjontaa vahvistetaan monipuolisella kalastukseen liittyvällä ohjelmalla. Lisäksi Uivassa on tänäkin vuonna veneiden ja moottoreiden syyhuoltoihin keskittyvä Venemestarin telakka sekä paljon muuta ohjelmaa. Ilmoittautumisaika Uivaan päättyy 12.5. joten kannattaa ilmoittautua sitä ennen osoitteessa www.uiva.fi. Lisätietoja vapaista maaosastoista ja laituripaikoista antaa Uivan myynnistä vastaava Håkan Löfgren, hakan@finnboat.fi

KEVÄTKOKOUSPÄIVÄ 5.4. VUOSAARESSA

Finnboatin kevätkokouspäivä on keskiviikko 5.4. ja kokoontumispaikka tuttu Hotelli Rantapuisto Helsingin Vuosaarella. Ohjelmassa sääntömääräisten kevätkokousten lisäksi on Osatoimittajien tarvikenäyttely sekä professori Mika Pantzarin mielenkiintoinen esitys aiheesta "Kuluttajien muuttuva ajankäyttö ja arjen rytmit".

Kokouspäivän hinta per henkilö on 55 euroa ja se sisältää buffetaamiaisen, lounaan ja kahvitarjoilut. Ilmoittautumiset



Finnboatin kotisivun kohdasta "Ilmoittautumiset" maanantaihin 27.3. mennessä.

TELAKKA- JA KAUPPIASFOORUMIT

Tammikuun lopulla Finnboat toteutti ensimmäistä kertaa ns. Telakkafoorumin, jossa lähinnä alan yritysjohdolle ja yritysten omistajille selvitettiin ajankohtaisia asioita aiheina mm. alihankinta- ja vuokratyösopimukset, työsopimusten laadinta, veneiden kuljetuksiin ja säilytyksiin liittyvät yrityksen vastuut ja niitä koskevat vakuutukset sekä alan korjaamoehdot ja niiden päivitys. Foorumiin osallistui noin 30 alan yrittäjää ja päivän anti koettiin todella mielenkiintoiseksi ja tarpeelliseksi. Seuraava Telakkafoorumi järjestetään ensi tammikuussa.

22.3. puolestaan järjestettiin vastaavanlainen foorumi Venealan Kauppiaille Tampereella. Aiheina tässä niin ikään lähinnä yritysjohdolle suunnatussa päivässä olivat työaikalainsäädäntö kaupan alalla, vuokratyövoiman käyttö, muutokset alalainsäädännössä sekä kuluttajansuojalainsäädäntö ja sen muutokset. Kauppiasfoo-

rumiin osallistui 20 alan edustajaa ja se tullaan mitä luultavammin järjestämään myös ensi vuonna.

16. SUURI KORJAAMOPÄIVÄ

Venealan Suuri Korjaamopäivä pidettiin jälleen Helsingin venemessujen maanantaina Messukeskuksen naapurissa, Haaga-Helien auditoriossa. Osallistujia tässä alan huolto- ja korjaamotoimintaan keskittyvässä hyvin suosituksessa koulutuspäivässä oli tällä kertaa noin sata henkilöä. Korjaamopäivän toteuttaa Finnboat Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen toimeksiannosta ja seuraava korjaamopäivä järjestetään maanantaina 12.2.2018 samassa paikassa.



VENENÄYTTELYJÄ 2017

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
22.-26.3.2017	Lilleström	Norja	Sjören for Alle
31.3-2.4.2017	Kuopio	Suomi	Kallavesi
5.-9.4.2017	Lissabon	Portugali	Nauticampo - Lisbon Boat Show
8.-17.4.2016	Rio	Brasilia	Rio Boat Show
5.-9.4.2017	Split	Kroatia	Croatia Boat Show
6.-9.4.2017	Oakland	USA	Strictly Sail Pacific
6.-9.4.2017	Bukarest	Romania	Bucharest International Boat Show
26.-29.4.2016	Kaohsiung	Taiwan	Taiwan International Boat Show
26.-29.4.2017	Shanghai	Kiina	China International Boat Show
28.4-2.5.2017	Palma de Mallorca	Espanja	International Palma Boat Show
3.-7.5.2017	Portorose	Slovenia	Internautica
18.-21.5.2017	Auckland	Uusi-Seelanti	Hutchwilco New Zealand Boat Show
20.-24.5.2017	Beirut	Libanon	Beirut Boat Show
25.-28.5.2017	Sanctuary Cove	Australia	Sanctuary Cove International Boat Show
25.-28.5.2017	Oulu	Suomi	Pohjois-Suomen Erämessut
25.-28.5.2017	Goyang	Korean Tasavalta	Korea International Boat Show
26.-28.5.2017	Tukholma	Ruotsi	Skärgårdsmässan
26.-28.5.2017	Naantali	Suomi	Naantalin Venemessut
26.-28.5.2017	Neustadt	Saksa	Hanseboot Ancora Boat Show
1.-4.6.2017	Pietari	Venäjä	Baltic Marine Festival
15.-18.6.2017	San Diego	USA	San Diego Yacht & Boat Show
16.-19.6.2017	Melbourne	Australia	Melbourne Boat Show
30.6.-2.7.2017	Adelaide	Australia	Adelaide Boat Show
28.-31.7.2017	Varsova	Puola	Wind & Water Boat Show
3.8-7.8.2017	Sydney	Australia	Sydney International Boat Show
17.-20.8.2017	Helsinki	Suomi	Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA-FLYTANDE
25.-27.8.2017	Orust	Ruotsi	Öppna Varv på Orust
29.8-3.9.2017	Amsterdam	Alankomaat	Hiswa In-Water Boat Show
1.-3.9.2017	Tukholma	Ruotsi	Allt på Sjön
7.-10.9.2017	Atlantic City	USA	Atlantic City In-Water Power Boat Show
7.-10.9.2017	Oslo	Norja	Båter i Sjören
12.-17.9.2017	Cannes	Ranska	Festival International de la Plaisance
14.-17.9.2017	Newport	USA	Newport International Boat Show
15.-24.9.2017	Southampton	Iso-Britannia	Southampton International Boat Show
16.-17.9.2017	Kokkola	Suomi	Kokkolan kalamarkkinat ja venenäyttely
19.-21.9.2017	Kentucky	USA	IBEX
21.-24.9.2017	Norwalk	USA	Norwalk International In-Water Boat Show
21.-26.9.2017	Genova	Italia	Genova International Boat Show

VENEIDEN CE-SERTIFIKOINTI JA TEKNINEN DOKUMENTOINTI AVAIMET KÄTEEN PERIAATTEELLA

1

VENESERTIFIKOINTI UUSILLE VENEMALLEILLE

Lähes kymmenen vuoden ajalta kokemus veneiden sertifiointista useille venevalmistajille.

2

JÄLKISERTIFIKOINTI MAAHANTUOTAVILLE JA VUOKRAVENEIKSI KATSASTETTAVILLE VENEILLE

Jälkisertifioituja veneitä jo lähes 100 kpl.

3

KONSULTOINTI

Ilmainen alkuneuvonta ja arviointi kuuluu luonnollisena osana palveluumme.



CEproof Finland

Turku • Puh. 044 303 1309 • www.ceproof.fi

Runsaasti ohjelmaa ja moottoriveneitä

Helsingin venenäyttely helmikuussa on Pohjois-Euroopan suurin ja kattavin veneilytapahtuma. Avauspäivän alkajaiseksi kutsuvieraat ja lehdistö, sekä kotimaiset että kansainväliset venetoimittajat, viihtyivät halleissa. Iltapäivällä ovet avautuivat myös muille näyttelykävijöille.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén



Järjestelyiden kannalta uutta oli se, että seiskahallin pohjoisosaan oli kerätty ne näytteilleasettajat ja aktiviteetit, jotka liittyivät matka- ja kilpapurjehdukseen. Valitettavasti esiteltävien uusien matkapurjeveneiden lukumäärä on ollut jo pari vuotta lasusuunnassa, mutta erilaisia pienempiä ja sporttisempia pursia näytteillä oli runsaasti. Kantosiivillä varustetut kevytveneet ovat kovasti suosiossa ja esillä oli myös olympiakatamaraani Nacra 17, joka Tokion kisoja varten on muutettu "foilaavaksi".

Keskellä Purjehdussatamaa oli allas, jossa näyttelyvieraat saattoivat kokeilla purjehtimista ja kilpailemista radio-ohjattavilla pikkupursilla. Suomen maajoukkuepurjehtijat näyttivät esimerkkiä ja kävivät keskenään verisen taistelun podiumpaikoista.

Saman hallin eteläsiivessä nähtiin totuttuun tapaan runsaasti puuveineitä. Mahogany Yachting Societyn

osastolla voitiin ihaila presidenttivenheitä Kultaranta ja Kultaranta II. Esillä oli myös upeasti Forum Marinumin toimesta viimeistelty viisvito-nen Skylark, joka aikoinaan valmistui Helsingin olympiakisoja varten. Puuveneveistäjät ry:n osastolla nähtiin useita klassikoita sekä uusia, myynnissä olevia puuveineitä. Nisse Häggblomin Outboard Museum oli tuonut messuille ainakin sata vuotta vanhan perämoottorilla varustetun veneen, jonka alkuperä on vielä hämärän peitossa.

Yli 500 ohjelmakohtaa

Kymmenen päivän aikana messukeskuksessa oli yli 500 aikataulutettua ohjelmaa. Ensimmäisenä sunnuntaina väkeä veti Leena Tamlanderin ja Jarmo Ratisen juontama Göran Schildt -esitys, jossa kirjailijan puoliso ja purjehduskumppani Christine Schildt kertoi pariskunnan yhteisistä purjeh-

dusretkistä ja Kreikan kodista Leroksen saarella. Heidän perustamansa säätiön tuella järjestetään Leroksen vesillä ensi syyskuussa jo kahdeksas Göran Schildt -muistopurjehdus, jota projektipäällikkö Magnus Lindberg valotti. Suomen itsenäisyyden juhla-vuotena tulee kuluneeksi myös 100 vuotta tämän tunnetun purjehtijan ja kirjailijan syntymästä.

Suomen Purjehdus ja Veneily ry järjesti lauantaina jo perinteeksi muodostuneen Purjehdussymposiumin, joka tällä kertaa oli kilpapurjehdus-painotteinen. Avausesityksessä val-tameripurjehtijat Thomas Johanson, Hjallis Harkimo ja Ari Huusela kertoivat värikkäästi suorituskykyjensä



äärirajoja koetelluista purjehduskemuksistaan. Tämän jälkeen symposiumin monipuolisessa ohjelmatarjonnassa pääsivät ääneen olympipurjehtijamme.

Venemestari-lehden telakalla käytiin läpi veneiden kunnostus- ja huoltotöitä. Marinon osastolla puolestaan Arto Kulmala kertoi vuonna 1970 toteutetusta seikkailuluonteisesta Atlantin ylityksestään osastolla näytteillä olleella Marino Mustang -veneellä. Uusi Aalto -alueen suuressa altaassa yleisö pääsi kokeilemaan mm. suppalua ja kalastusalueella oli uusi Rapala-heittorata vapakokeiluja varten.

Avajaispäivänä Purjehdussatamassa järjestettiin keskustelutilaisuus

suunnitteilla olleesta veneverosta. Venealan varsinaisia edustajia olivat Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo ja johtaja Stefanie Brandt Oy Otto Brandt Ab:stä. Veneilijöiden äänellä puhui SPV:n hallituksen puheenjohtaja Samuli Salanterä ja paikalle oli saatu houkuteltua Perussuomalaisten veroa kannattava edustaja.

