

finn boat NEWS

2
2014

Uiva 14 Flytande

Yli 11 000 kävijää

Finnboat Floating Show

Medianäkyvyys taattu





Venerekisteri siirtyi Trafille

Venerekisteri siirtyi Trafille 1.8.2014. Siirtoa edelsi parivuotinen tiivis suunnittelu ja valmistelutyö, jossa tehtiin yhteistyötä eri sidosryhmien, kuten venealan kauppiaiden, valmistajien ja järjestöjen kanssa. Rekisterin siirrolla Trafille oli useampia tavoitteita, joista yksi oli liikennevälinetietojen keskittäminen entistä enemmän yhdelle toimijalle valtionhallinnossa ja tätä kautta tehokkuuden lisääminen.

Venerekisterin tietosisällön luotettavuudessa on koettu olevan haasteita ja kaikki sidosryhmät toivoivat laadukasta ja luotettavaa rekisteriä. Rekisterin tietosisällön luotettavuuden parantamiseksi siirron yhteydessä kirjattiin lakiin vaatimus vaatimustenmukaisuusvakuuden esittämisestä, kun kyseessä on ensirekisteröitävä vene tai uusi moottori.

Kerättävästä tiedosta kysyttiin venealan toimijoilta heidän tarpeitaan rekisteritiedolle. Kaikki uudet tiedot pohjautuvat siis sidosryhmiltä tulleisiin tarpeisiin. Jotta rekisterin tietosisältöä saataisiin paremmaksi, vaati se myös pakollisten tietojen määrittämistä. Maistraatin aikana selkeitä pakollisia tietoja ei oltu määritelty ja veneitä onkin aikaisemmin rekisteröity hyvin erilaisin tietomäärin. Jotta tietomäärät veneittäin saadaan tasattua, vaaditaan kaikkia täyttämään pakolliset tiedot myös muutosrekisteröinnin yhteydessä. Tämä onkin aiheuttanut haasteita joidenkin van-

hempien veneiden tietojen osalta. Trafi kannustaa kaikkia tarkistamaan omat rekisteritietonsa Trafian sähköisestä palvelusta ja päivittämään ne tarvittaessa. Tekniset tiedot saa päivittää ilmaiseksi rekisteriin ja mikäli tieto näkyy rekisteröintitodistuksessa, saa asiakas ilmaiseksi uuden todistuksen kotiin.

Myös rekisteröintitodistus uudistui. Vuonna 2013 Trafi oli venemessuilla kysymässä veneilijöiden näkemyksiä ja tarpeita todistuksesta. Nykyinen muovinen ajokortin mallinen todistus sai sen verran postitiivistä palautetta, että uudistuksen voitiin katsoa palvelevan käyttäjiä. Todistukseen lisättiin mm. kansallisuustieto. Jos vene on merilain mukaisesti yli 60 % suomalaisessa omistuksessa, näkyy todistuksessa Suomen lipun käyttöoikeus. Näin suomalaiset veneilijät voivat todistaa kansalaisuutensa ulkomailla veneiltäessä.

Alalta tuli toive rekisteröintitodistuksen kaksoiskappaleesta ja nyt uuteen rekisteröintitodistukseen voi hankkia 15 eurolla kaksoiskappaleen. Maistraatin aikaisiin todistuksiin näitä ei voida myöntää, mutta esimerkiksi sähköisessä palvelussa omia tietoja täydentämällä on mahdollista saada uusi rekisteröintitodistus ilmaiseksi ja sille voi tilata maksullisen kaksoiskappaleen.

Aikaisemmin veneen rekisteröinti oli mahdollista jossakin maistraatin 41 toimipisteestä. Trafilla ei ole omia asiointipisteitä, joten paras keino palvelun tarjoami-

seen on sopimusrekisteröijämalli, jossa Trafi tuottaa palvelun alan yritysten kautta tekemällä näiden kanssa sopimuksia rekisteröintitoiminnasta. Trafi on markkinoinut sopimusrekisteröintimallia aktiivisesti venealan toimijoille, jotta veneen rekisteröinti parhaimmassa tapauksessa tapahtuisi jo ostohetkellä. Trafilla on nyt noin 50 sopimusrekisteröijää ja uusia haetaan aktiivisesti. Asiakkaalla on mahdollisuus myös täyttää rekisteröintihakemus netissä tai postittaa se suoraan Trafille.

Ensi vuonna aiotaan rekisteröinnissä ottaa käyttöön mm. ennakoilmoittamismalli, jossa valmistajat voivat ilmoittaa Suomen markkinoille valmistamiensa veneiden tekniset tiedot jo etukäteen ja veneen rekisteröinnin yhteydessä ko. tiedot vain haetaan järjestelmästä. Toinen vahva kehitysalue on sähköisten palveluiden laajentaminen ja parantaminen.

Rekisterin siirto osui lain hyväksymisen takia suoraan sesonkikaudelle, joka luonnollisesti aiheutti ennalta arvaamattomia haasteita. Toivomme silti, että rekisterin siirto Trafille osoittautuu hyväksi ratkaisuksi. Jatkamme myös säännöllistä yhteistyötä alan toimijoiden kanssa. Rekisterin kehittäminen siis jatkuu ja toivomme, että siitä tulevat hyötymään niin koko veneala kuin veneilijätkin. Otamme mielellämme vastaan palautetta ja kehitysideoita jatkossakin.

Pipsa Eklund

TraFi, kehityspäällikkö



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
Puh./Tel. 0207 669 340
Telefax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 341

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 342
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Katja Simola, katja@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 18 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 3/2014, vko/v. 50, aineisto/material 24.11.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärbild

Kari Wilén





Jouko Huju

P Ä Ä K I R J O I T U S

Nopeat muutokset ovat tärkeitä menestystekijöitä

Autoteollisuuden lähtökohta on aina uusi vuosimalli. Jokainen auto ja jokainen malli uudistuu käytännössä jotenkin joka vuosi. Myyntimäärät ovat tietysti kovasti erilaisia kuin veneteollisuudessa. Suomessa on myyty viime vuosina +/- 100.000 (uutta) autoa yhden vuoden aikana. Volyymeissa on tietysti automerkeittäin suuria eroja. Pienikin autotehdas valmistaa helposti kymmeniä tuhansia autoja vuodessa. Veneitä on hyvänä vuonna myyty noin 15.000 ja nyt huonona aikana taso on 7500 kappaleessa per vuosi.

Miten voisimme nopeuttaa tai parantaa tai monipuolistaa nykyistä veneiden tuotekehityssykliä? Millä kriteereillä saamme veneisiin riittävästi jotakin uutta, jotta myös sitä kautta veneenvaihtoprosessin frekvenssi kiihtyisi? Nykyisessä huonossa taloustilanteessa näyttää siltä, että tuotteen nopeampi uusiutumiskyky edesauttaa myyntiä.

Emme myöskään vieläkaan saa kuluttajilta veneitä kierrätykseen. Venerekisterin mukaan vain 47 venettä poistettiin rekisteristä viime vuonna. Kierrätykseen tuli ehkä pari sataa venettä, vaikka järjestelmä on olemassa ja se on edullinen. Autoala kokeilee valtioavustuksella autojen "tapporahaa", jossa romutukseen tulevasta autosta (vähintään 10 v vanha) saa 1500 euroa romutusrahaa. Valtion osuus tästä on 1000 euroa ja autoala maksaa loput 500 euroa. Kyseessä on määräaikainen kokeilu ja tavoitteena saada lisättyä uusien autojen myyntiä 5000 kpl.

Voisiko tämän tyyppinen toiminta vauhdittaa osaltaan myös venemyyntiä? Jos vanhoja veneitä ei poistu käytöstä niin pitää kysyä, riittävätkö Suomen 500.000 kesämökkiä, seurojen stabiilina pysyvä jäsenkanta tai kaupunkien "uusiasiakkaat" ylläpitämään nykyistä tai suurempaa alan kysyntää lähivuosiina. - Tässä tulee kuitenkin muistaa kuluttajakäyttäytymisen epälooginen etenemismalli. Kun usko talouteen ja omaan tulevaisuuteen kasvaa, syntyy ympäristön edesauttamana nopeaa kysynnän lisäystä.



Uiva 2014 Flytande
Kävijämäärä lähes ennallaan **6**

EU:n Venäjälle asettamat pakotteet ja niiden vaikutukset **10**

Finnboat Floating Show 2014
Medianäkyvyys taattu **12**

Ajankohtaista tekniikan saralta **16**

ICOMIA tiedottaa **23**



12

PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Uutiset	20
Henkilöuutiset	22
Kansainvälinen lehdistöseuranta	24
Ledaren, svensk resumé	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

UUSIA JÄSENYRITYKSIÄ RUNSASTI

Varkaudessa sijaitseva Tristan-veneitä valmistava Nautione Oy on liittynyt jäseneksi Suomen Veneteollisuusyhdistykseen ja toiminnasta vastaavat Tristan Boatsilla aikaisemmin vaikuttanut Timo Kinnunen sekä Matsmarinia johtanut Jarmo Tiainen. Alucat-katamaraaneja valmistava Suomen Säiliönpääty Oy on myös uusi jäsen Veneteollisuusyhdistyksessä. Yritys sijaitsee Ylöjärvellä ja sen vetäjänä toimii Petri Konttinen. Uusi jäsenyritys on niin ikään venealan henkilöstövuokrausta harjoittava Marinpool Ab, jonka toimitusjohtaja on Rune Mård. Yrityksen toimipiste on Pedersöressä. Suomen Veneteollisuusyhdistykseen ovat liittyneet myös luvialainen Barchetta-veneiden valmistaja Luvia Boats Oy, trimmiautomaatiikkaa tekevä vaasalainen Mente Marine Oy sekä Helsingissä sijaitseva veneiden maalaus- ja pintakäsittelytöitä harjoittava Lainisalo Oy.

Venealan Kauppiat ry:n uusi jäsenyritys on Sipoossa sijaitseva Rento Trading Oy, joka myy mm. Lund ja Ranger Boats –merkkisiä veneitä sekä Nautical Partners Finland Oy, joka harjoittaa Jeanneau ja Prestige –moottoriveneiden vähittäismyyntiä sekä välittää käytettyjä moottori- ja purjeventeitä. Kokkolassa sijaitseva veneiden ja venetarvikkeiden vähittäiskaupassa toimiva Akku-Teho Marine Oy on sekin liittynyt mukaan yhdistykseen. Lisäksi aikaisemmin Telva Marinella ollut jäsenyys on siirtynyt Bike World Oy:lle.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen uusimpia jäsenyrityksiä ovat helsinkiläinen JP Boat Oy, Helsingin Mustikkamaalla sijaitseva K-Marine Oy sekä Kustavissa telakointitoimintaa harjoittava Siusluoto Oy.

MUUTTUNEITA YHTEYSTIETOJA

Oululainen Bothnian Arc Marine Oy on muuttanut ja uusi osoite on Messipojantie 20, 90520 Oulu. Sähköposti bothnianarcmarine@gmail.com ja netti www.bothnianarcmarine.fi.

Hempel Finland Oy on myös muuttanut, uusi osoite on Bertel Jungin aukio 5, 02600 Espoo.

Oy Jotiko-Marine Ab:n uusi osoite on Samppaantie 385, 20960 Turku, muut yhteystiedot ennallaan.

Buster Boatsin toimisto on siirtynyt 1.6. Fiskars Campukselta Helsingistä Raisionlahdelle osoitteeseen Hahdenniementie 2, 21120 Raisio. Tuotanto ja tuotannon tukitoiminnot pysyvät Ähtärissä, muut toiminnot siirtyvät Raisionlahdelle.

KEVÄTKOKOUKSESSA PÄÄTETTYÄ

Liiton ja yhdistysten sääntömääräinen kevätkokous pidettiin 8.4. Sokos Hotel Presidentissä Helsingissä ja kokouspäivään osallistui kiitettävät 65 jäsenyritysten edustajaa. Sääntömääräisessä liittokokouksessa hyväksyttiin liiton tilinpäätös ja toimintakertomus vuodelta 2013 ja myönnettiin asianosaisille tili- ja vastuuvapaus. Päivän aloitukseksi kuultiin mielenkiintoinen ja ajankohtainen EK:n valtiotieteen tohtori Leena Mörttisen esitys aiheesta Miten Suomi kasvaa tulevaisuudessa ja mistä löytyy kilpailukykyämme uusia eväitä. Aihe herätti niin paljon keskustelua ja kysymyksiä, että luento varattu aikakin loppui kesken.

