



Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

FINNBOAT

News

4

2002

Finnboatin puheenjohtaja vaihtuu





Jouko Huju

VENEILYPERHE

Kuopiossa järjestetyt syyskokouspäivät olivat poikkeuksellisen antoisaa tilaisuus. Toistasataa Finnboatin jäsenyrityksen edustajaa pohti eri työryhmissä alan tulevaisuuden haasteita. Työryhmissä kehitettiin myös sellaisia aihekokonaisuuksia, joita on mielekästä kehittää edelleen kaikki yhdessä. Keskustelua herättivät niin tekniikka, tuotesuunnittelu kuin ympäristöasiatkin ja monia asioita viedään näidenkin osalta eteenpäin. Selkeästi tärkeimmäksi kokonaisuudeksi kaikissa työryhmissä kohosi kuitenkin jatkuvasti kasvava tiedottamisen tarve.

Vesillä liikkuminen on poikkeuksellisen mahtava harrastus. Ja meillä on tilaa siihen. Kuluttajalle tarjotaan kuitenkin yhä enemmän mitä erilaisempia ja toinen toistaan mielenkiintoisempia mahdollisuuksia viettää vapaa-aikaansa ja sijoittaa rahojaan. Alan viestinnälliset haasteet kohdistuvat toisaalta harrastuksesta kertomiseen ja tuoteinformaatioon, mutta myös alan itsensä tulee kokonaisuutena voida viestittää, että se on luotettava, kuluttajasta huolehtiva ja asiansa osaava. Oli poikkeuksellisen ilahduttavaa havaita yritysten vahva halu viedä näitä asioita eteenpäin Finnboat-lipun alla.

Ensi kesänä käynnistyy Viihdy Vesillä Veneillen road-show kolmella paikkakunnalla yhteistyössä jäsenyritysten, merenkulkulaitoksen ja Suomen Veneilyliiton kanssa. Tällä yhteistyöakselilla on hyvät edellytykset saada riittävää ja jatkuvaa näkyvyyttä ja myöhemmin tähän joukkoon liittyy varmasti lisää yhteistyökumppaneita. Samantyyppisiä hankkeita virittelevät ja ovat jo läpivieneetkin useat sisarjärjestömme monissa Euroopan maissa ja saamme niistä koko ajan tietoa ja kommentteja kokemuksesta. Veneilyä on toki edistetty kautta aikojen. Yhteistyötä on tehty aina. Se, mikä Kuopiossa oli erilaista oli vielä entisestäänkin vahvistunut tahto huolehtia alan tulevaisuudesta. Yhdessä.

Pääkirjoitus	2
Kuopion keikka	4
Venealan 2. suuri korjaamopäivä	6
Finnboat uusi puheenjohtaja	8
EU-rahaa haettavana	12
– riittävätkö rahkeet...	

Vakiopalstat

Peräaalloilla	3
Järjestöasiaa	4
Uutisia	10
Muualta poimittua	10
K.v. lehdistöseuranta	11
Svensk resumé	14



Venealan 2. Suuri Korjaamopäivä
Helsingin Messukeskuksessa 10.2.2003
klo 8.30-17.00

Ilmoittautumiset osoitteeseen
info@finnboat.fi
viimeistään 1.2.2003!

Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n jäsenlehti

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf:s medlemstidning

Julkaisija/Utgivare
Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Mariankatu 26 B 19
FIN-00170 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 6962 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör
Jouko Huju (Finnboat), jhuju@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Toimitus/Redaktion
Toimitussihteeri Lena Mickelsson (Finnboat),
lenamick@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, Kari.Wilen@seakari.pp.fi
Katja Simola, info@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten yllä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning
Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 14 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490
Telefax (09) 502 3486

Paino/Tryckeri
Laakapaino Oy
Painos 2300 kpl

**Ilmestymis- ja aineistopäivät/
Utgivningsdagar och deadline**
nrö/nr 1/2003, vko/v. 6, aineisto/material 20.1.

ISSN 0789-7332
Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärbild: Kari Wilén



Yhteinen ympäristövastuumme

Mitpä jos Prestige olisikin saanut vuoden tai ajanut karille Suomenlahdella? Uhkakuva ei ole tuulesta temmattu, sillä huonokuntoiset ja ikäloput säiliölaivat ovat arkipäivää Suomenlahdella. Yli kolmannes herkällä merialueellamme liikennöivistä öljyä kuljetavista aluksista on yksirunkoisia, joista lasti pääsee vahingon sattuessa vuotamaan helpommin mereen kuin kaksirunkoisista aluksista. Yksirunkoiset säiliöalukset on toki tarkoitus saada pois maailman meriliikenteestä vuoteen 2015 mennessä, mutta Itämeri ei voi odottaa.

Suomen rannikkovesillä ikäloput öljy-laivat eivät juuri kulje. Pidä Saaristo Siistinä ry:n yhteistyö Keep Baltic Tidy –verkostossa ja virolaisen sisarjärjestömme Hoiia Eesti Merd'in kanssa vie minut usein työmatkalle Tallinnaan, jossa valtavat, lähes kolmesataametriset mustaksi maalatut tankkerivanhukset eivät enää olekaan harvinainen näky. Korkeiden väylä- ja öljynsuojamaksujen myötä huonokuntoiset laivat ovat siirtyneet Venäjän ja Baltian maiden satamiin, joissa suoranaiset romulaivatkaan eivät ole harvinaisia. Itäisen Suomenlahden pohjukkaan rakennetut öljyterminaalit Venäjällä ja Virossa tulevat vielä lisäämään öljykuljetusten määrää Suomenlahdella merkittävästi.

Jos Suomenlahdella sattuisi Espanjaa kohdannut öljyonnettomuus, Itämeren rantavaltiot olisivat pulassa. Prestige upposi runsaan 200 kilometrin päässä rannikosta, mutta täällä etäisyys esimerkiksi Helsingistä Tallinnaan on alle sata kilometriä. Vaikka onnettomuus sattuisi Suomenlahden eteläisimmällä ulapalla, alkaisi nopeasti leviävä öljy huuhtoa saaria ja rannikkoa jo ensimmäisen vuorokauden aikana. Onkin tärkeää, että Itämeren alueen valtiot, HELCOMin ja Coalition Clean Balticin kaltaiset yhteistyöelimet ja Itämeren alueen veneily- ja ympäristöjärjestöt viimeistään nyt toimivat yhdessä ja erikseen tavoitteenaan sama päämäärä: miten ehkäistä Itämeren uhkaava öljytuho. Sillä vastuu ympäristöstämme on yhteinen.

Prestigen kaltainen suuronnettomuus on tuonut vesiympäristön suojelun tärkeyden maailmanlaajuisesti niin päättäjien kuin yksittäisten ihmisten puheisiin. Katseiden ja päätösten kohdistuessa näihin yksirunkoisiin aikapommeihin ei kuitenkaan pidä unohtaa niitä pienempiä ympäristötekoja, joita on tehty ja jatkuvasti tehdään vesiemme hyväksi.



Suomen päätös saattaa voimaan täydellinen käsittelemättömän käymäläjätteen päästökielto 1.1.2005 alkaen herätti taannoin jupinaa ja vastustusta veneilijöiden keskuudessa. ”Nyt ollaan kyllä kiivetty takaperin puuhun” todettiin yleisesti. Imutyhjennuspumppuja ei varsinkaan merialueilla ollut ja tietoa toimivasta septitankin imutyhjennysjärjestelmästä oli vaikeasti saatavilla. Pidä Saaristo Siistinä ry käynnisti silloin ympäristöministeriön rahoittaman ja Lounais-Suomen Ympäristökeskuksen valvoman septiprojektin, jonka tavoitteena oli veneiden käymäläjätteiden imutyhjennysmahdollisuuksien edistäminen. Veneilijät ovatkin tulevan päästökielton nyt sisäistäneet ja ovat hyvin tietoisia vuoden 2005 takarajasta. Myös asetuksen mukaisia muutoksia vanhojen veneiden käymäläjärjestelmiin tehdään koko ajan lisää.

