

finn boat NEWS

2
2020

Uiva 2020 Flytande

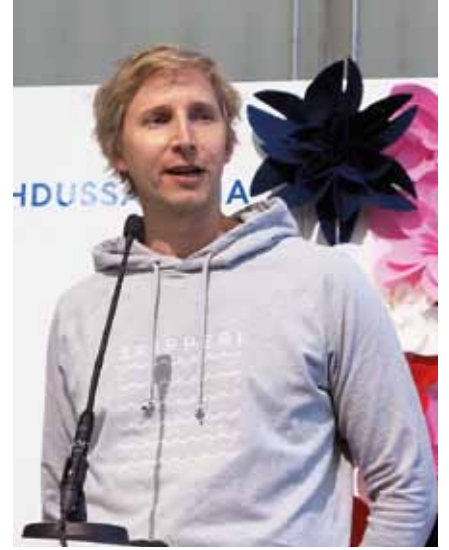
Tosiostajat liikenteessä

Suuri veneiden koeajotapahtuma

Yritysesittelyt

Inkoon Venehotelli Dieselbar





Veneily ei enää ole verissä

”Tämä palvelu on ollut unelmien täyttymys. En olisi koskaan muutoin päässyt kiinni veneilyharrastukseen, koska ei ole mereileviä sukulaisia tai ystäviä, vain oma palo merelle. Miten olisi voinut ajatella ostaa venettä kun ei tiedä niistä mitään, miten hakea venepaikkaa jostain, miten uskaltautua merille ilman ymmärrystä säännöistä (juu saaristolaiivurikurssia on kahlattu läpi). Muistan ensimmäisessä koulutuskokouksessa ihmetelleeni mikä se on se plotteri ja fenderi. No nyt on tuttuja! Monta upeaa saarta ja maisemaa tullut nähtyä. Upeaa Skipperiläiset. Kiitos ja kumarrus tästä ‘uudesta elämästä’ kipparina.”
-Kaupunkiveneilijä kaudella 2019

Tämä ja lukuisat muut kommentit aloittelevilta veneilijöiltä heijastelevat hyvin omia kokemuksiani kuten myös Finnboatin teettämää veneilyn tulevaisuutta käsittelevää tutkimusta. Tutkimuksessa todetaan, että ”Veneily koetaan miellyttäväksi harrastukseksi sekä siihen liittyvät elämys-, luonto-, ja harrastusmahdollisuudet laajoina ja houkuttelevina. Iso osa veneilystä kiinnostuneista kulluttajaryhmistä jättää silti veneilyharrastuksen aloittamatta”. Johtopäätöksissä

venealan yrityksiä kannustettiin katsomaan enemmän perinteisen veneilyn ja tuotekaupan ulkopuolelle ja peräänkuulutettiin mm. avaimet käteen -pääsyä lajin pariin. Tuntuu kuitenkin, ettei veneala ole erityisen hanakasti tarttunut näihin suosituksiin, vaikka tutkimuksesta on jo useampi vuosi. Veneilyn aloittaminen on edelleen pääsääntöisesti hankalaa, perustuu oman veneen hankinnalle ja vaatii monien tavoittamattomissa olevia rahallisia ja ajallisia investointeja.

Noin 30 prosenttia Skipperin kaupunkimoottoriveneilijöistä on aloittelevia kippareita. Palvelu on omiaan uuden sukupolven veneilijöille, joilla on monia harrastuksia. Aikaa vietetään vuokramökeillä ja iso osa lomakassasta käytetään matkusteluun. Kaupunkimoottoriveneilijöiden kuukausimaksu pitää sisällään aloittelijoille pakollisen koulutuksen, veneiden käyttöönotto tehdään digitaalisesti sovelluksen kautta ja mikä paras, veneistä ei tarvitse huolehtia syksyn koittaessa. Tulevat veneilysukupolvet kaipaavat helppoutta. Samaisesta syystä juuston voi ostaa kaupan hyllystä valmiiksi viipaloituna.

On ollut hurjan antoisaa lukea pitkin kautta niistä saariseikkailuista, uusista opeista ja puhtaasta veneilyn ilosta, jota jaetaan kaupunkimoottoriveneilijöiden

omassa yhteisössä. Yhteisössä, jossa aloittelevat veneilijät ja kokeneet merikarhut kohtaavat, jaetaan myös viisastelematta neuvoja, parhaita käytäntöjä ja vuosikymmenten merillä olon kartuttamaa tietoa. Mikään kysymys ei ole tyhmä. Kauden 17 000 retken joukossa sattui kaksi karilleajoa, joissa tarvittiin meripelastuksen hinausapua. Yhteyttä isompien havereiden ja veneilykokeuksen kanssa ei ole havaittu. Aloittelijoille sattuu ja tapahtuu kyllä enemmän, mutta nämä kopsut näkyvät pääasiassa laituriiin kiinnittyessä.

Veneilykoulutus on alue, mihin alalla toivoisi uusia tuulia. Veneilyn turvallisuudesta puhuttaessa äänensävyä lasketaan oktaavin verran ja asia on aina vähintäänkin vakavaa. Ei tarvitse olla.

Kristian Raji
 Skipperi kaupunkiveneet



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare
 Venealan Keskusliitto Finnboat ry
 Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
 Käenkuja 8 A 47
 FI-00500 Helsinki
 www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör
 Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi

Toimitus/Redaktion
 Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat), lena@finnboat.fi
 Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
 Tiina Krooks, tiina@finnboat.fi
 Toimituksen osoite kuten edellä
 Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning
 Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
 Stuvunäsintie 135-22, 01120 Västerskog
 Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri
 Savion Kirjapaino Oy, Kerava
 Painos/Upplaga 2500 kpl/st

**Ilmestymis- ja aineistopäivät/
 Utgivningsdagar och deadline**
 nro/nr 3/2020, vko/v. 50, aineisto/material 23.11.

ISSN-L 0789-7332
 Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pämbild
 Kari Wilén



Jarkko Pajusalo

P Ä Ä K I R J O I T U S

Venealan koronakesä – täyspysäyksestä täyteen vauhtiin

Vuoden puheenaihe on epäilemättä korona, joka ei ole kohdellut kaikkia tasapuolisesti. Matkailu- ja ravintola-ala sekä tapahtumala ovat olleet kovimpien kärsijöiden joukossa, kun koronarajoitukset ja koronan aiheuttama varovaisuus ovat pysäyttäneet liiketoiminnan. Matkailun kokema iskua on kesällä pehmentänyt kotimaan matkailun suosio, joka ei kuitenkaan riitä täysimääräisesti korvaamaan ulkomaisten matkailijoiden tuomaa tulovirtaa. Tapahtumala on jopa matkailua vaikeammassa tilanteessa ja koska kaikki yleisötapahtumat lokeroidaan Suomessa samaan kategoriaan, niin myös messuja on jouduttu perumaan pitkin vuotta.

Messut ovat alhaisimman riskitason yleisötapahtumia, joissa ihmisten kohtaamiset ovat lyhytaikaisia ja hyvin toteutettavissa turvavälein. UIVA osoitti, että hyvin järjestetty venealan kaupallinen tapahtuma on turvallisempi kuin yksikään ostoskeskus. Tässä Suomen on hyvä ottaa oppia Saksasta, missä eri tapahtumien väliset erot on huomioitu ja messuja voidaan järjestää, vaikka yleisötapahtumien rajoitukset estävät lähes kaikki muut massatapahtumat. Saksan messusyysy on nyt lähtenyt käyntiin erityisin turvajärjestelyin ja antaa hyvän benchmarkin helmikuun venemessuja varten.

Veneala koki ensimmäisen shokin keväällä, kun ihmisten liikkumista rajoitettiin jopa maan rajojen sisällä kesken venekaupan sesonin. Tämän jälkeen kuluttajien tietoisuuteen iski uusi todellisuus, jossa ulkomaan matkailu on koronatauolla ja vapaa-aika vietetäänkin kotimaassa mökkeillen tai matkaillen. Sen seurauksena mökkeilyyn liittyvien tuotteiden, kuten veneiden, myynti lähti ennennäkemättömään kasvuun. Suurempien veneiden myynti ei pysty reagoimaan kysyntäpiikkiin yhtä nopeasti, joten matkaveneiden kysynnän kasvu näkyy toistaiseksi lähinnä käytettyjen veneiden kaupassa. UIVan kokemuksen perusteella myös uusien retki- ja matkaveneiden kysyntä on nyt kova, mikä ennakoi hyvää lähtöä ensi kaudelle.

Veneilijöiden määrä on kasvanut ja vesiliikenne on sen myötä vilkastunut entisestään. On luonnollista, että uusien veneilijöiden taidoista ollaan huolissaan, mutta leijonanosa meripelastustehtäviä tekevien viranomaisten ja vapaaehtoisten tehtävistä myös tänä kesänä on teknisiä ongelmia, joiden suurin syy on ikääntynyt kalusto, laiminlyöty huolto tai näiden yhdistelmä.

Myös vesijettien määrän kasvu ja reipashenkinen liikkuminen vesillä ylittää herkästi muiden veneilijöiden ärsytyskynnyksen. Vesijetillä liikkuva on usein vauhtia hakeva nuori, jolla ei välttämättä ole kokemusta muusta veneilystä, joten tässä on valistuksen ja asennekasvatuksen paikka, missä vesijettien kauppiat ja vuokraajat ovat avainasemassa.

Turvallista syysveneilyä!



Uiva 2020 Flytande Tosiostajat liikenteessä	6
Yritysesittely: Dieselbar Oy	11
Yritysesittely: Inkoon Venehotelli Oy	12
Vilkkaat koeajopäivät Lauttasaarella	16
Tekniikka: Uudistuksia regulatiossa	18
Ajankohtaista kuluttajaoikeudesta	20



PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Uutiset	22
Kansainvälinen lehdistöseuranta	25
Ledaren, svensk resumé	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENKUNNAN KUULUMISIA

Jäseneksi Suomen Veneiteollisuusyhdistyksen on keväällä liittynyt Jurvassa sijaitseva E-Boat Oy, joka nimensä mukaisesti valmistaa sähkökäyttöisiä veneitä sekä Stella-merkkisiä pienveneitä. Yrityksen toimintaa vetää Jarmo Isohella.

Venealan Kauppiaat ry:n uusi jäsen on Joonas Tunturin vetämä Veneilykursit.fi – Social Ark Oy. Yritys vetää veneilyn peruskursseja sekä saaristolaivuri- ja rannikkolaivurikursseja. Kurssit voi käydä verkossa tai ”livenä”. Joonakselta voi tilata myös yksityisen veneilyvalmennuksen tai tutustumisen purjehdukseen. Kursseja on tällä hetkellä pääkaupunkiseudulla, mutta ensi kesänä on tarkoitus laajentaa tarjontaa 3-5 muulle paikkakunnalle.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen uusi jäsen on Kristian Råmeen luotsaama Inkoon Venehotelli, jonka kuulumisia toisaalla tässä lehdessä. Niin ikään telakka-yhdistykseen sekä Venealan Kauppiaat -yhdistykseen on liittynyt Lahdessa sijaitseva Dieselbar Oy, joka sekini esitellään tässä Newsissä.

LIITON JA YHDISTYSTEN KOKOUKSET

Keskusliiton ja kaikkien yhdistysten sääntömääräiset kevätkokoukset oli tarkoitus järjestää torstaina 2.4. hotelli Korpilammella Espoossa. Koronavirustilanne pakotti meidät kuitenkin peruuttamaan kaikki kokoukset keväältä ja viralliset kokoukset onkin siirretty pidettäväksi torstaina 5.11. hotelli Clarionissa Helsingin Jätkäsaareen. Kokouspäivä pidetään poikkeuksellisesti vain yhden päivän pituisena. Päivän aikana pidetään ensin kaikkien yhdistysten kevätkokoukset ja heti perään näiden syyskokoukset. Tämän jälkeen siirrytään käsittelemään keskusliiton sääntömääräiset asiat, ensin kevä- ja sitten syyskokouksen esityslistojen mukaisesti. Kokouksiin voi osallistua joko paikan päällä tai virtuaalisesti, ohjeet ja kokousten aikataulu lähetetään kaikille jäsenyrityksille hyvissä ajoin. Laittakaa päivä kalentereihin.



Vuoden Veneilyteko 2019 -palkinto myönnettiin Gullkronan omistajille ja sen vastaanotti Saara Kankaanrinta.

EHDOTA VUODEN VENEILYTEKOA

Oletko huomannut esimerkillisen teon tai toiminnan? Entä tavannut henkilön, joka esimerkillään kannustaa kaikkia vesilläliikkujiä parempaan veneilykulttuuriin ja sujuvampaan yhteispeliin vesillä? Jos olet, anna äänesi kuulua, jotta kiitoksen saa se, joka sen ansaitsee.