SYYSKOKOUS JA VENEPARLAMENTTI TURUSSA 14.11.2014



Liiton syyskokous ja veneparlamentti pidetään tänä vuonna Turussa hotelli Hamburger Börsissä perjantaina 14.11. Aamupäivän aikana pidetään kaikkien yhdistysten ja liiton sääntömääräiset kokoukset, joissa valitaan edustajat johtokuntiin ja liiton hallitukseen sekä vahvistetaan tulevan vuoden talousarvio. Iltapäivällä on vuorossa Veneparlamentti, jossa keskitytään koulutukseen. Ensimmäinen koulutusaihe on teknisen myynnin kehittäminen ja toisena aiheena paneudumme asiakashallintaan.



Kevätkokouksessa kuunneltiin hartaasti valtiotieteen tohtorin Leena Mörttisen esitystä.

Näistä puhumaan tulee kokenut kouluttaja Matti Pouhakka, Sales Seekers. Veneparlamentin päättää messukoulutus, jota vetämään tulee Marko Lehtinen, Trainers' House. Kokouspäivän hinta on 35 euroa/hlö ja se sisältää aamukahvin, lounaan ja iltapäiväkahvin sekä ohjelman.

Liittokokouksillalliselle siirrymme kaikki Turun linnaan, jossa nautimme kuuden ruokalajin herkullisen illallisen teemana Ruhtinaiden Turku 1812. Ruotsin kruununprinssi Karl Johan Bernadotte on kutsuttu Turkuun keskustelemaan Suomen suuriruhtinas Aleksanterin kanssa Euroopan poliittisesta tilanteesta. Me läsnäolijat pääsemme 1800-luvun alun herkkujen, musiikin ja pukuloiston lomassa seuraamaan tätä kiehtovaa tapaamista kahden ruhtinaan välillä. Illallinen esityksineen maksaa noin 150 euroa/hlö riippuen lopullisesta osallistujamäärästä. Illallisen jälkeen on mahdollisuus majoitukseen hotelli Hamburger Börsissä hintaan 76 €/1-hh ja 89 €/2-hh.

Syyskokouspäivän, veneparlamentin ja illallisen ohjelma sekä ilmoittautumisohjeet lähetetään jäsenistölle erikseen vielä jäseninfossa lähiaikoina.



VENENÄYTTELYJÄ 2014

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
12.-21.9.2014	Southampton	Iso-Britannia	Southampton International Boat Show
17.-22.9.2014	La Rochelle	Ranska	Grand Pavois de la Rochelle
18.-21.9.2014	Norwalk	USA	Norwalk International In-Water Boat Show
20.-28.9.2014	Friedrichshafen	Saksa	Interboot-International Watersports Exhibition
20.-21.9.2014	Kokkola	Suomi	Kokkolan kalamarkkinat ja venemyyntinäyttely
23.-28.9.2014	Istanbul	Turkki	Istanbul Boat Show
24.-27.9.2014	Monaco	Ranska	Monaco Yacht Show
25.-28.9.2014	Auckland	Uusi-Seelanti	Auckland On Water Boat Show
25.-28.9.2014	Atlantic City	USA	Atlantic City In-Water Power Boat Show
30.9-2.10.2014	Kentucky	USA	IBEX
1.-6.10.2014	Genova	Italia	Genova International Boat Show
9.-13.10.2014	Annapolis	USA	United States Sailboat Show
10.-12.10.2014	Kapkaupunki	Etelä-Afrikka	Cape Town International Boat Show
10.-12.10.2014	Mandurah	Australia	Club Marine Mandurah Boat Show
15.-19.10.2014	Barcelona	Espanja	Barcelona International Boat Show
16.-19.10.2014	Annapolis	USA	United States Powerboat Show
17.-19.10.2014	Turku	Suomi	Turun venemessut
25.10-2.11.2014	Hampuri	Saksa	Hanseboot
30.10-3.11.2014	Fort Lauderdale	USA	Fort Lauderdale International Boat Show
5.-10.11.2014	Itajai	Brasilia	International Boat Show of Itajai
14.-16.11.2014	Lodz	Puola	Poland Boatshow
18.-20.11.2014	Amsterdam	Alankomaat	Marine Equipment Trade Show METS
26.-30.11.2014	Berliini	Saksa	Boot & Fun Berlin
4.-7.12.2014	St.Petersburg, Florida	USA	St. Petersburg Power & Sailboat Show
6.-14.12.2014	Pariisi	Ranska	Paris International Boat Show

Nopeuta rahan kiertoa ja lisää myyntiä!

Uusi DLPrime 3000 Mobile Service työkalu nopeuttaa rahan kiertoa ja vähentää inhimillisiä riskejä. Samoin töiden välissä ei tarvitse käydä konttorilla tekemässä paperitöitä, vaan asentajien työpäivä voidaan käyttää kentällä asiakkaiden palvelemiseen.

Ominaisuus on suunniteltu käytettäväksi kosketus näyttöisillä mobiililaitteilla. Helppokäyttöisyys on ollut tärkein ominaisuus sovelluksen suunnittelussa. Kaikki työt näkyvät reaaliaikaisesti valitsemallanne päätelaitteella, mistä helposti voidaan kuitata työt tehdyksi, lisätä uusia työvaiheita tai jopa ihan uusia töitä. Kun työt ovat valmiit ne voidaan merkata suoritetuiksi ja laskuttaa saman tien.

Uusi Mobile Service työkalu säästää aikaa ja varmistaa sen että kaikki työt ja osat tulevat veloitettua. Tartu tilaisuuteen ja tilaa uusi Mobile Service ominaisuus DLPrime ohjelmaasi, säästät aikaa ja rahaa.

UUTUudet!

Trafi -venerekisteröintiominaisuus

Venevalmistajille kehitetty
webtilaus järjestelmä (Jälleenmyyjille)

Webhuolto / Telakka sovellus



PRIME 3000
Marine Edition

www.dlsoftware.fi



Ralf Norrgård, puh. 0400 989 808, ralf.norrgard@dlsoftware.fi
Staffan Nordström, puh. 0400 989 802, staffan.nordstrom@dlsoftware.fi

DL Software Oy | Puh. 0207 701 701
Uumajankatu 2 | Fax 0207 701 711
65350 VAASA | sales@dlsoftware.com

Uiva 2014 Flytande

Kävijämäärä lähes ennallaan

Teksti ja kuvat: Kari Wilén



Ennakoivat säätiedot tämän vuoden Uivan venenäyttelyn alla eivät kuulostaneet lupavilta. Pitkän hellejakson päätteeksi ennustettiin ukkosta ja sadetta. Siitä huolimatta näyttelyssä kävi yli 11 000 veneilyn ystävää.

Helsingin Uiva venenäyttely järjestettiin 17. kerran HSK:n kotisatamassa Lauttasaassa. Tämä oli aikojen saatossa jo järjestyksessä 37. ulkoilmanäyttely, jonka Venealan Keskusliitto on järjestänyt yhdessä tapahtumaa isännöivän pursiseuran kanssa. Ensimmäiset uivat näyttelyt järjestettiin aikoinaan Sirpalesaassa SPS:n kanssa, josta siirryttiin NJK:lle.

Kun maayhteys 18 Valkosaarella vietetyn vuoden jälkeen katsottiin välttämättömäksi pidettiin elokuussa 1998 ensimmäinen Uiva Lauttasaassa.

Oikutteleva sää...

Heinäkuu ja elokuun alkupuoli lupaili hyvää niin venealan syyskaupalle kuin Uivan kävijämäärän kehityksellekin. Valitettavasti järjestelyvii-

kon alussa toteutui meteorologien ennustama säätilan muutos ja koko viikko oli kuurosateinen. Pahimmat kuurot osuivat keskiviikoksi kun yritysten edustajat olivat pystyttämässä näyttelyä, mutta avauspäivä näytti taas hyvinkin lupaavalta. Lauantaina näyttelyvieraat saivat ajoittain vetä niskaansa, mutta toisaalta muilta "häiriötekijöiltä" kuten Helsinki City



Maraton ja Helsinki-Tallinna Race vältyttiin tänä vuonna.

Viime vuosina 12 000 näyttelykävijän rajapyykki on yleensä ylitetty, mutta nyt jäätiin hieman sen alle. Tarkistettujen tietojen mukaan Uivassa kävi tänä vuonna 11 251 näyttelyvierasta, mikä on hyvä luku ottaen huomioon elokuun synkät sää- ja talousennusteet.

Katseltavaa ja tutkittavaa riitti, sillä tapahtumassa esiteltiin kaikkiaan 251 venettä. Purjeveneiden lukumäärä on pudonnut, mutta moottorivenepuolella uutuuksia oli runsaasti. Näytteilleasettajia oli yhteensä 131 ja varusteita sekä veneilyyn liittyviä palveluja esiteltiin varusteltoissa ja -osastoilla, joiden yhteispinta-ala oli noin 2250 neliötä.

Ohjelmaa oli tavan mukaan myös tarjolla näyttelyvieraille. Jo perinteiseksi muodostunut Kippari-lehden koeajolaituri keräsi Otavamedian Satu Björnin mukaan neljä päivän aikana 433 koeajajaa. Valmistajat olivat asettaneet uudet veneet koeajokäyttöön ja ajettavina olivat Buster Le, Flipper 600 SC, Suvi 570 CC ja Yamarin Cross 57 BR.

Suomen Purjehdus ja Veneily ry järjesti solmukoulun lapsille ja aikuisille, ja HSK:n vesillelaskultaan luona yleisö saattoi tutustua Meripelastusseuran, venepoliisin ja Suomenlahden merivartioston kalustoon. Meripartiolaiset olivat ensimmäistä kertaa näyttelyssä esittelemässä omaa toimintaansa.

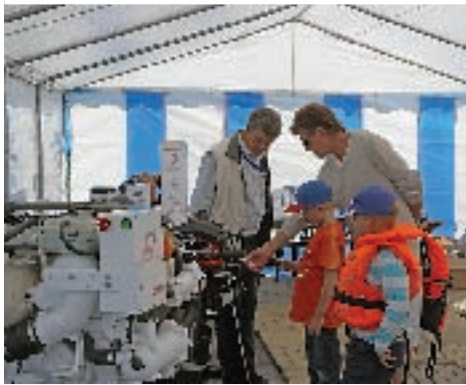
...ja epävarma talous

Näyttelyn lehdistötilaisuudessa Finnboatin toimitusjohtaja Jouko Huju kertoi perinteiseen tapaan alan näkymistä ja tilanteesta siihen saakka saatujen numeroiden valossa.

Kotimaan lukuja voidaan tarkastella sekä rekisteröintivelvoitteen alaisten veneiden kuluttajamyynnin kautta että tukkutoimitustilastojen valossa. Heinäkuun loppuun mennessä veneitä oli rekisteröity 3025 kappaletta ja etenkin purjevenekauppa on laskenut vuoden 2008 hyvistä vuosista melkoisesti. Uusia purjeveneitä on kirjattu rekisteriin vajaat kolmekymmentä, kun niitä parhaina vuosina rekisteröitiin lähes 300. Hujun mukaan tullaan purjevenemyynnin tukala tilanne Finnboatin toimesta ottamaan erityiskäsittelyyn tämän syksyn aikana.

Tammi-kesäkuun tukkutoimitustilasto osoittaa, että kaikkiaan veneitä toimitettiin kotimaahan 22 % viimevuotista vähemmän. Pudotusta on kaikissa kokoluokissa osapuulleen 10 %, vaikka se yli 10-metrisissä veneissä on suurempi. Finnboatin tilastointiin osallistuvien yritysten toimesta toimitettiin tilastointijaksena Suomeen 4832 venettä.

Veneviennistä Jouko Hujulla oli iloista kerrottavaa. Suomen veneteollisuuden viennin arvo kasvoi tulli-tilaston mukaan tammi-toukokuussa



19,8 % ja oli 69,4 milj.euroa. Suurimmat vientimaamme ovat edelleen Norja ja Ruotsi, mutta myös Venäjältä ja varsinkin Saksasta kirjattiin myönteisiä kasvulukuja. Sen sijaan perämootoritalastojen mukaan toimituksissa on noin 10 % laskua.

Kyselimme syyskuussa muutamalta näytteilleasettajalta tunnelmia ja näkymiä Uivan jälkeen. Seuraava Helsingin uiva venenäyttely järjestetään 20.-23.8.2015.

