

finn boat NEWS

3
2016

Yritysesittely

AMT-Veneet Oy

Syyskokous Ähtärissä



Uusi toimitusjohtaja esittäytyy

Jarkko Pajusalo seuraa vuodenvaihteessa Jouko Hujua Finnboatin toimitusjohtajana. Lyhyt esittely haastattelun muodossa lienee paikallaan samalla kun Pajusalo jo sovittelee itseään johtajantuoliin. Yksityiskohtaisempaan ohjelmajulistukseen hän palaa varmasti jatkossa itse.

Finnboatin toimitusjohtajan paikkaa haki noin 80 henkilöä, joista kuusi kutsuttiin haastatteluun. – Näin ilmoituksen elokuussa sunnuntain Hesarissa ja innostuin heti, Jarkko Pajusalo kertoo. Olen suurimman osan työurastani viettänyt kansainvälisen liiketoiminnan parissa, sekä konsulttina että viime aikoina myös kouluttajana. Järjestötoimintakin on tuttua ja mielestäni yritysten yhteistyö erilaisissa järjestöissä on edellytys laajaan verkostoitumiseen.

Jarkko Pajusalo täytti tasavuotia eli 50 samoihin aikoihin, kun hän näki Finnboatin työpaikkailmoituksen. Koulutukseltaan hän on kauppatieteiden maisteri, hän valmistui vuonna 1993 opiskeltuaan Helsingin kauppakorkeakoulussa kansainvälistä markkinointia. Tämän jälkeen työura alkoi Finnpapin myyntimiehenä ja pari vuotta myöhemmin Pajusalo siirtyi Yhtyneiden Paperitehtaiden eli nykyään UPM Kymmenen palvelukseen. Viisitoista vuotta kului paperinmyyntihommissa sekä Suomessa että ulkomailla.

– Vastasin viisi vuotta erikoispaperin myynnistä teollisille loppukäyttäjille Pohjois-Amerikassa, jolloin myyntikonttorimme oli Chicagon alueella. Sen jälkeen olin Outokummun palveluksessa teräsmyyntissä, mutta myös projektimyynti ja liiketoiminnan kehittäminen kuuluivat tehtäviini. Vedin monikansallista tiimiä ja

toimistomme oli Brysselissä. Tämä ulkomaan komennus kesti kolme vuotta.

– Kansainvälinen kauppa ja liiketoiminta on aina kiinnostanut minua ja olen sikäli tyytyväinen uravalintaani, että matkalla olen saanut tehdä paljon erilaisia asioita, kohdata erilaisia ihmisiä ja innostavia kulttuureja, Jarkko Pajusalo jatkaa.

Viimeiset viisi vuotta Pajusalo on toiminut liiketoiminnan konsulttina, ensin Finprossa ja sitten siitä eriytyneestä kansainvälisen liiketoiminnan konsulttiorganisaatiossa Fintrassa. – Viimeiset viisi vuotta olen tehnyt kansainvälisen kaupan markkinatutkimuksia, osallistunut firmojen strategiatyöhön ja yhteistyökumppaneiden ja kaupan hakemiseen maailmalta, Pajusalo toteaa. Olen työskennellyt monen tyyppisten yritysten kanssa, start-upeista suuryrityksiin. Suurin osa on kuitenkin ollut erilaisia pk-yrityksiä, jonka kaltaisia myös useimmat Finnboatin jäsenyritykset ovat. Syvällistä tuntemusta venealasta minulla ei vielä ole, mutta asiakkaita on kyllä ollut sekä kevyemmän että raskaamman meriteollisuuden puolelta. Viimeiset kaksi vuotta olen tällä saralla toiminut jonkin verran myös koulutustehtävissä.

Jarkko Pajusalo on naimisissa ja perheessä on yksi aikuinen poika, joka opiskelee Brysselissä. – Hän oli innokas optimistipurjehtija ja siirtyi Zoom8-luokkaan, mutta tämän jälkeen valitettavasti pojan veneilyharrastus kaatui perheen ulkomaan-komennuksiin, hän kertoo.

– Itse olen ollut varsin vähän vesillä, Pajusalo jatkaa. Satunnaisena purjevenegastina olen ollut muutaman kerran ja aikoinaan tuli kyllä saaristolaurikurssi suoritettua ja purjehduskurssejakin käytyä. Parissa hupikisassa on kavereiden



kanssa aikanaan tullut käytyä, mutta viimeisten viiden vuoden aikana vapaa-aika on ollut hieman kortilla, joten käytännössä olen ehtinyt harrastaa vain aamuliikuntaa ennen töihin lähtöä. Isäni harrasti kilpaveineilyä ja lapsena juoksin venenäyttelyissä, mutta omaa venettä ei toistaiseksi ole tullut hankittua. Jos ja kun veneen hankinta tulee ajankohtaiseksi olemme taas ikuisuusksymyksen edessä: moottori- vaiko purjevene. Olen klassisen designin suuri ystävä ja mielestäni erityisesti puuveneet ovat komeita. Olen kiinnostunut siitä upeasta venekulttuurista, jota ne edustavat ja jota puuveneharrastajat vaalivat.

– Finnboatissa on pitkään tehty hyvää työtä ja tarkoitukseni on jatkaa sitä, tuleva toimitusjohtaja toteaa. Ensimmäinen asia on kuunnella jäsenkuntaa ja sen toiveita. Hallitushan ohjaa toimitusjohtajan työtä ja valitsee painotukset, mutta itse näkisin tärkeänä asiana venealan kotimaan edellytysten parantamisen. Tässä asiassa kuten myös vientiponnistelujen tukemisessa valtioavulla on suuri merkitys, siihen suuntaan pitää olla hyviä yhteyksiä. Haasteena on kotimaan myynnin parantaminen eivätkä valtion suunnitellut toimet ainakaan tätä asiaa auta. Menestyvä vientitoiminta tarvitsee taustalleen tukevan ja vahvan kotimarkkinan ja luottamuksen vakaaseen kotimaan toimintaympäristöön, mistä se ponnistaa usein hyvinkin tuulisille kansainvälisille markkinoille.

Teksti ja kuva: Kari Wilén



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
Puh./Tel. 0207 669 340
Telefax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 341

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 342
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Mirva Konka, mirva@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Stuvunäsintie 135-22, 01120 Västerskog
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 1/2017, vko/v. 11, aineisto/material 24.2.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pämbild

Michaela Wilén





P Ä Ä K I R J O I T U S

EPILOGI

Vuoden 1996 tammikuussa astuin Finnboatin toimitusjohtajan tehtäviin. Toimisto oli tuolloin Mariankatu 26:ssa Kruununhaassa. Huoneessani oli kaksi vanhaa armeijan peltikaappia ja pukkien päällä oleva lastulevypöytä. Olihan siellä myös Macin tietokone, joka tosin oli hajonnut jo aikaa sitten. Edellinen toimitusjohtaja oli ollut poissa jo yli puoli vuotta. Alku oli siis hieman haasteellinen.

Mutta jos olosuhteet näyttivät hieman yksinkertaisilta, niin sen kaiken korvasi silloisenkin hallituksen ja henkilökunnan vahva usko yhteisen tekemisen voimaan. Kaikilla oli huoli siitä, mihin veneala on menossa. Kevään 1996 aikana rakennettiin strategiset linjat uusiksi, muotoiltiin toimintasuunnitelmat ja siten vain käärittiin hihat ja ryhdyttiin hommiin. Melko nopeasti nähtiin missä suurimmat puutteet ja kehityskohdat niin alalla kuin Finnboatin toiminnassakin olivat.

Lähtötilanteessa yritysjäseniä oli 114. Nyt meitä on 278, joka vastaa noin 95 % alan liikevaihdosta. Ajat ovat kuitenkin muuttuneet ja tavallaan "aatteellisesta" organisaatiosta on kasvanut moderni toimialajärjestö. Sen tehtäväkentän päälinjat rakentaa jäsenistö yhdessä eri työryhmien, johtokuntien ja liiton hallituksen kautta. Tällä tavoin toimittaessa suunta saadaan pidettyä oikeana. Tätä kaikkea tehdessä on minulla nyt sitten kulunut 21 vuotta – melkein sormia napauttamalla. On aika siirtää toimitusjohtajan kapula eteenpäin. "Muutos on ainoa vakio", kirjoitti kiinalainen sotapäällikkö ShunZhu jo vuonna 450 eKr. Näin se vaan edelleenkin on. Kun pidämme silmät auki ja reagoimme ympäristön muutoksiin oikealla nopeudella niin asiat etenevät oikeaan suuntaan.

Toimitusjohtajan ominaisuudessa esitän nöyrimmän kiitoksen yhteisestä ajasta kaikille jäsenille ja yhteistyökumppaneille. Erityinen kiitos kuuluu henkilökunnalle, joka on usein joutunut melko lailla venymään. Ihan kokonaan eivät kuitenkaan eläkeläisen päivät vielä koita. Toisen kerran kiitän jäsenistöä siitä, että valitsitte minut johtamaan liiton hallitusta seuraavalle kaudelle. Tätäkin tehtävää tulen hoitamaan nöyrällä, mutta jäməkällä mielellä teitä tasapuolisesti kuunnellen. Ja onhan noita kansainvälisiä tehtäviäkin vielä.

Yhden asian haluan kuitenkin jättää ajattelumalliksi teille. Tässä siteeraan puolalaista kirjailijaa Stanislaw Jerzy Lecia; "kun lähdette kaatamaan patsaita niin säästäkää jalustat, ne tulevat vielä hyvään tarpeeseen".

Nähdään venemessuilla!

Jouko Huju



Yritysesittely
AMT-Veneet Oy **8**

Lisää etumatkaasi
– suojaa brändisi ja muotoilusi **12**

Syyskokous
ja illanvietto Ähtärissä **14**

Täysin kelluvat
venekonseptit **16**



8

PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Tapahtumia – mennyttä ja tulevaa	6
Uutiset	19
Venemessut 2017	22
Kansainvälinen lehdistöseuranta	24
Ledaren, svensk resumé	26

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENKUNTAAN LIITTYNEITÄ

Suomen Veneteollisuusyhdistykseen on liittynyt jäseneksi mukava määrä uusia yrityksiä; Willys-veneiden valmistaja Willys Boats Kb Pietarsaaresta, vesirakentamiseen ja satamasuunnitteluun erikoistunut Kari Suonsillan luotsaama Aikari Oy, alumiinisia Nemo-veneitä Kokkolassa valmistava TiTo Boats Oy, katamaraanirunkoisia avoveneitä niin ikään Kokkolassa tekevä JR-Boats Oy sekä Markus "Putte" Flinckmanin vetämä isoja työveneitä Paraisilla valmistava HL-Metal Oy. Muiden yhdistysten jäsenmäärät eivät ole muuttuneet.



Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n hallitus 2017: (vasemmalta) Kim Tigerstedt/Maritim, Terho Liukkonen/Konekesko Termalin, Joni Leeve/Leevene, Jouko Huju, Ben Fagerström/Marino, Mikael Winqvist/AMT-Veneet, Raimo Kielinen/Finn-Marin, Jani Snell/Juha Snell, Johan Carpelan/Botnia Marin, Marina Forsström/TG-Marin, Anders Kurtén/Inhan Tehtaat, Raimo Sonninen/Bella-Veneet, Kim Koskinen/Vetus. Kuvasta puuttuvat Markku Hämäläinen/Brandt sekä Thomas Sarin/Sarins Båtar.

