

# finn boat NEWS

4

2012

Yritysesittely

**Oceanvolt Oy**

Syyskokous

**Pietarin risteily kuvin**





## A K T E R S V A L L

### På alerten!

**Alla vet vi att ett företag bör vara på alerten hela tiden. Om vi inte vill förkovra oss – ja då blir vi akterseglade. Intresset för att lära sig nytt, skapa fungerande praxis och skolning av personalen står högt på agendan just hos varven.**

Tillåt mig som novis i branschen att med några ord beskriva hur jag upplevt varven. Små, lokalt verkande företag, där man tagit hand om båten, där båtägaren haft en stor roll och där den sociala biten varit tongivande. Numera ser man tydligt att både varvsägarna och båtägarna ställer högre krav på verksamheten. Ägarna vill ha en hyfsad avkastning på sitt kapital och båtägarna kräver bättre service. Dessa två saker går bra att kombinera.

Det, att Finnboat bl.a. ordnar kontinuerliga besök hos olika varv, såväl i Finland som utomlands, är en förutsättning om man vill lära sig något nytt. Alla är vi förstås experter på hur just vi lyfter och flyttar på båtar, hur och när lackning sker o.s.v. Man kan alltså antingen tycka att man själv är bäst, eller så rör man sig med öppna ögon och har radarn i gång hela tiden. De besök jag har varit med om, har alla varit sådana

där jag efteråt kunnat konstatera, att det verkade intressant och nyttigt med tanke på utvecklingen av vår egen verksamhet.

Förhållandena är väldigt olika om man tänker på båtbeståndet i Finska viken kontra Southampton eller Göteborg och S:t Petersburg. Detta betyder förstås att det ej går att dra direkta paralleller och direkt kopiera, men ändå kan idéerna vara grund till något nytänkande och anpassas till våra förhållanden.

En viktig grej med dessa besök är att de ger en möjlighet att lära känna varandra och skapa nätverk som förhoppningsvis leder till nya idéer. En konkret sådan är Ykköstelakat Oy, som består av fem varv vid Finska viken, vilka alla är intresserade av att höja på kvaliteten på den service man ger båtägarna. I ett led att förbättra verksamheten har man inom Finnboat startat ett projekt som heter "laatu kartta" (kvalitetskarta) som i korthet går ut på att varven skulle ha processer i sin vardag som är ägnade att förbättra kvaliteten på arbetet och inte öka byråkratin. Här ingår allt från ledarskap, ekonomi, personal, kunder, resurser och processer samt miljö och säkerhet. Här är vägen från tidigare varvsverksamhet till nutid och framtid

lång och utmanande, men ett absolut måste om man vill hänga med i utvecklingen.

Om man sedan försöker förutspå framtiden, och hur våra varv kommer att utvecklas, så måste vi fundera på hur en kund ser ut år 2020 och vilka krav han, eller hon, kommer att ställa. Antagligen går utvecklingen i allt snabbare takt mot att varven blir mer och mer servicebolag där "gör det självarna" minskar och kunderna vill ha färdiga paket, upplevelser, totala lösningar.

Då kommer de varven som har en skolad och motiverad personal och som ser de nya båtägarna som en möjlighet, att klara sig.

I väntan på nästa sommar,

*Håkan Sandström*

VD, AB Emsalö Båtupplag



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

#### Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf  
Käenkuja 8 A 47  
FI-00500 Helsinki  
Puh./Tel. 0207 669 340  
Telefax 0207 669 346  
www.finnboat.fi

#### Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi  
Puh./Tel. 0207 669 341

#### Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),  
lena@finnboat.fi  
Puh./Tel. 0207 669 342  
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi  
Katja Simola, katja@finnboat.fi  
Toimituksen osoite kuten edellä  
Redaktionens adress som ovan

#### Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén  
Sinikalliontie 18 A, 02630 Espoo  
Puh./Tel. 0500 459 836

#### Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo  
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

#### Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 1/2013, vko/v. 10, aineisto/material 1.2.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

#### Kansikuva/Päribild

Kari Wilén







Jouko Huju

## P Ä Ä K I R J O I T U S

**V**iennin osuus alamme kokonaistuotannosta on viime vuosina vaihdellut 70–80 %:n välillä. Euroina se on tarkoittanut 200–250 miljoonaa. Suomi ei kuitenkaan ole yksin laskevien markkinoiden kanssa ja tärkeimmillä vientimarkkinoillamme tilanne on jopa huonompi. Olemme vuosien mitaan saaneet anomusten perusteella valtiovallan tukea alan yhteiseen vientimarkkinointiin. Tämän tuen merkitys näkyvyydessämme on ollut huomattava ja edellä mainitun kaltaisiin viennin suhdelukuihin onkin vaikea päästä ilman jatkuvia ja huomattavia investointeja. Saamamme tuki on rohkaissut myös pienempiä yrittäjiä lähtemään mukaan yhteiseen vientimarkkinointiin. Sitä kautta myös he ovat avanneet kansainvälisiä ovia, saaneet kauppaa aikaiseksi ja näin ylläpitäneet työllisyyttä.

Tämän tuen piirissä on viime vuosina ollut Suomessa kaikkiaan noin 3000 yritystä vuosittain. Team Finland on erinomainen hanke kansainvälistymisen edistämiseksi ja sitä tukee myös maamme korkein poliittinen johto. Se on myös avainasemassa, kun valtio määrittelee millä tasolla se tukee yritysten yhteismarkkinointia. Vuonna 2013 yritysten yhteishankkeisiin myönnettävän tuen määrä putoaa noin 25 %. Valtion kokonaisbudjetissa tämä on vähäinen summa, mutta pk- ja mikroyritysten näkyvyyteen maailmalla sillä on ratkaiseva merkitys. Ajatusten, suunnitelmien ja toteutuksen linjaukset pitää nyt miettiä tarkkaan. Liiallisella leikkaamisella kiihtyy myös pk-yritysten viennin tuomien työpaikkojen häviäminen. Nyt pitää katsoa vuoteen 2025 ja siitä eteenpäin.



Yritysesittely  
Oceanvolt Oy **8**

Sukupolvenvaihdon  
verosuunnittelu **12**

Pietarin risteily: Syyskokous  
ja veneparlamentti **14**

Veneiden ISO-standardien  
kokonaistilanne **16**

Parhaiden käytäntöjen oppimista  
– Venealan Kauppiaat **17**

Itä-Suomen  
telakkakierros **18**



### PALSTAT

Peräaallot	<b>2</b>
Järjestöasiaa	<b>4</b>
Uutiset	<b>20</b>
Henkilöuutiset	<b>24</b>
Kansainvälinen lehdistöseuranta	<b>25</b>
Ledaren, svensk resumé	<b>26</b>

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

## JÄSENISTÖN KUULUMISIA

K24-moottoriveneitä Karjalohjalla valmista- va FG-Topsail Oy on liittynyt Suomen Vene- teollisuusyhdistyksen jäseneksi. Veneilyn liittyvän toiminnan jäätyä kovin pieneksi on Suunto Oy puolestaan eronnut yhdistyksen jäsenyydestä.

Uusin jäsen Venealan Osatoimittajat ry:ssä on Kurre Taxellin Paraisilla johtama Sail and Go Oy. Yritys tuo maahan mm. puolalaisia Bryt Sails –purjeita ja purjeva- rusteita.

Lahdessa sijaitseva Lahden Bikemarine Oy on uusi jäsen Venealan Kauppiat –yhdistyksessä. Yritystä vetää aiemmin Motomarine Oy:ssä vaikuttanut Risto Pa- ronen. Yritys edustaa moottoripyörien, mopojen, mopoautojen, moottorikelkko- jen ja mönkäreiden lisäksi mm. Buster-, Finnmaster- ja Yamarin-veneitä. Niinikään uusi jäsen Kauppiasyhdistyksessä on Timo Yli-Heikkilän ja Aulis Meren luotsaama kan- sainvälistä venevälitystä harjoittava Nauti- cal Finland Oy. Yritys sijaitsee Turussa.

Oululainen veneiden huolto- ja korjaus- toimintaa ja tarvikkeiden myyntiä harjoit- tava Bothnian Arc Marine on liittynyt jäse- neksi Venealan Telakka- ja korjaamoyhdis- tykseen. Yhdistyksen uusi jäsen on myös Maarianhaminassa sijaitseva huviveneiden ja laivojen merielektronikkaan (automaatio, navigointi, kommunikaatio, IT) erikoistunut Yachtech Ab, joka tarjoaa maailmanlaajui- sesti kaikenlaisia merielektronikkaan liitty- viä konsultti-, asennus- ja huoltopalveluja. Myös Stefan Svanljungin johtama Porvoon Venetelakka Oy on liittynyt jäseneksi Telak- ka- ja korjaamoyhdistykseen.



## HENKILÖVALINNAT

Finnboatin syyskokousristeilyllä Hki-Pietari- Hki m/s Princess Marialla 6.-8.11. valittiin jäsenet liiton hallitukseen sekä kaikkien nel- jän yhdistyksen johtokuntiin. Toimielimien kokoonpanot vuonna 2013 ovat seuraavat:

### Venealan Keskusliitto Finnboat ry, hallitus

Kim Örthén, Marine Center Finland Oy  
puheenjohtaja

Kaj Gustafsson, Nauticat Yachts Oy

1. varapuheenjohtaja

Kim Tigerstedt, Oy Maritim Ab

2. varapuheenjohtaja

### jäsenet:

Johan Carpelan, Oy Botnia Marin Ab

Ben Fagerström, Oy Marino Ab

Samuli Hellemaa, Wallas-Marin Oy

Hannu Krook, Oy Otto Brandt Ab

Joni Leeve, Leevene Oy

Timo Lampén, Oy Rymaco Ab

Terho Liukkonen, Konekesko Oy Marine/  
Termalin

Stig Nordblad, Blue Ocean Oy

Jussi Purho, J. Purho Oy

Raimo Sonninen, Bella-Veneet Oy

Thomas Sarin, Ab Sarins Båtar Oy

Esko Syrjäsoo, Veneveistämö Syrjäsoo Oy

### Suomen Veneteollisuusyhdistys ry, johtokunta

Samuli Hellemaa, Wallas-Marin Oy  
puheenjohtaja

### jäsenet:

Johan Carpelan, Oy Botnia Marin Ab

Ben Fagerström, Oy Marino Ab

Kaj Gustafsson, Nauticat Yachts Oy

Raimo Sonninen, Bella-Veneet Oy

Jarmo Sundin, Terhitec Oy

Esko Syrjäsoo, Veneveistämö Syrjäsoo Oy

### varajäsenet:

Anders Kurtén, Inhan Tehtaat Oy Ab

Thomas Sarin, Ab Sarins Båtar Oy

Mikael Winqvist, AMT-Veneet Oy

### Venealan Osatoimittajat ry

Kim Tigerstedt, Oy Maritim Ab

puheenjohtaja

### jäsenet:

Ari Bragge, Powerduo Oy/Mastervolt  
Finland

Cay Bärlund, Ab Volvo Penta

Tapio Etsola, Tapimer Oy

Jukka Herrala, Sail Tech Oy

Lars Juslin, Oy Trans-Auto Marin Ab

Timo Lampén, Oy Rymaco Ab

### varajäsenet:

Kim Koskinen, Vetus Oy

Karl-Johan Rosenström, John Nurminen

Marine Oy

### Venealan Kauppiat ry

Marina Forsström, TG-Marin Oy

puheenjohtaja

### jäsenet:

Leif Karlsson, Karlsson Trading Oy Ab

Ville Lehti, Oy Waltic Ab

Maria Palin, Oy Telva Marine Ab  
Jussi Purho, J. Purho Oy  
Jouko Viljamaa, Venepori Oy

**varajäsenet:**

Minna Lahin, Oy Maritim Ab  
Saija Meriläinen, Merimarina Oy

**Venealan Telakka- ja  
korjaamoyhdistys ry**

Joni Leeve, Leevne Oy  
puheenjohtaja

**jäsenet:**

Karl-Johan Janhonen, Emsalö Båttupplag Ab  
Sixten Heinonen, Dalsbruks Båtservice Ab  
Pekka Kosunen, Hopeasalmen Telakka Oy  
Ari Pietarila, Top-Boat Oy

Martin Rosenstedt, M-Yachts Oy

**varajäsenet:**

Jan Forsstedt, Marine Center Finland Oy  
Sami Louhelainen, Marina Pargas Oy.

## 12. SUURI KORJAAMOPÄIVÄ



Helsingin helmikuisten venemessujen aikana, maanantaina 11.2.2013, järjestetään tuttuun tapaan Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen toimeksiannosta Suuri Korjaamopäivä. Alan suurin vuotuinen koulutustapahtuma on toteutettu jo 11 aikaisempina vuonna ja se on joka kerta kerännyt auditorion täyteen alan ammattilaisia oppimaan uutta ja kuulemaan ajankohtaisia ja tärkeitä asioita telakka- ja korjaamosektorilta. Tilaisuuden järjestää Finnboat ja se pidetään Messukeskuksen naapurissa SLK-talossa. Korjaamopäivän ohjelmaa laaditaan parhaillaan ja se julkistetaan tammikuun alussa. Koulutuspäivän hinta lounaiseen ja kahveineen on ei-jäsenille 100 euroa + alv ja 65 euroa + alv jäsenille. Turussa järjestetään oma Korjaamopäivä paikallisille alan yrittäjille. Tilaisuuden



ajankohta on tiistai 15.1. Lisätietoa tästä tilaisuudesta Finnboatin toimistosta, [info@finnboat.fi](mailto:info@finnboat.fi)

## TELAKKA- JA KORJAAMO- TOIMINNAN ESITE

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry on julkaissut neliväriesitteen, jossa lyhyesti kerrotaan yhdistyksen ja sen jäsenyritysten toiminnasta sekä telakkatoiminnan yhteisistä pelisäännöistä. Esite on tilattavissa Finnboatin toimistosta ja se on nähtävissä liiton nettisivulla.

