

# finnboat NEWS

1

2020

Vene 20 Båt

## Veneilykausi avautui lupaavasti

## Uusi vesiliikennelaki



## Ainutlaatuinen Itämeri ansaitsee suojelua – myös veneilijä voi auttaa

**Kulunut talvi on suosinut sitkeää vesilläliikkujaa, mutta ilmastonmuutos uhkaa herkkää merta entisestään. Leudot talvet ja kasvanut sadanta lisäävät ravinnepestöjä ja rehevöitymistä. Baltic Sea Action Group (BSAG) tekee kokonaisvaltaisesti töitä näiden teemojen tiimoilta. Uudeksi teemaksi on nostettu ympäristöriskien hallinta merellä.**

**M**eriliikenteen päästöt ovat viime vuosikymmeninä vähentyneet. Itämeren satamissa jätehuolto on laivoille helposti saavutettavissa, mutta pienvenesatamissa mahdollisuudet jätteiden käsittelyyn vaihtelevat. Meriliikenteen päästöt eivät ole Itämeren suurin ongelma, mutta niiden pitäisi olla helpoimmasta päästä ratkaista. Yhdenkään aluksen ei tulisi enää päästää jätteitään Itämereen. Harmaat vedet sisältävät fosforia ja typpeä sekä mikromuoveja ja haitallisia bakteereja. Ruokajäte lisää biologista hapenkulutusta ja rehevöitymistä. Kiertotalouden näkökulmasta ruokajäte olisi järkevä käyttää esimerkiksi uusiutuviin polttoaineiden valmistukseen.

Yksittäisen veneilijän ympäristövaikutus on pieni, mutta yhdessä myös huviveneilijöiden ja pienten satamien kokonaisvaikutus voi nousta. Veneily kohdistuu

Suomessa merkittävästi juuri herkille ja luonnon monimuotoisuudeltaan arvokkaille alueille, joissa esimerkiksi ruoppauksen vaikutukset, ravinnepestöt ja pohjamaalien myrkkujen kertyminen voivat vaikuttaa paljon.

Usein laiturit ja venesatamat ovat matalilla alueilla aalloilta suojassa. Ne ovat rannikon arvokkaimpia luontotyyppisiä muun muassa siksi, että ne ovat tärkeitä lisääntymisympäristöjä kaloille ja äyriäisille. Septitankkien asianmukainen tyhjennys ja se, etteivät pesuvedetkään päädy mereen, on tärkeää. Jokaisella on vastuu toimia arjessaan parhaansa mukaan, jotta tulevaisuudenkin sukupolvet voivat nauttia ainutlaatuisesta Itämerestämme.

Kaikkein arvokkaimmilla alueilla on tarpeen miettiä, millä toimin niitä voidaan suojella ihmispaineilta. Vedenalaisen luonnon suojeleminen onkin tärkeämpää kuin koskaan. Ympäristöhallinnon VELMU-hankkeessa on 10 vuoden aikana kartoitettu Itämeren vedenalaisen monimuotoisuuden ja avainlajien kannalta arvokkaat alueet. Viime syksynä käynnistetyssä Elävä Itämeri -hankkeessa nopeutamme näiden arvoalueiden suojelemista. Yhdessä puolisoni kanssa omistamamme Gullkronan saari Saaristomerellä toimii yksityisen suojelun pilottikohteena, jossa katsomme



mitä pinnan alta löytyy, miten vapaaehtoinen suojelu käytännössä tapahtuu ja mitä se merkitsee. Gullkronan saari ja satama ovat mainio paikka luoda lisää näkyvyyttä myös biodiversiteetille ja sen konkreettiselle suojelulle.

Perustamamme BSAG-säätiö tekee uraauurtavaa työtä julkisen ja yksityisen sektorin välissä. BSAG toimii muun muassa meriliikenteen harmaavesipäästöjen pienentämiseksi, yksityisten vedenalaisten suojelualueiden lisäämiseksi ja maatalouden päästöjen minimoimiseksi. Suuri vipuvoima on yritysten toimien muutoksessa. Rakentava yhteistyö ja yhdessä kehittäminen on tuonut yli 300 Itämeri-sitoumusta toimista Itämeren hyväksi. Talkoissa on aina tilaa tekijöille ja tukijoille – tule mukaan!

Gullkrona on hankittu rakkaudesta elävään Itämereen ja elävään saaristokulttuuriin, eikä ole toista ilman toista. Mitä teemme satamalla, jos meressä ei ole elämää? Puolustakaa luonnon monimuotoisuutta viimeiseen saakka, koska ilman sitä voimme unohtaa lait, luonnonsuojelun, taudit, taloudet ja ihmisten murheet – ihminen ei lajina selviä, jos luonnon monimuotoisuus kaventuu liikaa. Se on elämän elinehto.

*Saara Kankaanrinta*  
Baltic Sea Action Group -säätiön perustaja



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

### Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf  
Käenkuja 8 A 47  
FI-00500 Helsinki  
www.finnboat.fi

### Päätoimittaja/Chefredaktör

Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi

### Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),  
lena@finnboat.fi  
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi  
Tiina Krooks, tiina@finnboat.fi  
Toimituksen osoite kuten edellä  
Redaktionens adress som ovan

### Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén  
Stuvunäsitie 135-22, 01120 Västernorsborg  
Puh./Tel. 0500 459 836

### Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava  
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

### Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2020, vko/v. 38, aineisto/material 31.8.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

### Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén



Jarkko Pajusalo

## P Ä Ä K I R J O I T U S

### Hallituksen linjauksia ja mustia joutsenia

**H**elmikuu osoitti jälleen Suomen veneilykulttuurin vahvuuden. Talousuutisten ja maailman myllerrystenkin keskellä Helsingin venemessut kasvoi 9 % ja näytteilleasettajat kertoivat ennätysellisen vilkkaasta kaupankäynnistä.

Musta joutsen nimeltä koronavirus iski talouteen helmikuun loppupuolella. Messut ovat venealalle tärkeimpiä medioita erityisesti uutuustuotteiden tuomiseen kuluttajien näköpiiriin ja kevään tapahtumia perutaan tai siirretään nyt koronaviruksen takia joka puolella maailmaa. Talouden äkkijarrutuksella on merkittävä vaikutus juuri alkavaan sesonkiin. On selvää, että kun kuluttajat pysyvät kotona, niin hankintoja jää tekemättä, jolloin Netflix ja kotisohva vievät voiton ja korvaavat aidot elämykset.

Suomen uuden hallituksen kunnianhimoinen tavoite on, että Suomi on hiilineutraali vuonna. Tavoitteen saavuttamiseksi tarvittaisiin merkittäviä teknologisia muutoksia erityisesti energia-tuotannossa ja liikenteessä. Liikenne- ja viestintäministeri onkin asettanut työryhmän, jonka tavoitteena on löytää keinot kotimaan liikenteen kasvihuonepäästöjen puolittamiseksi vuoteen 2030 mennessä ja liikenteen muuttamiseksi nollapäästöiseksi vuoteen 2045 mennessä.

Veneily Suomessa tuottaa 126 000 tonnin hiilidioksidipäästöt. Luku on 0,2 % koko Suomen päästöistä ja 4 % kaikista vesiliikenteen päästöistä, joten veneala ei ratkaise kasvihuonepäästöjen tavoitetta, mutta luonnollisesti kaikkien alojen on tuettava tavoitteiden toteutumista. Puolet vapaa-ajan veneilyn päästöistä aiheutuu bensiinikäyttöisistä perämootoreista ja puolet dieselkoneista. Fossiilitonta dieseliä on jo markkinoilla ja saatavuuden kasvaessa se voi ratkaista ison osan dieselkoneiden kasvihuonepäästöistä, mutta fossiilisen bensiinin korvaajaa saadaan vielä odotella vuosia. Vastaavasti sähkö valtaa markkinoita pienissä perämootoreissa, mutta sähköpropulsion kustannustehokkaan tehoalueen laajentaminen vaatii läpimurtoja akkujen energiatiheyden parantamiseksi.

Nyt tarvitaan päättäjiltä johtajuutta. Pelkkä tavoitteiden asettaminen ilman selkeää näkemystä ja resursseja toteuttamiseen ei riitä. VTT:n ja Cambridgen yliopiston tuore tutkimus selvitteli kustannustehokkaimpia keinoja vähentää tieliikenteen päästöjä. Johtopäätös oli selkeä: mikään yksittäinen teknologia ei ole ratkaisu. Veneilyssä olosuhteet ovat vielä tieliikennettä haastavammat. Nyt tarvitaan teknologianeutraaleja tukia ja kannustimia, jotka ohjaavat oikeaan suuntaan. Jotta hallituksen tavoitteeseen päästään, on keskityttävä osa-alueisiin, joilla saadaan vaikuttavuutta.



Vene 20 Båt Veneilykausi avautui lupaavasti	6
Kuluttajamarkkinoinnissa sallittu hintavertailuaika	12
Lujitemuovirakenteen käyttöikä	14
ICOMIA kuulumisia	19
Uusi vesiliikennelaki korostaa vastuullista veneilyä	20



### PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Kansainvälinen lehdistöseuranta	22
Uutiset	23
Kansainväliset venemessut	26
Ledaren, svensk resumé	30

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru



Suuri Koeajopäivä 15.-16.5.2020

## UUSIA JÄSENYRITYKSIÄ

Finnboatin kannatusjäseneksi on kutsuttu Loviisassa sijaitseva Kuggomskolan (Kamratförbundet för Kuggomskolan), jossa puuveneen veisto- ja korjauskoulutus on viime vuoden lopulla jälleen alkanut, kun yhdistys sai koulutuksen jatkamiseen rahaa Svenska Kulturfonden'iltä. Kuggomin puuvenekoulutus on yhdessä Eurajoen kristillisen opiston ja ammattiopisto Livian kanssa maamme ainoa jäljellä oleva alan koulutus. Lisätietoja koulutuksesta: [www.kuggom.fi](http://www.kuggom.fi), [camilla.stjernvall@kuggom.fi](mailto:camilla.stjernvall@kuggom.fi)

Suomen Veneteollisuusyhdistyksen uusin jäsen on Carl Krausen vetämä G-Boats Oy, joka valmistaa Cloud Yachts OS -ohjauksjärjestelmiä veneille. Yhtiön toimitilat sijaitsevat Helsingissä.

Oy Telva Ab on täyssähköisen kantosivene Candelan maahantuonnin ja myynnin myötä palannut huviveneilyn pariin ja samalla liittynyt takaisin jäseneksi Venealan Kauppiat -yhdistykseen. Yrityksen toimitusjohtaja on Tapani Hollmén ja yritys sijaitsee Helsingissä Malminkartanossa.

Savonlinnassa sijaitseva Oy Marina Group Ltd on uusi jäsen Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksessä. Sami Kovasen vetämällä yrityksellä on satamassaan venetarvikkeiden vähittäismyymälä sekä yli sata venepaikkaa. Yritys harjoittaa myös

veneiden ja moottoreiden huolto-, säilytys- ja telakointitoimintaa.

Jonas Slotten vetämä Mustikkamaalla sijaitseva Pro Nautica Group Oy on niin ikään liittynyt Telakka- ja korjaamoyhdistykseen. Samalla Skuru Marine Oy:n jäsenyys yhdistyksessä on päättynyt. Pro Nautica Group Oy harjoittaa telakointi- ja huolto-toimintaa, jonka se on ostanut Boatman Group Oy:ltä.

Uusin jäsen Telakkayhdistyksessä on Rosenmarin Ab. Martin Rosenstedtin yrityksen toimialana ovat puuveneiden rakentaminen, korjaaminen ja alan konsultointityöt. Yrityksen toimipiste sijaitsee Loviisassa.

## FINNBOATIN KEVÄT-KOKOUSPÄIVÄ 2.4.2020

Tämän vuoden kevätkokouspäivä oli tarkoitus järjestää torstaina 2.4. hotellin Korpilammella Espoossa. Koronavirustilanteen vuoksi on päivän järjestelyt kuitenkin peruutettu sekä liiton että yhdistysten osalta. Sääntömääräiset kokoukset tullaan järjestämään virtuaalisina ja kokouspäivä on edelleen tuo 2.4. Lisäinfoa lähetetään kaikille jäsenyrityksille sähköpostitse.

## SUURI KOEAJOPÄIVÄ

Viime toukokuussa Helsingin Lauttasaarissa toteutettu kuluttajille suunnattu ilmainen suuri veneiden koeajotapahtuma onnistui niin hyvin, että se järjestetään tänäkin vuonna, mikäli virus tilanne niin sallii. Suunniteltu ajankohta on perjantai-lauantai 15.-16.5. ja keskitämme tapahtuman jälleen Veneentekijäntien yritysten satamiin ja piha-alueisiin. Tapahtumasta ja siitä, toteutuuko se, tiedotetaan yksityiskohtaisemmin lähiaikoina.