Pekka Honkanen

Myyntipäällikkö Pekka Honkanen oli erittäin tyytyväinen Uivan näyttelyn antiin. Hän on ollut henkilökohtaisesti mukana näyttelyssä vuodesta 1999 alkaen ja vastaa Yamarin-veneiden tukkumyynnistä sekä toimii myös Yamaha-perämootorimyynnin esimiehenä.



Pekka Honkanen
Konekesko Marine

– Uiva näyttely antaa kaupallisesti mukavan piikin syksylle, Pekka Honkanen toteaa. Vaikka itse näyttelyn aikana ei tehtäisi suurempia sopimuksia, aiheuttaa se seuraavien viikkojen ajaksi todellisen ”boostin” kysyntään. Olemme hyvin tyytyväisiä, sillä onnistuimme kotiuttamaan kauppoja ainakin samaan tahtiin kuin viime vuonna.

Konekeskolla oli esillä lukuisia Yamaha-perämootoreita ja –vesijettejä sekä maaostastolla erilaista vesiurheiluun liittyvää tavaraa. Honkanen kertoo viihtyneensä suurimman osan ajasta laiturilla, jossa yritys esitteli viitisentoista Yamarin-venettä.

– Uuden Yamarin Cross 64 BR -veneen julkistaminen onnistui loistavasti, Pekka Honkanen toteaa. Ensin esittelimme veneen kauppiaillemme ja näyttelyn auettua se oli yleisön nähtävänä. Uusi 64 Bow Rider on allround-vene, joka soveltuu päiväretkeilyyn, kalastukseen ja yhteysveneeksi. Monipuolisuutensa ansiosta se kiinnosti suurta yleisöä.

Honkasen mielestä sateinen lau-

antai oli haastava päivä, mutta sunnuntai paikkasi yleisömenetykset. – Todella veneistä kiinnostuneet tulevat kyllä näyttelyyn olipa ilma mikä tahansa. Jäimme loppupelissä näyttelyssä selkeästi plussan puolelle, niin yleisen näyttelyfilixin kuin myös kaupanteon suhteen. Ja nämä asiat-han ovat esilläolossa tärkeitä.

Peeter Säask

Peeter Säask vetää vuonna 1991 perustetun veneveistämö Saare Paatin toimintaa Virossa, Saarenmaalla Nasvan kylässä. Puuveneveistämöstä yritys on kehittynyt merkittäväksi lujitemuovisten matkapursien valmistajaksi ja oma mallistoon kuuluu kolme erilaista Saare-venettä, kaikki Karl-Johan Strählmannin piirtämiä.

Toimitusjohtaja Säask kertoo, että Saare-pursia on esitelty Uivassa vuo-



Peeter Säask
Saare Paat AS



desta 2008 alkaen. – Toimimme yhdessä hyvän partnerimme Blue Ocean Oy:n kanssa ja tällä kertaa meillä olivat esillä Saare 41ac ja Saare 38 -veneet. Eivät ihan upouusia malleja, mutta uusittuja ja kehiteltyjä pienten kasvonkohotusten voimalla.

– Hyvin omakohtainen tuntumani on, että näyttelyvieraita oli vähemmän kuin viime vuonna, Säask jatkaa. Tämä kuvaa yleistä markkinatilannetta. Purjeveneet kiinnostavat nyt vähemmän ja niiden myynti laskee.

– Meillä oli vakavia kauppaneuvotteluita Uivan aikana, mutta sopimuksia ei solmittu. En vielä näe valoa tunnelin päässä, kuten jotkut muut alan ihmiset. Vaikka purjenesektorilla on liikettä, myyntiluvut varmasti jatkavat laskua.

Peeter Säask toteaa kuitenkin, että Uiva on oikea-aikainen ja edullinen tapahtuma esitellä veneitä Suomen markkinoilla. Järjestelyt toimivat moitteetta. Myös helmikuinen sisänäyttely on tärkeä. – Mutta koska myynti laskee niin uskon, että kohta näemme muutoksia perinteisten ve-

nenäyttelyiden osalta. Ehkä niitä ei pidetä joka vuosi, tai veneitä esitellään pienemmissä paikallisissa uivissa tapahtumissa, ehkä jopa tyystin virtuaalisesti.

Mikael Winqvist

– Vuodesta 2006 lähtien AMT-Veneet Oy on ollut mukana uivassa näyttelyssä, kertoo yrityksen toimitusjohtaja Mikael Winqvist. Itse olen ollut töissä uivassa vuodesta 2002, alkuvuosina Brandtin ja Honda Marinen palveluksessa ollessani. Valkosaareissa kävin tuki pääsylipun maksaneena näyttelyvierana.

AMT-Veneet esitteli E-laiturin kupeessa yhdeksän venemallia, joissa kaikissa oli Honda-perämootorit esiasennuksena. – Brandt oli varannut koko laiturin, varsin erikoinen tempu, Winqvist toteaa. Kaikissa veneissä oli Honda-mootorit ja tunnelma eri venemallistojen esittelijöiden kesken poikkeuksellisen hyvä. Meillä ei ollut aivan koko mallistoa esillä tällä kertaa.

Kaupankäynnistä Mikael Winqvist toteaa, että Uivassa oltiin hyvinkin samalla tasolla kuin edellisellä vuonna. – Useimmat toivoivat pientä parannusta, mutta toisaalta haastavien taloudellisten näkymien valossa myös laskua saattoi odottaa, hän jatkaa. Sanoisin, että päädyimme kultaiseen keskitiehen - kauppoja ja tarjouksia rustattiin viimevuotiseen tahtiin.

Lauantain sadekuurot tyhjänsivät laiturit ja Winqvistin mukaan veneiden pitäminen siistinä teetti työtä. Esillä olleiden veneiden lukumäärää hän pitää rohkaisevana, vaikka suurella laiturilla olikin hieman väljää.

Mikael Winqvist heittääkin esille ajatuksen yhdistää Helsingin uiva venenäyttely ja pari viikkoa myöhemmin Lauttasaaren toisella puolella pidettävä käytettyjen veneiden Venetori. – En tiedä miten se käytännössä tapahtuisi, mutta useat jälleenmyyjät



Mikael Winqvist
AMT-Veneet Oy

esittelevät veneitä molemmissa tapahtumissa. Ja niissähän käy myös samoja ihmisiä.

Syksyn ja talven suhteen Winqvist on luottavainen. Tehtaalla varastot ovat tyhjä ja myös jälleenmyyjät ovat saaneet hyvin veneitä kaupaksi. Hieno kesä näyttää painaneen raskeammin vaakakupissa kuin yleinen taloudellinen tilanne. Myös tilanne Norjassa ja Ruotsissa on rohkaiseva. Toivottavasti varovaisesti myönteinen kehitys kestää.

Joel Nemes

Inkoon Venehotellin toimitusjohtaja Joel Nemes oli viidettä kertaa mukana Uivassa yrityksellään, joka tarjoaa veneensäilytystä 5–10-metrille veneille ja vene-että moottorihuoltoa.

Aikaisemman uransa puitteissa "Jolli" on viihtynyt Uivassa aivan näyttelyn alkuajoista saakka.

– Minulla oli tämänkertaisen uiva näyttelyn vaihtoehtona osallistua ystävän jälkikasvun satuhäihin Firenzessä Italiassa, mutta tietysti asetin työn ensisijalle, Nemes naurahtaa. Elokuisesta sateesta ja tuulen tuiveruksesta huolimatta.

– Olenkin erittäin iloinen siitä, että veneala otti henkisen niskalenkin lauantaipäivän huonoista olosuhteista, hän jatkaa. Olimme paikalla palvelemaan vieraita, joita mielestäni oli yllättävän paljon sadekuuroista huolimatta. Uiva järjestetään Venehotellin kannalta juuri oikeaan aikaan ja sain tukun mielenkiintoisia kyselyjä myös suurempien veneiden säilytysmahdollisuuksista, mutta maksimi venekoko meillä on 10,5 metriä.

Nemes kertoo myös, että Venehotellin laajentuminen Helsingin Jätkäsaareen vie ainakin muutaman vuoden. Uivasta hän on sitä mieltä, että näyttely ja järjestelyt ovat vuosi vuodelta yhä paremmat. Järjestelyistä vastaavat osaavat asiansa ja yksityiskohtia hiotaan koko ajan paremmiksi.



Joel Nemes
Inkoon Venehotelli Oy

EU:n Venäjälle asettamat pakotteet ja niiden vaikutukset suomalaiseseen liiketoimintaan

EU:n Venäjälle asettamista pakotteista ja Venäjän asettamista vastapakotteista on käyty vilkas keskustelu Suomessa. EU:n asettamien pakotteiden soveltamisala ja vientirajoitukset ovat monimutkaisia, erityisesti jos suomalainen yritys hoitaa liiketoimintaansa Venäjällä venäläisen tytäryhtiön kautta. Asiaa hankaloittaa myös se, että pakotelainsäädännön sisällöstä ei ole olemassa tulkintaa ohjaavaa oikeuskäytäntöä. Venäjän asettamat vastapakotteet taas koskevat tällä hetkellä lähtökohtaisesti vain elintarviketeollisuutta.



Ulla von Weissenberg

EU:n asettamiin pakotteisiin on kuitenkin syytä suhtautua vakavasti, koska sääntöjen mahdollisesta rikkomisesta voi seurata rikosoikeudellinen vastuu. Seuraavaksi listataan muutama seikka, joihin suomalaisten yritysten tulee kiinnittää huomiota Venäjälle suuntautuvassa liiketoiminnassa.

Tärkeintä EU-pakotteiden noudattamisessa on ennen kaupan solmimista huolellisesti tarkastaa, kenen kanssa liiketoimintaa Venäjällä harjoitetaan. EU on asettanut joukon henkilöitä ja yrityksiä pakotteiden alle sekä täydentänyt pakotelista useaan otteeseen. Listattujen tahojen kanssa ei EU:n sääntöjen mukaan saa ryhtyä suoraan tai välillisesti liiketoimintaan tai muuhun toimintaan, jonka lopputulos voi tuoda tällaisille tahoille taloudellista hyötyä. Välillinen toiminta voi tarkoittaa sekä toimintaa listattujen yhteisöjen tai henkilöiden omistamien yritysten kanssa että toimintaa suomalaisen yrityksen venäläisen tytäryhtiön kautta.

Huvivenekauppa

Poikkeuksena listattuihin tahoihin kohdistuvasta liiketoimintakiellosta voidaan mainita se, että kuluttajatuotteiden sekä henkilökohtaiseen käyttöön tarkoitettujen tuotteiden myynti

on edelleenkin sallittu. Se, missä määrin esimerkiksi venettä voidaan pitää henkilökohtaiseen käyttöön tarkoitettuna tuotteena, riippuneen monesta seikasta. Mikäli listattu taho tulisi sopimusosapuoleksi, on ennen kaupan solmimista syytä tarkkaan selvittää, onko kauppa sallittu. Tämä etukäteinen selvitysvelvollisuus liittyen sopimuskumppanin henkilöllisyyteen ja kaupan sallittavuuteen on tärkeä siis paitsi rikosoikeudellisessa mielessä, myös kaupallisesta näkökulmasta. Mikäli toimittaja ei ole täyttänyt selvitysvelvollisuuttaan eikä pakotteiden johdosta voikaan toimittaa venettä ostajalle, saattaa myyjä syyllistyä kauppasopimuksen rikkomiseen. Näin ollen nykyisessä tilanteessa on syytä myös huolellisesti harkita kumman kaupan osapuolen vastuulla mm. vientiin liittyvät muodollisuudet kauppasopimuksen mukaan ovat.

EU:n asettamat vientikiellot Venäjälle kohdistuvat myös kaksikäyttötuotteisiin ja eräisiin öljy- ja kaasuteollisuuden käyttöön soveltuviin teknologioihin. Kaksikäyttötuotteet ovat tuotteita, joita voi käyttää sekä siviili- että sotilaallisiin tarkoituksiin. Kaksikäyttötuotteita, joiden lopputarkeitus tai -käyttö voi olla sotilaallinen, ei saa viedä Venäjälle. Kielto on ehdoton.

Huvivene sinänsä ei normaalitapauksessa ole kaksikäyttötuotteita koskevan ehdottoman vientikiellon piirissä, mutta veneestä riippuen se saattaa pitää sisällään kaksikäyttötuotteiksi tai öljy- ja kaasuteollisuuden käyttöön soveltuviin tuotteiksi katsottavia komponentteja. Tällöin joudutaan arvioimaan kuinka olennainen osa itse venettä tällainen komponentti on ja kuinka helposti se on irrotettavissa ja myytävissä eteenpäin. Arvio tehdään siis tapauskohtaisesti, mutta tämäkin aspekti on syytä pitää mielessä kaupaa solmittaessa ja arvioitaessa, onko vene kokonaisuutena mahdollista viedä Venäjälle ja/tai tarvitaanko siihen mahdollisesti vientilupa.