## UIVA 2013 FLYTANDE

Helsingin kansainväliset venemessut ovat vasta tulossa, mutta nyt on jo aika merkitä kalenteriin Helsingin uivan venenäyttelyn päivämäärät. Näyttely järjestetään HSK:lla Lauttasaareissa torstaista sunnuntaihin 15.-18.8.2013 ja ilmoittautumisia aletaan ottamaan vastaan Helsingin venemessujen aikana. Ilmoittautumislomake, hinnat ja osallistumisehdot löytyvät helmikuun alusta lähtien internetistä osoitteessa [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)



## UUSI AALTO VENEMESSUILLA

Vene 13 Båt -messuilla helmikuussa järjestetään uusi vesiharrastamisen elämystapahtuma Uusi Aalto waterexpo, joka kokoaa rannikko- ja vesielämäntapaan liittyvät harrasteet, palvelut ja tuotteet omalle alueelleen. Messukeskuksen halliin 2 rakennetaan suuri laguuniallas, jota ympäröi ranta laitureineen. Rannalla on kojuja, pyyhepaikkoja ja hengailualueita, ohjelmalava sekä baareja kohtaamispaikoiksi. Altaaseen pääsee myös testaamaan uusimpia vesiharrastusvälineitä. Uusi Aalto waterexpon tuottaa Suomen Messut yhdessä Pulp Agencyn kanssa ja se lanseerattiin Skiexossa Messukeskuksessa marraskuussa.

## BOOT 2013 DÜSSELDORF

Finnboat on mukana Düsseldorfin kansainvälisillä venemessuilla 19.-27.1. omalla info-osastollaan messukeskuksen Hallissa 5. Mukana yhteisesiintymisessä Düsseldorfissa on yhteensä 11 Suomen Venetölkollisyhdistyksen jäsenyritystä.

## VENEMESSUJA NORJASSA JA RUOTSISSA

Osloin venemessut muuttaa ja tuleva Sjøen for Alle -näyttely järjestetään Fornebyssä sijaitsevassa Telenor Arenassa. Kyseessä on Globen-tyyppinen urheiluhalli, jossa näyttelyn käytössä on pyöreä areena, jonka reunoilla kiertävät katsomot. Tavoitteena on tämän uuden, lähempänä Osloin





keskustaa sijaitsevan näyttelypaikan avulla saada tapahtumaan huomattavasti lisää kävijöitä. Näyttelyn kesto on myös lyhennetty ja tapahtuma on nyt 9 päivän sijasta 5 päivän pituinen (13.-17.3.).

Myös Oslon uiva venenäyttely vaihtaa paikkaa ja siirtyy lähes kaupungin ydinkeskustaan. Uusi näyttelypaikka on Björvikassa, Oslon oopperatalon luona ja näyttely

järjestetään 5.-8.9. Lisätietoja [www.norbo-at.no](http://www.norbo-at.no)

Tukholman venemessut järjestetään 2.-10.3. (Trade day 1.3.) ja suomalaiset ovat mukana näyttelyssä isolla panostuksella. Finnboatin lähes 3000 m<sup>2</sup> yhteisosasto sijaitsee A-hallissa keskeisellä paikalla. Venemessujen käytössä on koko halli A ja sen uusi lisäosa sekä tarvikeseastoille halli

C. Halli B ei ole ollenkaan venemessujen käytössä, siellä järjestetään samanaikaisesti venemessujen viimeisen viikonlopun aikana Vildmarks-mässan-tapahtuma.

## HANSEBOOT

Hampurin Hanseboot-venemessut järjestettiin 27.10.-4.11. ja näyttelyssä oli jo perinteiseen tapaan myös Suomen Vene- ja veneilijäyhdistyksen jäsenyhtiöksi Finnboatin yhteisosastolla Hallissa B6. Mukana olivat AMT-Veneet Oy, Bella-Veneet Oy, Botnia Marin Oy, Freja Marine Oy, Konekesko Oy Marine, Linex-Boat Oy, Sarins Båtar Ab sekä Terhitec Oy. Lisäksi Baltic Yachts Oy ja Nauticat Yachts Oy olivat mukana omilla osastoillaan purjeverenhalleissa. Messujärjestäjän tiedotteen mukaan näyttelyssä oli yhteensä noin 80 000 kävijää (2011: 78 920), joista ammattilaisia 22 % ja ensikeräisiä 25 %. Hanseboot-messuilla oli 650 näyttelyasettajaa 25 eri maasta.



## DL Prime Marine Edition

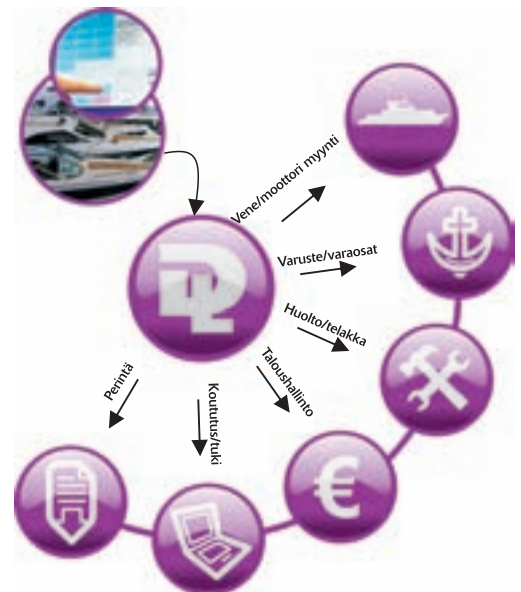
### Myös pilvipalveluna!

Pohjoismaiden johtava ohjelmistoratkaisu venekauppiaille. Järjestelmä säästää aikaa ja nostaa yrityksen tehokkuutta. Kattavien raporttien avulla saadaan tärkeät tilastotiedot järjestelmästä heti.

### Markkinoiden kattavin VENEALAN järjestelmä!

#### Laajat sähköiset yhteydet!

- Online verkkokauppa
- Telakka sovellukseen kehitetty online varauskalenteri
- Sähköiset yhteydet toimittajiin (tilaukset ja hinnastot)
- Ulkoistamispalvelut (maksumuistutukset, tilitoimistopalvelut ja perintä)



Ralf Norrgård, puh. 0400 989 808, [ralf.norrgard@dlsoftware.fi](mailto:ralf.norrgard@dlsoftware.fi)  
Staffan Nordström, puh. 0400 989 802, [staffan.nordstrom@dlsoftware.fi](mailto:staffan.nordstrom@dlsoftware.fi)

DL Software Oy Puh. 0207 701 701  
Uumajankatu 2 Fax 0207 701 711  
65350 VAASA sales@dlsoftware.com



### TELAKKAJOULU

Viiden telakan ja venekorjaamon yhteistyöyrittäjä Ykköstelakat järjesti yhteisen pikkujouluristeilyn Tallinnaan perjantaina 23.11. Matkalla tutustuttiin Tallinnan Merihistorialliseen museoon ja Noblessner-telakointiyhtymään. Ennen paluumatkaa nautittiin yhteinen illallinen Tallinnan vanhassa kaupungissa. Mukana oli Emsalö Båtuplugin, Hopeasalmen telakan, Lee-veneen, M-Yachtsin sekä Top-Boatin koko henkilökunta, yhteensä 42 henkilöä.

### KEVÄÄLLÄ KORPILAMMELLE

Liiton ja jäsenyhdistysten kevätkokouspäivä järjestetään perjantaina 12.4.2013 Hotelli Korpilammella Espoossa. Tässä perinteiseen tapaan yksipäiväisessä tapahtumassa on luvassa sääntömääräisten asioiden lisäksi mielenkiintoisia asiantuntijaluentoja. Kokouspäivänä panostetaan lisäksi erityisen paljon Osatoimittajien tarvikenäyttelyyn, jota varten on kokoustilojen yhteydestä varattu oma 200 neliön näyttely-

lytilä. Kevätkiireistä huolimatta kannattaa siis varata perjantai 12.4. Finnboatien kokouspäivälle.

### TUOTERYHMÄKOULUTUS

28.11. järjestettiin jälleen Finnboatien tuoteryhmäkoulu. 38 jäsenyritysten edustajaa oli paikalla kuulemassa päivän mittaisessa tilaisuudessa mitä uutta on tulossa elektroniseen navigointiin, venesähköihin, pelastusvälineisiin, hätämerkinantolaitteisiin, sammuttimiin, veneköysiin ja veneiden pohjankäsittelyyn.



## Oikea Rahoitus oikeaan tilanteeseen

Asiakkaan suunnitelmat on tehty toteutettaviksi, olivatpa ne sitten suuria tai pieniä.

Myyjänä teet toiveista totta tarjoamalla asiakkaillesi joustavan ja juuri hänen tarpeisiinsa parhaiten sopivan rahoituspalvelun:

A1-rahoituksen, Joustorahoituksen tai TUOHI MasterCard -tililuoton.

Lisätietoja saat Nordea Rahoituksesta, Hannu Laukkaselta, puh.

0500 462 417 tai hannu.laukkanen@nordea.com.





**Oceanvolt Oy on nuori venealan yritys, joka panostaa täysillä sähköpropulsiojärjestelmien kehittämiseen. Yrityksellä on nyt kaupallisesti valmis tuote, joka sai kunniamaininnan Mets-messuilla.**

Helsingin Hernesaassa toimiva pienyritys Oceanvolt Oy on saanut ensimmäisen virallisen tunnustuksen tuotekehitystyöstään sähköpropulsiojärjestelmien kehittämisessä. Marraskuun Mets-messuilla, maailman suurimmassa venevarusteita ja -tarvikkeita esittelevässä tapahtumassa Amsterdammassa Oceanvoltin SD8.6-järjestelmä sai kunniamaininnan DAME Award -kilpailun sarjassa "koneet, propulsio, mekaaniset ja sähköiset systeemit ja varusteet". Kilpailun tuomaristo piti Oceanvoltin järjestelmää kompaktina ja järkevästi toteutettuna. Kilpailun seitsemään kategoriaan osallistui 39 maasta yhteensä 115 tuotetta, joista 39 tuotetta nimettiin jatkokierrokselle josta voittaja valittiin. Kisan kokonaisvoittajaksi nousi Torqeedon Deep Blue -sähköperämootori, joka kisasi samassa sarjassa kuin Oceanvoltin propulsiojärjestelmä.

- Olimme kolmatta kertaa mukana Mets-messuilla ja kunniamaininta on ilman muuta tärkeä tunnustus järjestelmällemme, koska mediatieto siitä leviää maailmanlaajuisesti, toteaa Oceanvoltin toimitusjohtaja Janne Kjellman. Se, että Torqeedo voitti osoittaa myös sen, että venealalla aletaan herätä sähköpropulsiojärjestelmien tarjoamiin mahdollisuuksiin.

Oceanvoltin sähkömoottorijärjestelmä on saanut myös muita palkintoja, kuten CleanDesign Awardin, jonka Janne Kjellman vastaanotti viime huhtikuussa Lahden Sibeliustalossa, Lahden tiede- ja yrityspuisto Oy:n

Oceanvolt SD 8.6 sähköpropulsiojärjestelmä sai kunniamaininnan DAME Award -kilpailussa Mets-messujen yhteydessä. Samaa saildrive-osaa käyttäen tarjoaa yritys nyt myös 15 kW laitetta.





# Panostus palkitaan



Oceanvoltin henkilökunta vasemmalta: Anna Hietanen, Christian Hallberg, Janne Kjellman ja Richard Lax. Kuvasta puuttuu Janne Imminen.

myöntämänä. Hän vihjaa myös, että jenkeistä on kuulunut huhuja jonkin sorttisesta huomionosoituksesta.

## Kolme vuotta kokopäivätyötä

Oceanvoltin perustajalla Janne Kjellmanilla oli takanaan 15 vuoden työura it- ja internetbisneksessä kun hän alkoi kiinnostua sähköautoista ja niiden tekniikasta. Hän jopa ajeli yhdellä sellaisella ja ajatteli litiumakujen tultua 2003 markkinoille, että tästä hänelle voisi muodostua tuleva työsarja. Todettuuan kuitenkin, ettei autoteollisuudessa ole tilaa pienyritystoiminnalle hän veneilyä pitkään harrastaneena käänsi katseensa venealalle. Purjeveneessä moottori on nimenomaan apumoottori, eikä sitä käytetä niin paljon kuin esimerkiksi autossa. Sähkömoottorin pitäisi siis sopia jopa paremmin venekäyttöön.

Kjellman perusti tuotekehitystä varten yrityksen ja rakensi iltapuhutenaan Tekes-projektin turvin sähkömoottorin 25-jalkaiseen purteen, jolla hän ajeli kaksi kesää. Se toimi hyvin varsin suurella litiumakkupaketilla ajomatkan ollessa 30–40 mpk:aa

vauhdista riippuen. Sähkömoottori oli saksalainen ja vaihdejärjestelmä tehtiin valamalla alumiinista itse. – Systemi on yksinkertainen ja toimintavarma ja sen voi hyvin asentaa vanhaan veneeseen jossa dieselmoottori on tullut tiensä päähän, Janne Kjellman toteaa. Myymme purjeveneisiin valmiita paketteja, joilla voi korvata esimerkiksi Yanmar 1GM –dieselin.

Vuonna 2009 Kjellman pääsi eroon it-hommistaan ja ajatteli, että voisi alkaa tehdä sähkömoottorijärjestelmiä tosissaan. Sattumalta hän tapasi Richard Laxin, jolla oli purjevene samassa kerhosatamassa. – Ricke haastatteli minua kun olin 25-jalkaisella purrella Uivassa näyttelyssä ja kertoi, että hän oli ajatellut vaihtaa työpaikkaa, Janne Kjellman muistelee. Sen seurauksena hän tuli töihin firmaani, jonka nimi oli silloin Electric Ocean. Sen jälkeen olemme painaneet töitä kohta kolme vuotta täyspäiväisesti tämän propulsiojärjestelmän kanssa.