## KOEAJOT JATKUVAT MYÖS UIVASSA

Viime vuonna Helsingin uivassa venenäyttelyssä tarjottiin näytteilleasettajille mahdollisuus toteuttaa näyttelyveneiden koeajoja yhtenä päivänä jo näyttelyn aukioloaikana. Tämä mahdollisuus oli kaikilla yrityksillä näyttelyn perjantaina klo 16-20. Kokeilu onnistui erinomaisesti ja siitä saatiin näytteilleasettajilta ja yleisöltä pelkästään positiivista palautetta, joten käytäntöä jatketaan tämänkin vuoden Uivassa. Liiton toimistossa seurataan tiiviisti koronavirus-tilanteen kehittymistä ja tiedotamme näytteilleasettajille välittömästi, mikäli Uivassa pitää toteuttaa joitain erikoisjärjestelyjä.

Ilmoittautumisaika Uivaan päättyy 30.4. ja näyttelyosastojen sekä veneiden sijoittelu aloitetaan tämän jälkeen välittömästi. Muistakaa siis ilmoittautua ajoissa, [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

Lisätietoja Uivasta antaa myyntipäällikkö Håkan Löfgren, 040 147 4400, [hakan@finnboat.fi](mailto:hakan@finnboat.fi)

## TELAKKAPORUKAN KUULUMISIA

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen yritysjohdolle suunnattu Telakkafoorumi järjestettiin 16. tammikuuta Omnia-opistolla Kirkkonummella. Foorumin keskusteluaiheina olivat kuluttajariidat veneiden korjaus-, huolto- ja telakointitoiminnassa, ve-



neiden vastaanotto- ja luovutustapahtumat sekä yrittäjän jaksaminen, tilannetaidot ja mielenhallinta. Foorumi kokosi paikalle 31 osallistujaa. Seuraava foorumi järjestetään ensi vuoden tammikuussa.

Telakka- ja korjaamoyhdistyksen Kuntokartoittajille on järjestetty kaksi uutta koulutustilaisuutta. Ensimmäinen koulutus järjestettiin 13.12. Astrum-keskuksessa Salossa ja siihen osallistui 17 kuntokartoittajaa. Toinen koulutus oli 3.3. Tampereen Aikuiskoulutuskeskuksessa ja se keräsi yhteensä 21 osallistujaa.

19. Suuri Korjaamopäivä pidettiin Helsingin venemessujen yhteydessä 10.2. aiheina purjevereen rikkaus, venesähköt, sähköpropulsiot, alumiinin korjaus, teip-

aus veneen pinnoitusvaihtoehtona sekä veneen ilmastointi ja sen mitoitus. Korjaamopäivän osallistujia oli ennätysmäärä, peräti 119 yritysedustajaa. Järjestyksessä 20. Suuri Korjaamopäivä järjestetään taas venemessujen aikaan maanantaina 15.2.2021.





**ark-marine.com**  
wish to appoint new distributors  
to sell or install our **DINGHY DERRICK**  
a revolutionary way for modern sailing  
yachts to carry and launch dinghies.  
See [www.ark-marine.com](http://www.ark-marine.com)  
YouTube  
[https://youtu.be/L76\\_GETembU](https://youtu.be/L76_GETembU)

# VENE BÅT

CLEANTECH CLEANTECH





# Veneilykausi avautui lupaavasti

**Vene 20 Båt –messut vetivät helmikuussa runsaasti yleisöä Pasilan Messukeskukseen. Kävijämäärä kasvoi reippaasti, veneet ja veneilyä käsittelevät ohjelmat herättivät laajaa kiinnostusta ja kauden alkua odotettiin halleissa jo kiihkeästi.**

Teksti: Kari Wilén

Kuvat: Kari Wilén, Messukeskus

Veneilystä kiinnostuneita ei helmikuussa näyttänyt koronavirus ja kauppasodat sen paremmin kuin lakkouhat ja suhdannevaroituksetkaan huolestuttaa, kun perinteiset venemessut avattiin Helsingissä. Kansaa tulvi halleihin ja viikonloppuina alkoi käytävillä olla jo todella ahdasta. Ovien sulkeuduttua viimeisenä sunnuntaina saatettiin todeta, että kävijämäärä kasvoi 8,7 prosenttia, mikä on suurin kasvuprosentti kahdeksaantoista vuoteen venemessujen historiassa.

Messuilla vieraili melkein 70 900 veneilystä kiinnostunutta. Sitä, miten Etelä-Suomen leuto ja lumeton talvi vaikutti asiaan, on vaikea arvioida. Mutta varmasti säällä oli jonkinlainen merkitys. Kun ulkona vihmoi vettä, oli messujen seitsemässä hallissa mu-

kava viettää aikaa veneitä ja varusteita tutkaillen sekä runsasta ohjelmaa seuraten. Veneen vesillelasku ja kauden avaus tuntuivat entistä lähemmiltä kun etelässä sukset ja lumikelkat oli palautettu varastoon.

Vene Båt –messut on Pohjois-Euroopan suurin venenäyttelytapahtuma ja tällä kertaa esillä oli noin 500 venettä. Messuille osallistui 282 näytteilleasettajaa ja näyttelypinta-alaa oli käytössä melkein 28 000 m<sup>2</sup>.

## Uutuuksia joka makuun

Moottoriveneet olivat messuilla jälleen pääosassa, mutta seiskahallissa oli nyt esillä pari "kaupallista" purjevenettä enemmän kuin viime vuosina. Ensikertalaisia olivat ranskalaisen Beneteau-veistämön ja Ajola Yachtsin esittelemät pienemmät purret. Ocea-



nis 30.1 on kohtuuhintainen vene, joka Düsseldorfin venenäyttelyssä palkittiin parhaana perhepurtena Euroopan Vuoden Purjevene –kilpailussa. Jonoa muodostui myös valtavan TP52-avomeripurren Zeroemissionin portaikkoon, kun yleisö halusi tutustua raaserin karuihin ja hiilikuitukaivosta muistuttaviin sisätiloihin. Puuveneosastolla kiitelti Jakobstads Båtvarvalla rakennettu nuorisovene Nordwind 20 ja Vatorilla vuonna 1968 valmistunut yksi viimeisimmistä viisvitosista. Hallissa 4 esillä oli vuorostaan ensimmäinen Suomessa sitten vuoden 1974 valmistettu kansainvälisen 505-luokan kilpapurssi.

Moottorivenepuolella esiteltiin sekä pieniä että suuria uutuuksia. Jo aikaisemmin BOB-palkittuja (Best of Boats Award) olivat Oy Brandt Ab:n



esittelemä Silver Tiger ja Telvan maa-hantuoma foilaava sähkövene Cande-la Seven. Messujen kookkaimmasta moottoriveneen tittelistä kilpaili kak-si jahtia; noin 18-metrinen Sunseeker Predator 60 ja Botnia Marinin lippu-laiva Targa 46.

UUTUUS-teippejä oli kiinnitetty todella moneen moottoriveneeseen. Kotimaisia ensiesittelyitä nähtiin ainakin Brandtin osastolla, jossa AMT 165 BR ja Terhi 480 BR sekä uudet Silver Viper ja Silver Beaver herättivät huomiota. Myös Inhan Tehtaiden osastolla uudet Busterit XL ja XXL keräsivät huomiota. Muita kotimaisia uutuuksia olivat Yamarin 60 DC (Inhan Tehtaat), FASTER 570 CC ja SC (Brandt) sekä Stefan Lindforsin suunnittelema kalavene Alutroll 560 Trollfisk. Hieman suurempia uutuuksia olivat Nylund's Boathouse Oy:n esittelemä Nord Star 31 Patrol ja vaasalaisen Greenbay Marinen 10-metrinen alumiinivene Force 10.

Veneilytoimittajista ja muista asi-antuntijoista koostuva kansallinen raati valitsi jälleen Messujen veneen kolmessa eri luokassa; avoveneet, retki- ja yhteysvenet sekä matkaveneet. Esiraati oli loppukilpailuun valinnut

jokaiseen luokkaan kolme finalistia, joista lopulliset voittajat seulottiin esille. Valinnassa kiinnitettiin huomiota erityisesti uutuusarvoon, mutta myös design, rakenne- ja tilankäyttö-ideat, toimivuus ja ergonomia, hintalaatuvaikutelma sekä käyttötarkoitukseen sopivuus otettiin huomioon. Avovenuokan voitti AMT 165 BR, retki- ja yhteysveneluokan TG 7.9 KingCruiser ja matkavenuokan Beneteau Swift Trawler 30.

### Runsaasti ohjelmaa

Kymmenen päivän aikana messukeskuksessa oli runsaasti ohjelmaa, jopa monta sataa aikataulutettua esitystä Uusi Aalto -alueella, Purjehdussatamassa ja kalastusalueen Lowrance Live Stagella. Avajaispäivänä tavanomainen lehdistötilaisuus pidettiin Purjehdussatamassa ja esiintymislavalle astuivat vuorollaan Messukeskuksen myyntipäällikkö Tomi Frick, joka kertoi tämänkertaisten messujen tarjonnasta ja Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo, joka selvitti venealan nykytilannetta ja näkymiä vuodelle 2020. Venemestari-lehden päätoimittaja ja Veneilytoimittajat ry:n puheenjohtaja Jan Sjölund jul-



kisti Vuoden Veneilyteko 2019 -palkinnon, joka myönnettiin Gullkronan vierasvenesataman uudelleen avaamisesta Saara Kankaanrinnalle ja Ilkka Herlinille.

Itämeren suojeleu oli vahvasti esillä messuilla eri yhteyksissä. Venemessujen kumppani oli tänä vuonna #MEI-DÄNMERI-kampanja. Kampanjan takana on John Nurmisen Säätiön lisäksi Moomin Characters. Suomen Messusäätiön Pelasta Itämeri -palkinto luovutettiin messujen toisena perjantaina Origin by Ocean -yritykselle, jonka visiona on luoda Itämeren levää hyödyntävää liiketoimintaa Suomeen. Merten suojeleuun liittyviä aiheita tuli esille myös useassa paneelikeskustelussa.





Kalastusalueella oli runsaasti ohjelmaa ja sen esiintymislavalla kerrottiin mm. jigikalastuksesta, nykyaikaisista kalastusveneistä ja heittokalastuksesta etelän vesillä. Uusi Aalto -altaan vieressä voitiin tutustua kalastusveneisiin ja niiden laitteisiin. Altaassa toteutettiin myös sukellusnäytöksiä ja hallissa sai kokeilla suppaustakin. Ensi kertaa alueella oli myös kaksi metriä syvä SSD-allas, jonka suurten ikkunoiden kautta saattoi seurata laite- ja vapaasukellusta sekä merenneitojen temmellystä. Venemestarin Telakalla hallissa neljä ohjelmateemoja olivat esimerkiksi vahinkovauriokorjaukset, veneiden verhoilu ja Flexiteek-tiikin asennus. Totalveneen

Messissä kerrottiin uusista veneistä, vesiliikennelaista ja pääkaupunkiseudun veneilykohteista. Myös puuveneosastolla oli esityksiä jokaisena messupäivänä.

### Veneala hyvässä vauhdissa

Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo totesi lehdistötilaisuudessa venealan yritysten liikevaihdon kasvaneen viime vuonna yli 10 prosenttia. Vienti vetää ja tullin ennakkotilaston mukaan sen arvo kasvoi 20 prosenttia. Tärkeimmät vientimarkkinat ovat edelleen Ruotsissa ja Norjassa. Veneitä vietiin Suomesta yhteensä lähes 9000 kappaletta kaikkiaan 37 maahan. Vientiä kasvattivat myös suuret Pohjanmaan luksusveneet, joita vietiin mm. Iso-Britanniaan, Neitsytsaarille, Caymansaarille ja Italiaan.

Kotimaassa kaupaksi käyvät Pajusalon mukaan pienet moottoriveneet, kasvu on ollut tasaista viiden vuoden ajan myös 9–10 metrin moottorivene luokassa. Meillä suosikkivene on kuitenkin edelleen käytännöllinen pieni mökkivene, joiden myynti kasvoi 20 prosenttia. Myös vesijettien suosio on edelleen kasvanut, samoin kuin sähkömoottorien. Ilahduttavaa on se,

että yli 5,5-metrinen purjeverneiden rekisteröinnit lähes tuplaantuivat.

Kantar teki venemessuilla kävijätutkimuksen ja haastatteli siihen 300 henkilöä. Tutkimuksen mukaan venemessuilla kävi entistä enemmän moottoriveneilijöitä. Kyselyyn vastanneista 46 % ilmoitti olevansa moottoriveneilijä, kun luku oli vuosi sitten 38 %. Seuraavaksi suurimmat kävijäryhmät olivat mökkiveneilijät 23 %, kalastajat 18 % ja purjehtijat 18 %. Kävijöistä 75 % kertoi omistavansa veneen. Suurimpia kiinnostuksen kohteita olivat moottoriveneet, venevarusteet ja -tarvikkeet sekä veneilyvaatteet ja -kengät. Kiinnostus näihin kaikkiin oli noussut merkittävästi, yli kuusi prosenttia. 74 % kyselyyn vastanneista kertoi venemessujen vaikuttavan tuleviin hankintoihin, kun luku oli vuosi sitten 63 %. Kyselyyn vastanneista 96 % oli tyytyväisiä tapahtumaan ja 92 % kertoo tulevansa myös ensi vuonna messuille.

