



Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

FINNBOAT

News

2 | 2003

- *Kuulumisia Varsinais-Suomesta*
- *Uusi merkittävä jäsenetu*



Navix Oy



Finngulf Yachts Oy



Jouko Huju

POLITIIKAN TERÄVISSÄ KYNSISSÄ

EU:n ja USA:n välinen terästullikiista voi pahimmillaan johtaa siihen, että amerikkalaisille yli 7,5 m huviveneille asetetaan ensi vuonna 30%:n tulli. Vaikka WTO:n säännöt kieltävätkin ns. kostotullien käyttöönoton niin yleisesti oletetaan, että USA vastatoimina melko nopeasti asettaisi samanlaiset tullit EU-veneille.

Tiedämme kuinka veneviennillemme tässä kävisi. Eurooppalainen ja myös amerikkalainen veneteollisuus ovat aloittaneet massiivisen lobbaustyön huviveneiden poistamiseksi tältä listalta. Se, miten veneet yleensä tälle listalle joutuivat on edelleen epäselvää. Selvää on sen sijaan se, että mahdollon määrä työtunteja ja resursseja kuluu Euroopassa ja USA:ssa tämänkin asian ympärillä. Suomen ulkoministeriölle on Finnboat ja alan kansainvälisten edustajien toimesta esitetty ICOMIAN virallinen kanta asiaan. Näin on tehty lähes kaikissa EU-maissa ja vastaavasti USA:ssa. Alan todella suuret pelaajat ovat liikkeellä lobbaustyössä.

Nähtäväksi jää, ratkeako tilanne järkisyillä vai laukeaako koko terästullikiista mahdollisesti ennen listojen käyttöönottoa. Vielä on liian aikaista sanoa. Tämä on kuitenkin vain yksi, joskin hyvin konkreettinen esimerkki siitä, millä tavoin hyvin pienet ryhmittymät voivat toimillaan aiheuttaa alallemme korvaamatonta vahinkoa.

Poliittisiin päättäjiin ja heidän virkamieskuntaansa suunnatun viestintätyön merkitys kasvaa koko ajan. Myös Finnboatin piirissä tämän tyyppisen toiminnan merkityksen kasvu on huomioitu. Tähän työhön voivat osallistua osaltaan myös kaikki jäsenet oman paikkakuntansa kunnallispolitiikan ja muiden päättäjien kautta. Tarve nostaa kissan häntä pöydälle useammin on selkeä.

Tvisten om ståltullarna mellan EU och USA kan i värsta fall leda till att de amerikanska fritidsbåtarna över 7,5 m nästa år beläggs med en 30 % tull. Trots att WTO:s regler förbjuder dylik användning av sk. vedergällningstullar antas det allmänt, att USA som motåtgärd ganska snart skulle införa likadana tullar på EU-båtar.

Vi vet hur det då går för vår båtexport. De europeiska och amerikanska båtindustrierna har inlett en massiv lobbingsverksamhet för att avlägsna fritidsbåtarna från denna lista. ICOMIAs officiella ståndpunkt har via Finnboat och branschens internationella representanter framlagts för Finlands utrikesministerium. Samma sak har gjorts i nästa alla EU-länder likväl som i USA.

Vi får se om situationen löses förnuftsmässigt eller ifall hela tvisten om ståltullarna utmynnarn innan listorna tas i bruk. Detta är dock ett mycket konkret exempel på hur mycket små grupperingar kan med sina åtgärder förorsaka vår bransch en oersättlig skada.

Betydelsen av mediaarbetet, som är riktat till de politiska beslutsfattarna och deras tjänstemannakår, växer hela tiden. I detta arbete kan också alla Finnboat-medlemmar själv delta via kommunalpolitiken och övriga beslutsfattare på den egna orten.

Pääkirjoitus	2
Uusi merkittävä jäsenetu	4
Tulevat venenäyttelyt	4
Viihdy Vesillä Veneillen	5
Kuulumisia	6
Varsinais-Suomesta	
Navix Oy	8
Fingulf Yachts Oy	9
Tekninen yhteistyö	12

Vakiopalstat

Peräaalloilla	3
Järjestöasiaa	4
Uutisia	10
Muualta poimittua	10
K.v. lehdistöseuranta	11
Svensk resumé	14

Ilmoittautumisaika Helsingin uivaan päättyy 13.6.

Ilmoittautumisaika Helsingin uivaan venenäyttelyyn päättyy 13.6. ja veneiden sekä muiden osastojen sijoittelu aloitetaan välittömästi tämän jälkeen. Jos ette siis vielä ole ilmoittautuneet Uivaan, kannattaa se tehdä viimeistään nyt. Jos ilmoittautumislomake on hukassa, niitä voi tilata lisää Finnboat in toimistosta, puh. (09) 696 2160, fax 696 21 611, email info@finnboat.fi



Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n jäsenlehti

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rfs medlemstidning

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jhuju@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson (Finnboat),
lenamick@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, Kari.Wilen@seakari.pp.fi
Katja Simola, info@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten yllä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utförning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 14 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490
Telefax (09) 502 3486

Paino/Tryckeri

Laakapaino Oy
Painos 2300 kpl

Ilmestymis- ja aineistopäivät/

Utgivningsdagar och deadline
nro/nr 3/2003, vko/v. 38, aineisto/material 5.9.

ISSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärbild: Kari Wilén

PERÄAALLOILLA

Suomalainen – to be or not to be?

Venemessuista

Taas näin tuoreeltaan monien antoisien venenäyttelyiden jälkeen on hyvä miettiä missä mennään – monessakin suhteessa. Nykyiset neliövuokrat pakottavat meidät itse kunkin laskemaan saavutetun hyödyn suhteessa kustannuksiin. Ollaanko tehty kaikki niin kuin sovittiin ja suunniteltiin ja ollaanko puristettu itsestämme, jälleenmyyjistämme/maahantuojistamme irti kaikki, jolloin tuotantokoneistomme saavat taas jauhaa täysillä laatuotteita vuoden ympäri.

Suomalaisuus

Suomalaisuus on kova sana puhuttaessa mistä tahansa urheilusektorista, mitä nyt murtomaahiihtäjät ovat vähän yrittäneet himmentää sen hohtoa. Kimi Räikköset, Markus Grönholmit, Kalle Palanderit ja nykyhetken muut huippujätkät/-joukkueet "auttavat" meitä kuitenkin vientitoiminnoissa tavalla ja toisella. Eikä nykyajan välttämättömässä sosiaalisessa kanssakäymisessä ole haittaa siitä, että kolmesta kovasta suomalaisuuden perikuvasta Sibelius, Sauna ja Sisu ainakin Sauna on vielä voimissaan. Tarjoa tehdasvierailijoille jossakin aito savusaunomisen mahdollisuus muine lisukeineen niin he kiittelevät sinua vielä viisi vuotta tapahtuman jälkeen.

Ainutlaatuinen suomalaisten venevalmistajien yhteistyö

Puhuttaessa suomalaisuudesta venealalla nousee suomalaisuus kuitenkin arvoon arvaamattomaan.

Finnboat Floating Shown lisäksi yhteiset Suomi-osastot monilla kansainvälisillä venemessuilla ovat erinomaisia esimerkkejä siitä poikkeuksellisen voimakkaasta ja ainutlaatuisesta yhteistyön voimasta mikä meillä suomalaisilla venevalmistajilla on. Vaikka tavallaan olemme keskenämme kilpailijoita pahimmasta päästä, seisomme Suomi-osastoilla rinta rintaan ja liputamme suomalaisuuden puolesta. Tätä Suomi-osastojen ainutlaatuista mahdollisuutta emme saa hukata varsinkaan, kun se tuo meille rahanarvoista etua näyttelyvuokrasta saadun alennuksen muodossa.

Tämän kevään Suomi-osastot Tukholmassa ja Oslossa, joissa ko-



maan Suomen suurlähettiläät avasivat Suomi-osastot olivat oivallisia esimerkkejä siitä, miten "vähällä" saadaan aikaan jotakin näkyvää. Valitettavasti monasti johtuen maahantuojien erilaisuudesta, veneiden kokoroista ym. seikoista joudumme kuitenkin esiintymään eri halleissa, jolloin yhteisesiintymisen edut vähenevät. Silloinkin on silti tärkeää, että osastoilla on yhteistunnukset, eikä minkään muun maan lipputunnuksia näy veneissä.

Suomi-tunnukset

No sitten tämän suomalaisuuden liputtamisen vaikeampi osa, eli kuinka edullisesti ja helposti voimme erottautua massasta kun enemmän tai vähemmän samanlaisia veneitä on hallit pullollaan. Eräät viimeaikaiset "somisteet" ovat olleet vaarassa muuttua "rumisteiksi", kun messuasiakkaat ovat käsitäneet lattiasomisteet roskakoreiksi. Täsäkin siis hyvä esimerkki siitä, ettei hyvää ja helppoa messusomistetta olekaan, vaan meidän näytteilleasettajien on itse huolehdittava siitä, että kukkasomisteet/muut tunnukset tulevat varmasti paikoilleen.

Tänään

Tätä kirjoittaessani Ähtärissä, Euroopan alumiiniveneperiferiassa satelee lunta!!! Toivottavasti ei enää kun luette tätä. Viime kesän fantastinen lämpö ja jälleenmyyjien erinomainen myynti sekä kevään venemessujen edelleen positiiviset myyntiluvut ovat auttaneet varmasti meitä kaikkia tähän saakka ja runsaat ennakkotilaukset on toimitettu jälleenmyyjille ja jo kohta kuluttajille.

Tulevaisuus

Yleismaailmallinen talouden taantuma näkyy varmasti venekuluttajakysynnässä lähiaikoina. Olkaamme valmiit kohtaamaan jo vuosia jatkunut nousujohtaisen myynnin taantuminen, seuraamalla ja kuuntelemalla tarkasti jälleenmyyntikenttää ja sopeuttamalla sitten tuotantomme kysynnän taantoon.

ELÄKÖÖN SUOMALAISTEN VENEVALMISTAJIEN YHTEISTYÖ!