– Totesimme oitis, että meidän pitää saada aikaiseksi järjestelmä suurempiin veneisiin, Kjellman jatkaa, jo ihan siitäkin syystä, että litiumakut ovat kalliita. Suuremmassa purressa

akkujen kustannus on pienempi kun se suhteutetaan veneen hintaan. Siitä syntyi 8,6 kW saildrive-laite ja myöhemmin 15 kW laite. Pienempi laite sopii esimerkiksi 30–40 jalan yksirunkoveneisiin ja suurempaa olemme tarjonneet kaksikoneasennuksena 52-jalkaiseen katamaraaniin.

Oceanvolt aloitti propulsiojärjestelmiensä kehittämisen puhtaalta pöydältä. – Lähdimme miettimään mitä tarvitsemme; minkälaisen sähkömoottorin ja vetolaitteen, minkälaisen hallintalaitteen. Olemme varmasti käyttäneet enemmän resursseja tuotekehitykseen kuin kukaan muu tällä alalla toimiva valmistaja.

Kilpailijoita meillä on oikeastaan kolme, jotka kuitenkin käyttävät valmiita komponentteja sähkö- ja moottoriteollisuudesta ja kokoavat niistä järjestelmänsä. Oceanvolt on itse suunnitellut kaikki järjestelmänsä osat ja suurin osa niistä valmistetaan Suomessa.

– Käytämme Torqeedon litiumakkuja, mutta jatkossa kyseeseen tulee muitakin vaihtoehtoja, Kjellman sanoo. Suurin työ on vetolaitteen kasamisessa ja se ehkä jossain vaiheessa ulkoistetaan jollekin perämoottorivalmistajalle.

## Asenteet muuttuneet

Mets-messut olivat myönteinen kokemus Oceanvoltin porukalle, sillä asenteet ovat selkeästi muuttuneet sähköpropulsiota suosivammiksi. – Kolme vuotta sitten useimmat osastollamme käyneistä hymähtivät ja pudistelivat



Elektroninen hallintalaite

päitensä, Janne Kjellman sanoo. Mutta nyt useat mahdolliset asiakkaat, eli ulkomaiset veistämöt ja telakat, olivat ilmeisesti jo ennakkoon päättäneet, että nyt veneisiin asennetaan sähkömoottori. Jotkut olivat myös käyttäneet kilpailevia järjestelmiä eivätkä olleet tyytyväisiä niihin.

Kotimaassa Oceanvolt toimittaa propulsiojärjestelmän X-302 -veneeseen, jonka omistaja halusi vaihtaa dieselinsä tilalle sähkömoottorin. Se toimitetaan valmiina pakettina joka



3,2 tuuman näyttö

asennetaan vanhan moottorin pedille.

Suomalaisille moottorivenevalmistajille Kjellman heittää haasteen. – Meillähän tehdään paljon moottoriveneitä, mutta kuka valmistaisi modernin näköisen puoliliukuvan veneen johon voisi asentaa sähköpropulsion. Sellaiselle veneelle olisi varmasti käyttöä esimerkiksi järviolueilla, jossa voisi ajaa koko päivän 7 solmun vauhtia - äänettömästi ja rauhallisesti, ilman pakokaasuja ja värähtelyä. Olemme tarjonneet sähköpropulsiota kolmeen

projektiin, mutta kellään valmistajalla ei ole ollut taloudellisia rahkeita toteuttaa niitä. 15 kW moottorimme sopisi jo suurempaan veneeseen, edellyttäen ettei vene ole planaavaa tyyppiä. Sellainen vene on liian energiasyöppö.

Akkutekniikka kehittyy hiljalleen, samalla kun akkujen hinta laskee alan kilpailun kiristytessä. – Olemme 100 vuotta toimineet raskaiden lyijyakkujen ehdoilla, mutta nyt litiumakut ja jatkossa ehkä magnesiumpohjaiset akut muuttavat tilanteen, Janne Kjellman jatkaa. Hän toteaa, että 20 vuoden kuluttua dieselmootoreilla ei ehkä ole jakoa muuten kuin esim. silloin, kun vaatimuksena on 1000 mpk:n toimintasäde.

#### Oceanvolt Oy

Janne Kjellman, toimitusjohtaja

Richard Lax, tekninen johtaja

Christian Hallberg, kaupallinen johtaja

Anna Hietanen, markkinointiasistentti

Janne Immonen, tuotantoinsinööri

Palveluja huomisen menestykseen!



Toivotamme asiakkaille ja yhteistyökumppaneille

## Hyvää joulua ja menestystä vuodelle 2013

### Monipuoliset asiantuntija-, testaus- ja sertifiointipalvelut

- CE-sertifiointi huvivenedirektiivin mukaisesti
- Työvenetarkastukset
- Venetekniset asiantuntijapalvelut
- Kevytrakenteiden testaus ja analysointi

[www.vttexpertservices.fi](http://www.vttexpertservices.fi)



**Kiitämme asiakkaitamme  
vuodesta 2012 ja  
toivomme menestykse-  
käästä Uutta Vuotta 2013  
tuotteidemme parissa!**



**Kiitämme yhteistyöstä  
ja toivomme  
Rauhallista Joulua  
sekä menestystä vuodelle  
2013!**



**Myötätuulessa  
uuteen vuoteen!**



**Yhdessä luovien  
uuteen vuoteen!**



**Toivotamme  
Hyvää Joulua!  
Joulukorttien lähetyksen  
sijasta tuemme tänäkin  
vuonna Barnmissionen:in  
työtä.**



**Rauhallista Joulua ja  
Menestyksestä  
Uutta Vuotta kaikille  
venealan yrittäjille toivo-  
vat Kasper von Schrowe  
ja Kyösti Törnqvist**



**Venemestari-lehti toivot-  
taa yhteistyökumppaneil-  
leen Rauhallista joulua ja  
menestyksestä  
Uutta Vuotta.**



**Team XO Boats toivottaa  
asiakkailleen ja yhteis-  
työkumppaneilleen  
Hyvää Joulua ja menes-  
tystä vuodelle 2013!**



**Kiitämme yhteistyökump-  
paneitamme kuluneesta  
vuodesta ja toivomme  
kaikille  
Rauhallista Joulua!**



*Hyvää Joulua*  
**JÄ MENESTYSTÄ ALKAVALLE VUODELLE**



**· VENEET, VENETARVIKKEET JA MOOTTORIT**

**Rauhallista Joulua  
ja menestystä vuodelle  
2013!**

**Fridfull Jul  
och framgångsrikt år  
2013!**

**FINNBOAT TEAM**

# Sukupolvenvaihdoksen verosuunnittelu

**Yrityksen sukupolvenvaihdoksella tarkoitetaan järjestelyä, jossa yrityksen omistussuhteet muuttuvat ja yritys siirretään uudelle toimintaa jatkavalle taholle joko yrittäjän kuoltua tai hänen jäädessään eläkkeelle. Virallista määrätelmää sille ei ole.**

Senior Associate Johanna Norrback-  
Ilvessalo Asianajotoimisto Borenius  
Oy:stä on erikoistunut vero- ja  
perheoikeuteen.



**Y**ritystoiminnan jatkaja on usein yrittäjän lapsi tai muu lähisukulainen, mutta jatkaja saattaa olla myös täysin ulkopuolinen taho, jolle yritystoiminta myydään joko kokonaan tai osittain. Oleellisin ero verrattuna kauppaan ei-sukulaisten kesken on se, että tietyin ehdoin sukupolvenvaihdoksessa on saavutettavissa verohuojennuksia. Sukupolvenvaihdoksessa käytetään tavallisesti pienempiä kauppahintoja, lahjoituksia ja erilaisia variaatioita näiden väliltä.

Eri arvioiden mukaan kymmeniätuhansia yrityksiä tulee vaihtamaan omistajaa lähivuosina Suomessa. Yrittäjien sukupolvenvaihdosten tai yrittäjävaihdosten onnistuminen on merkittävä lähivuosien yhteiskunnallinen kysymys sekä yritysten liiketoiminnan jatkuvuuden että työpaikkojen säilymisen kannalta. Suurten ikäluokkien jäädessä eläkkeelle on yrityksissä pohdittava ja ratkaistava kysymys siitä, kuka jatkaa yritystoimintaa ja millainen malli toiminnan jatkamiselle valitaan. Löytyykö toiminnan jatkaja yrittäjän lähipiiristä vai luovutetaanko yritys joko kokonaan tai osittain täysin ulkopuoliselle taholle? Ellei toiminnan jatkajaa löydy, saattaa edessä olla lisäksi kysymys yritystoiminnan lopettamisesta kokonaan. Myös tämä vaihtoehto kannattaa toteuttaa hallitusti.

Toiminnan lopettaminen tai yri-

tyksen siirtäminen toiminnan jatkajalle on suuri taloudellinen kysymys. Huolellinen vero- ja rahoitussuunnittelu on sukupolvenvaihdoksen onnistumisen ehdoton edellytys, jotta huojennusmahdollisuudet eivät jää käyttämättä. Suunnittelu kannattaa aloittaa jo vuosia etukäteen ja toteuttamiseenkin tulee varata riittävästi aikaa. Vaihdos voidaan toteuttaa monilla tavoin. Säännösviidakossa voi olla vaikeaa luovia, ja verotuksellisesti parhaan ratkaisun löytäminen vaatii asiantuntemusta. Yrittäjän on järkevää satsata sukupolvenvaihdoksen suunnitteluun, sillä onnistunut ratkaisu voi säästää kymmeniätuhansia tai jopa satojatuhansia euroja.

## Verohuojennukset

Verohuojennussäännökset löytyvät tuloverolaista sekä perintö- ja lahjaverolaista. Tuloverolain mukaan yrityksen luovutuksesta saatu luovutusvoitto on eräin edellytyksin sukupolvenvaihdostilanteessa kokonaan verovapaa. Tämä tarjoaa merkittävän veroedun yritystoiminnasta luopuvalle. Perintö- ja lahjaverolain mukaan osa sukupolvenvaihdosluovutuksesta aiheutuvasta perintö- tai lahjaverosta voidaan jättää sukupolvenvaihdostilanteissa maksuunpanematta. Perintö- ja lahjaverolain säännösten tarkoituksena on estää perintö- ja lahjaverosta aiheutuva yritystoimin-

nan jatkuvuuden vaarantuminen. Huojennussäännökset aikaansaavat myös kannustimen yritystoiminnan jatkamiselle.

Muutoin syntyvää lahjaverokustannusta voi pienentää myös pidättämällä elinikäisen tai määräaikaisen tuotto- eli osinko-oikeuden lahjoitettuihin osakkeisiin. Tuotto-oikeuden arvo lasketaan arvioidun vuosittaisen osingon perusteella tai käyttäen osinko-oikeuden vuotuista laskennallista arvoa. Elinikäisen tuotto-oikeuden arvo pääomitetaan perintö- ja lahjaverolain mukaan lahjoittajan jäljellä olevaksi eliniäksi. Osinko-oikeus rasittaa osakkeita esimerkiksi niitä myöhemmin ulkopuoliselle myytäessä. Tämä tarkoittaa sitä, että vaikka osakkeet myytäisiin, osinko-oikeus ei siirtyisi osakkeiden mukana.

Usein sukupolvenvaihdosluovutuksesta on tarpeellista hankkia verottajan ennakkopäätös, jotta voidaan ennakolta varmistua siitä, käsitelläänkö sukupolvenvaihdosluovutusta lahjana, perintönä tai ennakkoperintönä vai normaalina kauppana. Lisäksi tulisi varmistua siitä, onko luovutuksessa käytettävä vastike asianmukainen.

## Sukupolvenvaihdoksen toteuttamistavat

Sukupolvenvaihdos voidaan toteuttaa kauppana tai lahjana. Kauppa voi olla verollinen, lahjanluonteinen tai



## »VEROTUKSELLISESTI ONNISTUNEESSA SUKUPOLVENVAIHDOKSESSA VOIDAAN HYÖDYNTÄÄ ERILAISIA JÄRJESTELYJÄ.»

verovapaa. Jokaisella vaihtoehdolla on erilaiset veroseuraamukset niin luovuttajalle kuin vastaanottajallekin. Kummallekin osapuolelle on yleensä oleellista, miten yrityksen käypä arvo määritetään. Jos vaihdos toteutetaan kauppana, vetäytyvän yrittäjän suurin haaste on minimoida mahdollinen luovutusvoittovero. Jos toteutustapa on lahja, lahjaveron minimointi on jatkavalle yrittäjälle avainkysymys. Sukupolvenvaihdokselle ei ole yleis-pätevää, jokaiseen tapaukseen sopivaa mallia, vaan ratkaisu räätälöidään tapauskohtaisesti. Verosuunnittelu on tärkeää sekä myyjän että ostajan kannalta, sillä veroseuraamuksia voi koitua molemmille. Lähtökohtana ovat aina luopujan, jatkajan ja yrityksen liiketoiminnalliset tavoitteet ja yksilölliset tilanteet.

Verotuksellisesti onnistuneessa sukupolvenvaihdoksessa voidaan hyödyntää erilaisia järjestelyjä. Omistus voidaan esimerkiksi siirtää vaiheittain, jatkettava liiketoiminta voidaan eriyttää yritysjärjestelyllä tai voidaan käyttää holdingyhtiötä. Vaiheittaisella omistuksen siirrolla veroja voidaan vähentää verrattuna kertatoimenpiteellä toteutettavaan omistuksenvaihdokseen. Yritystoiminnan jatkaja otetaan osakkaaksi yritykseen ja hänen omistusosuuttaan kasvatetaan vaiheittain esim. suunnatulla osakeannilla. Jatkettava liiketoiminta voidaan myös ilman verokustannuksia erottaa siirtämällä se omaksi yhtiökseen esim. jakautumisen kautta. Näin siirrettävän yhtiön tase kevenee ja luovuttajan ja/tai jatkajan verokustannukset alenevat. Holdingyhtiö on puolestaan edullinen ratkaisu silloin, kun sukupolvenvaihdos toteutetaan kauppana ja ostaja ottaa sitä varten ulkopuolista pankki- tms. rahoitusta. Tällöin kauppa varten kannattaa usein perustaa holdingyhtiö, joka ottaa rahoituksen ja myös ostaa kohdeyrityksen osakkeet. Holdingyhtiön käyttäminen on

kuitenkin suunniteltava huolellisesti, jotta voidaan varmistua siitä, että huojennukset soveltuvat.