Puhetta johti Esko Kilpi ja keskustelu oli vilkasta. Muutama päivä myöhemmin sekä yleisö että keskustelijat saattoivat huokaista helpotuksesta, kun messukeskuksessa kuulutettiin, että veroesitystä ei vietykään eduskuntaan. Hallien baaritiskeille syntyi heti jonoja, aikaisesta ajankohdasta huolimatta.

Vienti vetää

Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo kertoi avajaispäivän lehdistötilaisuudessa Purjehdussatamassa venealan kuulumisia ja esitteli myönteisiä vientinumeroita. Suomen venevientä on edelleen hyvässä kasvussa ja kotimaan myynti oli viime vuonna vakaalla tasolla.

Vienti Ruotsiin kasvoi vuonna 2016 lähes 60 miljoonaan euroon ja samalla Ruotsi nousi Norjan ohi Suomen ykkösvientimarkkinaksi. Ruotsiin vietiin 4174 venettä, Norjaan tuhatkunta vähemmän. Suuria veneitä vietiin Italiaan, Maltalle ja USA:han, 10 venettä yhteensä lähes 100 miljoonan euron arvosta. Euromääräinen

veneinnin laskutuksen arvo vuonna 2016 oli yrityksiltä saadun tiedon mukaan 222 miljoonaa euroa ja viennin osuus veneteollisuutemme kokonaistuotannosta oli 73 prosenttia.

Kotimaan venemyynissä nähtiin alkuvuonna 2016 merkkejä noususta. Koko vuoden venemyynti pysyi edellisen vuoden tasolla, vaikka taloudesta nähtiin jo piristymistä.

Venerekisteröinnit pysyivät kappalemääräisesti edellisen vuoden tasolla päättyen 3644 rekisteröityyn veneeseen. Eniten rekisteröitiin moottoriveneitä (2878 kpl), vesijettejä rekisteröitiin 645 kpl ja RIB/ilmatäytteisiä veneitä 46 kpl. Myös euromääräisesti kotimaan venemyynti pysyi edellisen vuoden tasolla.

Purjeventien kokonaisynti Suomessa (yli 20 jalkaa) kasvoi päättyen 29 veneeseen, mikä on huippuvuosi verrattuna edelleen hyvin vähän, mutta jo seitsemän venettä enemmän kuin edellisellä vuonna. Pienveneyden myynti (soutuveneet ja alle 4,5 m veneet) pysyi edellisvuoden tasolla päättyen 2987 kappaleeseen.

Tuontikin oli kasvussa ja sen tilaston kärjessä oli Puola. Kotimaahan toimitettiin vuonna 2016 yhteensä 10 734 perämoottoria. Hieman yli puolet Finnboatin jäsenyrityksistä arvioi liikevaihtojensa kasvavan tänä vuonna.

Kantar TNS tekee vuosittain venemessuilla kävijätutkimuksen ja sen mukaan 94 prosenttia kävijöistä oli tyytyväisiä tapahtumaan. Venemessujen kiinnostavimmat tuotekokonaisuudet olivat moottoriveneet (62 %) ja veneilyvarusteet ja -tarvikkeet (46 %). Reilu neljännes tutustui kalastusarvikkeisiin. Yhteensä venemessuilla kävi kymmenen päivän aikana yli 71 000 näyttelyvierasta. Ensi vuonna Vene 18 Båt -messut järjestetään 9.-18.2.2018 Messukeskuksessa.

Presidentin kanslia tilasi 1921 Oy Andree & Rosenqvist Ab -veistämöltä Kultaranta-veneeseen ja sitä käyttivät presidentit Ståhlberg ja Relander koska Naantalin ja Luonnonmaan siltaa ei vielä ollut rakennettu. Se palveli presidenttejä vuoteen 1928 saakka. Muutama vuosi sitten vene löytyi venevajasta Velkuan maisemista ja MYS:n jäsenen Ismo Postareffin toimesta se on kunnostettu näyttelykuntoon Jyväskylässä. Se päättynee Forum Marinumiin tiloihin Turkuun.

Messujen vene 2017 -palkintojen vastaanottajat vasemmalta: Juha Pulli (Nordec Nautic Oy), Miikka Karisjoki (Barchetta), Henri Jokinen (Astrum Vene Oy), Peter Sjöqvist, Kenneth Forsström ja Ilkka Juva (Kone Wuorio). Valinnan teki raati Max Johansson (VTT), Juhani Pappila (Trafi), Jan Sjölund (Venemestari), Tomi Peurakoski (Vene) ja Karel Kakko (Kippari).



Messujen avoveneen Barchetta 26 Open Cruiserin tyylikäs retromuotoilu yhdistää tuttuja materiaaleja erilailla tavalla. Piensarjatuotanto mahdollistaa asiakkaiden toiveiden sekä yksityiskohtien, kuten keulan terässuojan huomioimisen tuotannossa. Veneen keula- ja takahytti mahdollistavat päiväkäytön lisäksi myös yöpymisen veneessä.



Messujen retki- ja yhteysvene Aronet 24,5 Surprise on kovaakin käyttöä kestävä vene, joka mahdollistaa veneilyn aikaisesta keväästä myöhäiseen syksyyn mukavasti. Hytin uudella rakennusratkaisulla on pyritty tekemään mahdollisimman hiljainen vene, missä on myös onnistuttu hyvin. Käytännöllinen ja tarkoituksenmukainen vene osoittaa, ettei kompromisseihin aina tarvitse tyytyä.



Messujen matkavene Galeon 360 Fly:ssa on erinomaisen valoisa kansialonki, joka yhdistyy mukavaksi oleskelutilaksi avotilan kanssa. Ohjaamon liukuoven ansiosta veneessä pääsee nopeasti helpokulkuiselle sivukannelle. Loivan portaikon ansiosta myös kulku yläohjaamoon on helppoa. Perheystävällinen kolmen makuukajutan tilaratkaisu muodostaa siististi viimeistellyn kokonaisuuden, jonka laatuvaikutelma on hyvä.



HALF YEAR TREND REPORT

ICOMIA has partnered with leading CE-marking consultancy, CEproof, to produce the **ICOMIA Technical File Generator** – a software package that simplifies the entire process of creating and managing compliance documentation required by the Recreational Craft Directive.

Annex IX of the new RCD states that technical documentation relevant to the assessment of the craft – known as the *Technical Construction File* – must be readily available and contain a detailed description of the craft and all its systems. Plus, as many ISO standards have been updated to reflect the new RCD, the Files of all existing boats and products must also be updated. This creates a sizeable administrative burden on the industry, which the new one-of-a-kind **ICOMIA Technical File Generator can ease.**

The ICOMIA Technical File Generator (ICOMIA TFG) is a web based, easy-to-use tool. Users simply enter the key statistics of the craft into the software and instantly obtain a list of all applicable standards as well as the detailed requirements of each of these

standards. The ICOMIA TFG will also carry out complicated calculations required for stability and buoyancy as well as allow users to upload external information, for example *Declarations of Conformity* from suppliers for steering and bilge pump components. The software then generates a bespoke Technical Construction File for each craft, providing only information relevant to that individual craft.

This reduces an unknown quantity of complex standards to a tailored list of specific requirements and technical details, allowing users to navigate compliance quickly and efficiently.

Quick access to relevant information is a crucial factor in mitigating the risks associated with non-compliance. The ICOMIA TFG allows manufacturers to achieve this easily and cost-effectively, it's set to become the industry standard for a Technical Construction File – saving the boatbuilder time and money.

To access the ICOMIA TFG visit www.icomia.tech or contact info@icomia.com for more information



ICOMIA
INTERNATIONAL COUNCIL OF
MARINE INDUSTRY ASSOCIATIONS

HALF YEAR TREND REPORT

KEY ↑ up ↓ down = same ? unsure N/A

ICOMIA's Marine Industry Association (MIAs) members have provided a snapshot overview of their industry for the past 6 months - 1 July 2016 to 31 December 2016 - compared to the same period of the previous year - 1 July 2015 to 31 December 2015.

Although no quantifiable data is gathered; the survey acts as a barometer to indicate recent economic trends in the global recreational boating industry as well as the general outlook for the coming year.

International Council of Marine Industry Associations - ICOMIA -

With the support of our members throughout the world and in conjunction with the appropriate associations, ICOMIA lobbies international authorities and major organisations, publishes documents and guidelines and produces tools to facilitate the growth of the industry.

ICOMIA's Statistics Committee coordinates the collection of international marine industry statistics. It seeks to improve the accuracy and breadth of national statistics and supervises the publication of the annual ICOMIA Recreational Boating Industry Statistics. www.icomia.org

Members of an ICOMIA MIA receive 50%-off the Recreational Boating Industry Statistics book.



ICOMIA
INTERNATIONAL COUNCIL OF
MARINE INDUSTRY ASSOCIATIONS

THE INDUSTRY'S FOREMOST STATISTICAL REFERENCE DOCUMENT - AN INVALUABLE TOOL IN BUSINESS PLANNING

LATEST DATA...
Recreational Boating Industry Statistics

- 2014 global data snapshot
- Detailed market analysis by IBI Consulting
- Critical assessment of key product segments from 24 countries
- Export/import data for approximated trade in boats from 41 countries
- Marine engine statistics from ICOMIA's Marine Engine Committee
- International Port State control journey of the International Federation of Boat Users' Organisations
- The 2016 Superyacht Annual Report (courtesy of The Superyacht Group)
- Industry outlook selected by IBI
- Revealing local opportunities, to assist those seeking out more detailed research
- Free 12-month subscription of the ICOMIA Quarterly Economic Statistics Report

VIEW SAMPLE PAGES
ORDER YOUR ELECTRONIC COPY TODAY @ WWW.ICOMIA.COM

CONTACT INFO@ICOMIA.COM FOR MORE INFORMATION OR VISIT OUR WEBSITE

WWW.ICOMIA.COM

	Sales Revenue										Trade (approximate)				Economic Outlook				
	Sailboats (excluding dinghies)	Sailing dinghies	Trailerable boats	Used boat market	Motoboats: SD/I	Motoboats: Outboards	Motoboats: Inflatable/RIB	PWCs	Accessories	Engines: Outboard	Engines: SD/I Diesel	Engines: SD/I Petrol	Exports by value	Exports by unit	Imports by value	Imports by unit	Domestic market by value	Domestic market by units	Over coming 6 months
Argentina	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Australia ^{RIA + AMEX}	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Brazil	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Canada	↓	?	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	?	?	?	?	↑	↑	↑	↑
Czech Republic	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Finland	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Germany ^{EVW}	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Germany ^{DSV}	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
Hungary	↑	↓	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Italy	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Japan	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Netherlands	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Norway	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Poland	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Singapore	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
South Africa	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
Spain	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Sri Lanka	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Sweden	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	?	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Switzerland	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
Turkey	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
United Kingdom	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
United States	↑	?	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑

Yritysesittely: Hanko Boat Yard

Uusi upea telakka Hankoniemelle



Hanko Boat Yard on maamme uusin venetelakka. Yrityksen taustalla on kuitenkin vene- ja kuljetusalan konkareita, joten kokemusta ja osaamista löytyy. Ja tarjolla on erinomaisen hienoa lämmintä talvisäilytystä.

Teksti: Kari Wilén



Georg Berger ja Andy Nyström vastavahattun Baltic-purren kiiltävän kyljen edessä.