EU on tällä hetkellä myös listannut ryhmän pankkeja, joiden rahoittaminen on kielletty. Tavanomainen pankkitoiminta näissä pankeissa ei ole kielletty.

Soveltamisala

Lopuksi on syytä mainita pakotteiden soveltamisalasta. EU-pakotteet tulevat sovellettaviksi koko EU:n alueella, kaikkiin EU:ssa perustettuihin yrityksiin ja EU:n kansalaisiin sekä EU:ssa tapahtuvaan liiketoimintaan.

Tämä tarkoittaa lähtökohtaisesti sitä, että säännöksillä on suurin vaikutus EU:n alueella. Esimerkiksi



Venevienti Venäjälle kasvoi tämän vuoden tammi-toukokuussa 18,3 prosentilla.

suomalaisen yrityksen venäläinen tytäryhtiö, jota ei ole perustettu unionin lainsäädännön mukaisesti, ei suoraan ole sidottu pakotteisiin. Tästä huolimatta voi tällainen yhtiörakenne vaikuttaa myös suomalaiseen emoyhtiöön. Tämä johtuu siitä, että suomalainen yhtiö ei voi toimia pakotteiden vastaisesti eikä voi kiertää pakotesäännöksiä venäläisen tytäryhtiönsä kautta. Suomalaisen emoyhtiön tulisi-

kin tunnistaa ja arvioida ne tilanteet, joissa se tytäryhtiönsä kautta saattaa rikkoa EU:n pakotesääntöjä.

Koska säännöt soveltuvat myös kaikkiin EU:n kansalaisiin riippumatta siitä, toimivatko he EU:n alueella tai sen ulkopuolella, on tärkeä muistaa niitä EU:n kansalaisia, jotka toimivat Venäjällä tai venäläisessä tytäryhtiössä, että EU:n pakotesäännöksiä tulee noudattaa.

Vaikka pakotesäännöt sinänsä muodostavat varsin haastavan kokonaisuuden, koskevat ne tällä hetkellä kuitenkin vain rajoitettuja henkilöitä, yhtiöitä, tuotteita ja liiketoimintaa. Näin ollen pakotteiden mukanaan tuomaan riskiin on mahdollista varautua paitsi selvittämällä sen, ettei sopimusosapuoli ole listattuna EU:n pakotelistalla, myös huolehtimalla, että kauppasopimus on laadittu tämänhetkiset realiteetit huomioiden.

Lisätietoja:

Ulla von Weissenberg, osakas
Asianajotoimisto Borenius Oy
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki
p. (09) 615 333
www.borenius.com

BORENIUS
ATTORNEYS AT LAW



Keskinäinen Vakuutusyhtiö Fennia

Fenniassa palvelemme sinua henkilökohtaisesti

Henkilökohtaisen palvelun lisäksi saat Fenniasta hyvät vakuutuspalvelut kodille, perheelle, yrittäjälle ja yritykselle. Sopimusasiakkaanamme saat myös oman yhteyshenkilön sekä etuja vakuutusmaksuihin.

Fennia ja Finnboat ry. ovat rakentaneet juuri omalle toimialallesi sopivan vakuutuskokonaisuuden **Finnboat-turvan**. Kysy lisää Finnboat-turvasta ja muista vakuutuksistamme.

Ota yhteyttä!

Juha Laurola, p. 010 503 3875 ja 040 530 5777
Tapiatorin, 02100 Espoo

Puhelujen hinnat: Soitto 010 5 -alkuisiin palvelunumeroihimme maksaa lankapuhelimesta 8,35 snt/puhelu + 6,00 snt/min ja matkapuhelimesta 8,35 snt/puhelu + 17,17 snt/min



Finnboat Floating Show 2014

Finnboat Floating Show järjestetään joka toinen vuosi. Viime kesäkuussa jälleen Nauvon vesillä järjestetty tapahtuma oli järjestyksessään 23. Floating Show. Myönteistä palautetta tuli äkkiä, sillä jo elokuun loppuun mennessä siitä oli raportoitu venetestien muodossa lähes kymmenessä eri lehdessä.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Finnboat Floating Show alkoi maanantaina 9. kesäkuuta loistavassa kesäsäässä, jota kesti aina toiseksi viimeiseen testipäivään eli keskiviikkoon saakka. Torstain sankka aamusumu enteili säätilanmuutosta ja seuraavan kerran aurinko paistoiikin Suomessa vasta heinäkuussa.

Veneiden kuvaukset alkoivat aamukymmeneltä ja iltapäivän alkajaisiksi pidettiin kipparikokous osallistuville yrityksille Bagaren-kokouksessa. Paikalla olivat edustajat 13 yrityksestä, jotka olivat tuoneet Nauvooon 32 venettä toimittajien testattaviksi. Näistä ainoastaan kaksi oli purjevenettä, toinen eli Sailjet 40 oikeastaan purje- ja moottoriveneen hybridi.

Järjestäjien puolelta Jouko Huju ja Markku Hentinen pohjustivat tapahtumaa, johon tänä vuonna osallistui yhteensä noin 110 henkilöä. Veneiden sisäkuvaus päättyi illansuussa ennen tervetuliaisjuhlaa Framnäsin nuorisoseuran talolla. Tällä kertaa valokuvaa ja ei käynyt uimassa kameran kanssa, vaan otti tapahtuman aikana 7064 valokuvaa, joista seulottiin 835 kuvaa toimittajien ja osallistuneiden yritysten käyttöön. Valokuvat ovat nykyään joustavasti tarkasteltavina ja ladattavissa Floating Shown nettisivuilta, mistä on tullut runsaasti kiitosta median puolelta.

Medianäkyvyys taattu

Toimittajat saapuivat lentokentältä myöhemmin maanantaina iltapäivällä, ja majoittumisen jälkeen heille pidettiin tapahtuman selostustilaisuus. Bagaren-saliin kerääntyi yhteensä 44 ulkomaalaista toimittajaa 22 eri maasta, jonka lisäksi paikalla oli seitsemän kotimaan median edustajaa. Useat toimittajat ovat jo Floating Show -vertaaneja, esimerkiksi ruotsalaisen Båtliv-lehden päätoimittaja Lars-Åke

Redéen on ollut mukana 14 kertaa, mutta nyt joukossa oli myös kiitettävä määrä ensikertalaisia. Tilaisuuden jälkeen alkoi veneisiin tutustuminen vierasvenesataman tapahtumalle varatuilla laitureilla.

Tiukka testiohjelma

Tutustumispäivän jälkeen seurasi kolme työntäyteistä testipäivää, jolloin liikkeelle lähdettiin klo 8.30 ja



Nauticat 321 Sport ja Sailjet 40 ottavat mittaa toisistaan Airiston leppoisissa tuulissa.

satamaan palattiin yleensä vasta kello 17.30 jälkeen. Tämänkin jälkeen jotkut toimittajat lähtivät vielä toviksi vesille lisämittauksia tai -kuvauksia varten.

Moottoriveneet oli jaettu kahteen testiryhmään, pienempiin ja suurempiin veneisiin, jotta vesillä ei syntyisi peräaaltojen ja risteilevien ajosuuntien aiheuttamia vaaratilanteita. Pienillä veneillä ajettiin suojaisempia

reittejä, mutta miehistöjen vaihtopaikat olivat kaikille samat. Purjeveneet seilasivat yhdeksän pitempää legiä, kun taas moottoriveneille oli reititetty 21 legiä.

Lounaspaikoiksi oli valittu edellisten tapahtumien hyvien kokemusten perusteella Verkan, Airisto Strand sekä Korpoström. Verkanissa ravintola Buffalo tarjosi nälkäisille veneilijöille kuuluisia ribsejään, Airistolla nautitiin

saaristolaispöydästä ja Korpoströmin henkilökunta oli valmistanut lohikiusausta. Iltapäivän kahvitaukoja vietettiin Airiston ja Korpoströmin lisäksi myös Fagerholmossa, jonka laitureissa olevia veneitä keinutti syväväylää ohi ajava lastilaiva. Moottoriveneiden testimiehistöjä vaihdettiin monesti lennossa kuten Seilin, Gullkronan ja Paraistenportin suojaisilla lahdelmilla.



Torstain sankka aamusumu sotki aamupäivän ohjelman ja veneet kerättiin yhteen Korpoströmiin. Moottoriveneiden legi Nauvo Berghamniin jouduttiin perumaan, mutta puolen-toista tunnin odottelun jälkeen testi-ajoja päästiin taas jatkamaan.

Perjantaiamuna väsyneet mutta venetiedolla kyllästetyt toimittajat suuntasivat kohti lentokenttää. Kaikki paitsi toimittaja Ulf Terje Johnsen, joka oli saapunut Nauvoon avoautolla. Hän lähti paluumatkalle mukanaan Suvi 460 -soutuvene, jolla aikoi kesän aikana soutaa Oslostä Kööpenhaminaan.

Artikkelisato paisuu

Finnboat Floating Show on uniikki tapahtuma maailmassa, sillä missään muualla toimittajat eivät pääse koeajamaan veneitä yhtä keskitetysti ja tehokkaasti, yhtä hyvissä olosuhteissa ja kauniissa saaristomaisemissa kuin Nauvon vesillä. Hyvät järjestelyt ja viihtyisä ympäristö aikaansaavat nopeasti hienon yhteishengen.

Tämä käy ilmi myös siitä palautteesta, jonka olemme saaneet toimittajilta ympäri maailman. Esimerkiksi Floating-toimittajakaartin toiseksi vanhin jäsen Claus Breitenfeld Wassersport-lehdestä kehuu netissä tapahtuvaa testi-veneiden



Claus Breitenfeld

varausjärjestelmää parhaaksi "boat-lobby-special-interest-group in the world". Hän pitää koeajomahdollisuuksia erittäin tervetulleina, koska Saksassa maahantuoja ei mielellään aina anna tuliteriä veneitä testeihin. Hän toivoisi jopa pitempiä legejä ja mahdollisuutta koeajaa lisää sellaisia veneitä, joita viedään Saksan markkinoille.

Näyttävän venäläisen Motor Boat and Yachting -lehden päätoimittaja Zariy Chernyak on usein nähty vieras Floating Showssa ja hän kiittelee vuolaasti suomalaisia veneitä, tapahtuman henkeä ja osallistujia sekä ympäröivää luontoa. Hän testaa lehteensä pääasiassa yli 30-jalkaisia veneitä. – Tapahtuma on erittäin tärkeä työni puolesta, Zariy toteaa. Jokaisen shown jälkeen minulla on materiaalia puoleksi vuodeksi eteenpäin. Ja saan sekä hyviä ystäviä että yhteyksiä.

Marc Fleury ranskalaisesta Neptune Yachting Moteur -lehdestä oli ensimmäistä kertaa Floating Showssa ja sanoo, että tapahtuman järjestelyt ovat loistavat. – Sen perusteella mitä olen nähnyt ja kokenut työssäni, harva venetapahtuma maailmassa on yhtä mukava, Marc toteaa. Tapahtuman kodinomainen ja tuttavallinen ilmiö on tärkeä sen onnistumisen kannalta ja etenkin iltaohjelmat, kuten



Zariy Chernyak

unohtumaton läksiäisillallinen, olivat ikimuistoisia. Nauvo on ainutlaatuisen paikka, jonne pa-



Marc Fleury

laan lomailun merkeissä. Koeajoin lehden linjan mukaisesti yli 35-jalkaisia veneitä kuten Targa 44, Minor 36, Grandezza 40 Fly ja North Star 37 ja näiden koeajojen ansiosta voimme julkaista venetestejä tasaisesti koko vuoden aikana.

Finnboat Floating Show poikii hurjan määrän artikkeleita ja muuta medianäkyvyyttä. Ja vuosien varrella julkaistujen sivujen määrä on vain lisääntynyt. Toisaalla tässä lehdessä on luetteloitu jo tämänvuotisen tapahtuman tiimoilta kirjoitettuja juttuja. Ja samoilta sivuilta ilmenee, että tänä vuonna on vielä julkaistu artikkeleita edellisessäkin Floatingissa 2012 ja pikku-Floatingissa 2013 tehdyistä koeajoista. Mediavirta jatkuu siis pitkään.