Mahdollista on, että aikaisempi yrittäjä jää vielä mukaan yritystoimintaan, mutta hänen asemansa vaihtuu itse yrittäjästä esimerkiksi neuvonantajaksi. Näin voidaan esimerkiksi tehdä kommandiitti-yhtiössä, jossa aikaisemmin yritystoiminnan harjoittajasta tuleekin äänetön yhtiömies, joka jää toimintaan mukaan rahoittajan ominaisuudessa. Sukupolvenvaihdostilanteissa kannattaa myös miettiä uudelleen mahdolliset osakassopimukset tai tarve laatia osakassopimus, jolla yhtiön osakkaat sopivat mm. yhtiön voitonjakopolitiikasta, yrityksen hallinnosta ja keskinäisistä suhteistaan. Usein myös yhtiön yhtiöjärjestykseen tai yhtiösopimukseen on tehtävä muutoksia ja tarkistuksia sukupolvenvaihdoksen myötä.

Nämä toimenpiteet vievät aikaa ja asiantuntijan avusta on varmasti hyötyä. Mitä pidemmän ajan kuluessa vaihdos tehdään, sitä paremmin yrityksen asiakkaat, sidosryhmät sekä jatkaja ja luopuja voivat sopeutua sukupolvenvaihdokseen. Olennaista on, että omistajanvaihdosta aloitettaessa on selvillä, mikä on järjestelyn päämäärä.

### Verosuunnittelun tärkeys

Verosuunnittelulla on nykyisin suuri merkitys. Verosuunnittelulla tarkoitetaan erilaisten toimintavaihtoehtojen veroseuraamusten ennakkollista selvittämistä, jotta voidaan vertailla millaiset ovat eri vaihtoehtojen verokustannukset. Lähes kaikissa omaisuusjärjestelyissä on huomioitava myös verotukselliset näkökohdat ja usein vero-oikeus ohjaa pitkälti tehtäviä ratkaisuja. Tilanteet tulee ennakoida, jotta turhilta verokustannuksilta voitaisiin välttyä ja verokustannukset voitaisiin lain sallimissa puitteissa minimoida. Suomessa kiristetään pe-

rintö- ja lahjaveroa ja uusi laki tulee voimaan 1. tammikuuta 2013. Muutoksen jälkeen I veroluokan ylimmän portaan veroprosentti on 19 ja II veroluokan ylimmän portaan veroprosentti on 35. Veroasteikkoihin lisätty porras miljoona euroa ylittävän perintöosuuden tai lahjan osalta on voimassa vuoden 2015 loppuun saakka. Väliaikaisen veroasteikon on tapana jäädä pysyväksi. Uusi porras voi tulla sovellettavaksi sukupolvenvaihdostilanteissa vasta, kun perintöosuuden tai lahjan arvo on vähintään 2,5 milj. euroa ja huojennukset soveltuvat.

Verokustannuksia laskemalla voidaan selvittää, mikä vaihtoehto tietyn järjestelyn toteuttamiselle kannattaa valita. Tietysti vaakakupissa painavat usein myös muut kuin puhtaasti verotukselliset näkökulmat, mutta verokysymyksiä ei saa päätöksenteossa sivuuttaa. Asiantuntijan palkkaaminen avuksi suunniteltaessa esimerkiksi perintökysymyksiä saattaa tuntua kalliilta ja turhulta, mutta osoittautuu käytännössä erittäin järkeväksi ja kustannustehokkaaksi, koska sillä välletään usein monia ongelmatilanteita.

**BORENIUS**  
ATTORNEYS AT LAW

#### Yhteystiedot:

Asianajotoimisto Borenius Oy  
Yrjönkatu 13 A, 00120 Helsinki  
p. (09) 615 333  
[www.borenius.com](http://www.borenius.com)

# Syyskokous ja

Tämänvuotinen Veneparlamentti ja yhdistysten sekä liiton syyskokouspäivät toteutettiin Helsinki-Pietari-Helsinki risteilynä m/s Princess Marialla 6.–8.11.2012. Pääaiheena veneparlamentissa oli "Venäjän markkinat haltuun!", josta puhumassa laivan täydessä auditoriossa oli projektipäällikkö Maria Hartikainen Suomalais-Venäläisestä Kauppakamarista. Kaksituntisen tuhdin tietopakettin jälkeen siirryttiin käsittelemään sääntömääräisiä asioita ennen yhteistä syyskokousillallista.

Pietarissa 123 hengen ryhmäämme odotti kolme linja-autoa oppaineen ja ikuisuudelta tuntuneen passintarkastusjonotuksen jälkeen suuntasimme vierailulle kohti OOO Sportsudprom -yritystä Pietarin ulkopuolella.

Yritys valmistaa omaan mallistoon kuuluvia alumiinisia NorthSilver -veneitä sekä lisenssillä suomalaisia Silver-veneitä Venäjän markkinoille. Toimitusjohtaja Viktor Kozhinov oli ryhmäämme vastassa ja antoi lyhyen selostuksen yrityksen toiminnasta ja tuotteista. Valtavassa, todella modernissa ja ylellisessä yli 3000 m<sup>2</sup> myymälätilassa olivat esillä kaikki yrityksen valmistamat venemallit. Alkuperäisen suunnitelman mukaan ohjelmassa piti olla myös yrityksen tuotantotiloihin tutustuminen, mutta sinne emme valitettavasti päässeet käymään.

Paluumatkalla Helsinkiin kokoontuttiin parinkymmenen hengen ryhmiin ns. Finnboat-Työpajoihin pohtimaan yhteisiä tärkeitä asioita, mm. sitä miten veneilyharrastuksen piiriin saataisiin lisää ihmisiä ja varsinkin nuoria. Tiiviin brainstormingin tuloksia purettiin sitten illan mittaan vielä buffetillallisella, tanssilattialla ja laivan karaokebaarissa.

Jan Kansanaho/Maritim ja Christopher Sjöblom/Terhitec näyttävät varsin tyytyväisiltä päästyään samaan illallispöytään Konekesko Oy Marinen Tuija Soikkelin ja Maria Rayn kanssa. M/s Princess Marian à la carte -illallinen näyttää maistuvan oikeallakin olevassa pöydässä. Illallista nauttimassa Martin Gustafsson/Nauticat Yachts, Jompe Koskimies/Jotiko-Marine, Stig Nordblad/Blue Ocean, Kaj Gustafsson/Nauticat Yachts sekä Lillemor ja Edy Sarin/Sarin Båtar.



Venäjän markkinat kiinnostavat venealaa. Syyskokousristeilyllä Pietariin oli mukana kokonaista 123 jäsenyritysten edustajaa



Brainstorming Nautikarlssonin tapaan; Leif Karlsson, Andy Nyström ja Anu Mustonen. ... ja telakkaporukan tapaan; Tiina Qvintus-Pietarila/Top-Boat, Martin Rosenstedt/M-Yachts, Håkan Sandström/Emsalö Båttupplag, Sami Louhelainen/Marina Pargas, Kalle Janhonen/Emsalö Båttupplag, Ari Pietarila/Top-Boat ja Sixten Heinonen/Dalsbruks Båtservice.





# veneparlamentti

Finnboatin hallitus 2013: Joni Leeve/Leevne Oy, Samuli Hellemaa/Wallas-Marin Oy, Thomas Sarin/Sarins Båtar Ab, Jussi Purho/J. Purho Oy, Raimo Sonninen/Bella-Veneet Oy, Stig Nordblad/Blue Ocean Oy, Kaj Gustafsson/Nauticat Yachts Oy, Kim Örthén/Marine Center Finland Oy, Hannu Krook/Oy Otto Brandt Ab, Terho Liukkonen/Konekesko Oy Termalin, Esko Syrjäsuo/veneveistäjä Syrjäsuo Oy, Ben Fagerström/Oy Marino Ab, Kim Tigerstedt/Oy Maritim Ab ja Timo Lampén/Rymaco Oy. Kuvasta puuttuu Johan Carpelan/Oy Botnia Marin Ab.



Puheenjohtajan nuijaa heiluttaa ensi vuonnakin Kim Örthén



Iloista, mutta varsin miesvoittoista illallisporukkaa



Liiton kunniajäsen Lillemor Sarin sai muilta läsnäolijoilta lämpimät aplodit.



Paluumatkalla Helsinkiin jakauduttiin ryhmiin pohtimaan yhteisiä asioita.



Toimitusjohtaja Viktor Kozhinov kertomassa yrityksensä toiminnasta. Alla Silver Fox Hunter – jopa moottori on tuunattu.



# Veneiden ISO-standardien kokonaistilanne – mitä on odotettavissa 2013?

Teksti: Markku Hentinen, VTT Expert Services Oy

Veneiden suunnittelua ja rakentamista käsitteleviä kansainvälisiä standardeja kirjoitetaan lähinnä ISO:n teknisessä komiteassa TC188. Tällä hetkellä kyseisiä standardeja on voimassa yli 70 kappaletta. Lisäksi varsinkin suurempia veneitä voi koskea joukko muissa komiteoissa tehtyjä standardeja. Kun standardien määrä on näin suuri, ja tuleviin muutoksiin pyydetään erilaisia kommentteja, on kokonaistilanteen selvittäminen varmasti paikallaan.

## Standardien kehityskulku ja terminologia

Kommentit ja lausunnot valmisteilla oleviin ISO-standardeihin pyydetään ns. DIS (Draft International Standard) tai FDIS (Final draft international standard) -versioihin. Näiden erona on se, että FDIS-versioon ei enää hyväksytä sisältöön vaikuttavia korjauksia tai kommentteja, vaan kyse on kyllä/ei -äänestyksestä.

ISO TC188:aan 23 osallistuu 28 maata, toiset aktiivisemmin, toiset passiivisemmin. Suomessa venealan standardit kuuluvat MetSta:n (Metaliteollisuuden standardointiyhdistys) alaisuuteen. MetSta:n sivulta <http://www.metsta.fi/lausunnot/index.php> saa ajankohtaiset lausuntopyyntöt näkyviin valitsemalla komiteaksi ISO/TC188. MetSta myös ylläpitää komiteaportaalia, jonne kaikki lausuntopyyntöihin liittyvät dokumentit viedään. Tähän kuuluminen on maksullista.

Jos standardin FDIS-versio hyväksytään, viimeistellään sen teksti mahdollisine toimituksellisine (editorial) korjauksineen. Tämän jälkeen se julkaistaan ISO-standardina. Standardi harmonisoidaan CEN-ISO -stan-

dardiksi, mikäli se liittyy huvivenedirektiivin olennaisiin turvallisuusvaatimuksiin (Standardia noudattamalla saavutetaan ns. vaatimustenmukaisuusolettama).

Valmiit standardit arvioidaan uudelleen viiden vuoden välein, ellei ole havaittu jotakin merkittävää turvallisuuspuutetta, mikä edellyttäisi nopeampia toimia. Arvioinnissa voidaan päätyä joko muutokseen (Revision), jonka työryhmä valmistee, tai standardin vahvistamiseen uudelleen ilman muutoksia.

## ISO/TC188 standardien tilanne nyt

Eri standardien tämänhetkinen tilanne on Finnboatin teknisen kirjaston sivuilla olevan taulukon mukainen. Taulukko on myös tämän Finnboat News -lehden pdf-versiossa, jonka voi hakea liiton nettisivulta.

Taulukossa H tarkoittaa harmonisoitua standardia ja värikoodien merkitys on seuraava: keltainen = aktiivinen aihe, vihreä = aktiivinen mutta rekisteröimätön aihe, sininen = potentiaalinen uusi aihe.

Tuoreista muutoksista ehkä merkittävimmät liittyvät vakavuusstandardiin ISO 12217, muun muassa

- laitakuormakokeen kiristyminen
- kaukalorajoitukset myös suunnitteluluokan C suljetuille veneille
- Valmistajan kilpeen tuleva kuormitusluku on suurin kuorma vähennettynä tankkien sisällöllä (polttoaine, vesi ym.)
- Veneen sisäisen järjestelyn tulee olla sellainen, että vesi kerääntyy kohtaan, josta se on mahdollista poistaa, ja pilssiveden määrää tulee voida seurata ohjauspaikalta.

Lisäksi tankinvalmistajia koskevat muutokset standardissa ISO/FDIS

21487, kiinteästi asennetut bensini- ja dieselpolttoainesäiliöt. Siinä on mm. dieseltankkien painetestaustestelmää helpotettu, ja ei-metallisten säiliöiden on oltava palotestattuja, jos ne asennetaan moottoritilaan.

## Huvivenedirektiivin uudistus korostaa standardien seuraamisen merkitystä

Uusien standardien seuraamistarve korostuu nyt, kun voimassa olevaa huvivenedirektiiviä ollaan uudistamassa. Tarve johtuu siitä, että vanhat vaatimustenmukaisuuden vakuutukset ja tyyppisertifikaatit eivät enää kelpaa uuden direktiivin aikana. Tämä pitää siis kirjoittaa vanhojenkin, jo tuotannossa olleiden mallien osalta uudelleen, ja vaatimustenmukaisuuden varmistamisessa tulee silloin käyttää ISO-standardien uusimpia versioita. Tämä voi vaatia suuriakin muutoksia venemalleihin. Direktiivi-uudistuksen lopullinen aikataulu on vielä epätarkka, mutta todennäköisesti päätös saadaan aikaan EU:n parlamentissa 2013 kesällä. Mikäli tämä toteutuu, tulisi uuden direktiivin olla implementoitu jäsenvaltioiden lakeihin vuoden 2015 alkuun mennessä.