### Palautetta näytteilleasettajilta

**Pentti Korhonen** on Helsingin venemessujen veteraani. Hän oli mukana jo vuonna 1970 "vanhassa Messuhal-



lissa" eli nykyisessä Töölön kisahallissa, joten tänä vuonna tuli 50. osallistumiskertaa täyteen.



Pentti Korhonen/  
Vene P. Korhonen

- Puolet osallistumisistani sijoittuvat Tristan-aikaan, toinen puoli eli viimeisimmät 25 näyttelyä olen esitellyt ja myynyt itse suunnittelemani Veto 5 soutuvenettä,

Pentti Korhonen kertoo Messukeskuksessa. Teen veneitä läpi vuoden ja myyn ja joskus myös toimitan ne itse. Tykkään siitä, että tunnen veneiden käyttäjät ja myös messuilla näitä kontakteja tulee runsaasti. Ihmisten kokemuksia on mukava kuunnella ja käyttäjien palautteesta on myös hyötyä.

Jo eläkkeellä oleva Korhonen valmistaa Veto 5 -veneitä itse ja toteaa, ettei stressiä tarvitse tuntea kun "selusta" on turvattu. Hän on 25 vuodessa valmistanut runsaat 2200 veneitä.

- Tämä oli mielestäni yksi parhaimmista näyttelyistä, Pentti Korhonen toteaa. Selkeä ero viime vuoteen verrattuna, nyt tehtiin enempi kauppaa. Ihmiset olivat messuilla valmiita tekemään ostopäätöksiä, mikä tietenkään ei tämän hintaluokan veneen kohdalla ole niin vaikeaa.

**Samuli Leisti** istui messuilla kolmella pallilla. Hän vastasi Purjehdusosaston tuottamisesta, esitteli Ze-



Samuli Leisti/  
Blue Ocean

roemission-avomerikilpuriaan, joka nyt on jo Ranskassa odottamassa kauden alkua, ja teki kauppaa käytetyillä veneillä Blue Ocean -yhtiökumppaninsa Ville Haapion

kanssa.

- Käytettyjen veneiden kauppa käy hyvin, Samuli Leisti sanoo. Meillä on sellainen työnjako, että minä pääosin hoidan purjeveneet ja Ville moottorivenet. Nyt listoillamme on 38 moottorivenettä ja 54 purjevenettä, joita kohta tulee lisää 3-4. Viime vuonna Blue Ocean myi 40 purjevenettä ja 27 moottorivenettä.

- Messuilla kauppasimme tietysti käytettyjä veneitä. Kaksi venettä löysi siellä uuden omistajan ja useampi heti näyttelyn jälkeen, Leisti jatkaa. Sen lisäksi haimme messuilla toimeksiantoja, mutta tärkeintä oli ehkä nykyisten asiakkaiden tapaaminen kasvotusten. Ostajat ovat nykyään tosi hintakriittisiä ja helpoiten kaupaksi käyvät tutut brändit, kun taas 1980-luvun veneiden myynti on jonkinlainen ongelma. Asiakkaiden ilmoittama pyyntihinta

on selvästi lähestynyt toteutunutta kauppahintaa, koska käytettyjen veneiden globaalia markkinahintaa voidaan helposti tarkastella netin kautta. Olemme laajentamassa markkinointia kansainväliseen suuntaan ja meille tulee jo nyt paljon kyselyitä ulkomailta.

**Sebastian Kindstedt** on työn merkeissä ollut venemessuilla noin kah-



Sebastian Kindstedt/  
Marinekauppa.com

deksan kertaa ja on aikaisemmin ollut Rymacon hommissa. Nyt hän on Norcap Oy Ab/Marinekauppa.com:n toimitusjohtaja ja kertoo, että Marinekauppa on ollut messuil-

la vuodesta 2011 lähtien.

- Meidän tavoitteena oli esitellä koko tuotevalikoimamme messuilla, Kindstedt toteaa. Siihen kuuluvat esimerkiksi veneilypukimet ja -jalkineet, kuivapuvut ja pelastusliivit, vene-elektronikka ja katsastusvarusteet. Tärkeitä tuotemerkejämme pukineissa ovat Henry Lloyd, Musto ja Zhik. Myynti näytti plusmerkkistä kehitystä ja viikonloput olivat erityisen kiireisiä. Sää oli näytteilleasettajien puolella ja näyttely-yleisöstä jäi positiivinen fiilis. Sillä oli selvästi jo kesä mielessä.

- Näytteilleasettajan kannalta ve-



nemessut merkitsevät suurta investointia ja siksi onkin ainakin meidän kannaltamme tärkeää, että se on myös myyntinäyttely, hän jatkaa. Myös messujen jälkeen myynti on vetänyt ja tapahtumasta jäi kokonaisuudessaan myönteinen tunne.

Järjestäjille Kindstedt antaa pyyhkeitä siitä, että messulippujen elektroninen myyntikanava sulkeutui turhan aikaisin. Marinekauppa olisi mielellään kutsunut asiakkaitansa messuille myöhemmässäkin vaiheessa.

## Messujen veneet

Freja Marinen **Jan Gustafson** oli yksi niitä alan ammattilaisista, jotka saattoivat iloita siitä, että esillä ollut tuote valittiin Messujen veneeksi. Tässä tapauksessa siis TG 7,9 King-Cruiser. Yrityksellä oli lippulaivansa lisäksi esillä kaksi pienempää TG-venettä.

Freja Marine on ollut venemes-  
suilla 14 kertaa, Jan Gustafson muuta-  
man kerran enemmän. Yritys valmis-  
taa 80–90 venettä vuodessa riippuen  
mallivalikoimasta. – Kauppa kävi hel-  
mikuussa kutakuinkin samaan tahtiin  
kuin edellisinä vuosina, Gustafson



Jan Gustafson/  
Freja Marine

kertoo. Uusia asiakkaita ilmaantui ja tunnelma koettiin positiivisena. Kävijämäärän nousu oli tervetullutta, osasy syy tähän saattoi olla surkean ulkoilusään lisäksi se, ettei ajankohtaan osunut minkään hiihtolajin kisoja.

– Messujen vene –palkintoa tulemme hyödyntämään markkinoinnissamme, Gustafson jatkaa. Olemme jo tehneet tätä työtä Tukholman venenäyttelyn suuntaan, jossa asia on selkeästi noteerattu. Myös kotimaisessa mediassa palkitseminen on ollut näkyvästi esillä ja etenkin paikallis-lehdissä se herätti suurta huomiota.

AMT-Veneet esitteli messuilla 13 venettä ja **Mikael Winqvist** mukaan tapahtuma sujui yli odotusten, "jättefint"! Uunituore AMT 165 BR valittiin Messujen veneeksi kategoriassa avoveneet ja tätä yritys tulee hyödyntämään veneen ja koko malliston markkinoinnissa.

– Olemme todella tyytyväisiä tämänkertaiseen sisänäyttelyyn, joka sujui pirteästi ja osaltamme kaupallisesti hyvin. Oli enemmän kävijöitä, teimme enemmän kauppaa ja olemme lähettäneet enemmän tarjouksia edellisvuosiin verrattuna. Positiivista



Mikael Winqvist/  
AMT-Veneet

koko venealalle ja veneilylle. Myös vieraamme kehuivat messuja vuo-  
laasti. Tämä on erityisen hienoa, sillä  
näytteilleasettajan kannalta messut  
ovat suuri taloudellinen panostus.

Winqvistin mielestä liikkeellä oli työikäisiä ihmisiä, joilla on ollut muutamien vuosien tauko veneilyssä, mutta nyt he haluavat viettää jälleen enemmän aikaa kotimaassa omalla mökillään tai veneillen Suomessa. Ja siihen he tarvitsevat sopivan veneen.

– AMT 165 BR:n menestymisestä voisin todeta, että oli kiva, että valinnat kohdistuivat normaaleihin, järkeviin käyttöveneisiin, Winqvist sanoo. Tällä kertaa kotimaiset mallit voittivat valinnassa tuontiveneet pistein 2–1. Uusi veneemme kävi hyvin kaupaksi jo messuilla ja uskon, että siitä tulee myyntimenestys.

**Jussi Niinimäki** kertoo, että Boat Store Finland toi tänä vuonna messuille peräti seitsemän ranskalaisveis-



Jussi Niinimäki/  
Boat Store Finland

tämö Beneteau moottorivenettä, kun viime vuonna niitä oli esillä kaksi. Hänen mukaansa tunnelma messuilla oli oikein hyvä ja veneitä meni kaupaksi tasaiseen tahtiin.

– Teimme runsaasti tarjouksia sekä messuilla että niiden jälkeen, Niinimäki toteaa. Messujen jälkeen myimme heti kolme venettä, mallia Antares 9 ja Barracuda 7 ja 8.

10-metrinen Beneteau Swift Trawler 30 valittiin Messujen veneeksi luokassa matkaveneet. Boat Store Finland myi jo viime marraskuussa kaksi Swift Trawleria, joista toinen oli esillä messuilla.

– Valintaa hyödynnetään tietysti jatkossa markkinoinnissa, Jussi Niinimäki sanoo. Mediahuomiolla on suuri merkitys ja yhden tarjouksen tästä veneestä teimme toivottavasti tulevalle asiakkaalle, joka tuli toistamiseen näyttelyyn nähtyään jutun siitä Kaupalehdessä. Mielestäni suuria veneitä voisi puffata enemmän mediassa.

# Kuluttajamarkkinoinnissa sallittu hintavertailuaika

Sesonki- ja kausituotteiden poistomyynnit ovat monella toimialalla yleinen käytäntö. Toimialasta riippuen tuotteiden menekki ja valikoima voivat vaihdella merkittävästi eri kausien mukaan ja tällöin on tavanomaista, että tuotteet pyritään myymään varastosta loppuun niiden pääsesongin ulkopuolella. Kuluttajille suunnattujen erilaisten alennuskampanjoiden ja loppuunmyyntien sekä niitä koskevan mainonnan toteuttamisessa tulee huomioida lainsäädännön ja oikeuskäytännön vaatimukset, jotka koskevat muun muassa tuotteen hinnan ilmoittamista ja erilaisten alennuskampanjoiden sallittua kestoa.



**K**ausituotteiden loppuunmyynnissä hyödynnetään usein hintavertailua, jossa tuotteelle ilmoitetaan alennetun myyntihinnan lisäksi tuotteen alkuperäinen myyntihinta (vertailuhinta). Hintavertailua koskeva pääsääntö on kuluttajansuojalain 2 luvun 11 §:n mukaan se, että kulutushyödykkeen hintaa ei saa ilmoittaa alennetuksi enempää kuin se tosiasiallisesti alittaa elinkeinonharjoittajan aikaisemmin perimän hinnan. Lisäksi kuluttajansuojalain 2 luvun 6 § kieltää antamasta totuudenvastaisia tai harhaanjohtavia tietoja muun muassa kulutushyödykkeen hinnasta. Vertailuhintana tulee siis ilmoittaa se hinta, jolla tuotetta on tarjottu kuluttajille välittömästi ennen hinnan alentamista.

Alennushintailmoittelu ei kuitenkaan pääsääntöisesti voi olla jatkuvaa tai liian toistuvaa. Mikäli alennus-

hintailmoittelu jatkuu pidemmän aikaa, alennettu hinta saattaa muuttua tuotteen pysyväksi hinnaksi, sillä jatkuvan alennuksen voidaan katsoa hämärtävän kuluttajien käsitystä tuotteiden normaalista hintatasosta. On esimerkiksi katsottu, että yleinen alennusmyynti voi kestää yhtäjaksoisesti korkeintaan kaksi kuukautta. Sallittua enimmäisaikaa arvioitaessa otetaan kuitenkin huomioon se, että alennusmyynnin hyväksyttävä kesto-aika voi jossain määrin vaihdella alaja tuotekohtaisesti ja että olosuhteilla, kuten kausivaihtelulla, voi olla merkitystä sallitun keston arvioinnissa.

Markkinaoikeuden ratkaisussa MAO:160/19 (annettu 5.4.2019) on arvioitu vertailuhinnan ilmaisemisen sallittua kestoa kausituotteiden loppuunmyynnissä. Tässä tapauksessa markkinaoikeus katsoi, että kahden edellisen kauden juoksukengän



Åsa Krook



Hanna Pohjola

markkinoinnissa oli sallittua käyttää hintavertailua yhtäjaksoisesti pidempään kuin kahden kuukauden ajan. Juoksukengästä oli myyty pääasiassa myyntikauden eli kesän jälkeen verkkosivuilla alennettuun hintaan lähes kahdeksan kuukauden ajan siten, että juoksukengien alkuperäinen hinta oli näkyvillä alennetun myyntihinnan ohella koko ajanjakson ajan. Tämä alkuperäinen vertailuhinta oli ilmaistu ylivedettynä hintana, ja tätä korkeampaa hintaa oli tosiasiallisesti peritty tuotteista useiden kuukausien ajan ennen hinnanalennusta.