Tasaisesti lisääntyvästä medianäkyvyydestä kertovat Finnboatin toimiston keräämät tilastot. Vuoden 2006 Floatingista on julkaistu noin 350 kirjoitettua sivua, vuoden 2008 tapahtumasta 430 sivua ja vuoden 2010 Floatingista 580 sivua. Edellisestä Floating Showsta 2012 on jo julkaistu noin 610 kirjoitettua sivua 40 eri lehdessä ja 24 eri maassa.

Mikäli tuoreimmasta tapahtumasta kirjoitetaan yhtä ahkerasti kuin vuoden 2012 showsta, voidaan sijoitetun pääoman tuotoksi (ROI) laskea 1.830.000 euroa. Keskimääräiseksi venelehden ilmoitussivun arvoksi on otettu 3000 euroa ja se on kerrottu 610 julkaistulla sivulla. Vuoden 2014 tapahtumaan investoitiin noin 110.000 euroa ja nettokulut olivat noin 60.000 euroa. Tuotto on siten yli 30-kertainen.

Toimitusjohtaja Jouko Huju totesikin kipparikokouksen päätteeksi, että Floating Show -tapahtumien järjestämisestä kannattaakin ehdottomasti jatkaa seuraavien sukupolvien aikana.

Kuvasatoa Finnboat Floating Show -tapahetimestä



Kaikki kipparit ja vieraat lounastauolla ja miehistönvalhdossa Korpoströmissä, yhteensä noin 110 henkilöä!



Elias Johansson Ruotsista on osallistunut Floating Show'hun 8 kertaa ja sai näin "Honorary Finn" -arvonimen. Muita kunniamainittuja tällä kertaa olivat Zariy Chernyak Venäjältä ja Claus D. Breitenfeld Saksasta.



Finnboat Team eli Jouko, Katja, Kari, Markku ja Lena ansaitulla lyhyellä tauolla. Kuvasata puuttuu Jan Kansanaho. Norjalainen Ulf Johnsen varustettiin Suomi-pipolla alkavaa Oslo-Kööpenhamina -soutumatkaansa varten. Onnea matkalle toivottamassa Egle Kasperaviciute Liettuasta (vas) ja Yvonne Zwaan Hollannista.



Taastusti hyvää ruokaa ja lämmintä tunnelmaa nuorisoseuran talolla Framnäsissä - ja yleensä myös yllätysohjelmaa...

... Finnboat Spiritual Band proudly presents: laulu Ulf Johnsen, vesikanisterirummut Uwe Meiling, saksofoni Hans Papenburg, rummut Ari Inkinen, bassokitara Alfred Boer ja soolokitara Jaano Martin Ots.



Verkanin Restaurant Buffalon ribsit ovat Floating Show'n must!



Yamarin-miehistö Davy Gustafsson, Peter Krusberg ja John Catani valmiina lähtöön

Ajankohtaista tekniikan saralta

Edellisessä Finnboat Newsissä kerroimme, mitkä huvivenedirektiiviin kuuluvat standardit ovat työn alla ja mitkä ovat näiden standardien tärkeimmät muutokset. Tämä työ jatkuu edelleen ja kehitysversiot elävät koko ajan. Otamme mielellämme kommentteja venevalmistajilta siitä, miten standardimuutokset vaikuttavat heidän tuotteisiinsa. Seuraavassa katsaus ajankohtaisista standardeihin liittyvistä asioista.

Teksti: Max Johansson, VTT Expert Services Oy

Näkyvyys ohjauspaikalta

(ISO 11591 Small craft, Field of vision from helm position)

Tämä standardi koski aikaisemmin vain moottoriveneitä, mutta nyt standardi koskee myös purjeveneitä. Standardimuutos on pakollinen, koska uudessa direktiivissä vaaditaan myös purjeveneille hyvä näkyvyys ohjauspaikalta.

Vaatimukset purjeveneille ovat epätarkat ja suurpiirteiset; Ohjauspaikan järjestely on tehtävä siten, että ohjaaja voi nähdä kunnolla ja saada kokonaiskuvan tilanteesta sekä törmäysriskeistä vallitsevista olosuhteista. Jos edessä on kiinteitä esteitä, ohjaajan on pystyttävä saamaan esteetön näkyvyys liikkumalla normaalisti ohjauspaikalla, pystyen vielä ohjaamaan venettä.

Moottoriveneille näkyvyysvaatimukseen taaksepäin on tulossa helpotuksia. Nykyisessä standardiehdotuksessa vaaditaan esteetön näkyvyys taaksepäin, mutta siten, että ohjaaja saa liikkua normaalisti jos pystyy samalla hallitsemaan venettä (aikaisemmin sai liikkua 0,5 m). Näkyvyyden taaksepäin voi myös edelleen hoitaa peileillä tai muulla tavalla.

Sähköpropulsio

(ISO 16135.2 Small craft — Electric propulsion system)

Standardi sähköpropulsiosta on kehitteillä ja se on tällä hetkellä DIS-statuksella. DIS-versio ei saanut hyväksyntää äänestyksessä, koska siinä oli liikaa eroavaisuuksia IEC standardeihin. Standardi toimii yhdessä ISO 10133 tasavirta ja ISO 13297 vaihtovirta -sähköstandardien kanssa ja se käsittelee sähköpropulsiovaikutuksia järjestelmiin, mutta se ei käsittele akkuteknisiä asioita. Standardin jännitysalueet ovat 50 V-1500 V tasavirralla ja 500 V (kolmevaihe)/250 V (yksivaihe) - 1000 V. Alemmilla jännitteillä pitää käyttää ISO 10133 tasavirta ja ISO 13297 -vaihtovirta standardeja.

Mies yli laidan

(ISO 15085 Small craft Man overboard prevention and recovery)

Man overboard -standardiin ehdotetaan muutosta, jonka mukaan suunnittelukategorioiden C, B ja A mukaisissa olosuhteissa rajoitetaan veneen keulassa olevia istuinpaikkoja. Tämä vaikuttaa vakavuuslaskelmissa henkilöiden sijaintiin ja saattaa pudot-

taa suurinta henkilölukua monessa venemallissa. Keulassa saa kuitenkin olla edelleen "hyvän sään" istumapaikkoja.

Tuoleille ja pelastustikkaille ehdotetaan myös lujuusvaatimuksia. Vedestä nousemisjärjestely on pakollinen kaikissa veneissä ja se on testattava.

Palo ja hätäuloskäynnit

(ISO/DIS2 9094 Fire protection)

Palostandardi on ollut pitkään kehitteillä ja se on päässyt nyt FDIS vaiheeseen. Merkittävin muutos standardiin on, että vain ovellisille nukkumatiiloille tarvitsee erikoisjärjestelyn hätäuloskäynnille. Tämä tarkoittaa, että pistopunkista uloskäynti saa olla pentterin lähellä. Sammutusjärjestelmävaatimukseen on myös tulossa helpotuksia.

Ensi vuonna on valmistumassa lukuisia standardeja ja myös paljon standardeja on tulossa päivitykseen. Näistä lisää venetekniikkapäivässä ja webinaarissa.





HII-O-HOI Kallavesj' kutsuu!

Veneily · Matkailu · Vapaa-aika
KALLAVESJ' 2015

Kuopio-hallissa 10.–12.4.2015

Nosta Sinäkin ankkurit ja suuntaa kohti 52. kerran järjestettävää Järvi-Suomen suurinta veneilyn, matkailun ja vapaa-ajan messutapahtumaa.

Viime keväänä Kallavesj'-messuilla vieraili yli **25 000 kävijää** tutustumassa näytteilleasettajien monipuoliseen tarjontaan. Kävijöitä kiinnosti erityisesti monipuolistunut venevalikoima. Kauppa kävi erinomaisesti ja messujen hyvä tunnelma sai paljon kiitosta sekä messuvierailta että näytteilleasettajilta.

Seuraavien Kallavesj'-messujen ajankohdaksi on ankkuroitu 10.–12.4.2015 ja edellisen kevään tavoin **yleisöllä on tapahtumaan ilmainen sisäänpääsy!**

Messupaikat ovat nyt myynnissä ja parhaat paikat viedään nopeasti käsistä. Ole siis Sinäkin nopea ja varaa paikkasi hyvissä ajoin. Tehdään yhdessä hyvä myyntinäyttely, jossa on runsaasti yleisöä ja kauppa käy!

Hinnat

Osaston koko (m ²)€ / m ²
0-462,50
5-852,00
9-1847,00
19-2745,00
28-3644,00
37-4543,00
46-5440,00
55-6338,00
64-7236,00
yli 7334,00
Ulkopaikka25,00
Sähköliittymä70 / 100 €

Hintoihin lisätään alv 24 %.

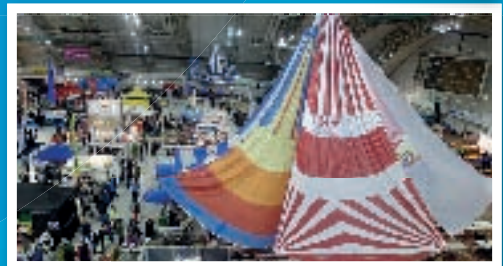
**31.12.2014 mennessä paikkansa varanneille
15 % alennus paikkavuokrasta!**

Varaa paikkasi netissä: www.kallavesj.fi

**Tervetuloa näkymään ja tekemään kauppa
Kallavesj' 2015 -messuille!**



Kallavesj' 2015 järjestäjä:
Kuopion Pursiseura ry
PL 266, 70101 Kuopio puh. 040 760 3446
kuops@kuopionpursiseura.fi
www.kallavesj.fi





Tekninen komitea

Icomian tekninen komitea on kehittänyt uuden pohjan Vaatimustenmukaisuuden vakuutukselle (Declaration of conformity) ja myös ADCO (Markkinavalvojat, kuten TraFi) ovat hyväksyneet sen.

ICOMIA on ryhtynyt julkaisemaan uutta sähköisessä muodossa olevaa "ICOMIA Small Craft Standards Bulletin" lehtistä, missä käsitellään lyhyesti eri standardien kehitystilannetta. Näitä bulletineja tullaan hyödyntämään edelleen ja jakamaan eteenpäin tarvittaessa.

Ympäristökomitea

Veneiden kierrätys on tällä hetkellä ajankohtainen aihe monessa maassa. Yleisesti keskustellaan siitä, miten veneet voidaan kierrättää järkevästi ja tehokkaasti. Suomessa, Japanissa ja Hollannissa on jo luotu järjestelmä tähän, mutta suuria määriä veneitä ei ole saatu kierrätykseen.

Monessa maassa on tullut tiukkoja vaatimuksia siitä, mitä päästöjä saa päästä veteen ja mitä ei. Näitä ovat esim. öljyiset pilssivedet ja septitankkien vedet. Myös korjaustelakoiden ja marinoiden päästöt, esim. pesupaikkojen pesuvesien puhdistaminen, ovat tarkkailussa. Nämä entistä tiukemmat vaatimukset vaikuttavat eniten pursiseurojen ja kerhotyyppisten marinojen toimintaan.

Superyacht-komitea

Vedenalainen melu ja sen aiheuttama

haitta on tullut ajankohtaiseksi laiva-teollisuudessa ja sitä kautta aihe heijastuu nyt myös superyacht-puolelle. Ongelmana on se, että tällä hetkellä ei ole olemassa tarpeeksi tehtyjä mitauksia ja tietoa melutasosta ja melun haitoista. Pitkällä tähtäimellä aihe tulee vaikuttamaan myös huvivenevalmistukseen.

RSG (Recreational craft Sectorial Group)

RSG on tekninen asiantuntijaryhmä, jonka tehtävänä on mm. luoda yhtenäiset tarkastuskriteerit ja ohjeet Huvivenedirektiivin vaatimustenmukaisuuden varmistamiseksi.

Ryhmän viime kokouksessa käsiteltiin ehdotuksia ja mietteitä, jotka koskevat eri standardien ja huvivenedirektiivin tulkintaa. Kokouksessa päätettiin, että ryhmän hyväksymästä tulkinnasta tulee "käyttösuositus" (RFU). Käyttösuositukset julkaistaan vuosittain RSG-Guidelines:ssa RSG:n kotisivulla www.rsg.be. Venevalmistajat, suunnittelijat jne. voivat rekisteröityä RSG:n kotisivuille.