Finnboatin teknisen komitean kokoukset, joista viimeisin pidettiin Tampereella 24.10., antavat osallistujille perusteellista tietoa uusista ja valmisteilla olevista standardeista ja niiden vaikutuksista suomalaisiin veneisiin. Kokousten välillä tarvitaan kuitenkin lisää aktiivisuutta teollisuuden ja suunnittelijoiden puolelta, jotta valmistelutyössä voidaan olla proaktiivisia ja saada aineistoa huonojen ratkaisujen torjumiseen ja parempien esittämiseen. Karl-Johan Furustam on mukana useissa standardointityöryhmissä ja voi viedä näkemyksiä eteenpäin – toki todenmukaiset turvallisuusnäkökohdat huomioon ottaen.

Tällä kertaa VTT Expert Services Oy:lla on Vene 13 Båt -messuilla myös oma osasto 6g71. Tervetuloa keskustelemaan uusista ISO-standardeista ja uudesta direktiivistä, CE-sertifioinnista tai venetekniikasta yleensä!



# Parhaiden käytäntöjen oppimista

## – Venealan Kauppiat tutustuvat toistensa toimintaan

**Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen tavoin myös Venealan Kauppiat ry:n jäsenet ovat todenneet, että verkostoitumalla entistä tehokkaammin ja tutustumalla kollegayritysten toimintaan voidaan oman toiminnan kehittämiseen saada uusia ajatuksia.**

Teksti ja kuvat: Jouko Huju

**B**enchmarkingia eli vertailuanalyysia käytetään yleisesti nimenomaan laatujärjestelmien kehittämisen ja prosessin kehittämisen välineenä. Benchmarking auttaa tunnistamaan oman toiminnan heikkouksia ja laatimaan niiden kehittämiseen tähtäviä tavoitteita sekä laatimaan kehitysideoita. Siinä siis verrataan omaa toimintaa toisten yritysten vastaavaan toimintaan. Venealan yrityksiä yleisesti verrattaessa tulisi ensimmäisenä selvittää alan kriittiset menestystekijät ja rakentaa yritysten profiilit näiden asioiden vertailun perusteella. Tavanomaisempia kohteita ovat olleet taloudellinen menestys, asiakastyytyväisyys sekä tuotteiden laatu.

Usein benchmarking toteutetaan vierailulla toiseen yritykseen. Näin ovat Finnboatin telakkayritykset tehneet jo pitkään. Samoin vene- ja venetarvikevalmistajat ovat jo useampina vuosina vierailleet toisilla veistämöillä ulkomailla. Nyt siis myös kauppiasyhdistyksen jäsenet ovat aktivoituneet.

20.11.2012 toteutettiin Finnboatin ensimmäinen kauppiaskierros. 25 kauppiasyhdistyksen jäsenyritysten edustajaa tutustui Helsingissä Aqua-

Kauppiiden ryhmä Aquador Center Oy:n huolto- ja asennushalissa.



Ville Lehti kertoo Waltic Oy:n toiminnasta.



Telva Marinen Maria Palin toivotti ryhmän tervetulleeksi.



dor Center Oy:n, Telva Marine Oy:n ja Waltic Oy:n toimintaan. Vierailujen kesto kussakin yrityksessä oli vain runsaan tunnin mittainen, mutta yritysesittelyjen jälkeen syntyneet vilkaat keskustelut osoittivat, että tämä toimintamuoto tulee jatkumaan myös kauppiaiden keskuudessa. Monet toimintaprosessit, kuten taloushallinto, tuotannonohjaus tai johtaminen ovat yleispäteviä useille aloille. Keskustelua herättivät erityisesti tuotteiden tilausprosessit, markkinointi, henki-

löstökysymykset ja toimintavolyymien riittävyys kautta vuoden.

Vierailujen ennakkovalmistelulla tulee jatkossa olemaan oma merkityksensä. Vierailukohteena olevan yrityksen perustiedot ja toimintamallit tulisi selvittää jo ennen varsinaista käyntiä. Lisäksi mikäli kauppiaskierroksen osanottajilla olisi kullakin oma valmis kysymyslistansa, saataisiin tutustumiskierroksen kokonaisuudesta systemaattisempi tapa oppia, kuin pelkkä yritysvierailu.

# Itä-Suomen telakkakierros



**Runsaat parikymmentä Telakka- ja korjaamoyhdistyksen jäsentä kävi marraskuun lopulla Itä-Suomessa katsastamassa, miten sielläpäin harjoitetaan veneiden telakointi- ja huolto-toimintaa. Vierailukohteina olivat Veleiro ja Puuvenekeskus Kotkassa sekä Heinlahden Veistämö. Jopa Turun seudulta asti tultiin itärajan tuntumaan ihmettelemään, miten siellä tehdään bisnestä.**

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

**K**otkan Hovinsaaressa toimiva Veleiro Oy on viime vuosina laajentunut voimakkaasti. Nyt yrityksellä on käytössään 5200 neliön säilytystilat työhallien lisäksi ja se työllistää 12 henkilöä sekä muutaman alihankkijan. Rannalla seisoo kiskoilla 12 tonnin torninosturi, minkä lisäksi veneitä nostetaan kuiville 30 tonnin Subliftillä ja kuljetetaan halleihin 16 tonnin siirtovaunulla. Yrityksellä on myös konttorin yhteydessä tarvike- ja varustemyymälä, josta löytyy veneenhoitotuotteita, varaosia ja myös veneelektroniikkaa ja veneilyasusteita.

Veleiron toiminta alkoi vuonna 1990 ja yrityksen käynnistämises- sä oli nykyisen toimitusjohtaja Jyri Vainikkalan seurana Kari Kekkonen. Myöhemmin yrityksen omistajien

joukkoon liittyi Jani Taurén. Veneiden säilytys oli aluksi ulkotiloissa, mutta vuonna 2001 valmistui ensimmäinen 1100 neliön sisäsäilytysshalli.

- Yritystoimintamme seisoo neljällä tukijalalla, Jyri Vainikkala valistaa kuulijoitaan. Ne ovat veneiden talvisäilytys, veneiden korjaukset, moottorihuolto sekä uusien Volvo Penta -merimoottorien myynti. Kunnostamme myös vaihtomoottoreita myyntiin. Olemme yksi Suomen kolmesta Volvo Penta Marin Center -toimipisteistä, korkeimman auktorisoinnin saimme vuonna 2010.

Veleirolla on myös lyhyt historia veneiden valmistajana, sillä 1995-1998 yritys rakensi seitsemän 33-jalkaista Rondo-purjevenettä, jotka Jussi Mannerberg oli suunnitellut. Valmis-

Lauri Kiiski esittelee Tiiskeri-veneiden telakointia ja huoltoa Heinlahden Veistämöllä.

tusta ei kuitenkaan jatkettu säilytys- ja huoltotoiminnan sitoessa yrityksen voimavarat.

- Meillä on nyt noin 230 venettä säilytyksessä, Jyri Vainikkala kertoo. Lisää olisi tulossa ja ulkosäilytysalueen pohja onkin jo tiivistetty ja rakennuslupa uutta säilytyshallia varten valmiina. Veneitä tulee telakoitavaksi Espoosta saakka ja asiakkaita on käynyt jopa Brasiliasta.

- Toimitusvarmuus on suurin kilpailuvalttimme, hän jatkaa. Keväällä veneet ovat poikkeuksetta vesillelaskuvalmiina juuri silloin, kun asiakkaan kanssa on sovittu. Huhtikuussa lähtevät ensimmäiset veneet ja elleivät vedet vielä ole auki tilaamme jäänmurtajan paikalle. Veneiden huolto ja kunnostus aloitetaan heti, kun ne on nostettu kuiville. Yhden säilytys- hallin seinät saa kokonaan auki, joten kunnostettavien veneiden siirtely ei tuota vaikeuksia.

## **Puuvenekeskuksessa suururakka**

Kotkan Puuvenekeskus aloitti ai-





Jyri Vainikala näyttää telkkayhdistyksen väelle Veleirolle entisöintiin tullutta moottoria.



Taneli Hakkarainen kertoo Puuvenekeskuksessa 12mR Blue Marlinin vaativasta entisöintiprojektista.

koinaan toimintansa osuuskuntaperiaatteen pohjalta, mutta keväällä 2007 tunnettu puuveneystävä ja kuu-  
tospurjehtija Henrik Andersin teki kiinteistöä ostotarjouksen, jonka kaupunki hyväksyi. Tilat eivät kuitenkaan riittäneet Andersinin hankkiman 12mR-luokan purjeveneen Blue Marlinin entisöintiin, joten alueelle tehtiin uusi arkkitehtitoimisto Lahdelma & Mahlamäen suunnittelema veistämö-  
rakennus. Se vihittiin käyttöön toukokuussa 2008.

Taneli Hakkarainen esitteli ryhmälle Puuvenekeskuksen toimintaa ja kertoi, että nykyään siihen kuuluu myös talvitelakointipalveluja. Satamassa veneet nostetaan kuiville pukkinosturilla. Keskuksen yhteydessä toimii useita eri yrityksiä, jotka tarjoavat asiakkaille puuveneiden suunnittelu-, valmistus-, huolto- ja säilytyspalveluja. Merkittävin Puuvenekeskuksen toimijoista on Red Sky, joka työllistää 7-9 veneveistäjää. Yrityksen suurin projekti on nyt Blue

Marlinin entisöinti. Kesäisin keskuksessa on myös kahvilatoimintaa.

Korkeassa veistämö-  
rakennuksessa on talvisin puolilämmin näyttelytila, jossa muutaman pienveneen lisäksi vieraat saattoivat ihailla kahta 6mR-venettä ja Red Skyn valmistamaa moottorivenettä. Sen jälkeen siirryttiin kolmanteen kerrokseen, missä Hakkarainen kertoi Blue Marlinin valmisteilla olevasta mastosta ja siihen liittyvistä moninaisista vaiheista. Noin 28 metriä pitkän sitkakuusesta tehdyn maston valmistus vie yhden miestyövuoden.

Veistämöpuolella ihailtiin vuonna 1938 rakennetun 12-metrisen entisöintiä. Menossa oli kannen rakentaminen ja tavoitteena on ilmeisesti veneen vesillelasku vielä ensi vuoden aikana. Runko oli kokonaan laudoitettu uudestaan ja alkuperäisiä puuosia veneessä on vähän. Pronssista tehtyjen uusien kaarien valmistus ja asennus on ollut yksi mittavan projektin vaativimmista vaiheista. Joka kolmas

kaari on pronssia ja niiden välissä on puukaaret. Kaariin tarvittavaa jalavaa oli vaikea saada ja niinpä Red Sky:n Allan Savolainen matkusti Skotlanttiin niitä etsimään. Hän löysikin tarkoitukseen soveltuvia puita ja sai lopulta metsänomistajalta luvan kaataa tarvitsemansa rungot kerrottuaan, mihin tarkoitukseen ne tulivat.

Vierailun päätteeksi Taneli Hakkarainen esitteli myös verstaan, jossa suurin osa Blue Marlinin kansihelou-  
tuksesta valmistetaan pronssista.

## Venevalmistusta, säilytystä ja huoltoa

Telakkakerroksen päätteeksi vierailtiin Heinlahden Veistämöllä, jossa Lauri ja Timo Kiiski esittelivät yrityksen tiloja ja toimintaa.

Ensin käytiin valmistustiloissa katsastamassa uuden Tiiskeri 1010 edistymistä. Lauri Kiiski kertoi, että veistämö tekee sekä laminoinnin, sisustamisen että asennukset itse. Nyt nähdyn veneen jatkoksi on tarkoitus tehdä heti toinen samanlainen.

Laurin isoisa Erkki Kiiski perusti veistämon vuonna 1928 ja ensimmäiset veneet olivat pitkiä ja kapeita, keskimoottorilla varustettuja puuveneitä. Yritys perustettiin kieltoain aikaan, jolloin ympäröivässä saaristossa asuvilta tuli runsaasti venetilauksia. Ensimmäiset Tiiskeri-malliset veneet rakennettiin vuonna 1970. Tiiskereitä on nyt tehty 188 kappaletta ja ensimmäinen lujitemuovista valmistettu esiteltiin Helsingin venemessuilla vuonna 1975.

- Telakointihommia on tehty niin kauan kuin muistan, Lauri Kiiski sanoo. Nyt talvisäilössä on 82 venettä, niistä 60 on valmistamamme Tiiskeri-venettä. Meillä on runsaat 30 alustaa, joilla veneitä voidaan siirtää ja säilyttää. Kaikki veneet nostamme kuiville omasta rannasta.

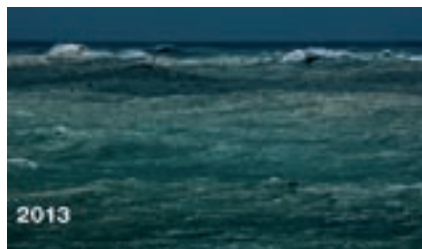
Meillä riittää monenlaisia hommia kaikille, Lauri jatkaa. Nyt töissä on yhdeksän henkeä ja säilytettävien ja huollettavien veneiden määrä kasvaa noin 10 prosentilla vuosittain. Käytössämme on kolme sisähallia ja tarvittaessa noudamme veneen Heinlahteen talvehtimaan.