LIITON HALLITUS JA YHDISTYSTEN JOHTOKUNNAT

Sääntömääräistä syyskokouspäivää vietettiin Ähtärissä Hotelli Mesikämmenessä 3.11. Liiton sekä kaikkien yhdistysten sääntömääräisissä kokouksissa valittiin uudet Finnboatin hallituksen ja jäsenyhdistysten johtokuntien jäsenet vuodeksi 2017.

Liiton hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Jouko Huju, 1. varapuheenjohtajaksi Kim Tigerstedt, Oy Maritim Ab ja 2. varapuheenjohtajaksi Raimo Kielinen, Oy Finn-Marin Ltd. Hallituksen muut jäsenet ovat:

Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Ben Fagerström	Oy Marino Ab
Marina Forsström	TG-Marin Oy
Markku Hämäläinen	Oy Brandt Ab
Kim Koskinen	Vetus Oy
Anders Kurtén	Inhan Tehtaat Oy Ab
Joni Leeve	Leevene Oy
Terho Liukkonen	Konekesko Oy
Thomas Sarin	Ab Sarins Båtar Oy
Jani Snell	Juha Snell Oy
Raimo Sonninen	Bella-Veneet Oy
Mikael Winqvist	AMT-Veneet Oy.

Suomen Veneteollisuusyhdistyksen johtokunnan puheenjohtajana jatkaa Ben Fagerström, Oy Marino Ab ja johtokunnan varsinaiset jäsenet ovat:

Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Raimo Kielinen	Oy Finn-Marin Ltd

Anders Kurtén	Inhan Tehtaat Oy Ab
Thomas Sarin	Ab Sarins Båtar Oy
Raimo Sonninen	Bella-Veneet Oy
Mikael Winqvist	AMT-Veneet Oy
Sekä varajäsenet:	
Kaj Gustafsson	Nauticat Yachts Oy
Terho Liukkonen	Konekesko Oy
Jani Snell	Juha Snell Oy.

Venealan Osatoimittajat ry:n puheenjohtajana jatkaa Kim Koskinen, Vetus Oy. Johtokunnan muut jäsenet ovat:

Ari Bragge	Powerduo Oy/ Mastervolt Finland
Cay Bärlund	Volvo Penta Market unit Nordic Office
Tapio Etsola	Tapimer Oy
Jukka Herrala	Sail Tech Oy
Kim Tigerstedt	Oy Maritim Ab
Peter Westerlund	US-Parts Oy
sekä varajäsenet:	
Karl-Johan Rosenström	Oy John Nurminen Marine Ab
Bo Warelius	Six-Cap Oy.

Venealan Kauppiat ry jatkaa vanhalla kokoonpanolla, puheenjohtaja on Marina Forsström, TG-Marin Oy ja jäsenet ovat:

Robi Gripenberg	X-Yachts Finland Oy
Leif Karlsson	Karlsson Trading Oy Ab Oy Maritim Ab Oy Waltic Ab Lahden Bike Marine Oy Venepori Oy
Minna Lahin	
Ville Lehti	
Risto Paronen	
Jouko Viljamaa ja varajäsenet:	
Henri Jokinen	AstrumVene Oy
Juha Pulli	Nordec Nautic Oy.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen puheenjohtaja 2017 on Joni Leeve, Leevene Oy. Muut johtokunnan jäsenet ovat:

Pekka Kosunen	Hopeasalmen Telakka Oy
Sami Louhelainen	Emsalö Båtupplag Ab M-Yachts Oy
Martin Rosenstedt	Ajolanranta Oy Veleiro Oy
Antti Saarisalo	
Jani Taurén	
sekä varajäsenet:	
Tiina Hyytiä	Salmeri Oy
Jonas Slotte	Skuru Marine Oy.



Jani Snell (Juha Snell Oy) ja Kim Koskinen (Vetus Oy) ovat uusia jäseniä Finnboatin hallituksessa.

Håkan Löfgren markkinoi Helsingin uivaa venenäyttelyä.

**Uiva
Flytande
2017**



Helsinki, Lauttasaari HSK 17.–20.8.

16. SUURI KORJAAMOPÄIVÄ



Venealan Suuri Korjaamopäivä toteutetaan taas Helsingin venemessujen yhteydessä. Päivä on jälleen messujen ensimmäinen maanantai eli 13.2.2017 klo 9.00-15.30 ja paikka on Heliä-talon auditorio, Ratapihantie 13. Heliä-talo on Suomen Liikemiesten Kauppaopiston vieressä ja sisäänkäynti auditorioon on Pasilan aseman puolelta. Korjaamopäivän osallistumismaksu lounai- neen ja kahveineen on Finnboatiin kuulu- mattomille 100 euroa + alv/hlö ja Finnbo- atin jäsenyritysten edustajille 65 euroa + alv/hlö. Ilmoittautumiset Korjaamopäivään tulee tehdä Finnboatin nettisivun kautta www.finnboat.fi valikosta ”ilmoittautumi- set” 27.1.2017 mennessä. Tilaisuuden lopullinen ohjelma valmistuu lähiaikoina, alustavan ohjelman mukaan luvassa ovat esitykset seuraavista aiheista:

- Telakoiden työ- ja paloturvallisuus sekä kulunvalvonta
 - Vastuullinen yrittäminen
 - Huolto-, korjaus- ja telakointitoiminnan markkinointi sosiaalisessa mediassa
 - Veneen korjaus prosessijatteluina – hukat prosessissa ja tehokkuus
 - Mitä teakin tilalle?
 - Ajankohtaista venesähköistä – missä mennään
 - Katsaus Telakka- ja korjaamoyhdistyk- sen markkinatutkimusmatkoihin
- Lisäksi mahdollisesti esitykset runkovau- riokorjauksesta sekä veneen maalauk- sesta.

UUSIA TUULIA UIVA 2017 FLYTANDE NÄYTTELYYN

Liiton toimiston rajallisen henkilökapasiteetin vuoksi olemme tulevan Helsingin Uivan venenäyttelyn (17.-20.8.) myyntipäällikkösi palkanneet todellisen venenäyttelyjen myyntitykin – Suomen Messujen palveluksesta eläkkeelle jääneen Håkan Löfgrenin. Puoli vuotta kestävänsä pestinsä aikana Håkan tulee ottamaan yhteyttä uusiin – ja vanhoihinkin – potentiaalsiin näytteilleasettajiin ja vierailee useassa alan yrityksessä. Håkanin työpaikka sijaitsee Finnboatin toimistossa. Älkää siis ihmetelkö, jos tuttu mies soittaa!

Uivan näyttelyn maaosastojen sijoit- tuun ja koko näyttelyalueen ulkonäköön tullaan ensi vuonna panostamaan erityisesti. Näyttelyalueen uudistaminen ja konsepti- suunnittelu tehdään yhteistyössä ulkopuo- lisen alan yrityksen kanssa. Tulossa on siis toivottavasti niin näytteilleasettaji- kuin asiakkaitakin tyydyttävä ja entistä parempi näyttely.





13 Finnboatin jäsenyritysten edustajaa osallistui 15-22.10. Fact Finding -matkaan USA:han. Ryhmä tutustui kaikkiaan viiteen venevalmistajaan (Regulator Marine, WorldCat Boats, GradyWhite Boats, Proline/Baja Boats ja Parker Boats). Lisäksi ryhmä kuului Finnboatin sisarjärjestön NMMA:n esityksen alan edunvalvonnasta ja kävi myös paikan päällä Capitol Hillillä.



Telakkayhdistyksen syksyisellä matkalla ehdittiin olemaan myös hetki turisteina. Tässä tutustutaan Berliinin muuriin....



...ja tässä ollaan risteilyllä Berliiniä halkovalla Spree-joella.

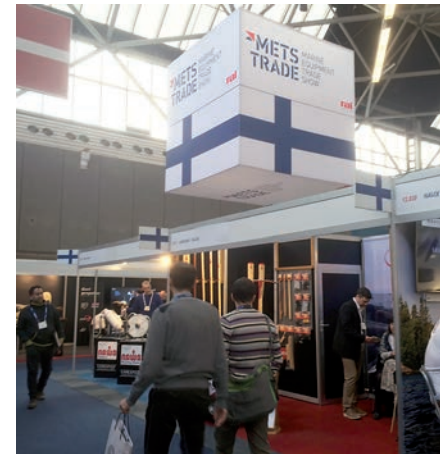


Aterioita nautittiin välillä hienoisakin puitteissa. Stettinissä syötiin illallista Na Kuncu Korytarza-nimisessä ravintolassa, joka sijaitsee Pomeranian herttuan palatsissa, entisessä vankityrmässä.

Berliiniläinen Bootsmanufaktur-Gesellschaft niminen osuuskunta keskittyy lähinnä vanhojen puuveneiden entisöintiin ja kunnostamiseen.



Tuttuun tapaan oli Amsterdamin METS-messuilla 15.-17.11. Finnboatin jäsenyritysten oma "Finnish National Pavilion", jossa mukana olivat Lahnakoski, Lankapaja, Navix, Oceanvolt ja Tietoset. Myös Marinetek ja Wallas olivat mukana messuilla, mutta yritykset olivat itsenäisillä osastoillaan toisessa hallissa.



16 henkilön ryhmä finnboatilaisia kokoontui tällä kertaa hieman erilaisissa merkeissä. Finnboatin ensimmäinen golfkisa järjestettiin 1.9. Hillside Golfissa Vihdissä. Reijo Lahtinen toimi primus motorina.

NAVIX
designed solutions

*Hyvää Joulua ja
Onnellista Uutta Vuotta
God Jul och Gott Nytt År*

**Venemestari-lehti toivot-
taa yhteistyökumppaneil-
leen rauhallista Joulua ja
menestyksestä Uutta
Vuotta!**

Venemestari
Hyötylehti kannesta kanteen!

**Leevene henkilö-
kuntineen toivottaa
kaikille hyvää
Joulua!**

Leevene

**Hyvää Joulua ja
menestystä alka-
valle vuodelle!**

MOOTTORIVENELEHTI
Kippari

**Kiitämme yhteistyökump-
paneitamme kuluneesta
vuodesta ja toivotamme
kaikille
Rauhallista Joulua!**

VENE

**Hyvää Joulua ja
Tervetuloa
Vene 17 Båt -messuille
helmikuussa!**

VENE  **BÅT**
Messukeskus Helsinki

BELLA
CORPORA

*Bella-Veneet Oy
Toivottaa rauhaisaa
Joulun aikaa*



**Kiitos asiakkaille ja
yhteistyökumppaneille
kuluneesta vuodesta!**

*Hyvää joulua ja menestystä
uuteen vuoteen!*

tietoset
marine, materials & components

**Kiitämme kuluneesta vuodesta
ja toivotamme Hyvää Joulua
sekä Onnellista Uutta Vuotta!**



MARITIM

**Rauhallista Joulua
ja menestystä vuodelle
2017!**

**Fridfull Jul
och framgångsrikt år
2017!**

FINNBOAT TEAM

Kokonaisvaltaista suomalaista laatua

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Kontiolahdella toimiva AMT-Veneet Oy on kohta 30-vuotias venevalmistaja, joka on ylpeä siitä että kaikki tehdään itse - suunnittelusta ja muotinvalmistuksesta aina ajovalmiin veneen rakentamiseen. Tehtaalla on 12 mallia tuotannossa ja jatkossakin on tarkoitus keskittyä lujitemuovisten perämoottoriveneiden valmistukseen.