Veneilijällä on kuitenkin oikeus olettaa, että tehtyään tarpeelliset muutokset veneessään hän myös pystyy järjestelmää hyödyntämään käytännössä. Valitettavasti monen veneilijän mielipide parin viime kesän aikana kerättyjen kokemusten jälkeen on muotoutunut epäileväksi, jopa negatiivi-

seksi järjestelmää kohtaan. Veneilijöitä on kielteisten signaalien vuoksi alkanut arveluttaa, kannattaako veneen muutostöihin ryhtyä, ellei kuitenkaan käytännössä voi järjestelmää käyttää. Tämän vuoksi Pidä Saaristo Siistinä tekee työtä myös satamien pitäjien ja kuntien kanssa, jotta nämä ymmärtäisivät, että tätä uutta palvelua on veneilijöille pystyttävä tarjoamaan. Yksittäiselle pienelle satamalle toimiva imutyhjennuspumppu on kuitenkin melko suuri investointi. Siksi olisikin tärkeä löytää viranomaisten taholta sopiva subventointikanava pumppujen hankkimiseen ennen tuota maagista vuotta 2005.

Imutyhjennyspalvelujen lisäksi piensatamien ympäristövaikutuksiin ja palveluihin tulisi kiinnittää laajemminkin huomiota. Veneilyn ympäristövaikutukset ovat marginaalisia, kun niitä verrataan teollisuuden, maatalouden tai yhdyskuntien vaikutuksiin. Veneily kuitenkin keskittyy ajallisesti muutama viikkoihin ja paikallisesti valmiille väylille ja satamiin, jolloin ympäristövaikutukset voivat olla huomattavia. Mutta vaikutuksia voidaan edelleen vähentää, mikäli tietoa ja mahdollisuuksia on riittävästi tarjolla. Pidä Saaristo Siistinä ry:n kehittämä venesatamien Askel parempaan –ohjelma kiinnittää kokonaisvaltaisesti huomiota sataman ympäristöasioihin ja –vaikutuksiin. Ohjelma on samalla työrukkanen niille satamille, jotka haluavat tavoitella Sinilippu-ympäristötunnusta. Sillä myös venesatamien ja veneilijöiden tekemät ratkaisut herkän Itämeren suojelemiseksi ovat tärkeitä: ei ole yhdentekevää, minne käymäläjätteet päätyvät, mitä myrkkymaalia käytetään ja miten vesillä liikutaan. Vastuu ympäristöstämme on yhteinen, jokaisella tasolla.



Rolf Karrento
pääsihteeri
Pidä Saaristo Siistinä ry



LIITON UUSI HALLITUS JA YHDISTYSTEN JOHTOKUNNAT

Syyskokouspäivillä ja veneparlamentissa Kuopion Rauhahahdessa 22.-23.11. oli mukana ennätysjoukko jäsenyritysten edustajia, kaikkiaan 101 henkilöä. Kokouspäivien aluksi kuulumme Raimo Sonnisen esityksen Bella-Veneet Oy:n historiasta, jonka jälkeen tutustuimme itse veistämön toimintaan kahden tunnin tehdaskierroksen aikana. Illalla olivat vuorossa sääntömääräiset kokoukset sekä yhteinen illallinen tunnelmallisessa Jätkänkämpässä Kallaveden rannalla.

Liiton syyskokouksessa puheenjohtajana vuodesta 1993 toiminut Vator Oy:n toimitusjohtaja Joel Nemes luopui tehtävästään ja



Kim Örthén

sääntömääräinen kokous valitsi uuden puheenjohtajan. 1.1.2003 alkaen Finnboatin hallituksen puheenjohtajana Kim Örthén, Vice President, Marine Commercial/Volvo Penta

Europe. Liiton 1. varapuheenjohtajana jatkaa Tor von Zwegbergk, Terhi Oy ja 2. varapuheenjohtajana Iiro Haakana, Helsingin Bella-Marina Oy.

Hallituksen muut jäsenet vuonna 2003 ovat:

Georg Berger, Oy Telva Ab
Derek Breitenstein, SVT ry
Ben Fagerström, Oy Marino Ab
Kaj Gustafsson, Siltala Yachts Oy
Vesa Koivula, Inhan Tehtaat Oy Ab
Klaus Koskimies, Ky Jotiko-Marine Kb
Stig Nordblad, Finnulf Yachts Oy
Lillemor Sarin, Ab Sarins Båtar Oy
Klaus Selén, Selboat Oy
Raimo Sonninen, Bella-Veneet Oy
Esko Syrjäso, Veneveistämö Syrjäso Oy
Kari Vainio, Oy Reichhold Ab.

Kuopion keikka

Bella-Veneet Oy oli ystävällisesti kutsunut Finnboatin vuosikokousväen vierailulle yrityksen Kuopion tehtaille. Tutustuimme viidessä ryhmässä kahden tehdashallin tuotantolinjoihin, tuotekehitysosastoihin sekä aivan äskettäin valmistuneeseen muottivarastoon. Lopuksi isäntämme esittelivät myös Bella-Veneiden upean uuden konttorin, joka juuri oli rustattu sisäänmuuttokuntoon.

Ennen tehdaskierrosta Bella-Veneiden perustaja ja toimitusjohtaja Raimo Sonninen piti lyhyen esityksen yrityksensä alkuvaiheista ja sen nykyisistä tavoitteista.

• Kari Wilén •

Bella-Veneet Oy on maamme johtava 5–10 metristen lujite-muovisten moottoriveneiden valmistaja. Yritys on viime vuosina kasvanut voimakkaasti, Kokkolassa käynnistettiin uusi tehdas vuonna 2001, Larsmon tehtaan tuotanto uudistettiin ja Kuopiossa hankittiin ja käynnistettiin uusi tehdas huhtikuussa 2001. Ensi vuodeksi on budjetoitu noin 35 milj.eur liikevaihto. Tuntuu epätodelliselta, että yksi mies käynnisti kaiken tämän ainoastaan 30 vuotta sitten.

Vesi kiehtoi

Kaikki alkoi oikeastaan siitä, että runsaat 10-vuotias Raimo Sonninen sai 12 mk rahoitustukea äidiltänsä hankikseen rakennustarvikkeet vanerikanoonin tekoa varten. Sillä rahalla ei kuitenkaan saanut vedenkestävää vaneria vaan kanootti oli seuraavana vuonna tehtävä uudestaan. Raimo oppi aikaisin, ettei huonoista aineksista kannata tehdä veneitä. Oppi pitää vielä tänäkin päivänä.



Kiitoksen aika. Kaj Gustafsson puhuu Finnboatin eroavalle puheenjohtajalle Joel Nemekselle.

Oikealla uutta puheenjohtajaa Kim Örthénia onnitellaan, vuorossa Ole Sandman ja Tor von Zwegbergk.

Veneily alkoi jo nuoruusiässä kiinnostamaan ja Raimo Sonninen hankki itselleen kilpatallin ylilääkäri Jaakko Aallolta. Raimo ajoi itse C-luokan hydroa, mutta kohta nopeammat Molinari-katamaraanit alkoivat kiinnostaa. Niitä hän rakensikin itselleen sekä muutamalle toiselle tunnetulle kilpa-ajajalle, kuten Bimbo Aminoffille ja Ullamaria Smedsille.

Ensimmäiset myyntiin menneet avoveneet 24-vuotias Raimo rakensi pienessä puusepänerstaassa Carl-Olof Wiikiltä E-luokan kattia vastaan saamistaan muuteista. Hän opiskeli samalla Kuopion teknillisessä opistossa. Seuraava askel oli siirtyminen Shelliltä vuokrattuun 240 neliön halliin, jossa tehtiin avo- ja tuulilasiveneitä yhden kappaleen päivävauhtia. Valmistaja ja myyjä olivat yksi ja sama henkilö: insinööri Raimo Sonninen.

80-luku tiesi tasaista kasvua ve-



Raimo Sonninen ja Juha Väyrynen esittelivät Bella-Veneet Oy:n tuotantolinjoja yli satapäiselle vierasjoukolle.



Jätäkämpällä tunnelma oli katossa ja ruoka maistui. Derek Breitenstein (vas.), Vesa Koivula ja Esko Syrjäsuo lihapatojen ääressä.



Osmo Roukala (vas.), Terho Liukkonen, Lars Juslin ja Mika Feinik tarkkoina Bella-Veneillä.