Vuoden Veneilyteko -tunnustuksella palkitaan yksityinen henkilö, yritys, asia tai tapahtuma. Ilmiö voi olla paikallinenkin, mutta sillä on laajempaa merkitystä veneilyharrastuksen edistämisessä tai veneilyturvallisuuden parantamisessa, joko suoranaisesti tai esimerkkinä muille.

Tunnustuksen perustanut Veneilytoimittajat ry – Båtjournalisterna rf, johon kuuluu noin 90 veneilystä ammatikseen kirjoittavaa journalistia. Ehdotuksia Vuoden Veneilyteoksi voi lähettää joulukuun mennessä yhdistyksen johtokunnan sihteerialle: lena@finnboat.fi Tunnustuksen saajan valitsee yhdistyksen johtokunta, ja palkinto luovutetaan saajalleen Helsingin venemessujen lehdistötilaisuudessa.

FINNBOAT LAATUSERTIFIKAATTI – LAATUKARTTA TOIMINNAN KEHITTÄMISEEN

Laatukartta on venealan hyvien käytäntöjen kuvaus. Kartta sisältää yrityksen kriitti-

sille toiminnan alueille määriteltyjä toimintatavoitteita. Laatukartan avulla yritys rakentaa itselleen toimintaoppaan, joka on työkalu hyvien käytäntöjen toteuttamiseen. Lähtökohtana ovat venealan ominaispiirteet, joten se soveltuu erityisesti vene- ja tarvikeliikkeiden sekä telakoiden käyttöön.

Laatukartan rakentaminen

TAKK tarjoaa kehittämisohjelman, joka koostuu yhteisistä teams-tapaamisista ja ohjaukskäynneistä. Ohjauksen aikana käydään lävitse järjestelmän keskeiset kohdat, seurataan kehittämisen edistymistä kussakin yrityksessä ja annetaan ohjausta. Ohjauksen aikana tuetaan yritystä kehittämistyössä ja annetaan tukea laatukartan rakentamisessa.

Tunnustuksena

Finnboat-laatusertifikaatti

Tunnustuksena yrityksen laadukkaasta toiminnasta yritykselle annetaan sertifikaatti, joka myönnetään ulkoisen arvioinnin perusteella.

Kehittämisohjelmaan osallistuminen ei vaadi matkustamista, koska yhteydenpito on pääasiassa etäyhteyksin. Kehittämisohjelman toteuttamiseen on mahdollista saada ulkopuolinen rahoitus. Nyt kerätään seuraava yritysryhmä kasaan ja tarkoitus on aloittaa laatusertifikaatin koulutukset 2021 alussa. Lisätiedot ja ilmoittautumiset Jan Wichmann, puh. 044 7906390, jan.wichmann@takk.fi Kari Kaikkonen, puh. 044 7906417 kari.kaikkonen@takk.fi

FINNBOAT FRIENDS INVITATIONAL GOLF EVENT 2020

Perinteinen Finnboat Friends kutsugolfkilpailu pelattiin 1.9.2020 Hill Side Golfissa ennätysosallistujajoukon voimin. Finnboat Friends Invitational Golf Event on järjestetty vuosittain jo viiden vuoden ajan. Kilpailu on perinteisesti pelattu kesäkuussa, mutta poikkeuksellisesta koronatilanteesta johdun kisa siirrettiin tänä vuonna syyskuun



alkuun, mikä tuntuikin sopivan kevätikaan kiireisille venealan ihmisille ajankohdallisesti paremmin.

Kilpailussa tavoitellaan Timo ja Kaarina Lampénin lahjoittamaa kiertopalkintoa. Kiertopalkinto on terässylinteri, jonka sisään on hitsattu pullo Koskenkorvaa. Sylinterin saa avattua vain hitsaamalla, mutta kolmella peräkkäisellä voitolla sen saa omakseen - jolloin avaamista pääsee kokeilemaan. Sylinterissä on kaiverrettu laatta Finnboat Invitational Golf sekä aiemmin kisan voittaneiden nimet. Tämän vuoden kisan voittoon pelasi huikella 46 pisteellä Jouko Huju, joka otti jo toisen kiinnityksen kiertopalkintoon.

IN MEMORIAM HARRI FORSSTRÖM 1964-2020



Venealan monitoimimies, turkulainen Harri Forsström kuoli 25.5.2020 vain 56-vuotiaana. Hän poistui keskuudestamme kuten oli elänytkin – nopeasti, kesken juhlien ja ystävien ympäröimänä.

Sydämellinen seuramies syntyi Heidekenilla pyhäinpäivänä 1964 Kikka ja Reijo Forsströmin kolmilapsisen perheen esikoi-

seksi. Oppivelvollisuutensa Puistomäen poika suoritti Puropellon koulussa jatkaen Turun teknilliseen ammattikouluun ja sieltä vapaaehtoisena suoraan armeijaan.

Harri tunsii moottorit ja laitteet sillä hän oli ollut isänsä apuna tämän moottorikorjaamossa jo pienestä koltiaisesta lähtien. Ei siis ihme, että käytyään armeijan Utissa hänet kotiutettiin erikoiskoulutuksen saaneena lentokonemekaanikkona keväällä 1983. Kersantiksi Harri Forsström ylennettiin reservissä 1994. Armeijasta Harri siirtyi suoraan Espoon Otaniemen Merivartiokouluun ja sitä kautta Rajavartiolaitoksen palvelukseen merivartijaksi silloiseen Saaristomeren merivartiostoon. Sittemmin hän työskenteli Turun vartiolentolaiueessa muun muassa kuljettaen polttoainerekkia ilma-alusten eri tankkauspaikoille.

Aktiivinen mies toimi vapaa-ajallaan milloin croupierina ravintoloiden rulettipöydissä, milloin isänsä pajalla moottoreita korjaten. Venemoottorien korjaus oli hänelle aluksi vain kakkostyö ja harrastus, mutta isän kuolema 1990 sysäsi Harrinkin kuusi vuotta myöhemmin yksityisyrittäjäksi ja päätoimiseksi venealan monitoimimieheksi. Monet muistavat hänet parhaiten juuri Raison venesataman avuliaana isäntänä.

Harri oli myös yhdistysaktiivi, jota ajoi halu parantaa asioita, mutta toisaalta myös nauttia niistä. Hän oli mm. Turun Suikkilassa taloyhtiönsä hallituksen puheenjohtaja ja Suikkilan Lämmön hallituksen jäsen. Hän lauloi aikanaan mieskuoro Lulun Ystävisä, harrasti vesiturheilua Vesikissoissa ja motocrossia Turun Moottorikerhossa. Hän kuului Ilmailukiltaan ja oli Lonkeroyhdistyksen kunniapuheenjohtaja.

Vuonna 2001 Harri nai nuoruudenystävänsä Satun ja kaksikko ehti ennen lastensa syntymää matkailla Kreikassa ristiin rastiin. Turun ja Kreikan saaristo olivatkin Harrin sielunmaisemia.

Harri oli armoitettu ruoanlaittaja ja juhlien järjestäjä. Milloin hän keräsi ystävät ja sukulaiset yhteen kesäteatteriin, milloin konserttiin tai mökille Rymättylän Paavaistenniemeen. Siellä miehen itse suunnittelemassa pelastusvenepaljussa pantiin maailman asiat järjestykseen tai nautittiin terassilla rapuja, rosvoapäistia tai muuta isännän valmistamaa hyvää ruokaa ja juomaa. Vappuisin hänen kokoamansa ystävien joukko juhlisti kevään kohokohtaa yhdessä illastaen, eikä sellaista teemaa ollutkaan, ettei Harri olisi sen ympärille kehännyt iloiset juhlat. Syksyisin, kotimaan purjehduskauden päätyttyä hän järjesti kavereilleen muistorikkaita purjehdusmatkoja Kreikan saaristoon – yhteensä 25 vuoden ajan. Talvisin taas Harri seurueineen oli tuttu näky kotimaan laskettelukeskuksissa.

Suksilla mies pysyi sekä rinteessä että vesillä. Turun Sanomat uutisoi kesällä 1985, miten merivartija Harri Forsström yrittää vesihiihtää yhdellä suksella Marianhaminasta Naantaliin. Sillä kertaa ennätysyritys ei onnistunut Airistolla nousseen tuulen takia, mutta Harrille kaikki mahdottomiltakin tuntuvat asiat olivat vain haasteita, tehtyjä voitettaviksi.

Ystävät olivat Harrille tärkeitä ja rakkaita, mutta lopulta kaikkein rakkain oli kuitenkin perhe – lapset Erika, Julia ja Max sekä vaimo Satu. Perheen, sukulaisten ja kummilasten lisäksi sydämellistä ja aina toisia auttamaan valmista Harria jäi kaipaamaan valtava joukko ystäviä. Pimpelipom sanoisi Harri naurussa suin, mutta me sanomme kyöneleet silmissä: Näkemiin rakas ystävä, olkoot tuulet suotuisia siellä jossain.

Ann-Mari Rannikko, Ari Bragge ja Reima Seesto

kirjoittavat ovat Harri Forsströmin pitkäaikaisia ystäviä

Uiva 2020 Flytande

Tosiostajat liikenteessä



Järjestyksessä 43. Helsingin Uiva venenäyttely järjestettiin poikkeusoloissa. Kiinnostus veneitä ja veneilyä kohtaan oli koko kevään ja kesän aikana kuitenkin suurta ja se näkyi myös Lauttasaaren laitureilla, vaikka kävijämäärä jäi edellisvuotta hieman pienemmäksi.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Elokuinen Uiva venenäyttely oli yksi harvoista venenäyttelyistä ja venealan tapahtumista, joka Pohjoismaissa ja Euroopassa yleensäkin voitiin järjestää koronapandemiasta huolimatta. Vastaavien tapahtumien perumislista on kesän ja syksyn aikana muodostunut surullisen pitkäksi.

Uivan järjestelyissä olikin panostettu voimakkaasti sekä näyttelyvieraiden että näytteilleasettajien turvallisuuteen. Suojahanskoja ja maskeja oli tarjolla ja niitä myös käytettiin, kuten käsidesiäkin. Normaalitylan-

teesta poiketen kerättiin kaikkien näyttelyssä kävijöiden yhteystiedot, jotta mahdollisen altistumisen tapahtuessa kaikki alueella olisi tavoitettu. Tarvetta tällaiseen ei kuitenkaan näyttelyn jälkeen ilmennyt.

- Ihmiset noudattivat turvallisuus- ja hygieniaohjeita todella hienosti, etäisyyksiä pidettiin ja tarjolla olevia suojavälineitä myös käytettiin, totesi Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo näyttelyn jälkeen. Suuri osa kävijöistä ymmärsi myös tarpeen koota kävijöiden yhteystiedot. Alueella olevien henkilöiden kokonaismäärä oli



laskurien ansiosta koko ajan tiedosamme, eikä määrättyä henkilölukua ylitetty.

Mukavasti kävijöitä

Aurinkoinen ja lämmin kesää suosi tämänkertaista Uivaa venenäyttelyä. Odotusten mukaisesti kokonaiskävijämäärä runsaat 10 000 henkeä jäi jonkin verran edellisvuodesta ja selkeästi veneitä vain katselevat ja näyttelyyn viihtymään tulijat olivat nyt vähemmistössä. Sen sijaan vene- ja varustehankintaa suunnittelevat näyttelyvieraat olivat aktiivisesti esittelijöiden

puheilla.

Veneitä oli esillä kolmatta sataa ja uutuuksia oli sekä moottorivenelaiturissa että purjevenepuolella. Pohjanmaalta HSK:n kotisatamaan purjehdittu Scandi 42 on ensimmäinen kotimainen Uivassa esitelty pursiutuus pitkään aikaan. Upouusi kookas dayruiser Flipper 900 DC keräsi katselijoita ja aallonmurtajaan kiinnitetyn XO 260 DSCVR:n laitaan oli teipattu teksti "World Premiere".