Mikael "Migi" Winqvist on vuodesta 2007 ollut AMT-Veneet Oy:n palveluksessa ja omistaa nyt 40 % yrityksestä.



Vuonna 1987 perustetun AMT-Veneet Oy:n omistus jakautuu perustajan Aimo "Ami" Mustosen perheen ja firman toimitusjohtaja Mikael "Migi" Winqvistin kesken suhteessa 60-40 prosenttia. Mustonen ei enää osallistu operatiivisesti veneiden valmistukseen, mutta kylläkin tuotekehitykseen ja lisäksi suunnittelee kaikki uudet mallit - kuten hän on tehnyt vuodesta 2005 alkaen, jolloin ensimmäiset AMT-veneet syntyivät hänen piirustuspöydällään. Toimitusjohtaja Winqvist tekee yrityksessä käytännössä "kaiken", varsinkin tuotteiden myyntiä ja markkinointia koskevan työn.

- Tapasin Amin ensimmäistä kertaa vuonna 2005, jolloin työskentelin Brandtilla Honda Marinen myyntipäällikkönä, 45-vuotias Mikael Winqvist kertoo. Olin aloittanut siellä vuonna 2001 ja siihen aikaan Brandt

teki yhteistyötä Silverin ja muutaman toisen venevalmistajan kanssa.

AMT oli vuodesta 1987 alkaen toiminut Keskon Yamarin-malliston sopimusvalmistajana. Tuotanto alkoi modernilla Valkeakosken tehtaalla 4.11.1987 ja vuoden 2005 kesäkuuhun mennessä siellä valmistettiin yhteensä yli 30 eri venemallia ja runsaat 25 000 venettä. Ami Mustonen oli myös rakentanut muutaman Tristanin ja Vator 27 -veneiden.

Uusi tehdas...

AMT-Veneet valmisti Yamarin-veneitä Valkeakosken tehtaalla kunnes koko tuotantolaitos paloi vuonna 2003. - Tehdas paloi perustuksia myöten, Winqvist kertoo. Jälleenrakennusta Valkeakoskella pohdiskeltiin, mutta uusi tehdas päätettiin lopulta rakentaa Kontiolahdelle. AMT:llä oli Kontiolahdella jo entuudestaan pieni vers-

taanomainen veistämö ja uusi tehdas valmistui tämän kupeeseen. Päätöstä helpotti myös se, että Ami on kotoisin Joensuusta ja oli pitkään sukkuloinut työpaikan ja kodin väliä. Itse sukkuloin nykyään vastakkaiseen suuntaan, sillä osan konttorihommista hoidan kotoani Inkoosta käsin.

Uudet tuotantotilat Kontiolahdella otettiin käyttöön vuonna 2003. - Muutto oli todella vaivatonta, sillä kunta suhtautui hankkeeseen hyvin myönteisesti ja joustavasti, Winqvist kertoo. Varsinkin ulkomaalaiset vieraat ihmettelevät kuitenkin välillä sijaintiamme Itä-Suomessa ja harvat suomalaisetkaan tietävät, että Joensuusta pääsee vaikka veneellä Helsinkiin. Järvialue alkaa aivan tehtaan vierestä.

- Tehtaan sijainti on siinäkin mielessä edullinen, ettei aivan lähistöllä ole muita venevalmistajia, hän jatkaa.



Käsityötaitoista ja ahkeraa työvoimaa on siten saatavilla ja sitä tarvitaan, koska venevalmistus on pitkälti käsityötä. Joensuu muodostaa suuren talousalueen, täällä on mm. Suomen suurin Prisma ja Motonet.

Kysymyksen siitä, onko firmassa paljon ulkomaista tai rajantakaista työvoimaa Migi kuittaa toteamalla, että kaikki tehtaalla puhuvat suomea. Henkilökuntaa on 34 ja kaikki ovat Kontiolahdella.

...ja oma mallisto

- Tapasin Ami Mustosen siinä vai-

heessa, kun hän 2005 oli lopettamassa yhteistyötään Kesko-leirin kanssa, Migi Winqvist kertoo. Ami kertoi vähitellen suunnitelmistaan ja siitä, kuinka hänen teki mieli kehittää oma venemallisto. Brandtilla tehtäväkseni tuli selvittää, olisiko tässä Honda Marinelle business-mahdollisuuksia uuden venemalliston markkinoinnin ja myynnin osalta.

Helsingin venemessuilla helmikuussa 2006 ensimmäiset AMT-veneet esiteltiin näyttävästi yleisölle. Uusia venemalleja oli viisi kappaletta. - Viiden kokonaan uuden venemallin

kehittäminen syksyllä 2005 kuuden kuukauden aikana oli jo sinänsä uroteko, Winqvist toteaa. Lisäksi uuden mallit sisälsivät tukun sellaisia ominaisuuksia, jotka myöhemmin ovat muodostuneet enemmän tai vähemmän standardeiksi alalla.

- Harmaa runkoraita ja harmaat sisustusvärit olivat tunnusomaisia AMT-veneille kymmenen vuotta eteenpäin, hän jatkaa. Integroidut Abloy-lukot, paikka kiinteälle karttaplotterille, vesisuksikaari pultattuna moottorikaivoon, omat säilytystilat kiinnitys- ja ankkurointivälineille



Tehtas- ja tuotantokuvat: AMT Veneet Oy



sekä kuomutalli olivat uutuuksia, joita nykyään näemme lähes jokaisessa tämän kokoluokan veneessä.

Mikael Winqvist markkinoi ja myi AMT-veneitä Brandtilla kunnes hän vuonna 2007 siirtyi kokonaan veistäjän leipiin. – Alusta alkaen Ami Mustonen väläytti, että jatkossa minä voisin liittyä yrityksen yhdeksi omistajaksi. Näin sitten tapahtui vaikka ei sitä niin kauheasti suunniteltu, olin kuitenkin jo sisällä ja mukana näissä ympyröissä. Nyt omistan 40 prosenttia yrityksestä.

Uusia malleja tasaiseen tahtiin

Tällä hetkellä AMT-Veneellä on 12 venemallia tuotannossa neljässä eri mallistossa. Viiden venemallin tuotanto on Migi Winqvistin mukaan jo päättynyt, mutta ensiesittelyssä mukana olleet AMT 170 R, AMT 185 R ja AMT 200 DC kuuluvat vielä tuotevalikoimaan. Vuonna 2007 esiteltiin ensimmäinen hardtoppari AMT 185 HT ja pari vuotta myöhemmin peräti kolme uutta mallia. Välillä vanhoja venemalleja on päivitetty ja viime kesäkuussa alan kansainvälinen lehdistö sai koeajaa Finnboat Floating Showsa kahta uutta bowrider-mallia, AMT 230 BR ja AMT 190 BR.

Veistämö valmistaa noin 500 veneä per vuosi. Veneiden tuotannon

parissa työskentelee 28 henkilöä ja tehtaalla veneet ja niiden osat lamiroidaan sekä käsin että ruiskulla. Kontiolahden tehtaan tuotantotilat kattavat 4400 neliötä.

– Tavoitteemme on kehittää ainakin yksi uusi venemalli per vuosi, Mikael Winqvist kertoo. Samalla kun alan näkymät ovat parantuneet ja kasvu on kiihtynyt, on venemallien elinikä lyhentynyt. Nyt se on noin viisi vuotta, ehkä jopa lyhyempi. Tässä me venevalmistajat ehkä astumme omille varpaillemme. Ennen venemallia saatettiin valmistaa ja myydä jopa kymmenen vuotta, nyt on panostettava nopeampaan kiertoon ja kehitystyöhön. Tämä vaatii tietysti enemmän henkisiä ja taloudellisia resursseja, eikä yhden uuden venemallin markkinoille tuomiseen voida ylettömästi käyttää aikaa ja rahaa. Toiminnan pitää olla taloudellisesti kannattavaa.

Osaksi tiiviin Honda-yhteistyön takia AMT keskittyy 4,5–7,5 -metriisiin perämootoriveneisiin. AMT 230 on nyt malliston suurin ja lähemmäksi kahdeksanmetriseen on pieniä paineita. Migi kuitenkin paljastaa, että ensi helmikuun venemessuille AMT tuo yhden uuden venemallin, joka sijoittuu valikoiman keskikaartiin.

– Tämän päivän kuluttaja ostaa suoraan sen veneen minkä hän haluaa ja tarvitsee, Winqvist toteaa. Hän

tekee sen ilman minkäänlaisia väliasteita, kuten että ensin hankitaan pienempi vene ja sitten siirrytään suurempaan.

AMT ei suunnittele siirtyvänsä alumiiniveneiden valmistukseen, vaan Winqvist näkee lasikuituveneillä olevan valoisa tulevaisuus. – Ja onhan verkostossamme eli Honda Marinen ohjelmassa sekä Silver- että Faster-veneet.

Vienti vetää

AMT-veneet Oy:n liikevaihto on 6,8 milj.euroa. Vuodesta 2013 kasvu on ollut tasaisen varmaa, mutta Mikael Winqvistin mukaan vuosi 2009 oli todella vaikea.

– Sen jälkeen, kun talvella 2006 esittelimme ensimmäiset venemallit, kasvukäyrät osoittivat melkein kohtisuoraan ylöspäin, Winqvist toteaa. Näin mentiin pari vuotta, kunnes vuoden 2008 finanssikriisi pysäytti venekaupan. Välillä noustiin pohjamudista, mutta myös vuosi 2012 oli hankala. Sen jälkeen liikevaihtomme on koko ajan nousut.

– Jännittävä yksityiskohta on se, että nyt liikevaihtomme on samalla tasolla kuin erittäin hyvänä vuonna 2007, hän jatkaa. Eli selvisimme nopeasti taantumasta.

AMT-veneiden vienti vetää Winqvistin mukaan hyvin. Tärkeimmät



vientimaat ovat Norja ja Ruotsi, mutta luettelossa ovat myös Sveitsi, Saksa, Tanska, Viro, Venäjä, Englanti, Belgia, Hollanti ja jopa Turkki.

- Kuvaavaa on, että viennin merkitys ja sen osuus on kasvanut suuresti, Winqvist sanoo. Tässä olemme samassa tilanteessa kuin muutkin menestyvät suomalaisvalmistajat. Kun vientimme vielä vuosina 2007-2008 oli samaa suuruusluokkaa kuin kotimaan myynti, on sen nyt noin 80 prosenttia liikevaihdosta. Tämä on suuri muutos ja yrityksen kasvu onkin lähes kokonaan lisääntyneen viennin ansiota.