Tapio Ekola
Buster by Fiskars

UUSIA JÄSENYRITYKSIÄ

Helmikuun venemessujen yhteydessä hyväksyttiin Finnboatin jäsenyhdistyksiin jälleen useita uusia yrityksiä jäseniksi. Suomen Veneteollisuusyhdistyksen jäseniksi hyväksyttiin Castello-veneitä valmistava Castello Marine Oy sekä trailerivalmistaja Majava-tuote Oy, Osatoimittajien uusi jäsenyritys on Navsystems Oy, ja uusia Venealan Kauppiat ry:n jäseniä ovat Coremar Oy, Interbarco Oy sekä Puula-Sport Oy. Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistykseen on puolestaan liittynyt Läitaatsillan Telakka Oy ja uutena Finnboatin venetarkastajana on aloittanut lahtelainen Jukka Lares. Kaikkien yritysten yhteys- ja tuotetiedot löytyvät Finnboatin nettisivuilta ja ajankohtaisen jäsenluettelon voi myös tilata liiton toimistosta.

VENETARKASTAJAT LIITON ALAISUUTEEN

Suomen Venetarkastajat SVT ry – Finlands Båtsurveyors FBS rf on lopettanut toimintansa itsenäisenä yhdistyksenä ja kaikki tarkastajat siirtyvät suoraan liiton henkilöjäseniksi. Yhdistys jatkaa toimintaansa vanhaan tapaan, syynä ry-statuksen poistamiseen oli sen mukanaan tuoma liiallinen ja hidas byrokraatia.

SUURI KORJAAMOPÄIVÄ

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistyksen toimeksiannosta Helsingin venemessujen yhteydessä 10.2. järjestetty toinen Suuri Korjaamopäivä oli jälleen menestys. Koko päivän kestäneitä "non stop" –esityksiä kuuntelemassa oli yhteensä 88 henkilöä. Seuraava korjaamopäivä järjestetäänkin Vene 04 Båt –messujen yhteydessä ensi helmikuussa.



YHTEISOSASTOT TUKHOLMASSA JA OSLOSSA

Finnboat toteutti jo perinteiseksi muodostuneen yhteisosaston Tukholman venemessuilla maaliskuussa. Keskeisellä paikalla Älvsjön A-hallissa oli yhteensä 16 jäsenyrityksen osastot, jotka oli somistettu näkyvin yhteisin Suomi-tunnuksin. Suomen/Finnboatin yhteis-



Suurlähettiläs Pentti Torstila (oik.) avaa Finnboatin yhteisosasto Allt för sjön -näyttelyssä Tukholmassa.

osaston avasi juhlallisesti suurlähettiläs Pentti Torstila 28.2. Avajaispuhetta kuuntelemassa ja kuohuviiniä nauttimassa oli arviolta 100 kutsuvierasta. Kuohuviiniä nautittiin lähes satapäisen kutsuvierasjoukon voimin myös Osllossa, kun puolestaan suurlähettiläs Ole Norrback avasi Finnboatin yhteisosaston Lilleströmin upouudessa messukeskuksessa 14.3. Mukana yhteisosastolla Osllossa oli 14 jäsenyritystä. Yhteisosastoista ja niiden ”avajaisista” on sekä Ruotsissa että Norjassa saatu niin paljon positiivista palautetta varsinkin paikallisilta edustajilta, että ne tullaan jatkossakin toteuttamaan.

MARKKINATUTKIMUSMATKA HOLLANTIIN JA SAKSAAN

Suomen Veneteollisuusyhdistys järjesti Finnboatin johdolla lyhyen markkinatutkimusmatkan Hollantiin ja Saksaan 24.-25.4. Tiivisohjelmaisen matkan kohteina olivat Contest-pursia valmistava Conyplex, Gebo-venekaiteita, -luukkuja ym. valmistava Boomsma sekä Bavaria- moottori- ja purjeveneiden valmistaja Bavaria Yachtbau. Osallistujia markkinatutkimusmatkalla oli 12 eri yrityksestä ja kaikkien kokemukset matkasta olivat erittäin myönteiset, joten vastaavanlaisia matkoja toteutetaan myös jatkossa.

SYYSKOKOUS HAMPURISSA 25.-26.10.2003

Koska varsin moni jäsenyritys on edustettuina vuosittaisilla Hanseboot-venemessuilla ja useat yritysedustajat käyvät tutustumassa messuihin, on liiton ja yhdistysten sääntömääräiset syyskokoukset sekä perinteinen veneparlamentti tänä vuonna päätetty pitää

Jäsenistölle uusi, näkyvä etu:

Finnboat ja Venepörssi yhdistävät käytettyjen nettikaupan

Finnboat ja Venepörssi-lehti yhdistävät Internetissä toimivat käytettyjen veneiden ja moottoreiden venekauppansa siten, että Finnboatin pääsivulla (www.finnboat.fi) oleva linkki johtaa sekä moottoreiden että veneiden osalta Venepörssin (www.veneporssi.fi) sivuille. Venepörssi kehittää kesäkuun alkuun mennessä omia nettisivujaan siten, että Finnboatin jäsenyritykset voivat itse päivittää omia tietojaan käyttäjätunnuksen ja salasanan avulla. Jokaisella Finnboat-kauppiaalla on Venepörssin nettikaupassa Finnboat-logo näkyvillä jokaisessa myynti-ilmoituksessaan erikseen sovittavalla tavalla ja muodossa.

Edellä mainitun nettikaupan lisäksi Venepörssi julkaisee lehtensä jokaisessa printtiversiossa useita aukeamia värillisiä ”Finnboat-Venekauppiiaan Varma Valinta” nimellä olevia sivuja. Tuoteruutuja kullakin sivulla on 8–15 kpl kulloisenkin tarpeen mukaan. Näiden sivujen käyttömahdollisuus on vain Finnboatin jäsenyrityksillä, ja aukeamille pääsee veloittamatta mukaan seuraavin ehdoin:

- yrityksellä tulee olla maksullinen ilmoitus siinä Venepörssi-lehdessä, jossa ilmaiset tuoteruudut julkaitaan
- maksullisesta mustavalkoisesta koko sivun ilmoituksesta saa viisi ilmaista ruutua ja värillisestä seitsemän ruutua
- maksullisesta 1/2-sivun mustavalko- ilmoituksesta saa ilmaisia ruutuja kolme, värillisestä niitä saa viisi



- maksullisesta 1/4-sivun mustavalko- ilmoituksesta saa ilmaisruutuja kaksi, värillisestä kolme
- pienemmästä kuin 1/4-sivun ilmoituksesta ilmaisia ruutuja ei myönnetä.

Kulloisenkin ilmoituksen hinnat ovat Venepörssin ja yritysten välinen neuvottelukysymys.

Nettijärjestelmä saadaan täysipainoisesti käyttöön kesäkuussa, mutta Venepörssin printtiversiossa ruutuaukeamia on jo toukokuun numerosssa. Tämä yhteistyösopimus Venepörssin kanssa kattaa siis vain käytetyt veneet ja moottorit.

Tällä yhteistyöllä saadaan uutta voimaa nettikauppaan, lisää näkyvyyttä Finnboat-jäsenille ja ennen kaikkea kuluttajalle saadaan yksi vahva osoite, josta löytää juuri oma vene.

Kysy tarvittaessa lisää Kari Lallukalta (09-682 0244) tai Jouko Hujulta (09-6962 1610) ja ota systemi heti käyttöön.

VENENÄYTTELYJÄ 2003

AIKA	PAIKKA	NÄYTTELY
29.5.-2.6.	Auckland/Uusi-Seelanti	New Zealand Boat Show
4.-8.6.	Pietari/Venäjä	Boat Show Petersburg 2003
3.-7.7.	Melbourne/Australia	Melbourne Boat Show
31.7.-5.8.	Sydney/Australia	Sydney International Boat Show
21.-24.8.	Helsinki	Helsingin Uiva Venenäyttely UIVA-FLYTANDE
22.-24.8.	Ruotsi/Ellös, Kungsviken osv.	Öppna Varv
2.-7.9.	Ijmuiden/Hollanti	Amsterdam Seaport Boat Show
4.-7.9.	Oslo/Norja	Båter i Sjøen
10.-15.9.	La Rochelle/Ranska	Grand Pavois de la Rochelle
10.-15.9.	Cannes/Ranska	Festival International de la Plaisance
11.-14.9.	Newport/USA	Newport International Boat Show
12.-21.9.	Southampton/Englanti	Southampton International Boat Show
18.-21.9.	Norwalk/USA	Norwalk International In-Water Boat Show
20.-28.9.	Friedrichshafen/Saksa	Interboot-International Watersports Exhibition
24.-27.9.	Monaco	Monaco Yacht Show
4.-12.10.	Genova/Italia	Genoa International Boat Show
9.-13.10.	Annapolis/USA	United States Sailboat Show
16.-19.10.	Annapolis/USA	United States Powerboat Show
25.10.-2.11.	Hampuri/Saksa	Hanseboot
30.10.-3.11.	Fort Lauderdale/USA	Fort Lauderdale International Boat Show
15.-23.11.	Ateena/Kreikka	Athens Boat Show
6.-9.11.	Tukholma/Ruotsi	Scandinavian Sailboat & Motorboat show
18.-20.11.	Amsterdam/Hollanti	Marine Equipment Trade Show METS
1.-9.11.	Barcelona/Espanja	Barcelona International Boat Show

Viihdy Vesillä Veneillen road-show käynnistyy

Finnboat käynnistää yhdessä Suomen Veneilyliiton ja Merenkulkulaitoksen kanssa ensivaiheessa kolmessa kaupungissa järjestettävän veneilyn tietoiskusarjan. Viihdy Vesillä Veneillen -teemaa on käytetty ensimmäisen kerran jo 70-luvulla.