Ohjelmaa oli jälleen tarjolla sekä kalastusvenelaiturilla, ohjelmavalla että satama-altaassa. Kalastus on kas-



vattanut suosiotaan luontomatkailun ja kesämökkeilyn kasvun myötä ja laitureilla esiteltiin päivittäin yleisölle sekä veneitä että niiden varusteita. Satama-altaassa Vadim Nekhaev ja Pentti Keinänen esittelivät huikeita temppejujan flyboardilla ja vesijetillä kolmasti päivässä. Ohjelmavalla oli myös joka päivä kymmenkunta esitystä. Ari Huuselan lähtö kohti Ranskaa Stark-nimisellä IMOCA 60 -veneellään kohti Vendeé Globe -maailmanympärikisan starttia, oli ovella ja yksinpurjehtija keräsikin suuren yleisön selostaessaan viimeisiä valmistelujaan. Kalevi Westersund kertoi Viron ja Riianlahden vierasvenesatamista ja pääkaupunkiseudun retkikohteita esitteli Venemestarin Jan Sjölund. Mukana olivat myös Ocean Ladies sekä Blondit Purjehtii -kaksikko Noora ja Katariina kertomassa purjehdusharrastuksen alkutaipaleesta. Lavalla nähtiin myös opastavia työesityksiä kuten Flexiteekin asennus ja veneverhoilukurssi.

Perjantai iltapäivänä yhdyslaituri avattiin ja yleisö saattoi koeajaa näyttelyveneitä. Tilaisuutta käytettiin ahkerasti ja liikenne kulkuaukon kautta Lauttasaaren selälle oli vilkasta.



Alkuvuoden numeroita

Jarkko Pajusalo esitteli näyttelyn avaamista edeltävässä lehdistötilaisuudessa Suomen venealan tilannetta alkuvuoden numeroiden valossa. Hänen mukaansa mökkeily ja kotimaan matkailu ovat tuoneet myönteisen ruiskeen myös venealalle. Alkuvuoden aikana on rekisteröity jo 22 prosenttia enemmän veneitä kuin vuosi sitten samaan aikaan, eli heinäkuun loppuun mennessä oli rekisteröity reilut 4200 erilaista venettä.

– Suomalaisen perusvene on edelleen pienekkö yleiskäyttöinen, perämoottorilla varustettu pulpettinen vene, Pajusalo kertoi. Rekisteröidyistä lähes 2900 moottoriveneestä lähes 90 prosenttia oli alle seitsenmetrisiä, joita käytetään tyypillisesti sekä retkeilyyn, kalastukseen, vesiturheiluun että kesämökin yhteysveneinä. Uusia purjevereneitä oli alkuvuoden aikana rekisteröity 17 kappaletta.

Myös vesijettien myynti jatkoi kasvuaan. Niitä rekisteröitiin alkuvuonna yli 1200 kappaletta, eli kasvua viime vuodesta oli 26 prosenttia. Perämoottorimyynti kasvoi tammi-kesäkuussa

neljä prosenttia. Aivan erilaisia kasvulukuja nähtiin sähköperämoottoreiden kohdalla, joiden myynti lisääntyi yli 20 prosentilla ja heittokalastajien käyttämien sähköisten keulamoottorien myynti kaksinkertaistui.

Veneviennin kokonaistilanne hahmottuu Pajusalon mukaan paremmin myöhemmin syksyllä, sillä Uivan aikaan käytettävissä oli vasta tammi-toukokuun tullitilastot. – Korona on haitannut sekä toimialan hankintoja että toimitusketjuja, jotka ovat globaaleja, hän toteaa. Myös venevienttiin se on vaikuttanut ja viennin arvo putosi 4,9 prosenttia. Norjan vienti pieneni sitäkin enemmän, mutta Ruotsiin vienti kasvoi 9 prosenttia.

Kyselimme syyskuussa muutaman näytteilleasettajan tunnelmia ja näkymiä tänäkertaisen Uivan jälkeen.

Janne Mäkelä

Bella-Veneet Oy:n Janne Mäkelälle, joka vastaa Bella-, Falcon-, Flipper- ja Aquador-veneiden myynnistä Suomessa ja Virossa, tänäkertainen näyttely merkitsi juhluvuotta: hän oli 20. kerran Uivassa esittelemässä teh-



Janne Mäkelä/
Bella-Veneet

taan tuotteita. Hän piti näyttelyä kaupallisesti hyvänä.

– Tänä vuonna eniten kiinnostusta herätti luonnollisesti meidän mallivuoden

2021 uutuus Flipper 900 DC, jolla oli maailman ensi-ilta Uivassa, Janne Mäkelä kertoo. Näyttelyn saaminen kasaan oli haasteellista, koska tehdään tuotanto myytiin jo alkukesästä loppuun. Jälleenmyyjien ja asiakkaiden kanssa saimme kaupanteon yhteydessä sovittua, että vene tulee Uivaan esittelyveneeksi. Tämän vuoden näyttelyssä meillä oli esillä 16 mallia. Uivan jälkeisinä viikkoina myytiin tuotantoa heti luovutukseen sekä kevään 2021 luovutuksiin.

– Kävijämäärä oli itselleni positiivinen yllätys ja näkemykseni on, että kävijät olivat niin sanotusti laadukkaita, eli kaikilla oli jonkinasteinen kiinnostus veneilyyn ja veneen hankintaan. Mukana kävijöissä oli hyvin



monitasoisia veneistä kiinnostuneita lähtien aivan aloittelevista veneilijöistä. Kävi minulla yksikin asiakas Veneilyn Aapinen kädessään kertomassa, että he ovat perheenä päättäneet nyt aloittaa veneilyharrastuksen, mutta tämä kirja on kaikki mitä he veneistä ja vesillä liikkumisesta tietävät. Alalla on pitkään tehty töitä uusien harrastajien saamiseksi veneilyn pariin ja tässä on mitä ilmeisimmin onnistuttu.

Mäkelän mukaan näyttelyveneiden koeajomahdollisuus toi yritykselle ison haasteen ja tänä vuonna asiakkaat joutuivat odottamaan pitkiäkin aikoja päästäkseen veneisiin. Liikenteen hoitamiseksi tarvittiin sekä kuljettajia että laiturihenkilökuntaa. Hän toivookin, että koeajoissa siirryttäisiin ennakkovarauksiin perustuvaan systeemiin.

Joonas Tunturi

Joonas Tunturi oli ensimmäistä kertaa Uivassa ja on ihan tyytyväinen tapahtumaan. Hänen yrityksensä Veneilykurssit.fi myy verkkopohjaisia kursseja, joista Saaristolaivurikurssi on eri-



Joonas Tunturi/
Veneilykurssit.fi

tyisen suosittu. Muita kursseja ovat esimerkiksi Rannikkolaivurikurssi, Veneilyn perusteet ja Sata-mamanööverit.

- Suurin hyöty näyttelystä oli siinä, että pääsin juttelemaan ja keskustelemaan asiakkaiden kanssa, Joonas Tunturi sanoo. Neljän päivän aikana ehdin myös tutustua alan ihmisiin ja jutella eri ammattilaisten kanssa. Ensikertalaisena opin paljon asioita näyttelytoiminnasta, esimerkiksi sen, että pitää keskittyä selkeästi yhteen tai kahteen juttuun ja tehdä materiaali sen mukaisesti.

Verkkokurssit muodostavat yrityksen pääbisneksen, mutta käytännön kursseja vesillä laajennetaan Tunturin mukaan. Pääkaupunkiseudulla yrityksellä on pari kolme kouluttajaa ja Turun seudulla neuvottelut ovat käynnissä kahden kouluttajan kanssa. Tavoitteena on muodostaa kouluttajajoukko tehtäviin sopivista henkilöistä.

tyisen suosittu. Muita kursseja ovat esimerkiksi Rannikkolaivurikurssi, Veneilyn perusteet ja Sata-mamanööverit.

- Suurin hyöty näyttely-

stä oli siinä, että pääsin juttelemaan ja keskustelemaan asiakkaiden kanssa, Joonas Tunturi sanoo. Neljän päivän aikana ehdin myös tutustua alan ihmisiin ja jutella eri ammattilaisten kanssa. Ensikertalaisena opin paljon asioita näyttelytoiminnasta, esimerkiksi sen, että pitää keskittyä selkeästi yhteen tai kahteen juttuun ja tehdä materiaali sen mukaisesti.

Verkkokurssit muodostavat yrityksen pääbisneksen, mutta käytännön kursseja vesillä laajennetaan Tunturin mukaan. Pääkaupunkiseudulla yrityksellä on pari kolme kouluttajaa ja Turun seudulla neuvottelut ovat käynnissä kahden kouluttajan kanssa. Tavoitteena on muodostaa kouluttajajoukko tehtäviin sopivista henkilöistä.

- Omaa kalustoa meillä ei ole vaan nyt teemme yhteistyötä Skipperin kanssa, Joonas Tunturi kertoo. Käytämme päivisin yrityksen kaupunkiveneitä, jotka etenkin tähän aikaan ovat päivisin vapaina. Käytössämme on myös yksi suurempi, yksityinen matkavene.

Tunturin mukaan homma toimi hyvin näyttelyssä. Yleisöä olisi voinut olla enemmän, mutta kaunis sää houkutteli varmasti osan ihmisistä mökeille tai veneilemään.

Östen Karlsson



Östen Karlsson/
Scandi Yachts

Uusikaarlepyyssä toimiva Scandi Yachts esitteli aivan uuden Scandi 42 -matkapurren, jonka tanskalainen venesuunnittelija Ulf Røgeberg on piirtänyt veistämölle. Hänen käsialaansa oli myös yrityksen suurempi Scandi 52. Nisse Luoma perusti aikoinaan veistämön, joka vuonna 2008 siirtyi Östen Karls-



sonin ja hänen perheensä omistukseen.

Östen Karlsson oli ensimmäistä kertaa Uivassa "töissä" ja hänellä oli koko perhe mukana esittelemässä upouutta venettä, joka purjein oli saapunut Pohjanmaalta HSK:n satamaan. – Olen kyllä aikaisemmin ollut näyttelyssä, näyttelyvierana veneitä katselemassa. Tämä oli ensimmäinen kerta kun esittelin Lauttasaarella omaa tuotetta.

– Näyttely sujui osaltamme ihan OK, Östen kertoo. Suoranaisia kauppia veneestä emme tehneet, mutta saimme uusia kontakteja ja tästä on hyvä jatkaa. Tärkeintä oli, että saimme avattua veneilijöiden silmät sille, että tällainen laatuvenekin on saatavilla.

Karlsson piti kävijämäärää oikein hyvänä ottaen huomioon poikkeusajan. Hän myöntää kuitenkin, ettei hänellä itsellään ole ensikertalaisena vertailukohdetta. Östen oli myös sitä mieltä, että suuri osa näyttelyvieraista oli kiinnostunut veneen hankinnasta.

Syksyn aikana on tarkoitus järjestää koepurjehduksia ja jatkaa veneen markkinointia. Heti näyttelyn jälkeen

veneilylehdet kävivätkin tutustumassa purteen. Scandi Yachts tekee myös alihankintatöitä pohjanmaalaisille veneveistämöille ja niitä riittää kevääseen saakka.

Juha Hynnä



Juha Hynnä/
Flexiteek

Myös Juha Hynnälle tuli parikymmentä Uivaa täyteen. – Muistaakseni oli ensimmäisen kerran mukana vuonna 2000, jolloin myin Elan-purjeveneitä.

Ensimmäistä kertaa nykyistä tuotevalikoimaa eli synteettistä tiikkiä esiteltiin vuonna 2015 ja isojen yritysostojen kautta kaupallinen tuotemerkkimme on nyt Flexiteek 2G.

– Flexiteek 2G oli kyllä ehdoton suosikki osastollamme, Juha Hynnä sanoo. Uusin innovaatio ovat synteettiset tiikkilistat. Meillä on nyt varmaankin Suomen kattavin valikoima törmäyslistoja, niitä löytyy sopivan mittaisina lähes kaikkiin suomalaisiin ja ulkomaisiin veneisiin.

– Veneilijöiden epätietoisuus erilaisista tiikkiä korvaavista materiaaleista on vielä aika epämääräistä, hän jatkaa. Netissä kaikki materiaalit näyttävät kovin samanlaisilta, mutta näyttelyssä loppuasiakas pääsee konkreettisesti vertaamaan erilaisia materiaaleja toisiinsa.

Hynnän mukaan Uivan jälkeen kysyntä ja myynti ovat olleet huippuluokkaa, elo- ja syyskuu ovat olleet parhaat kuukaudet yrityksen koko nykyisen toimintamallin aikana.

Hän ei pidä hieman laskenutta kävijämäärää ongelmallisena. – Asiakaskunta oli tosi hyvää. Fenderien potkijat, Euroopan omistajat, besserwisserit ja maailman kiertäjät olivat onneksi jääneet kotiin.

– Kurja koronaväki teki kuitenkin varsinkin pk-seudulla ison loven myyntitavoitteisiin ja tulokseen, Juha Hynnä päättää. Kesällä kysyntä onneksi taas piristyi. Uivan järjestäjille esittäisin myös toivomuksen, että näyttelyasettajille varattaisiin omat rauhalliset tilat jossa voisi käydä sähköpostit läpi ja lähetellä saman tien tarjouksia asiakkaille, jotka vierailivat näyttelyssä.