- Erotumme muista suomalaisvalmistajista siinä, että Norja on päävientimarkkinamme, Winqvist toteaa. Yleensä Ruotsi on vahvoilla. Tämä on vaatinut pitkäaikaista ja päämäärätietoista työtä. Norjalaiset ovat vaativia asiakkaita, mutta onneksi suomalaisilla veneillä on erittäin hyvä maine ulkomailla.

Migi kuvaa tätä lyhyellä tarinalla: "Kun ihmiset kyselevät norjalaisessa

venenäyttelyssä, missä vene on valmistettu ja vastaus on että Suomessa, niin keskustelu tuotteen laadusta loppuu siihen. Naapuriosastolla esittelijä joutuu ehkä selittelemään pitempään, mistä vene on kotoisin".

Kevyt organisaatio

AMT-Veneiden 34 palkallisesta työntekijästä ainoastaan kuusi henkilöä työskentelee yrityksen konttorissa. Toimitusjohtajalla on apunaan tehdaspäällikkö ja laminoinnista vastaava esimies sekä tietysti sisäänostaja ja muuta toimistohenkilökuntaa. - Organisaatio on kevyt ja kustannustehokas, Mikael Winqvist sanoo. Sukuloin Inkoon ja Kontiolahten väliä, ajokilometrejä tulee 541 suuntaansa, ja tästä on oikeastaan tullut elämäntapa. Tällä hetkellä pääsee onneksi myös edullisesti lentäen Joensuuhun.

Suomessa myynti tapahtuu yhteistyössä Brandtin kanssa eikä Migin oikeastaan tarvitse puuttua siihen. Jälleenmyyjiä on vajaat parikymmentä ympäri Suomea. Valtaosa veneistä

myydään paketteina Honda-moottoreilla varustettuina.

- Trendi, jonka mukaan veneet rakennetaan kokonaan ajovalmiiksi tehtaalla voimistuu koko ajan, Winqvist kertoo. Yhä useamman veneen pohjamaalaus tehdään jo tehtaalla. Melkein jokaiseen veneeseen asennetaan jo karttaplotteri ja moottoriasennusten lukumäärä kasvaa myös koko ajan.

- AMT:llä pyrimme siihen, että teemme kaiken itse, hän jatkaa. Migi ja Ami keskustelevat keskenään lähes päivittäin siitä, mitä tehdään seuraavaksi. Ideoita pyöritellään ja Migi päättää kirjallisesti speksit seuraavalle mallille. Ami piirtää ne ja lopulliset 3D-kuvat tehdään tehtaalla. Muotit ja prototyypit valmistetaan itse. Kaikki langat halutaan pitää omassa käsissä.

- Tästä on jo muodostunut traditio, Winqvist toteaa. Käytämme myös melkein yksinomaan paikallisia, suomalaisia alihankkijoita. Tämä on tietoinen valinta. Esimerkkinä Essma ja VA-Varuste valmistavat tynnyrsarjamme, MP-Venekuomu ja VA-Varuste kuomut, Joros ruostumattomat osat ja Navix sekä Mastervolt sähkövarustuksen. Ainoastaan lasista tehdyt tuulilasit joudumme tuomaan Irlannista tai Norjasta.

- Lamavuosien aikana mietiskelin kyllä itsekseen, voiko pienveneitä valmistaa Suomessa, Mikael Winqvist päättää. Siis puhtaasti taloudellisessa mielessä. En puhunut tästä ääneen ja viimeiset vuodet ovat vahvistaneetkin, että kyllä voi. Mielestäni on tärkeää, että osaaminen säilyy Suomessa. Työkalut on yksinkertaista siirtää ulkomaille, mutta paluu kotimaahan ei ole helppoa.

AMT-Veneet Oy

Perustettu: 1987

Omistajat: Aimo Mustonen perheineen, Mikael Winqvist

Henkilöstö: 34 henkeä

Liikevaihto: 6,8 milj.euroa

Venevalmistus: 500 kpl/vuosi

Mallisto: 12 eri mallia

Sijainti: Uurontie 1-2, 80770 Kontiolahti

www.amtboats.fi

Lisää etumatkaasi

– suojaa brändisi ja muotoilusi

Tavaramerkki erottaa yrityksen valmistamat tai tuottamat tavarat ja palvelut muiden yritysten tavaroista ja palveluista, kun taas mallioikeus antaa suojaa tuotteen tai sen osan ulkomuodolle. Molemmat oikeudet tuovat yritykselle turvaa ja keinot puuttua toisten yritysten yrityksiin hyödyntää yrityksen brändiä. Yritysten onkin hyvä tuntea molempien suojakeinojen piirteet ja hyödyt pystyäkseen suojaamaan oikeuksiaan mahdollisimman tehokkaasti.

Suojaa tunnuksesi tavaramerkkirekisteröinnillä

Tavaramerkillä tarkoitetaan tunnusmerkkiä, joka erottaa yrityksen tavarat ja palvelut muiden yritysten vastaavista. Kun rekisteröity toimimi identifioi elinkeinonharjoittajan, tavaramerkki yksilöi yrityksen tuotteet ja erottaa ne muiden tuotteista. Tavaramerkki voi lähtökohtaisesti olla minkä tahansa tyyppinen merkki, kunhan se on erottamiskykyinen ja voidaan esittää graafisesti. Tavaramerkkeinä voidaankin rekisteröidä perinteisten sanamerkkien ja erilaisien logojen lisäksi myös esimerkiksi iskulauseet, värit ja äänet sekä tavaroiden tai pakkausten muoto.

Tavaramerkkien suojaamisella voidaan yrityksen näkökulmasta nähdä olevan monia hyötyjä. Tavaroiden yksilöimisen lisäksi tavaramerkki voi toimia kuluttajien silmissä tietyn kaupallisen alkuperän osoittajana tai tietyn laatutason takaajana. Tyypillisesti kuluttaja nimittäin olettaa samalla logolla varustettujen tuotteiden olevan peräisin samasta lähteestä ja luottaa niiden olevan jatkuvasti samaa laatua. Tavaramerkin avulla yritys voi näin kasvattaa asiakasuskollisuutta ja sitä kautta yrityksen goodwill-arvoa. Tavaramerkki onkin hyödyllinen työkalu tuotteiden markkinoinnin edistämiseksi. Tavaramerkkien avulla yritys voi lisäksi tehokkaasti suojata brändiä tekemiään investointeja ja



Åsa Krook

toisaalta hyötyä tavaramerkistä laajemmin, esimerkiksi lisensoimalla merkin muiden yritysten käyttöön. Lisensointi on oiva keino lisätä yrityksen kassavirtaa, ja toisaalta yrityksen tavaramerkkiomaisuus voi helpottaa rahoituksen saamista.

Käytännössä tavaramerkki nimitään tarkoittaa lainsäädännön takamaa yksinoikeutta, jonka avulla yritys ensinnäkin varmistaa oikeuden itse käyttää tiettyä merkkiä ja toisaalta saa mahdollisuuden kieltää muita käyttämästä samaa tai merkkiin sekoitettavissa olevaa tunnusta. Tavaramerkin takaama kielto-oikeus takaa yrityksen nimelle laajemmin suojaa kuin pelkkä toiminimi, sillä toiminimisuoja kattaa vain rekisteriin merkityn toimialan.



Jemina Bonsdorff

Tavaramerkki on lisäksi ainoa keino suojata oikeutta yrityksen nimen ja/ tai yrityksen markkinoimien tavaroiden ja palveluiden nimen käyttöön ulkomailla.

Tavaramerkki saa suojaa tyypillisesti rekisteröinnillä, mutta Suomessa yksinoikeus voidaan saada myös vakiinnuttamalla merkki käytön kautta. Vakiinnuttaminen vie kuitenkin yleensä vuosia ja sen toteennäyttämisen voi olla haastavaa, joten varmin tapa saavuttaa yksinoikeus on hakea tavaramerkin rekisteröintiä. Tavaramerkkirekisteröinti on voimassa kymmenen vuotta, ja se voidaan uudistaa aina kymmenen vuoden välein käytännössä loputtomiin.

Tavaramerkin rekisteröintiä suun-

nittelevan yrityksen on hyvä huomata, että tavaramerkki antaa pääsääntöisesti suojaa vain niiden tavaroiden ja palveluiden osalta, joille se on rekisteröity. Suojaa saa nimittäin yleensä vain sellaisia merkkejä vastaan, jotka on rekisteröity samoille tai samankaltaisille tavaroille ja palveluille kuin oma merkki ja vain sillä maantieteellisellä alueella, missä tavaramerkki on rekisteröity. Yrityksen tuleekin hakemusta tehdessään määrittellä suojan laajuus tarpeidensa mukaan. Jos yrityksen toiminta ulottuu Suomen ulkopuolelle, koko EU:n kattava EU-tavaramerkkirekisteröinti on kustannustehokas keino hakea suojaa Pohjoismaissa tai muualla Euroopassa. Jos taas suojaa halutaan esimerkiksi Venäjällä, tavaramerkkirekisteröintiä voidaan myös hakea kansainvälisen hakumenettelyn kautta.

Tuotteiden ja varaosien ulkomuodolle suojaa mallioikeudella

Brändin suojaamisen suunnittelussa kannattaa huomioida myös mahdollisuus hakea yrityksen tuotteille mal-

lirekisteröintiä. Kuten tavaramerkin, myös mallioikeuden avulla voidaan suojata erityisesti tuotekehittelyyn tehtyjä investointeja. Mallioikeus antaa suojaa tuotteen tai sen osan ulkomuodolle, joka ilmenee tuotteen tai sen koristelun piirteistä, kuten linjoista, ääriviivoista, väreistä, muodosta, pintarakenteesta tai materiaalista. Suojan edellytyksenä on, että malli on uusi ja yksilöllinen. Sen sijaan suojaa ilman jäävät esimerkiksi sellaiset piirteet, jotka määräytyvät ainoastaan tuotteen teknisen käyttötarkoituksen mukaan. Mallia pidetään uutena, jollei samanlainen malli ole tullut julkiseksi ennen rekisteröintihakemuksen tekemispäivää.

Mallioikeudella voidaan suojata niin teollisesti kuin käsityönä valmistettuja tuotteita, sekä esimerkiksi pakkausten ulkoasuja ja graafisia elementtejä. Rekisteröintiä voidaan hakea esimerkiksi veneen tai sen erilaisten osien ja varaosien ulkomuodolle. Mallioikeus on käyttökelpoinen tapa hakea suojaa tuotteille, jotka eivät esimerkiksi ole patentoitavissa. Lisäksi erityisesti varaosien suojaaminen

mallioikeudella voi olla hyödyksi sen varmistamisessa, että esimerkiksi veneen ostajat ostavat myös veneeseen sopivat varaosat samalta yritykseltä.

Mallioikeuden takaama yksinoikeus nimittäin sisältää sen, ettei muu kuin mallioikeuden haltija saa ilman tämän lupaa käyttää mallia kaupallisesti hyväkseen. Yksinoikeus voidaan saada pääsääntöisesti rekisteröinnillä, mutta EU-tasolla myös rekisteröimättömät mallit saavat rajoitetusti suojaa ensimmäisen kolmen vuoden ajan mallin tunnetuksi tekemisestä. Rekisteröinti on voimassa viisi vuotta kerrallaan, ja maksimisuojaa-aika on 25 vuotta. Myös mallioikeus on mahdollista rekisteröidä EU-tasolla tai EU:n ulkopuolella kansainvälisen hakumenettelyn kautta.