Yksi illan monista puhujista oli Jomppa Koskimies.

nevalmistusbisneksessä ja vuonna 1985 tuotanto siirtyi Kuopiossa uuteen venetehtaaseen. Opiskeluaikainen tyttöstävä oli silloin jo keksinyt Bella-nimen. Myynti oli kotimaapainotteista mutta myös Ruotsiin vietiin Bella-veneitä.

Raimo Sonninen pitää Falcon 26 -veeneen syntyä yhtenä yrityksensä suurena virstanpylväänä. Aikaisemmat veneet oli usein kehitetty vanhoista malleista, mutta nyt italialaisen Molinarin piirtämästä daycruiser-veeneestä tehtiin kajuuttamalli, jota sen jälkeen on myyty yli 600 kappaletta. Toinen harppaus oli vuonna 1992 tapahtunut Flipper-malliston valmistusoikeuksien osto. Siihen kuuluu 9 venettä kokoluokassa 5,15–9,85 m ja ruotsalainen suunnittelija Håkan Södergren on saanut tehtäväkseen kehittää mallistoa edelleen.

Vuonna 2000 Raimo Sonninen hankki Aquador-veeneiden valmistus-

oikeudet. Bella-Veneet Oy:n tavoitteena on tehdä Aquadorista merkituote eli brändi, jossa yhdistyvät käyttömukavuus, turvallisuus ja laatu. ”Aquadorin pitää olla niin hyvä kuin vaan ihminen voi tehdä”, totesi toimitusjohtaja esityksessään.

Laman aikana yritys eli vaikeita aikoja ja sen opettamana päätettiin ”tehdä veneitä eikä enää venetehtaita”. Mutta Aquadorin myötä valmistuskapasiteetti kävi riittämättömäksi, jolloin Bella-Veneet osti naapurissa oleva Huberin tehdaskiinteistön. Aquadorin valmistus on siirtymässä sinne kun taas Flipper-veneet sekä yhtiön suurimmat mallit tehdään Pohjanmaalla. Veneitä valmistetaan myös alihankintana Turun seudulla. Tehtaissa sovelletaan tehokasta linjat tuotantoa ja valmistussarjojen pituus on 30–100 venettä. Vuosittain valmistuu yli 1500 venettä ja yhtiö työllistää noin 180 henkeä.

Yhdistysten johtokunnat vuonna 2003 ovat seuraavat:

Suomen Veneteollisuusyhdistys ry



puheenjohtaja Tor von Zweybergk, Terhi Oy
Ben Fagerström, Oy Marino Ab
Kaj Gustafsson, Siltala Yachts Oy
Vesa Koivula, Inhan Tehtaat Oy Ab
Lillemor Sarin, Ab Sarins Båtar Oy
Raimo Sonninen, Bella-Veneet Oy
Esko Syrjäsuo, Veneveistämö Syrjäsuo Oy

Venealan Osatoimittajat ry



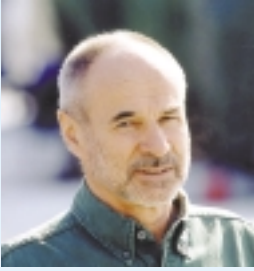
puheenjohtaja Kari Vainio, Oy Reichhold Ab
Cay Bärlund, Volvo Penta Europe, Office Finland
Lars Juslin, Oy Trans-Auto Marin Ab
Klaus Koskimies, Ky Jotiko-Marine Kb
Pekka Paajanen, Oy Brandt Ab
Olle Wikström, Oy Hempel Coatings (Finland) Ab
Tarmo Vuojärvi, Kesko Marine

Venealan Kauppiat ry



puheenjohtaja Iiro Haakana, Helsingin Bella-Marina Oy
Mika Feinik, Tammer-Vene Oy
Marina Forsström, TG-Marin Oy
Lassi Hellman, Hellman Trading Ky
Henrik Jäfs, Oy F&M Boats Ab
Leif Karlsson, Oy Leif Karlsson Ab
Jouko Viljamaa, Venepori Oy

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry



puheenjohtaja Klaus Selén, Selboat Oy
Karl-Johan Janhonen, Emsalö Båtupplag Ab
Joni Leeve, Leevene Oy
Aulis Meri, Satavan Venepalvelu Oy
Ole Sandman, Pencentra Oy
Petteri Saxberg, Mustikkamaan Telakka Oy

Suomen Venetarkastajat SVT ry



puheenjohtaja Derek Breitenstein
Kai Ilmanen
Kenneth Lindberg
Niklas Rönnerberg
Klaus Selén.

UUSIA JÄSENIÄ

Kiinnostus järjestäytyneitä venealaa kohtaan tuntuu aina vain lisääntyvän, sillä syksyn aikana on jäsenkunta taas kasvanut. Uusi jäsenyrittäjä Venealan Osatoimittajat ry:ssä on Twin Systems Oy. Venealan Kauppiat -yhdistyksen ovat puolestaan liittyneet Bellamer Oy, Kemiön Venekeskus Oy, Oy LW-Marine Ltd, Port Arthur Oy sekä F:ma Guy Wikström.

Finnboatin jäsenyydestä ovat eronneet Custom Boat Oy, Marinboden Kb ja Yanyard Oy.

MESSUMATKALLE DÜSSELDORFIIN

Muistattehan KohdematkatKalevan ja Finnboatin yhteisen matkan Düsseldorfin venemessuille 18.-20.1. Hotellimme on Carat Hotel Düsseldorf ja matkan hinta on 693 tai 866 euroa huonevaihtoehdosta riippuen. Lisätiedot ja matkavaraukset mahdollisimman pian suoraan Iris Lehtinen, puh. 020 561 5311, iris.lehtinen@kohdematkatkaleva.fi

Kiitämme kaikkia menneestä veneilykaudesta ja toivotamme Rauhallista Joulua sekä menestystä vuodelle 2003!

Joulukortteihin varatut varat olemme antaneet MediHelin toiminnan tukemiseen.

Vi tackar för den gångna båtsäsongen och tillönskar en Fridfull Jul och ett framgångsrikt år 2003!

Medlen reserverade för julkort har vi donerat till stöd för MediHelis verksamhet.



Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Venealan 2. Suuri Korjaamopäivä

Helsingin Messukeskuksessa
maanantaina 10.2.2003 klo 08.30 – 17.00

Finnboatiin kuuluva Venealan telakka- ja korjaamoyhdistys ry järjestää Helsingissä Vene 03 Båt -messujen yhteydessä järjestyksessä toisen Suuren Korjaamopäivän. Päivän aikana läpikäydään tiiviiseen tahtiin todella laaja kirjo alan ajankohtaisia ja tärkeitä asioita, joten jokaisen maassamme venealan telakointi- tai korjaamotoimintaa harjoittavan kannattaakin ehdottomasti olla läsnä! Tälläkin kertaa tilaisuudesta on pyritty tekemään mahdollisimman edullinen ja se järjestetäänkin lähes

omakustannushintaan. Hinta on Finnboatin jäsenyrittäjien edustajille 65 EUR ja ei-jäsenille 80 EUR (sis. alv, lounas ja kahvit). Tämän tapahtuman suosio tulee olemaan suuri, ensimmäiseen Korjaamopäivään viime venemessuilla osallistui 120 henkilöä. Ilmoittaudu siis Finnboatin toimistoon Katjalle, fax 09-6962 1611 tai info@finnboat.fi mahdollisimman pian, ehdottomasti kuitenkin 1.2.2003 mennessä. Tee ystävällisesti ilmoittautumisesi kirjallisesti.

Alustava ohjelma:

08.30	Aamukahvi		
09.00	Seminarin avaus		
09.15	Veneenkorjaus Case 1 – Pahoin vaurioitunut purjevere	12.00	Lounas
	Veneenkorjaus Case 2 – Puuveneen/kannen korjaus	13.00	Kuluttajan oikeudet – uusi direktiivi + keskustelu
	Veneenkorjaus Case 3 – Komposiittiveneen korjaus	14.00	Kustannusarvion teko + keskustelu
	Keskustelu edellisistä	14.30	Rikin tarkastus + keskustelu
10.35	Tauko	15.00	Iltapäiväkahvi
10.45	Moottorikorjaus Case 1 – Moottori/vetolaitekorjaus	15.20	Alumiinin korjaushitsaus ja jälkikäsitteily
10.46	Moottorikorjaus Case 2 – Akselikorjaus	15.55	Veneen sähköongelmat + keskustelu
		16.40	Loppukeskustelu
		17.00	Tilaisuus päättyy

Tervetuloa!