Yritysesittely: Dieselbar Oy



Polttoaineongelmat hallintaan

Kun dieselmoottorin käynti tökkii huviveneessä tai suuremmassa aluksessa, kyseessä on usein dieselpolttoaineen epäpuhtaudesta johtuva ongelma. Silloin paikalle hälytetään Dieselbarin Harri Hvitjsjö, joka hoitaa sekä dieselpolttoaineen että tankin puhtaaksi.

Teksti: Kari Wilén

Harri Hvitjsjö on oikeastaan koko uransa työskennellyt innovaatioiden parissa, teollisuudessa tuote- ja laadunkehityspuolella. Hän vaihtoi alaa kun työ olisi vaatinut muuttamista toiselle paikkakunnalle ja Hvitjsjö halusi jäädä Lahteen. Oma yritys Dieselbar Oy syntyi sen jälkeen, kun hän näki pienen tankkausauton.

Vuonna 2017 Hvitjsjö sai tarvittavat luvat kuntoon ja alkoi tarjota ympäristöystävällistä tankkauspalvelua veneille, laivoille ja työkoneille myös pohjavesialueilla. Veneilykauden aikana asiakkaita löytyi niin Espoosta kuin Helsingistäkin, mutta myös Päijät-Hämeen vesistöjen ääreltä.

Moni asiakas kertoi tankkauksien yhteydessä dieselin aiheuttamista ongelmista, jotka pahimmassa tapauk-

sessä saattoivat aiheuttaa matkanteon katkeamisen. Polttoainejärjestelmiin oli etenkin biodieseliä käytettäessä muodostunut tukoksia ja syöpymisiä ja syylliseksi osoittautui ns. dieselbakteeri, joka aiheutti saostumaa.

Puhdistuksesta pääbisnes

Polttoainetoimitusten oheispalveluna yritykselle syntyi nopeasti tankkien ja polttoaineen kiertojuuhtelu. Järjestelmässä tankeissa oleva polttoaine kierretään useaan kertaan tehokkaan pumpun avulla suodatinpatteriston ja vedenerottimen läpi.

Dieselbakteerisaostumaa on aikaisemminkin pystytty puhdistamaan, mutta vaikeasti sijoitettujen huolto- luukkujen takia käsinpesu oli vaikeaa.

- Nyt työ voidaan tehdä mekaanisesti kierrättämällä polttoaine suodatinjärjestelmän kautta, Harri Hvitjsjö sanoo. Laitteistoni poistaa veden ja haitalliset aineet jäävät suodattimeen. Jopa 1 mikronin kokoiset likahimput suodatetaan ja puhdistettu polttoaine voidaan palauttaa puhtaaseen tankkiin.

Hvitjsjö on itse kehittänyt ja rakentanut laitteiston ja tulee tarvittaessa paikalle erillisen perävaunun kanssa, jossa on puhdistuslaitteet ja aggregaatti. - Olen putsannut kaikenlaisten veneiden tankkeja, niin purjevereiden kuin moottoriveneiden, jopa laivojen

Dieselsuodatin tankin puhdistuksen jälkeen.

tankkeja. Suurin moottorivene jonka tankit olen putsannut on 75-jalkainen Princess.

Veneiden tankit ovat usein hankalissa paikoissa ja joskus niihin ja manusluukkuihin on todella vaikea päästä käsiksi. Purjevereissä tankki on tavallisesti ahtaassa paikassa ja joissakin veneissä moottori vaikeuttaa käsiksi pääsyä. - Hankalin hommani oli erään aluksen parissa, jossa tankki oli lattian ja koneiden alla. Perinteisellä tavalla olisi ollut pakko purkaa lattia, nostaa kaksi konetta pois, tyhjentää tankit, nostaa ne aluksesta ja pestä maissa. Tällä uudella systeemillä tankit saatiin puhdistettua ilman, että lattia sahattiin auki. Olen myös enenemässä määrin tehnyt näitä hommia venehuoltoliikkeille.

Harri Hvitjsjö kehittää koko ajan laitteistoaan ja menetelmiään ja pari puhdistustoimintaan liittyvää patenttia on hakemusvaiheessa. - Tarkoitus on päästä tankeissa tehokkaasti myös loiskelevyjen taakse ja saada puhdistus entistä tehokkaammaksi, Hvitjsjö kertoo. Pystyn myös tarvittaessa tekemään manusluukkuja tankkeihin, niitä tai polttoainetta aluksesta poistamatta.

Harri Hvitjsjö tekee tankkien puhdistuksia etenkin kesäisin. Apuna on tarvittaessa oma poika ja Dieselbarin liikevaihto viime vuonna oli vajaat 230 000 euroa.

Yritysesittely: Inkoon Venehotelli Oy

Lisää ympäristöystävällistä majoituskapasiteettia



Inkoon Venehotelli perustettiin kymmenen vuotta sitten. Viimeiset viisi vuotta suuri säilytys halli on ollut täyteen varattu. Tänä syksynä tilaa on lähes tuplamäärälle moottoriveneitä.

Teksti: Kari Wilén
Kuvat: Kari Wilén, Inkoon Venehotelli

Inkoon Venehotellin perustaja Joel "Jolli" Nemes rakensi vuonna 2010 veneiden säilytys hallin Inkoon Kalasatamaan. Hotelli-idean hän toi Yhdysvalloista, jossa kalliit veneiden maa- ja laituripaikat olivat johtaneet siihen, että veneet nostettiin hyllyihin suuriin halleihin ei ainoastaan sesongin päätteeksi vaan myös käyttökertojen välillä. Suomessa toiminta jalostui pääosin talvisäilytyspalveluksi. Tosin nykyäänkin asiakas tekee Venehotellin kanssa vuosisopimuksen, joten hän voi halutessaan vaikka kesällä tuoda veneensä myös välisäilytykseen esimerkiksi pitemmän ulkomaanmat-

kan ajaksi.

Yrityskaupan myötä Venehotelli siirtyi tämän vuoden maaliskuussa Nemekseltä uudelle omistajalle Oy Scripo Ab:n Vencubatorille, joka omistaa myös Kotkan Puuvenekeskuksen ja siellä toimivan Red Sky Craft -veistämön. Uudeksi toimitusjohtajaksi nimettiin Kristian Råme, pitkän linjan klassikkopurjehtija ja kauppatieteiden maisteri. – Yli 20 vuotta maailmalla ravaaminen vaihtui hyvin paikalliseen toimintaan, mikä nyt tuntuu erinomaisen hyvältä ratkaisulta, Råme toteaa.



Ympäristöystävällistä toimintaa

Kristian Råme painottaa, että vastuullisella venesäilytystoiminnalla Inkoossa pyritään kuormittamaan ympäristöä mahdollisimman vähän. Veneiden pesuvesien puhdistuksessa Venehotelli kuuluu maamme telakoiden joukossa edelläkävijöihin. Euroopan unionin puolelta vaatimukset kiristyvät jatkossa, mutta Inkoossa asiat on hoidettu jo ennalta kuntoon.

- Venehotelli otti jo vuonna 2010 käyttöön järjestelmän, jossa veneiden pesemisestä tuleva jätevesi kerätään hallitusti ja johdetaan hiekan- ja

öljynerotuskaivojen läpi ennen ympäristöön johtamista, Kristian Råme kertoo. Meillä on veneille neljä pesupaikkaa, joista kaksi on sisällä halleissa. Uuden hallin käyttöönoton yhteydessä puhdistusjärjestelmä päivitetään erityisesti veneiden pesuvesien puhdistukseen kehitettyyn kuusikerroksiseen suodattimeen, joka kytketään olemassa olevan järjestelmän jatkoksi. Sillä saadaan jätevesistä entistä tehokkaammin poistettua myrkkymaalijäämät ja vastaavat epäpuhtaudet ennen kuin ne johdetaan ympäristöön.

Puhdistusjärjestelmä löytyi laajan kartoituksen jälkeen Ruotsista, jossa

Inkoon Venehotellin toimitusjohtaja Kristian Råme (oik.) ja telakkamestari Rex Licup.

jo toistakymmentä vuotta on venetelakoilta vaadittu riittävän tehokasta pesuvesien puhdistusta.

Råme luettelee lukuisia muita ratkaisuja, joilla toiminnan ympäristöystävällisyys pyritään maksimoimaan. Täten esimerkiksi molemmat hallit lämpiävät maalämmöllä ja sisällä pidetään lattialämmityksellä 12 asteen lämpötila. Melkoinen urakka, koska betonilattiaa on yhteensä lähes 5000 neliötä. Yritys käyttää vesivoimalla



Uusi halli valmistui aikataulussaan sekä budjetissaan ja otetaan käyttöön lokakuussa 2020.

tuotettua sähköä. – Halleissa on nyt sähköä säästävä led-valaistus, joka myös helpottaa huoltotoimien tekemistä pimeään aikaan, Räme toteaa.

Lähitulevaisuudessa yli 400 asiakasta

Viime kaudella Inkoon Venehotellissa säilytettiin 251 venettä, eli tilat olivat loppuunmyytyt. Jopa siinä määrin, että suurempia veneitä säilytettiin hallin keskikäytävällä.

– Hyllysäilytys soveltuu tietysti ainoastaan moottoriveneille ja ensimmäiseen halliin otamme 5–10,5 metriä pitkiä veneitä, Kristian Räme toteaa. Uudessa hallissa on 190 hyllypaikkaa ja osa paikoista on vähän väljempää, jotta niihin mahtuisi hieman suurempia, lähes 12-metrisiä veneitä. Hyllyjen ja hallin seinien väliä on myös vähän kasvatettu, jotta kerroshyllyyn mahtuisi pitempiä veneitä. Halliin on myös rakennettu asiakastila, jossa asiakkaat voivat lämmitellä ja vaihtaa vaatteita veneen tuonnin ja viennin yhteydessä. Molemmissa halleissa on samanlaiset sprinklerisys-

teemit ja sähkökatkojen varalle meillä on oma generaattori. Hallimme ovat keskenään lähes identtiset, molemmat arkkitehtitoimisto Kari Ristolann suunnittelemissa ja pääosin samojen urakoitsijoiden rakentamia.

Veneet nostetaan hyllyihin erikoisvalmisteisella Marine Travelift trukilla. Palvelun hintaan sisältyy nostojen lisäksi veneen pohjan ja vetolaitteen pesu, ulkotilojen pesu ja sisätilojen imurointi. Kulkuvalot ja akut tarkistetaan, myös fendarit täytetään ja rispaantuneet kiinnitysköydet hoidetaan kuntoon. Venehotellin signeerausena Räme mainitsee, että kaikki veneet lähtevät täältä siistimpinä kuin ne tulivat.

Kaikille asiakkailleen Venehotelli tarjoaa moottoreiden kausihuoltoja, veneiden kiilloituksia, vahauksia ja pohjamaalauksia. Merkkihuolloista vastaa muutama alihankkija, kuten Venehotellin tiloissa toimiva Hydro-link ja DG Service Oy, joiden kanssa yrityksellä on pitkä yhteistyösuhde.

– Kun meillä nyt on kaksi hallia, on telakkamestarin suunnitelmissa

keskittää huollot vanhaan halliin, Räme jatkaa. Kun pesu ja puhdistus ovat valmiit, peitetään vene merkinä siitä muovikelmuun ja vene nostetaan säilytyshyllyyn. Sieltä veneet talven aikana tuodaan esimerkiksi moottorihuoltoon, mikäli asiakas on tilannut sellaisen. Pohjan maalaus tehdään ennen vesillelaskua.

– Tavoitteena on, että ennen vuodenvaihdetta iso osa veneistä olisi jo lähtövalmiina. Kesä on meillä yleensä rauhallista aikaa, mutta tämä vuosi on ollut poikkeuksellinen. Jo tammikuussa ensimmäiset omistajat halusivat veneillään vesille ja huhtikuussa jo puolet veneistä oli oikeassa elementissään. Kesän aikana teimme aika paljon pohjanpesuja ja erilaisia esimerkiksi kiville ajamisesta johtuvia korjauksia.

Venehotellilla on nettipohjainen varaussysteemi, jonka perusteella nostot ja vesillelaskut sekä huollot tehdään. Telakkamestari Rex Licup on pitkään ollut Venehotellin palveluksessa ja hänen tavoitteenaan on, että jo veneen talviteloille noston



Vesillelasku tapahtuu erikoisvalmisteisen Marine Travelift -trukilla.

Alihankkijat tekevät erilaiset kausi- ja merkkihuollot, Venehotellin huoltoverkosto kattaa kaikki merkit.