Kuluttaja-asiamies katsoi, että tällainen markkinointi olisi ollut harhaanjohtavaa edellä mainitun kahden kuukauden ajanjakson jälkeen. Markkinaoikeus kuitenkin totesi, etteivät kuluttajansuojalain säännökset estä kausituotteen alkuperäisen hinnan ilmoittamista vertailuhintana sen jälkeen, kun kaksi kuukautta on kulunut alkuperäisen hinnan alentamisesta. Markkinaoikeus totesi lisäksi, että kuluttajat ymmärtävät, että edellisen kauden tuotteen myyntihinnan ilmoittaminen yhdessä vertailuhinnan kanssa on osoittanut kuluttajan saaman hintaedun eikä hintailmoittelu ole johtanut kuluttajia harhaan tuotteiden myyntihinnoista. Markkinaoikeus nimenomaisesti totesi, että tiedolla tuotteen alkuperäisestä hintatasosta ja kuluttajan saamasta hintaedusta on kuluttajalle merkitystä.

Markkinaoikeuden ratkaisu selvittää ns. hintavertailun sallittua kestoja siten, että tietyissä olosuhteissa kausituotteita voidaan myydä niiden pääkauden jälkeen yhtäjaksoisesti yli kahden kuukauden ajan vertaa-



malla alennettua hintaa alkuperäiseen myyntihintaan. Markkinoijan on kuitenkin syytä huolehtia siitä, että alennetulle tuotteelle ilmoitettu alkuperäinen hinta on se hinta, joka tuotteesta perittiin juuri ennen hinnan alentamista, ja että kyseistä alkuperäistä hintaa on myös peritty riittävän ajanjakson ajan ennen tuotteen hinnan alentamista. Näin kuluttaja

saa tiedon tosiasiallisesta hintaedusta sekä ylipäättään tuotteen hintatasosta.

**Asianajotoimisto Borenius Oy**  
Eteläesplanadi 2, 00130 Helsinki  
p.020 713 33  
www.borenius.com

**BORENIUS**

**SUOMIVENEILEE.FI**  
**SUURI VENEIDEN**  
**KOEAJOTAPAHTUMA**  
**HELSINKI | LAUTTASAARI | 15.-16.5.2020**

— TULE, TESTAA JA TUTUSTU VENEILYYN —



# Lujitemuovirakenteen käyttöikä

**Lujitemuovi saavutti veneenrakennusmateriaalina valta-  
aseman noin 50 vuotta sitten. Siihen oli moniakin syitä, kuten  
soveltavuus sarjatuotantoon, vapaa muotoiltavuus ja pinnan  
kiilto. Yhtenä suosion syynä oli myös rakenteen helppohoi-  
toisuus ja pitkäikäisyys. Lujitemuoviveneitä ei edelleenkään  
ole tarvinnut romuttaa kuin pienissä määrin eikä ole selvää,  
kuinka pitkään veneen lujitemuovirakenne kestää.**

Teksti: Markku Hentinen, Eurofins Expert Services Oy

**K**aikki materiaalit kuitenkin vanhenevat. Laminaattien pitkäikäisyyden tutkimus on viime vuosina keskittynyt luonnonkuituihin ja uusiutuvista materiaaleista valmistettuihin hartseihin ja toisaalta lentokonesovelluksiin, joten tuoreita julkaisuja nykyisistä tyyppillisistä venemateriaaleista on vaikea löytää. Käytännön kokemusta karttuu kuitenkin koko ajan lisää.

## Veden imeytyminen

Veneissä käytettävät lujitemuovit koostuvat tyyppillisesti lasikuitulujuiteista ja polyesterimatriisista. Näistä polyesteri ja sen liitos kuituihin on yleensä määräävä pitkäikäisöminäisyyksien kannalta. Polyesterin kemiallinen kestävyys on hyvä, vinyylies-  
terin ja epoksin vielä parempi, mutta vesi on pitkäikäisessä rasituksessa niidenkin vihollinen. Tämä koskee myös vinyyliesteriä ja epoksia, vaikka vaikutus on hitaampi. Vesimolekyylit ovat hartsien makromolekyyleihin verrattuna pieniä ja pystyvät diffundoitumaan laminaattiin. Pintamaali tai ehjä gelcoat-pinta parantaa tilanetta selvästi siinä käytettyjen täyte-  
aineiden ja isohtaalihartsin ansiosta. Matriisimuovien kosteusabsorptio on tyyppillisesti enintään joitain painoprosentteja, ja sen saavuttaminen kestää useita kuukausia. Joissain lähteissä on esitetty jopa yli 10 % painonlisäyksen olevan mahdollista pitkäikäi-

sessä upotusrasituksessa. Kuidut eivät aramidikuituja lukuun ottamatta ime vettä itseensä.

Vanhan, huolimattomasti pidetyn veneen pinta on usein rikkoutunut ja vesi pääsee nopeammin imeytymään hartsiin. Jos laminaatti on muuten ehjä ja hyvälaatuinen ja kuidut edelleen matriisimuovin peitossa, ei lisääntyneellä kosteudella sinänsä ole merkittävää vaikutusta lyhytaikaisesti kuormitetun laminaatin lujuuteen. Tästä esimerkkinä taulukko 1, joka esittää meriveden vaikutusta kuitupitoisuuden korkean kudoslaminaatin lujuusominaisuuksiin. Hartsirikkaassa mattolaminaatissa vaikutus on suurempi, mutta ei yleensä dramaattinen siinäkään.

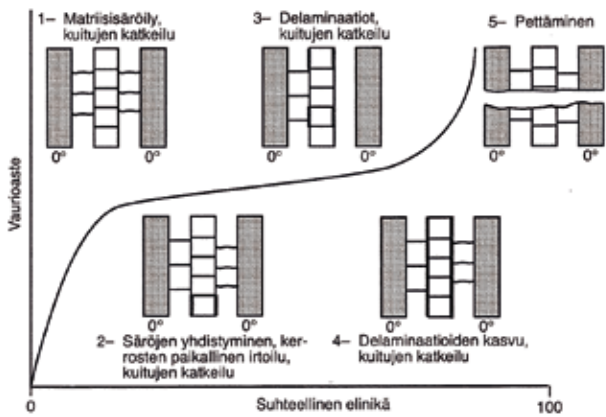
Mikäli rakenteen kuormitustaso on jatkuvasti korkea, nopeuttaa kosteus mikrosäröjen kasvua lasikuitu-  
laminaatissa merkittävästi ja voidaan

puhua jännityskorroosiota vastaavaa ilmiöstä. Lähteen /2/ mukaan korkeasti kuormitetun lasikuitu-polyesterilaminaatin vetolujuus putoaa jo kymmenen tunnin vesiupotuksen jälkeen alle puoleen kuivan laminaatin arvoista. Hiilikuitulaminaateilla vastaavaa rakenteen heikkenemistä ei käytännössä esiinny. Onneksi suurimmat veneisiin kohdistuvat kuormat ovat tyyppillisesti lyhytaikaisia, kuten slamming-kuormat. Esimerkiksi purjevereen rustit ovat kuitenkin jatkuvasti korkeasti kuormitettuja.

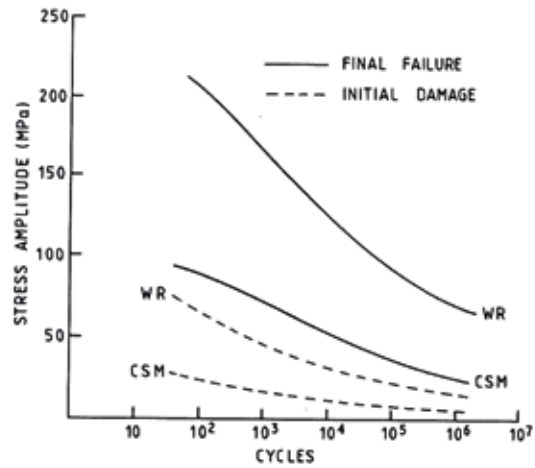
Mikäli rakenteellinen laminaatti on vaurioitunut, pääsee kosteus etenemään säröjä ja kuitujen rajapintoja pitkin. Tällöin vesi pääsee nopeasti heikentämään kuitujen ja matriisin välistä sidosta ja pahimmassa tapauksessa jäätymään talvella. Jää kasvattaa laajetessaan säröjä ja repii jopa kuitukerroksia irti toisistaan. Kivikkorantaan hylätyt, osin vedessä makaavat veneet tuhoutuvat siksi muutamassa vuodessa käyttökelvottomiksi. Suurin osa normaalikäytön ja huollon piirissä olevista veneistä nostetaan kuitenkin talveksi kuiville ja mahdolliset vauriot korjataan ennen kevään vesillelaskua.

Kudos	Taivutusmoduli (%) Aika (vuosia)					Puristusmoduli (%) Aika (vuosia)					
	1	2	3	4	5	1	2	3	4	5	
A	99	94	93	89	95	75	89	87	88	112	
B	99	89	88	80	90	80	90	97	77	93	
		Taivutuslujuus (%)					Puristuslujuus (%)				
A	102	101	101	95	99	108	100	103	92	99	
B	89	82	78	71	75	91	69	75	69	61	

Taulukko 1. Meriveden vaikutus kahden eri kudoslaminaatin (A ja B) taivutus- ja puristusominaisuuksiin /1/



Kuva 1. Laminaattien tyypilliset vaurioitumisvaiheet väsytyksessä /3/



Kuva 2. Veneissä käytettävien lasikuitu-polyesterilaminaattien tyypillisiä S-N käyriä /2/.

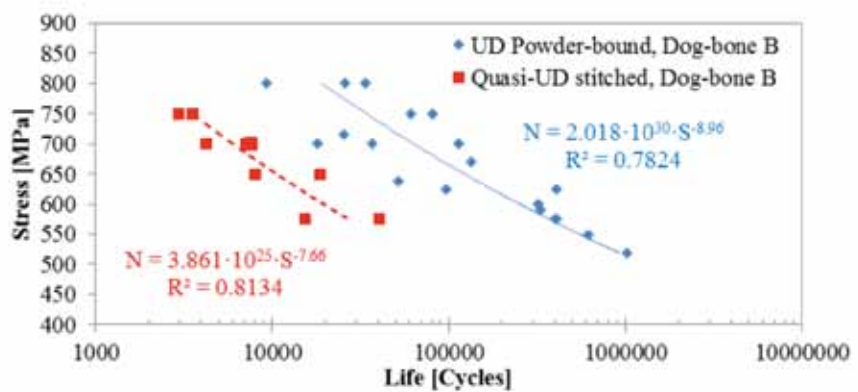
Lujitemuovin rakkulointi (osmosis-vaurio) koskettaa periaatteessa kaikkia lujitemuovirunkoja - jossain vaiheessa. Koska ilmiöön vaikuttavat ainakin veden lämpötila ja suolaisuus, talvisäilytyksen pituus ja sen olosuhteet, käytetyt materiaalit ja niiden yhteensopivuus, valmistusolosuhteet ja valmistusprosessi, niin hajonta rakkuloinnin alkamisajankohdalle on erittäin suuri. Suomessa kylmät vedet ja lyhyt kesäkausi ilmeisesti vaikuttavat siihen, että rakkulointi on edelleen suhteellisen harvinaista vanhoissakin veneissä. Alle 30-vuotiaissa rungoissa esiintyneet osmosis-vauriot ovat liittyneet selkeisiin materiaali- tai valmistusvirheisiin.

### Väsyminen

Toistuva kuormitus aiheuttaa veneiden tyypillisissä lujitemuovirakenteissa samankaltaista väsymistä kuin alumiinissa, toisin sanoen materiaalilla ei ole selkeää rajaa väsymislujuudelle kuten hiiliteräksillä, vaan kuormitus syklien kasvaessa äärijuuus pienenee suunnilleen lineaarisesti. Väsymisen mekanisme havainnollistaa kuva 1.

Hiilikuitulaminaattien väsymislujuus on erinomainen, varsinkin jos ne koostuvat UD (yhdensuuntais) -kerroksista. Lasikuitu on väsymismielessä selvästi heikompi. Kudos- ja mattotyyppisten lasikuitu-polyesterilaminaattien väsymislujuutta esittää kuva 2.

Vaikka UD-laminaattien väsymislujuus on yleisesti ottaen melko hyvä,



Kuva 3. Tikatun (Quasi-UD) ja pulverisidotun UD-lasikuitulaminaatin S-N käyrien vertailu /4/

heikentävät epäjatkuvuudet kuten tikkauslanka, niissäkin väsymislujuutta. Väsymislujuutta on viime aikoina tutkittu varsinkin tuulimyllyjen lavoissa.

Veneissä suurimmat kuormitukset ovat yleensä iskumaisia aallokuormia. Keskimääräiset kuormat ja kuormitusvaihtelut ovat tasoltaan selvästi alhaisempia kuin kyseiset slamming-kuormat. Tämä johtaa siihen, ettei väsymislujuus muodostu helposti elinikää rajoittavaksi tekijäksi tavallisessa retki- tai kalaveneessä. Tilanne on toinen nopeissa veneissä, joilla ajetaan paljon aallokossa ja ne kannattaa mitoittaa ainakin  $10^5$ - $10^6$  kuormitus syklin mukaan. Samoin kannattaa tehdä kilpaveneissä, joissa rakenteita on optimoitu painon suhteen paljon tarkemmin kuin kevyempään käyttöön tarkoitetuissa veneissä.