Hanko tunnetaan veneilyn "mekkana" ja aikaisemmin Hankoniemellä toimi myös useita venevalmistajia, joista tunnetuin ehkä Granströmin veistämö, jossa moni kaunis puupursi on syntynyt. Nykyään telakayrittäjät keskittyvät talvisäilytykseen ja vene- sekä moottorihuoltoon, jotkut käyvät myös vene- ja varuste-kauppaa. Veneiden uustuotantoa näissä maisemissa ei enää juurikaan näe.

Hanko Boat Yard sijaitsee niemen pohjoisrannalla Konecranesin ali-hankkijan naapurissa. Mereltä päin paikalle löytää veneellä helposti; otetaan suunta Hangon läntisellä kohti korkealle puunlatvojen yläpuolelle ulottuvaa pukkinosturia. Venetelakalla on käytössään aallonmurtajalla suojattu satama-allas, jossa asiakkaiden veneiden nostot ja vesillelaskut suoritetaan.

Kolme omistajaa

Tapasin Hangossa yrityksen perustajiin kuuluvan Georg Bergerin, venealan todellisen konkarin, sekä viime syksynä yritykseen palkatun toimitusjohtajan Andy Nyströmin, hankin pitkään alalla eri tehtävissä natsansa hankkinut monitoimimies. Kahvin ääressä miehet kertoivat yrityksen tarinan.

– Meitä on kolme tasapuolista omistajaa, Georg Berger aloittaa. Koko projektin isä on oikeastaan Veikko Salli, kohta 81 vuotta täyttävä purjehtija ja yrittäjä joka on rakentanut mm. monia suuria teollisuushalleja. Hän on idearikas mies joka myös saa paljon aikaiseksi. Hän loi esimerkiksi 1990-luvulla Molok-jätteenkäsittelysysteemin, joka nykyään on maan laajuisessa käytössä. Innokkaana veneilijänä hän kaipasi kunnon talvihuoltoa ja säilytystä, ja nimenomaan läm-

mintä sellaista.

– En tiedä miten Veikko Salli osui Hankoniemelle, mutta hän oli jo varannut tämän tontin kaupungilta muutama vuosi ennen kuin aloitimme, Berger jatkaa. Venemessujen jälkeen hän piti maaliskuussa 2014 suunnitelmistaan tiedotustilaisuuden kiinnostuneille ja Itämeren portin jäsenille ravintola Origossa Hangossa.



Kesällä maa betonilattian alla varastoi lämpöä ja luovuttaa sen talvella, jolloin hallissa pysyy peruslämpö, jota tarvittaessa avitetaan kuumailmapuhaltimilla. Tämän ansiosta energiakustannukset ovat pienet ja neliövuokra pystytään pitämään edullisena. Yrityksellä on myös oma paloauto.

Lämpötila huoltohallissa on säilytyshallia korkeampi. Ledvalaistus on niin tehokas ettei erillisiä työvaloja tarvita. Veneiden siirrot suoritetaan 38 tonnin Roodbergvaunulla, jota voidaan käyttää syväksettään 2,2 metristen pursien kuljetukseen.

Tilaisuuden jälkeen Salli totesi, että hän keskittyy itse hallin rakentamiseen, mutta että hän varmasti tarvitsee apua varsinaisen toiminnan kehittämiseen, ja tässä minä astuin mukaan kuvioihin. Myös kolmas osakkaamme hankolainen Peter Wickman oli paikalla ja hänellä on menestyvä kuljetusyritys. Hän on tuonut telakayritykseen logistiikkaosaamisen.

Projektin suunnittelu lähti vauhtiin ja keväällä 2015 rahoitus oli valmis. Hankkeen budjetti oli 4,2 miljoonaa euroa mutta Bergerin mukaan investointi maksoi hitusen enemmän.

- Saman vuoden syksynä otimme jo ensimmäiset veneet sisälle.



- Hangon kaupunki oli hyvin myönteinen ja tontti vuokrattiin, Georg Berger kertoo. Kesäkuussa saimme rakennusluvan, metsä oli jo kaadettu ja aloitimme maansiirtotyöt välittömästi. Lokakuussa ensimmäiset veneet olivat katon alla.

Vaikuttava halli

Läänä on riittävästi. Tontti on suuri ja tilaa on toisenkin hallin rakentamiseen. Kestopäällystetty piha on valtava ja sisäänajorampin vieressä on erillinen katos veneiden pesua varten.

- Hallin pinta-ala on kaiken kaikkiaan 10 000 neliötä, josta "myymme" noin 7200 neliötä, toimitusjohtaja An-

dy Nyström sanoo. Konttori, sosiaalityilat ja tekniikka vie noin 200 neliötä. Hallin molemmissa päissä on noin 1400 neliötä varattu erikoistarkoituksiin. Toisessa päässä on huoltohalli ja toisessa säilytystilaa esimerkiksi pienveneille ja purjevereiden takiloille. Tarpeen mukaan tilojen käyttöä voidaan muunnella.

Halli on teräsrunkoinen ja sen lattia on betonivalua, jossa raudoituksessa on käytetty teräslankapätkiä tavanomaisen betoniraudoituksen sijaan. Samaa tapaan kuin veneen laminaattiin ruiskutetaan lasikuitusilppua lujitteeksi. Säilytysmallissa lämpötila pidetään kuumailmapuhalt-

Hanko Boat Yardin hallin kokonaispinta-ala on 10 000 neliötä. Tontilla on tilaa myös lisärakentamiselle. Etualalla näkyy sprinklerijärjestelmän vesitorni.



Pihakatoksen alla on talvitelakoitavien veneiden pesupaikka.



Kulkuväline suuressa hallissa.

timien avulla noin + 10 asteessa, huoltohallissa on lämpimämpää.

- Turvallisuuteen ja ympäristöasioihin olemme panostaneet kovasti, Nyström jatkaa. Meillä on halleissa savuilmatisimet eli nuuskijat sekä kattava sprinklerijärjestelmä. Pihalla on huipputehokasta sammutussysteemiä varten oma 300 kuution vesisäiliö, sillä tavallinen yhdyskuntavesi ei riitä. Säiliöstä riittää vettä puolentoista tunnin tehosammutukseen.

Yrityksellä on myös kattava kame-

ravalvonta ja kuluntarkkailusysteemit kuten elektroniset lukot. Nyströmin mukaan juuri hyvän turvallisuustason ansiosta myös viranomaiset ovat osoittaneet kiinnostusta Hanko Boat Yardin palveluita kohtaan. Veneiden pesuhalli, Molok-jätteidenkäsittelyjärjestelmä ja säilytyshallien ledvalaistus takaavat toiminnan ympäristöystävällisyyden.

Neljä täysipäivästä

Hanko Boat Yardilla on tällä hetkellä

neljä täysipäiväistä työntekijää. Toimitusjohtajalla on apunaan toimistoassistentti ja huoltopuolella työskentelee kaksi kaveria.

- Näillä on pärjätty toistaiseksi ja tietysti Andy voi osallistua myös halleissa tapahtuvaan toimintaan, Georg sanoo ja virnistää toimitusjohtajansa suuntaan. - Kyllä vaan, kunhan yrityksen hallitus jättää minut rauhaan kiireisimpinä aikoina, Andy komppaa.

Jatkossa telakalla riittää töitä var-



masti myös alihankkijoille esimerkiksi veneiden vahausten ja pohjamaalauksen hoitamisessa, kun telakoitavien veneiden määrää lisäännyy.

Halliin mahtuu 150–200 venettä niiden koosta riippuen. Tällä hetkellä varattuna tilasta on noin 40 prosenttia ja hallissa on varsin kookkaita veneitä. Siirtokalustona on Roodbergin

hydraulinen vaunu ja sitä vetää turvesuolta hankittu kookaspyöräinen traktori. Tällä kalustolla voidaan käsitellä 38 tonnia painavia aluksia eli noin 50-jalkaisia veneitä. Telakoitavien purjeventeiden maksimisyväys on 2,2 metriä.

Talvisäilytyspaikan voi joko vuokrata hintaan 89 euro/m² tai liittyä

Hanko Boat Yardin palkkalisioilla on kaksi miestä, jotka tekevät veneille tilatut huolto- ja korjaustyöt. Telakoitavien veneiden lukumäärän kasvaessa joudutaan jatkossa myös turvautumaan alihankkijoihin.

osakkeenomistajaksi, jolloin vuokra on 24 euro/m². Osakkeen hinta on 690 euro/m², joten esimerkiksi 10,5-metrinen veneen paikan hinnaksi tulee noin 29 000 euroa. Myös "välimuodot" ovat Nyströmin mukaan mahdollisia, ellei koko osakepottia halua heti maksaa.

- Menee ehkä muutama vuosi ennen kuin hallimme on täyteen bukkattu, Georg Berger toteaa. Teemme kuitenkin yhteistyötä esimerkiksi Itämeren portin venepaikkajäsenten kanssa ja uskon, että heistä saamme vielä hyviä asiakkaita. Telakka sijaitsee lähellä ja Hangon läntinen selkä jäätyy myöhään syksyllä ja sulaa aikaisin keväällä, joten veneen käyttökausi pitenee. Katselemme myös Helsingin Hernesaaren suuntaan, koska siellähän venesäilytys tulee aikanaan pääosin loppumaan.

Nopeuta rahan kiertoa ja lisää myyntiä!

Uusi **DLPrime 3000 Mobile Service** työkalu nopeuttaa rahan kiertoa ja vähentää inhimillisiä riskejä. Samoin töiden välissä ei tarvitse käydä konttorilla tekemässä paperitöitä, vaan asentajien työpäivä voidaan käyttää kentällä asiakkaiden palvelemiseen.

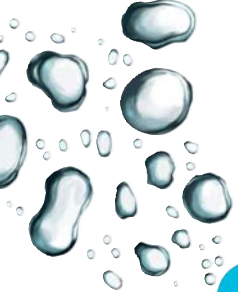
Ominaisuus on suunniteltu käytettäväksi kosketus näyttöisillä mobiililaitteilla. Helppokäyttöisyys on ollut tärkein ominaisuus sovelluksen suunnittelussa. Kaikki työt näkyvät reaaliaikaisesti valitsemallanne päätelaitteella, mistä helposti voidaan kuitata työt tehdyksi, lisätä uusia työvaiheita tai jopa ihan uusia töitä. Kun työt ovat valmiit ne voidaan merkata suoritetuiksi ja laskuttaa saman tien.

Uusi Mobile Service työkalu säästää aikaa ja varmistaa sen että kaikki työt ja osat tulevat veloitetuiksi. Tartu tilaisuuteen ja tilaa uusi Mobile Service ominaisuus DLPrime ohjelmaasi, säästää aikaa ja rahaa.