Venesatamaa on tarkoitus laajentaa ja suunnitelmat sitä varten ovat jo valmiina.



yhteydessä olisi selvillä, minkälaisia huoltotoita asiakas haluaa sille tehtäväksi, jolloin töiden suunnitelmallinen jaksotus olisi mahdollista.

- Veneiden saapumisjärjestys syksyllä määrittää pääosin sen, mihin hyllypaikkaan ne nostetaan, Licup selvittää. Ja tietysti se, mihin ajankohtaan asiakas on tilannut vesillelaskun. Viimeisten kolmen neljän vuoden aikana olen pyrkinyt laittamaan Mercury- ja Yamaha-perämootoreilla varustetut veneet omiin ryhmiinsä, jolloin huoltotoimet sujuvat ketterämmin.

- Ruuhkien välttämiseksi meille on tärkeää hyvissä ajoin tietää, milloin asiakas tuo veneensä tänne ja mitä lisätöitä hän haluaa sille tehtäväksi, Råme täydentää. Kommunikointi, asioiden sopiminen ja järjestäminen hoi-

tuu meillä yhä enemmän sähköisesti ja panostamme tähän jatkossakin.

Tavoitteena kaksi täyttä hallia

Toimitusjohtaja Kristian Råme toteaa, että hänen tavoitteensa on täyttää uusi halli ja pitää samalla hyvää huolta vanhoista asiakkaista. Venehotellissa telakkamestari mukaan lukien neljä henkilöä pyörittää operatiivista puolta ja konttorissa on lisäksi pari henkilöä hallintoon liittyvää apuvoimaa.

- Aika näyttää, kuinka paljon tuleamme uuden hallin myötä mahdollisesti tarvitsemaan lisätöivoimaa, mutta toistaiseksi pärjäämme näin.

Yrityksen liikevaihto on runsaat 600 000 euroa ja suunnitelmissa on oman huoltosataman laajentaminen.

Yrityksen vuokraama maapohja mahdollistaa myös lisärakentamisen.

Kristian Råmeellä on takanaan monipuolinen työura, johon kuuluu mm. sekä venealan kokemusta että pitkä tovi Koneen palveluksessa. 1990-luvulla hän työskenteli Helsingissä pitkään Prosailorin ja Sail-Tech Oy:n palveluksessa ennen kuin siirtyi kauppiksesta valmistuttuaan Koneelle ja lopulta Kaukoitään hoitamaan myyntijohtajana hissifirman suuria Aasia-projekteja.

- Veri veti kuitenkin myös rannoille ja sivutoimena olin siellä Targan diilerinä, Råme kertoo. Vuonna 2012 perustin Singaporeen Marineteikin tytäryhtiön ja rakensin satamia Thaimaahan, Hong Kongiin ja ensimmäisen sataman myös Vietnamiin.

Neljä vuotta Råmeen perhe asui vaimon työn takia Sveitsissä ja Kristian jatkoi Marineteikin satamahankkeiden kehittämistä Välimerellä. Paluu kotimaahan tapahtui vuonna 2018. Kesät hän on purjehtinut 12-metrinen Blue Marlinin miehistössä.

- Näin syntyi yhteys Vencubatorin taustahahmoon, Blue Marlinin kippariin Henrik Andersiniin, Kristian Råme päättää. Sitä kautta tulien imaistuksi mukaan Venehotelli-hankkeeseen.

Vilkkaut koeajopäivät



Helsingin Lauttasaassa kesän kynnyksellä toista kertaa järjestetyt Suomiveneile.fi – veneiden koeajopäivät 5.-6.6. olivat jälleen menestys. Veneilyn kevään aikana kasvanut suosio näkyi selvästi ja kävijöiden joukossa oli sekä veneilyyn ensi kertaa tutustuvia että erityisen paljon juuri nyt veneen hankintaa suunnittelevia.

Teksti: Tuija Soikkeli
Kuvat: Kari Wilén



Perjantain ja lauantain aikana lähes kolmeakymmentä venettä kävi ajamassa arviolta yli 700 henkilöä. Aamupäivien sateinen sää karsi jonkin verran uteliaita veneilyyn tutustuvia, mutta veneen hankinnasta tosissaan kiinnostuneita ei pieni sadekaan haitannut. Iltapäivien auringossa laiturilla jouduttiin jonkin verran jopa jonottamaan koeajovuoroja.

"Tällaiselle tapahtumalle oli selkeästi tilaus tänä poikkeuksellisena aikana: veneily kiinnostaa ja koeajotapahtuma on erinomainen tilaisuus nähdä ja testata yhdellä kertaa erilaisia veneitä", kertoo tapahtuman järjestäneen Venealan Keskusliitto Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo.

Ostajat liikkeellä

"Tosiostajat olivat liikkeellä heti tapahtuman alkaessa, eikä pieni vesisade heitä haitannut. Iltapäivällä oli vielä selvästi vilkkaampaa, kun keli parani ja ihmiset ehtivät työpäivän jälkeen veneilemään. Kävijät olivat tyytyväisiä laajaan venevalikoimaan, meillä erityisesti 6,5–8 metriset daycruiser-veneet kiinnostivat", kertoo Bike & Boat Worldin toimitusjohtaja Erkan Fere.

Venealan toimijoiden yhteistyössä järjestämässä tapahtumassa oli koeajettavissa laaja kattaus eri kokoisia ja tyyppisiä veneitä pienistä perämoottoriveneistä luksusluokan sähköveneeseen ja katamaraanipurjeveneeseen.

Mökkeilyn ja veneilyn suosion kasvu näkyy

Kesämökkeilyn ja veneilyn kasvanut suosio näkyi koeajajien määrässä ja veneitä tultiin koeajamaan kaveriporukoilla ja koko perheen voimin. Osa kävijöistä oli vain tutustumassa veneilyyn, mutta suurimmalla osalla oli veneen hankinta jo mielessä. Myös kimpjaveneen hankinta oli useammalla porukalla mielessä.

"Yllättävän suuri osa, ehkä 75 % koeajajista oli juuri nyt hankkimassa venettä. Mukana oli myös uunituoreita veneilijöitä, jotka olivat hankkineet tänä keväänä kesämökin ja nyt sinne suunniteltiin venettä. Etenkin lauantaina veneitä tultiin katsomaan ja testaamaan koko perheen voimin",



kertoi AMT-Veneet Oy:n toimitusjohtaja Mikael Winqvist.

"Oli selkeästi havaittavissa, että kun tänä kesänä ei tehdä ulkomaanmatkoja, niin se investointi ollaan valmiita siirtämään veneeseen. Erityisesti pienet ja keskikokoiset mökkiveneet kiinnostavat nyt kovasti. Isompien, yli 9-metrinen veneiden hankintaa on keväällä vähän viivytelty, mutta viikonloppuna tehtiin ostopäätöksiä niidenkin osalta", Fere lisää.

Moni kävijä kiitteli mahdollisuutta kokeilla erilaisia veneitä ja kysyä veneilyyn liittyvistä asioista.

"Osa tapahtumakävijöistä oli ensimmäistä kertaa veneilemässä ja heidän kanssaan käytiin läpi perusasioita veneen liikkeellelähdestä, vaihteista ja kaasun käytöstä alkaen. Veneitä ei pääse monessa paikassa kokeilemaan

ja monelle uudelle veneilijälle tämä olikin hieno tilaisuus sekä kokeilla veneilyä että vertailla eri veneitä ja miettiä, mikä vene sopisi omiin käyttötarkoituksiin", Winqvist jatkaa.

Ulkoilmatapahtuma sopii poikkeusoloihin

Ulkoilmassa laajalla alueella järjestetyssä tapahtumassa oli helppo pitää turvavälit ja halukkaille oli tarjolla myös kertakäyttöhanskoja ja maskeja. Veneisiin mentiin oman perheen tai seurueen kesken ja veneiden kipparit ohjeistettiin puhdistamaan veneiden kaiteet, ohjauspyörät ja kahvat koeajojen välissä. Hyttiveneiden hyttidesinointiin koeajopäivien välillä vetyperoksidikäsitteilyllä.

"Alue on suuri, eikä ruuhkia pääsyt syntymään. Lauantaina koeajoi-

le muodostui pieniä jonoja, koska ei haluttu laittaa useampia porukoita samaan koeajoveneeseen, vaikka se veneen koon puolesta olisi ollutkin mahdollista. Turvallisuus on kuitenkin tärkeämpää - etäisyyttä pidettiin ja niiden pitämistä valvottiin", Pajusalo jatkaa.

Toimialajärjestö Finnboatin ja Venealan Kauppiaat ry:n lisäksi tapahtumaa olivat järjestämässä Helsingin Venemessut sekä lukuisat suomalaiset venevalmistajat ja -maahantuojat.

Tärkeässä roolissa olivat myös Suomessa merkittävän veneilyalan keskittymän muodostavat Lauttasaa-ren Veneentekijäntien yritykset, jotka järjestävät samaan aikaan perinteisiä kesäkauden avajaistilaisuuksiansa.

Uudistuksia regulatioissa

Säädöksiä ja määräyksiä pyritään yleisesti päivittämään tekniikan tai tuotekehityksen edetessä ja yhteiskunnan tarpeiden tai painotusten muuttuessa. Kansainvälisesti on käynnissä Huvivenedirektiivin päivityksen valmistelu, määräykset antifoulingmaalien käyttöön ovat kiristymässä, ja meillä Suomessa ollaan juuri julkaisemassa Ammattivenemääräys.

Teksti: Markku Hentinen, Eurofins Expert Services Oy

Huvivenedirektiivin päivitys

ICOMIA:n teknisessä komiteassa on jo viime syksystä saakka käsitelty kannanottoja Huvivenedirektiivin (RCD) uudistukseen. Meikäläisten venevalmistajien kannalta yksi tärkeimmistä aiheista on suunnitteluluokkien (ent. kategorioiden) mahdollinen lisääminen tai tuuli- ja aallokkorajojen muuttaminen. Esillä on ollut mm. aallonkorkeuden pienentäminen suhteessa tuulirajoihin, mikä sopisi suojaisemmille vesialueille. Toisaalta on keskusteltu siitä, miten murtuvat aallot otettaisiin paremmin huomioon. Tämä saattaisi vaikuttaa esim. kaukaloiden käsittelyyn, varsinkin jos ne sijaitsevat veneen keulaosassa.

Osa kannanotoista liittyy niiden (yleensä ICOMIA:n ulkopuolelta tulevien) ehdotusten torjumiseen, joilla olisi monessa mielessä kielteisiä vaikutuksia, vaikka alkuperäinen tarkoitus on voinut olla hyvä. Esimerkiksi vaatimus siitä, että potkurin ympärille täytyy aina voida asentaa suojahäkki tai suulake, olisi nopeissa veneissä vaarallinen. Perämoottorin tai perävetolaitteen alaosalla on suuri vaikutus veneen ohjailuominaisuuksiin ja käytökseen varsinkin väistötilanteissa, eikä valmistajan takuu voi olla voimassa, ellei juuri kyseisen lisävarustemallin vaikutusta ole testattu.

Toinen esimerkki on hätäkatkaisin vesiskootterin matkustajalle: matkustajan epähuomiossa laukaisema hätäkatkaisin voi aiheuttaa kuljettajalle vaikean tilanteen esim. kaarrossessa tai muuta liikennettä väistettäessä.

Direktiivien päivitys on hidasta ja niiden valmistelu kestää kauan, mutta nyt on oikea aika vaikuttaa! Tulee myös muistaa, että veneiden käytännön ratkaisuihin vaikuttavat usein eniten harmonisoidut EN ISO-standardit. Niinpä standardointityöhön osallistuminen ja niihin vaikuttaminen on olennaista, muuten jäämme sivustakatsojan rooliin.

Antifouling-maalien rajoitukset etenevät

Biosidejä sisältävien antifouling-maalien käyttöä on jo rajoitettu niiden myrkyllisyyden vuoksi järvillä ja joilla, ja osin mm. Itämerellä. Käytännöllisiä vaihtoehtoja levän ja näkkien torjuntaan on kuitenkin ollut vähän: Varsinkin suurempien veneiden nostot ja pohjan pesut kauden aikana tulevat kalliiksi, eikä biosidittömien maalien käytöstä ole ollut hyviä kokemuksia edes Itämerellä, suolaisemmista meristä puhumattakaan. Edes nykyiset vähemmän myrkylliset maalit eivät tunnu toimivan riittävän tehokkaasti, vaan kasvustoa kiinnittyy Itämerellä-



kin veneen pohjaan hidastaen kulkua ja lisäten polttoaineenkulutusta.