Tapahtumasarja käynnistyy 11.6. Tampereella (Mustalahden Satalahti) ja jatkuu Lappeenrannassa 16.6. ja edelleen Mikkelissä 17.6. Kyseessä on tiedotusprojekti, jossa kuluttajille annetaan yhden iltapäivän aikana (klo 14-20) tuhti annos tietoa sekä veneilystä, veneiden hankinnasta että veneilyturvallisuudesta. Pääjär-

jestäjien lisäksi kaikissa kaupungeissa mukana ovat myös kaupunkien satamayksiköt, pelastuslaitokset, paikalliset venekerhot, venepoliisi ja järvipelastuseurat sekä paikalliset Finnboat kauppiat. Kyseessä ei siis ole venenäyttely vaan eikaupallinen informaatiokierros, johon yleisöllä on vapaa pääsy.

Suomen Veneilyliitto tuo tapahtumaan lasten veneilykoulun optimistijollineen ja kumiveneen ja järjestää myös leikkimielisen "F1-kisan" sekä kertoo seuratoiminnasta. Merenkulkulaitos tuo paikalle vesiturvallisuuskampanjan, väylätietoutta ja järjestää mahdollisuuksien mukaan myös 1-2 navigointikurssia. Finnboat jakaa tietoutta siitä, miten ja mistä veneitä voi hankkia. Lisätietoja tapahtumista antaa Finnboat/Jouko Huju (09-6962 1610).

Hampurissa Hanseboot-venemessujen yhteydessä 25.-26.10.2003. Kokousmatkan alustava ohjelma on seuraava:

Meno 25.10. la AY853
Helsinki-Hampuri 07.50-08.50

Paluu 26.10. su AY856
Hampuri-Helsinki 19.10-22.05

Majoitus

BEST WESTERN HOTEL LÜBECKER
HOF****

Ahrensböcker Strasse 4-8, D-231617
Stockelsdorf

Alustavan ohjelman mukaan perjantaina 25.10. pidetään ensin sääntömääräiset syyskokoukset Hampurin messujen tiloissa, ja yhteisen lounaan jälkeen tutustutaan venemessuihin. Messuilta siirrymme linja-autolla Lübeckiin, jossa yhteinen illanvietto joko hotellissa tai jossain lübeckiläisessä ravintolassa. Sunnuntaina linja-autokuljetus Hampu-

Kun kaipuu maailman merille käy ylivoimaiseksi.

Tarjoa asiakkaallesi helpoin tapa hankkia unelmien vene.
A1-Venerahoitus.

www.nordearahoitus.fi



Venerahoitus

riin, jossa mahdollisuus osallistua opastettuun kaupunkikiertoajeluun. Vaihtoehtona tutustuminen messuihin/shoppailu tms. vapaata ohjelmaa. Illalla linja-autokuljetus lentokentälle ja lento Helsinkiin.

Hinta

480 Eur/hlö/kahden hengen huoneessa
520 Eur/hlö/yhden hengen huoneessa

Hintaan sisältyvät Finnairin lennot turistiluokassa aterioineen, majoitus valitussa huone-tyypissä (1 yö), buffetaamiainen, kuljetukset lentokentältä messuille, messuilta hotelliin, hotellista Hampuriin ja Hampurin keskustasta lentokentälle, sisäänpääsy messuille, alv, lentokenttävero ja matkustajamaksu. Hintaan eivät sisälly lounas ja illallinen 25.10. (näiden hinnat määritetään myöhemmin) eikä Hampurin kaupunkikierto (15 Eur/hlö).

Syyskokousmatkalle ilmoittaudutaan Finnboatiin 31.7.2003 mennessä.

SYKSYN MESSUMATKAT AMSTERDAMIIN JA PARIISIIN

Finnboat järjestää syksyn 2003 aikana yhteistyössä Töölön Matkatoimiston kanssa matkat Amsterdamin METS-messuille ja Pariisiin venemessuille joulukuussa. Molemille näille matkoille ilmoittaudutaan suoraan Töölön Matkatoimistoon/Marja Rikkinen, puh. (09) 2288 8389, email marja.rikkinen@toolonmatkatoimisto.fi

METS Amsterdam

Meno ma 17.11. tai ti 18.11.
KL1164 Helsinki-Amsterdam 07.00-08.45

Paluu to 20.11. tai pe 21.11.
KL1171 Amsterdam-Helsinki 19.05-22.35

Majoitus

HOTEL IBIS STOPERA, HOTEL AVENUE tai HOTEL NOVA
Matkan hinta 500 – 940 Eur/hlö riippuen matka- ja majoitusvaihtoehdosta.

Pariisin venemessut

Meno 05.12 pe AY879
Helsinki-Pariisi 09.30-11.35

Paluu 07.12 su AY874
Pariisi-Helsinki 19.00-23.00

Majoitus

ROYAL MAGDA HOTEL PARIS
Matkan hinta 615 – 740 Eur/henkilö riippuen huonevaihtoehdosta

Kuulumisia Varsinais -

Veneilyalueena Varsinais-Suomen saaristo on vertaansa vailla, maailmanlaajuisestikin tarkasteltuna ainutlaatuinen. Lounainen maanosamme on, ehkä juuri tästä syystä, myös veneteollisuuden kannalta merkittävä alue. Venealan yrityksiä, sekä suuria että pieniä, on näillä seuduilla runsaasti. Niin venevalmistajia, kauppiaita ja palveluyrityksiä kuin komponenttivalmistajia. Kävimme muutamassa yrityksessä kuulostelemassa kevään tunnelmia.

• Kari Wilén •

Satavan Venepalvelu Oy

Aivan Airiston tuntumassa sijaitsee Satavan telakka ja satama, jossa on 230 venepaikkaa ja maalla talvisäilytystilaa noin kolmelle sadalle veneelle. Katettuun tilaan mahtuu 70–80 venettä ja säilytykseen soveltuvaa ma-alaa on yhteensä 5,5 hehtaaria.

– Noin 95 % laituripaikoista on kausiluonteisia, kertoo Satavan Venepalvelu Oy:n toinen osakas Aulis Meri. Kysyntä on kova, koska olemme aivan Saaristomerelle vievän purjehdusreitit varrella. Emme kuitenkaan ole lähteneet vuokraamaan vierasvenepaikkoja, koska kahdeksan työntekijän voimin emme pystyisi hoitamaan tarvittavia palveluja.

Varsinainen telakkatoiminta alkoi vuonna 1987 ja Aulis Meri on ollut siinä mukana 90-luvun alusta alkaen. Talvitelakoinnin ohella veneiden huolto ja kunnostus kuuluvat yrityksen toimenkuvaan, kuten myös vakuutusyhtiöiden vahinkokorjaukset. Muutamalle vakioasiakkaalle tarjotaan korjaushallista lämmintä veneensäilytystilaa, mutta vierailumme aikana siellä rakennettiin kahteen veneeseen tiikkikansia.

– Edellinen vuosi oli korjauspuolelle saatujen muutaman suuren projektin ansiosta erittäin hyvä, mutta tämä talvi on ollut rauhallisempi, Aulis Meri toteaa. Keväällä ja syksyllä



Satavan telakka ja suojainen satama sijaitsevat aivan Airiston tuntumassa. Yrittäjä Aulis Meri kertoo, että telakointi- ja korjaustoiminnan lisäksi telakalla on rakennettu muutama erikoisvene, kuten taustalla oleva nopea kalastusvene.



töitä painetaan tietysti taukoamatta ja koska telakalla on runsaasti purjeveneitä talvisäilytyksessä, vievät myös takiloinnit oman aikansa.

Meri on huolissaan ammattitaitoisen työvoiman saatavuudesta ja etenkin nuorten työntekijöiden laimeasta kiinnostuksesta alaa kohtaan. Telakka- ja moottorien huoltotyö pitäisi voida tehdä houkuttelevammaksi. Satavan Venepalvelulla on kuitenkin tilaa laajentua ja halleja rakennetaan lisää sitä mukaa kun katetun säilytystilan kysyntä kasvaa.

Meredin/Ulkoiluaitta Oy

Alamme veteraaneihin kuuluva Tauno Wiljanen perusti Turkuun Ulkoiluaitta Oy:n jo vuonna 1952. Meredin on aputoiminimi ja ”brändi”, joka otettiin käyttöön vuonna 1982 samalla kun

- Suomesta



Kuva Marko Airismäri

yhä valistuneempia ja haluamme palvella heitä täysipainoisesti, Tauno Wiljanen toteaa. Asiakspiiriimme kuuluu veneilijöitä kautta maan ja suuren tuotevalikoimamme turvin pystymme tyydyttämään mitä erilaisimmat tarpeet. Pyrimme olemaan varsinainen ”veneilyn tavaratalo”.

Sukupolvenvaihdoksen myötä yritys siirtyi vuonna 1994 Petteri Wiljasen omistukseen, mutta Tauno on



Petteri (vas.) ja Tauno Wiljanen Meredin-tarvikekaupan laajan helaosaston myyntipisteessä, jossa tuotteet ovat esillä riipuksissa ja vetolaatikoissa esimerkillisessä järjestyksessä. Yhtiön tuotevalikoima käsittää runsaat 20 000 erilaista venetarviketta.

yritys siirtyi Yliopistonkadulle ja keskittyi venetarvikkeiden ja vene-elektroniikan maahantuontiin, tukku- ja vähittäiskauppaan. Wiljanen oli pari vuotta aikaisemmin luopunut venevalmistuksesta ja kolmesta Finmar-veistämöstään.

Meredinin ensimmäinen venetarvikeluettelo julkaistiin vuonna 1984 ja 50-vuotisjuhlien kunniaksi se on jo paisunut lähes 400-sivuiseksi teokseksi, joka tehdään kokonaan yrityksen omin voimin painovalmiiksi. Luettelossa on runsaat 20 000 tuotetta ja valikoima on alan laajin. Noin puolet tuotteista on omia edustuksia.

– Asiakkaamme ovat nykyään

vielä aktiivisesti mukana sen toiminnassa. Hän edustaa kokemusta niin rautakauppa- kuin veneenrakennusosalta kun taas Petteri on elektroniikkainsinöörinä perehtynyt alati kehittyvään vene-elektroniikkaan.