Venetekniikkapäivä 22.10.2014 klo 9.30-16.00 VTT Tampere

VTT Expert Services ja Finnboat järjestävät perinteisen Finnboatin teknisen komitean kokouksen seminaarimuodossa VTT:n tiloissa Tampereella, Tekniikankatu 1 keskiviikkona 22.10. Seminaarissa käydään tarkemmin läpi uusimmat standardit ja käsitellään

Veneiden kierrätys on tällä hetkellä ajankohtainen aihe monessa maassa.

ajankohtaisia teknisiä asioita. Tänä vuonna ohjelmassa ovat mm. seuraavat aiheet:

- Miten liikemittauksia ja -säättöä voidaan hyödyntää veneilyssä? Christer Helenelund/Baltic Instruments Oy
 - Veneen liikkeet ja niiden vaikutukset veneen ominaisuuksiin ja käyttöön
 - Mitä liikemittauksilla ja -säädöllä voidaan aikaansaada käytännössä?
 - Voisimmeko parantaa veneteollisuutemme kilpailukykyä hyödyntämällä muita nopeammin tätä tekniikkaa?
- Kuulemisia Trafilta, Juhani Pappila/Trafi
 - Vesikulkuneuvorekisteri
 - Markkinavalvonta-caseja
- Standardiviidakon purkamisen, VTT Expert Services Oy
- Peräpeilivoimat, VTT Expert Services Oy.

Lisätietoja antaa Max Johansson, max.johansson@vtt.fi

Ilmoittautumiset 17.10. mennessä osoitteeseen info@finnboat.fi Seminaari on maksuton eikä sisällä aterioita. Tiloissa on lounaskahvila.

Webinaari 25.11.2014 klo 9.00-12.00

VTT Expert Services järjestää 25.11. klo 9-12 webinaarin, jossa käsitellään standardikehityksen tilaa. Tänä vuonna webinaari on heti METS-standardikokouksien jälkeen, joten käsiteltävät asiat ovat tuoreita. Webinaarit ovat oiva tilaisuus seurata standardien kehitystä ja saada niistä uusimmat uutiset. Webinaarista lähetetään vielä erikseen sähköinen kutsu.

Lisätietoja Max Johansson, max.johansson@vtt.fi

Finnboat Akatemia Koulutustarjonta 2014

Venealan keskusliitto Finnboat ry ja Tampereen Aikuiskoulutuskeskus TAKK tarjoavat venealan yrityksille laajan koulutustarjonnan Finnboat Akatemian kautta. Finnboat Akatemiassa voit kehittää osaamistasi juuri omien tarpeittesi mukaisesti. Valitse yksittäinen koulutus tai yhdistele vapaasti!

Koulutukset ovat 1–2 päiväisiä, innostuessasi voimme koota sinulle myös tutkintotavoitteisen koulutuksen. Laajoihin koulutuskokonaisuuksiin voi saada ulkopuolista rahoitusta.



FINNBOAT -laatusertifikaatti

FINNBOAT-Laaturaketta tarjoaa jäsenyrityksille helppokäyttöisen ja käytännöllisen työkalun, josta saadaan välittömiä ja pitkän aikavälin hyötyjä. Sopii erityisesti vene- ja tarvikeliikkeiden sekä telakoiden käyttöön!

Hyödyt yritykselle

- parantaa kannattavuutta ja tehokkuutta
- uusia näkökulmia liiketoiminnan kasvattamiseen
- parantaa asiakastytyväisyyttä
- helpottaa yrittäjien työtaakkaa

Ryhmä III aloitus 20.11.2014, kokoontumiset sopimuksen mukaan Tampereella ja Helsingissä.

Hinta

Kehittämishojelman ja sertifikaatin hinta on yhteensä 1700 €/yritys.

Lisätiedot

Kari Kaikkonen, puh. 044 7906 417,
kari.kaikkonen@takk.fi

Jan Wichmann, puh. 050 4680 564,
jan.wichmann@takk.fi

Venetekniikka

Diesel-tekniikkakurssi	24.–25.9.2014
Mönkijöiden ja moottorikelkkojen huoltokurssi	18.–19.2.2015
Veneen kuntotarkastus ja katsastus	4.–5.2.2015
Veneen moottorin ja voimansiirtolinjaston korjaukskurssi	15.–16.10.2014
Venesähkötekniikan peruskurssi	7.–8.1.2015
Venealan varusteet	4.–5.3.2015

Lisäkurssit kysynnän mukaan

Alumiinin hitsaus	2 pv
Tulityökorttikoulutus	1 pv
Sähkön ja hydrauliiikan perusteet	2 pv
Työturvallisuuskorttikoulutus	1 pv
Tieturva I ja II	

Hinta

Koulutusten hinta on 100 €/pv + alv 24%. Laajoihin koulutuskokonaisuuksiin on mahdollista saada ulkopuolista rahoitusta.

Lisätiedot ja ilmoittautumiset

kouluttaja Jari Paulamäki,
jari.paulamaki@takk.fi puh. 044 7906 242

TAKK, Tampereen Aikuiskoulutuskeskus
Kursikeskuksenkatu 11, PL 15, 33821 Tampere
Vaihde 03 236 1111
www.takk.fi



BALTICILLE SUURTILOUS

Pohjanmaalaiselta Baltic Yachtsilta kuuluu hyviä uutisia. Veistämö on kesällä toimittanut 33-metrinen Baltic 108 WinWin asiakkaalleen. Javier Jaudenesin suunnittelema racer/cruiser purjehtii Kanariansaarten kautta Karibialle. Tänä vuonna on myös toimitettu 116-jalkainen Baltic ja tehty kattava huolto 105-jalkaiselle Wallypurrelle Nariida. Elokuussa suomalaisveistäjä kertoi, että se on saanut tilauksen 130-jalkaisesta Balticista, jonka toimitus sijoittuu kesälle 2016. Pääsuunnittelijana on amerikkalainen Reichel Pugh Yacht Design ja muotoilusta, kannesta ja sisustuksesta vastaa Nauta Design. Räättälöity alus rakennetaan hiilikuitukomposiitista ja se saa nostokölin lisäksi runkoon sisään nostettavan propulsiojärjestelmän. Samoja ratkaisuja nähtiin WinWin-veneessä. Baltic 130:n omistaja on intohimoinen kilpapurjehtija ja vene onkin leveän peränsä ja matalan kansirakenteensa ansiosta vauhdikkaan näköinen. Tuotantoon vene lähtee syyskuussa. Noin 200 henkilöä työllistävän Baltic Yachtsin tilauskirjoissa on tämän veneen lisäksi 115- ja 175-jalkaiset alukset.

UUTISIA TURUSTA

Lassi Hellman on sopeuttanut yrityksen toiminnan laajuutta ja toimintatapaa vastaamaan nykyisiä haasteellisia aikoja. Helmarin keskittyy jatkossa yksilölliseen venevälitystoimintaan sekä Hallberg-Rassy-purjeveneisiin. Välitystoiminnasta vastaa edelleen v. 1983/84 perustettu Hellman Trading, joka muuttui nyt syyskuussa kommandiittiyhtiöstä osakeyhtiöksi. Nimi säilyi ennallaan: Hellman Trading Oy, kauppare-



kisteriin kirjatun virallisen aputoiminimen ollessa edelleen HELMARIN. Hallberg-Rassy'n maahantuoja säilyy Oy Hellman Yachts Ab, kuten ennenkin. Jeanneau-purjeveneiden maahantuoja Baritoni Oy on lopettanut toimintansa elokuussa.

UUSI VENEHALLI HERNESAAREEN

Jouko Lindgren Oy avaa lokakuun alussa uuden venesäilytyshallin Hernesaaren telakka-alueen itäreunalle. Halli on kooltaan 1000 m² ja sen ovet ovat 8 m leveät ja 6 m korkeat. Halli varustetaan ilmankuivaimella, joka lämpötilan muutoksista huolimatta ylläpitää 50–60 % ilmankosteuden. Halli on erittäin valoisa. Se on kylmä, eikä sitä lämmitetä. Kevätaurinko lämmittää sen kuitenkin sisältä, minkä ansiosta kunnostustyöt voi aloittaa hyvissä ajoin ennen veneilykautta.



LEEVEENE OY KORJAA VENEITÄ MYÖS TURUSSA

Leevene Oy aloittaa venekorjaamotoiminnan Satavan Venepalvelu Oy:n marinan yhteydessä olevassa korjaamohallissa. Leevene Oy on tehnyt suurten ja pienten veneiden korjaustöitä jo yli 30 vuoden ajan Helsingissä – erikoisosaamisena ovat lujitemuoviveneiden vahinkokorjaukset. Leevene Oy:n toimintaa ohjaa Lloydsertifioitu ISO 9001 laatujärjestelmä sekä Finnboat-laatukartta. Töitä tehdään useimmille veneitä Suomessa vakuuttaville kotija ulkomaisille vakuutusyhtiöille. Leevene tarjoaa myös veneiden kuntokartoituksia ja vahinkotarkastuksia.

Veneentekijäntiellä Helsingin Lauttasaaressa on käytettävissä kaksi korjaamohallia, joissa on 8 korjauspaikkaa. Telakan maksimikapasiteetti on 40 tonnia. Turun uudessa toimipisteessä on 3–4 korjauspaikkaa. Turussa on käytettävissä Satavan Venepalvelu Oy:n telakointipalvelut, jolloin maksiminostokyky on jopa 80 tonnia.

Turun toimipiste on keskeisellä paikalla hyvien kulkuyhteyksien varrella sekä maitse että vesitse ja täydentää hyvin saarismeren ja länsirannikon alueen korjaamotarjontaa.

Leevene Oy on Finnboatiin kuuluvan Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen pitkäaikainen jäsen. Lisätietoja antavat Joni Leeve, puh. 0102392301 ja Jori Kaunisto, puh. 0102392303

SIX-CAPILLE UUSI MALLISTO

Six-Cap Oy vahvistaa tuotevalikoimaansa uudella Heat Holders -asumallistolla. Mallis-



toon kuuluvat sukat, alusasut, päähineet ja sormikkaat. Heat Holders -sukkien ja -pähineiden lämpökerroin on noin seitsemän kertaa korkeampi kuin kilpailevilla tuotteilla. Korkea lämpökerroin on saavutettu patentoidulla kudontamenetelmällä sekä yhdistämällä erilaisia kuituja keskenään. Tuotteet sopivat erinomaisesti veneilijöille ja kalastajille sekä mökkikansalle. Valikoimassa on myös ski-sukat laskettelijoille. Lisätietoja: www.pelastusliivi.fi

MUUTOKSIA POHJANKURUSSA

Pohjankurussa Raaseporissa toimiva veneiden maalauksia, entisöintejä, korjauksia ja telakointia tekevä Skuru Marine Oy toimii jatkossa Volvo Penta Service -pisteenä. Volvo Penta -toiminnan vastuhenkilöksi on palkattu 18.8.2014 alkaen *Håkan Landell*. Skuru Marine on samassa yhteydessä sopinut Tammisaaren vierasvenesataman vieressä toimivan vene- ja autovaraosaliikkeen Ekenäs Bildelin kanssa yhteistyöstä niin että Bildel vastaa Volvo Penta -varaosien kuluttajamyynnistä Tammisaarella. Bildel toimii myös vierasvenesatamassa huollon palvelupisteinä veneilijöille.



Håkan Landell



MISSION COMPLETED

Norjalainen venealan toimittajaveteraani Ulf Johnsen, tunnettu myös Finnboatin Kunnia-suomalaisena, lähti 1.7. Oslostasoutaen kohti Kööpenhaminaa. Veneenä oli Konekesko/Termalinin valmistama Suvi 460, jonka Ulf esitteli Finnboat Floating Showssa kaikille läsnäolijoille. Souturetkensä aikana Johnsen yöpyi teltassa ja joskus myös ystävällisten

saaristolaisten vieraana. 71-vuotissyntymäpäivänään elokuun 31. päivänä tasan klo 12.00 Ulf saapui perille Kööpenhaminan Nyhamniin 648 soudetun kilometrin ja noin 280.000 aironvedon jälkeen ja 17 kiloa laihempana. Perillä Kööpenhaminassa syntymäpäiväsankaria odottivat sukulaiset ja ystävät sekä melkoinen määrä tiedotusvälineidenkin edustajia.



HENKILÖUUTISET

TerhiTec Oy

Sami Kuivalainen on 1.9.2014 alkaen nimitetty Terhitec Oy:n toimitusjohtajaksi vastuullaan TerhiTecin tuotantolaitokset. Juha Lindroos vastaa Ähtärin tuotantolaitoksesta ja raportoi Kuivalaiselle.