Antifouling-maalien biosidipitoisuuksia on painetta vähentää edelleen, vaikka korvaavia tuotteita ei ole vielä tiedossa. Hollannissa tehty biosidittömien maalien tai menetelmien vertailu kuitenkin osoittaa, että pieniä edistysaskelia on tapahtunut. Jos pohja on mahdollisuus pestä edes kerran kesässä, näyttävät silikonipohjaiset maalit toimivan kohtuu hyvin, varsinkin levää ja näkkeitä vastaan. Pesussa kasvillisuus irtoaa näistä helposti. Ilman pesua kasvillisuutta kyllä alkaa kertyä kauden lopussa runsaasti. Ultraäänilaitteet pitivät melko hyvin poissa näkit ja suuremmat eliöt, mutta eivät levää ja limaa. Kyseinen julkaisu löytyy osoitteesta <https://www.varendoejesamen.nl/storage/app/media/Nieuws/field-efficacy-test-of-environmentally-friendly-antifouling-products-for-pleasure-boats-in-the-netherlands-endures-waterrecreatie-nederland-varendoejesamen2.pdf>

Traficom julkaisee uuden ammattivenemääräyksen

Työveneille ei tähän saakka ole ollut



tiettyjä pakollisia rakennemääräyksiä. Veneen katsastus ammattikäyttöön on kuitenkin edellyttänyt, että rakenne ja asennukset ovat turvallisia. Tämän on aiemmin voinut tehdä esim. NBS-Y:n (Nordisk båtstandard, yrkesbåtar), sen seuraajaksi kehitetyn Ammattiveneohjeiston (FMAW, Finnish Maritime Administration Workboat rule), luokituslaitoksen hyväksynnän tai jonkin muun vastaavan perusteella, ja pienille veneille on joskus riittänyt myös katsastajan oma näkemys. Käytännössä Ammattiveneohjeisto, joka on kehitetty VTT:n, MKL:n ja SYKE:n yhteistyönä, on muodostunut ostajien eli loppukäyttäjien puolelta standardivaatimukseksi.

Merenkululaitoksen ja sittemmin Trafín asema työveneiden hyväksynnässä selkeytyi vuonna 2009 annetussa uudessa alusturvallisuuslaissa, jonka mukaan Liikenne- ja viestintävirasto myöntää hakemuksesta ammattiveneen todistuskirjan vaatimusten mukaiselle ammattiveneelle. Laissa todettiin jo tuolloin, että Liikenne- ja viestintävirasto voi antaa tarkempia määräyksiä ammattiveneen vaatimustenmukaisuuden arvioinnista ja siinä käytettävistä menettelyistä. Tätä on Trafissa ja nykyisin Traficomissa valmisteltu pitkään. Viime tietojen mukaan uusi, kaikkia ammattiveneitä (< 24 m) koskeva Ammattivene määräys tulee voimaan nyt 1.10.2020.

Ammattivene määräyksen vaatimustaso tulee olemaan Ammattiveneohjeistoa alhaisempi, vastaten lähinnä huvivenetasoa. Monien venetyyppien kohdalla ero on merkittävä. Ammattivene määräys perustuu suurelta osin huvivenedirektiiviin ja huviveneiden harmonisoituihin standardeihin. Joitain lisiä tulee ottaa huomioon, mm. ankkurivarustuksen, lastimerkin, lastin siirtymien huomioon ottamisen, sisäbensinimoottorien kiellon ja laivaväen työ- ja asuinympäristövaatimusten suhteen. Tarkastukset voi suorittaa Ilmoitettu laitos, kuitenkin niin että vaatimustenmukaisuuden arviointimenettelyssä jokainen alus tarkastetaan erikseen - myös siinä tapauksessa, että vene valmistetaan sarjatuotannossa. Ammattivene määräyksen "perustason ammattivene", jolla ei ole lisäominaisuuksia, tulee siis määräyksen mukaan vastaamaan ominaisuuksiltaan huviveneitä joillakin lisäyksillä, paitsi suunnitteluluokissa A ja B joissa vakavuudelle ja vakavuuslaskelmille on lisävaatimuksia. Suunnitteluluokat ja käyttöalueet on määräyksessä kytketty toisiinsa: Suunnitteluluokan A ammattivene soveltuu rakenteeltaan kaikille liikennealueille, suunnitteluluokan B ammattivene korkeintaan Itämeren liikenteeseen, suunnitteluluokan C ammattivene kotimaan liikennealueille I ja II ja suunnitteluluokan D am-

mattivene kotimaan liikennealueelle I.

Aluksen käytettävyydelle ja toimintavarmuudelle ammattivene määräys ei juurikaan aseta lisävaatimuksia huviveneisiin nähden. Määräys sisältää vapaaehtoisia erityisominaisuuksia kuten "Kansinosturi", "Itseokaisevuus" tai "Öljyntorjunta", jotka ovat tuttuja Ammattiveneohjeistosta, mutta ne eivät siis ole pakollisia.

Ammattivene määräyksen tuoma muutos nykykäytäntöön tarkoittaa, että huviveneitä voi aiempaa helpommin tarjota ammattiveneeksi, mikäli ostajalle riittää huvivenetaso. Toisaalta ammattiveneen ostajan tulee olla entistä tietoisempi siitä, mitä turvallisuus- ja toimivuustasoa vene tehtävissään tarvitsee ja miten ne saadaan toteutumaan. Mikäli Traficomin ammattivene määräyksen taso ei tähän riitä, tulee tarjouspyyntöön eritellä lisävaatimukset ja niiden toteutumiseen liittyvät tarkastukset ja valvonta.

Edellisestä johtuen Eurofins Expert Services tulee edelleen ylläpitämään myös tuttua Ammattiveneohjeistoa, jotta alushankintojen ohjenuorana olisi käytettävissä suoraviivainen, riittävän kattava ja korkeamman turvallisuustason tarjoava, alushankintaerittelyä tukeva paketti. Myös monet ulkomaiset ostajat tuntevat Ammattiveneohjeiston ja hyväksyvät sen mukaan tehdyt tarkastukset.

AJANKOHTAISTA KULUTTAJAOIKEUDESTA

Heinäkuussa astui voimaan uusi laki kuluttajansuojaviranomaisten eräistä toimivaltuuksista – viranomaisten uusia toimivaltuuksia ovat seuraamusmaksu sekä kuluttaja-asiamiehen valtuutus määrätä kieltoja välittömin vaikutuksin

Uusi laki kuluttajansuojaviranomaisten eräistä toimivaltuuksista sekä laki Kilpailu- ja kuluttajavirastosta annetun sekä Finanssivalvonnasta annetun lain muuttamisesta sekä lait eräiden muiden lakien muuttamisesta astuivat voimaan 15 päivänä heinäkuuta 2020. Uudet lait löytyvät Finlex-tietokannasta tunnisteiluilla 566/2020-581/2020.

Säädetyillä lailla toimeenpannaan Euroopan Unionin niin kutsuttu yhteistyöasetus (asetus (EU) 2017/2394 kuluttajansuojalainsäädännön täytäntöönpanosta vastaavien kansallisten viranomaisten yhteistyöstä). Samanaikaisesti uudistuksilla lisätään viranomaisten toimivaltuuksia kuluttajansuojalainsäädännön valvomisessa myös yhteistyöasetuksen soveltamisalan ulkopuolella.

Aikaisemmassa artikkelissamme 3/2019 kuvasimme, kuinka Suomen hallitus oli lokakuussa 2019 antanut kyseisiä lakeja koskien hallituksen esityksen (HE 54/2019). Hallituksen esityksestä annettiin useita lausuntoja, minkä perusteella hallitus lopulta täydensi aiempaa esitystä hallituksen esityksellä HE 10/2020. Täydentäväsä esityksessä kiinnitettiin perustuslakivaliokunnan lausunnon mukaisesti huomioita seuraamusmaksuasioiden käsittelyjärjestykseen: voimaantulleen lain mukaan markkinaoikeuden



Åsa Krook



Hanna Pohjola

Vastaamme mielellämme uutta lainsäädäntöä koskeviin kysymyksiin.

päätöksistä seuraamusmaksuasioissa voi valittaa korkeimpaan hallinto-oikeuteen ilman valituslupaa.

Seuraamusmaksu

Uuden kuluttajansuojaviranomaisten eräistä toimivaltuuksista annetun lain keskeisiä uudistuksia on uusi seuraamusmaksu, joka voidaan määrätä, mikäli elinkeinonharjoittaja rikkoo tahallaan tai huolimattomuudesta eräitä kuluttajansuojasäännöksiä. Seuraamusmaksu voidaan määrätä muun muassa elinkeinonharjoittajan rikkoessa markkinoinnin ja suoramarkkinoinnin velvoitteita, koti- ja etämyyntisopimusten tiedonantovelvoitteita, kuluttaja- ja asuntoluottojen mainonnan velvoitteita sekä rahoituspalveluiden velvoitteita.

Seuraamusmaksun määrä voi olla enintään 4 %:a rikkomuksen päättymistä edeltävän vuoden liikevaihdosta. Poikkeustapauksissa seuraamusmaksu voidaan määrätä myös oikeushenkilön johtoon kuuluville luonnollisille henkilöille. Hallituksen esityksen mukaan seuraamusmaksua

ei olisi tarkoitus käyttää yksittäistapauksissa, vaan seuraamusmaksuun johtavan menettelyn tulisi koskea laajempaa kuluttajajoukkoa. Markkinaoikeus on toimivaltainen määräämään seuraamusmaksun kuluttaja-asiamiehen hakemuksesta. Markkinaoikeuden päätöksestä voi valittaa korkeimpaan hallinto-oikeuteen ilman valituslupaa. Finanssivalvonta voi edelleen määrätä seuraamusmaksun suoraan asiassa, joka kuuluu sen toimivaltaan.

Eräät tutkintavaltuudet

Laissa kuluttajansuojaviranomaisten eräistä toimivaltuuksista säädetään lisäksi erilaisista viranomaisen tiedonsaanti- ja tarkastusoikeuksista. Viranomaisen on esimerkiksi oikeutettu saamaan elinkeinonharjoittajalta tietoja valvontatehtäviä varten. Tietojenantovelvollisuutta voidaan tehostaa uhkasakolla.

Viranomaisella on lisäksi oikeus tehdä tarkastus elinkeinonharjoittajan tiloissa valvonta-asian hoitamiseksi. Tämän lisäksi viranomaisen voi tarvittaessa tehdä koeostoja käyttäen

valehenkilöllisyyttä ja on oikeutettu poliisin virka-apuun.

Verkkotunnukset ja kieltopäätökset

Viranomaisen voi tiettyjen edellytysten täytyessä puuttua digitaalisessa ympäristössä julkaistuun sisältöön, joka selvästi rikkoo kuluttajansuojasäännöksiä. Määräyksillä voidaan esimerkiksi velvoittaa palveluntarjoajaa rajoittamaan pääsyä tai sisältöä verkkorajapinnassa tai jopa poistamaan verkkotunnuksen käytöstä. Viranomaisen voi tehostaa määräystään uhkasakolla.

Tämän lisäksi kuluttaja-asiamies voi määrätä välittömästi voimaantulevia kieltopäätöksiä asiassa, joka ei ole lain soveltamisen kannalta huomattava. Tämä on suuri muutos ankarampaan suuntaan nykytilanteeseen verrattuna, sillä tällä hetkellä kuluttaja-asiamiehen kieltopäätös raukeaa, jos elinkeinonharjoittaja vastustaa sitä, ja kuluttaja-asiamiehen on jätettävä hakemus tuomioistuimeen.



Kiellon vastustamiseksi sen, johon kiello kohdistuu, täytyy saattaa päätös hakemuksella markkinaoikeuden käsiteltäväksi. Tämän lisäksi kuluttaja-asiamies voi määrätä väliaikaisia kieltoja oikeudellisesti selvissä asioissa, missä tapauksessa kuluttaja-asiamies vie asian markkinaoikeuden vahvistettavaksi.

Lisätietoja kuluttaja-asiamiehen valvontakeinoista löytyy Kilpailu- ja

kuluttajaviraston sivuilta osoitteessa <https://www.kkv.fi/Tietoa-KKVsta/kuluttaja-asiamies/kuluttaja-asiamiehen-valvontakeinot-b/>.

Asianajotoimisto Borenius Oy
Eteläesplanadi 2, 00130 Helsinki
p.020 713 33
www.borenius.com

BORENIUS



DL Prime Online

– kaikki päivittäiset rutiinit yhdessä ohjelmistossa

DL Prime Online on varma valinta ohjaamaan venekaupan ja veneteollisuuden toimintaa. Ohjelmistosta löytyy kaikki liiketoimintaa tehostavat rutiinit niin tarjouksesta ja varaosamyynnistä huolto- toimintoihin kuin asiakassuhteiden ylläpitoon ja laskutukseen.