Asianajotoimisto Borenius Oy
Eteläesplanadi 2, 00130 Helsinki
p.020 713 33
www.borenius.com

BORENIUS

Nopeuta rahan kiertoa ja lisää myyntiä!

Uusi **DLPrime 3000 Mobile Service** työkalu nopeuttaa rahan kiertoa ja vähentää inhimillisiä riskejä. Samoin töiden välissä ei tarvitse käydä konttorilla tekemässä paperitöitä, vaan asentajien työpäivä voidaan käyttää kentällä asiakkaiden palvelemiseen.

Ominaisuus on suunniteltu käytettäväksi kosketus näyttöisillä mobiililaitteilla. Helppokäyttöisyys on ollut tärkein ominaisuus sovelluksen suunnittelussa. Kaikki työt näkyvät reaaliaikaisesti valitsemallanne päätelaitteella, mistä helposti voidaan kuitata työt tehdyksi, lisätä uusia työvaiheita tai jopa ihan uusia töitä. Kun työt ovat valmiit ne voidaan markata suoritetuiksi ja laskuttaa saman tien.

Uusi Mobile Service työkalu säästää aikaa ja varmistaa sen että kaikki työt ja osat tulevat veloittettua. Tartu tilaisuuteen ja tilaa uusi Mobile Service ominaisuus DLPrime ohjelmaasi, säästää aikaa ja rahaa.



Ralf Norrgård puh. 0400 989 808 ralf.norrgard@dlsoftware.com
Staffan Nordström puh. 0400 989 802 staffan.nordstrom@dlsoftware.com

DL Software Oy
Uumajankatu 2
65350 VAASA

Puh. 0207 701 701
Fax 0207 701 711
sales@dlsoftware.com



Ähtärin maisemissa 3.11.

Finnboatin syyskokouspäiviä vietettiin tällä kertaa Ähtärin maisemissa Hotelli Mesikämmenessä. Kokousohallistujia oli pitkistä välinmatkoista huolimatta mukavasti, noin sata jäsenyritysten edustajaa. Osa porukasta saapui Helsingistä tilausbussilla jo edellisenä päivänä ja testasi samalla paikan tarjoilun tason.

Tuttu asetelma Finnboatin vuosikokouksessa; Jouko Huju kertomassa jäsenkunnalle alan ja Finnboatin kuulumisia



Kokouspäivän päätteeksi vielä ennen illallista oli järjestetty hämärän retki eläinpuistoon. Emokarhu hieman ihmetteli outoa yössä liikkuvaa porukkaa (kuva Kari Suonsilta).



kokouspäivä aloitettiin kaikkien jäsenyhdistysten sääntömääräisillä kokouksilla. Tässä menossa Venealan Kauppiat ry:n kokous...



... ja tässä kokoontuvat Venealan Osatoimittajat ry



Nisse Häggblom sai kokousväeltä myöhästyneet 80-vuotisonnittelut. Synttärijuomaa ojentamassa Finnboatin puheenjohtaja Kim Tigerstedt ja toimitusjohtaja Jouko Huju.



Finn-Marinin Jarmo Kinnunen puolestaan sai onnittelut juuri viettämänsä hääpäivän johdosta.



Hallitusjäsenyytensä päättäneet Kaj Gustafsson Nauticat Yachtsilta ja Timo Lampén Rymacolta saivat kiitokseksi tekemästä työstään hieman lämmikettä talvi-iltoja varten.



Kokouspäivän päätteeksi siirryttiin Busterin Inhan tehtaalle tutustumaan yrityksen venetuantantoon.



Bonk by Buster



Ähtärin kaupungin tervehdyksen Finnboatin syyskokouksillaliselle toi kaupunginhallituksen 1. varapuheenjohtaja Esa Eloranta.



Liiton lahja toimitusjohtajan tehtävästä eläkkeelle siirtyvälle Jouko Hujulle oli Garminin GPS-Golfkello. Lahjaa Joukulle luovuttamassa Kim Tigerstedt, Kaj Gustafsson ja Timo Lampén.



Irma ja Lauri Kiiski Heinlahden Veistämöltä Esko Syrjäsuon sydämellisessä halauksessa.

Hyvästä illallisesta ja mukavasta seurasta nauttimassa (vasemmalta) Jan-Erik Paajes/Raymarine Finland, Mirko Karppala/Polar Diesel, Jan Kansanaho/Maritim, Jonas Slotte/Skuru Marine, Kim Koskinen/Vetus, Risto Paronen/Lahden Bikemarine sekä Max Johansson/VTT Experts.

Ähtärin paikallisia herkkuja maistelemassa (vasemmalta) Kari Rouvali/SF-Lämmitin, Ilkka Juva/KoneWuorio, Henri Jokinen/Astrum Vene, Aija Kaski/PSS ry, Kari Suonsilta/Aikari, Kimmo Multaniemi/Buster ja Sam Stenberg/Baltic Yachts.





Täysin kelluvat venekonseptit

Vakavuusstandardiin on tullut useita vaatimuksia, jotka ohjailevat veneen suunnittelua esimerkiksi avotilojen järjestyksessä. Varsinkin tiiviiseen ylärakenteeseen perustuvia katettuja veneitä riivaavat kaukaloajoitukset eivät juurikaan koske täydellä kuormalla kelluvia veneitä, joissa kelluketta on yli 133 prosenttia uppoumasta. Kaukaloiden ja varalaitojen melko vapaat vaatimukset täyden kuorman kelluvuuteen perustuvissa arviointivaihtoehdoissa voivat tarjota väylän uudenlaisten yksinkertaisten, mutta merikelpoisten venekonseptien kehittämiseen.

Teksti: Mikko Isomeri, VTT Expert Services Oy
Kuvat: Max Johansson, VTT Expert Services Oy

Vene pelastusrenkaana

Yksi varsinkin pienempien veneiden suosituimmista vakavuusoptioista perustuu vaatimukseen veneen kelluvuudesta vedellä täyttyneenä siten, että 2/3 partaan ympäryksestä on vielä havaittavasti vedenpinnan yläpuolella suurimmalla vedenalaisella kuormalla. Edellinen vaihtoehto on luontevinta useimmille avoimille alle kuuden metrin venekonsepteille. Moni vene ei kuitenkaan ole enää tässä tilanteessa toimintakykyinen ja joudutaan turvautumaan pelastajiin.

Nostettaessa kellukemäärää reilusti uppoumaa suuremmaksi päästään



kohti merikelpoisia RIB-veneiden kaltaisia vaihtoehtoja. Sen lisäksi, että tällainen vene todella kelluu joka tilanteessa usein toimintakykynsä säilyttäen, on etuna myös varalaitavaatimusten poistuminen tai merkittävä aleneminen.

Kaukalojärjestelyilläkin ei ole niin jyrkkiä vaatimuksia kuin esimerkiksi katetuilla veneillä, joissa säätiiviit kansirakenteet ovat nopeasti tyhjeneviä siten, että kaukalossa vellova vesi ei vaaranna vakavuutta. Kelluvuus tälle asteelle vietyinä voi siis avata totutusta poikkeavia mahdollisuuksia kansijärjestyksessä, säilyttäen veneen hyvän merikelpoisuuden.

Alle 6 metrin veneet

Alle kuuden metrin veneet voidaan arvioida standardin ISO 12217-3:2015 avulla optioon 1 huomioiden varalaitaa käsittelevän luvun poikkeus, joka tekee tästä arvioinnista eräänlaisen "piilo-option". Siinä kellukkeen osuutta lisätään siten, että vene kantaa vedellä täytettynä normaalien kelluketestipainojen lisäksi henkilöpainonsa à 75 kg ja 10 % muusta kuormasta, tällöin varalaidalle ei ole vaatimuksia.

RIBissä ilmaponttoonien osuus on yli 50 % kellukkeista.

Kelluketilavuuden ylittäessä 133 % veneen suurimmasta uppoumasta jäännösvaralaitaakaan ei tarvitse huomioida laitakuormakokeessa. Varalaitojen ja kellukkeiden sijoittelun tulee kuitenkin olla sellainen, että vene kestää henkilöt kannelle ja penkeille sijoitettuna kaikissa muodostelmissaan kallistamatta venettä liiaksi laitakuormakokeessa. Usein tilavuutta tarvitaan etenkin peränurkissa ja tietenkin laidoilla.

Vähintään 6 metrin veneet

Standardissa ISO 12217-1:2015 käsitellään suunnitteluluokkien C ja D kellukkeilla varustettuja veneitä optiossa 4. Veneiden perusvaatimus kelluvuudelle vedellä täytettynä on sama kuin alle kuuden metrin veneillä standardin ISO 12217-3:2015 optiossa 1, eli että vene kelluu vaakatasossa 2/3 partaasta veden pinnan yläpuolella, veneen tarjotessa viimeisiä oljenkorsiaan merikelpoisuutensa saralla.

Periaate, jossa veneestä saadaan täysin kelluva täydellä kuormallaan, on sama kuin alle kuusi metrisillä veneillä. Tällöin rajoitteet mm. varalaidalle poistuvat ja vene saattaa säi-



Riittävä kelluketilavuus alentaa varalaitavaatimuksia.

lyttää vedellä täytettynä myös toimintakykynsä.

Suunnitteluluokassa B optioissa 3 kelluketilavuutta on aina oltava vähintään 133 % veneen suurimmasta uppoumasta. Lisäksi ovat vaatimukset myös varalaidalle, vuotokulmalle, laitakuormakokeen kallistuskulmalle, oikaisevalle vakavuustyölle aallokossa ja tuulessa sekä GZ-käyrän ominaisuuksille, eli samat kuin katetulla suunnitteluluokan B veneellä, lukuun ottamatta kaukalo-rajotuksia.

RIB-veneet (ISO 6185-3,-4)

Miten edellä mainitut veneet sitten eroavat esikuvastaan RIB-veneestä? RIB-veneiden erityispiirre on ilmatäytteinen osastoitu ponttoni, jonka osuus vaadittavasta kelluketilavuudesta on vähintään 50 %, toisin sanoen yli 67 % suurimmasta uppoumasta. Kellukkeita tulee yhteensä olla vähintään 133 % uppoumasta. Lisäksi tällaiselle veneelle on poikkeavia järjestelyjä mm. ilmaponttonimateriaaleille ja niiden rakenteille sekä kiinnitykselle. Muiltakin osin ISO 6185-sarjan standardeissa on omia sääntöjään juuri RIB-veneille esimerkiksi suurimman konetehon määritykseen, merikokeisiin ja kansiturvallisuuteen liittyen.

RIB-veneiden merikelpoisuus perustuu pääosin kapeaan kovaan runkoon, jolle joustavat ja kestävät ilmaponttonit tarjoavat pehmeää kul-

kuu merenkäynnissä. Reilun kokoiset ilmaponttonit takaavat myös riittäväksi luonnehdittavan vakavuuden ja kelluvuuden, vaikka jokin osasto olisikin tyhjentynyt. Se, miksi tällaisille venetyypille löytyy aivan oma standardisarjansa, lienee RIB-veneiden vuosikymmenten evoluutio vaativassa ammattilaiskäytössä.