Yritys työllistää 10 henkeä, joista suurin osa on pitkään palvelleita venetarvikealan asiantuntijoita. Meredin toimii omassa kiinteistössä Puolalan kadulla, johon yhtiö muutti vuonna 1997. Omavaraisuusaste on vankka, kuten myös ulkopuolinen luottamus yhtiöön. Viime vuosina kasvuvauhti on ollut 10–20 % vuodessa ja pääosa myynnistä sijoittuu aikavälille huhtikuu–heinäkuu.

Meredinissä katsotaan luottavaisin mielin tulevaisuuteen siitä huolimatta, että kylmän huhtikuun takia myynti laahaa hieman jäljessä edellisvuosiin verrattuna. – Uudet veneilijät tuovat kasvua ja vanhatkin ovat olemassa, Tauno Wiljanen toteaa ja uskoo vahvasti veneilyn lisääntyvään suosiioon.



– Turussa on ilmeisesti vain yksi toinen telakka joka pystyy ottamaan todella suuria veneitä talvisäilytykseen, toteaa Marinepalvelu Oy:n toimitusjohtaja Jouko Helle. Hänen vieressään on vesillelaskuvalmiina mm. valtava Masmar 75.

Marinepalvelu Oy

Turun satamaa vastapäätä sijaitseva Marinepalvelu Oy on sikäli onnellisessa asemassa, että ankaranakin talvena veneet saadaan ajoissa vesille yrityksen omalla 28 tonnin nosturilla. Aurajoen virtaus ja satamaliikenne pitävät huolen siitä, että jäät katosivat tänäkin talvena jo huhtikuun alussa.

Kymmenen henkeä työllistävä yritys perustettiin vuonna 1992 ja telakka-, huolto- ja korjaustoiminnan lisäksi Marinepalvelulla on vene- ja tarvikemyyntiä. Vene-edustuksiin kuuluvat tutut tuotemerkit Bella, Buster, Terhi ja Sea Ray sekä perämootoripuolella Honda, Evinrude ja Johnson. Telakalla on myös perämootorihuolto ja dieselmoottoreista yritys edustaa Yanmaria sekä Catepillarilla. Lisäksi Marinepalvelu Oy myy Marinetekin teräsbetonisia ponttoonilaitureita.

– Sisäsäilytykseen mahtuu runsaat sata venettä ja ulkona on tilaa noin viidellekymmenelle, toteaa toimitusjohtaja Jouko Helle. Tällä hetkellä tuntuu siltä, että ainakin uusien veneiden kauppa on hiukan hiljentyneessä. Telakkatoiminnassa kaikki näyttää hyvältä ja ensi talveksi ovat jo useat suurten veneiden omistajat varanneet veneilleen säilytyspaikat. Turun seudulla ei ole montakaan talvisäilytystelakkaa, joka meidän lailla pystyy käsittelemään 30–35 tonnia painavia veneitä.

Komponenttivalmistaja Navix Oy:

Veneiden sähkövarustelun edelläkävijä

Kaarinassa Turun liepeillä toimiva Navix on erikoistunut veneiden sähköistämiseen. Useimmat teollisesti, sarjatuotantona veneitä valmistavat suomalaisyritykset ovat sen asiakkaita. Yrityksen vahvuudet ovat osaava henkilökunta ja uudenaikaiset tuotantovälineet. Näillä eväillä tähdätään Pohjoimaisille vientimarkkinoille.

• Kari Wilén •

Navix Oy on verrattaan nuori yritys, koska se perustettiin oikeastaan vasta puolitoista vuotta sitten. Mutta kokemusta veneiden sähköistämisestä on jo 20 vuoden takaa.

Toimitusjohtaja Mikko Tuomi toimi alalla jo 80-luvulla, mutta myytyään silloisen yrityksensä hän valmistti viitisen vuotta elektronisia rikkosuojaimia. Vuonna 1996 hän alkoi Securo-yrityksessään valmistaa kojelautoja veneille parin suuren venealan asiakkaansa pyynnöstä. Vuonna 1997 Tuomi hankki omistukseensa Turun Televisiotehtaan kaapelisarjatuotannon ja tästä alkoikin voimakas suuntautuminen veneteollisuuteen. Toiminta-ajatuksena oli automatisoituun valmistukseen soveltuvilla koneilla ja laitteilla tehdä massatuotannossa käytettäviä sähkö- ja elektroniikkakomponentteja.

– Noin kolmannes tuotannosta meni alkuaikoina elektroniikkateollisuuteen, Mikko Tuomi toteaa. Mutta kun sillä puolella tunnetusti nyt on hiljaisempaa, toimitamme noin 95 % tuotteistamme veneteollisuuteen.

Automatisoitu tuotanto

Navix toimii Kaarinassa Turuntien varrella Wallas Marin Oy:n kanssa samoissa tiloissa. Tämä luonnistuu hyvin, koska yrityksillä ei ole kilpailevia tuotteita. Henkilökuntaa on 13 hengen verran ja kuluvan vuoden liikevaihdoksi on budjetoitu 1,2 milj.eur.

Yritys on panostanut vahvasti uudenaikaisiin valmistuslaitteisiin kuten tietokoneohjattuun laser-leikkuriin, jolla erilaiset kojetaulut voidaan leikata kahden tuhannesosamillin tarkkuudella. Lisäksi Navixilla ajetaan juuri sisään kolmedimensionaalisia kojetauluja muovaavaa prässä. Hallissa on myös erivahvuisten kaapelien mittaus-, leikkaus- ja päätetöitä automaattisesti tekeviä laitteita.

– Laitteistollamme voimme valmistaa joustavasti erilaisia mittari-

Mikko Tuomi esittelee veneen kojetaulua, johon kaapelisarjat on valmiiksi kytketty. Hän on ollut mukana 50 000 veneen sähköistämisessä.



paneleja eri venemalleihin, Tuomi toteaa. Suunnittelemme ne tietokoneella yhdessä asiakkaan kanssa ja laserleikkuri hoitaa valmistuksen nopeasti ja kätevästi. Tyypillinen sarjapituus on 10-30 samanlaista mittaritaulua, jonka jälkeen leikkuriin voidaan heti syöttää seuraavan tuotteen tiedot.

Laatikoissa on valmiiksi koottuja ja testattuja kaapelisarjoja eri venevalmistajille. Niissä vilahtavat tutut nimet kuten Bella, Terhi, Yamarin, Finn-gulf, Uttern, Sarins ja Linex. Myös Sis-Diesel -tehtaan merimoottoripuolelle tehdään erilaisia sähkökomponentteja.

– Mittarit tulevat veistämöille nykyään yleensä moottorisarjojen mukana, irtonaisina ja johdinsarjoilla varustettuina, Mikko Tuomi kertoo. Asennamme mittarit tauluihin ja kytkemme ne täällä, jonka lisäksi me koestamme ne meillä. Venevalmistaja saa näin haluamansa valmiiksi kytketyn ja testatun asennussarjan, jonka hän nopeasti saa asennettua veneeseen. Veistämöt haluavat mahdollisimman valmiita kokonaisuuksia jotta hew voisivat keskittyä omaan osaamisensa, eli venevalmistukseen.

Tavoitteena olla paras

Mikko Tuomen mukaan veneiden sähköistämiseen suhtauduttiin aikaisemmin hyvin ylimalkaisesti. Riitti kun-



Navix Oy:n tuotantotilat ovat tehokkaassa käytössä. Yritys toimii samassa kiinteistössä ja hyvässä sovussa Wallas Marinin kanssa.



Navixin valmistamia kytkimiä ja mittaritauluja. Mittaritaulut leikataan laserilla ja koristekuviot suunnitellaan itse.

han laitteet jotenkuten toimivat. Samalla kun veneiden laatutaso on nousut alettiin kiinnittää enemmän huomiota myös sähköpuoleen.

– Nykyään venealan asiakkaamme edellyttävät tuotteilta merkittävästi korkeampaa laatutasoa kuin aikaisemmin, Mikko Tuomi toteaa. Laatuvaatimukset ovat samat kuin muussakin elektroniikkateollisuudessa. Esimerkkinä voisin mainita valmistamamme sulakekotelon, jossa veneen sähköjärjestelmän kaikki sulakkeet ovat samassa kotelossa. Koteloon voimme myös asentaa päävirtakatkaisijat. Aikaisemmin nämä oli ripoteltu ympäri venettä. Tavoitteena onkin olla tämän alan paras yritys.

Tuomi toteaa myös, että nykytilanteessa tulevaisuutta on vaikea ennustaa. Navixissa on kuitenkin budjetoitu 30 % kasvu tälle vuodelle, ja toistaiseksi se on toteutunut. Uusia markkinoita haetaan etenkin Pohjoismaista ja päänavaus on jo saatu Ruotsiin Uttern-veneitä valmistavaan veistämöön. Amsterdamin METS-messuille on osallistuttu neljä kertaa ja tämä vientityö alkaa pikku hiljaa vaikuttaa. Tuomi korostaa, että METSissä tavaataan myös kotimaiset asiakkaat, jotka lähes kaikki käyvät näillä messuilla.

Finngulf Yachts meren äärelle

Finngulf Yachts Oy teki viime kevättalvena nopeat kaupat Yanyardin telakkakiinteistöä Pohjankurussa. Veistämö sai kaipaamansa lisätilat ja pääsi samalla meren äärelle. Veneet voidaan nyt laskea veteen omassa satamassa ja samalla asiakkaille voidaan tarjota monipuolisia talvisäilytyspalveluja.

• Kari Wilén •



Finngulf Yachtsin toimitusjohtaja Stig Nordblad toteaa, että viimevuotisessa kaupassa moni asia loksaiti yhtäkkiä kohdalleen. Veistämöllä oli tarvetta laajentaa Karjalohjalla sijaitsevia tuotantotilojaan ja neuvottelut kunnan kanssa olivat jo meneillään. Samaan aikaan kuitenkin selvisi, että Pohjankurun satamassa sijaitsevan Yanyardin telakkakiinteistöt olivat kaupan. Nopeana vaikkakin varovaisena miehenä tunnettu Stigo ei empinyt, ja ainoastaan viikon kestäneen kaupanhieronnan päätteeksi Finngulf Yachts oli hankkinut itselleen neljä hallia ja venesataman Pohjanlahden perukoista. VR omistaa maapohjan, mutta liikelaitoksen kanssa on tehty 20 vuoden vuokrasopimus.