A-Laiturit Oy

A-Laiturit Oy:n uudeksi avainasiakaspäälliköksi on nimetty turkulainen Kim Varjo. A-Laiturit Oy:n uutena avainasiakaspäällikkönä Kim Varjo tulee vastaamaan A-Laitureiden jälleenmyyjäkentästä asentavien laiturimyyjien osalta maanlaajuisesti. Lisäksi hänen vastuualueenaan on A-Laitureiden tarvikemyynti veneliikkeiden osalta. Uudessa tehtävässään Varjo aloitti 15.9.2014

KoneSuni Oy

KoneSuni Oy:tä syyskuusta 2012 johtanut Mikko Vitikainen on päättänyt palata takaisin yrittäjätehtäviin ja hänen työsuhteensa

yhtiössä päättyi 15.9.2014. Uudeksi toimitusjohtajaksi on valittu Tuomas Mattila. Mattila on toiminut alkuvuoden ajan KoneSuni Oy:llä moottoripyörien ja varusteiden myyjänä. Mattila aloitti uudessa tehtävässään 25.8.2014.

Venemaailma Oy

Jussi Niinimäki on nimitetty Venemaailma Oy:n myyntipäälliköksi 1.11.2013 alkaen. Jussi on tehnyt pitkän uran venemyynissä sekä pien- että matkaveneiden parissa ja vastaa nyt kokonaisuudessaan Venemaailman moottorivenemyynnistä.

Iiro Kinnanen on nimitetty Venemaailma Oy:n palvelupäälliköksi 11.8.2014 alkaen. Aikaisemmin Iiro on toiminut mm. TerhiTec Oy:n ja Brandt Oy:n kotimaan myynnissä sekä Jeanneau -purjeveneiden maahan-tuonnissa. Hän toimii nyt Venemaailma Oy:n huolto- ja asennuspuolen esimiestehtävissä sekä vastaa purjevenemyynnistä.



Sami Kuivalainen



Kim Varjo

Oikea rahoitus oikeaan tilanteeseen

Asiakkaan suunnitelmat on tehty toteutettaviksi, olivatpa ne sitten suuria tai pieniä.

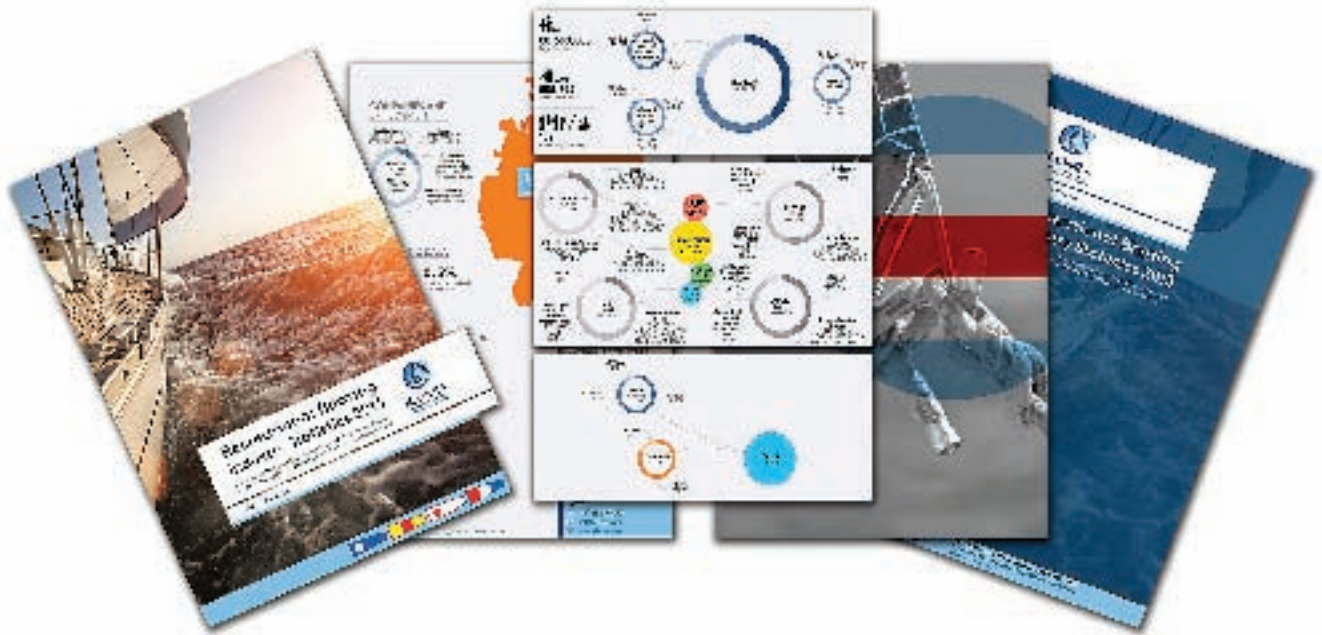
Myyjänä teet toiveista totta tarjoamalla asiakkaillesi joustavan ja juuri hänen tarpeisiinsa parhaiten sopivan rahoituspalvelun:

A1-rahoituksen, Joustorahoituksen tai TUOHI MasterCard -tililuoton.

Lisätietoja saat Nordea Rahoituksesta, Jani Vauhkoselta, puh. 040 755 7000 tai jani.vauhkonen@nordea.com.



ICOMIA PUBLISHES NEW RECREATIONAL BOATING INDUSTRY STATISTICS



The International Council of Marine Industry Associations (ICOMIA) has published its new Recreational Boating Industry Statistics, for the year 2013.

Serving as the focal point for the global industry since 1966, ICOMIA's membership is estimated to represent more than 90 % of the world's leisure boating business, making it well positioned to provide an international compilation of data. In addition to statistics collated from member Marine Industry Association (MIAs) in a standard format, ICOMIA's Statistics Book features:

- 2013-14 market analysis (courtesy of IBI Consulting)
- Global summaries of key product segments from 24 countries
- Export/import data for international trade in boats from 40 countries
- Marine engine statistics from ICOMIA's Marine Engine Committee (IMEC)
- International Boat Show statistics (courtesy of the International Federation of Boat Show Organizers)
- Statistics on the Global Superyacht Order Book (courtesy of The Superyacht Group)
- Detailed national reports on the industry's largest market countries.

In addition to the Book itself, ICOMIA is offering subscribers the raw-data Excel spreadsheets, to assist those carrying out more detailed research.

"I am extremely proud of our Recreational Boating Industry Statistics, said Tony Rice, ICOMIA Secretary General. And I would like to give special thanks to its contributors including IBI Consulting; our New Zealand based design agency Liquid Scope Limited; our Marine Industry

Association members; The Superyacht Group; the International Federation of Boat Show Organisers and the ICOMIA Statistics Committee".

ICOMIA's Recreational Boating Industry Statistics book is an invaluable tool in business planning; to view sample pages or to order your electronic copy please visit www.icomia.com and click on the banner.

Members of Finnboat can access the Book for FREE! Contact Finnboat for more information.

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA

MAALISKUU – ELOKUU 2014

JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 90 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Barcos a Motor & Yachting/Espanja	5/2014	Targa 35, testi	44-52
Nautica y Yates M@gazine/Espanja	13/2014	Targa 44, testi	64-69
Båtliv/Norja	2/2014	Flipperien uusi 600-sarja	30
Båtliv/Norja	2/2014	Finnmaster Pilot 8, testi	56-59
Båtliv/Norja	3/2014	Buster XLe, testi	80-83
Båtmagasinet/Norja	3/2014	Bella 9000 ja 700 Patrol –veneiden parannukset	73
Båtmagasinet/Norja	3/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	21-22
Båtmagasinet/Norja	4/2014	Silver Wolf 510 BR, koeajo	86-87
Båtmagasinet/Norja	5/2014	Finnmaster T8, testi	10-14
Båtmagasinet/Norja	5/2014	Neljän hyttiveneen testissä mukana Bella 700 Patrol ja Finnmaster Pilot 7.0	48-50, 52, 54
Båtmagasinet/Norja	7/2014	Buster Le, koeajo	84-85
Vi Menn Båt/Norja	2/2014	Finnmaster Pilot 7.0, pitempiaikainen käyttötesti	20-26
Vi Menn Båt/Norja	2/2014	Buster XLe, koeajo	40-41
Zagle/Puola	4/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	20
Båtbranschen/Ruotsi	2/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	16-17
Båtliv/Ruotsi	2/2014	Flipper 880 ST, testi	36-37
Båtnytt/Ruotsi	7/2014	Yamarin Cross 53 BR, testi	30-32
Båtnytt/Ruotsi	7/2014	Silver Wolf Avant 510, testi	34-35
Båtnytt/Ruotsi	8/2014	Viiden pulpettiveneen testissä mukana Terhi 475 Twin C ja Suvi 4750 SR Duo	34-35, 38-39, 42-43, 46-47
Vi Båtgare/Ruotsi	3/2014	Yamarin Cross 75 BR, testi	28-32
Vi Båtgare/Ruotsi	3/2014	Bowrider-testissä Buster X, Yamarin Cross 53 BR, Silver Wolf 510 BR ja FASTER 525 SC	28-32
Vi Båtgare/Ruotsi	4/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	17-22
Vi Båtgare/Ruotsi	4/2014	Grandezza 33 OC, testi	26-31
Vi Båtgare/Ruotsi	5/2014	Aquador 35 ST, testi	20-26
Vi Båtgare/Ruotsi	5/2014	Yamarin Cross 60 Cabin, 8 kuukauden käyttötesti	28-32
Vi Båtgare/Ruotsi	6/2014	Flipper 600 SC, testi	44-48
Vi Båtgare/Ruotsi	7/2014	Buster XLe ja X, testi	24-28
Vi Båtgare/Ruotsi	8/2014	Neljän veneen bowrider-testissä mukana Yamarin Cross 75 BR, Buster Super Magnum ja XO 240 RS Open	18-28
Boote/Saksa	7/2014	Silver Fox Avant 485, testi	38-39
Bootshandel/Saksa	7/2014	XO 240 RS Open, testi	24-30
WasserSport/Saksa	7/2014	XO 270 RS Front Cabin, testi	42-45
Navtika Plus/Slovenia	3-4/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	14-16
marina.ch/Sveitsi	69/2014	Buster XLe, testi	36-39
marina.ch/Sveitsi	71/2014	Targa 37+, testi	52-57
Bådmagasinet/Tanska	3/2014	Yamarin 79 DC, testi	60-61
Bådmagasinet/Tanska	4/2014	Grandezza 33 S, testi	74-77
Bådmagasinet/Tanska	5/2014	Yamarin Cross 60 Cabin, testi	60-64
Yacht/Tseki	4/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	36-38
Kapitan Klub/Venäjä	2/2014	Linex-Boat Oy, yritysesittely	82-86
Kapitan Klub/Venäjä	2/2014	Targa 44, esittely	96-99
Kapitan Klub/Venäjä	2/2014	Minor Offshore 36 Baikal Edition, testi	112-115
Katera y Jahti/Venäjä	2/2014	Yamarin Cross 57 BR, testi	26-27
Katera y Jahti/Venäjä	2/2014	Vene 14 Båt –messuraportti	48-51
Katera y Jahti/Venäjä	3/2014	Yamarin Cross 75 BR, testi	20-21
Katera y Jahti/Venäjä	3/2014	Moscow Boat Show: XO 270 RS Cabin, esittely	44-45
Katera y Jahti/Venäjä	4/2014	North Silver 490, testi	50-53
Katera y Jahti/Venäjä	4/2014	AMT 23 DC, testi	54-55
Katera y Jahti/Venäjä	4/2014	Nord Star 26, testi	90-91
Motor boat & Yachting/Venäjä	3/2014	Targa 35, testi	206-213