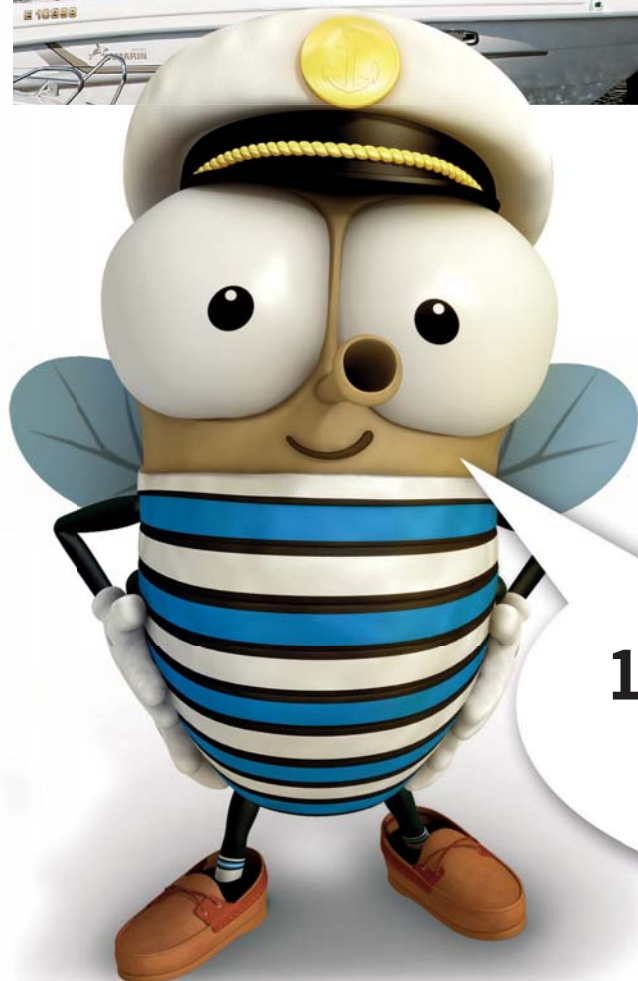
Ralf Norrgård puh. 0400 989 808 ralf.norrgard@dlsoftware.com
Staffan Nordström puh. 0400 989 802 staffan.nordstrom@dlsoftware.com

DL Software Oy Puh. 0207 701 701
 Uumajankatu 2 Fax 0207 701 711
 65350 VAASA sales@dlsoftware.com



finn boat

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf



Ilmoittaudu
12.5. mennessä
www.uiva.fi



DESIGN
FROM
FINLAND



Uusi Uiva on enemmän!

40. Helsingin Uiva venenäyttely järjestetään Lauttasaarella HSK:n kerhosatamassa. Finnboatin järjestämä Suomen suurin uiva venenäyttely on nyt entistäkin houkuttelevampi paikka veneilijöiden viihtymiselle ja aidolle kaupanteolle.

Koko näyttelyalue uudistetaan viihtyisämmäksi, näyttävämmäksi ja käytännöllisemmäksi. Uudelleen organisoitu alue tarjoaa vieraille selkeän kulkureitin, jonka ansiosta kävijät pääsevät tutustumaan helposti kaikkien näytteilleasettajien tarjontaan. Uusitut telттаosastot antavat yrityksille tarvikkeiden esittelyyn ja myyntiin tehokkaan, tyylikkään ja joustavan tilaratkaisun.

Uivan uusi tuoteryhmä on kalastus. Veneiden ja tarvikkeiden lisäksi kalastajien kiinnostusta lisätään monipuolisella ohjelmatarjonnalla. Näyttelyyn pyritään saamaan viimeisimmät uutuudet ja houkuttelevimmat varusteet kalastukseen.

Purjehduksesta kiinnostuneille Uiva on vuoden tärkein tapahtuma ja purjevereiden valmistajille ja kauppiaille ehdottomasti vuoden merkittävin myyntitapahtuma. Mihinkään muuhun näyttelyyn veneitä ei ole näin helppo tuoda, joten Uivassa on ylivoimaisesti laajin uusien purjevereiden tarjonta Suomessa.

Kalastusaiheisen ohjelman lisäksi Uivassa on tarjolla monipuolista ohjelmaa myös veneiden ja moottoreiden syyshuolloista kiinnostuneille. Lapsille on omaa ohjelmaa pienvenealtaalla; optaripurjehdusta, suppailua ja paljon muuta. Näyttelyalueen isolla ohjelmavalla kuullaan mielenkiintoisia esityksiä mm. matkapurjehduksesta.

Näyttelyssä viihtymiseen kuuluvat ehdottomasti myös hyvät ravintolapalvelut ja Uivan koko ravintolamaailma tuleekin uudistumaan melkoisesti. Tarjolla on maukasta syötävää kaikkeen makuun ja isoon ja pieneen nälkään. Tarjoilualue sijoittuu keskeiselle paikalle, josta on myös helppo seurata ohjelmalavan esityksiä.

Tärkeät päivämäärät:

- Ilmoittautumisaika päättyy 12.5.2017
- Sijoittelu aloitetaan 15.5.2017
- Paikanvahvistukset lähetetään kesäkuun aikana
- Paikanvuokra eräännytty 4.8.2017
- Tilausten eräpäivä 4.8.2017 (henkilö- ja asiakaskortit, vuokrakalusteet, sähkö)
- Osastojen rakentaminen alkaa 16.8.2017
- Osastojen purkamisen alkaa näyttelyn sulkeuduttua 20.8.2017
- Näyttely on avoinna yleisölle to-pe klo 12-20 ja la-su klo 10-18
- Näyttelypaikka: HSK – Helsingfors Segelklubb ry, Vattuniemen puistotie 1, 00210 Helsinki
- Näyttelyn järjestäjä: Venealan keskusliitto Finnboat ry, Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki, www.finnboat.fi

Näyttelytilojen hinnat ja alennukset

- Yhden venepaikan vuokra laiturissa 26 €/m²
- Alennukset useammasta venepaikasta laiturissa:
 2. vene -20 %
 3. vene -30 %
 4. vene -40 %
 5. ja sitä seuraavat veneet -50 %
- Vene nro 1 on aina suurin, nro 2 toiseksi suurin jne.
- Osastot näyttelyteltassa 366 €/osasto (3,94 m x 3,00 m).
- Telттаosastoihin on saatavilla myös lattiat lisähintaan 60 €/osasto
- Maaosastot pienveneille ja trailereille 25 €/m²
- Ilmoittautumismaksu 50 €
- Hintoihin lisätään voimassa oleva arvonnalisävero
- Huom! Finnboatin jäsenyrityksille 25 % lisäalennus kaikista näyttelypaikoista.

**Myynti: Håkan Löfgren
puh. 040 147 4400
hakan@finnboat.fi**

**Uiva
Flytande
2017**



Helsinki, Lauttasaari HSK 17.-20.8.

Kaarreominaisuudet

– aktiivinen ja passiivinen turvallisuus



Liukuvan veneen tasapainoiset ajo-ominaisuudet varmistetaan viimeistään velvoittavien koeajojen perusteella, jotka painottavat erityisesti kaarreominaisuuksia yhden henkilön kuormituksella määrätien suurimman konetehon. Tämän lisäksi valmistajan tulisi varmistaa, ettei veneen ominaisuuksissa ilmene vaaratekijöitä muissakaan suositeltavissa kuormitustilanteissa siinä määrin kuin on normaalin käytön kannalta järkevää.

Teksti: Mikko Isomeri, VTT

Valmistajan suorittamat koeajot ovat edelleen tärkein menettely veneiden ajo-ominaisuuksien kehittelyssä. Suunnittelijan on myös tunnettava fysiikan lakeja ajo-ominaisuuksiin vaikuttavien ilmiöiden takana hakiessaan parasta ratkaisua. Onnistuneet ajo-ominaisuudet vähentävät veneen käsittelystä aiheutuvia onnettomuuksia, mutta eivät aina voi kokonaan niitä estää. Ketjun viimeisenä lenkkinä toimivat turvallisuusjärjestelyt veteen päätyminen välttämiseksi.

Voimatasapaino kaarroksessa

Hyvät ajo-ominaisuudet liitetään erityisesti tasapainoiseen kaarraajaan, jossa veneen käytös on ennakoitavaa. Tasapaino muodostuu kaarroksen aikana vaikuttavien voimien vuorovaikutussuhteesta, jotka voidaan jakaa karkeasti seuraaviin osatekijöihin:

– **Rungon sivuvoima** suuntautuu kaarteeseen ajolinjalla sivuttaisluisuudessa kääntösäteen keskiön taakse. Vene-

denalainen noste, hydrodynaamiset paine-erot ja kitka luovat yhteisen voimaresultantin. Dynaamisen nosteen ollessa merkittävä on veneen sisäkaarteeseen kallistumisella suuri merkitys yhtenä sivuvoimaa aiheuttavana komponenttina. Sivuvoiman keskipiste siirtyy veden pinnan ja rungon muotojen aiheuttaman painejakauman mukaan vaikuttaen voimakkaasti tasapainoon kaarraajossa.

- **Propulsiovoima** kampeaa käännöksessä venettä sivuluisuun ja kallistaa venettä saaden aikaan edellä mainitun venettä ajolinjaan nähden kääntävän rungon sivuvoiman, eteenpäin vievän voiman lisäksi.
- **Keskipakovoima** on riippuvainen veneen massasta, nopeudesta ja kääntösäteestä. Sivuttaiskiihtyvyys riippuu kääntösäteestä ja kasvaa nopeuden neliössä. Veneen painopiste, jonka kautta keskipakovoiman voidaan ajatella kulkevan, pysyy paikallaan kuorman ja nesteidien siirtymien rajoissa. Painopis-

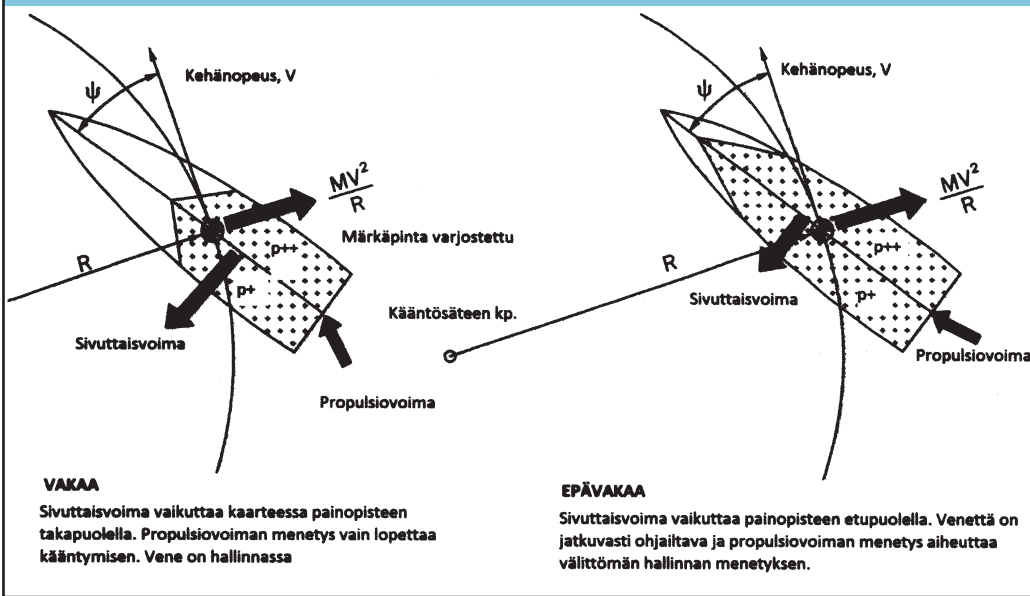
teen sijainti ja korkeus vaikuttavat veneen kallistukseen, joka taas vaikuttaa mm. rungon sivuvoimaan ja tarvittavaan ohjausvoimaan.

Kaikki yllä olevat voimat momentteineen toimivat kolmiulotteisessa maailmassa ja keskinäisessä vuorovaikutussuhteessa kohdaten toivottavasti tasapainotilassa, joka vie venettä hallitusti ja turvallisesti ajolinjallaan (kuva 1).