Lujitemuoviveneen romutukseen päädytään toistaiseksi vain harvoin sen takia, että rakenteen maksimi

käyttöikä olisi saavutettu. Jossain vaiheessa veneen muu tekniikka ja sisustusosat tulevat kuitenkin niin kalliiksi uusia tai korjata, ettei veneen ylläpito enää kannata. Siinä vaiheessa myös lujitemuovipintojen huolto tai korjaus jätetään tekemättä, mikä johtaa rakenteen kiihtyvään rappeutumiseen.

### Lähteet:

- /1/ Airasmaa et al, Muovikomposiitit, Muoviyhdistys ry 1991
- /2/ Smith, C.S. Design of marine structures in composite materials. Elsevier Science Publishers 1990
- /3/ Saarela et al, Komposiittirakenteet. Muoviyhdistys ry 2003
- /4/ Korhikoski, S. Tensile-tensile fatigue testing and fatigue properties of quasi-unidirectional non-crimp fabric reinforced glassfibre/epoxy laminates. Aalto university doctoral dissertations 236/2017

# Aluekartta

## Palvelut ja laiturit



### Uivassa viihdytään ja tehdään kauppaa!

- Uiva tarjoaa näyttelyveneille yli 300 laituriipaikkaa keskellä Suomen suurinta markkina-alueetta
- Oma laituri ja teema-alue kalastusveneille
- Selkeät näyttelyosastot myös maalla, alusta asfaltoitu
- Laadukkaat näyttelyteltat, joissa katto, takaseinät ja suljettava etuosa
- Koulutusta ja ohjelmaa yleisölle
- Näyttelyveneiden koeajomahdollisuus pe 14.8. klo 16–20.

### Uiva 2019 Flytande faktat

Kävijöitä yhteensä	13829
Näytteilleasettajiä	158
Veneiden lukumäärä	284
Näyttelytila maalla	2845 m <sup>2</sup>



# Suomen suurin uiva venenäyttely

# Uiva

FLYTANDE



HELSINKI 13.-16.8.2020



**Näyttely on avoinna yleisölle  
to-pe klo 12-20 ja la-su klo 10-18**

## Tärkeät päivämäärät:

Ilmoittautumisaika päättyy 30.4.2020

Sijoittelu aloitetaan 4.5.2020

Paikanvahvistukset lähetetään kesäkuun aikana

Paikanvuokra erääntyy 3.8.2020

Tilausten eräpäivä 3.8.2020

(henkilö- ja asiakaskortit, vuokrakalusteet, sähkö)

Osastojen rakentaminen alkaa 12.8.2020

Osastojen purkaminen alkaa näyttelyn sulkeuduttua  
16.8.2020

## Näyttelytilojen hinnat ja alennukset

- Yhden venepaikan vuokra laiturissa 29 €/m<sup>2</sup>
- Alennukset useammasta venepaikasta laiturissa:
  2. vene -20 %
  3. vene -30 %
  4. vene -40 %
  5. ja sitä seuraavat veneet -50 %Vene nro 1 on aina suurin, nro 2 toiseksi suurin jne.
- Osastot näyttelyteltoissa 407 €/osasto (syvyys 4,0 m x leveys 3,0 m).
  - 1 avonainen sivu = perushinta
  - 2-3 avonaista sivua (kulmapaikat) 470 €/osasto (4,0 m x 3,0 m).
- Telttaosastoihin on saatavilla muovilattiat ja matto lisähintaan 132 €/12 m<sup>2</sup> osasto (11 €/m<sup>2</sup>)
- Maaosastot pienveneille, trailereille ja omille kiinteille rakenteille: 28 €/m<sup>2</sup> (huom. omien telttojen tuominen alueelle ei ole sallittu).
- Maaosasto soutuvenealueella 22 €/m<sup>2</sup> (veneiden mitat) Ei trailereita.
- Rekisteröinti- ja mediamaksu 30.4.2020 saakka 100 €, minkä jälkeen 150 €
- Alinäytteilleasettajat maksavat pelkästään rekisteröinti- ja mediamaksun, joka takaa näkyvyyden näyttelyluettelossa
- Hintoihin lisätään voimassa oleva arvonnalisävero
- Huom! Finnboatin jäsenyrityksille 25 % lisäalennus kaikista näyttelypaikoista.
- Ilmoittautumislomakkeen löydät internetistä [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

## Info:

tel. +358 40 708 9876

[uiva@finnboat.fi](mailto:uiva@finnboat.fi)

## Näyttelyn järjestäjä:

Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki

Tel. +358 40 708 9876

[www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)

[www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

[facebook.com/uivaflytande](https://facebook.com/uivaflytande)

## Myynti:

Håkan Löfgren, tel. +358 40 147 4400

[hakan@finnboat.fi](mailto:hakan@finnboat.fi)

## Näyttelypaikka:

HSK – Helsingfors Segelklubb ry

Vattuniemen puistotie 1

00210 Helsinki

# [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

**Ilmoittaudu 30.4. mennessä  
osoitteessa [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)**

# Finlands största flytande båtutställning



# Uiva

FLYTANDE



HELSINKI 13.-16.8.2020

**Utställningen är öppen för publik tors-fre kl. 12-20 och lör-sön kl. 10-18**

#### Viktiga datum:

Anmälningstiden utgår 30.4.2020

Utplaceringen börjar 4.5.2020

Platsbekräftningarna sänds under juni månad

Platshyran förfaller 3.8.2020

Beställningarnas förfallodag 3.8.2020 (person- och kundkortet, hyresmöblerna, el)

Uppförandet av montrarna börjar 12.8.2020

Nedmonteringen av montrarna inleds då utställningen stängt 16.8.2020

#### Utställningsplatsernas pris och rabatter

- Priset för en båtplats vid brygga är 29 €/m<sup>2</sup>
- Rabatterna på flera båtplatser vid brygga:
  - 2:a båten -20 %
  - 3:e båten -30 %
  - 4:e båten -40 %
  - 5:e och därpå följande båtar -50 %
- Båt nr 1 är alltid den största, nr 2 den näst största osv.
- Avdelning i utställningstält 407 €/avdelning (djup 4,0 m x bredd 3,0 m)
  - 1 öppen sida=grundpris
  - 2-3 öppna sidor (hörnplatserna) 470 €/avdelning (4,0 m x 3,0 m)
- Man kan få plastgolv och matta till tältavdelningarna, tilläggspris 132 €/12 m<sup>2</sup> avdelning (11 €/m<sup>2</sup>)
- Landmontrar för småbåtar, trailers och egna fasta konstruktioner: 28 €/m<sup>2</sup> (obs. det är förbjudet att hämta egna tält till området)
- Landmonter på roddbåtsområdet 22 €/m<sup>2</sup> (båtens mått). Inga trailers.
- Registrerings- och media-avgift t.o.m. 30.4.2020 100 €, varefter 150 €
- Underutställare betalar endast registrerings- och media-avgiften, som garanterar synligheten i utställningskatalogen
- Till priserna tillkommer i kraft varande mervärdesskatt
- Obs! Finnboats medlemsföretag får en 25 % tilläggsrabatt på alla utställningsplatser.
- Anmälningblanketten hittar du på internet [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

**Anmäl dig t.o.m.30.4 på adressen [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)**

#### Info:

tel. +358 40 708 9876

[uiva@finnboat.fi](mailto:uiva@finnboat.fi)

#### Utställningsarrangör:

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Göksgränd 8 A 47, 00500 Helsingfors

Tel. +358 40 708 9876

[www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)

[www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

[facebook.com/uivaflytande](https://www.facebook.com/uivaflytande)

#### Försäljning:

Håkan Löfgren, tel. +358 40 147 4400

[hakan@finnboat.fi](mailto:hakan@finnboat.fi)

#### Utställningsplats:

HSK – Helsingfors Segelklubb ry

Hallonnäs parkväg 1

00210 Helsingfors

# [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

# ICOMIA

## KUULUMISIA

Icomia (International Council of Marine Industry Associations) on venealan kansainvälinen kattojärjestö, jolla on jäseniä 31 maasta. Jäsenkunta on pääsääntöisesti Finnboatin sisarjärjestöjä, mutta jäsenenä on myös muita organisaatioita. Icomian tehtävänä on toimia alan kansainvälisenä äänitorvena mitä moninaisemmissa alamme teollisuutta koskevissa asioissa.

Icomian jäsenjärjestöiltä (Marine Industry Associations, MIA) kerätään säännöllisin väliajoin tilastotietoja alan teollisuuden ja kaupan tilantees-

ta, tulevista trendeistä jne. Viimeisin tuotettu tilastokatsaus on Half Year Trend Report, jossa tarkastellaan ajanjaksolla 1.7.-31.12.2019 mihin suuntaan ollaan menossa ja miltä tilanne näyttää verrattuna vastaavaan ajanjaksoon edellisenä vuonna.

Tärkein vuosittainen tilastokatsaus on Recreational Boating Industry Statistics - 496-sivuinen jättiläinen, jossa sekä numeroin että sanallisesti käydään läpi jäsenmaittain alan tilanne. Viimeisin on vuodelta 2018 ja se on kaikkien Finnboatin jäsenyritysten saatavilla Finnboatin jäsensivulla

ilmaiseksi. Muille kuin liiton jäsenille tilastokatsaus on tilattavissa maksua vastaan osoitteesta [www.icomia.com](http://www.icomia.com) Vuotta 2019 koskeva tilastokatsaus julkaistaan syys-lokakuun aikana.

Finnboatin jäsensivulta löytyy myös ICOMIAN julkaisema Small Craft Standard Bulletin nro 1-2020, jossa on tiivis yhteenveto huviveneiden standardisointityön tämänhetkisestä tilanteesta ja lista hyväksytyistä ja julkaistuista uusista standardeista.

	Sales Revenue										Trade (approximate)				Economic Outlook				
	Sailboats (excluding dinghies)	Sailing dinghies	Trailerable boats	Used boat market	Motorboats: SDI	Motorboats: Outboards	Motorboats: Inflatable/RIB	PWCs	Accessories	Engines: Outboard	Engines: SDI/ Diesel	Engines: SDI/ Petrol	Exports by value	Exports by unit	Imports by value	Imports by unit	Domestic market by value	Domestic market by units	Over coming 6 months
Argentina	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	=
Australia	=	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	?	?	↓	↓	↓	↓	↓
Brazil	=	=	=	=	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	=	=	=	↓	↓	↓	↓
Canada	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?	?
Croatia	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	?	?	?	?	?	?	=
Czech Republic	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↓	↓	↓	↓	=
Denmark	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↓	↓	↓	↓	=
Estonia	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↓	↑
Finland	↑	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	?	?	↑	↑	↑	↓	↓	↓	=
France	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↓	↓	↑
Germany (BVWW)	=	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↑	↑	↑	↓	↓	↓	=
Germany (DBSV)	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	=	=	=	↓	↓	↓	↓
Hong Kong	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
Ireland	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Italy	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↑
Japan	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
Lebanon & Gulf region	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
Netherlands	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
New Zealand	=	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	=	=	=	=	=	=	↑
Norway	=	=	=	=	=	=	=	=	↓	↓	↓	↓	=	=	=	=	=	=	↓
Poland	↓	↓	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Singapore	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
South Africa	=	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↑	↑	↓	↓	↓	↓	↓
Spain	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Sri Lanka	=	?	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	=	=	=	=	=	=	=
Sweden	↓	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Switzerland	=	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Taiwan	=	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑
Turkey	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↑	↑	↑	↑	↑	↑	=
United Kingdom	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↓	↓	↓	↓	↑
United States	?	?	↑	↑	↑	?	?	?	?	?	?	?	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑

### HALF YEAR TREND REPORT

KEY ↑ up ↓ down = same ? unsure N/A



ICOMIA's Marine Industry Association (MIA) members have provided a snapshot overview of their industry for the past 6 months - 1 July 2019 to 31 December 2019 - compared to the same period of the previous year - 1 July 2018 to 31 December 2018.

Although no quantifiable data is gathered; the survey acts as a barometer to indicate recent economic trends in the global recreational boating industry as well as the general outlook for the coming year.

With the support of our members throughout the world and in conjunction with the appropriate associations, ICOMIA lobbies international authorities and major organisations, publishes documents and guidelines and produces tools to facilitate the growth of the industry.

The ICOMIA Market Intelligence Taskforce coordinates the collection of international marine industry statistics. It seeks to improve the accuracy and breadth of national statistics and supervises the publication of the annual ICOMIA Recreational Boating Industry Statistics.

Members of an ICOMIA MIA receive 50% off the Recreational Boating Industry Statistics book.



# Uusi vesiliikennelaki korostaa vastuullista veneilyä

**K**aikki veneilyssä tarvittava turvallisuustieto on koottu ensimmäistä kertaa yksiin kansiin, uuteen vesiliikennelakiin. Uudistuksen tavoitteena on lisätä vesiliikenteen turvallisuutta ja vastuullista veneilyä. Lakiin kannattaa jokaisen veneilijän tutustua hyvissä ajoin, viimeistään ennen veneilykauden alkua.