Valjasta käyttöön tarvitsemasi ohjelmistokokonaisuus:

- Tarjous- ja tilaustoiminnot
- Myyntitoiminnot
- Varaosasovellus
- Ostotoiminnot
- Rahoituskyselyt
- Verkkokauppa
- Marginaaliverotus
- Huoltosovellus
- Huollon resurssikalenteri
- Huollon nettiajanvarauskalenteri
- CRM ja jälkimarkkinointi
- Taloushallinto

Nyt on aika toimia – tilaa demo!

Ota yhteyttä sales@dlsoftware.com
tai soita 0207 701 701

DL Software Oy | Uumajankatu 2 | 65350 VAASA | Puh. 0207 701 701 | sales@dlsoftware.com | www.dlsoftware.com

Uusi puheenjohtaja

Venealan kansainvälisen kattojärjestön ICOMIA:n 54. vuosikokous pidettiin virtuaalokokouksena 22.5.2020 ja järjestön puheenjohtajaksi valittiin National Marine Manufacturers Association (NMMA) Kanadan puheenjohtaja Sara Anghel. Sara on johtanut Kanadan venealan toimialajärjestöä 12 vuotta ja hänellä lähes 25 vuoden kokemus edunvalvonnasta. Hänestä tuli nyt myös ICOMIA:n kaikkien aikojen ensimmäinen naispuolinen presidentti.

Samassa ICOMIA:n vuosikokouksessa järjestön varapuheenjohtajiksi valittiin The Boating Industry Association in Australia puheenjohtaja Darren Vaux sekä Sweboatin toimitusjohtaja Mats Eriksson. Finnboatin toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo valittiin Exporters Committee'n puheenjohtajaksi.

Harken Marine Grip - liukuesteteippi

Amerikkalaiselta purjevenehelvalmistaajalta Harkenilta on tullut pitävä uutuus: liukuesteteippi, jonka pito on ylivoimainen. Teippiä on kolme väriä: läpinäkyvä valkoinen, harmaa ja musta. Yhdessä pakkauksessa on teippisuikaleita kolme eri levytyttä: 51 mm, 76 mm ja 152 mm tai kahdeksankulmisen kennon muotoisena. Rullissa teippiä saa useampina eri levyksinä leveimmän ollessa 805 mm. Rullien pituus on 18 metriä. Teippi on helppo liimata paikalleen ja se on erittäin kestävä. Ultraviolettisäteilyn kesto on erittäin hyvä ja teipin pito on erinomainen pinnan olematta epämiellyttävän karhea. Sen väri ei muutu käytössä eikä haalistu pesussa. Lisätiedot: jukka.herrala@sailtech.fi



Nordkapp ja Mercury

BRP:n päätös lopettaa Evinrude-perämootoreiden tuotanto on pakottanut mei-



dät muokkaamaan yritysstrategiamme ja samalla organisaatiomme. Ensimmäinen askel on ollut yhteistyön luominen uuden moottorikumppanin kanssa. Valinta on Mercury, mihin olemme erittäin tyytyväisiä. Mercuryn perämootorit, jälleenmyyjäverkosto ja profiili sopivat täydellisesti meille ja tuotteillemme. Työskentelemme nyt hyvin tiiviisti Mercuryn kanssa uuden jälleenmyyjäverkon perustamiseksi sekä Nordkapp että STiNG -veneiden osalta. Päätös sulkea Suomen toimisto 1.11.2020 on edelleen voimassa.

Rabbe Nerdrumin nykyinen rooli, maajohtaja Frydenbö Marine AS/sivuliike Suomessa ei luonnollisesti enää jatku, koska Evinrude perämootoreiden tuotanto on lopetettu. Rabbe siirtyy 1.11.2020 Nordkapp Boats AS palvelukseen ja vastaa tu-

levaisuudessa sekä Nordkapp että STiNG -veneiden myynnistä Suomessa ja Virossa. Yhteistyö Brunswick Finlandin kanssa on jo aloitettu.

Daniel Eriksson jatkaa huoltopäällikkönä Suomessa ja Virossa Frydenbö Marine AS:n palveluksessa. Daniel on jatkossakin yhteyshenkilö Evinrudea koskeissa teknisissä kysymyksissä ja toimii myös Ruotsin markkinoiden teknisenä tukena Norjan tiimin kanssa.

ProNav- uutisia

ProNav on aloittanut amerikkalaisten JL Audio Marine -äänentoistolaitteiden maahantuojana. Nämä JL Audio Marine Premium HiFi tuotteet kestävät kellastumatta UV-säteilystä ja haurastumatta suolavedestä vuosikausia, bonuksena niiden testatusti markkinoiden laadukkain äänentoisto. Katso lisää <http://pronav.fi/JL-Audio.php> <https://www.jlaudio.com/collections/marine-audio>

ProNav on myös aloittanut huippulaadukkaiden italialaisten Vitrifrigo kylmälaitteiden maahantuonnin. Mallisto sisältää markkinoiden laajimman valikoiman kylmälaitteita malli- ja kokomäärässä mitattuna. Kaikki kylmälaitteet toimivat 12/24 V akkuvirralla ja muista valmistajista poiketen kaikki mallit saa lisävarusteena myös toimimaan 100-240 V vaihtovirralla.





Uusi Buster XS

Busterin pienten alumiiniveneiden mallistoa täydennetään täysin uudella Buster XS-mallilla. Kevyt ja helposti käsiteltävä vene kantaa neljä henkeä ja perämoottoriksi sopii parhaiten 15–20 hevosvoiman Yamaha. Veneestä on tarjolla kaksi versiota: moottorin kahvasta ohjattava Buster XS ja ohjauspulpetilla varustettu XSr.

Ohjausergonomia on hyvä sekä pulpetti- että kahvaohjattavissa versioissa. Vene on uppoamaton, korkeiden laitojen ja tasaisen lattian ansiosta veneessä liikkuminen ja sen käyttäminen on turvallista. Kahvaohjattavan mallin erikoisuutena on U:n muotoinen peräpenkki. Sen ansiosta kuljettaja voi istua kylki menosuuntaan ja ajoasento on huomattavasti parempi kuin tyypillisissä kahvaohjattavissa perämoottoriveneissä.

Buster XSr:n pulpetissa on käytännöllinen säilytystila pikkutavaroille ja sähköliitäntä mobiililaitteiden lataamista varten. Pulpetin muotoilussa on huomioitu sekä älypuhelimien tai tabletin käyttö navigoinnin apuvälineenä että mahdollisuus pienen kaiun tai karttaplotterin asennukseen.

Kimolan kanava avattiin elokuussa

Kimolan kanavan rakennustyöt alkoivat vuonna 2018 ja 3. elokuuta 2020 kanava avattiin pienen viivästyksen jälkeen. Kustannukset nousivat 20 miljoonaan euroon ja valtaosan niistä kattoi valtio, loput Kouvolan ja Heinolan kaupungit sekä litin kunta. Itse kanavan osuus on 5,5 kilometriä ja sulutuskorkeus on 12 metriä, eli se on toiseksi korkein Suomen alueen suluista. Sulkualtaan pituus on 35 metriä ja leveys 8

metriä. Sulun eteläisten porttien avautuessa veneilijä jatkaa matkaansa ainutlaatuisen 70 metriä pitkän tunnelin kautta kohti Pyhäjärveä. Tukkilauttojen uitto tällä reitillä loppui 2000-luvun alussa.

Ensimmäisen kuukauden aikana tehtiin runsaat 500 sulutusta ja arviolta 1500 venettä kulki kanavan kautta. Kanavan kulusyväys on 1,8 metriä ja siltojen alituskorkeus on yleensä 4,8 metriä, poikkeuksena Kimolanlahden silta, jonka korkeus on 4,0 metriä. Kimolan kanavan myötä avautui uusi veneilyreitti Päijänteeltä, ja jopa Pieliseltä 400 kilometrin päästä, Kouvolan Voikkaalle. Siellä voimalaitos sulkee vesireitin kohti etelää.

Huviveneiden kohdalla sulku toimii itsepalveluperiaatteella, eli avautuu köydestä vetämällä. Palvelusulutukset esimerkiksi risteilyaluksille hoidetaan Vääksystä käsin.



Veneen kiinnitys suluksen ajaksi on helppoa, koska sulun toisella puolella on pinnan korkeutta seuraava kiinnityslaituri. Sulun ylä- ja alapuolella on myös odotuslaiturit. Venesatamia kehitetään yrittäjähöjaisesti ja Virtakiven vierassatama reitin eteläpäässä on tästä erinomainen esimerkki.

Flipper 900 DC



Kuopiolainen Bella-Veneet Oy tuo markkinoille uuden Flipper-veneeseen. Flipper 900 DC on malliston suurin DC-vene, jonka ulkoasu ja ominaisuudet tuovat vahvasti esiin brändille tunnusomaisia piirteitä. Norjalaisen Meyer Norschau Designin ja Bella-Teamin yhteistyössä toteuttamassa muotoilussa klassinen urheilullisuus yhdistyy luontevasti moderneihin, selkeisiin ja käyttäjän lähtökohdat huomioiviin linjoihin. – Korkeatasoiset materiaalit, sporttisuus ja elämyksellisyys ovat asioita, jotka on yhdistetty Flipper-veneisiin jo yli 50 vuo-

den ajan. Flipper 900 DC tarjoaa vauhtia, monipuolisia mahdollisuuksia ja ajamisen iloa, vastaten kattavasti tämän päivän veneilijän odotuksiin. Flipper 900 DC on urheilullinen daycruiser, mutta sen tilat ja varustelu mahdollistavat myös tasokkaan yöpymisen. Tyylikäs laatuvene pystyy mahdollistamaan paljon asioita ja laajentamaan käyttäjäkokemusta selkeästi varsinaisen tuotteen ulkopuolelle. Maailmanlaajuisesti viime aikoina vallinneessa tilanteessa mahdollisuudet hetkellisiin irtiottoihin ovat tärkeitä – sosiaalinen tilaus Flipper 900 DC:n kaltaisille unelmien toteuttajille on näin ollen selkeä.

Wallas-palkinto Nallen Venehuollolle

Wallas-Marin palkitsee vuosittain parhaan kotimaisen venehuollon ja ulkomaisen maahantuojan ansiokkaasta lämmittimien parissa toimimisesta. 2019–2020 kaudella kotimaisen Wallas-huolto palkinnon saa Nallen Venehuolto. Nallen Venehuolto on ansiokkaasti toiminut huollon parissa ja ohjeistanut asiakkaitaan erinomaisesti Wallas-lämmittimien ympäristöä säästävästä ja kestävästä kehityksen huomioivasta vastuullisesta käytöstä. – Nallen Venehuollon kanssa toiminta on ollut kerrassaan mainiota huolto- ja myyntilukujen perusteella ja saamamme asiakaspalaute on ollut meille kerrassaan erinomaista. Siksi valinta osui tänä vuonna Nallen venehuoltoon, Wallas-Marinin toimitusjohtaja Jussi Oksanen toteaa. Nallen Venehuollon perusti 1986 Björn Siren, jonka nimestä yrityksen nimi juontaa juurensa. Nykyinen omistaja Janne Kääriäinen on johtanut yritystä menestyksellisesti 12 vuotta. Tällä hetkellä Nallen Venehuolto on eniten maailmassa Wallas-lämmittimiä huoltanut Wallas-huolto. Ulkomainen maahantuojia sarjan voittaja julistetaan Covid-19 tilanteen salliessa marraskuussa kansainvälisillä venemessuilla, jossa heidät myös palkitaan.

Scandi 42 lanserattiin Helsingin Uivassa.

Vene on rakennettu Uudessakaarlepyyssä



Scandi Yachtsin veistämöllä. Nils Luoma perusti veistämön vuonna 1980 ja vuonna 2008 Östen Karlsson perheineen osti sen. Scandi Yachts on tällä hetkellä Suomen suurin valmistaja, joka tekee 37-46 -jalkaisen moottoriveneiden runkoja ja muotteja alipaineinjektioimennelmällä.

Nyt Scandi Yachts haluaa keskittyä purjehdeneiden tuotantoon. Scandi 42 on tanskalaisen Ulf Rögebergin piirtämä ja hän on myös suunnitellut Scandi 52-jalkaisen mallin. Uutuuden erottaa helposti korkeasta kansisalongista, josta avautuu 360 asteen näkymä kannen yläpuolelle. Veneessä on useampia erikoisratkaisuja ja käteviä yksityiskohtia. Näyttelyveneessä on tiikin sijaan käytetty korkkia ja tämä ratkaisu on tosi toimiva. Scandi 42 on nopea ja tyylikäs. Se on käytännöllinen pitkienkin purjehduksien matkavene. Vaikka ilme muistuttaakin jopa moottoripurttia, on Scandi 42 piirretty täysveriseksi purjehdeneeksi.