Toisaalta RIB-veneet, joiden ilmaponttonien osuus on alle 50 % kellukkeista, käsitellään aivan tavallisina kellukeveinä lukuun ottamatta ilmaponttonia koskevia erityisvaatimuksia. Vakavuuden ja kelluvuuden puolesta kriteerit vastaavat tällöin ISO 12217-1 option 3 tai 4 vaatimuksia suunnitteluluokasta riippuen. RIB-veneet voidaan myös arvioida esimerkiksi katettuna veneenä, jos vaikkapa moottoreiden suuri paino tai kellukkeiden kokonaistilavuus on esteenä kelluvuusvaatimusten täyttymiselle.

Kelluketilavuuteen voidaan laskea mukaan seuraavia ratkaisuja:

- Ilmatäytteiset ponttonit, jotka täyttävät standardin ISO 6185 (RIB-standardisarja) vaatimukset
- Rungon rakenteiden ja asennusten kelluttava osuus materiaalin tiheyden perusteella
- Koeponnistetut (kovat) ilmatankit, joita tulee olla vähintään kaksi kpl yli 6 metrin veneissä
- Ilmatankkeja, jotka eivät kaikilta osin täytä vaatimuksia käsitellään osin puhjenneina

- Umpisoluinen vaahto, jonka vedenimeytyvyys täyttää vaatimukset (alle 8 %)
- Kulutus- ja jätetankkien oletetaan olevan täytetyt vedellä.

Vedentyhjennysjärjestelyt ja kaukalot

Kaikki veneen pilssissä ja kaukaloissa oleva vesi tulee nykyisin pystyä hävittämään ja poistamaan hallitusti. Kelluvuuteen perustuvissa arviointivaihtoehdoissa ei kuitenkaan tarvitse olla pilssihälytintä. Veden tulee valua kaikissa tiloissa tyhjennyspisteeseen. Ilmakellukeosastoissa ei vaadita pilssipumppuja, mutta ne tulee voida tyhjentää vedestä luotettavasti kiinnitetyn tulpan tai ilmatiihin luukun kautta ja niiden tulee olla koeponnistettavissa.

Kaukalolle ei ole rajoituksia, jotka koskevat kaukalossa vellovaa vettä tai tyhjennysjärjestelyjä, mutta on suositeltavaa, että kaukalot ovat suunnitteluluokassa B tyhjenemisajaltaan vastaavia kuin nopeasti tyhjenevät kaukalot. Kelluvuusarviossa kannella olevat kaukalot täytetään vedellä täyden kuormituksen lisäksi. Käytännössä on kuitenkin täysin eri maailmasta se, pärjääkö vene kaukalon täyttymisen kaatumatta testialtaalla, kuin yli kahden metrin merkitsevässä aallonkorkeudessa.



BEST OF BOATS AWARDS 2016

Vuotuiset Best Of Boats, eli lyhyemmin sanottuna BOB-voittajat, julkistettiin Berliinin Boat & Fun –messujen yhteydessä 23.11. Best for Beginners –sarjan voittaja oli Bella 700 BR, Best for Fishing –voittaja oli Bénéteau Barracuda 8, Best for Travel –sarjan voitti Bénéteau Swift Trawler 30, Best for Fun –voiton kuittasi Frauscher 1414 Demon ja Best for Family –arvonimen voitti Sargo 33.

Voimme hyvällä syyllä olla ylpeitä Suomessa valmistettujen veneiden laadusta ja käytännöllisyydestä, sillä eri sarjojen voittajaehdokkaissa oli yhteensä kahdeksan Suomessa valmistettua venettä ja kisa voitoista oli tiukka. Best for Beginners –ehdokkaista olivat Bella 700 BR:n lisäksi AMT 190 BR sekä Silver Eagle BR 640. Best for Fishing –ryhmässä ehdokkaana oli myös FASTER 545 CC, Best for Fun –joukossa Finnmaster Husky R8 ja Best for Family –sarjassa Sargon lisäksi ehdolla olivat myös Finnmaster T7 ja Targa 30.1.

BOB-jury koostuu 17 kansainvälisen moottorivenelehdistön edustajasta, jotka tekivät vuoden 2016 aikana 521 erillis-

tä venetestiä yhteensä 169 venemallilla. Venemallit edustivat 19 eri maan teollisuutta.

SWEBOAT LUOPUU ÖPPNA VARV –NÄYTTELYSTÄ



Sweboatin liittohallitus on päättänyt vetäytyä Orustissa Hallberg Rassyn satamassa toteutetun Öppna Varv –näyttelyn järjestämisestä. Liitto on tehnyt Västsvenska Båtbranschen (VSBB) –yhdistyksen kanssa sopimuksen, jonka mukaisesti Sweboat vastaa uivan venenäyttelyn järjestämisestä Marstrandissa 25.-27.8.2017. VSBB on hoitanut tämän näyttelyn järjestelyjä viimeiset kaksi vuotta ja viime kesänä näyttelyssä oli jo yhteensä 120 näytteilleasettajaa, pääosin moottoriveneyrityksiä. Magnus



Toimitusjohtaja Thomas Sarin (oik.), Sarins Båtar, vastaanottaa Best for Family -palkinnon Berliinissä maahantuoja Frank van Deldenin kanssa. Kansainväliseen juriin kuului Venemestari-lehden päätoimittaja Jan Sjölund (alla kolmas vasemmalta).



Rassy on ilmoittanut jatkavansa purjeveneisiin keskittyvän Öppna Varv –tapahtuman järjestelyjä tulevaisuudessakin ilman Sweboatin tukea.

SEABOOST THE END



Usein pienillä asioilla on iso merkitys. Seaboost The End on kutisteholkki, jolla köyden päät suljetaan. Asianmukaisesti päätetty köysi on kestävä ja lisäksi se on mukava käsitellä. The End holkit asetetaan köyden päähän ja kutistetaan lämmöllä kiinni esimerkiksi sytyttimen tai kuumailmapuhaltimen avulla. Tuote on valmistettu korkealaatuisesta polyolefinista hyvän mekaanisen kestävyuden sekä UV- ja kemikaalikestävyuden saavuttamiseksi. Pakkaus sisältää 4 kpl 10-22 mm köysille

tai 8 kpl 5-11 mm köysille tarkoitettua The End –kutisteholkkia. Lisätiedot: Christian Feodoroff, christian.feodoroff@seaboost.fi

SEABOOST OVERDRIVE

Seaboost Oy on allekirjoittanut yhteistyösopimuksen Wohler-Lackfabrik GmbH:n kanssa uudentyypisen ekologisen eliönestopinnoitteen edustuksesta pohjoismaissa yksinmyyntisopimuksella. Pinnoitteen on kehittänyt saksalainen DI Bernd Wohler. Kyseessä on kovapintainen sol-gel tekniikkaan pohjautuva lakka, joka on suunniteltu kestämään säännöllistä harjausta harjapuskoneilla. Erikoista tässä pinnoitteessa on se, että se kestää kovaa mekaanista kulutusta samalla kun se on voimakkaasti hydrofobinen. Hydrofobisessa pinnassa on pieni kitka ja pinta on helppo pitää puhtaina, koska kasvuston on vaikea kiinnittyä siihen kunnolla. Näin voidaan harjausvälejä pidentää ja myös harjaaminen helpottuu. Uusi pinnoite on nimeltään Seaboost Overdrive ja se lanseerataan helmikuussa 2017 Suomen ja Ruotsin markkinoille. Pinnoite on tarkoitettu kaikille veneilijöille, jotka haluavat helppohoitoisen pitkäikäisen ja ekologisen antifouling-maalin veneensä pohjaan. Overdrive kestää kovaa mekaanista harjausta jopa kuusi vuotta ja tästä syystä se soveltuu erinomaisesti harjaspesukoneiden lisäksi käytettäväksi yhdessä Seaboost-harjasmattojen ja harjojen kanssa.

M-YACHTS LAAJENTAA PALVELUAAN

Tarjotakseen asiakkailleen entistä kattavampaa palvelua M-Yachts aloitti 1.12.2016 veneilijöiden hyvin tuntemien Doyle -purjeiden edustajana Suomessa. Uudet tuotantotilat sijaitsevat Loviisan Valkossa M-Yachtsin telakan välittömässä läheisyydessä, 5 km Loviisasta etelään. Doyle Sails on toimittanut purjeita suomalaiselle purjehdusyhteisölle vuodesta 1995. Nyt toteutuva järjestely auttaa Doylea kehittämään edelleen omaa palveluaan Suomen markkinoilla. Stefan Stenström johtaa uutta palvelua. Hänen pitkä ja laaja kokemuksensa takaa Doylen jo olemassa oleville ja uusille asiakkaille korkealaatuis-

Loviisalainen M-Yachts on nyt Doyle-purjeiden edustaja Suomessa.



ten uusien purjeiden valmistamisen sekä purjeiden laadukkaan huollon. Nykyinen purjeneulomon vetäjä Matt Hodgson irrottautuu tehtävästään voidakseen keskittyä perheeseensä.

SPV VIERAILI BELLALLA

Suomen Purjehdus ja Veneily ry vieraili Kuopiossa Bellan tehtaalla syyskokouksensa yhteydessä 19.11.2016. Tapahtumaa oli järjestämässä SPV:n lisäksi myös Kuopion Pursiseura ry. SPV:n kokousväki pääsi vierailullaan tutustumaan venevalmistukseen sekä sai kuulla veneteollisuudesta sekä -designista ja venealan kuulumisista Bella-Veneet Oy:n toimitusjohtaja Raimo Sonniselta. Tehdaskierroksesta vastasi Bellan tuotantopäällikkö Juha Väyrynen.

Vierailun järjestäminen SPV:lle oli Bellalle hieno mahdollisuus päästä kertomaan innokkaille veneilijöille hieman Bellan tuotteista ja veneiden valmistamisesta.

EU-VAATIMUKSET TÄYTTÄVÄ PILSSIVEDEN PUHDISTUSLAITE

Selboat Oy maahantuo ja edustaa Yacht Garagen kehittämää laitetta, joka puhdistaa kaikki veneen pohjan ja pilssin pesusta tulevat vedet patentoidulla fysikaalis-kemiallisella menetelmällä. Helsingin Seudun Ympäristöpalvelut (HSY) on nyt hyväksynyt laitteella puhdistetun veden johtamisen viemäriverkostoon. Laite täyttää myös kaikki EU:n veneiden pesupaikoille asettamat veden puhdistukseen liittyvät vaatimukset.



SPV vieraili Bellan tehtaalla syyskokouksensa yhteydessä.



Laite on laajasti käytössä Välimeren satamissa ja luonnollisesti myös Selboatissa. Lisätietoja: Selboat Oy, Raimo Selén, 0400 418 835.