Venealan Telakka- ja Korjaamoyhdistys ry
Båtbranschens Varvs- och serviceförening rf

Jäsenetuna saat ilmaiseksi myös Lomakeohjelmamme uusimman version.

Finnboatin tuottama Venemyynnin Lomakeohjelma auttaa yritystäsi tekemään nopeasti ja siististi kaikki alan oleelliset sopimuspaperit kotimaassa. Paperirutiinit helpottuvat ja voit keskittyä tehokkaammin varsinaiseen myyntityöhön.

Venemyynnin Lomakeohjelman viimeisin versio 4.0 sisältää uusia lomakkeita ja toimii entistä paremmin, nyt myös ruotsiksi. Mukaan on lisätty venevälityslomakkeet (myynti- ja välityssopimus) sekä venetarkastussopimus, -ehdot ja -tarkastusraportti. Version 4.0 toimitukset alkavat Vene 03 -messuihin mennessä.



Som medlemsförmån får du vårt senaste formulärprogram gratis.

Formulärprogrammet för båtförsäljningen är ett PC-program som Finnboat tagit fram för att du och ditt företag snabbt och snyggt skall kunna uppgöra alla branschens aktuella inhemska avtalsformulär. Både på finska och på svenska. Pappersrutinerna blir enklare och du kan därför koncentrera dig på det verkliga försäljningsarbetet.

Den senaste versionen 4.0 av Formulärprogrammet för båtförsäljningen innehåller nya blanketter och fungerar bättre än tidigare - nu även på svenska. Man har också inkluderat båtförmedlingsformulären.

Versio 4.0 sisältää seuraavat lomakkeet:

- Tarjouslomake
- Myyntisopimus sekä myyntiehdot
- Työmääräys
- Rekisteri-ilmoitus
- Osamaksusopimus sekä sopimusehdot
- Myyntikohteen luovutusopimus
- Vaihtokohteen luovutusopimus
- Vakuutushakemus
- Telakointi- ja huoltosopimus sekä telakointiehdot
- Venetarkastustoimeksianto, -raportti ja -ehdot
- Venevälitystoimeksianto ja välitysmyyntisopimus

Huom! Lomakeohjelma on saatavissa vain jäsenille.

Version 4.0 innehåller följande formulär:

- Offertblankett
- Försäljningsavtal samt försäljningsvillkor
- Arbetsorder
- Registeranmälan
- Avbetalningsavtal samt avtalsvillkor
- Avtal för överlåtelse av försäljningsobjektet
- Avtal för överlåtelse av bytesobjektet
- Försäkringsansökan
- Uppläggning och serviceavtal samt uppläggningsvillkor
- Båtinspektionsavtal, -rapport och -villkor
- Båtförmedlingsuppdrag och förmedlingsavtal

Obs! Endast medlemmar har tillgång till Formulärprogrammet!

Ota yhteyttä ja liity – se kannattaa!

Ta kontakt och bli medlem – det lönar sig!



Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Mariankatu 26 B 19, 00170 Helsinki, puh. (09) 6962 160, fax (09) 6962 1611
Mariegatan 26 B 19, 00170 Helsingfors, Tel. (09) 696 2160, Fax (09) 696 21611

MERKKIPÄIVIÄ

Kaisla-veneitä valmistavan Sky Mirror Ky:n toimitusjohtaja Teemu Aho (vas.) vietti 60-vuotispäiväänsä lauantaina 23.11. Hieman aiemmin, eli 5.11. 60-vuotispäiväänsä ehti viettää Vene-lehden päätoimittaja Matti Murto. Lämpimät onnittelumme molemmille!



ICOMIA STATISTICS

Alan kansainvälinen kattojärjestö ICOMIA on saanut valmiiksi "Boating Industry Statistics 2001" –tilastokirjan. Tämä tilastoyhteenveto julkaistaan vuosittain ja siihen on koottu ICOMIA:n 14 jäsenmaan venevalmistusta sekä veneiden ja moottoreiden vientiä ja tuontia koskevat tilastot. Lisäksi kirjassa on tietoa ko. maiden venemäärästä, taloudellisesta tilanteesta jne. Tilastokirjan voi tilata ICOMIA:n toimistosta osoitteesta www.icomia.com ja se maksaa Finnboatin jäsenyrityksille 175 euroa/kpl ja ei-jäsenille 350 euroa/kpl.

UUSI ILME

Finnboat on uusintu kansainvälisillä venemessuilla yhteisesti käytettävien Suomi-tunnusten ilmeen. Yhteisiä tunnuksia käytetään messuosastoilla aina silloin, kun on kyse KTM:n vientitukkeen oikeuttavasta yhteistahtumasta, mutta yhteisen "värin tunnustaminen" on toki suositeltavaa muulloinkin. Seuraavan kerran yhteissomisteet ovat näkyvästi esillä tammikuussa Düsseldorfin venemessuilla, missä Finnboatilla on iso yhteisosasto hallissa 11.



VENE 03 BÅT

Tulevat helmikuiset venemessut (7.-16.2.) ovat jälleen suuremmat kuin koskaan. Joulukuun puolivälissä oli varattuja näyttelyneliöitä jo 18.500, ilmoittautuneita yrityksiä oli yli 280. Liitolla on tuttuun tapaan oma osasto hallissa 6 ja sinne ovat kaikki jäsenyritysten edustajat ja mikseivät muutkin tervetulleita kahville. Osastomme on d-käytävällä, Telvan "takana".

Kuopiossa marraskuussa pidetyn Venealan Keskusliitto Finnboatin vuosikokouksessa puheenjohtajan nuija siirtyi sitä kymmenen vuotta heiluttaneen Joel Nemeksen kädestä vuodenvaihteessa tehtävänsä vastaanottavalle Kim Örthénille. Liittoa vastuuntuntoisesti sen kaikkien aikojen kukoistukseen luottanut puheenjohtaja luovutti tehtävänsä luottavaisin mielin toiselle venealan nuorelle veteraanille.

• Kari Wilén •

Kim Örthén on työskennellyt koko ikänsä venealaan liittyvissä tehtävissä. Kun hän 30 vuotta sitten opiskeluaikanaan haki töitä Telvan veneliikkeestä, opetti alan legenda Nisse Häggblom hänet pleissaamaan köysiä. – Se oli sisäänpääsyvaatimus Telvan putiikkiin työhön pyrkiville, Kim Örthén toteaa ensiaskeleistaan venealalla.

Kauppatieteiden opiskelija Kim Örthén saikin pestin Nissen putiikissa "airo- ja hankainmyyjänä", mutta eteni pian urallaan ja hoiti yrityksen tuontivarusteiden kauppaa sekä BMW-moottoreiden maahantuontia. Hän oli mukana rakentamassa Telvan laajaa jakeluverkostoa ja pitää yrityksessä Nisse Häggblomin ja Georg Bergerin ohjauksessa saamaansa kokemusta "venealan korkeakoulututkintona".

Keväällä 1984 Kim Örthén siirtyi Volvo Pentan palvelukseen, joka edelleen on hänen työnantajansa. Ensimmäinen titteli oli "nuorempi merimoottorimyyjä", mutta jo vuonna 1996 Kimille uskottiin kokonaisvastuu Volvo Pentan toiminnoista Suomessa. Vuonna 2000 hän siirtyi projektiluontoisesti hoitamaan Volvon kuorma- ja linja-autoliiketoimintoja Suomessa, mutta palasi viime keväänä Volvo Penta Europe'n johtajaksi vastualueenaan raskaiden merimoottorien liiketoiminta.

Finnboatin uusi



"Junioritoiminta" lähellä sydäntä

Veneilyharrastuksen kasvu tulee tulevaisuudessa vaatimaan venealalta tarkkaa pohtimista ja koko palveluketjun kehittämistä. Tarjonta vapaa-ajan harrastuksista kasvaa koko ajan ja venealan on jatkuvasti aktiivisesti työtettävä potentiaalisia veneilijäkandidaatteja. Nuorisotyö yhdessä muiden järjestöjen kanssa onkin tärkeä osa tätä sarkaa.