– Alkuperäisenä ajatuksena oli, että siirtäisimme koko tuotannon Pohjankuruun, Stig Nordblad kertoo. Laminointi olisi tehty yhdessä hallissa, jonka jälkeen veneet olisi siirretty päähalliin lopullista sisustuksen asennusta ja varustelua varten.

– Niin suureen muutokseen emme kuitenkaan vielä ole lähteneet, hän jatkaa. Osoittautui, että talvisäilytystilojen tarve oli niin suuri, että sen tyydyttämiseen tarvittiin kolme hallia. Lisäksi tahdoimme hieman hillitä investointivauhtia. Pihan asfaltointi, uuden sosiaalitalitilat käsittävän rakennuksen pystyttäminen sekä konehankinnat ottivat voimille, koska suurin osa työstä tehtiin oman väen voimin. Kun lisäksi Karjalohjan laminointihallin tuuletusjärjestelmät oli uusittava, emme heti lähteneet vastaaviin raskaisiin muutostöihin Pohjankurussa.

Finngulf-veneet laminoidaan siis edelleen vanhalla veistämöllä, missä niihin asennetaan myös laipiot ja runkovahvistukset, jonka jälkeen veneet kuljetetaan sisustettaviksi Pohjankurun asennushalliin. Sinne mahtuu 6–7 venettä ja hallin toiseen päätyyn on



Finngulf Yachtsin toimitusjohtaja Stig Nordblad kertoo, että Pohjankurun satamassa on satakunta venepaikkaa ja telakan osakkaiden vastikkeisiin sisältyykin yhden viikon satamapaikka. Uudessa asennushallissa valmistuu kesälomiksi uusi Finngulf 46, jonka Kamu Strähmann on piirtänyt. Myös vanhempia malleja kuten Finngulf 36 ja etualalla oleva 391 valmistetaan edelleen.

rakennettu tasanne, johon on sijoitettu toimisto- ja saniteettitilat, tarvikevarastot sekä puuosien käsittelyosasto. Siirtoja varten halliin rakennettiin portaalinosturit ja lattiapinta-alaa on nyt noin 1300 neliötä.

Lisäpalvelut

Pohjankurun kolmeen talvisäilytyshalliin mahtuu 50–60 suurta purjevenettä. Toiminta on yhtiötetty ja Pohjankurun Telakka Oy:n osakkaina ovat talvisäilytystilaa tarvitsevat veneenomitajat. Idea on siis pääpiirteiltään samanlainen kuin esimerkiksi golfkenttien ja asunto-osakeyhtiöiden toiminoissa. Osakkaalla on talvisäilytyspaikka, josta hän maksaa hoitovastiketta. Lisämaksusta saa muut palvelut kuten telakoinnin ja vesillelaskun, rikkauksen ja huollot.

– Tarkoituksena on löytää näitä palvelutoimintoja varten yksityinen yrittäjä, joka huolehtisi Pohjankurun Telakan huoltotoista, Stigo kertoo. Ei ole tähdellistä hoitaa tätä bisnestä "oman toimen ohella" venetuotannon kylkiäisenä. Sopivaa kaveria ei kuitenkaan vielä ole löytynyt.

Nordblad kertoo, että kunnan

talvisäilytystilojen tarve yllätti hänet, kun tämä toiminta viime keväänä aloitettiin. Parissa viikossa osakkaita oli jo niin paljon, että kaikkia halukkaita ei voitu ottaa vastaan. Iahduttavan moni Finngulf-asiakas tarttui tähän tilaisuuteen ja yksi telakkahalleista täyttyikin pelkästään 39-jalkaisista Finngulf-pursista. Veistämön läheisyys takaa tietysti asiantuntevan palvelun ja Pohjankurun Telakan osakkeille onkin järjestetty monia oheispalveluja kuten purjeiden keskitetty kuljetus huoltoon, yhteisostoista saatavat hintaедut ym.

Finngulf Yachts työllistää 30 henkeä, joista 25 tulee sijoittumaan Pohjankuruun. Nordblad ei vielä koe työvoiman saantia pulmana, koska toiminnan alettua paikkakunnalle muutti ilmeisesti useita ammatti-ihmisiä paikallisista.

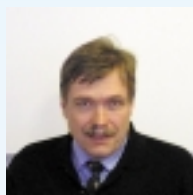
Tulevaisuuden näkymät ovat Stigon mielestä hieman epävarmat. – Talven näyttelyjen jälkeen kyselyt vähenivät joka vuosi aivan luonnollisista syistä, hän toteaa. Ensi kesäksi ei enää saa uutta venettä. Nyt voimme vain toivoa, että kauppa piristyy taas syksyn mennessä kun toivottavasti tilanne maailmallakin rauhoittuu.

MUUALTA POIMITTUA PRESSÖVERSIKT

LUODON TEHTAALLA TULIPALO

Bella-Veneet Oy:n Luodon tehtaalla oli myöhään tiistai-iltana 29.4. tulipalo, jossa toisen tuotantohallin laminointiosastolla tuhoutui sisustusta, kalusteita ja mahdollisesti myös yhden veneen muotit. Asiantuntijat tutkivat muottien käytettävyyden jatkossa. Palossa vahingoittuneen venemallin koko tuotanto oli myyty syksyyn saakka. Toimitusjohtaja Raimo Sonnisen arvioiden mukaan jo tilatut veneet pystytään toimittamaan asiakkaille tuotantojärjestelyin. Palon vahinkoja arvioidaan parhaillaan. Palokunnan ripeä toiminta esti suurempien vahinkojen syntymisen ja vakuutukset kattavat vahingot.

NIMITYSUUTISIA



Inhan Tehtaat Oy Ab:n toimitusjohtajaksi 1.4.2003 alkaen on nimitetty diplomi-insinööri Jukka Suonperä. Hän on viimeksi toiminut Enermet

Group Oy:n varatoimitusjohtajana. Inhan Tehtaat Oy Ab:n aikaisempi toimitusjohtaja diplomi-insinööri Vesa Koivula siirtyi Rakentajain Konevuokraamo Oyj:n konsernihoitajaksi.



Merkonomi Jouni Nieminen on nimitetty Silver-Veneet Oy:n talouspäälliköksi 2.6.2003 alkaen. Hän on aikaisemmin hoitanut Alavuden Puunjalostustehdas Oy:n

talousjohtajan tehtäviä.

VENEILYTOIMITTAJAT RY- BÄTJOURNALISTERNA RF

Veneilytoimittajat ry-Bätjournalisterna rf istui perinteiseen tapaan vuosikokouksensa Vene 03 Bät-messujen yhteydessä. Yhdistyksen uudeksi puheenjohtajaksi valittiin Eero Pöyhönen (freelance/

E-Press). Hallituksessa istuvat vuonna 2003 Hannu Hillo (Logistiikka-lehti), Juha Partanen (freelance/Mediakasvo), Jarmo Ratinen (Yle) ja Raija Örn (Veneilijä) sekä varalla Jouko Kitula (STT) ja Jommi Öunap (Yle). Yli kymmenen vuotta toimineeseen veneilytoimittajien yhdistykseen kuuluu runsaat 70 eri medioiden palveluksessa sekä



Bella-Veneet fick storägare när det amerikanska Brunswick Corporation köpte 36 procent av aktierna i Bella. Brunswick är världens ledande båtforetag och känt t.ex. för Mercury utombordsmotorer. I själva verket är det dotterbolaget Mercury som köpt in sig i Bella. Bella-Veneets vd Raimo Sonninen säger att köpet inte kommer att påverka valet av motorer i Bellas båtar. Sonninen fortsätter att efter köpet har företaget också stora planer på expansion. Sonninen anser att Bella kan bli störst i Norden. I planerna ingår en ny större produktionshall för 8 miljoner euro i Kuopio. (Österbottningen 1.3.2003)



Ylivieskassa on kehitelty uusi keksintö, hydraulinen moottoriveneen nostoteline. Prototyypin suunnitteli Aimo Pinola ja se valmistettiin Nivalan ammattioppilaitoksessa. Alku idealle tuli käytännön tarpeesta. Pyhäjärvellä kesämökkiläisiltä varustettiin viime kesänä 18 venemoottoria. Nyt kehitelty laite vaikeuttaa moottorin varastamista huomattavasti. Lisäksi nostolaite helpottaa huoltotöitä ja estää aallokon ja vedennousun aiheuttamia vaurioita. Vene ajetaan suoraan noususillalle ja akkukäyttöinen hydraulikoneisto nostaa veneen niin korkealle, että veneen peräpää on noin kolmen metrin korkeudella. Koneisto saa virran veneen omasta akusta. Venetelineelle on haettu patentti ja sitä myy ja valmistaa vaalalainen Skaider Oy. Vielä tämän kesän myyntiin laite kuitenkin ei ehti, sillä suunnittelua pitää vielä jatkaa. (Keskipohjanmaa 10.4.2003)

Valkeakoskella roihusi huhtikuun puolessa välissä. AMT-Veneet Oy:n toimitiloissa syttyi tulipalo, joka aiheutti miljoonien eurojen taloudelliset menetykset. Tuotannollisesti voidaan puhua kahden kuukauden vahingosta. Räjähdyksmäisesti edennyt tulipalo eteni kattoon alle puolessa minuutissa ja puolessa tunnissa ulkoseinät olivat jo kaatuneet. Pelastusyksiköjä häly-

tettiin paikalle yhteensä 15. Työntekijät pääsivät nopeasti ulos rakennuksesta ja henkilövahingoilta säästyttiin. (Aamulehti 15.4.2003)

Limimetalli Oy:n toimintaa jatkava Greenland Yachts sisustaa isot matkaveneensä Kerimäellä.