Perusongelmia kaarteissa

Rungon sivuvoima kumooa keskipakovoiman, jolloin vene pysyy ajolinjalla käännöksessä. Sivuvoiman siirtyessä painopisteen etupuolelle veneestä tulee epävakaa ja se tarvitsee alituista ohjausta ja propulsiota pysyäkseen hallinnassa. Esimerkiksi aallokossa sivuvoimasta voi tulla hetkittäin etupainoinen, vaatien aktiivista ohjausta broachaamisen ehkäisemiseksi. Ajaminen liiallisella keulatrimitilla tai yliplaanaaminen voivat aiheuttaa ongelmia sivuttaisvoiman siirtyessä liian eteen.

Voimatasapaino liukuvan veneen tasaisessa käännöksessä



Kuva 1. Veneen kaarretasapaino riippuu pääosin märkäpinnan painejakauman (rungan sivuttaisvoima) ja painopisteen sijainnin suhteesta ("Misbehavioral Analysis", Michael G. Morabito 2016).

Epävakaan veneen hallinta menetetään välittömästi, jos potkurista tai peräsimestä loppuu pito. Vakaalla veneellä vauhti tai kääntyminen vain hiipuu. Ei pidä unohtaa, että liian korkea painopiste voi saada veneen kallistumaan ulkokaarteeseen aiheuttaen merkittäviä sivuttaiskiihtyvyyksiä, jopa kaatumisen.

Painopisteen sijainti pituussuunnassa plaanausalan keskipisteeseen nähden on myös tärkeä, koska se vaikuttaa voimakkaasti kulkuasennon lisäksi niin pitkittäisiin kuin poikittäisiin epätasapainotiloihin liukunopeuksilla. Rungon pienilläkin muutoseikoilla ja mittasuhteilla on merkitystä voimien kasvaessa nopeuden mukaan eksponentiaalisesti. Voimakkaita pystypintoja tulee kuitenkin yleisesti välttää, jotta leikkaamisen ongelmia tai ulkokaarteeseen kallistumista ei esiintyisi.

Sivuttaiskiihtyvyys ja keskipakovoima

Altistuessaan yli 0,45 g sivuttaiskiihtyvyyksille istuva ihminen siirtyy paikaltaan, ellei hän pidä voimakkaasti kiinni tai ole turvavöissä (IMO HSC 2008). Huviveneissä sivuttaiskiihtyvyydet ovat usein suurempia, mutta niitä voidaan pitää rajana kuvaamaan "jyrkkää käännöstä". Henkilöiden istuinpaikallaan pysymistä edistää hallittu sisäkaarteeseen kallistuminen.

Suurimman konetehon määrittämiseksi tehtävässä väistökokeessa sivuttaiskiihtyvyydet ylittävät helposti 0,5 g jo vaadittavalla kääntösäteellä ajettaessa. Yli 0,5 g sivuttaiskiihtyvyydet eivät ole harvinaisia urheilullisessa huviajossakaan. Pitää kuitenkin muistaa, että veneestä sinkoutumisen vaara on tällöin aina läsnä.

Kun napsahtaa - toinen puolustuslinja

Yleinen syy veneestä putoamiselle ja hukkumiselle on varsinkin pienissä moottoriveneissä ohjausvirhe, jonka seurauksena päädytään veteen. Tällaisessa tapauksessa on erityisen tärkeää, että veneen kuljettaja käyttää ns. tappokatkaisijaa, jotta moottori pysähtyy. Suuremmissa ja nopeissa veneissä jo ohjauspaikalta putoaminen ilman moottorin sammumista voi saattaa sivullisetkin hengenvaaraan. Tappokytkimen käytön helpottaminen olisi tarpeen uusien innovaatioiden tai muotoilunkin avulla. Sen käytön tärkeyttä voisi viestittää enemmän kuluttajien suuntaan.

Istumapaikoilla nopeissa veneissä vaaditaan vähintään yksi soveltuva kädensija ja sivuttaistuki, joka on yli 12 cm istuin- tai nojatasosta nouseva. Järjestelyllä ei kuitenkaan tällä tasolla voida aina estää veneestä sinkoutumista, jos suuret sivuttaiskiihtyvyydet yllättävät. Onnistunut ergonomia is-

tumapaikoilla järkevästi sijoitettuihin kädensijoihin ja sivuttaistukeen on hyvää suunnittelua ja tärkeä niin turvallisuutta kuin käyttömukavuutakin edistävä tekijä. Erityisesti keskiveneen etupuolella olevilla istumapaikoilla on tärkeää, että estetään henkilöiden päätyminen veteen ja pahimmillaan veneen ajolinjalle.

Ikävimpiä aiheeseen liittyneitä tapauksia viime vuosina oli onnettomuus, jossa kuudesta veteen lentäneestä ihmisestä menehtyi kaksi ja vammautui kolme nopean veneen virheellisen ohjailun, epätoivottavien kaarreominaisuuksien ja tappokytkimen käyttämättömyyden seurauksena. Raportti on suositeltavaa luettavaa venealan ammattilaisille, samoin kuin alla olevat muutkin lähteet:

"Misbehavioral analysis", Michael G. Morabito, Professional Boat Builder no. 163, 2016

"Turning Characteristics and Capabilities of High-Speed Monohulls", Jeffrey Bowles, June 2012

"Report on investigation of the ejection of six people from rigid inflatable boat Milly" Report NO 5/2014 MAIB
EN ISO 15085:2003 + A1:2009 Small Craft - Man overboard prevention and recovery

EN ISO 11592-1:2016 Small Craft - Determination of maximum propulsion power rating using manoeuvring speed, LH < 8 m



PROUDLY MADE IN FINLAND



Työ- ja elinkeinoministeriö myönsi Finnboatille joulukuussa 2016 Venealan Kasvuohjelmaan yhteensä 400 000 euron valtionavustuksen vuodeksi 2017. Venealan Kasvuohjelma - Boat Exports Finland on osa ministeriön tukemaa Team Finland kasvuohjelmaa. Ohjelmalla haetaan Suomen veneteollisuuden viennin ja kansainvälisen osaamistason ja näkyvyyden selkeää parantamista. Ohjelma pitää sisällään vene- ja venetarvikevalmistajien yhteisesiintymisiä kansainvälisillä venemessuilla, lehtimiesvierailuja Suomeen, kansainvälisiin yrityksiin suuntautuvia markkinatutkimusmatkoja sekä koko jäsenkunnalle avoimia koulutustilaisuuksia ja yrityskonsultointeja.

Boot 2017 Düsseldorf

Kasvuohjelmaan sisältyvä ensimmäinen tapahtuma oli tammikuussa järjestetty Düsseldorfin kansainvälinen venenäyttely. Mukana Finnboatin 1300 neliön yhteisesiintymisessä olivat AMT, Bella, Botnia, FinnMarin, Konekesko, Linex, Nauticat, Sarins, Terhitec sekä Ursuk. Lisäksi Finnboatilla oli oma pieni info, jossa pidettiin kansainväliselle lehdistölle ja muille sidosryhmille suunnattu iltavastaanotto.

Allt för Sjön 2017, Tukholma

Perinteinen suomalaisten jättiosasto Tukholman maaliskuisilla venemessuilla oli sekin osa Kasvuohjelmaa. Älvsjön messukeskuksen A-hallissa keskeisellä paikalla oli Finnboatin yhteisesiintyminen, jossa mukana olivat Alucat, Alutrack, Bella, Botnia, FinnMarin, Freja, Konekesko, Linex, Sarins, Seaboost ja Terhitec. Pinta-alaa tällä Finnboatin alueella oli yhteensä 2200 neliötä.

Finnboat Small Boats' Floating Show 2017

Kansainväliselle venelehdistölle tarkoitettu suomalaisten alle 7-metrinen veneiden testaustapahtuma järjestetään Vanajavedellä kesäkuussa. Kyseessä on viides kerta, kun toteutamme tämän pelkästään pienten avoveneiden testaustilaisuuden. Osallistuvia yrityksiä on yhteensä 11, jotka tuovat tähän kolmipäiväiseen tapahtumaan lehdistön testattavaksi noin 30 uutuusvenettä. Näistä Floating Show -tapahtumista julkaistaan normaalisti yli 500 sivua alan lehdissä ilmestyviä koeajoreportteja ja testejä. Kansainvälistä lehdistöä tulee paikalle yleensä noin 25 henkilöä.

Koulutustilaisuudet

Kasvuohjelman suunnitelman mukaisesti Finnboat toteuttaa paitsi yhteisesiintymisiä venemessuilla, myös koko jäsenkunnalle suunnattua koulutusta. Sosiaalisen median merkitys venealan tuotteiden – niin veneiden kuin tarvikkeidenkin – markkinoinnissa Suomessa ja kansainvälisesti kasvaa koko ajan ja vielä maaliskuhuhtikuun aikana järjestämme kolme sosiaalisen median käyttöön perehdyttävää kurssia. Lisätietoa näistä kursseista saa liiton toimistosta, info@finnboat.fi

Kesän ajaksi laitamme Venealan Kasvuohjelman tauolle, mutta syksyllä yhteiset vientiponnistelut jatkuvat jälleen. Syksyn tapahtumista tiedotetaan jäsenkunnalle lähemmin myöhemmin keväällä.



HANSAIL OY

Dehler-, Hanse-, Moody- ja Varianta-purjeveneiden maahantuonti ja päämyynti siirtyi vuoden alussa Hopeasalmen, Tolkkien ja Emäsalon telakoiden taustahenkilöiden muodostamaan uuteen yritykseen nimeltä Hansail Oy. Vanhan Hansail Oy/Ab:n toiminta on ajettu alas. Uuden yrityksen vastuuhenkilöinä toimivat toimitusjohtaja Sami Louhelainen, Jere Kosunen ja hallituksen puheenjohtaja Pekka Kosunen. Patrik Karlsson jatkaa uuden yrityksen tukena vuoden 2017 ajan.

DOMETIC YHDISTÄÄ TUOTEMERKKINSÄ

Dometic-konserni on aikaisemmin koostunut useista menestyksekkäistä tuotemerkeistä, kuten Dometic, WAECO, Sealand, Seitz, Cramer, Condaria ja Cruisair, jotka viimeisten vuosikymmenien aikana ovat luoneet perustan yrityksen kasvulle. Yksinkertaistaakseen tuotemerkkirakennettaan Dometic on päättänyt yhdistää kaikki tuotepereheensä saman katon alle ja näin luoda maailmanlaajuisesti yhdenmukaisen, vahvan ja joukosta erottuvan tuotemerkin: Dometic.

JATKAJA SAIMAAN SOLMULLE

SAIMAAN SOLMU OY etsii yritystoiminnalleen jatkajaa. Vuodesta 1995 matkaveneiden vuokrausta Savonlinnassa harjoittanut yritys kuuluu seitsemällä veneellään Saimaan alueen merkittävimpiin alan toimijoihin. Nyt yrittäjä on saavuttamassa eläkeiän ja luovuttaisi mielellään toiminnan innostuneelle, myyntihenkiselle jatkajalle. Tiedusteluihin vastaa yrittäjä Jouko Soini, puhelin: [0400-976 227](tel:0400-976-227), sähköposti: soini@saimaansolmu.fi.

UUDEN SUKUPOLVEN ELIÖNESTOA – SEABOOST OVERDRIVE

Seaboost Oy on lanseerannut uuteen ekologiseen eliönestotekniikkaan pohjautuvan pinnoitteen. Pinnoitteen kehitystyössä Wohlert Lackfabrikin lähtökohta on ollut

Saksalaisen Hanse Yachtin lippulaiva Hanse 675



yhteistyö mekaanisten eliönestomenetelmien kanssa. Tuloksia on tutkittu kokonaisuutena mm. Saksan ympäristöministeriön rahoittamassa hankkeessa, jonka Bremerhavenin yliopisto suoritti 2013.