## Mikä muuttuu veneilykesänä 2020?

### **Vuokravene helposti**

Uuden lain myötä vuokraveneet vapautuvat katsastusvelvoitteista ja veneen vuokraaminen helpottuu. Niiden on kuitenkin täytettävä lain edellyttämät yleiset turvallisuus- ja varustevaatimukset. Jos vene vuokrataan miehittettynä, kipparilta tulee löytyä jatkossakin Liikenne- ja viestintävirasto Traficomien myöntämä vuokraveneen kuljettajan pätevyyskirja ja silloin sovelletaan merilakia. Tällaista ammattimaista vuokravenetoimintaa on esimerkiksi taksivenetoiminta.

### **Veneen vastuu päälliköllä**

Kesäkuun alusta lähtien veneelle pitää nimetä päällikkö, joka vastaa koko venekunnan turvallisuudesta. Päällikkö esimerkiksi huolehtii veneen kunnosta, että se on aiottuun matkaan ja olosuhteisiin nähden rakenteeltaan ja kunnoltaan turvallinen. Päällikön vastuulla on huolehtia myös siitä, että pelastusliivit tai muut kelluntapukineet ovat veneessä helposti saatavilla ja puettuina olosuhteiden niin vaatiessa. Päällikkö tekee tilannearvion sääolosuhteista. Päällikkö vastaa myös veneen aiheuttamasta häiriöstä tai haitasta esimerkiksi ympäristölle.

### **Ovathan varusteet kunnossa?**

Tärkein varuste veneessä on jokaisel-

**Uusi vesiliikennelaki tulee voimaan 1. kesäkuuta. Laki ei tuo laineille uusia merkittäviä pakkoja tai sakkoja, vaan antaa veneilijöille entistä selkeämpiä pelisäännöt.**

le veneessä olevalle sopivankokoiset ja vaatimustenmukaiset pelastusliivit tai muu kelluntapukine. Muita pakollisia varusteita moottorikäyttöisessä veneessä tai yli viiden metrin pituisessa purjveneessä ovat tyhjennysväline (esimerkiksi äyskäri) ja veneen koosta riippuen aivot, mela tai ankkuri köysineen. Moottoritehon kasvaessa tai mikäli veneessä on esimerkiksi polttolaitteita, tulee olla lisäksi käsisammutin, jonka toimivuus on tarkastettu vähintään kerran vuodessa.

### **Merikartat helpottavat reittisuunnittelua**

Vesikulkuneuvossa on käytettävä myös asianmukaisia merikarttoja ja merenkulkujulkaisuja, jos aiottu matka edellyttää reittisuunnittelua. Asianmukaisilla merikartoilla tarkoitetaan joko merikarttaviranomaisen julkaisemia tai sen auktorisoimana julkaistuja painettuja tai elektronisia merikarttoja, joiden ajantasaisuudesta on huolehdittu Liikenne- ja viestintäviraston Tiedonantoja merenkulkijoille -verkko palvelun avulla ja ammattimerenkulun käyttämiä ENC-karttoja, jotka ovat jatkuvan päivityspalvelun piirissä. Esimerkiksi plotterit eivät ole asianmukaisia merikarttoja, koska niiden kartta-aineistot voivat jossain tapauksissa olla vanhoja ja puutteellisia.

### **Veneen rekisteröintiin vain pieniä muutoksia**

Uusi vesiliikennelaki säilyttää vesikulkuneuvojen rekisteröinnin pääosin ennallaan. Jatkossakin kaikki moottorilla tai purjeella varustetut vesikulkuneuvot, joiden rungon pituus on vähintään 5,5 metriä tai valmistajan



Tiiminvetäjä Suvi Toppari

ilmoittama moottoriteho on vähintään 15 kilowattia eli 20,4 hevosvoimaa, on rekisteröitävä liikenneasioiden rekisteriin. Rekisteröitävän vesikulkuneuvon käyttämiseen laki on kuitenkin tuonut muutaman täsmennyksen. Vesikulkuneuvolla on oltava yhteys Suomeen omistajuuden, haltijuuden tai käyttöpaikan kautta. Muualle rekisteröityjen suomalaisomisteisten vesikulkuneuvojen tilapäinen käyttö on mahdollista Suomessa veneilykaudella. Laki helpottaa myös ulkomailta ostettujen veneiden rekisteröintiä, sillä jatkossa on mahdollisuus purjehtia vene Suomeen ja hoitaa rekisteröinti 7 vuorokauden kuluessa Suomeen saapumisesta.

### **Näytä vesimerkkiä onnettomuuksien vähentämiseksi**

Viime vuonna ennakkotietojen mukaan vesiliikenneonnettomuuksissa menehtyi 43 ihmistä. Kaikki menehtyneet olivat huviveneilijöitä. Yleisin onnettomuuden syy oli veneilijän toimintavirhe eli esimerkiksi nouseminen seisomaan veneen laidalle, ohjauksen virheliike tai veneen ohjaaminen kiville. Onnettomuuksien vähentäminen vaatii vastuullisen veneilykulttuurin lisäämistä. Tärkeintä on muistaa pukea päälle pelastusliivit jo ennen veneeseen astumista. Näytetään joukolla vesimerkkiä uuden vesiliikennelain myötä!

### **Venemyyjä, kiinnitäthän huomiota, että veneen ostaja:**

- Perehtyy veneeseen ja sen kuntoon
- Tuntee varusteet
- Tuntee väistämissäännöt ja turvallisen veneilyn periaatteet
- Hankkii tarvittaessa koulutusta.



#NÄYTÄVESIMERKKIÄ

Veneilykauden avaa tänä vuonna voimakaksikko: vesimerkillinen asenne ja oikein päälle puetut, sopivan kokoiset pelastusliivit. Näytä sinäkin vesimerkkiä ja lue lisää:

[vesimerkki.fi](https://vesimerkki.fi)

**TRAFICOM**  
Liikenne- ja viestintävirasto

**KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA  
JOULUKUU 2019–HELMIKUU 2020  
JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA**

**Liiton toimistoon tulee n. 90 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.**

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Båtmagasinet, Norja	01	Trang daycruiser, perfet bowrider, Finnmaster R6 ja T6, venevertailu	26-30
Båtmagasinet, Norja	12	Førsteintrykk: Savner premimumfølelse - Yamarin 63 DC, venetesti	40-43
Motorboot, Saksa	02	Harte Schale, softer Kern -Yamarin Cross 57 BR, venetesti	40-43
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	13	Tema Aluminium – Bekvämare storsäljare – Buster Magnum, lyhyt vene-esittely	20
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	13	Tema Aluminium – Bra Utflyktsbåt – Finnmaster Husky R7, lyhyt vene-esittely	19
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	13	Tema Aluminium – Fiskarflirten – Buster S Fish, lyhyt vene-esittely	16
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	13	Tema Aluminium – Genomtänkt klassbåt – Yamarin Cross 64, lyhyt vene-esittely	16
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	13	Tema Aluminium – Optimal Styrpulpet – Yamarin 54 Cross BR, lyhyt vene-esittely	20
Segeln, Saksa	02	Saison ist immer – Sargo 31 Explorer, vene-esittely	40-43
Skipper Bootshandel, Saksa	12	Praxis Angelboote – Silver Shark BRX 580, lyhyt vene-esittely	84



## DL Prime Online

–monipuolinen ohjelmistoratkaisu venealalle

DL Prime Online on kokonaisvaltainen yritysohjelmisto, joka on suunniteltu vastaamaan venekaupan ja veneteollisuuden vaihtelevia tarpeita.

Voit hoitaa kaikki yrityksesi päivittäiset rutiinit tarjouksista rahoituskyselyihin ja myynnistä sekä huollosta asiakassuhteiden ylläpitoon DL Prime Online -ohjelmiston avulla.

Ohjelmistosta löydät mm.

- Mobiilityökalut
- Vene- ja varaosamyynti
- Huoltoratkaisut
- Rahoituskyselyt
- Jälkimarkkinointi
- Monipuoliset integraatiot
- Nettiajanvaraus
- Varastonseuranta

**Tilaa demo!**  
Ota yhteyttä [sales@dlsoftware.com](mailto:sales@dlsoftware.com)  
tai soita 0207 701 701

## VALTTERI BOTTAS VÄÄKSYN KONEPISTEEN OSAKKAAKSI

Formula 1 -kuljettaja Valtteri Bottas lähtee mukaan vapaa-ajan moottoriajoneuvoliiketoimintaan Vääkсын konepisteen uutena osakkeenomistajana. Käyttäjänäkökulma on Valtterille tuttu niin veneisiin, vesijet-teihin kuin mönkijöihinkin ja pitkäaikainen yhtiön asiakkuus on vakuuttanut hänet yhtiön mahdollisuuksista toteuttaa uutta kasvustrategiaa. Ajatus osallistumisesta kehittyi pikkuhiljaa ja osakkuus on tässä vaiheessa uraa sopivin vaihtoehto. "Vääk-syn konepisteen edustamat laitteet kuuluvat kiinteästi omaan vapaa-aikaani. Kun tällainen mahdollisuus tuli eteen, se tuntui hyvin luontevalta askeleelta", Valtteri toteaa.



"Valtteriin osakkuus yhtiössämme osui sopivasti vaiheeseen, jossa on viety läpi sukupolvenvaihdos. Valtteriin mukaantulo sinetöi tämän vaiheen ja avaa paljon mahdollisuuksia myös tulevaisuudessa. Sanomattakin on selvää, että tässä puhutaan pitkäaikaisesta yhteistyöstä", kommentoi yhtiön toimitusjohtaja ja yksi pääomistajista, Janne Korhonen. Lisätietoja: Janne Korhonen, [janne.korhonen@venekauppa.com](mailto:janne.korhonen@venekauppa.com), 044-5915555

## UIVASTA IFBSO-JÄSEN

Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA – FLYTAN-DE on hyväksytty Platinatason jäseneksi Kansainväliseen Venenäyttelyjärjestäjien Liittoon IFBSO:on (International Federation



of Boat Show Organisers). Platinatason jäsenyyden myöntää venenäyttelyjärjestäjille, jotka täyttävät IFBSO:n tiukat kriteerit kuten mm. ulkopuolisen tahon tarkastamisen näyttelytietojen (yritysmäärä, myydyt neliöt, kävijämäärä jne) julkaiseminen, veneilynedistäminen näyttelyissä, tasapuolinen hinnoittelu kaikille näytteilleasettajille ym.

## UUODEN VENEILYTEKO 2019 -PALKINTO GULLKRONAN OMISTAJILLE



Veneilytoimittajat ry - Båtjournalisterna rf palkitsi Gullkronan vierassataman uudeleen avaamisen Vuoden Veneilyteko -palkinnolla Helsingin venemessujen yhteydessä. Palkinnon otti vastaan Saara Kankaanrinta, joka yhdessä miehensä Ilkka Herlinin kanssa on tehnyt toiminnan mahdolliseksi. Gullkronan vierassatama on ollut poikkeuksellisen rakas kohde matkaveneilijöille vuosikymmeniä. Saaristotilan isäntäper-

heen, Gunvold ja Leila Erikssonin sekä tytär Evan, tekivät veneilijöille läheisiksi heidän lämmin tapansa pitää vierassatamaa. Saarella pitkään kesämökkeilleet Kankaanrinta ja Herlin hankkivat Erikssonien tilan omistukseensa. Heidän päätöksensä Gullkronan avaamisesta osoittaa, kuinka syvästi he kokevat olevansa osa veneilijöiden laajaa yhteisöä.

## ZHIK ASUSTEUUTUUEDET

ZHIK esitteli Helsingin Venemessuilla uutuustuotteensa ZHIK Apex takit sekä ZHIK Apex vyötäröhousut ja ZHIK Kiama purjehdushousut, jotka herättivät suurta mielenkiintoa. Purjehduslousut, jotka herättivät suurta mielenkiintoa. Purjehduslousut, jotka herättivät suurta mielenkiintoa. Purjehduslousut, jotka herättivät suurta mielenkiintoa.



pidennetty selkäosa, jossa cordura-vahvikkeita ym. Värit: Antrasiitti harmaa/musta, sekä Puna/musta, Vesipilariarvo: 10000 mm, Koot: XS-XXXL (Unisex malli).

ZHIK Apex vyötäröhousut on valmistettu elastisesta materiaalista, jossa velcrosäätövyötäröllä ja lahkeissa, korotettu selkäosa. Cordura-vahvikkeet takkaosassa sekä polvis- sa, roiskeveden pitävät vetoketjut sivutaskuis-





sa. Väri: Antrasiitti harmaa/musta, Vesipilariarvo: 6000 mm, Koot: S-XXL (Unisex malli).

ZHIK Kiama purjehdushousut ovat puolestaan korkeat suojaavat housut, joissa yläosassa lämmittävä verkkovuori, lahkeissa sisävuori, vyötärön säätö, reisitasku. Cordura-vahvikkeet takaosassa, polvilla ja lahkeissa. Väri: Antrasiittiharmaa/musta, Vesipilariarvo: 10000 mm, Koot: XS-XXXL (Unisex malli).