Alun perin yrityksen oli tarkoitus asettautua kokonaan Savonlinnaan, mutta koska sopivia tiloja ei sieltä löytynyt, suunnitelmia muutettiin. Toukokuussa työt aloitetaan sisustuskomponenttien valmistuksella. Yhteistyötä tehdään Laitaatsillan Telakan kanssa, joten osa komponenteista tulee Savonlinnasta. Ensimmäinen runko tulee viimeisteltäväksi Viron Viljandista kesäkuussa. Greenland Yachtsin kaksi ensimmäistä purtta on myyty Suomeen. Toimitusjohtaja Heikki Sarajärven mukaan varsinaiset markkinat ovat kuitenkin ulkomailla. (Itä-Savo 6.4.2003)

Silver-Veneet Oy, Fishing Lords Oy ja **Mercury**-perämoottorit aloittivat vuoden alussa kehitys- ja markkinointiyhteistyön, jonka kohderyhmänä ovat kalastajat ja mökkiläiset. Tavoitteena on suunnitella heille soveltuvia vene- ja perämoottoriyhdistelmiä sekä lisätä Silver-veneiden ja Mercury-perämoottorien tunnettuutta. Eri kalastusmuotoihin sopivat kokonaisuudet luokitellaan omiksi ryhmikseen: heitokalastus, vetouistelu ja mökkikalastus saavat omat tuoteperheensä. Yhdistelmiin voi tutustua Internetissä osoitteessa [www.kalastajanmaailma.com/silver & mercury](http://www.kalastajanmaailma.com/silver&mercury). (Urheilukalastus 2003/2)

Levyosa Oy rakentaa alihankintatyönä porvoollaiselle **Lamor Corporationille** kuusi Venäjälle toimitettavaa öljyntorjuntavenettä. Poikkeuksellista tapauksessa on se, että Levyosa ei ole tätä ennen tehnyt veneen venettä. Osamista kuitenkin löytyy, sillä yrityksen tuotantoon kuuluvat erilaiset levyrakenneet, hydraulikka- ja polttoainesäiliöt sekä hyttien rakennus. Strategiana toiminnassa on keskittyä pieniin sarjoihin, joilla on korkea jalostusaste. Öljyntorjuntavenet ovat tästä hyvä esimerkki. Kyseinen alihankintatyö on yhtiön suurin kauppa yhdellä tilauksella ja koko Levyosan tämän vuoden



Lamor-öljyntorjuntavene



liikevaihdosta sen arvo on noin neljä prosenttia. Kauppa on osa Suomen suurinta öljyntorjuntajärjestelmien toimitussopimusta. Venäjän valtiollinen öljynsiirtoyhtiö Transneft tilasi Lamorilta öljyntorjuntakalustoa useiden miljoonien eurojen arvosta. Tilatut veneet sijoitetaan öljyputkien varrelle 12 kohteeseen eri puolille Venäjää. (Forssan Lehti 18.1.2003)

Kotkalainen **Korela Boats** on kehittänyt uuden huoltoystävällisen peltiveeneen työ- ja kalastuskäyttöön. Tämän Koral 6500 -mallin suunnittelija on rymättyläläinen Insinööri-toimisto

Sven Ståhle. Veneen pilottiversio valmistuu tämän kevään aikana. Koral 6500:ssa on kokonaan uudentyypinen ohjauspulpetti. Siihen on hallinta- ja navigointilaitteiden lisäksi asennettu polttoainesäiliö sekä kalasumppu. Ohjauspulpetti on rakennettu paketiksi, jonka voi tarvittaessa irrottaa veneestä nopeasti yhtenä kappaleena. Huoltoystävällisen rakenteesta Korela Boatsin toimitusjohtaja Olli Herralan mukaan tekee se, että jos veneestä nostaa moottorin ja ohjauspulpetin pois, tekniikasta jää jäljelle vain erillinen akkukotelo. Valmis vene tulee painamaan noin 1800 kiloa ja nopeudeksi arvioidaan 33-35 solmua. Koral 6500 valmistetaan tilauksesta ja varustellaan asiakkaan toiveiden mukaan. (Kotkansilmä 26.2.2003)

Koral 6500 rakenteella



freelancereina työskentelevää, aktiivisesti veneilyasioista kirjoittavaa toimittajaa. Yhteystiedot: eero.poyhonen@e-press.fi

MUUTOKSIA MARITIMILLA

Varatoimitusjohtaja Jouko salo on omasta pyynnöstään irtisanoutunut Oy Maritim Ab:n palveluksesta 1.6.2003 lukien. Hän on jo luopunut hallitustyöskentelystä.

Ernst Tillander jatkaa entisessä tehtävässään ja on näin ollen siirtänyt eläkkeelle siirtymistään noin vuodella.



Iiro Haakana

Oy Maritim Ab:n hallituksen päätöksen mukaisesti Helsingin Bella-Marina Oy:n toimitusjohtaja, Venealan Kauppiaat ry:n puheenjohtaja Iiro Haakana nimitetään yhtiön varatoimitusjohtajaksi 1.11.2003 alkaen. Saman

päätöksen mukaisesti hän ottaa vastaan toimitusjohtajan tehtävät 1.11.2004 jolloin nykyinen toimitusjohtaja Pehr-Håkan Lindholm, oltuaan 20 vuotta Oy Maritim Ab:n toimitusjohtajana.

UUSI SUOMALAINEN PURJEVENE HAASTAA POHJOISMAISET LAATUVENEET

Intime Yachts Oy on yhtiö, jonka taustavai-
kuttajina ovat naantalilainen Paattimaakarit Oy ja raumalainen Absolut Yachts Oy. Nyt yhtiö on aloittanut uuden purjeveeneen valmistuksen ja tavoitteena on saavuttaa vakaa ja tunnettu asema Pohjois-Euroopan purjevenemarkkinoilla viiden vuoden kuluessa. Yhtiön ensimmäinen oma malli, moderni purjevene Intime 40, on suunniteltu ja toteutukseltaan kehityksen kärkeä ja sisältää monia uusia innovaatioita. Veneen pääsuunnittelija on Pekka Eivola ja piirustusten pohjalta yhtiö on jo saanut muutamia tilauksia. Koepurjehdukset alkavat ensi kesänä.



KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA HELMIKUU – HUHTIKUU 2003 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajimmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Bådnyt/Tanska	4	Targa 27.1, testi	12-15
Bådnyt/Tanska	5	Finnmaster 6800 WA Cabin, testi / Floating Show 2002	64-66
Boote/Saksa	4	Aquador DC 26, testi	34-38
Segeln/Saksa	5	Finngulf 41, testi / Floating Show 2002	30-33
Skipper/Saksa	5	Nord Star 24 Patrol, lyhyt esittely / Floating Show 2002	84
Skipper/Saksa	5	Minor 21 WR, lyhyt esittely	85
Yacht/Saksa	5	Finngulf 41, testi / Floating Show 2002	62-67
Nautica/Italia	3	Swan 75, esittely	84
Vela e Motore/Italia	3	Swan 75, lyhyt esittely	138
Yacht Capital/Italia	2	Swan 75, lyhyt esittely	100
Båtmagasinet/Norja	4	Bella 512 Excel, Yamarin 5820, testi	20-25
Praktisk Båtliv/Norja	1	Flipper 630 CC, Bella 655, testi	22-25
Praktisk Båtliv/Norja	2	Minor 34 WR, testi	24-28
Praktisk Båtliv/Norja	4	Sea Star 700 XR, testi	27-29
Seil Magasinet/Norja	1	Finngulf 41, testi / Floating Show 2002	68-70
Yate/Espanja	3	Floating Show 2002 –raportti	64-70
Yate/Espanja	3	Baltic 50, esittely	90-96
Båtbranschen/Ruotsi	2	Kunskap och volym bakom köp av Bella	5
Båtbranschen/Ruotsi	2	Vene 03 Båt: Tydlig tillväxt i Helsingfors	10
Båtliv/Ruotsi	2	Minor 34 WR, testi / Floating Show 2002	28
Båtnyt/Ruotsi	3	Bella 620 DC, Yamarin 6110, testi	24-26, 29-31
Båtnyt/Ruotsi	3	Finngulf 41, testi / Floating Show 2002	32-36
Båtnyt/Ruotsi	3	TG 6500, testi / Floating Show 2002	78-80
Vi Båtgare/Ruotsi	3	Flipper 909/999, esittely	48-49
Vi Båtgare/Ruotsi	4	Yamarin 5940, testi	50-51,56
Swiss Boat Yachting/Sveitsi	4	Aquador 26HT, testi	54-58
Yachting World/UK	3	Swan 62RS (Constanter), esittely	76-79, 88
Yachting World/UK	4	Swan 75, esittely	98
Cruising World/USA	3	Floating Show 2002, matkakertomus	10
Sailing/USA	3	Finngulf 41, esittely	26

MONITAHOINEN TEKNINEN KEHITYSTYÖ

– eri hankkeiden tilannekatsaus

KTK eli veneteollisuuden Kansallinen Teknillinen Komitea piti 5. toukokuuta kokouksensa Finnboatin uusissa tiloissa. Kokouksessa käsiteltiin eri hankkeiden nykytilaa ja niiden teknistä sisältöä. Mukana oli teknisiä kehityshankkeita, koulutusohjelmia ja lainsäädäntöä. Seuraavassa yhteenveto tärkeimmistä aiheista.

• Gunnar Holm •

KEHITYSHANKKEET POHJANMAALLA

Pohjanmaalla on viime vuosina toteutettu useita teknisiä kehityshankkeita. FinnMarin Oy on uudistanut tuotantomallinsa, on perehdytty kanadalaiseen CCBM-injektiolaminointimenetelmään, on toteutettu verkostohankkeita ja äskettäin on käynnistynyt CAD/CAM-järjestelmien käyttöönottohanke. Projektitoimintaa on rakentamassa ProBoat Center, josta löytyy enemmän tietoja osoitteesta <http://www.ketek.fi/proboat.php>.