– Muiden järjestöjen kanssa tehtävä nuorisotyö erilaisissa kerhoissa ja pursiseuroissa on aina ollut lähellä sydäntäni, Kim Örthén toteaa. Olen Finnboatin hallituksessa osallistunut tähän keskusteluun ja katson, että meidän on huolehdittava venealan jälkikasvusta kunnolla.

– Tähän liittyy tiiviisti venealan koulutus, Örthén jatkaa. Suomessahan ei ole sellaista opinahoja, joka suoraan kouluttaisi väkeä venealalle. Alamme tarvitsee kuitenkin osaavaa henkilökuntaa sekä korjaamoihimme, veistämöillemme että myymälöihimme.

– Itse olen sitä mieltä, että etenkin korjaamoalalla meillä on jatkuvasti ollut puutetta nuoremmasta, oppimishaluisesta väestä. Meidän on osattava hoitaa jälkimarkkinointi kunnolla ja tähän tehtävään tarvitsemme osavaa henkilökuntaa.

Venealan teollisuuden on toisaal-

puheenjohtaja esittäytyy



Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n uusi puheenjohtaja Kim Örthén (vas.) kiittää tehtävänsä jättävää Joel Nemestä kymmenen vuoden ansiokkaasta palveluksesta venealan yhteisen hyvän puolesta.

– Olemme parikymmentä vuotta yhdessä hoitaneet Finnboat-asioita liiton hallituksessa enkä näe mitään syytä muuttaa valitsemaamme linjaa, uusi puheenjohtaja totesi marraskuussa keskusliiton syyskokouksessa Kuopiossa.

ta varmistettava se, että harrastukseen tarvittavat välineet ovat turvallisia ja helposti saatavilla, jotta kuluttaja kokisi harrastuksen mielekkääksi. – Veneilyn on oltava helppoa, uusi puheenjohtaja viestittää. Siihen tarvitaan hyviä myyjiä, luotettavia veistämöjiä ja jokaisen veneilijän lähellä olevia helposti ja rajoituksetta saatavilla olevia palveluja. Jotta saavuttaisimme tämän, meidän on oltava yhteistyössä kaikkien veneilyyn liittyvien organisaatioiden kanssa.

Finnboatiin kuuluva Venealan Kauppiat ry onkin käynnistämässä merenkululaitoksen ja Suomen Veneilyliiton kanssa ”Viihdy Vesillä Veneillen” –roadshown, jossa harrastuksen monia mahdollisuuksia tuodaan esiin. Kim Örthénin mielestä Venealan Kauppiat ry onkin erityisen aktiivinen yhdistys, jonka jäsenkunta on hyvin sisäistänyt sen mitä yhteistyöllä voidaan saavuttaa. Syksyn veneparlamentissa pidetyssä aivoriivessä tuli esille lukuisia ajatuksia, joita on syytä kehittää edelleen.

Liiton sisäinen työ

Finnboat on vastuussa maamme kahden tärkeän veneilytapahtuman järjestämisestä. Keskusjärjestö on Helsingin Kansainvälisten Venemessujen toimeksiantaja ja syksyisin järjestetään yhdessä HSK:n kanssa Helsingin Uiva Veneäyttely. Näiden tapahtumien kautta voidaan myös edistää veneilyä

sekä itse näyttelyosastoilla tapahtuvien tuote-esittelyjen, että messujen aikana järjestettävien seminaarien ja lehdistötilaisuuksien kautta. – Messut kaipaavat jatkuvaa uudistumista ja laajempaa viestiä veneilyharrastuksen tarjoamista mahdollisuuksista, Örthén toteaa. Uudet hallit vetävät entistä enemmän väkeä helmikuun venemes-suille ja samalla voidaan erilaisille aatteellisille veneilyä tukeville järjestöille antaa mahdollisuus päästä esille.

– Kehitys on kulkenut siihen suuntaan, että kansainvälisessä kilpailussa pärjäävät toisaalta suuret yritykset ja toisaalta erikoisosaamiseensa keskittyneet pienet yritykset, Kim Örthén toteaa. On tärkeää, että yritykset huolehtivat omasta ja koko alan uskottavuudesta. Jälkimarkkinointi, takuut ja vastaavat asiat ovat kuluttajien kannalta hyvin merkityksellisiä.

– On hienoa todeta, että Finnboat-kylltiä kantavat yritykset ovat ihan käytännössä hyötynneet jäsenyydestä. Asiakkaiden luottamus on voimistunut kun yrittäjä sen avulla on voinut osoittaa, ettei esimerkiksi veneiliikkeen pitäminen ole mikään sivutoimi tai pelkkä harrastus, vaan vakavasti otettavaa liiketoimintaa.

Alan yhteistyökyky

Suomalaisen veneteollisuuden tuotannosta menee tänä vuonna 81 % maamme rajojen ulkopuolelle. Olemme kovalla työllä ja tiiviillä yhteistoimin-



nalla avanneet uusia markkina-alueita ja lisänneet markkinaosuuksiamme päävientimaissa. Tämän yhteistyön kehittäminen on tärkeässä asemassa kun linjaamme tulevaisuuden toimintaamme.

– Yhteistyökyky alallamme sekä vientiponnisteluissa että kotimaan toiminnossa on ainutlaatuisista kun tarkastelemme tilannetta rajojemme ulkopuolella, Kim Örthén kiittelee. Taivoitteenamme on kovasta kilpailusta huolimatta säilyttää KTM:n viime vuosina alallemme myöntämä kansainvälistymistuen taso ja sitä kautta mahdollistaa Finnboatin jäsenyritysten yhteiset vientiponnistelut messuilla ja erilaisissa tapahtumissa yhteis-osastoineen ja -esiintymisineen.

– Yhteistyö toimii myös ruohonjuuritasolla, lainaamme tarvittaessa vaikka hartsia tai ruuvimeisseliä toisillemme. Olen kokenut tämän aivan omakohtaisesti esimerkiksi siinä, että vaikka omalla työsarallamme kilpailemme edellisen puheenjohtajan Jolli Nemeksen kanssa kovastikin, ei liittoa tai alaa koskeva keskinäinen yhteistyömme ole koskaan rakoillut.

– Näen Finnboatin toiminnassa kaksi pääkohtaa. Veneilyä on edistettävä sekä kuluttajien että alan ammatinharjoittajien piirissä. Samalla meidän on varmennettava tuotteidemme vahva asema vientimarkkinoilla.

YRITTÄJÄPALKINTO HEINLAHDEN VEISTÄMÖLLE



Kymen Yrittäjät myönsi lokakuussa maakunnallisen yrittäjäpalkinnon Heinlahden Veistämö Ky:lle. Palkinnon perusteluissa mainittiin seuraavaa: "Kymen Yrittäjien hallitus on halunnut kiinnittää huomiota yrityksen erityisosaamiseen ja yrityksen kädentaitojen hyväksikäyttöön sukupolvelta toiseen. Yrityksessä on tehty onnistunut sukupolven vaihdos". Veistämön perusti vuonna 1928 Erik Kiiski. Hänen jälkeensä työtä jatkoi Jaakko Kiiski ja tällä hetkellä toiminnasta vastaavat hänen poikansa Erkki ja Lauri Kiiski. Nykyään yrityksen toiminnassa on mukana jo neljäskin sukupolvi, Miika ja Timo Kiiski. Veistämön ansioksi luettakoon se, ettei se ole kertaakaan historiansa aikana irtisanonut työntekijöitään. Tällä hetkellä veistämön palveluksessa on kahdeksan henkilöä. Yrityksen päätuotetaan on jo 70-luvulta lähtien ollut Tiiskeri-moottorivene, jota on rakennettu tähän mennessä 150 kpl.

PULPETTIVENE VENÄJÄLLE

Forsbom Yacht Design Oy on tehnyt suunnittelusopimuksen venäläisen veneveistämön kanssa alumiinisen pulpettivedeen suunnittelusta. Vene on veistämön ensimmäinen pulpettivenemalli ja veistämön tarkoitus onkin laajentaa pulpettivenemallistoa jatkossa. Vene on 5 metriä pitkä ja siinä on useita eri sisustus vaihtoehtoja. Vene soveltuu niin huvi-, kalastus- kuin viranomaistenkin käyttöön. Prototyypin valmistus alkaa tammikuussa ja se valmistuu kevään 2003 aikana.