Seaboost Overdrive on pinnoite, joka yhdistää matalakitkaisen hydrofobisen sekä kivenkovan lasimaisen pinnan. Pinnoite pohjautuu sol-gel-tekniikkaan ja se on erikseen suunniteltu kestämaan vuosikaupalla kovaakin harjausta ja pesua erilaisilla harjaspesukoneilla ja laitteilla. Pinnoitteen ansiosta harjausvälit pidentyvät ja eliöt irtoavat helpommin harjattaessa ja osittain myös ajossa. Overdrive ei vaadi monimutkaisia maalauksjärjestelmiä ja huoltoväli on jopa kuusi vuotta, mikä helpottaa veneilijän arkea. Uusi pinnoite sopii kaikille tunnetuille mekaanisille eliönesto-menetelmille, kuten Seaboost Powerturf ja Powerbrush-laitteille, harjapesukoneille, harjoille, muoviraapoille ja painepesureille. Tuote on 100% biosidivapaa, joten veneiden pohjien pesuja voidaan turvallisesti tehdä saastuttamatta ympäristöä.

SUOMEN VENE-TARKASTAJAT ry

Kenneth Lindberg on valittu Suomen Venetarkastajat ry:n, www.suomenvenetarkastajat.fi, uudeksi puheenjohtajaksi. Kenneth on koulutukseltaan laivanrakennusinsinööri ja hän on tarkastanut veneitä jo yli 25 vuotta. Suomen Venetarkastajat ry:n jäsenet tarkastavat vuosittain yli 150 venettä. Suurin osa tarkastuksista on osto/myyntitarkastuksia, mutta paljon teemme myös vahinkotarkastuksia, arviointeja ja konsultointia. Kenneth on tavoitettavissa www.kenlin.fi ja 040-747 5959.



SUVI- JA PALTA-VENEET UUELLE OMISTAJALLE

Konekesko myy Suvi- ja Palta-veneiden tuotemerkit ja liiketoiminnan perustettavalle yhtiölle. Perustettavan yhtiön omistajat Terho Liukkonen ja Tommi Ihalainen ovat Suvi- ja Palta-veneliiketoiminnan nykyistä toimivaa johtoa.

Suvi- ja Palta-veneitä myydään Konekesko Oy:n vapaa-ajankonekaupan verkostossa Suomessa. Veneitä viedään Ruotsiin, Norjaan ja Viroon. Veneet valmistetaan kahdella sopimusvalmistajalla Savonlinnan seudulla. RA-Vene toimii Silvolassa ja OH-Marin sijaitsee Enonkoskella. Suvi-veneitä on valmistettu vuodesta 1985 lähtien. Palta-veneiden valmistus on alkanut 1990. Veneiden nykyinen tuotanto käsittää 29

mallia, jotka edustavat mökki- tai kalastus-veneiksi soveltuvia pienveneitä.

NORCAP OY

Norcap Oy:n toimitusjohtajaksi ja osakkaaksi on valittu 1.1.2017 alkaen kauppatieteiden maisteri Tomi Talas. Tomin erikoisosaamista on digitaalisen kaupan



ala ja ensimmäiseksi hän keskittyy Norcap Oy:n omistaman verkkokaupan, Marinekauppa.comin, kasvattamiseen.

"Kasvu tullaan rakentamaan ensiluokkaisella palvelulla, timanttisella valikoimalla sekä kilpailukykyisillä hinnoilla. Meillä on Marinekauppa.comissa kasassa nyt erittäin hyvä tiimi, jonka avulla toimintaa saadaan tehostetua", Tomi täsmentää.

TIETOSET OY MARINE

Mark Potze on nimitetty 1.12.2016 alkaen



Tietoset Oy Marinен asiakasvastuulliseksi vientimyyjäksi (Export Sales Manager). Hollantilainen

Mark toimii Helsingistä käsin vastaten yhtiön vientimyyntistä Keski-Euroopan markkinoille ja muualle maailmaan. Mark myy kansainvälisille asiakkaille heille suunniteltuja ja valmistettuja ratkaisuja: uimatikkaita, heloja, knaapeja, lukkoja, 3D kromitarroja ja muita veneenvalmistajien tarvitsemia erikoistuotteita.

WILLYS ETSII JÄLLEENMYYJIÄ

Willys Boats Kb esitteli Helsingin venemesuilla uuden ison Willys x6 -pulpettiveeneen, jonka moottoriteho on alkaen 50 hv ja joka painaa noin 700 kg. Yritys etsii veneilleen nyt muutamia jälleenmyyjiä. Yhteydenotot suoraan hannuwillys.bjorkman@hotmail.com

VENEENTEKIJÄNTIEN
LAUTTASAARI - DRUMSU
22.4.2017
klo 10-16
Katu tulvillan tapahtumia ja tarjouksia!
KAUDEN AVAJAISET

Veneentekijäntien kauden avajaiset 22.4.2017!

Tuote-esittelyjä
Tarjouksia
Tapahtumia

Tapahtumaa riittää koko kadun pituudelta. Seuraa ilmoitteluamme!

www.facebook.com/batbyggargvagen

YAMAHA CENTER VANTAA AVAUTUI

Yamaha Center Vantaa avautui ensimmäisenä Yamahan uusimman myymäläkonseptin liikkeenä Suomessa. Marraskuussa 2016 Yamaha Center Vantaan liiketoiminnan Keskolta ostanut Boat Store Finland Oy avasi ovensa uudistuneella myymäläilmeellä. Yamaha Center Vantaa on toiminut samassa liikepaikassa vuodesta 2005 lähtien. Tänä aikana liike on saavuttanut hyvän tunnettuuden ja vakiinnuttanut asemansa pääkaupunkiseudun johtavana moottoriveiden, moottoripyörien ja vapaa-ajan ajoneuvojen jälleenmyyjänä. Avajaisia vietettiin 11.3.-12.3.

Yamaha Center Vantaan edustukses-

sa ovat Yamaha-perämoottorit, -moottoripyörät, -mopot, -ATV:t, -moottorikelkat, -vesijetit ja -generaattorit, Yamarin-, Yamarin Cross-, Suvi-, Buster-, Finnmaster-, Finnmaster Husky-, Zodiac-, TG- ja Ferretti Groupin Pershing -veneet sekä Muuli-venetrailerit ja Konekesko Oy:n ja Duell Oy:n maahantuomat tarvikkeet ja varusteet.

TIETOSET OY MARINE TUOTEUUTISIA

Veneiden hst-osien ja kaiderakenteiden tyylikkääseen ja erittäin hyvin kulutusta kestäväan pintakäsittelyyn on nyt tarjolla ratkaisu. Innovatiivinen titanium-mustaus säilyttää teräksen kiillon ja arvokkuuden.

XO BOATS VALITTU 35. AMERICA'S CUPIN VIRALLISIKSI MEDIA- VENEIKSI

America's Cup Event Authority (ACEA), joka vastaa 35. America's Cupin järjestämisestä Bermudalla 26.5.–27.6.2017, on valinnut XO:n 35. America's Cupin viralliseksi mediaveneeksi. ACEA varaa neljä XO 270 Cabin -venettä yksinomaan kansainväliselle medialle, joka saapuu seuraamaan tätä kilpailua. Lisäksi tullaan käyttämään XO DFNDR:iä rataoperaatioihin ja XO 360:ta sekä XO Cruiseria ACEAn VIP -kuljetuksiin. 35. America's Cup järjestetään Bermudan Great Sound-lahdella vuonna 2017, ja tapahtuman valmistelut ovat täydessä käynnissä.

166 vuoden ikäinen America's Cup on kansainvälisen urheilun vanhin palkinto. Pitkän historiansa aikana America's Cup on kehittynyt yhdeksi maailman johtavista urheilukilpailuista, johon osallistuvat parhaat purjehtijat maailman nopeimmilla veneillä, siipipurjeella varustetuilla America's Cup Class (ACC) -luokan "foilaavilla" katamaraneilla. Kesällä 2017 35. America's Cup



Kuvat XO Boats ja John von Seeburg

alkaa Louis Vuitton America's Cup -alkuerillä 26.5.–3.6. Sitten seuraa Luis Vuitton America's Cup Challenger Playoffs -karsintakilpailu 4.–12.6. Viimeinen vaihe on Lo-

uis Vuitton America's Cup Match 17.–27.6. Lisätietoja osoitteessa www.americascup.com.

Myös kulutuskestävyys on aivan toista luokkaa kuin mitä pulverimaalauksella ja titanium-mustaus sopiikin siksi myös vaativille asiakkaille haastaviin käyttökohteisiin. Lisätietoja: myynti@tietoset.fi tai puh. 040 532 9219 / Antti Siiskonen.

Uimatikkaiden CE-normi on muuttunut: uusi Tietoset Marinen jousilukitteinen kasettitikas vastaa haasteeseen. Uimatikkailta edellytetään nyt aiempaa parempaa käytettävyyttä ja turvallisuutta. Tietoset

Marinen uusi jousilukitteinen hst-kasettitikas ratkaisee haasteen tyylikkäästi. Innovatiivisesti toteutettu jousilukitus varmistaa sen, että uimatikas pysyy takuulla poissa vedestä



veneellä ajettaessa. Näppärän lukituksen ansiosta teleskoopitikas laskeutuu kätevästi alas veteen. Neljäs askelma ulottuu

riittävän syvälle, jotta isonkin miehen veneeseen nousu käy helposti ja mukavasti. Teleskoopitikkaan vapautus onnistuu vaivattomasti myös vedestä käsin. Tuotetta valmistetaan asiakasräätälöitynä uimata-son alle, päälle ja veneen perään sopivina kolme- ja neljäaskelmaisina malleina. Lisätiedot myynti@tietoset.fi tai puh. 040 532 9219 / Antti Siiskonen.