## Meripelastusseuralle uusia pelastusaluksia

Suomen Meripelastusseura on tilannut neljä nopeaa PV4-luokan meripelastusvenettä Mobimar Oy Ltd:ltä. Hankinnan kokonaisarvo on n. 2,7 M€. Veneet sijoitetaan Turkuun, Vaasaan, Lahteen ja Jyväskylään. Kaikki valmistuvat vuoden 2013 aikana. PV4 on 13,5 metriä pitkä ja 4,5 metriä leveä. Sen syväys on 0,8 metriä ja paino 14 tonnia. Moottoreina aluksessa on Caterpillar C9 -koneet, joiden teho on 575 hv/kone. Vesijetteinä toimivat Rolls-Roycen FF340-jetit interceptoreilla, ja alusta ohjataan Vector Stick -ohjausjärjestelmän avulla. Veneen matkavauhti on 30 solmua ja huippunopeus 35 solmua. Aluksessa on monipuolinen meripelastusvarustus ensiapuvälineineen ja sammutuspumppuineen sekä nykyaikainen navigointi- ja viestintälaitteisto. Keulakajuutassa on paripotilaan kuljetusmahdollisuus. PV4 soveltuu mm. etsintä-, hätäensiapu-, evakuointi- sekä hinaustehtäviin rannikkoalueella ja sisävesillä.



joista viimeksi mainittu vastaa kalenterin teksteistä. Vuoden 2013 kalenterissa kerrotaan merellisistä onnettomuuksista, joissa mukana on ollut 16 laivaa ja tuhansia ihmishuhreja alkaen Wrou Mariasta, edelleen Titanicista ja päätyen Estonian kautta viime keväiseen Costa Concordian katastrofiin. Panoraamakuvat ovat tunnettujen purjehdus- ja venealokuvajien ottamia. Seinäkalendaria myydään Maritim myymälässä sekä kotisivun [www.breitenstein.fi/kal](http://www.breitenstein.fi/kal) kautta ja se maksaa 19,50 euroa + postikulut. Kalenteri voidaan varustaa 47 x 5 cm kokoisella mainoskaistaleella, mikäli yritykset haluavat muistaa asiakkaitaan tai yhteistyökumppaneitaan merellisellä tavalla.



## Doosan meridieselit Tapimerille

Tapimer Oy on aloittanut eteläkorealaisten Doosan meridieselmoottoreiden ja diesel-aggregaattien maahantuonnin. Yritys keskittyy lähinnä isojen 700–1300 hv Doosan moottoreiden ja 300–400 kW meridiesel-aggregaattien myyntiin ammattialuksiin. Vuotta aikaisemmin Tapimer Oy aloitti myös eteläkorealaisten isojen Dong-I merikytkimien maahantuonnin. Kytkimet ovat

kokoluokaltaan 500–1300 hv ja soveltuvat parhaiten ammattikäyttöön.

## Vuoden Yrittäjä 2012 Keravalla on Tapimer Oy



Keravan Yrittäjät on valinnut Tapimer Oy:n Vuoden Yrittäjäksi 2012. Yritys vastaanotti palkinnon Keravan Yrittäjien juhlassa 17.11. Valintaperusteina vuoden yrittäjäksi painoivat ennen kaikkea pitkäjänteinen yrittäjyys ja tasaisesti kasvanut liiketoiminta. Vuonna 1985 perustettu Tapimer nousi valitsijoiden ykköseksi pääasiassa lukujen, toiminnan läpinäkyvyyden, pitkäaikaisen perheyrittäjyyden ja tarkan taloudenpitoansa ansiosta. Tapimerin liikevaihto on ollut kasvussa viimeiset vuodet ja toiminta on ollut tasaisesti kannattavaa. Yrityksestä myydään vuosittain noin 300 dieselyksikköä ja liikevaihto on noin 2,3 milj. euroa. Yrityksessä on töissä viisi henkilöä.

## GENOFIX-purjekahva

Genofix purjekahva on uusi suomalainen keksintö, joka tuo turvallisuutta, käytännöllisyyttä ja mukavuutta purjehdukseen. Genofix purjekahva kiinnitetään rullage-

## Scout-antennit

### John Nurminen Marinelle

John Nurminen Marine Oy on solminut jakelusopimuksen italialaisen Scout-antennivalmistajan kanssa. Scout Telecommunications on perustettu vuonna 1982 ja yhtiö on keskittynyt ainoastaan antennien ja niihin liittyvien osien valmistukseen. Scout-antenneja toimitetaan Euroopan laajuisesti niin huvivene- kuin ammattikäyttöön, mutta myös maan kamaralla tapahtuvaan valvontakäyttöön. Scout-antennit on valmistettu täysin vesitiiviiksi. Erityistä antenneissa on niiden täysin umpeen valettu rakenne. Myyntivalikoima John Nurminen Marinella tulee kattamaan aluksi VHF meriradioantennit moottori- ja purjealuksiin valkoisena ja mustana, sekä kaksi erilaista AM/FM radioantennia joista KS100 on uusi 25cm pituinen radioantenni.

## Purjehduskalenteri 2013

Perinteinen purjehdusaiheinen seinäkalenteri, joka on ilmestynyt jo 26 vuotta, on taas julkaistu. Sen ovat aikaansaaneet Derek Breitenstein ja Henry Clay Ericsson,





nuaan pikalukituilla ja UV-suojatuilla remmeillä, jonka jälkeen kahvaa käytetään mm. helpottamaan veneeseen nousua ja poistumista, helpottamaan purjeen puhtaana pitämistä kohdasta josta normaalisti

otettaisiin tukea ja varmistamaan satamassa purjeen pysyminen rullalla. Genofix purjekahvan murtolujuus on 450 kg. Sillä on mallisuoja EU:n alueella ja sille on myönnetty keksintösäätiön tuki. Genofix purjekahva on myynnissä yksinoikeudella Baltic Marine Oy:n nettikaupassa [www.marinestore.fi](http://www.marinestore.fi)

## Astrum Vene Oy laajensi Salossa

Astrum Vene Oy on laajentanut Salon venemyymäläänsä ja uusi myymälä lienee nyt Suomen suurimpia. Myymäläneliöitä on yhteensä yli 2000. Edellinen uudistus myymälässä tehtiin tasan kaksi vuotta aiemmin kotimaisia Grandezza-veneitä varten. Uusi laajennus tuli ajankohtaisek-



## Odeo Flare lasersoihtu

John Nurminen Marine Oy tuo Suomen markkinoille uuden Odeo Flare –laserkäsisioidun, joka ei sisällä räjähteitä ja on siten turvallinen käyttää kaikissa olosuhteissa. Paristolla toimiva Odeo Flare -laser soihtu tarjoaa parannettua turvallisuutta – ei kuumuutta, liekkejä tai räjähteitä – ja on huomattavasti turvallisempi kuin perinteinen pyrotekninen soihtu. Odeo Flare lasersoihtu antaa täydellisen 360 asteen peiton, jossa vaihtuvanopeuksinen pyörivä pää varmistaa kirkkaan ja säännöllisen välähdyksen. Välähdyksen teho on selkeästi nähtävissä niin ilmasta kuin mereltä jopa kolmen merimailin päästä. Odeo Flare lasersoihtu käyttää tehonlähteenään kolmea AA litiumparistoa, joilla se toimii vähintään viiden tunnin ajan, kun perinteinen pyrotekninen käsisioidu palaa keskimäärin yhden minuutin. Odeo Flare lasersoihdun Class 3R laserit täyttävät EN 60825-1 vaatimukset eivätkä ne ole vahingollisia käyttäjälle tai pelastushenkilöstölle. Odeo Flare on täysin vesitiivis ja kelluva.

si Grandezza-malliston kehityksen myötä, kun uusi lippulaiva 39 CA ei enää mahtunut sisälle aiempaan myymälään. Esillä on jatkuvasti edustava Grandezza show-room näyttely. Myymälässä ovat kattavasti esillä myös muut Astrum Vene Oy:n edustamat venemerkit, Drive, XO ja Silver, sekä yrityksen omat Valiovaihdokki-vaihtoveneet.

## BlueRay Marine

Six-Cap Oy täydentää tuotevalikoimaansa uusilla BlueRay Marine kypärillä. Valmistaja on englantilainen Future Safety LTD, jonka tuotevalikoimaan kuuluvat marine-kypärien lisäksi myös vesijetti-, ATV-, palomiesten sekä extreme-harrastuksiin soveltuvat ky-



pärämallit. Uutuusmalleja ovat BlueRay Marine hiilikuitukypärät, joiden paino on vain 560 g ja nämä ovat mm. RIB-veneilijöiden suosiossa. Kaikissa kypärämalleissa on pikasäätö 52-62cm pään koon mukaan. Kypäriin on saatavana myös laaja mallisto Lexan Polykarbonaattivisiireitä sekä intercom-järjestelmät. Lisätietoja: [www.pelastusliivi.fi](http://www.pelastusliivi.fi)

## KG Enterprise Oy

KG Enterprise Oy sulautuu YTM-Industrial Oy:öön 1.1.2013 ja sulautumisen johdosta KG Enterprise Oy:n liiketoiminta jatkuu vuoden vaihteen jälkeen osana YTM-Industrial Oy:tä, mutta yhtiön toiminta sekä toim nimi lakkaavat. Sulautuminen ei vaikuta yrityksen tuotevalikoimaan tai toimintaan, vaan tehostaa ja selkeyttää sitä. Yritys palvelee siis jatkossakin samalla asiantuntevalla henkilökunnalla ja tutuissa toimiloissa Vantaan Petikossa. KG Enterprise brändi säilyy YTM-Industrial Oy:n aputoiminimenä ja jatkossakin verkkosivut löytyvät osoitteesta [www.kgenterprise.fi](http://www.kgenterprise.fi). Myös puhelinnu-

**ILOISTA JOULUA  
GOD JUL**

Mukavaa veneilykautta 2013!  
En lyckad båtsäsong 2013!

**MARINE CENTER FINLAND**  
APPROVED VOLVO PENTA CENTER

[www.marinecenter.fi](http://www.marinecenter.fi)  
Marine Center Finland Oy, Veneentekijäntie 9/Båtbygggarvägen 9,  
00210 Helsinki/Helsingfors, puh/tel. 0207 314 040

merot, sähköpostiosoitteet ja osoitetiedot pysyvät samoina.

## Sailjet – purjein ja moottorilla



Naantalissa on rakenteilla mielenkiintoinen hybridivene, jonka taustavoimiin kuuluvat In Time Yachtista tuttu Pekka Vahtera ja pääsuunnittelijana Kamu Stråhlmann. Ideana on rakentaa vene, joka on 11-12 metriä pitkä, mutta painaa ainoastaan 5000 kg, jolloin se purjehtii keveästi jo kohtuullisella purjealalla. Takilamuotoa ei ilmeisesti vielä ole valittu, mutta kuvassa Sailjet-purressa on kaksi mastoa ja isot keulapurjeet niiden haruksissa. Veneessä on taittuva nostoköli ja ainakin kuvissa kaksi peräsinlapaa, jotka ovat ylös käännettävissä matalassa vedessä. Varsinainen mullistus on kuitenkin se, että pursi varustetaan 250-300 hv sisämoottorilla, joten kun tuuli tyntyy voi sillä jatkaa matkaa noin 20 solmunnopeudella. Runko ja kansi valmistetaan kevyestä kerrosrakenteesta, jossa ytimenä on Core-Cell-vaahtolevy. Yhteensä ne painavat vain 1500 kg. Taittoköli painaa vain 200 kg ja vakavuus aikaansaadaan suuren moottorin ja mahtavan akkurivestön avulla. Lisätietoja [www.in-time-yachts.fi](http://www.in-time-yachts.fi)

## Cummins merimoottoreiden edustus Machinerylle

Maailman suurimman dieselmoottorivalmistaja Cummins merimoottoreiden ja merigeneraattoreiden jakelu on siirtynyt Suomessa Machinery Oy:lle. Jakelusopimus kattaa myös merimoottoreihin liittyvät ohjauslaitteet, propulsiojärjestelmät ja laitteiden varaosat sekä huolto- ja korjauspalvelut. Machineryn edustamat merimoottorit ovat iskutilavuudeltaan 5-15 litraisia ja ne sopivat huviveneiden tarpeisiin ja suurempiin kaupallisiin aluksiin sekä esimerkiksi tullin ja rannikkovartioston aluksiin ja muuhun viranomaiskäyttöön.

Merimoottorit täydentävät Machineryn tuotevalikoimaa, joka on jo aiemmin kattanut yli 15 litraiset merimoottorit. Nyt yrityksen valikoimasta löytyvät kaikki propulsiokäyttöön tarkoitetut Cummins merimoottorit, joiden tehoalue on 230-2700 hv. Lisäksi valikoimaan kuuluvat Cummins merigeneraattorit tehoalueella 80-1240 kWe sekä teollisuusmoottorit.

## Buster-mallisto laajenee

Fiskarsin Buster-valikoima laajenee uudella, pienellä veneellä. Malliston viidestoista Buster on täysalumiininen soudettava moottorivene, jonka voi varustaa sähkömoottorilla tai pienellä perämoottorilla. Buster Mini sijoittuu kilpailuimpaan ja suosituimpaan veneluokkaan: Suomen arviolta



700 000 veneestä lähes puoli miljoonaa on alle nelimetrisiä soutuveneitä. Uppomatonta ja huoleton Mini sopii monenlaiseen käyttöön, niin nuorille kuin mökin kakkosveneksi tai isomman veneen apuveneeksi. Pieni vene on parhaimmillaan järviolueilla ja sisäsaaristossa, mutta sopii myös lyhyisiin retkiin rannikolla.

## Selboat Oy:lle Zodiac-ammattiveneiden korjaus- ja huoltosertifikaatti

Selboat Oy on kutsuttu kansainväliseen Zodiac MilPro Service Station -ketjuun. Selboatin korjaamohenkilökunnan erikoiskoulutuksen ja hankitun välineistön ansiosta voidaan kaikille Zodiac-ryhmän veneille nyt taata valmistajan vaatimukset täyttävä huolto- ja korjaustaso. Selboat on ainoa suomalainen yritys, jolla on tämä tehtaan myöntämä valtuutus. Suomen lisäksi MilPro Service Station toimii tällä hetkellä Euroopassa Ruotsissa, Norjassa, Hollannissa, Ranskassa, Italiassa ja Espanjassa. Euroopan ulkopuolella mukana olevia maita ovat Saudi-Arabia, Japani, Kiina, Indonesia,

Singapore, Bangladesh ja Malesia. Lisää sertifoituja huoltopisteitä tulee sitä mukaan kun tehdas saa koulutettua ehdokkaan henkilökunnan. Varaosatoimitukset tahtuvat suoraan tehtaalta ja tehdas antaa kaiken tarvittavan teknisen tuen. Näiden ammattikäyttöön suunniteltujen veneiden markkinointimerkit ovat Zodiac Hurricane, Avon ja Zodiac. Veneiden maahantuojana Suomessa toimii Konekesko Marine.