MUUALTA POIMITTUA PRESSÖVERSIKT

Venemyynti Kari Kymäläinen vietti syksyllä liikkeen 20-vuotissyntymäpäiviä. Yritys on kasvanut koko ajan ja tänä vuonna liikevaihto nousi noin 5,5 miljoonaan euroon. Myynnillä mitattuna yritys on kolmen suurimman joukossa Suomessa. Aluksi veneitä myytiin omalta pihalta ja moottoreita autotallista Paltanmäessä. Vuonna 1986 yritys muutti Oripohjaan ja liiketila on tällä hetkellä 1300m². Venemyynti Kymäläinen selvisi lama-ajan tyrskyistäkin ehjin nahoin, sillä yksikään heidän edustamistaan valmistajista ei kaatunut. Kari Kymäläinen mainitsee eduksi myös sen, että heillä myydään vain kotimaisia veneitä, veneiden tuontiin ei ole koskaan lähdetty mukaan. Menestyksen taustalla on myös vahva käytettyjen veneiden kauppa.

(Oriveden Sanomat 22.10.2002)

Mikael Rönnqvists båtbyggeri i Sundom totalförstördes i en häftig brand i början av november. En anställd upptäckte rök i ett hörn nära utgången. I hörnet fanns trassel med harts och det eldfångda materialet självantändes. På plats fanns släckare men ingen hann göra någonting. På tre, fyra sekunder var byggnaden övertänd. Kort efter att branden brutit ut började det smälla när tomma tunnor som innehållit harts och aceton exploderade. Till all lycka var det vindstill och ingen av de anställda blev skadad. De färdiga båtarna som fanns på gården hann man flytta i säkerhet men tyvärr brann alla formlar upp. Trots eldsvådans fortsätter verksamheten, säger Mikael Rönnqvist.

(Vasabladet 9.10.2002)

Pääministeri Paavo Lipponen vihki lokakuun alussa **Venealan Teknologikeskus BTC:n** Pietarsaareissa. Tämä keskus on veneveistämö Nautorin ja Pietarsaaren kaupungin yhteishanke. Teknologikeskuksen toivotaan houkuttelevan seudulle uusia venealan yrittäjiä. Teknologikeskuksesta löytyy teollisuushallitilaa ja suojaisia satama. Tämän lisäksi sen on tarkoitus toimia alan verkostoitumisen ja koulutuksen moottorina. Vihkimistilaisuuden ohjelmaan kuului myös Suomen Leijonan Ritarikunnan ensimmäisen luokan ritarimerkin luovutus Nautor Oy:n toimitusjohtaja Luciano Scaramuccialle. Pääministeri Lipposen luovuttama merkki oli tunnustus keskeisestä roolista Pohjanmaan ja koko



Mikael Rönnqvists båtbyggeri brinner.

maan veneteollisuuden kehittäjänä. (Keskipohjanmaa 8.10.2002)

Carl-Ove Christiansen och Nykarleby Saneringstjänst har funnit en ny nisch, mobil båtvtvätt. Det behövs varken vatten eller el på den plats där båten tvättas. I grunden är det fråga om en vanlig högttryckstvätt, men den drivs av en 14 hk stark bensinmotor med katalysator. Trycket är inställbart mellan 15 och 220 bar och vattent kan värmas ända upp till kokpunkten, om så krävs. Hela apparaturen är monterad på ett släp som kopplas till firmans tankbil. Tvätten sker med båten stående på transportkärran.

(Vasabladet 21.9.2002)

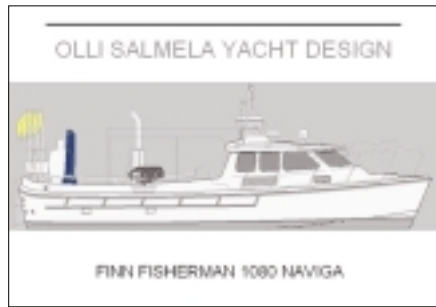
Eino Räsänen ja Pasi Pentikäinen ovat ideoineet ja rakentaneet akvaariovene. Kyse on lohensoutuveneestä, mutta tavallisuudesta poiketen kaksi alinta lautaa on korvattu kirkkaalla, läpinäkyvällä polykarbonaattilevyllä. Näin vedenalaiseen elämään pääsee tutustumaan suoraan "pohjalautojen" läpi. Akvaariovene painaa noin 90 kiloa eli 15 kg enemmän kuin tavallinen, kokonaan puusta rakennettu lohensoutuvene ja sen southerkkyys lienee parempi kuin perinteisessä mallissa. Haittapuolena veneessä on pohjalevyn naarmuuntuminen ja hinta. Akvaarioveneestä saa maksaa reilut kolme kertaa enemmän kuin tavallisesta mallista. (Metsästys ja kalastus 2002/11)

UPM:n vuokratontilla Pietarsaareissa toimiva venealan yritys **Norrfiber** hakee rakennuslupaa 1100 m² teollisuushallille Mekanon pohjoispuolelle. Siellä yritys aikoo rakentaa isoja, 140-150 jalan purjeveneitä. Suunnitelmiin kuuluu niin ikään kaksinkertaistaa työntekijämäärää 12:sta 24:ään. Vuonna 1979 perustetun perheytyksen toimitusjohtaja on Markku Junnila ja yritys toimii tällä hetkellä pääasiassa alihankkijana Nautorille. (Pohjalainen 4.9.2002)

Österbottens TE-centralens och Keteks

Finn Fisherman-projekt har tagit ett stort steg framåt. Nu vet man hur en ny typ av kustfiskebåt för yrkesbruk skall se ut och vem som skall tillverka den. Naviga MBS från Lochteå vann offerttävlingen. Först gjorde man en marknadsundersökning som visade vilka olika önskemål fiskarna har. Enligt denna information har designern Olli Salmela tagit fram två modeller, en på 8,4 meter och den andra på 10,8 meter. Den större båten skall tillverkas som prototyp. Den är 3,4 meter bred, väger 5,3 ton och kan förses med en motor på 300-400 hk. Toppfarten är 20 knop. Modellen kommer att kosta runt 170.000 euro. Den nya

båten skall uppfylla alla branschens krav och skall kunna sättas i produktion sommaren 2004.
(Jakobstads Tidning 11.10.2002)