TAKK KOULUTTAA YRITYKSIIN KÄYTÄNNÖN YMPÄRISTÖOSAAJIA

Ympäristöasiat ovat esillä eri medioissa jatkuvasti. Yritysten on välttämätöntä hallita omia ympäristöasioitaan ja toimittava laajan ja alati kiristyvän ympäristölainsäädännön mukaisesti. Tähän työhön yrityksissä ei aina löydy osaajia, sillä ympäristöalan ammatillisella koulutuksella ei Suomessa ole vielä kovin pitkiä perinteitä. Tähän työelämän tarpeeseen Tampereen Aikuiskoulutuskeskus (TAKK) vastaa. TAKK tarjoaa

tällä hetkellä kahdentyyppistä ympäristöalan tutkintokoulutusta: Ympäristöhuollon ammattitutkinnon sekä ympäristöalan erikoisammattitutkinnon koulutusta. Ympäristöhuollon ammattitutkinnolla yritys voi kouluttaa työntekijästään muun muassa ympäristö- tai jätehuoltovastaavan sekä vaarallisten jätteiden ammattilaisen. Ympäristöalan erikoisammattitutkinnon suorittanut työntekijä ottaa yrityksen ympäristöasioiden kehittämisen haltuun ja muun muassa laatii ajantasaiset kehitysohjelmat yhteiskuntavastuun tai laatu-, ympäristö- tai turvallisuusjohtamisjärjestelmän kehittämiseksi. Lisäksi TAKK tarjoaa lyhyempää valmennustyyppistä ympäristöosaajaprosessikoulutusta, missä useampi yrityksen työntekijä kehittää yhtä aikaa yrityksen ympäristöasioita, sekä yrityskohtaista räätälöityä täsmäkoulutusta. Lisätiedot: koulutussuunnittelija Petra Lattunen, petra.lattunen@takk.fi

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA JOULUKUUN 2016 – HELMIKUUN 2017 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 90 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Barcos a Vela & Yachting, Espanja	1-3/2017	ClubSwan 50	24-32
Nautica y Yates M@gazine, Espanja	12/2016	European Power Boat of the Year: Bella 700 Raid & Targa 30	6-7
Båtmagasinet, Norja	-1/2017		
Båtmagasinet, Norja	12/2016	Buster XL, testi	60-61
Zagle + Jachty Motorowe, Puola	2/2017	XO DFNDR, uutuus	20
Båtliv, Ruotsi	2/2017	Turun saaristo	62-67
Båtnytt, Ruotsi	1/2017	Nordstar 24 Patrol, testi	66-67
Båtnytt, Ruotsi	12/2016	XO Cruiser, lyhyt esittely	10
		Finnmaster Husky R8S, testi	16-20
Båtnytt, Ruotsi	1/2017	Finnmaster S6, testi	12-16
		Best Boat Award 2016: Sargo 33 & Bella 700 BR	52-56
	2/2017	Finnmaster Husky R5 vs Yamarin Cross 54 BR	20-26
		Club Swan 50, raportti	72-76
		20 toimituksen valitsemaa venettä vuodelle 2017: Finnmaster Husky R7, Yamarin 54 Cross, Finnmaster T7, Flipper 600 Dc, Bella 620 HT, Buster S Fish & Bella 700 Raid	79-84
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	2/2017	Targa 25 MK	30-36
Hamnen.se, Ruotsi	12/2016	Yamarin 81 DC	
nettilehti	2/2017	Finnmaster Husky R8S	
		Club Swan 50	
Boote, Saksa	2/2017	Purjevenematka Hangosta Turkuun	88-100
Skipper, Saksa	1/2017	Silver Eagle 640 BR, testi	48-53
		Suomi-raportti Saimaalta (Saimaan vuokravenho)	102-113
marina.ch, Sveitsi	2/2017	AMT 230 DC	88-92
Yacht, Tsekki	2/2017	AMT 230 BR, testi	20-25
Boats.com, UK	netti	Finnmaster T7, Flipper 880 St & Sargo 25	
	netti	Bella 600 BR, Buster XL, Finnmaster T7	
Kapitan Klub, Venäjä	4/2016	Nord Star 47 SCY	60-61
	5-6/2016	Nord Star 47 SCY, testi	24-30
		Aquador35 ST, testi	32-37
		Finn-Marin Oy:n esittely + Finnmaster Huskyt & Grandezza 25S	46-51

Finnboat Floating Show 2016 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Nautica y Yates M@gazine, Espanja	1/2017	Yleisesittely	32-39
De Telegraf, Hollanti	10/2016	Bella 700 BR, testi	1
Motorboot, Hollanti	8/2016	Buster Q	48-50
	11/2016	Grandezza 33 OC, testi	60-63
	4/2017	Sargo 33 & Targa 30, testi	2-7
	netti	Buster Lx	
	netti	Flipper 760 DC	
	netti	Bella 700	
Båtliv, Norja	1/2017	Sargo 33, testi	32-36
Yachting Pleasure, Romania		Sargo 33, testi	30-33
		Bella 700 Raid, testi	40-42
	netti	Yleisesittely	
Båtnytt, Ruotsi	1/2017	Targa 30.1, testi	24-27
Skipper, Saksa	1/2017	Yamarin 81 DC, testi	54-59
		Sargo 33, testi	66-71
WasserSport, Saksa	1/2017	Yamarin 81 DC, testi	52-55
		Nord Star 24 Outboard, testi	56-59
	2/2017	Targa 30.1, testi	60-63
Farvater, Ukraina	4/2016	Flipper 760 DC, testi	26-29
		Sargo 31 Explorer, testi	30-35
		Yamarin Cross 54 BR, testi	36-39
	5/2016	Buster Q	36-39
	5-6/2016	Finnmaster T7, testi	30-35
		Bella 700 BR, testi	36-39
		Faster 545 SC, testi	40-44
		Yamarin 63 HT, testi	46-49
Paat, Viro	12/2016	Buster Q	16
		Sargo 31 Explorer, testi	17-18
Kapitan Klub, Venäjä	4/2016	Targa 44 AF	62-67

Agentti- ja jälleenmyyntisopimukset – mihin tulisi kiinnittää huomiota?



Hyvin laaditut sopimukset vähentävät huomattavasti erityisesti kansainväliseen kauppaan liittyviä riskejä. Selkeä kirjallinen sopimus minimoi omia riskejä ja määrittelee tarkasti osapuolten oikeudet ja velvollisuudet, mikä estää monesti riitojen ja epäselvien tilanteiden syntymisen. Kirjallisten sopimusten merkitys kasvaa entisestään kansainvälisessä kaupassa.

Tässä artikkelissa käsitellään agentti- ja jälleenmyyntisuhteita sekä näiden olennaisia eroja.

Teksti: Åsa Krook

Agentti- ja jälleenmyyntisopimuksen erot

Yritys voi järjestää valmistamiensa tai maahantuomiensa tuotteiden jakelun eri tavoilla. Jakelumuodon valinta riippuu yleensä osapuolten asemasta ja tunnettuudesta markkinoilla, tuotteiden luonteesta sekä siitä, missä määrin päämies haluaa kontrolloida yhteistyökumppaninsa toimintaa.

Kauppaedustaja (agentti) hankkii tarjouksia päämiehelleen tai solmii päämiehensä nimissä osto- tai myyntisopimuksia. Laki kauppaedustajista ja myyntimiehistä ("kauppaedustajalaki") sääntelee päämiehen ja agentin välistä suhdetta. Laki sisältää pakottavia säännöksiä, joista päämies ei voi poiketa agentin vahingoksi, ja tahdonvaltaisia säännöksiä, jotka tulevat sovellettaviksi siltä osin kuin osapuolet eivät ole asiasta sopineet. Laki perustuu Euroopan neuvoston agenttilainsäädäntöä harmonisoivaan direktiiviin ja lainsäädäntö on pitkälti yhtenevä eri EU-maissa.

Jälleenmyyjä ostaa tuotteita päämieheltä ja myy ne eteenpäin omissa nimissään omaan lukuunsa. Jälleen-

myyjä kantaa siis jälleenmyyntiin liittyvät riskit. Suomessa ei ole jälleenmyyjän suojaksi säädettyä lakia. Jälleenmyyntisopimuksiin sovelletaan lähinnä Suomen ja EU:n kilpailuoikeutta, kauppalakia sekä yleisiä sopimusoikeudellisia periaatteita. Tuomioistuin voi jälleenmyyjän vaatimuksesta kuitenkin kohtuullistaa sopimusehtoja, jotka ovat kohtuuttomia tai johtavat kohtuuttomaan lopputulokseen. Kohtuullistaminen voi tulla ajankohtaiseksi lähinnä selvästi epätasapainoisissa sopimussuhteissa.

Tuotteiden hinnoittelu ja provisio

Agenttisuhteisiin, joissa agentilla ei ole varteenotettavaa taloudellista tai rahoituksellista riskiä, ei normaalisti sovelleta kilpailuoikeudellisia säännöksiä ja päämies voi esimerkiksi määritellä tuotteiden myyntihinnat itsenäisesti. Agentin provision suuruus määräytyy yleensä agentin myynnin perusteella.

Kun tuotteiden jakeluun käytetään itsenäistä jälleenmyyjää, tuotteiden toimittaja ei voi asettaa jälleenmyyn-

tihintoja. Jälleenmyyjä on vapaa myymään tuotteita haluamallaan hinnalla. Toimittaja voi (lyhytkestoisia kampanjoita lukuun ottamatta) antaa ainoastaan ei-sitovia suositushintoja tai asettaa maksimihintoja.

Kauppaedustajalain tahdonvaltaisten säännösten mukaan agentille syntyy oikeus provisioon omista kaupoistaan. Lisäksi agentille voi syntyä provisio-oikeus kaupoista, jotka päämies solmii sopimusaikana agentille osoitulla alueella vaikka agentti ei itse ole myötävaikuttanut kyseisiin kauppoihin ellei muuta ole nimenomaisesti sovittu. Ellei tällaista "lisäprovision" maksuvelvollisuutta ole rajattu sopimuksen ulkopuolelle, maksuvelvollisuuden epäämiseksi päämiehen tulee pystyä osoittamaan, että agentti tiesi sopimusta tehdessään samalla alueella tai asiakaspiirissä toimivista muista agenteista. Tämän takia on syytä tarkasti määritellä, mistä agentti saa provisiota ja mistä ei.

Sopimuksen päätyminen ja agentin oikeus hyvitykseen

Sekä agentti- että jälleenmyyntisopimus voidaan sopia joko toistaiseksi voimassaolevaksi tai määräaikaiseksi. Kauppaedustajalaissa on pakottavat säännökset sopimuksen irtisanomisesta sekä agentin oikeudesta hyvi-

tykseen. Toistaiseksi voimassa olevan agenttisopimuksen vähimmäisirtisanomisaika on ensimmäisen vuoden aikana 1 kuukausi. Tämän jälkeen vähimmäisirtisanomisaika pitenee yhdellä kuukaudella jokaiselta alkavalta sopimusvuodelta ja on kuudennesta sopimusvuodesta eteenpäin vähintään kuusi kuukautta. Kauppaedustajalaissa on lisäksi pakottava säännös, joka koskee päämiehen velvollisuutta maksaa tietyissä tilanteissa agenttisopimuksen lakattua agentille kohtuullista hyvitystä tämän hankkimista uusista asiakkaista tai kaupan merkittävästä laajentamisesta aikaisempien asiakkaiden kanssa. Agentti ei kuitenkaan voi luopua etukäteen oikeudestaan hyvitykseen, jonka määrä voi enintään vastata agentin vuoden keskimääräistä palkkiomäärää.

Jälleenmyyjälle ei ole säädetty pakollista vähimmäisirtisanomisaikaa. Sopimuksessa on kuitenkin aina syytä

sopia kohtuullisesta irtisanomisajasta. Jälleenmyyntisopimuksen päättymisen jälkeen osapuolten oikeudet ja velvollisuudet normaalitilanteessa päättyvät, eikä jälleenmyyjä ole lain nojalla oikeutettu mihinkään jälkiprovisioon tai hyvitykseen, kuten agentti agenttisopimuksen perusteella.

Lopuksi

Agentti- ja jälleenmyyntisuhdetta koskevaan sopimusvapauteen on erilaisia rajoitteita. Agenttisuhteen päämies ei voi ohittaa kauppaedustustulain pakottavia säännöksiä solmimalla omia sopimuksia esimerkiksi irtisanomisajoista ja sopimuksenjälkeisestä hyvityksestä. Mikäli asioista ei sovita, siitä saattaa aiheutua kauppaedustajalain tahdonvaltaisten sääntöjen nojalla yllättäviä velvollisuuksia päämiehelle.

Jälleenmyyntisuhteessa taas jälleenmyyntihintojen määrääminen,

absoluuttiset aluerajoitukset ja liian pitkät kilpailukiellot ovat kilpailulain vastaisia ja pätemättömiä.