Finnboat Floating Show 2014 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
vejo!3/Liettua	11/2014	testit: Buster Mcc/Magnum M5, Sailjet 40	40-47
Båtmagasinet/Norja	8/2014	lyhyet esittelyt: Yamarin Cross 57 BR, Targa 44 Aft Door, TG 6.9, Nord Star 26 Outboard, Buster Magnum M5	16-17
Zagle/Puola	8/2014	lyhyt esittely: Sailjet 40	61
Neptune Yachting Moteur/Ranska	7/2014	maininta tapahtumasta	32
Neptune Yachting Moteur/Ranska	8/2014	tapahtumakuvaus ja testit: Sargo 36 Fly, Finnmaster T8, Buster Magnum M5, Faster 635 CC, Grandezza 40 Fly, Targa 44 Aft Door, Nord Star 26 Outboard, Sailjet 40	64-72, 74, 76-78, 80
Vi Båtgare/Ruotsi	8/2014	lyhyt esittely: Yamarin Cross 64 BR	11
Vi Båtgare/Ruotsi	8/2014	testit: Targa 44 Aft Door, TG 6.9	30-33, 38-42
Bootshandel/Saksa	7/2014	lyhyt tapahtumakuvaus pääkirjoituksessa	3
Bootshandel/Saksa	8/2014	Yamarin 61 CC, aukeaman kuva	6-7
Yelken Dünyasi/Turkki	7/2014	tapahtumakuvaus ja lyhyet esittelyt: Nauticat 321, Sailjet 40, Buster XXL, Targa 44 Aft Door, Grandezza 33 OC/40 Fly, Sargo 25 Explorer, Yamarin Cross 64 BR, Nord Star 37, Buster XXL, Aquador 35 ST	76-81
Yelken Dünyasi/Turkki	8/2014	testit: Nauticat 321 Sport, Sailjet 40	44-49
Katera y Jahti/Venäjä	4/2014	lyhyt tapahtumakuvaus	15
Motor boat & Yachting/Venäjä	4/2014	testit: Targa 44 Aft Door, Sargo 36 Fly	134-139, 154-161

Finnboat Small Boats Floating Show 2013 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Båtliv/Norja	4/2014	testi: Suvi Terva	99-101
Båtmagasinet/Norja	3/2014	koajo: Bella 630 DC	48-49
Vi Menn Båt/Norja	2/2014	koeajo: Meri-Palta 525	42-43
Vi Menn Båt/Norja (liite)	2/2014	koeajo: Bella 630 DC	24-25
Zagle/Puola	4/2014	lyhyet esittelyt: Flipper 640 ST, Bella 630 DC, Terhi 400	63, 64
Zagle/Puola	5/2014	lyhyet esittelyt: Buster XSr, AMT 190 HT, Bella 700 Patrol	46-47
Zagle/Puola	7/2014	lyhyet esittelyt: Suvi 5700 SR CC, Silver Wolf Avant 510	46, 47
Zagle/Puola	8/2014	lyhyet esittelyt: Faster 495 CC, Meri-Palta 525, Silver Fox Avant 485	72-73
Båtliv/Ruotsi	1/2014	testit: Silver Wolf Avant 510 ja Silver Fox 485	24-25, 26
Bootshandel/Saksa	3/2014	testi: Flipper 640 ST	34-41
Bootshandel/Saksa	4/2014	testi: Bella 700 Patrol	32-39
Bootshandel/Saksa	5/2014	testi: AMT 190 HT	36-43
Bådmagasinet/Tanska	8/2014	koeajo: Bella 630 DC	61
Kapitan Klub/Venäjä	2/2014	Flipper-veneiden esittely	130-135

Finnboat Floating Show 2012 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Zagle/Puola	3/2014	lyhyet esittelyt: Flipper 640 DC, Yamarin Cross 63 BR, XO 240 RS Cabin	37, 38, 39
Zagle/Puola	5/2014	lyhyet esittelyt: Buster XL Pro CC, Yamarin Cross 61 CC/76 DC	48-49
Bootshandel/Saksa	6/2014	testi: Silver Wolf 510 BR	34-40
Navtika Plus/Slovenia	3-4/2014	testit: Targa 32, Brizo Yachts 28	44-49
Yachting Swissboat/Sveitsi	4/2014	testi: Yamarin Cross 63 BR	82-89
Motor boat & Yachting/Venäjä	2/2014	testi: Grandezza 29 CA	280-284



Buster XLe on testattu seuraavissa lehdissä: Båtliv, Vi Menn Båt (Norja), Vi Båtgare (Ruotsi) ja marina.ch (Sveitsi).



Norjalainen venelehti Båtmagasinet julkaisi numerossaan 5/2014 testin Finnmaster T8 -veneestä.

LEDAREN



Snabba förändringar är viktiga framgångsfaktorer

Utgångspunkten i bilindustrin är alltid en ny årsmodell. Varje bil och varje modell förnyas i praktiken på något sätt varje år. Försäljningsmängderna är ju helt andra än i båtindustrin. I Finland har man under de senaste åren sålt +/- 100.000 (nya) bilar under ett år. Volymerna varierar ju stort beroende på bilmärke. Också en liten bilfabrik tillverkar med lätthet tiotusentals bilar per år. Båtar däremot säljs under ett gott år ca 15.000 stycken och under dåliga tider ligger nivån på 7500 båtar per år.

Hur kunde vi sätta fart på, förbättra eller göra den nuvarande utvecklingscykeln inom båtbygget mångsidigare? Med vilka kriterier kunde vi i båtarna åstadkomma tillräckligt nytt för att båtbytesprocessens frekvens därigenom skulle accelerera? I det nuvarande svaga ekonomiska läget ser det ut som om en snabbare förnyelse av produkten underlättar försäljningen.

Vi får ej heller ännu båtar från konsumenterna till återvinningen. Enligt båtregistret avlägsnades endast 47 båtar senaste år från registret. Till återvinning fördes kanske ett par hundra båtar, trots att systemet fungerar och är fördelaktigt. Bilbranschen testar med hjälp av statsmakten "skottpeng" på bilar, där man för en bil (minst 10 år gammal) som förs till skrotning erhåller 1500 euro som skrotpeng. Statens andel härav är 1000 euro och bilbranschen betalar 500 euro. Det är fråga om ett tidsbundet experiment och målsättningen är att öka bilförsäljningen med 5000 stycken.

Kunde en dylik verksamhet för sin del sätta fart på båtförsäljningen? Om åldrade båtar inte avförs från användningen kan man fråga sig, om Finlands 500.000 sommarstugor, föreningarnas stabila medlemskår eller städernas "nykunder" räcker till för att under inkommande år upprätthålla en nutida eller större efterfrågan i branschen. - Här skall man dock beakta den ologiska modell som konsumentbeteendet följer. Då tilltron för ekonomin och den egna framtiden ökar växer efterfrågan snabbt, understödd av omgivningen.

FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSKÅREN

Båtbranschens Centralförbund Finnboat har fått en hel de nya medlemmar. Till Båtindustriföreningen har Nautione Oy, Suomen Sälliönpääty Oy, Marinpoo Ab, Luvia Boats Oy, Mente Marine Oy och Lainisalo Oy anslutit sig. Nya medlemmar i Marinhandlarna är Rento Trading Oy, Nautical Partners Finland Oy, Akku-Teho Marine Oy samt Bike World Oy. Nya företagsmedlemmar i Båtbranschens Varvs- och serviceförening är JP Boats Oy, K-Marine Oy och Siusluoto Oy. Adressförändringar till medlemsföretag som meddelats finns på sidan 4.

BESLUT PÅ VÅRMÖTET

Förbundets och föreningarnas stadgeenliga vårmöten hölls 8.4 i Sokos Hotel Presidentti i Helsingfors. I mötet deltog hela 65 företagsrepresentanter. I det stadgeenliga förbundsmötet godkändes förbundets bokslut och verksamhetsberättelse för år 2013 och beviljades de berörda ansvarsfrihet. Inledningsvis bjöds deltagarna på ett intressant och aktuellt föredrag som EK:s doktor i statsvetenskap Leena Mörttinen höll.

HÖSTMÖTET OCH BÅTPARLAMENTET I ÅBO 14.11.2014

Förbundets höstmöte och båtparlament hålls i år i Åbo i hotell Hamburger Börs fredagen den 14 november. Under förmiddagen hålls alla föreningars och förbundets stadgeenliga möten, där man väljer representanter till styrelserna samt fastslår det inkommande årets budget. Under eftermiddagen står båtparlamentet i tur, där man koncentrerar sig på skolning. Det första skolningstemat är utvecklingen av den tekniska försäljningen och därefter sätter vi oss in i kundhanteringen. Matti Pouhakka har ordet under denna del av skolningstillfället. Båtparlamentet avslutas med en utställarskolning, som kommer att dras av Marko Lehtinen från Trainer's House. Mötesdagen kosta 35 euro/person och inkluderar morgonkaffe, lunch och eftermiddagskaffe samt programmet.

För förbundssupén förflyttar vi oss till Åbo slott, där vi avnjuter en smaklig sex rätters supé med temat Furstarnas Åbo 1812. Sveriges kronprins Karl Johan Bernadotte har inbjudits till Åbo för att diskutera med Finlands storfurste Alexander om den politiska situationen i Europa. Vi närvarande får tillsammans med 1800-talets läckerheter, musik och dräktprakt följa med detta fängslande möte mellan två furstar. Supén inklusive föreställningen kostar ca 150 euro/person beroende på det slutliga deltagarantal. Efter supén kan man inkvartera sig på hotell Hamburger Börs till ett pris om 76 euro/1-pers.rum och 89 euro/2-pers.rum.

Programmen för höstmötesdagen, båtparlamentet och supén samt instruktioner för anmälan tillämnas medlemskåren i en snar framtid i samband med ett medlemsinfo.





VOLVO OCEAN RACE -MALLISTO

Tämä on kunnianosoitus maailman kovimmalle purjehduksen avomerikilpailulle. Volvo Ocean Race -erikoismalliston autot sisältävät ainutlaatuisia yksityiskohtia, huippuunsa vietyä viimeistelyä ja erittäin kattavan premium-varustelun.

**Ensiesittelyssä huippuvarusteltu erikoismallisto.
Hintaetusi jopa 3 500 euroa.**



**VOLVO
OCEAN
RACE**
ROUND THE WORLD

Volvo Ocean Race -vakiovarusteina mm. • Alumiinivanteet Portunus 17" tai 18" • Nahkaverhoilu Blond tai Offblack • Neljä metalliväri vaihtoehtoa: Crystal White (lisähintaan), Ocean Blue II, Black Sapphire, Bright Silver • Volvo Ocean Race -kynnyslistat ja -matot. Volvo Ocean Race -mallisto saatavana kaikilla moottorivaihtoehdoilla, myös edistyksellisenä AWD-nelivetomallina. Tutustu myös Business-malleihimme.



Volvo V40 Ocean Race

Alk. autoveroton hinta 26 600 €, autovero 4 254,68 €, kokonaishinta 30 854,68 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 665 €/kk, käyttöetu 485 €/kk. EU-yhd. 3,7-6,1 l/100 km, CO₂ 85-143 g/km. Huoltosopimus alkaen 41 €/kk (36kk/20 000 km/v). Huoltoleasing alkaen 591 €/kk.



Volvo V40 Cross Country Ocean Race

Alk. autoveroton hinta 27 750 €, autovero 5 095,18 €, kokonaishinta 32 845,18 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 695 €/kk, käyttöetu 515 €/kk. EU-yhd. 3,8-8,3 l/100 km, CO₂ 99-194 g/km. Huoltosopimus alkaen 43 €/kk (36 kk / 20 000 km/v). Huoltoleasing alkaen 662 €/kk.



Volvo V60 Ocean Race

Alk. autoveroton hinta 30 300 €, autovero 8 334,98 €, kokonaishinta 38 634,98 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 775 €/kk, käyttöetu 595 €/kk. EU-yhd. 3,8-7,2 l/100 km, CO₂ 99-167 g/km. Huoltosopimus alkaen 48 €/kk (36 kk / 20 000 km/v). Huoltoleasing alkaen 768 €/kk.



Volvo XC60 Ocean Race

Alk. autoveroton hinta 40 500 €, autovero 9 210,29 €, kokonaishinta 49 710,29 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 925 €/kk, käyttöetu 745 €/kk. EU-yhd. 4,5-7,3 l/100 km, CO₂ 117-169 g/km. Huoltosopimus alkaen 52 €/kk (36 kk / 20 000 km/v). Huoltoleasing alkaen 906 €/kk.

Huoltoleasing 36 kk / 60 000 km, Volvo Car Financial Services. Kuvien autot Volvo Ocean Race -vakiovarustein.

VOLVOCARS.FI

Venemessuilta vesille!

VENE BÅT

Messukeskus 6. – 15.2.

Loput osastopaikat jaossa helmikuun Venemessuille.

Vene 15 Båt –messujen osastosijoittelu on alkanut.
Jos paikka helmikuun Venemessuille on vielä varaamatta, toimi heti!

Lisätietoja ja tarjouspyynnöt:
Myyntipäällikkö Håkan Löfgren
puh. 0500 757 879
hakan.lofgren@messukeskus.com

venemessut.fi



Avoinna: pe 6.2. klo 10–18, arkisin klo 11–19,
la–su klo 10–18, su 15.2. klo 10–17