KANSAINVÄRLINEN LEHDISTÖSEURANTA SYYSKUU – MARRASKUU 2002 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajimmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Bådnyt/Sejl & Motor/Tanska	10	Floating Show 2002/testi: Nauticat 37	59-62
Bådnyt/Sejl & Motor/Tanska	10	Floating Show 2002/esittelyt: Silver Eagle Star Cabin, Yamarin 6210, Finnmaster 6800, Aquador 25 C	72-73
Bådnyt/Sejl & Motor/Tanska	12-1	Brugte både: Nauticat 33 "Pingu", esittely	62-64
Bootsbörse/Saksa	9	Bella-Veneet Oy/lyhyt yritysesittely ja Bella 7000 Sunmar	5
Palstek/Saksa	5	Die GFK-Klassiker: Baltic 33	48-49
Segler-Zeitung/Saksa	11	Nauticat 37, lyhyt esittely	41
Skipper/Saksa	10	Nauticat 331, esittely	52-55
Skipper/Saksa	10	Terhi Big Fun, lyhyt esittely	60
Skipper/Saksa	11	Terhi Big Fun, testi	30-34
Skipper/Saksa	11	TG 7200, testi	36-39
Stander/Saksa	11	Buster XXL, testi	44-47
Stander/Saksa	12	Floating Show 2002 –raportti, vene-esittelyjä	62-72
Wassersport im Westen/Saksa	10	Bella-Veneet, lyhyt yritysesittely	20
Wassersport im Westen/Saksa	12	Baltic 70, lyhyt esittely	22
Waterkampioen/Hollanti	18	Pienvenetessissä mukana Terhi Sunny ja Terhi 385	49-55
Waterkampioen/Hollanti	20	Aquador 26 HT, testi	22-26
Hajó/Unkari	11	Targa, yleisesittely	57-59
Fare Vela/Italia	10	Floating Show 2002/Nauticat 37, testi	102-107
Fare Vela/Italia	11	Floating Show 2002/Finngulf 41, testi	82-87
Nautica/Italia	11	Swan 45, esittely	182-187
Vela/Italia	10	Baltic 140, esittely	100-101
Yacht Capital/Italia	9	Floating Show 2002 –raportti	136-140
Kazi/Japani	10	Floating Show 2002/esittelyt: Yamarin 5010 S ja 5940, MV-5400 HT, Finnmaster 5700 ja 6400MC, Aquador 23 HT, Bella 7000 Sunmar	54-63
Båtmagasinet/Norja	11	Floating Show 2002/lyhyet esittelyt: Finnmaster 6800 WA ja Aquador 25 WA	20, 67
Praktisk Båtliv/Norja	7	Floating Show 2002/Yamarin 6210, testi	18-20
Praktisk Båtliv/Norja	8	Floating Show 2002/Aquador 23 HT, testi	14-16
Seil Magasinet/Norja	8	Floating Show 2002/Degerö 33 DS, testi	62-65
Seilas/Norja	7	Floating Show 2002/lyh. esittelyt: Finngulf 41, Nauticat 37 52	
Notícias do mar/Portugali	11	Targa 25, esittely	10-11
Nautica/Espanja	9	Floating Show 2002/esittelyt: Degerö 38, Aquador 25 C, Targa 35 TC ja 31, Seiskari 242 CC, Bella 850, Nauticat 515 ja 37, Buster Magnum, Yamarin 6210, TG 6500, Sun Cruiser 32, Masmar 33	94-102
Båtbranschen/Ruotsi	4	Floating Show 2002	19
Båtbranschen/Ruotsi	4	Uiva 02: Rekordpublik i Helsingfors	5, 9
Båtbranschen/Ruotsi	4	Håkan Södergren ritar nya Flipper	13
Båtliv/Ruotsi	5	Floating Show 2002/esittelyt: Yamarin 6210, Nauticat 37	19, 23
Segling/Ruotsi	7	Floating Show 2002	30-31
Vi Båtgäret/Ruotsi	12	Masmar 75 j, testi	46-48
IBI/UK	10	Boat market Finland, Floating Show	18-19
Motor Boats Monthly/UK	9	Floating Show 2002	104-106, 108
Yachting Monthly/UK	11	Nauticat 37, testi	82-85
Yachting World/UK	10	Floating Show 2002/Finngulf 41, testi	136-138

ORGANISAATIOMUUTOS

Telva Group on viime vuosina kasvanut voimakkaasti. Varmistaakseen muutosprosessien onnistumisen on Georg Berger päättänyt vahvistaa yrityksen organisaatiota ja kutsunut Oy Telva Ab:n uudeksi toimitusjohtajaksi Göran Wahlbergin (54) joka on aloittanut tehtävässään 1.11.2002.

Göran Wahlberg tulee LEGO-ryhmästä jossa hän on toiminut Senior Vice Presidentin tehtävissä



Göran Wahlberg

vastuualueenaan konsernin logistiikka maailmanlaajuisesti. Kokemusta hän on hankkinut toimitus/myyntijohtajana sekä business-to-business että kuluttajaan keskittyvistä yrityksistä. Göran on myös innokas veneilijä.

Georg Berger hoitaa hallituksen puheenjohtajan tehtävät sekä osallistuu organisaation erikoisprojekteihin joihin sisältyy mm. MTU:n tuotevastuu sekä yhteydenpito viranomaisasiakkaisiin.

MERIKARHU FINNGULFILLE

Maailman meriä 10 vuotta itse suunnitelmallaan ja rakentamallaan s/y Tinjalla purjehtinut laivanrakennuksen diplomi-insinööri Timo Hopeavuo on nimetty Finngulf Yachts Oy:n tuotannosta vastaavaksi henkilöksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.12. alkaen. Hänen ensimmäisiin tehtäviinsä kuuluu tuotannon siirtäminen veistämön uusiin tiloihin Pohjankurussa. Finngulfin vanhoihin toimitiloihin Karjalohjalla jäävät veneiden laminointi- ja esiasennustyöt, varustelu ja viimeistely siirtyvät Pohjankuruun. Ensimmäinen Finngulf 46 varustellaan Pohjankurussa vielä tämän vuoden puolella. Aiemmin Finngulfin tuotannosta vastannut Juha Tähti siirtyi hoitamaan Pohjankurun Telakka Oy:n toimintaa. Telakalla on säilytyksessä n. 70 isohkoa purjevenettä, joista 55 lämpimissä tiloissa. Juha Tähti on yhdessä Jarmo Karlssonin kanssa perustanut Skuru Rigging Oy -nimisen yrityksen, jonka kautta hoituu myös Finngulfien jälkimarkkinointi, mahdolliset korjaukset sekä jälkiasennukset.



Timo Hopeavuo

NIMITYKSIÄ BUSTER-TUOTANNOSSA JA -TUOTEKEHITYKSESSÄ

Inhan Tehtailla pitkään työskennellyt tuotekehityspäällikkö Antti Hietaharju jäi marraskuun alussa eläkkeelle. Antin voimakas käden jälki näkyy erityisesti vuoden 1990 jälkeen suunnitelluissa ja markkinoille tulleissa Buster-malleissa. Uudeksi tuotekehityspäälliköksi on 1.11. alkaen nimitetty insinööri Jari Peltola. Hän on ollut Buster-malliston suunnittelijana vuodesta 1997 alkaen. Buster-veneosaston tuotantopäälliköksi on 1.11. alkaen nimitetty Pauli Rinne. Pauli on aikaisemmin hoitanut osastoinsinööriin tehtäviä.



Hietaharju

Peltola

Rinne

MAAHANTUONNIN UUELLEENJÄRJESTELY

Helly Hansen uusi sopimuksen Konekesko OY/Kesko Marinen kanssa, joka on edustanut Helly Hansen -tuotteita viimeiset 5 vuotta merkittävällä menestyksellä. Kesko Marine vastaa koko "watersport"-malliston kesä- ja talvikauden tuotteiden, LIFA-alusasu- ja kelluntapukimien myynnistä ja markkinoinnista, eli hoitaa edellämaintujen tuoteryhmien osalta Suomen veneily-asuste- ja purjehdusmarkkinoita. Kesko Marinessa Helly Hansen -myynnistä vastaa Pekka Honkanen kokeneen tiiminsä kanssa. "Sport and Leisure"-tuoteryhmien osalta Helly Hansen on nimittänyt helsinkiläisen perheyrittäjän Berner Oy:n uudeksi maa-hantuojakseen Suomessa. Pirjo Talka vastaa yrityksessä Helly Hansen -myynnistä.

VETUS ROISKEENESTOVENTTIILI

Polttoaineen kuohuminen kannelle ja valuminen vesistöön lienee tuttua useimmille dieselillä tankkaaville veneilijöille. Vetus on ratkaissut ongelman roiskeenestoventtiilillä, jossa on kahden litra puskurisäiliö sekä tiiviste polttoainepistoolia varten. Roiskeenestoventtiilissä on liitännät 38 mm ja 50 mm syöttöletkuille, huohotinletkulle sekä paluuletkulle. Maahantuojaja ja tukkumyyjä on Vator Oy.

EU-rahaa haettavana -

Juuri käynnistyvässä EU:n kuudennessa puiteohjelmassa (FP6) jaetaan 17 miljardia euroa tutkimuksen, teknologian kehittämisen ja esittelyn hankkeille, joita toteutetaan vuosina 2002 - 2006. Noin 15 % näistä ns. CRAFT-hankkeisiin suunnatuista varoista on varattu pienille ja keskisuurille yrityksille (pk), joten hyvillä kehitysideoilla on juuri nyt sopiva aika hakea tukea.