Jotta voidaan varmistaa, että sopimus on kaikilta osin pätevä ja vastaa osapuolten tarkoitusta, on suositeltavaa käyttää ulkopuolista asiantuntijaa sopimusta laadittaessa. Finnboatin omat agentti- ja jälleenmyyntimalisopimukset ja niiden käyttöohjeet ovat myös erittäin hyödyllisiä tähän tarkoitukseen, kunhan sopimusluonnos räätälöidään jokaisen omaan liiketoimintaan sopivaksi.

Asianajotoimisto Borenius Oy
Eteläesplanadi 2, 00130 Helsinki
p.020 713 33
www.borenius.com

BORENIUS



Fenniasta kattava turva veneellesi!

Laaja venevakuutus antaa parhaan turvan veneellesi ja se on paras vaihtoehto, jos liikut vesillä, joilla myrskyt ja karilleajot ovat vaarana. Fenniasta saat hyvät vakuutuspalvelut myös kodille, perheelle, rittäjälle ja yritykselle.

Tutustu vaihtoehtoihin osoitteessa www.fennia.fi, ota yhteyttä lähimpään Fenniaan tai soita puhelinpalveluumme **010 503 8808** ma-pe klo 8-18.

LEDAREN



Den föränderliga fritiden utmanar båtindustrin

I skrivande stund har vi upplevt årets tre första stora båtmässor, d.v.s. Düsseldorf, Helsingfors och Stockholm. Ekonomin upplever ett klart uppsving speciellt på våra exportmarknader och

i Sverige växte båtmarknaden år 2016 enligt Sweboats uppskattning 23 %.

I Finland finns det enligt Trafis nyaste utredning drygt 1,1 miljoner båtar, vilket betyder att vi tillsammans med Nya Zeeland är världens båttätaste land. 71 402 mässbesökare visar också, att båtlivet är en hobby för hela folket. Ur båtmässans utbud på över 500 båtar kunde man väl tyda, hur stor del av Finlands båtutbud är riktat mot hela folket. Även om båtlivet är ett tvärsnitt av finländarnas vanliga liv är båtbranschens image fortfarande luxuös. Detta är ett även internationellt erkänt problem och gör branschen skenbart ett lätt offer för t.ex. beskattningsbeslut. Båtskatten som regeringen planerade förverkligades lyckligtvis inte men fortfarande finns det mycket att göra för att beslutsfattarna skall förstå, att båtbranschen för med sig mental och ekonomisk välfärd som det lönar sig att satsa på.

Världens föränderlighet utgör en långsiktig utmaning för branschen. Detaljhandels brytning förändrar marknaden och båtfolkets fritidsbeteende ändras. Även jag minns med saknad förr i tidens båtmässors mastskogar, men då efterfrågan på nya segelbåtar en längre tid varit svag är det naturligt, att detta också syns i mässornas utbud. På Stockholmsmässan var man positivt överraskad, då man på slutrakan fick dit hela fem segelbåtar. Då fritiden splittras måste man för den utveckla lämpliga produkter och även andra möjligheter till båtlivet än ägandet.

Samhällelig påverkan via branschorganisationen är mycket viktigt och vi strävar till att föra fram budskapet till beslutsfattarna på hela fältets vägnar, för vi till Finland skall få projekt som sporrar sysselsättningen och den ekonomiska tillväxten. Ett klart arbetsfält utgör båtexportens befrämjande. Boat Exports Finland godkändes i december 2016 som en del av tillväxtprogrammet Team Finland 2017 som stöds av arbets- och näringsministeriet. Och när vi kan visa att programmets stöd och åtgärder har effekter har vi goda möjligheter att få en fortsättning på projektet också för år 2018. Med hjälp av tillväxtprogrammet kan vi stöda mässdeltagandet, höja exportkunnandet och förbättra våra exportföretags ställning på de internationella marknaderna. Konkurrensen på exportmarknaderna är hård och de utländska aktörerna större, så enligt ett gammalt kinesiskt ordspråk skall vi rita katten genom att ta tigern som modell.

Vi ses på vårmötet!

FÖRENINGSNYTT

HÄNT INOM MEDLEMSKÅREN

Ingenjörbyrå Petteri Oy/Petteri Salminen har anslutit sig till Finlands Båtindustriförening som konstruktörsmedlem. Företaget i Rimito planerar arbets- och fritidsbåtar. Ny medlem i Båtindustriföreningen är också EF Marine Oy, som hösten 2016 köpte upp tillverkningen av segelbåtar av Eurofinn Marine Oy. Produktionen fortsätter i Åminnefors, Raseborg. Ny medlem i Komponentleverantörerna rf är Zinaltec Oy i Lundo som tillverkar och säljer zink- och aluminiumanoder till marinindustrin. Ny medlem i Båtbranschens Varvs- och serviceförening är Touri Marine Oy, som verkar i Köklax, Esbo. företaget idkar båt- och motorservice, förvaring och dockning av båtar samt försäljning av målfärg och oljor.

UIVA 2017 FLYTANDE

Den 40:e Helsingfors Flytande båtutställning arrangeras 17–20.8 hos segelföreningen HSK på Drumsö. Jubileet till ära förnyas utställning stort, området görs trivsammare och mera ändamålsenligt. Vi satsar på fritidsfiske och siktar på att få med den branschens företag på mässan. Anmälningstiden utgår 12.5 och man kan anmäla sig på webbplatsen www.uiva.fi. Håkan Löfgren, hakan.lofgren@finnboat.fi, svarar för försäljningen av land- och bryggplatser.

VÅRMÖTET 5.4 I NORDSJÖ

Finnboats vårmötesdag infaller onsdagen den 5.4 och samlingsplatsen är det bekanta hotellet Rantapuisto i Helsingfors, Nordsjö. Förutom de stadgeenliga möten finns på programmet Komponentleverantörernas tillbehörsutställning samt professor Mika Pantzars intressanta föredrag "Konsumenternas förändrade tidsanvändning och vardagsrytmer". Mötesdagens pris per person är 55 euro inklusive bufféfrikost, lunch och kaffeservering. Anmälan på Finnboats webbplats under "anmälingar" t.o.m. 27.3.

VARVS- OCH MARINHANDLARFORUM

I slutet av januari förverkligade Finnboat det första s.k. Varvsforumet, där man närmast för företagsledningen och företagsägare klarlade aktuella ärenden såsom underleverantörs- och hyrarbetskraftsavtal, uppgörande av arbetsavtal, företagen ansvar angående transport och förvaring av båtar o.s.v. I forumet deltog 30 företagare. Den 22.3 arrangerades ett motsvarande forum i Tammerfors för Marinhandlarna och där deltog 20 representanter för branschen.

Den 16:e Stora Servicedagen arrangerades igen i samband med Helsingfors båtmässa. Ett hundratal personer deltog i den populära skolningsdagen, som arrangeras igen måndagen den 12.2.2018.



VOLVO S60/V60 CLASSIC. TÄYDELLINEN KOKONAISUUS.

Volvo S60/V60 Classic yhdistää korkealuokkaisen vakiovarustelun mieleiseesi Summum- tai R-Design -varustetasoon ilman lisähintaa. Eleganti, monipuolinen sekä aina joukosta erottuva S60/V60 Classic -mallisto kattaa myös Cross Country -mallit.

VOLVO S60 CLASSIC ALKAEN **38 160 €**
VOLVO V60 CLASSIC ALKAEN **40 063 €**

NYT MYÖS **VOLVO PAKETTI:**
VOLVO V60 CROSS COUNTRY CLASSIC
KIINTEÄLLÄ KUUKAUSIMAKSULLA.

KATTAVAAN CLASSIC-VAKIOVARUSTELUUN KUULUVAT MM: SENSUS CONNECT AUDIO HIGH PERFORMANCE -ÄÄNENTOISTOJÄRJESTELMÄ, AKTIIVISET XENON-AJOVALOT, AVAIMETON AJO -JÄRJESTELMÄ, SENSUS -NAVIGOINTIJÄRJESTELMÄ SÄHKÖTOIMINEN KULJETTAJAN ISTUIN MUISTILLA (SUMMUM) SEKÄ VOLVO ON CALL -PALVELU

VOLVO S60 CLASSIC SUMMUM/R-DESIGN alkaen: autoveroton hinta 30 000 €, autovero 7 559,89 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 38 159,89 €. EU-yhd. 3,9-6,9 l/100 km, CO2 102-161 g/km. **VOLVO V60 CLASSIC SUMMUM/R-DESIGN** alkaen: autoveroton hinta 31 100 €, autovero 8 362,93 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 40 062,93 €. EU-yhd. 3,9-7,0 l/100 km, CO2 104-163 g/km. Kuvan auto erikoisvarustein.

VARMISTA NÄKYVYYTESI Helsingin Uivassa!

**Uiva
Flytande
2017**



Helsinki, Lauttasaari HSK 17.–20.8.

Venemestari-lehti tuottaa yhteistyössä Finnboat ry:n kanssa **Uiva 17 Flytanden** virallisen messujulkaisun, joka jaetaan **HS-liitteenä** yli 150 000 kotitalouteen tapahtumaa edeltävällä viikolla.

Messuliite sisältää ajankohtaisia artikkeleita sekä tarjoaa taatun avainkanavan veneiden ja varusteiden esittelyyn.

**Kysy, ennakoi ja
varmista paikkasi!**

Kari Lallukka 0400 408 740

Mika Heino 0400 596 659

ILMOITUSLIITE

Tutustu Messuinfoon lehden takasivulla! www.uiva.fi

Uiva Flytande 2016

Helsinki, Lauttasaari HSK 18.–21.8.

Messuliitteen tuottaa Venemestari-lehti www.venemestari.fi

UIVAN UUTUUDET
MALLIVUOSI
2017 ON TÄÄLLÄ!

KAUSIJATKUU
Syysveneilyn salat
Suosikkisatamat

HYVÄ TIETÄÄ
10 vinkkiä syyshuoltoon
Kuntokartoituksella
turvaa venekauppaan

**Suurvalikoimastamme
laatuvalikoimamme
parhaaseen hintaan!**

MASIMP

**KOKO PERHE
UIVAAN!**

Aluoteq 30 Flybridge Hieno Purloja 200 hv diesel - 01, Hieno yläohjain- ruu- hälytys. 33 500 €	Tristari 344 Harmony FB 2 x 200 hv Volvo Penta, 9670 ja varusteilla. 83 000 €	Bonetex 30 Celebration -04 Pieno maastopurja 139 000 € YEE TARJOUS	2x R37 191 DA 2 x Climaxin a 380 hv 2115 voimalla HÄN 370 L, HETN 3 229 000 €
Sansecker Tomahawk 17 2 x Volvo Penta 200 hv diesel - 01, Hieno lain erikoista datausta. 65 500 €	Sea Ray 340 Sundancer -92 Hijainen Caimmen moottorin, Eriomaiset varusteet, Hieno. VAN 89 000 €	Stern 600 0400 130 hv Uusi varhain ja kiihty- ys. 10 500 €	Sansecker Tomahawk 01 Hälytyslaite, 2 x Motor 300 hv diesel, VÄN 300 galtonia. VAN 128 000 €

Ostamme/otamme myyntiin
2000 luvun veneitä!!

**RAHOITUS
JÄRJESTYVÄ
PANKKI
KANSIENHOITO!**

Puh. 0400 222 256
pvi/fax 02-432 2445
Härjänkuntie 25, Masku
myynti@masimp.fi
www.masimp.fi

Venemestari – rehti veneilijän hyötylehti! • Venemestari.fi