Scandi Yachts voi räätälöidä veneen asiakkaan toivomusten mukaiseksi. Lisätiedot ja yhteys: toimitusjohtaja Östen Karlsson, puh +358 6 7220 977 tai sähköpostitse info@scandiyachts.fi

Wendashop tuoteuutuuksia

Wenda Oy on kehittänyt uuden 2-toimisen kappaleen irrottajan lujitemuovimuotteihin. Irrottaja toimii kierretangolla ja irrotusta voidaan auttaa paineilmalla. Kaikki osat ovat ruostumattomia eli muottien ulkona säilyttäminen ei ole ongelma. Tutustu lisää verkkokaupassa: www.wendashop.fi

Nimitysuutiset

Tietoset Oy

Juha Toikkanen on nimitetty 3.8.2020 alkaen vastaamaan Tietoset Oy:n Marine-tuoteryhmän tuotteista ja asiakkaista. Juhan tavoitteena on työssään panostaa asiakaspalveluun ja luoda lisäarvoa asiakkaille hyvillä tuotteilla ja hyvällä palvelulla. Juhalla on monipuolinen työkokemus veneiden valmistuksesta ja tuotekehityksestä.

Melike Karakaya on nimitetty 24.8.2020 alkaen Tietoset Oy:n markkinoinnin asiantuntijaksi. Meliken tavoitteena on tuoda yhtiön markkinointiin uutta osaamista digitaalisesta markkinoinnista ja viestinnästä, jonka avulla voidaan palvella paremmin niin nykyisiä kuin uusia asiakkaitakin. Melikellä on monipuolinen työkokemus digitaalisesta markkinoinnista ja myynnistä.



Juha Toikkanen
Sales Manager Marine



Melike Karakaya
Digital Marketing Specialist



KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA

MAALISKUU – ELOKU 2020

JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 90 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Bootshandel Skipper, Saksa	4	Neue Boote – Finnmaster T6, lyhyt vene-esittely	34
Bootshandel Skipper, Saksa	4	Neue Boote – Silver Beaver BR, lyhyt vene-esittely	41
Bootshandel Skipper, Saksa	4	Neue Boote – Yamarin 60 DC, lyhyt vene-esittely	42
Bootshandel Skipper, Saksa	5	Neue Boote - Alucat W10, lyhyt vene-esittely	28
Bootshandel Skipper, Saksa	5	Neue Boote – Silver Viper DCz, lyhyt vene-esittely	36
Bootshandel Skipper, Saksa	5	Test – Flotter Flitzer aus Leichtmetall, Silver Hawk BR vene-esittely	38–43
Bootshandel Skipper, Saksa	7	AMT 165 BR, lyhyt vene-esittely	27
Bootshandel Skipper, Saksa	7	Neue Boote – Terhi 480 Sport, lyhyt vene-esittely	27
Bootshandel Skipper, Saksa	7	Test: Feines aus Finnland – Aquador 25 TH, venetesti	34–39
Bootshandel Skipper, Saksa	9	Test: Kompaktes allround-talent - AMT 165 BR, venetesti	40–43
Båtliv, Ruotsi	2	Båtliv provar - Hyttbåtar i riktig toppklass – Brandskär 290 NG vs. Targa 27.2, venevertailu	40–44
Båtliv, Ruotsi	2	Komplett familj så samma skrov - Finnmaster R6 vs. Finnmaster T6, venevertailu	36–38
Båtliv, Ruotsi	3	Båtliv provar: En kvartett med hytt – Finnmaster P6, Bella Falcon C7, Beneteau Barracuda, venevertailu	34–38
Båtmagasinet, Norja	3	Klar for maksimal kraft - Yamarin 88 DC, lyhyt vene-esittely	11
Båtmagasinet, Norja	3	Større allværsbåt – Nord Star 31 Patrol, lyhyt vene-esittely	11
Båtmagasinet, Norja	3	Test: Bella Falcon C7, Beneteau Barracuda 7, Finnmaster P6 og Ocklebo B21 CAB, venevertailu	36–48
Båtmagasinet, Norja	4	Test: Finnmaster T6 vs. Yamarin 63 DC, venevertailu	42–50
Båtmagasinet, Norja	5	Test: Fem finske på fem komma fem – Buster X, Husky R5, Yamarin 54 BR Cross, AMT 175 BR, Falcon BR5 venevertailu	38–48
Marina.ch, Sveitsi	132	Im Grossformat – Buster XXL vene-esittely	30–31
Marina.ch, Sveitsi	134	Klein aber fein – Grandezza 25 S, vene-esittely	42–46
MotorBoot Magazin, Saksa	4	Neuheiten – Kompakt und kerning, Silver Beaver BR, lyhyt vene-esittely	32
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	3	Båttest -Välj rätt Buster och spara 50 00 kronor, venevertailu Buster XXL vs. Buster XL	42–46
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	5	Båttest Finnmaster T6, venetesti	36–40
Praktiskt Båtagande, Ruotsi	9	Båttest: Små finska bowriders – Terhi 480 BR vs Silver Beaver BR, venevertailu	44–50
Yachting Swissboat, Sveitsi	2	Neuer 30 meter-schwan - aus dem Land der Mitternachtssonne, Swan 98 vene-esittely	64–70
Zagle, Puola	4	Helsinki trzymaja fason, Vene20Båt messuartikkeli	40–41

LEDAREN



Båtbranschens coronasommar – från tvärstopp till full fart

Årets samtalsämne är otvivelaktigt corona, som inte behandlat alla jämlikt. Rese- och restaurangbranscherna likväl som evenemangbranschen har lidit mest då corona-

restriktionerna och försiktigheten förorsakad av coronan har stoppat affärsverksamheten. Slaget som resebranschen upplevt har under sommaren lindrats av den inhemska turismens popularitet, som dock inte fullskaligt räcker till för att ersätta den inkomstström som de utländska turisterna hämtar. Evenemangbranschen är till och med i en svårare situation än turismen och då alla publikevenemang placeras i Finland i samma kategori har man även varit tvungen att annullera mässor under årets gång.

Mässorna utgör den lägsta risknivån bland publikevenemang, där människorna träffas kortvarigt och säkerhetsavstånden är lätta att förverkliga. Flytande utvisade, att ett välarrangerat kommersiellt evenemang i båtbranschen är tryggare än något köpcentrum. Här skulle det vara bra om Finland kulle ta exempel av Tyskland, där skillnaderna mellan olika evenemang beaktats och mässor kan arrangeras, även om begränsningarna för publikevenemang förhindrar nästan alla andra massevenemang. Tysklands mässthöst har nu startat med speciella säkerhetsarrangemang och ger ett bra benchmark för båtmässan i februari.

Båtbranschen upplevde den första chocken i våras, då människornas rörelsefrihet begränsades till och med inom landets gränser, mitt under båthandelsäsongen. Efter det träffade den nya verkligheten konsumenternas medvetenhet, verkligheten där utlandsresandet tar coronapaus och fritiden tillbringas i hemlandet på stugan eller turistande inom landet. Som en följd av detta upplevde försäljningen av produkter som förknippas med stuglivet, såsom båtar, ett makalöst uppsving. Försäljningen av större båtar förmådde inte reagera på toppen av efterfrågan lika snabbt, varför tillväxten av efterfrågan på långfärdsbåtar syns tills vidare närmast i handeln med andrahandsbåtar. Enligt erfarenheter från Flytande är efterfrågan på nya utfärds- och långfärdsbåtar nu stor, vilket bådar en god start för nästa säsong.

Båtfararnas antal har vuxit och därmed har även sjötrafiken blivit ännu livligare. Det är naturligt, att man oroar sig över de nya båtfararnas färdigheter, men lejonparten av sjöräddningsuppdragen som utförs av myndigheterna eller frivilliga har även i sommar utgjorts av tekniska problem förorsakade av föråldrad utrustning, försummad service eller en kombination av dessa.

Också det ökade antal vattenjetar och det hurtiga körsättet på sjön överstiger lätt det övriga båtfolkets irritationströskel. Den som rör sig med en vattenjet är ofta en ungdom som söker fart men inte nödvändigtvis har erfarenhet av övrigt båtliv. Här skulle det vara på sin plats för upplysning och attityduppföstran, där försäljarna och uthyrarna innehar en nyckelposition.

Trygg båtlivshöst!

FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSNYTT

E-Boat Oy i Jurva har anslutit sig till Finlands Båtindustriförening. Företaget tillverkar eldrivna båtar och Stella-småbåtar, verksamheten leds av Jarmo Isohella.

Ny medlem i Marinhandlarna är Joonas Tunturis Veneykurssit.fi – Social Ark Oy, som erbjuder grundkurser i båtliv samt skärgårds- och kustskepparkurser. Man kan delta i kurserna via internet men Jonas arrangerar även privat båtlivsundervisning. Nästa år är avsikten att erbjuda kurser förutom i huvudstads-trakten också på 3–5 andra orter.

Ny medlem i Båtbranschens Varvs- och serviceförening är Inkoon Venehotelli, som lotsas av Kristian Rämé. Dieselbar Oy i Lahtis är ny medlem i varvsföreningen och även i Marinhandlarna-föreningen.

FÖRBUNDETS OCH FÖRENINGARNAS MÖTEN

Det var meningen att centralförbundets och alla förenings stadgeenliga vårmöten skulle arrangeras torsdagen den 2.4 på hotell Korpilampi i Esbo. Coronaviruset tvingade oss dock att inhibera alla möten under våren och de officiella mötena flyttades till torsdagen 5.11 på hotell Clarion på Busholmen i Helsingfors. Mötena hålls undantagsvis under en dag och dagen inleds med föreningsvårmöten och genast efter deras höstmöten. Därefter behandlar man centralförbundets stadgeenliga ärenden, först vår- och sedan höstmötets ärenden enligt föredragningslistorna. Man kan delta i mötena på plats eller virtuellt, anvisningar och mötenas tidtabell sänds i god tid till alla medlemsföretag. Reservera dagen i er kalender.

FINNBOAT FRIENDS INVITATIONAL GOLF EVENT 2020

Den traditionella golfturneringen Finnboat Friends spelades 1.9.2020 på Hill Side Golf, med ett rekordantal deltagare. Turneringen arrangeras årligen och detta var den femte gången. I tävlingen spelar man om ett vandringspris donerat av Timo och Kari Lampén och segern togs i år av Jouko Huju med hela 46 poäng.

IN MEMORIAM

Båtbranschens allround-man, Åbobon Harri Forsström avled hastigt den 25.5.2020, endast 56 år gammal. Se nekrolog på sidan 5.

V O L V O

Muuta tapasi. Täysin uusi Volvo XC40 P8 AWD.



Tilaa omasi nyt – lue lisää [volvocars.fi](https://www.volvocars.fi)

Täyssähköauto Volvo XC40 Recharge P8 AWD alkaen:

autoveroton hinta 61 000 €, autovero 1 592,66 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 63 192,66 €.

CO₂ 0 g/km (WLTP). Kuvan auto lisävarustein.

VENE  BÅT 12–21.2.2021

Olethan sinäkin mukana?

Vene 21 Båt messuja valmistellaan jo Messukeskuksessa. Venemessut aloittaa uuden kauden ja tuo helmikuussa Messukeskukseen veneilystä, vesiliikenteestä ja vesiharrastuksista kiinnostuneet kävijät. Venemessut on Pohjois-Euroopan paras kauppapaikka ja ainutlaatuinen paikka markkinoida ja lanseerata. Kasvanut kiinnostus veneilyä kohtaan on tuonut kevään tapahtumalle isot odotukset. Messukeskus valmistautuu toteuttamaan kaikki vaadittavat toimenpiteet, jotta tapahtuma voidaan järjestää turvallisesti. Lue lisää turvallisuudesta tapahtumissamme messukeskus.com/korona.

Nähdään Venemessuilla!

Ota yhteyttä ja kysy lisää:

Tomi Frick, myyntipäällikkö, p. 040 777 9996, tomi.frick@messukeskus.com

Risto Wuolle, myyntipäällikkö/veneilytarvikkeet, p. 0400 970 788, risto.wuolle@messukeskus.com

venemessut.fi
facebook.com/venemessut
[#venemessut](https://twitter.com/venemessut)



MESSUKESKUS
TURVALLISESTI TAPAHTUMIIN