UUDET YAMAHAT

Yamahan uusi, urauurtava F25 on noin 25 % aiempaa kevyempi, minkä ansiosta sen teho-painosuhte on lyömätön. Kovin usein uudet perämoottorit eivät ole luok-

kansa selkeitä ykkösiä, mutta Yamaha F25 tekee poikkeuksen. Viime vuosina F25 on noussut menestyksekkäimpien moottoreidemme joukkoon. Se on valloittanut monien uskollisten käyttäjien sydämet kautta maailman jämakällä ja monipuolisella luotettavuudellaan, taloudellisuudellaan ja helppokäyttöisyydellään. Nyt F25 vie nämä ominaisuudet uusiin ulottuvuuksiin. Teho on paitsi tasaisempaa myös vaikuttavampaa kuin koskaan aiemmin. Moottorin siirtäminen ja säilytys on helpompaa. Tästä on kiittäminen paitsi kevyempää painoa myös mukavaa uutta kantokahvaa sekä kahta kätevässä kohdassa sijaitsevaa tukityynyä. Myös huolto on helppoa. Alakatteessa on kätevä letkuliitin, jonka avulla suolan ja lian voi puhdistaa vesikanavista moottoria käynnistämättä. Näin korroosioon ehkäisy, moottorin käyttöä pidentä-



F25

F100

minen ja jälleenmyyntiarvon ylläpitäminen onnistuu helposti ja nopeasti. Kevyt paino on vain yksi uuden F25 merkittävistä teknisistä uudistuksista. Uusi ilman akkua toimiva elektroninen polttoainesuihkutus (EFI) toimii myös vaativissa olosuhteissa. Käynnistinvaihtoehtoina on saatavilla sähköinen, manuaalinen sekä sähköisen ja manuaalisen yhdistelmä.

Yamaha on tehnyt uusimman sukupolven F100-perämoottoristaan entistäkin kevyemmän ja kompaktimman kokoisen.



Fenniasta kattava turva veneellesi!

Laaja venevakuutus antaa parhaan turvan veneellesi ja se on paras vaihtoehto, jos liikut vesillä, joilla myrskyt ja karilleajot ovat vaarana. Fenniasta saat hyvät vakuutuspalvelut myös kodille, perheelle, yrittäjälle ja yritykselle.

Tutustu vaihtoehtoihin osoitteessa www.fennia.fi, ota yhteyttä lähimpään Fenniaan tai soita puhelinpalveluumme **010 503 8808** ma-pe klo 8-18.

Puhelujen hinnat: Soitto 0105 -alkuisiin palvelunumeroihimme maksaa lankapuhelimesta 8,35 snt/puhelu + 6,00 snt/min ja matkapuhelimesta 8,35 snt/puhelu + 17,17 snt/min

 **Fennia**

Uusi F100, jonka Yamaha tuo markkinoille alkuvuonna 2017. F100 on jo saavuttanut vankan aseman erittäin haluttuna ja suorituskäytönä keskikokoisena perämootorina, joka on omiaan erityisesti vesiturheiluun, kalastukseen myös aavalla merellä ja yleensä vapaa-ajan käyttöön. Uusi F100 on nyt entistä tehokkaampi ja kiihtyvyydeltään sähkökampi.

Lisätiedot: Konekesko Oy Marine, tuotetekninen päällikkö Raine Honkanen, puh. 0500 453 258, email: raine.honkanen@kesko.fi

MUSTO 2017 UUTUDET

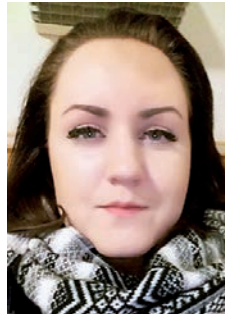
MUSTO esittelee täysin uudistuneet BR1 ja BR2 -purjehdus ja veneilyasustemallit Helsingin venemessuilla helmikuussa. MUSTO BR1 Coastal pusakka on sopiva valinta viikonloppupurjehdukseen sekä moottoriveneilyyn. Se on suunniteltu tarjoamaan riittävän säänsuojan ja keveyden ja se on hyvä valinta myös vapaa-ajan käyttöön. Coastal pusakan fleece-vuoratu kauluksen korkeutta on madallettu verrattuna Offshore pusakoihin ja siinä on sisään taitettava päälliskankaan sävyinen suojahappu. MUSTO BR2 Coastal -pusakan kolminkertainen vedenpitävyys ja hengittävyys on loistava valinta vaativampaan käyttöön ja se soveltuu kauluskorkeutensa ansiosta hyvin myös moottoriveneily- ja vapaa-ajan käyttöön. Suuret roiskevedenpitävät sivutaskut sekä erilliset fleecevuoratut lämmittelytaskut, fleecevuorattu kaulus, verkkovuori sekä tupla-povitaskut, säädettävät vedenpitävät mansetit hihansuissa. MUSTO BR2 Offshore on nimensä mukaisesti suunniteltu vaativaan käyttöön. Kaksinkertainen BR2-kalvo sekä korkea jopa korvat peittävä fleecevuorattu kaulus tarjoaa täydellisen suojan viimalta. Huomiovärisen offshore-hupun kolmella säädöllä voi taittaa sisään kauluksessa olevaan suojaan. Suuret roiskevedenpitävät sivutaskut ja fleecevuoratut lämmittelytaskut.



Musto BR2 Coastal

NIMITYSUUTISET

Muutoksia **AMT-Veneet Oy:n** organisaatiossa: **Pekka Sallinen** on aloittanut 15.8.2016. Tehtäviin kuuluu tekninen dokumentointi sekä tekninen tuki. **Kaisu Heikkinen** on aloittanut 3.10.2016 taloushallinnon tehtävissä. Elise Vihma jää hyvin ansaitulle eläkkeelle vuoden vaihteessa jolloin Elisen työtehtävät siirtyvät kokonaisuudessaan Kaisulle.



Kaisu Heikkinen



Pekka Sallinen



Andy Nyström

Andy Nyström on nimitetty **Oy Hanko Boat Yard Ab:n** toimitusjohtajaksi 1.12.2016 alkaen. HBY myy ja vuokraa venesäilytyspaikkoja uudessa hallissaan Hangossa ja suorittaa veneisiin liittyvät palvelut ja huollot. Andy Nyström on aikaisemmin työskennellyt mm. Midnight Sun Charterilla, NautiKarlssonilla ja Finn Gulf Yachtsilla.

VENENÄYTTELYJÄ 2017

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
5.-8.1.2017	Phuket	Thaimaa	Phuket International Marine Expo (PIMEX)
6.-15.1.2017	Lontoo	Iso-Britannia	London Boat Show
11.-17.1.2017	Chicago	USA	Chicago Boat, RV & Strictly Sail Show
12.-15.1.2017	Atlanta	USA	Atlanta Boat Show
18.-22.1.2017	Vancouver	Kanada	Vancouver International Boat Show
19.-22.1.2017	Los Angeles	USA	Los Angeles Boat Show
20.-29.1.2017	Toronto	Kanada	Toronto International Boat Show
21.-29.1.2017	Düsseldorf	Saksa	Boot Düsseldorf
25.-29.1.2017	New York	USA	New York International Boat Show
27.1.4.2.2017	Seattle	USA	Seattle International Boat Show
4.-12.2.2017	Göteborg	Ruotsi	Båtmassan Göteborg
10.-19.2.2017	Helsinki	Suomi	Vene 17 Båt
10.-15.2.2017	Leeuwarden	Alankomaat	Boot Holland
11.-13.2. & 17.-19.2.2017	Gent	Belgia	Belgian International Boat Show
11.-19.2.2017	Istanbul	Turkki	Eurasia Boat Show
15.-19.2.2017	Bern	Sveitsi	Suisse Nautic
16.-20.2.2017	Miami	USA	Miami Int. Boat Show & Strictly Sail Miami
16.-19.2.2017	Leipzig	Saksa	Beach & Boat
23.-26.2.2017	Budapest	Unkari	Budapest Boat Show
24.2-26.2. & 2.-5.3.2017	Fredericia	Tanska	Fredericia International Boat Show
25.2.4.3.2017	Rooma	Italia	Boat Show Roma
28.2.-4.3.2017	Dubai	Arabiemiirik. Liitto	Dubai International Boat Show
1.-5.3.2017	Atlantic City	USA	Atlantic City International Boat Show
2.-5.3.2017	Tulln	Itävalta	Boot Tulln
2.-5.3.2017	Yokohama	Japani	Japan International Boat Show
3.-12.3.2017	Tukholma	Ruotsi	Stockholm International Boat Show Allt för Sjön
8.-12.3.2017	Amsterdam	Alankomaat	HISWA Amsterdam Boat Show
8.-12.3.2017	Moskova	Venäjä	Moscow Boat Show
10.-12.3.2017	Magdeburg	Saksa	MagdeBoot
17.-19.3.2017	Tallinna	Viro	Meremess
22.-26.3.2017	Lilleström	Norja	Sjön for Alle
31.3-2.4.2017	Kuopio	Suomi	Kallavesj'
5.-9.4.2017	Lissabon	Portugali	Nauticampo - Lisbon Boat Show
5.-9.4.2017	Split	Kroatia	Croatia Boat Show
6.-9.4.2017	Oakland	USA	Strictly Sail Pacific
6.-9.4.2017	Bukarest	Romania	Bucharest International Boat Show
26.-29.4.2017	Shanghai	Kiina	China International Boat Show

Pidä
ruudusta kiinni,
mainostaja!

2017

VENEILYKATSAUKSEN RUUTUILMOITUKSET

**NÄY PRINTISSÄ,
VERKOSSA JA MOBIILISSA**



Veneilykatsauksena Vene- ja Kippari-
lehtien messunumeroissa 2/2017



Veneilykatsauksen erillispainoksissa,
jaossa kesän ja syksyn tärkeissä
venenäyttelyissä



venelevti.fi ja kipparilehti.fi
verkkosivuilla ja mobiilissa

VARAA RUUTUSI NYT!