### KATAJANOKALLE UUSI VIERASVENESATAMA

Helsingin Katajanokan vierasvenesataman yrittäjä on vaihtunut ja sataman toimintaa kehitetään aikaisempaa asiakasystävällisempään suuntaan. Tulevan vuosikymmenen sataman toiminnasta vastaa alalla pitkään toiminut vakavarainen yritys. Helsingin virallisessa vierasvenesatamassa on yli 100 laituripaikkaa, saunat, grillit, parkkipaikat sekä 150-paikkainen terasiravintola. Satamassa voi normaalin venesatamatoiminnan lisäksi järjestää mm. asiakastilaisuuksia kuten veneiden testipäiviä, tarvikkeiden esittelytilaisuuksia jne.

Sataman veneilykausi käynnistyy keskiviikkona 15.4. Yhteydenotot Helsinki Marina - Katajanokan vierasvenesatama, Kanavaranta 4, 00160 Helsinki, 044 3200 369/ Markus Nissinen.

### FLEXITEEK TUOTEUUTUUKSIA

Synteettinen Flexiteek tiikkisarja kattaa nyt myös kaiteet, parraspuut, törmäyslistat, varvaslistat ja "raakalankut", joita voi työstää haluamaansa muotoon puutyökä-

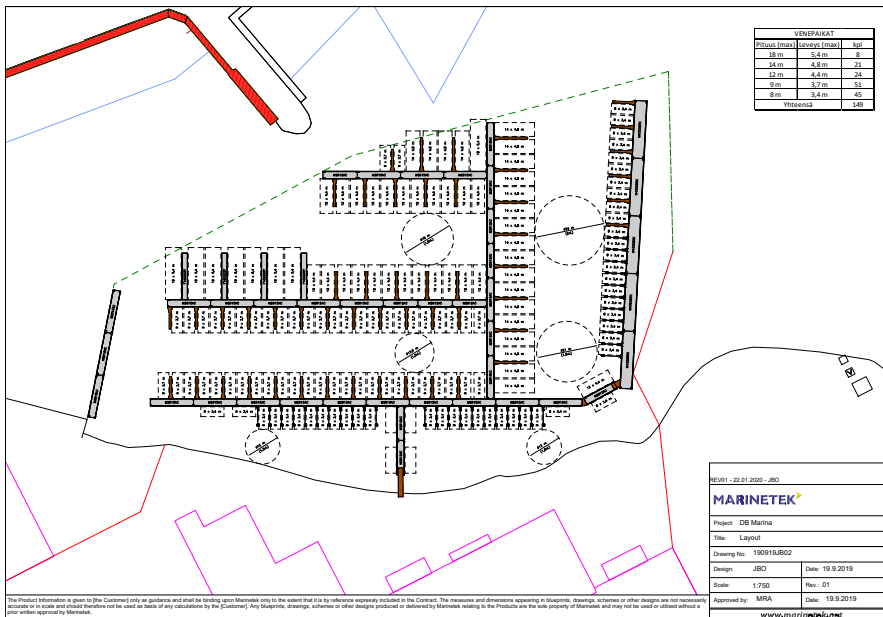
luilla. Tuotteet eivät vaadi mitään hoito- toimenpiteitä ja kestävät vuosikausia. Ne ovat saatavana varastotavarana kolmena eri tiikin sävynä: Teak, Scrubbed ja Bleached, isommat erät myös muissa Flexiteek-väreissä. Katso lisää: <https://www.flexiteek.fi/synteettiset-tiikit>.

### PARASAILOR ETSII JÄLLEENMYYYJIÄ

Parasailorista on julkaistu uusi versio Parasailor Next Generation (NG). Parasailor







## UUSI PIENVENESATAMA TAALINTEHTAALLE

DB Marina avaa 1. kesäkuuta pienvenesataman ja sen ensimmäiset 50 kausipaikkaa Taalintehtaalille. Sataman rakennustyöt toteutetaan vaihteittain seuraavien vuosien aikana. Kun satama on kokonaan valmis, veneilijöiden käytössä on 150-200 kausipaikkaa. Uuden pienvenesataman tekee Marinetek. Sataman venepaikat varustetaan sähköllä, juomavedellä sekä makealla järvisedellä veneiden pesua varten. Sata-

## GLOBAL MARINE BUSINESS ADVISORS (GMBA)



Venealalta löytyy valtava määrä tietoa ja alan kehittämisen kannalta on tärkeää, että tämä tieto voidaan valjastaa laajemmin kaikkien käyttöön. Global Marine Business Advisors on perustettu tätä tarkoitusta varten. GMBA tarjoaa kokemuksensa venealan käyttöön mm. yrityskehityksessä, markkinoinnissa, kansainvälistymisessä, edunvalvonnan, marina managementissa, jälkimarkkinoinnissa ja yleisessä tiedonhankinnassa. Ryhmän jäsenet voivat tarjota palvelujaan joko yksin tai erilaisissa kokoonpanoissa ja tarvittaessa valjastaa mukaan myös kolmansia tahoja suuremmissa projekteissa. GMBA:lla on tällä hetkellä jäseniä 12 maassa kaikilla mantereilla, täydellinen lista asiantuntijoista ja heidän sijaintimaistaan sekä osaamistaustat löytyvät osoitteesta [www.mba.blue](http://www.mba.blue). Lisätietoja Suomessa antaa Jouko Huju, 040 5509310 tai s-posti [hjuju@mba.blue](mailto:hjuju@mba.blue).



harjauksen. Powerbrush on optimaalinen työkalu veneiden pohjen harjaamiseen vesillä. Dock-harja on suunniteltu puhdistamaan veneen pohjat tehokkaasti rannalla.

Uudet Seaboost fluoresoivat Race Red tuotteet lisäävät turvallisuutta. Ne on saatavana se-

NG sopii veneeseen erityisen hyvin silloin, kun purjehditaan pienellä miehistöllä tai vaihtelevissa tuulissa. Purje on tehokkaampi ja entistä helpompi hallita ja se toimii alhaisemmillä tuulen nopeuksilla (alkaen 2 solmua). Etsimme jälleenmyyjiä. Ota yhteyttä, jos haluat laajentaa tuotevalikoimaasi! YachtsAgent/Timo Salminen [www.yachtsagent.com](http://www.yachtsagent.com) [timo@yachtsagent.com](mailto:timo@yachtsagent.com)

kä 100 % biosidivapaana Overdrive eliönestomaalina, että kätevinä merkintäkalvoina. Idea on lähtöisin kilpaveeneilijöille tarkoitetusta myrkyttömästä Overdrive eliönestopinnoitteesta. Overdrive esitellään nyt fluorisoivana Race Red sävynä. Samassa sävyssä saa myös korkealuokkaisia käteviä merkintäkalvoja vesilinjan yläpuolisiin merkintöihin. Lisätiedot: [christian.feodoroff@seaboost.fi](mailto:christian.feodoroff@seaboost.fi)/+358 400 703536/www.seaboost.fi

## SEABOOST-UUTUUKSIA

Seaboost esitteli uuden Powerbrush- ja Dock Brush -harjan Helsingin venemessuilla. Uudet harjat on varustettu säädettävillä työkalupidikkeillä optimaalisen harjaukskulman saavuttamiseksi. Harjoihin on lisätty myös ergonominen kahva parempaa otetta varten ja varret on muotoiltu entistäkin paremmiksi. Powerbrushista voi lisäksi poistaa halutessa kellukkeen, mikä mahdollistaa pystysuorien pintojen kuten kölin



## Kansainvälisiä venenäyttelyitä huhti-marraskuu 2020

Näyttelytilanne Finnboat Newsin painohetkellä, muutokset mahdollisia. Laajempi näyttelylista osoitteessa: [www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi	IFBSO
25.04.-03.05.2020	Rio de Janeiro	Brasilia	Rio Boat Show	
10.-12.05.2020	Guangzhou	Kiina	Asia Recreational Water Sports Expo (ARWSE 2020)	
21.-24.05.2020	Sanctuary Cove	Australia	Sanctuary Cove International Boat Show	x
205.-07.06.2020	Neustadt in Holstein	Saksa	HAMBURG ancora YACHTFESTIVAL	x
11.-14.06.2020	Melbourne	Australia	Melbourne Boat Show	
26.-28.06.2020	Adelaide	Australia	Adelaide Boat Show	
23.-26.07.2020	Gdynia	Puola	Wind & Water (Gdynia)	
30.07.-03.08.2020	Sydney	Australia	The Sydney International Boat Show	
21.-23.08.2020	Marstrand	Ruotsi	Marstrand Boat Show	
21.-23.08.2020	Brisbane	Australia	Brisbane Boat Show	
28.-30.08.2020	Gustavsberg	Ruotsi	Allt På Sjön - All at Sea in Gustavsberg	
03.-06.09.2020	Oslo	Norja	Båter i sjøen	x
08.-13.09.2020	Cannes	Ranska	Cannes Yachting Festival	x
11.-20.09.2020	Southampton	Iso-Britannia	Southampton Boat Show	x
11.-13.09.2020	Atlantic City	USA	Atlantic City In Water Power Boat Show	x
11.-13.09.2020	Florida	USA	Tampa Boat Show	
17.-22.09.2020	Genova	Italia	Genoa International Boat Show	x
17.-20.09.2020	Auckland City	Uusi-Seelanti	Auckland On Water Boat Show	x
17.-20.09.2020	Newport	USA	Newport International Boat Show	
19.-27.09.2020	Friedrichshafen	Saksa	Interboot International Watersports Exhibition	x
30.09.-05.10.2020	La Rochelle	Ranska	Grand Pavois La Rochelle	x

## Kotimaisia venenäyttelyitä 2020

Ajankohta	Kaupunki	Nimi	IFBSO
27.-29.03.2020	Kuopio	Kallavesj'-messut	
22.-24.05.2020	Naantali	Naantalin venemessut	
12.-13.06.2020	Kuopio	Kuopion uiva venenäyttely	
13.-16.08.2020	Helsinki	Uiva Flytande 2020	x
21.-23.08.2020	Turku	Veneet esillä Ruissalon tapahtumatelakalla	
25.-27.09.2020	Turku	Venexpo	

man venepaikat ovat joko 6 tai 7 metrin kevyitä aisapaikkoja ja suuremmat, 8-15 m paikat, on varustettu käveltävillä venepuomeilla. Aisojen ja venepuomien paikat ovat säädettävissä erikokoisia veneitä varten, jolloin veneilijöiden tarpeet voidaan huomioida aina 5 metrin avoveneestä yli 60 jalkaiseen alukseen saakka. Taalintehtaan vierassataman kehittämiseksi on suunnitella projekti, jonka toteutus on tarkoitus aloittaa vuoden 2020 aikana. Projektissa rakennetaan satamaa suojaamaan n. 160 m pitkä aallonvaimennin, joka yhdessä DB Marinan vaimentimen kanssa suojaaa koko sataman aallokolta kaikilla tuulensuunnilla.

## SATA NAISTA PURJEHTII PUHTAAN MEREN PUOLESTA

Lähes sadan naisen vahvuiseksi kasvanut Ocean Ladies purjehtii tänä vuonna yli 10 000 merimailia Itämerellä, Atlantilla ja Karibiassa. Uudella For Cleaner Seas -projektillaan tiimi haluaa lisätä tietoa merten huonosta tilasta ja edistää niiden suojelua.

Vuonna 2018 Ocean Ladies -ryhmä

ylitti Atlantin ensimmäisenä suomalaisena naisistona osana Atlantic Rally for Cruisers (ARC) -tapahtumaa. Uusi, kokeneista purjehtijoista koostuva naisisto ylittää Atlantin jälleen loppuvuodesta ARC 2020 -kilpailussa. Purjehdus jatkuu Karibiassa, ja takaisin venekunta purjehtii toukokuussa 2021 osana ARC Europe -tapahtumaa. Venekunnalla on mukanaan SYKEN mittauslaitteet, joilla kerätään tietoa veden laadusta, pintavesien lämpötiloista ja merivirroista. Kerätty

tieto on SYKELLE arvokasta, sillä ryhmä purjehtii laajasti erilaisilla merialueilla. Kesän aikana Ocean Ladies osallistuu John Nurmisen Säätiön järjestämiin tapahtumiin ja toimii säätiön Itämeren eteen tekemän työn lähettiläänä. Lisätietoja: [www.oceanladies.fi](http://www.oceanladies.fi)

## YHTEISTYÖTÄ TAALINTEHTAALLA

Keväällä 2020 DB Marina aloittaa yhdessä Buster Rentin kanssa veneiden vuokraamisen Taalintehtaalla. Yhteistyön myötä lomailijat pääsevät nauttimaan veneilyn iloista ilman huolta säilytyksestä, huolloista tai muusta ylläpidosta. Veneitä voi vuokrata päiväksi, viikonlopuksi tai viikoksi kaikkina viikonpäivinä. Myös veneen vuokraaminen koko kesäksi onnistuu. Vuokrattavissa on Buster-, Yamarin- ja Cross-veneitä. Venevaihtoehtoja ja määrää tullaan säätämään kysynnän mukaan.