VTT on myös tehnyt CONCORDIAN toimeksiannosta selvityksen Pohjanmaan veneteollisuuden tutkimuspalvelutarpeesta (Utredning över båtindustrins behov av forsknings-tjänster i Österbotten, VTT Rapport TUO36-021575). Tuloksena syntynyt raportti on luettavissa internetosoitteessa www.boatfinland.com. Tuloksista voi mainita, että vaikka palveluja ostetaankin kansainvälisiltä markkinoilta, niin määrättyissä asioissa halutaan paikallista tietämystä. VTT:n osaamisprofiili sopii myös moneen tutkimustarpeeseen ja siksi nyt tutkitaankin edellytyksiä VTT:n paikallisen läsnäolon vahvistamiseksi Pohjanmaalla.

LAATUPROJEKTI

Uudellamaalla on puolentoista vuoden ajan ollut käynnissä laatuprojekti, jonka tuloksena projektiin osallistuviin yrityksiin laaditaan ja hyväksytään laatujärjestelmät. Projekti on rakennettu ISO 9001 -järjestelmän mukai-

sesti ja siihen kuuluu myös ympäristöjärjestelmä. Parhailtaan selvitetään, onko Turun seudulla kiinnostusta samantyyppisen hankkeen käynnistämiseen.

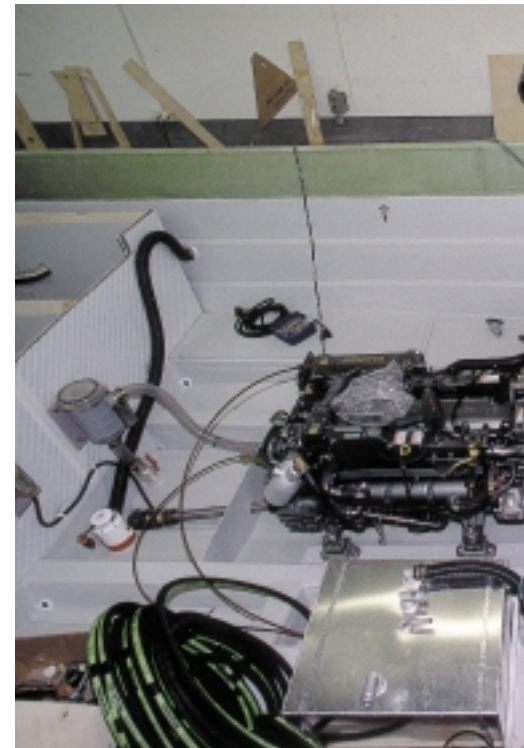
ICOMIA TC

ICOMIA TC eli tekninen komitea koostuu 2-3 kertaa vuodessa ja pohtii teknisiä asioita, jotka liittyvät veneteollisuuden kansainvälisen kaupan helpottamiseen. Seuraavassa on lyhyt lista tärkeimmistä juuri nyt esillä olevista aiheista:

- Vaikuttaminen laajennetun huvivene-direktiivin kehitystyöhön
- ISO-standardisointityön koordinointi
- Meluun ja sen hallintaan liittyvän työn koordinointi ISO WG 28:n, IMECin ja Soundboat-projektin välillä
- Huviveneiden varustedirektiivin tarveselvityksen tekeminen
- Superyacht-säännösten esiselvityksen tekeminen
- Vaikuttaminen RSG-ryhmän työhön teollisuuden lähtökohdista.

NBS-TYÖVENEPROJEKTI

Suomen Ympäristökeskus SYKE ja merenkulkulaitos MKL ovat tilanneet Pohjoismaisen venenormiston (NBS) työveneosan päivitystyön VTT:ltä. Tarkoitus on saattaa normisto ajantasalle ja laajentaa se koskemaan myös 15-24 m työveneitä. Uusi versio perustuisi nykyisiin NBS-Y -sääntöihin ja myös uusiin ISO-standardeihin,



Referenssivenenemenetelmä uudessa äänipäästädirektiivissä tarkoittaa, että mikäli on olemassa vastaavanlainen asennus jonka äänitason on todettu olevan sääntöjen mukainen, niin veneen voi hyväksyä suoraan viittaamalla tähän referenssiveneeseen.

joihin on sisällytetty uusia mielenkiintoisia tulkintoja. Yrityksistä huolimatta hankkeeseen ei tässä vaiheessa ole saatu Pohjoismaista osallistumista.

SOUNDBOAT-PROJEKTI

EU:n tukema ja euroopanlaajuinen Soundboat-projekti on käynnistynyt ja äänipäästömittaukset ovat jo käynnissä. Projektin tavoitteet ovat:

- Löytää ISO-14509:lle vaihtoehtoisia, mittauksiin perustuvia menetelmiä; helpotetut vaatimukset sääolosuhteille jne.
- Löytää ISO-14509:lle vaihtoehtoisia, parametrisuhteisiin perustuvia menetelmiä; P/D- ja referenssivene-menetelmien laajentaminen ja kehittäminen
- Todentaa eri menetelmien toleranssit ja pätevyysalueet.

Suomesta projektissa on mukana VTT ja myös veneteollisuus voi osallistua mittauksiin. Osallistumalla näihin veistämö saa käyttöönsä:

- ko. venettä koskevat mittaustulokset, joita ilmoitettu laitos voi käyttää direktiivin tultua voimaan
- ko. veneen melutason mittaustulokset suhteutettuna muihin mitattuihin



Kehityspanokset suunnataan uusiin suljettuihin valmistusmentelmiin. Kilpailijamaissa nämä ovat jo monessa paikassa käytössä.



veneisiin (benchmarking) - selvityksen mittausten vaatimasta panostuksesta kehitystyöhön (aika & raha).

VENEALAN KEHITYSOHJELMA "TELA"

Finnboatin toimeksiannosta on tarkoitus käynnistää kansallinen venealan tekninen kehittämisohjelma "Tela". Hankkeelle haetaan rahoitustukea TEKES:iltä. Projekti kattaa koko toimialan ja se jaetaan osa-alueisiin tekniikan, alueen tai yritystyyppin mukaan. Ohjelmassa selvitetään miten eri kansalliset rahoitusmuodot voidaan hyödyntää venealalla ja tutkitaan, voitaisiinko tietyt osa-alueet ohjelmassa ratkaista EU-rahoitteisilla yhteishankkeilla muutaman muun maan venealan kanssa.

STANDARDIKATSAUS

EU-standardeja valmistuu koko ajan lisää ja vanhoja päivitetään. Valmistajan kilpi -standardi on laitettu kokonaan uusiksi ja myös Omistajan käsikirja -standardista on tulossa uusi täysin päivitetty versio. Uusia aiheita on mm. äänipäästöstandardin toinen osa, joka käsittelee referenssivenemenetelmää.

Uusi standardisointiaihe on myös "Veneen käsittelyominaisuudet aallokossa". Tämän standardin taustalla on se, että esimerkiksi suuret sisävesistöihin tarkoitettut veneet hyväksytään helposti jopa A-suunnittelukategoriaan, vaikka niiden konetehto, tuulipinta ja muutama muu parametri ovat sellaiset, etteivät ne A-kategoriaan oikein sovi. Tarkoitus on laatia standardi, jolla laskennallisin keinoin pääparametrien avulla arvioidaan ve-

neen käsiteltävyyssominaisuuksia.

Scantling- eli mitoitusstandardi-kokonaisuudesta ovat valmistuneet osat 1-4. Tärkeät osat 5 ja 6 (mitoituspaineet, jännitykset, mitoitus sekä rakenteen yksityiskohdat) ovat vielä työn alla ja tarkoitus olisi saada ne DIS-lausunnolle syksyllä.

HUVIVENEDIREKTIIVIN LISÄYKSET

Uusi direktiiviesitys on nyt käytännössä hyväksytty ja siitä on jo olemassa suomenkielinen versio. Lisäys koskee kaikkien veneiden pakokaasu- ja äänipäästöjä ja direktiivin vanhaan rakennetekniseen osaan on tehty joukko täsmennyksiä. MKL ei ole vielä päättänyt, miten markkinavalvonta tullaan järjestämään. Tärkeimmät uudistukset ovat:

- Vesijetit ovat nyt mukana direktiivissä myös veneteknisen osuuden osalta.
- CIN-koodi (Craft eli Alus eikä vain runko) tulee käyttöön HIN-koodin sijaan.
- Valmistajan kilven tiedot täsmenytävät ja kuormaan ei enää sisälly tankkien sisältö.
- Jos veneessä on septitankki, on siinä oltava kansihela.
- Jälkisertifiointimahdollisuus nyt mahdollinen.
- Suunnitteluluokkiin lisätty pieni täsmennys, joka madaltaa D-luokan vaatimuksia.
- Laajennettu moduulikäyttö on nyt mahdollinen.
- Kaksikoneasennuksille +3 dB äänipäästönosto mahdollinen.
- Direktiivilisäys astuu voimaan 1.1.2005, kaksitahtikoneille 1.1.2006.

Uusi dokumentti on kohtalaisen sekava ja kestää kauan ennen kuin sen koko sisältö on omaksuttu. Tarvitaan varmasti myös erillisiä lisädokumentteja sananvalintojen tulkitsemiseksi. Alan onkin nyt syytä lähteä suunnittelemaan sitä, miten uudet säännöt saadaan mahdollisimman joustavasti mukaan venesuunnitteluun ja tuotantoon.

VENETEKNINEN KOULUTUS

Kymenlaakson ammattikorkeakoulussa on yhdessä CONCORDIA:n ja KE-TEK:in kanssa lähdetty kouluttamaan venetekniikan insinöörejä. Mukana koulutuksessa on nyt noin 15 henkilöä. Lääninhallitus tukee projektia ja koulutus tapahtuu Pohjanmaalla ja osittain Kotkassa.