Venelevti.fi/ruutuilmotukset

Ota yhteyttä:

kiti.westerback@otavamedia.fi

puh. 0400 442 006

SAAT

**3 PRINTIJULKAISUA &
12 kk näkyvyys
VERKOSSA ja MOBIILISSA
nyt vain**

149€



**NÄIN LUKIJAT SANOVAT
VENE- JA VARUSTERUUDUISTA:**

"Kiinnostaa hyvin tai melko paljon"

82 % VASTAAJISTA

"Selannut läpi tai lukenut tarkasti tietyt venemallit"

93 % VASTAAJISTA

otavamedia

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA SYYSKUU 2016 – MARRASKUU 2016 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 90 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Barcos a Vela & Yachting, Espanja	10-11/2016	ClubSwan 50 ja Swan 78, lyhyet esittelyt	78
Vela, Italia	10/2016	ClubSwan 50, testi	88-93
Kazi, Japani	8/2016	Targa 44, esittely	80-85
Båtliv, Norja	7/2016	Yamarin 81 DC, testi	66-71
		Yamarin 63 HT, testi	74-76
	9/2016	Talvikäyttöön soveltuvia veneitä: Bella 700 Raid, Targa 35 + AD CFD ja XO 270 RS	36-42
Båtmagasinet, Norja	10/2016	Finnmaster 68 DC, testi	70-73
		Grandezza 25, testi	86-88
	11/2016	Finnmaster S6, testi	62-63
		Buster Phantom, lyhyt esittely	82
Båtliv, Ruotsi	5/2016	Grandezza 25, testi	28-29
Båtnytt, Ruotsi	10/2016	Buster Phantom, lyhyt esittely	10
		Finnmasterin uudet mallit	14
	11/2016	Buster Phantom, testi	12-17
		Buster S Fish, testi	45-47
Hamnen.se, Ruotsi nettilehti	9/2016	Yamarin Cross 75 Bow Rider, esittely	
		Suvi 4540, esittely	
		Finnmaster Husky R8S	
	10/2016	Nord Star 47, esittely	
	11/2016	Silver Eagle BRX, esittely	
		Buster Phantom, testi	
IBN, Saksa	9/2016	Aquador 30 ST, testi	60-63
Yacht, Saksa	18/2016	Nautor Swan 50-vuotta	18-26
Yacht, Tsekki	10/2016	ClubSwan 50, esittely	26-29



Kolme pohjoismaista venemediää on ehtinyt koeajaa ja esitellä syksyn aikana valmistuneen Buster Phantom -veneen.
Kuva Buster Boats



Pietarsaassa viime keväänä vesillelaskettu ClubSwan 50 on koepurjehdittu ja esitelty useassa alan kansainvälisessä lehdessä. Kuva Rolex Swan World Cup/Borlenghi

Finnboat Floating Show 2016 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Barcos a Motor & Yachting, Espanja	9/2016	Yamarin 63 HT ja 81 DC, Nord Star 24 Outboard ja 34 Patrol, Silver Shark BR 580, Grandezza 33 OC, Finnmaster Husky R6, T7 ja Pilot 7 Weekend, Sargo 31 Explorer, AMT 230 BR, Bella 600 BR ja 700 Raid, Flipper 760 DC, Buster LX	26-32
Nautica, Italia	9/2016	Nauticat 37	84-89
	10/2016	Targa 35, testi	160-163
PerfectBOAT Magazine, Japani	11/2016	Grandezza 33 OC	52-58
Båtmagasinet, Norja	9/2016	Sargo 33, testi	10-14
		Buster S, Buster S1 ja Buster SCC testissä	22-25
Zagle + Jachty Motorowe, Puola	10/2016	Yleisesittely	48-49
Moteur Boat Magazine, Ranska	10/2016	Yleisesittely Bella 700 Raid, Buster Magnum M5, Finnmaster Husky R8, Yamarin 81 DC, Sargo 33 & Targa 30	58-71
Neptune Yachting Moteur, Ranska	9/2016	Targa 30, testi	92-98
	10/2016	Sargo 33, testi	74-80
Båtliv, Ruotsi	5/2016	AMT 190 BR, esittely	51
		Buster Q, esittely	66
		Bella 700 BR, Husky R7 ja Silver Eagle BR testit	6-8
Båtnytt, Ruotsi	9/2016	Sargo 33, testi	30-34
		Silver Eagle 640 BR, testi	36-40
	10/2016	AMT 230 ja Bella 700 BR, testivertailu	16-22
Skipper, Saksa	10/2016	Finnmaster Husky R8, testi	52-57
WasserSport, Saksa	10/2016	Silver Eagle BR 640	50-53
		Buster Magnum M5	58-61
	11/2016	Sargo 33	54-57
Boote, Saksa	10/2016	Grandezza 33 OC, Bella 700 Raid, Faster 545 SC, Targa 35 + AD CFC Husky R8, AMT 190 BR, Yamarin 81 DC, Sargo 33, Finnmaster T7, Silver Eagle BR 640, Nord Star 24 & Flipper 760 DC	48-52
Yacht, Tsekki	9/2016	Nauticat 37, testi	42-45
	10/2016	Bella 600 RR, testi	18-21
	11/2016	Finnmaster Pilot 7 Weekend, testi	22-25
		Silver Eagle BR 640, testi	26-29
Motorboat Owner, UK nettilehti	11/2016	Finnmaster T7, testi	58-67



Viime kesän Finnboat Floating Show -tapahtumaan osallistui 11 suomalaista venevalmistajaa jotka toivat 35 venettä 51 toimittajan koeajettaviksi. Kolmen kuukauden aikana syys-marraskuussa koeajajuttuja on julkaistu 14 kansainvälisessä veneilylehdessä.
Kuva Kari Wilén

LEDAREN



Epilog

I januari 1996 trädde jag i Finnboats tjänst som verkställande direktör. Kontoret fanns då på Mariegatan 26 i Kronohagen. I mitt rum fanns två gamla arméplåtskåp och ett spånskivebord på bockar. Och visst fanns där en Mac-dator, som dock slutat fungera för länge sedan. Den förra direktören hade varit borta i drygt ett halvt år. Inledningen var alltså aningen utmanande.

Men om premisserna föreföll lite enkla ersattes allt av också den dåvarande styrelses och personalens starka tro på det gemensamma görandets styrka. Alla kände oro över vart båtbranschen var på väg. Under våren 1996 byggde man upp nya strategiska linjedragningar, formade verksamhetsplanerna och sedan kavlade man upp ärmarna och började jobba. Relativt snabbt upptäckte man var de största bristerna och utvecklingspunkterna låg såväl inom branschen som Finnboats verksamhet.

I inledningsskedet fanns det 114 företagsmedlemmar. Nu är vi 278, vilka svarar för ca 95 % av branschens omsättning. Tiderna har dock förändrats och ur en på sätt och vis "ideell" sammanslutning har en modern branschorganisation vuxit fram. Huvudlinjerna för dess uppgiftsområde bygger medlemskåren upp tillsammans med olika arbetsgrupper, styrelser och via förbundets styrelse. Genom att agera sålunda hålls kursen rätt. Med allt detta har jag sysslat i 21 år – en tid som förflutit snabbt, som att knäppa på fingrarna. Det är tid att ge vd-budskaveln vidare. "Förändringen är den enda konstanten", skrev den kinesiska krigsherren ShunZhu redan år 450 fKr. Så är det nog fortfarande. Då vi håller upp ögonen och reagerar på omgivningens förändringar med rätt snabbhet framskrider ärenden i rätt riktning.

I egenskap av verkställande direktör riktar jag mitt ödmjukaste tack för den gemensamma tiden till alla medlemmar och samarbetspartners. Ett speciellt tack skall personalen ha, som ofta hamnat att tänja sig på en betydande omfattning. Alldeles helt inleds dock inte ännu pensionärdagarna. För det andra tackar jag medlemskåren för att ni valt mig att leda förbundets styrelse för nästa period. Också denna uppgift kommer jag att sköta med fast vilja genom att lyssna opartiskt till er alla. Och visst har jag ännu en hel del internationella uppdrag.

Ett budskap vill jag dock lämna som ett tankesätt åt er. Här citerar jag den polska författaren Stanislaw Jerzy Lec: "då ni går ut för att fälla statyer spara piedestalerna, de kan behövas senare".

Vi ses på båtmässan!
Jouko Huju

FÖRENINGSNYTT

NYA MEDLEMMAR

En hel del företag har anslutit sig till Finlands Båtindustriförning; Willys Boats Kb som i Jakobstad tillverkar Willys-båtar, Aikari Oy som under ledning av Kari Suonsilta har specialiserat sig på vattenbyggnad och hamnplanering, TiTo Boats Oy som i Karleby tillverkar Nemo-aluminiumbåtar, JR-Boats Oy som i Karleby tillverkar öppna båtar med katamaranskrov samt HL-Metal Oy som i Pargas tillverkar stora arbetsbåtar och leds av Markus "Putte" Flinckman. Medlemsantalet i de övriga föreningarna är oförändrat.

STYRELSENA

Den stadgeenliga höstmötesdagen hölls i Etseri i Hotel Mesikämnen den 3 november. Under förbundets och föreningarnas stadgeenliga möten valdes styrelsemedlemmarna för Finnboat och dess föreningar för år 2017. Till ordförande för förbundets styrelse valdes Jouko Huju, till 1:a viceordförande Kim Tigerstedt, Oy Maritim Ab och till 2:a viceordförande Raimo Kielinen, Oy Finn-Marin Ltd. Styrelsens övriga medlemmar och föreningarnas styrelser finns uppräknade på sidan 4.

DEN 16:e STORA SERVICEDAGEN

Båtbranschens Stora Servicedag förverkligas igen i samband med Helsingfors båtmässa. Skolningsdagen infaller som tidigare den första måndagen d.v.s. 13.2.2017 kl. 9.00–15.30 i Helia-husets auditorium, Bangårdsvägen 13. Helia-huset ligger bredvid SKL (Suomen Liikemiesten Kauppaopisto) och ingången till auditoriet ligger på Böle stations sida. Servicedagen kostar inklusive lunch och kaffeservering 100 euro + moms för icke-medlemmar, för representanter för medlemsföretagen 65 euro + moms. Evenemangets preliminära program på sidan 5. Anmälan gör via Finnboats webbplats t.o.m. 27.1.2017.

NYA VINDAR PÅ UIVA 2017 FLYTANDE

På grund av att förbundets kansli har begränsade personresurser har vi för den kommande Helsingfors Flytande båtutställning (17–20.8) anställt som försäljningschef en verklig kanonsförsäljare – Håkan Löfgren som pensionerat sig från Finlands Mässa. Under uppdraget som sträcker sig över ett halvt år kommer Håkan att ta kontakt med nya – och även gamla – potentiella utställare och han besöker också många branschföretag. Håkans arbetsplats finns på Finnboats kansli. Bli alltså inte förvånade om en bekant man ringer upp!

Man kommer nästa år att satsa speciellt på landmontrarnas placering och hel utställningsområdets utseende. Förnyelsen och konceptplaneringen sker i samarbete med ett utomstående branschföretag. Vi ser fram emot en förnyad utställning till både utställarnas och kundernas belåtelser.



VOLVO V90 CROSS COUNTRY. SEIKKAILUA ILMAN RAJOJA.

Täysin uuden Volvo V90 Cross Countryn huippulaadukkaat materiaalit, avarat tilaratkaisut sekä rouhea muotoilu muodostavat ainutlaatuisen kokonaisuuden, jonka keskiössä on aina yllellinen ajonautinto kaikissa olosuhteissa. Malliin kiteytyy Volvon rautainen, lähes kahden vuosikymmenen kokemus Cross Country -mallien rakentamisesta.

VOLVO V90 CROSS COUNTRY AWD alkaen **60 116 €**



VOLVO V90 CROSS COUNTRY AWD alkaen: autoveroton hinta 46 300 €, autovero 13 215,38 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 60 115,38 €. EU-yhd. 5,2 l/100 km, CO₂ 138 g/km. Kuvan auto erikoisvarustein.

VOLVOCARS.FI

Venemessuilla vesille!

Pohjois-Euroopan suurin veneilytapahtuma

VENE BÅT

Messukeskus 10.–19.2.2017

Joitain osastopaikkoja
vielä jäljellä!

Afterwork-teemat arki-iltaisiin:

- Ø Suomi 100 v
- Ø Windy Day
- Ø Ihanat naiset kannella
- Ø Kalastus

venemessut.fi • facebook.com/venemessut • [#venemessut](https://twitter.com/venemessut)

Lisätietoja ja tarjouspyynnöt:
Myyntipäällikkö Tomi Frick
puh. 040 777 9996
tomi.frick@messukeskus.com



Yhteistyössä



Toimeksiantaja



Messukeskus