Samanaikaisesti DB Marina ja Varsinais-Suomen ja Satakunnan alueen Avis-autovuokraamo aloittavat autonvuokrausyhteistyön samassa paikassa. Autonvuokraus palvelee kaikkia Taalintehtaalla:





Auton- ja venevuokraus on siis oiva lisä Taalintehtaan ja DB Marinan palvelutarjontaan. Lisätietoja antavat: Sam Forsbom, DB Marina, [sam.forsbom@dbmarina.fi](mailto:sam.forsbom@dbmarina.fi) ja Katariina Nordell, Buster Rent, [katariina.nordell@buster-rent.fi](mailto:katariina.nordell@buster-rent.fi).

## SAXDOR YACHTS – UUSI MERKKI MARKKINOILLE

Sakari Mattilan uusi venemerkki on Saxdor, jota valmistuttaa suomalainen Saxdor Yachts Oy. Veneet valmistetaan Puolassa Saxdorin omassa tehtaassa. Yrityksen toimitusjohtaja on aiemmin mm. Boat Worldissa työskennellyt Ludvig Liljeqvist ja myyntijohtaja Hydrolink Boatcenteristä siirtynyt Max Malmström. Yrityksen ensimmäinen venemalli on kuusimetrisen Saxdor 200 Sport, joka varustettuna 100 hv Mercury-perämoottorilla maksaa veroneen alle 30 000 euroa. Veneiden myynti aloitettiin maaliskuun alussa, mutta näkyvämpi lanseeraus on syyskuussa Cannesin venemessuilla. Suomen jälleenmyyjä on Nylund's Boathouse. Suunnitelmissa on laajentaa tuotanto lähivuosien aikana jopa 50-jalan kokoluokkaan saakka. Lisätiedot: [www.saxdoryachts.com](http://www.saxdoryachts.com), [www.nylundsboathouse.com](http://www.nylundsboathouse.com)



## SUV VALTUUTETTU YAMAHA HUOLTO

Helsingin keskustan alueelta, jonka voidaan sanoa olevan laaja veneilyn keskittymä, on pitkään puuttunut valtuutettu Yamaha perämoottorihuolto. Nyt on tilanne korjattu, kun Yamaha aloittaa yhteistyön Suomen Venehuollon kanssa Lauttasaaren Veneentekijäntiellä. Yamahan huoltoperheeseen tulee yritys, joka on laatustandardoinut palvelunsa ja SUV onkin ensimmäinen valtuutettu Yamaha huolto, jolla on ISO 9001:2015 ja ISO 14001:2015 toiminta- ja ympäristöjärjestelmien sertifiointi. Suomen Venehuolto edustaa Volvo Pentan merimoottoreita ja laajentaminen Yamahan huoltotoimintoihin tukee yhtiön strategian

mukaista palveluiden jatkuvaa parantamista. SUV:n Yamaha huoltopisteen avajaisia vietetään heti vapun jälkeen osoitteessa Veneentekijäntie 11, Helsinki. Lisätietoja: Mirko Karppala, [mirko@suv.fi](mailto:mirko@suv.fi) ja Ismo Pohjonen, [ismo.pohjonen@yamaha-motor.fi](mailto:ismo.pohjonen@yamaha-motor.fi).

## NIMITYSUUTISET

**Juuso Haggrén** on nimetty Flexiteek Finlandin toimitusjohtajaksi. **Juha Hynnä** jatkaa yrityksen hallituksen puheenjohtajana, **Joel Kanervavuori** on kutsuttu hallituksen jäseneksi vastuualueenaan yrityksen logistiikan kehittäminen. **Hannele Laukka** on nimetty yrityksen taloushallintopäälliköksi 10.3.2020 alkaen.

**Kari Rouvali** on nimetty 13.12.2019 alkaen Kaarinan Trimet Oy:n toimitusjohtajaksi. Kaarinan Trimet Oy:n erityisosaamista ovat vaativat ohutlevyosat sekä muut alihankinnan metallituotteet, mm. Safire-lämmittimien materiaalit. Yritys on tunnettu laadukkaasta toiminnasta, jonka kulttuurin Veijo Tamminen on aikanaan 1987 perustettuun yritykseen iskostanut. Yhtiön liikevaihto on noin 4 Meur ja työntekijöitä n. 35. Safire-lämmittimien toiminta jatkuu ennallaan, tosin yritys tulee muuttamaan Kaarinan Trimetin tiloihin kevään aikana, jolloin pystytään hyödyntämään yhtä varastoa ja myös tuotekehitys helpottuu merkittävästi. <https://www.kaarinantrimet.fi/>



Flexiteek Finland Team

## MESSUJEN VENEET

Messujen vene valittiin nyt jo 22. kerran esillä olevista uutuuksista. Valinnan voittajista teki raati, johon kuuluivat Sampsa Kärnä Eurofins Expert Servicestä, Kippari-lehden toimittaja Karel Kakko, Juhani Pappila Traficomista, Vene-lehden toimittaja Tomi Peurakoski sekä Venemestari-lehden ja Totalvene.fi:n päätoimittaja Jan Sjölund.

Valinnassa kiinnitettiin huomiota erityisesti uutuusarvoon. Lisäksi otettiin huomioon design, rakenne- ja tilankäyttöideat, tilojen toimivuus ja ergonomia, hinta-laatuvaikutelma sekä käyttötarkoitukseen sopivuus. Messujen veneet valinnut raati luonnehti voittajaveneitä seuraavasti:

Messujen avoveneeksi valittu **AMT 165 BR** on hyvin suunniteltu ja laadukkaasti valmistettu vene, jonka tilankäyttö on tehokasta. Alle viiden metrin koosta huolimatta veneessä on tilaa kuudelle henkilölle ja suuremmista veneistä tuttuja ratkaisuja, kuten yhdessä tasossa olevat uimatasot sekä yksiosainen pulpettien väliovi. Kohtuullisen tehotarpeen ja painon ansiosta AMT 165 BR:ää on helppo käsitellä ja kuljettaa, minkä lisäksi sen hankintahinta ja käyttökulut jäävät kohtuullisiksi.

Messujen retki- ja yhteysvene **TG 7.9 King-Cruiserissa** on kokoluokkansa tilavin hytti, jossa on runsaasti istumapaikkoja ja säilytystiloja. Keula-avotilan jakaminen kulkutilaan ja minikajuuttaan on uusi ja rohkea ratkaisu, joka tuntuu toimivalta. Minikajuutan varustelumahdollisuudet sekä taka-avotilan yksityiskohdat parantavat veneen retkikäyttömahdollisuuksia. TG:n tehosuositus on kiitettävän maltillinen, mikä osaltaan mahdollistaa erittäin kilpailukykyiset hinnat, tehden kokonaisuudesta erittäin houkuttelevan.

Messujen matkavene **Beneteau Swift Trawler 30** sopii rentouttavaan venematkailuun mainiosti. Sen asuttavuus on hyvä ja etenkin pentteri toimiva. Veneessä on helppo liikkua, mitä korostaa sisäohjaamon sivuliukuovi sekä avattavat laita-portti ja peräpeili. Beneteaun yksi dieselmoottori ja akseliveto muodostavat yksinkertaisen luotettavan voimansiirtoratkaisun, jonka huollontarve ja ylläpito on vähäistä. Myös veneen hankintahinta on kokoluokka huomioiden kohtuullinen.



# VENEILIJÄN KATTAVAT TIETOPAKETIT

VENEET, TESTIT & VERTAILUT  
VARUSTEET, VÄLINEET & ELEKTRONIIKKA

MOOTTORIVENELEHTI  
**Kippari**

**UENE**

OTAVA  
MEDIA

## LEDAREN



## Styrelsens linjedragningar och svarta svanar

Februari utvisade igen den finländska båt-kulturens styrka. Trots de ekonomiska nyheterna och omvälvningarna runt om i världen växte Helsingfors båtmässa med 9 % och utställarna berättade om rekordlivlig handel.

Coronaviruset, som heter den svarta svanen, har drabbat ekonomin under slutet av februari. Mässorna hör till de viktigaste medierna för båtbranschen speciellt då man uppvisar nyhetsprodukter för konsumenten och vårens evenemang annulleras och flyttas på grund av coronaviruset över allt i världen. Det återstår att se vilken effekt detta tvärstopp har på säsongen som man just inlett. Men det är självklart, att då konsumenterna stannar hemma blir införskaffningar ogjorda. Varvid Netflix och hemmasoffan tar segern och ersätter de äkta upplevelsorna.

Den nya regeringen i Finland har den ambitiösa målsättningen att Finland är kolneutralt år 2035. För att uppnå målen skulle det behövas betydande tekniska förändringar speciell inom energiproduktionen och trafiken. Kommunikationsministern har tillsatt en arbetsgrupp vars målsättning är att finna medlen med vilka den inhemska trafikens växthusgasutsläpp halveras till och med år 2030 och trafiken görs koldioxidneutral till och med år 2045.

Båtlivet i Finland producerar 126 000 ton koldioxidutsläpp. Siffran utgör 0,2 % av hela Finlands utsläpp och 4 % av alla utsläpp från sjötrafiken. Båtbranschen löser därför inte målsättningen för växthusgasutsläppen, men naturligtvis skall alla branscher stöda förverkligandet av klimatmålsättningarna. Hälften av fritidsbåt-livets utsläpp förorsakas av bensindrivna utombordsmotorer och hälften av dieselmotorer. Fossilfri diesel finns redan på marknaden och då tillgängligheten förbättras kan detta lösa en stor del av dieselmotorernas växthusgasutsläpp, men vi får ännu i flera år vänta på ersättaren till fossil bensin. Elektriciteten erövrar marknader inom utombordare med liten effekt, men utvidgningen av elpropulsionens kostnadseffektiva effektområde kräver teknologiska genombrott inom förbättringen av batteriernas energitäthet.

Nu krävs ledarskap av beslutsfattarna. Att endast uppgöra målsättningar utan klara åsikter och resurser för förverkligandet räcker ej. VTT's och Cambridge universitets färsk gemensamma undersökning utredde de kostnadseffektiva medlen för att minska på vägtrafikens utsläpp. Slutsatsen var klar: lösningen finns inte inom någon enskild teknologi. Förhållanden inom båtlivet är mera utmanande än inom vägtrafiken. Nu behövs teknologineutrala stöd och incitament, som styr i rätt riktning. För att uppnå regeringens målsättningar måste man koncentrera sig på delområden, där man uppnår effekter.

## FÖRENINGSNYTT

### NYA MEDLEMMAR

Kuggomskolan i Lovisa har anslutit sig till Finnboat som understödsmedlem. Skolningen inom träbåtsbyggandet och –reoveringen har igen inletts under slutet av senaste år, med stöd av Svenska Kulturfonden.

Carl Krauses G-Boats Oy har anslutit sig till Finlands Båtindustriförening. Företaget finns i Helsingfors och tillverkar styrsystem för båtar.

Oy Telva Ab har återanslutit sig till föreningen Marinhandlarna. Företagets vd är Tapani Hollmén och det finns i Malmgård, Helsingfors.

Oy Marina Group Ltd i Nyslott är ny medlem i Båtbranschens varvs- och serviceförening. Sami Kovanen leder företaget som har en tillbehörsbutik i hamnen och idkar även service- och varvsverksamhet. Till samma förening har Pro Nautic Group Oy på Blåbärslandet anslutit sig under ledning av Jonas Slotte. Skuru Marine Oy:s medlemskap har därmed avslutats. Ny medlem i Varvsföreningen är också Martin Rosenstedts Rosenmarin Ab.

### FINNBOATS VÅRMÖTESDAG

Avsikten var att arrangera årets vårmötesdag torsdagen den 2.4 i hotell Korpilampi i Esbo. På grund av coronavirussituationen har dagens arrangemang inhi-berats både för förbundets och föreningarnas del. De stadgeenliga mötena kommer att arrangeras virtuellt och mötesdagen är fortfarande just 2.4. Tilläggsinfor-mation sänds via e-post till alla medlemsföretag.

### BÅTTESTNING

Det stora båttestevenemanget för konsumenter, som senaste år arrangerades på Drumsö, lyckades så väl att evenemanget ordnas igen i år, ifall virussituationen medger. Den planerade tidpunkten är fredag-lördag 15–16.5 och vi koncentrerar evenemanget till Båtbyggarvägens företag och deras hamnar. Om evenemanget och om det förverkligas informeras i detalj inom kort.

Under senaste års Flytande båtutställng erbjöds ut-ställarna möjligheten att förverkliga provkörningar under en dag, under öppethållningstiden. Denna möjlighet har alla utställare under utställningsfredagen kl. 16–20.

Anmälningstiden till Flytande utgår 30.4, varefter ut-placering av montrar och båtplatser inleds omedelbart. Tilläggsuppgifter ger försäljningschef Håkan Löfgren, 040 147 4400, hakan@finnboat.fi

V O L V O

# Muuta tapasi. Täysin uusi Volvo XC40 P8 AWD.



**Ennakkomyynti on alkanut – lue lisää [volvocars.fi](https://www.volvocars.fi)**

**Täyssähköauto Volvo XC40 Recharge P8 AWD R-DESIGN AUT. alkaen:**  
autoveroton hinta 61 000 €, autovero 1 592,66 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 63 192,66 €.  
CO<sub>2</sub> 0 g/km (WLTP). Kuvan auto lisävarustein.

# Todellinen ostajan opas!

Venemestarin suuri Venekatalogi



**Nyt myynnissä lehtipisteissä!**