NYA MEDLEMSFÖRETAG

I samband med Helsingfors båtmässa i februari godkändes som Finnboats medlemsföreningar igen flera nya medlemmar. Nya medlemsföretag i Finlands Båtindustriförening är Castello Marine Oy och Majavatuote Oy, medlem i Komponentleverantörerna blev Navsystems Oy. Marinhandlarna rf:s nya medlemmar är Coremar Oy, Interbarco Oy samt Puula-Sport Oy och ny medlem i Varvs- och serviceföreningen är Laitaatsillan Telakka Oy. Jukka Lares är Finnboats senaste båtsurveyor. Alla kontaktpuppgifter finner du på Finnboats www-sida och medlemsförteckningen kan även beställas från Finnboats kansli.

BÅTSURVEYORS PERSONMEDLEMMAR I FÖRBUNDET

Suomen Venetarkastajat ry – Finlands Båtsurveyors rf har avslutat sin verksamhet som en självständig förening och surveyors hör nu till förbundet som direkta personmedlemmar. Föreningen fortsätter sin verksamhet som vanligt men utan rf-status.

DEN STORA VARVSDAGEN

Båtbranschens Varvs- och serviceförening arrangerade i samband med Helsingfors båtmässa 10.2 den andra Stora Varvsdagen, som igen blev en jättesuccé. Totalt 88 personer deltog och följande Stora Varvsdag arrangeras under Vene 04 Båt –mässan nästa februari.

MARKNADSUNDERSÖKNINGSRESA

Finlands Båtindustriförening arrangerade i Finnboats regi en kort marknadsundersökningsresa till Holland och Tyskland 24-25.4. Man besökte Conyplex, Boomsmä och Bavaria Yachtbau och totalt deltog 12 olika företag i resan.

HÖSTMÖTET I HAMBURG 25-26.10.2003

Då ett flertal medlemsföretag finns representerade på den årliga Hanseboot-båtmässan och många företagsrepresentanter bekantar sig med den har man beslutat, att detta år hålla förbundets och föreningarnas stadgenliga höstmöten i Hamburg den 25-26.10.2003 i samband med mässan. Preliminärt program för mötesresan är som följande:

Utresa 25.10 lö AY853
Helsingfors-Hamburg 07.50-08.50
Retur 26.10 sö AY856
Hamburg-Helsingfors 19.10-22.05

Komponenttillverkaren

Navix Oy verkar i samma utrym-
men som Wallas Marin Oy, i St
Karins alldeles invid Åboleden.
Detta är möjligt tack vare att företa-
gen inte har konkurrerande produkter.
Navix sysselsätter 13 personer och för
innevarande år har man budgeterat en
omsättning på 1,2 milj.euro.

Det är fråga om ett relativt ungt
företag, som grundades för ett och ett
halvt år sedan. Men vd Mikko Tuomi
elektrifierade båtar redan under 80-ta-
let. År 1997 köpte han kabelserietill-
verkningen av ett annat företag och
började tillverka elektriska och elek-
troniska komponenter för masspro-
duktion.

– Tidigare gick ca en tredjedel
av vår produktion till elektronikindus-
trin, berättar Mikko Tuomi. Men
p.g.a. svagare efterfrågan på den sidan
levererar vi nu ca 95 % av våra pro-
dukter till båtindustrin.

Kunderna utgörs av båtvarv, som
tillverkar båtar industriellt. Bella, Ter-
hi, Yamarin, Finnulf, Uttern, Sarins
och Linex står det på leveransklara pa-
ket av kabelserier. Huvudprodukterna
utgörs av olika instrumenttavlor, ka-
belserier och kontrollpaneler för t.ex.
säkringar och strömbrytare. Företaget
gör också integrerad landströmsappa-
ratur, där landströmscentralen och
laddaren kan med snabbkopplingar be-
händigt installeras i en båt. Enligt
Mikko Tuomi vill varven ha möjligast



Skönare Till Sjöss

Finnboat kör tillsammans med Båtförbundet och Sjöfartsverket igång denna informati-
va road-show, vars tema är bekant från 70-talet. Det är meningen att på tre orter under en
eftermiddag (kl. 14–20) ge konsumenterna ett drygt informationspaket om båtlivet,
tryggheten till sjöss och råd i båtanskaffningsärenden. Man kör igång i Tammerfors den
11.6, fortsätter i Villmanstrand den 16.6 och avslutar i St Mickel den 17.6. Publiken har
fritt inträde. Tilläggsinformation ger Finnboat/Jouko Huju, tel. (09) 6962 1610.

Navix Oy



*De läsbara säkringsboxarna och land-
strömsdosorna kan man placera i båtens
sittbrunn. I säkringsboxen kan också
huvudströmbrytarna integreras varvid man
har allt på ett ställe.*

fullständiga och färdigt testade helhe-
ter.

Företaget har investerat i modern
produktionsteknik. En datorstyrd las-
erskärare klipper snabbt ut olika in-
strumentpaneler. Motorleverantörens
mätare installeras och kabeldragning-
en görs färdig, varefter installationen
testas färdigt hos Navix. Typiskt gör
man 10–30 likadana mätartavlor i se-
rie, varefter lasern laddas med ett nytt
program.

Navix Oy har budgeterat en till-
växt på 30 % för detta år trots
att Mikko Tuomi anser det
svårt att i detta läge förutspå
framtiden. Via METS-mässan
i Amsterdam har man satsat
på export och har redan leve-
rerat elkomponenter till sven-
ska Uttern. Målsättningen är
att vara bäst i branschen för
elektrifiering av båtar.

*Mätartavlorna skärs ut i en
datorstyrd laserskärare.*

Finngulf Yachts Oy

Finngulf Yachts Oy köpte i fjol vår-vinter upp Yanyards varvsfastighet i Skuru. Enligt företagets vd Stig Nordblad förverkligades därmed drömmen om att komma ner till havet, möjligheten att sjösätta båtarna direkt från produktionshallen. Alternativet hade varit att förstora fabriken i Karislojo.

– Den ursprungliga planen var, att vi skulle flytta hela produktionen till Skuru, berättar Stig Nordblad. Men behovet av vinterförvaringsplatser visade sig vara så stort att vi tänkte om för stunden. Nu laminerar vi båtarna i de gamla, välventilerade utrymmena och inreder dem i Skuru. Hallen har med ”verandan” en golvyta på 1300 kvm och vi installerade en portalkran för förflyttningarna. Dessutom byggde vi nya sociala utrymmen.

Vinterförvaringsverksamheten har bolagiserats och aktieägarna har rätt till båtplats i hallarna, som är uppvärmda. De tre hallarna rymmer 50–60 stora segelbåtar. I hamnen finns dess-



utom ett hundratal båtplatser. Nordblad berättar, att intresset för aktierna, d.v.s. en kontinuerlig vinterförvaringsplats var så stor, att hallarna fylldes på ett par veckor. Glädjande många Finngulf-kunder finns bland aktieägarna men Finngulf Yachts äger endast tre platser. En av varvshallarna fylldes enbart av 39-fots Finngulfar.

Finngulf Yachts Oy sysselsätter 30 personer, av vilka 25 kommer att placeras i Skuru. Varvet har sålt bra men framtidsutsikterna tycker Nordblad är aningen osäkra p.g.a. det världspolitiska läget.

Inkvartering

BEST WESTERN
HOTEL LÜBECKER HOF****
Ahrensböcker Strasse 4-8,
D-231617 Stockeldorf

Pris 480 Eur/pers/i dubbelrum
520 Eur/pers/i enkelrum


Se preliminärt program i den finskspråkiga texten.

Anmäl dig till höstmötesresan hos
Finnboat senast 31.7.2003.

HÖSTENS MÄSSRESOR TILL AMSTERDAM OCH PARIS

Finnboat arrangerar under hösten 2003 i samråd med Töölön Matkatoimisto en mässresa till METS-mässan i Amsterdam i november och till båtmässan i Paris i december. För detaljerade uppgifter se den finskspråkiga texten.

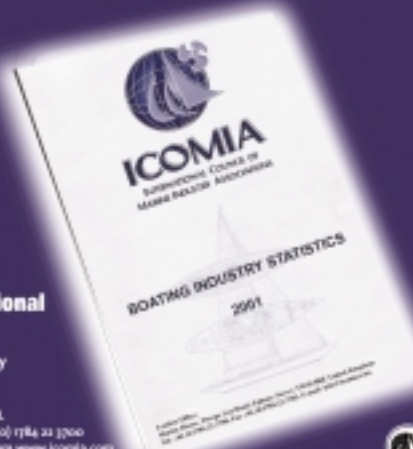
WHAT'S GOING ON?



Details of the recreational boat market

Statistics of the Boating Industry from 14 countries

ICOMIA, Marine House, Thorpe Lea Road, Egham, Surrey TW20 8BF, UK. Tel: +44(0) 1784 21 2700 Fax: +44(0) 1784 21 2705 info@icomia.com www.icomia.com



STROCO

Korkeapainepoltintekniikalla toteutetut vesikeskuslämmittimet suuriin huvi- ja työveneisiin.



15.00 M / 13kW

25.00 M / 34kW
35.00 M EL / 50kW / 3, 5 tai 8kW / 380V
Käyttövesilämmitin

Maahantuonti ja markkinointi:
El-Car Oy
Sienitie 9 C
00760 Helsinki
Stroco myynti: Puh. 0400-725425
www.el-car.fi
stroco@icon.fi

WEMA-anturit

polttoaine-, vesi- ja septitankille

www.wema.no

GT Malmström Ky

puh. (09) 588 2380, fax (09) 587 1227



Paalusolmu. Kiinteä luistamaton silmukka.



Jalussolmu. Yleissolmu kahden köyden liittämiseksi.



Tällä solmitaan kaupat ja paalutetaan tuleva menestys!

Vene 04 Båt Helsingin Messukeskuksessa 6.-15.2.2004.

Varaa osastosi osoitteessa: www.finnexpo.fi/vene Lisätietoja: Suomen Messut,
Håkan Löfgren, puh. (09) 150 9400 tai Minna Lahin, puh. (09) 150 9207,
etunimi.sukunimi@finnexpo.fi