## Merivoimille uusia veneitä Boomeranger Boats Oy:ltä

Suomen merivoimat on tilannut Boomeranger Boats Oy:lta seuraavan sukupolven RIB erikoistoimintaveneet. Veneet sijoitetaan merivoimien eliittijoukkoina pidettyyn erikoistoiminta-osastoon. Veneet perus-



tuvat uuteen 12-metriseen Boomeranger RIB C-1200 runkoon ja ne räätälöidään käyttäjien tarpeisiin Boomeranger Boats Oy:n Special Operations Boat -konseptin mukaisesti. Veneitä käytetään alustarkastukseen, tiedusteluun, erikoistoimintaosastojen kuljettamiseen ja suojaamiseen. Veneet aseistetaan raskailta sekä kevyillä konekivääreillä ja varustetaan mm. kehittyneillä pimeänäkölaitteilla. Erikoistoimintaosaston vaatimusten mukaisesti veneet soveltuvat kuljetettavaksi maanteitse trailerilla sekä ilmakuljetuksena joko helikopterilla tai mm. C-130 Hercules lentokoneen rahtitilassa. Projekti toimitetaan ”avaimet käteen” -periaatteella vuoden 2013 aikana.

## Attwoodin tuotteet nyt Mercury Marine Suomella

Vuonna 1893 perustettu Brunswick-konserniin kuuluva venetarvikkeiden valmistaja Attwood löytyy nyt Mercury Marine Suomen valikoimista. Attwoodin tunnetuimpia tuotemerkkejä ovat mm. Sahara- ja Tsunami-pilssipumput ja Swivl-Eze tuolinjalat. Valikoimista löytyy myös runsaasti eri



vaihtoehtoja led- valaisimille. Attwoodilla on käytössä toimialan laajin testauslaitteisto, joilla varmistetaan tuotteen toimivuus kovemmissakin olosuhteissa. Attwoodin tuotteiden jakelu tapahtuu Mercury Marine Euroopan keskusvaraston kautta.

## Kulkuri 40 Hummeri

Kulkuri-Veneet Oy on tuonut markkinoille uuden lippulaivansa Kulkuri 40 Hummerin, jonka suunnittelussa on pyritty ottamaan huomioon nykyaikaiset vaatimukset mutta samalla kunnioittamaan perinteitä. Veneen rungon muoto noudattaa perinteistä linjaa, johon yhdistyy ripaus modernia muotoilua. Suhteellisen korkea keula ja kantava perä ovat työveneeltä haluttuja ominaisuuksia. Kulkuri 40 Hummeri on akselivetoinen,



moottorivaihtoehtoja on useita ja tehohaarukka on laaja alkaen 370 hevosvoimasta. Veneen suunnittelussa on annettu suuri painoarvo veneen helpolle käsiteltävyydelle satamassa ja tämän johdosta vakiovarusteisiin kuuluu mm. normaalia järeämpi keulapotkuri. Hytti on sijoitettu keulaan jolloin veneen perään jää reilu työskentelytila, jonka koko on 14 m<sup>2</sup>. Umpinainen kansi keulassa takaa veneen merikelpoisuuden kovassa merenkäynnissä. Kulkuri 40 Hummerin sisätilat on suunniteltu pääasiassa matkustuskäyttöä ajatellen. Veneen hyttiin voidaan sijoittaa 12 matkustajapaikkaa ja hyvät tilat miehistölle.

## Kauden parhaat jälleenmyyjät

Konekesko Oy palkitsi jokavuotisen jälleenmyyjätapaamisen yhteydessä kauden parhaat Yamaha-, Yamarin-, Suvi- ja tarkemyyntipisteet sekä huoltopisteen. Palkinnot jaettiin sekä parhaiten menestyneille jälleenmyyjäliikkeille että erinomaiseen henkilökohtaiseen suoritukseen yltäneille myyjille. Kauden 2012 parhaat jälleen-

## VENENÄYTTELYJÄ 2013

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
3.-6.1.2013	New York	USA	New York International Boat Show
10.-13.1.2013	Atlanta	USA	Atlanta Boat Show
11.-20.1.2013	Toronto	Kanada	Toronto International Boat Show
12.-20.1.2013	Lontoo	Iso-Britannia	London Boat Show
19.-27.1.2013	Düsseldorf	Saksa	Boot Düsseldorf
24.-27.1.2013	Chicago	USA	Strictly Sail Chicago
25.1.-3.2.2013	Seattle	USA	Seattle International Boat Show
2.-4.2. & 8.-10.2.2013	Gent	Belgia	Belgian International Boat Show
2.-10.2.2013	Göteborg	Ruotsi	Svenska Internationella Båtmässan
6.-10.2.2013	Atlantic City	USA	Atlantic City International Power Boat Show
7.-10.2.2013	Los Angeles	USA	Los Angeles Boat Show
7.-11.2.2013	Vancouver	Kanada	Vancouver International Boat Show
8.-13.2.2013	Leeuwarden	Alankomaat	Boot Holland
8.-17.2.2013	Helsinki	Suomi	Vene 13 Båt
13.-17.2.2013	Zagreb	Kroatia	Zagreb Boat and Sport Show
14.-17.2.2013	Budapest	Unkari	Budapest Boat Show
14.-18.2.2013	Miami	USA	Miami International Boat Show & Strictly Sail Miami
14.-17.2.2013	Leipzig	Saksa	Beach & Boat
15.-24.2.2013	Istanbul	Turkki	Eurasia Boat Show
16.-24.2.2013	Bern	Sveitsi	Suisse Nautic
20.-24.2.2013	Rooma	Italia	Boat Show Roma BIG BLU
22.-24.2. & 1.-3.3.2013	Fredericia	Tanska	Fredericia International Boat Show
28.2.-3.3.2013	Tulln	Itävalta	Boot Tulln
28.2.-3.3.2013	Varsova	Puola	Wind & Water Boat Show
1.-3.3.2013	Tallinna	Viro	Meremess
1.-10.3.2013	Tukholma	Ruotsi	Stockholm International Boat Show Allt för Sjön



Vuoden Yamaha Marine –huoltopisteenä palkittiin Yamaha Center Tampere.

Vuoden myyjäliikkeet –kuvassa vasemmalta: Janne Hintsala (Ojan Rauta, Oulu), Juha Kavalto ja Antti Lehmissaari (Yamaha Center Salo), Mikko Eestilä (Yamaha Center Kuopio) ja Niclas Hartman (Hartman Rauta, Vaasa)

myyjäliikkeet ovat Vaasassa, Kuopiossa, Salossa, Tampereella ja Oulussa. Henkilökohtaiset palkinnot menevät Savonlinnaan, Saloon ja Lahteen.

Vuoden Yamaha-perämoottorijälleenmyyjäliikkeenä palkittiin Hartman Oy Vaasasta, henkilökohtaisen Yamaha-perämoottorimyyjän palkinnon vastaanotti Marko Purhonen Kone-Saimaasta Savonlinnasta. Vuoden Yamarin-venejäleenmyyjäliike on Yamaha Center Kuopio, kauden parhaasta henkilökohtaisesta suorituksesta palkittiin Yamaha Center Salon Juha Kavalto. Yamaha Center Salo palkittiin myös vuoden Marine-tarvikemyyntipisteenä.

Vuoden Suvi-venejäleenmyyjäliike on Ojan Rauta Oulusta, henkilökohtaisesta suorituksesta palkittiin Lahden BikeMarinen Seppo Rauti.

## Uudet Yamarin Cross mallit

Konekesko tuo kaudelle 2013 kaksi uutta venettä Yamarin Cross –mallistoon. Yamarin Cross 49 Bow Rider soveltuu erinomaisesti kesämökkiläisen yleisveneeksi. Uutuusmallissa on kokoisekseen suuret sisätilat; iso keula-avotila sekä kokoluokansa tilavin peräavotila, minkä ansiosta myös takapenkillä matkustaville on hyvät jalkatilat. Vakiovarusteena mm. tyynyt, uimaportaat sekä pulpettien väliovi. Vene on hyväksytty 6:lle henkilölle.

Yamarin Cross 60 Cabin on Cross-malliston ensimmäinen hyttivene, joka soveltuu erityisesti yhteysveneeksi sekä vapaa-ajankalastukseen. Myös Cross 60 Cabinissa on kokoluokassaan ylivoimaiset tilat: tilava keula lastaamista ja helppoa



kulkua varten. Kabiiniin kulkua helpottaa ylöspäin aukeava kattoluukku sekä leveät ovet. Kabiinissa on leveä keskikäytävä, jossa on helppo liikkua myös matkustajien ollessa istumapaikoillaan. Veneessä on myös erittäin suuri peräavotila, jossa on kaksi ulospäin aukeavaa porttia. Vene on hyväksytty 6:lle henkilölle.



Lindström



Tuoma



Mäki-Paavola



Leipold



Krusberg



Tiira



Etsola



Kosunen



Thelen

## Uusi suorituskykyinen purjevene Baltic Yachtsilta

Baltic Yachts on viime kesänä tehnyt sopimuksen 116-jalkaisen purjeveeneen rakentamisesta. Ostaja haluaa hyvin purjehtivan purjeveeneen, jolla hän voi perheineen purjehtia Välimerellä. Baltic 116:n on suunnitellut judel/vrolijk & co ja veneessä tulee olemaan kansirakennelma, jossa on mm. hiilikuidusta valmistettu aurinkosuoja. Veneen runko on hiilikuitukomposiittia ja siihen tulee myös nostoköli. Tässä projektissa etusijalla on hiljaisen ja mukavan veneen rakentaminen missä äänet ja värinät ovat minimoitu. Sisustuksen on suunnitellut



Nauta Design ja sen puhtailla linjoilla sekä yhdistelemällä tiikkiä ja vaaleita paneeleja aikaansaadaan klassinen ja ajaton tunnelma. Veneessä on seitsemän hyttiä, omistajan tilava hytti edessä, kolme hyttiä vieraille, yksi kapteenille sekä kaksi miehistölle. Tuotanto alkaa tammikuussa 2013 ja vene toimitetaan lokakuussa 2014.

## Nimityksiä

### Konekesko Oy Vapaa-ajankoneet-yksikkö

*Timo Lindström* on nimitetty laitemyynnin yksikön myyntipäälliköksi. Laitemyyntiyksikkö vastaa kaikkien Yamaha-tuotteiden, Selva-perämoottoreiden, Suvi-, TG-, Linder- ja Zodiac-veneiden myynnistä, hankinnasta ja teknisestä tuesta sekä Yamarin-veneiden myynnistä kotimaassa.

*Marita Tuoma* on nimitetty Varaosa-, tarvike- ja varustemyyntitoiminnoista vastaavan yksikön myyntipäälliköksi. Myös Muuli- ja Saris-lavavaunut sekä Muuli-venetrailerit kuuluvat yksikön valikoimaan.

*Pasi Mäki-Paavola* on nimitetty kenttäpäälliköksi vastaamaan dealer- ja huoltoverkostosta sekä verkoston kehityksestä.

*Hanna Leipold* on nimitetty markkinointipäälliköksi.

*Peter Krusberg* on nimitetty Yamarin-tuotekehitys, tuotanto ja tekninen tuki -yksikön tuotekehitys- ja tuotantopäälliköksi. Anders Hagman aloittaa 2.1.2013 teknisenä neuvojana.

*Kaisa Tiira* aloitti 1.12.2012 vientipäällikkönä vastuualueenaan Yamarin- ja Suvi-veneiden myynti Venäjälle ja Baltian maihin.

### Tapimer Oy

Tapimerillä on toteutettu sukupolven vaihdos 30.10.2012. Tapio Etsola on siirtynyt kokopäivätoimiseksi hallituksen puheenjohtajaksi ja uusi toimitusjohtaja on *Markku Etsola*. Markku on tullut vuonna 1995 Tapimerille harjoittelijaksi ja tekemään insinööriyönsä, joten hänellä on monipuolinen

ja pitkäaikainen kokemus dieselmootoreista sekä yhtiön toiminnasta.

### Hopeasalmen telakka Oy

*Harri Kosunen* on siirtynyt elokuussa Konekesko Oy Marinelta Hopeasalmen telakka Oy:n toimitusjohtajaksi. Edellinen toimitusjohtaja Pekka Kosunen vastaa jatkossa tuotannosta ja toiminnan kehittämisestä. Yrityksen korjaamotoimintaa sekä telakointikapasiteettia on tarkoitus kasvattaa lähivuosien aikana. Tällä hetkellä Hopeasalmen telakan palveluksessa on 6 henkilöä.

### Furuno Finland Oy

Furuno Finland Oy on saanut kaksi uutta henkilöä organisaationsa vahvistukseksi. *Pauliina Kapanen* toimii huolto-osastolla koordinaattorina ja *Marika Mannila* toimii myynnin ja markkinoinnin assistenttina. Kumpainenkin aloitti tehtävässään marraskuun aikana Espoon toimipisteellä.

### XO Boats Oy

Jan-Erik Viitala jätti XO Boats Oy:n toimitusjohtajan tehtävät ja uudeksi toimitusjohtajaksi on 24.9.2012 alkaen nimitetty *Henrik Thelen*. Viitala jatkaa työskentelyä yhtiössä vuoden 2012 loppuun saakka. Henrik Thelen on veneilijöiden keskuudessa hyvin tunnettu maailmanympäripurjehtija ja kansainvälisestikin menestynyt kilpurjehtija. Hän on viimeksi toiminut Famon Oy:n toimitusjohtajana ja Urho Viljanmaa Oy:n varatoimitusjohtajana.



# KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA SYYSKUU – MARRASKUU 2012 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

**Liiton toimistoon tulee lähes sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.**

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Nautica y Yates M@gazine/Espanja	5/2012	Finnboat Floating Show 2012/lyhyet esittelyt: Grandezza 39 CA, Targa 32, Nord Star 28 Patrol, Minor Offshore 36, Aquador 35 C, Brizo Yachts 28, Yamarin 76 DC, Flipper 760 DC, Bella 9000, Buster Super Magnum, XO 270 RS, AMT 230 DC, Yamarin 65 DC, Finnmaster 62 DC, Sea Star 20 CC, Silver Wolf BR 510, FASTER 525 CC, Castello 613 HT, TG-5.9, Nauticat 37	106-115
Nautica/Italia	9/2012	Finnboat Floating Show 2012/tapahtumakuvaus	172
Nautica/Italia	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Targa 32	110-113
Kazi/Japani	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/kuvakavalkadi ja maininnat: Minor Offshore 36, Targa 32, XO 240 RS Cabin, Castello 613 HT, Buster, Marino 27 APB, TG-5.9	42-47
Yachts/Kroatia	9/2012	Finnboat Floating Show 2012/tapahtumakuvaus, maininnat: Minor Offshore 36, Targa 32, Grandezza 39 CA, Buster Super Magnum, XO240 RS Cabin, Yamarin 63 DC, Marino 27 APB	42-43
Bätliv/Norja	8/2012	Flipper 760 DC ja Aquador 35 C, koeajot	34-37, 59-62
Bätliv/Norja	9/2012	Minor Offshore 36 WA, koeajo	39-43
Bätliv/Norja	9/2012	Buster Magnum Pro, käyttötesti	50-54
Zagle + Jachty Motorowe/Puola	9/2012	Finnboat Floating Show 2012/lyhyet esittelyt: XO 270 RS Cabin, Nord Star 28	34, 35
Zagle + Jachty Motorowe/Puola	10/2012	Finnboat Floating Show 2012/lyhyet esittelyt: Minor Offshore 36	42
Zagle + Jachty Motorowe/Puola	12/2012	Finnboat Floating Show 2012/lyhyet esittelyt: Buster Super Magnum	43
Zagle + Jachty Motorowe/Puola	12/2012	Venematkalla Pohjanlahdella	64-69
Bätliv/Ruotsi	5/2012	Drive open 56, testi	20
Bätliv/Ruotsi	5/2012	Flipper 670 DC ja 760 DC, testit	22-23
Bätliv/Ruotsi	5/2012	Silver Fox DC 485 ja Fox BR 485, koeajot	28
Bätnytt/Ruotsi	9/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Marino APB 27 T	26-29
Bätnytt/Ruotsi	9/2012	Buster XL Pro vs. Yamarin Cross 53 CC, vertailutesti	60-62
Vi Bätägare/Ruotsi	9/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Buster Super Magnum, AMT 230 DC	14-17, 34-36
Vi Bätägare/Ruotsi	10/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: TG 5.9, Brizo Yachts 28	36-38, 40-42
Vi Bätägare/Ruotsi	10/2012	Silver Wolf 510 BR, testi	28-30
Vi Bätägare/Ruotsi	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: FASTER 525 SC, XO 270 RS Cabin	26-28, 30-33
Boote/Saksa	10/2012	Finnboat Floating Show 2012/esittelyt: AMT 23 DC, Brizo Yachts 28, Aquador 35C, Flipper 760 DC, Sea Star 20 CC, Grandezza 27 OC, TG 5.9, XO 270 RS Cabin, Yamarin 65 DC, Yamarin Cross 53 BR	48-55
Boote/Saksa	10/2012	Saaristomatkakertomus – Turusta Tukholmaan	74-85
Bootshandel/Saksa	10/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Yamarin Cross 53 CC	44-49
Bootshandel/Saksa	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/kuva: Yamarin Cross 53 CC	6-7
Skipper/Saksa	9/2012	Yamarin Cross 63 BR, testi	40-43
WasserSport/Saksa	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Yamarin 65 DC	48-51
Yacht/Saksa	21/2012	Purjehdusmatkakertomus Pohjanlahdelta	28-35
marina.ch/Sveitsi	55/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Bella 9000	38-42
Bådmagasinet/Tanska	9/2012	Targa 44, testi	62-65
Bådmagasinet/Tanska	9/2012	Pienvenetestissä Buster LX Pro	44
Bådmagasinet/Tanska	10/2012	käytetty Crescent 590 Duo vs. uusi Sea Star 20 CC, vertailutesti	50-54
Bådmagasinet/Tanska	10/2012	Swan nro 2 000 toimitettu	62
Yacht/Tsekki	10/2012	Finnboat Floating Show 2012/lyhyet tapahtumakuvaus	20-21
Yacht/Tsekki	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Finn Flyer 34/42	20-27
Yachting Revue/Tsekki	11/2012	Finnboat Floating Show 2012/testi: Minor 36 Offshore, Finn Flyer 42	16-20, 22-26
Motor Boat & Yachting/Venäjä	6/2012	Finnboat Floating Show 2012/esittelyt: XO 240 RS Cabin	28
Motor Boat & Yachting/Venäjä	6/2012	Yamarin Cross 49 BR ja 60 Cabin, lyhyet esittelyt	33
Navigaator/Viro	syksynro/2012	Finnboat Floating Show 2012/esittelyt: XO 270 RS, Buster Super Magnum, Targa 32, Silver Hawk/Wolf	58-62
Paat/Viro	27/2012	Finnboat Floating Show 2012/testit: AMT 215 PH, Targa 32, Castello 613 HT, Nauticat 37 Easycat, Maestro 40/Oceanvolt	14-21
Paat/Viro	27/2012	Buster XL, testi	12-13
IBI/UK	8-9/2012	Suomi mukana Euroopan markkinakatsauksessa	27
The World of Yachts & Boats/UK		Finnboat Floating Show 2012/lyhyet esittelyt: AMT 230 DC/185 R, Minor Offshore 36, Aquador 35 C, Marino 27 APB, Silver Wolf DC, Sea Star 20 CC, Nord Star 28 Patrol, Nauticat 37 Easycat, Targa 32	96-100

## LEDAREN



Exportens andel av branschens totalproduktion har under de senaste åren

varierat mellan 70–80 %. I euron har detta betytt 200–250 miljoner. Finland står dock inte ensamt med de sjunkande marknaderna och på våra viktigaste exportmarknader är situationen till och med värre. Vi har under årens lopp baserat på ansökningar av statsmakten fått stöd för branschens gemensamma exportmarknadsföring. Stödet har betytt mycket för vår exponering och att nå upp till ovan nämnda jämförelsetal inom exporten kommer att vara svårt utan kontinuerliga och betydande investeringar. Stödet vi fått har lockat även mindre företagare att delta i den gemensamma exportmarknadsföringen. Via den har de öppnat internationella dörrar, fått affärer till stånd och sålunda upprätthållit sysselsättningen.

Detta stöd har under de senaste åren omfattat ca 3000 företag årligen i Finland. Team Finland är ett ypperligt projekt för att befrämja internationaliseringen och det stöds också av den högsta politiska ledningen i vårt land. Det är också i nyckelposition då staten definierar på vilken nivå den stöder företagets gemensamma marknadsföring. Stödet som år 2013 beviljas företagets gemensamma projekt sjunker med ca 25 %. I statens totalbudget är detta en marginell summa, men för sm- och mikroföretagarnas synlighet ute i världen har den en avgörande betydelse. Nu måste vi noga överväga linjedragningen för idéer, planering och förverkligande. Om nedskärningarna blir för stora accelererar också förlusten av de arbetstillfällena, som småföretagets export genererar. Nu måste vi se fram till år 2025 och vidare.

## FÖRENINGSNYTT

### PERSONALVALEN

Under Finnboats höstmöteskryssning Hfor–S:t Petersburg–Hfors på m/s Princess Maria den 6–8.11 valdes medlemmarna till förbundets styrelse samt till styrelseledamöterna till förbundets alla fyra föreningar. Kim Örthén, Marine Center Finland Oy fortsätter som förbundets styrelseordförande, Kaj Gustafsson från Nauticat Yachts Oy är 1:a viceordförande och till 2:a viceordförande valdes Kim Tigerstdt, Oy Maritim Ab. En fullständig förteckning över förbundets och föreningarnas invalda ordföranden och ledamöter finns på sidorna 4–5.

### DEN STORA SERVICEDAGEN

Båtbranschens Varvs- och serviceförening arrangerar måndagen den 11.2.2013 den tolfte Stora Servicedagen. Dagen arrangeras även denna gång i SLK:s hus, som ligger intill Mässcentrum. Skolningsdagens program är under arbete och publiceras i början av januari. Årets största skolningstillfälle har alltid fyllt auditoriet med branschproffs, som kommit för att lära nytt och höra aktuella nyheter inom varvs- och servicesektorn. För Finnboat-medlemmar kostar Servicedagen 65 euro + moms och för icke-medlemmar 100 euro + moms och inkluderar för- och eftermiddagskaffe, lunch samt föredragsmaterialet. I Åbo arrangeras tisdagen den 15.1.2013 en Servicedag för lokala företagare i branschen. Tilläggsinformation från Finnboats kansli, [info@finnboat.fi](mailto:info@finnboat.fi)

### UIVA 2013 FLYTANDE

Helsingfors internationella båtmässa står inför dörren men redan nu är det skäl att i kalendern pricka in Helsingfors flytande båtutställning. Utställningen arrangeras hos HSK på Drumsö och datum är 15–18.8.2013. Anmälningsblanketter, pris och deltagarvillkor finns från början av februari på nätadressen [www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)

### VEVE 13 BÅT

I samband med mässan Vene 13 Båt i februari ordnas också Uusi Aalto waterexpo, ett nytt upplevelseevenemang för vattensport samt tillhörande tjänster och produkter. I Mässcentrals hall 2 byggs en stor lagun med strandområden och bryggor. På stranden finns försäljningsstånd, handduksställ och mötesplatser samt en programscen och barer. I bassängen kan man testa nyheter inom vattensport. Det är med andra



ord något helt nytt som väntar besökaren. "Uusi Aalto bjuder på en hel del program och upplevelser för en ung livsstil där kust- och vattenliv samt vattensport är en passion eller ett intresse", berättar försäljningschef Håkan Löfgren från Finlands Mässa.

Uusi Aalto waterexpo produceras av Finlands Mässa i samarbete med Pulp Agency, och den lanserades på Skiexpo. Mässan Vene 13 Båt ordnas på Helsingfors Mässcentrum 8–17.2.2013. [www.venemessut.fi](http://www.venemessut.fi)

### TILL KORPILAMPI

Förbundets och föreningarnas vårmöten arrangeras fredagen den 12.4.2013 i Esbo på Hotel Korpilampi. Utöver de stadgeenliga ärendena utlovas intressanta expertföreläsningar. Vi satsar också speciellt på Komponentleverantörernas tillbehörsutställning, för vilken reserverats ett 200 kvm stort utrymme.





# MENESTYSMAASTURI ON TÄYNNÄ TURVALLISUUTTA

## VOLVO XC60. SUUNNITELTU SINUA VARTEN

Volvo XC60 on Suomen ostetuin premium-katumaasturi\*. Sen turvallisuusratkaisut ovat Volvon tapaan huippuluokkaa. Vakiovarusteena oleva City Safety tunnistaa edellä ajavan auton ja jarruttaa peräänajotilanteissa automaattisesti. Auton voi myös varustaa Driver Support -paketilla, jossa on mm. jalankulkijoiden havaitsemistoiminto, mukautuva vakionopeudensäädin, kuolleen kulman tarkkailutoiminto ja kaistavaroitin. Koeaja Volvo XC60. Sen turvallisuusominaisuudet on **suunniteltu sinua varten**.



**Volvon älykäs AWD-neliveto** tarjoaa ylivertaisen pidon ja luotettavan perillepääsyn tieoloista riippumatta. Se reagoi sekunnin murto-osissa liukkauteen ja antaa aina eniten voimaa parhaiten pitävälle pyöräparille. Näin auto pysyy vakaana ja turvallisena myös äärimmäisissä olosuhteissa.

Kuvan auto erikoisvarustein. \*TraFi Ensirekisteröinnit 1–10/2012

Rakenna oma Volvo XC60: **VOLVOCARS.FI**

Volvo XC60 -mallisto alkaen: autoveroton hinta 35 500 €, autovero 10 342,58 €, kokonaishinta 45 842,58 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 875 €/kk, käyttöetu 680 €/kk. EU-yhd. 5,3–10,7 l/100 km, CO<sub>2</sub> 139–249 g/km. Volvo Sopimus alkaen: 48 €/kk (3 vuoden sopimus, 20 000 km/vuosi).

# Tuulia kesään!

**POHJOIS-EUROOPAN SUURIN VENETAPAHTUMA**

**2013**

**VENE  BÅT**

**VENEBÅT  
UUSI AALTO  
WATEREXPO**

**[venemessut.fi](http://venemessut.fi)**

**Helsingin Messukeskus  
8.-17.2.2013**



Kesän kohokohdat nähtävillä etukäteen. Veneet ja varusteet, vesiharrasteet ja palvelut. Purjehdusteema puhaltaa läpi messujen. Koettavaa useaksi päiväksi.

**Nouse kyytiin, anna unelmien syntyä.**



 **[facebook.com/venemessut](https://facebook.com/venemessut)**

**Avoinna:** pe 8.2. klo 15–18, ma–pe 11.–19.2. klo 12–20, la–su 10–18.  
**Liput:** 16/10/37 €

Toimeksiantaja



  
**Suomen Messut**