• Gunnar Holm •

PK-yrityksillä erikoisehtoja

Jo vuosia on ns. CRAFT-hankkeiden muodossa toteutettu useita kehitysprojekteja teollisuuden eri aloilla. Projektien runsaus on sen ansiota, että EU on luonut pk-sektorille omia erityisehtojaan, joiden puitteissa yritysten on helpompi toimia. Hakemusehdot on yksinkertaistettu, hakuajat ovat vapaampia ja rahoitusehdot ovat edullisempia kuin muun teollisuuden hankkeissa. Projektin käynnistykseen saa lisäksi tukea myös TEKES:ltä ja juuri käynnistysvaiheen kuviot ovatkin ehkä selkein ero verrattuna kansallisen rahoituksen turvin toteutettavaan hankkeisiin.

Projektin aloitusvaiheessa on hankittava sopivat yhteistyöpartnerit kahdesta muusta EU-maasta, jotta hanke voitaisiin rahoittaa EU:n varoilla. EU hakee siis selkeästi nimenomaan eurooppalaista kilpailukykyä ja etua. Ajatuksena on, että kun eri maista lähtöisin olevat taidot ja tiedot yhdistetään, voidaan luoda kilpailukykyisiä ratkaisuja ja tuotteita. Koska kaikkien teollisten tuotteiden kehittämiseen tarvitaan nykyään yhä enemmän erikoisosaamista vaativia ominaisuuksia, on tämä ilmeisen tehokas etenemistapa.

Edellä mainittuun periaatteeseen nojautuvia menestystarinoitahan meillä Suomessa on vaikka kuinka paljon. Erityisesti mieleen tulevat Antinoja, Koskenkylä ym. henkilöt, jotka ovat yhdistäneet veneenrakennustaidon ja hyvän suunnittelijan taidot menestyksekkäästi. Tänä päivänä on menestyskonseptin luomisessa tosin usein kysymys monimutkaisemmasta verkosto-osaamisen hallinnasta.

"Vertikaali" idea tehokkain

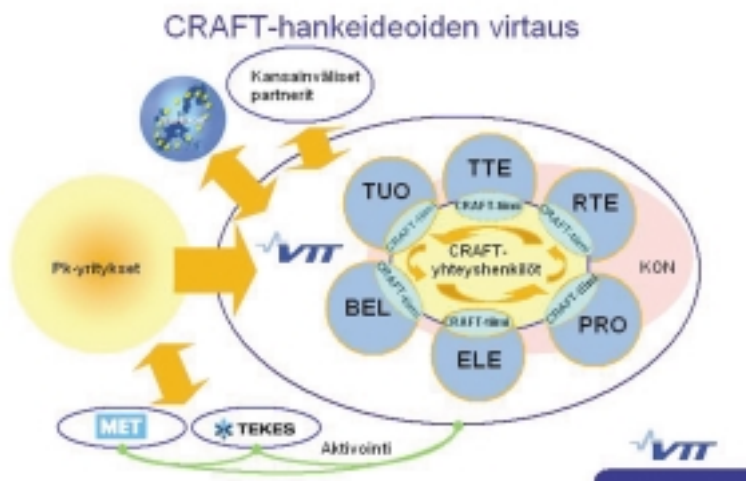
Hyvän kehityshankkeen tuloksena voi

olla esimerkiksi uusi liiketoiminta, olemassa olevan tuotteen parannettu kilpailukyky tai aivan uusi ylivoimainen tuote. Tehokkain periaate projektissa näyttää aina kuitenkin olevan se, että tuotantoketjun eri lenkit yhdistetään. Siten esimerkiksi materiaalitoimittaja, komponenttivalmistaja, osarakennekokoonpanija ja lopputuotteesta vastaava yritys voivat yhdistää voimansa ja tuoda näin tuotteeseen ylivoimaisia ominaisuuksia.

CRAFT-hankkeiden kehityspanos tehdään itse yrityksissä ja merkittävästi myös erilaisten tutkimus- ja kehitystahojen avulla. CRAFT-hankkeissa on oltava mukana näitä ns. "RTD-performer"iksi kutsuttavia tahoja, joiden kulut EU rahoittaa kokonaan. Usein käytetään myös yritysryhmään sidottua erillistä koordinoitinta-hoa, joka huolehtii koko projektin hallinnosta. Näin kevennetään pk-yritysten työtaakkaa ja mahdollistetaan niiden keskittyminen oman teknisen tai valmistukseen liittyvän osaamisen toteuttamiseen.

Jotta vuorovaikutus hankkeen eri toimijoiden välillä tehostuisi, on luotu erilaisia järjestelmiä, joiden avulla tarpeet ja osaaminen saadaan kohtamaan. Esimerkiksi Internetissä on tietokantoja, joihin on kerätty tiedot erilaisista hankkeista kiinnostuneista tahoista (EOI; Expression of Interest) ja sinne voi laittaa myös viestin omasta kiinnostuksestaan ja näin saattaa löytää sopivat yhteistyöpartnerit. Tästä on se hyöty, että vastaan voi tulla odottamattomia tai aivan uusiakin ratkaisumalleja. Projektin suunnittelu kannattaa yleensä kuitenkin aloittaa vanhojen hyvien yhteistyökumppaneiden kanssa, koska nämä ymmärtävät ja tietävät yrityksen tavoitteet, puitteet ja toimintatavat jo entuudestaan.

- riittävätkö rahkeet...



CRAFT-hankkeen kulku VTT:n näkökulmasta

Sopivaa projektia suunniteltaessa voi aiheeseen tutustua vaikka <http://sme.cordis.lu/research/research.cfm> -sivuilla. Hyviä yhteistyöpartnereita voi löytää myös <http://partners-service.cordis.lu/> -sivuilla.

Toimialajärjestöt mukaan projekteihin

Uusia projektityyppejä EU:n puiteohjelmassa ovat yhteishankkeet, jotka toteutetaan teollisuusyhdistysten tai -ryhmittymien avulla. Näissä tutkimustyön tekee joku siihen erikoistunut taho ja järjestö tai ryhmittymä hoitaa hallinnon, ja näin itse yritykset pystyvät keskittymään projektin tulosten hyväksikäyttöön. Nämä hankkeet toteutetaan kahdessa vaiheessa. Hankkeen suunnitelmista laaditaan ensin "vedos" ja vasta sen jälkeen varsinainen hakemus. Ensimmäisen vaiheen määräaika päättyy 25.3.2003, ja varsinaiset hakemukset on jätettävä 10.9.2003 mennessä. HUOM, määräaikoihin voi tulla muutoksia!

Sopivia projektiaiheita ovat sellaiset, joiden pääpaino on esim. suunnittelun perusteissa, valmistusmenetelmien kehittämisessä tai yritysten valmiuksien parantamisessa. Veneteollisuus voisi löytää yhteisiä kiinnostuksen kohteita esim. niiltä osialueita, jotka ovat olleet esillä kansallisen teknologiaohjelman suunnittelussa (TELA). Siinä ovat mukana esimerkiksi ns. innovaatiomalli ja tiedonsiirtomalli, joiden eteenpäin viemisessä yhteistyö tiettyjen maiden venevalmistajien kanssa voisi olla mie-

lekästä. Haasteena tässä on tietysti myös vuorovaikutus ja yhteistyö sellaisten maiden kanssa, joita pidämme kilpailijoinamme. On kuitenkin muistettava, että suurimmat kilpailijamme saattavatkin olla kilpailevat vapaa-ajanviettomuodot ja toisaalta yrityksen heikoin lenkki voi olla vaikkapa kykenemättömyys yhteistyöhön. ICO-MIA ja FINNBOAT ovatkin tästä hyvin tietoisia ja pyrkivät määrätietoisesti vahvistamaan koko toimialan kilpailukykyä. Eräs äärimmäinen menestystarina tällä sektorilla on esimerkiksi se, mitä Airbus on saanut aikaan viimeisen 30 vuoden aikana; melkein 2800 konetta toimitettu ja 1700 tilauksessa...

Soundboat-projekti esimerkkinä

Juuri käynnistymässä oleva "Soundboat"-hanke muistuttaa edellä mainittuja toimialajärjestöhankeita. Siinä kehitetään veneiden äänipäästön enustamismenetelmiä, yksinkertaistetaan niiden varmennusmenettelytavat ja kerätään informaatiota nykyisten veneiden äänipäästötasoista. Projektissa ovat mukana myös toimialajärjestöt, sillä jo EU:n viides puiteohjelma mahdollisti tämän tyyppiset projektit.

Kyseessä on siis hanke, jonka avulla luodaan paremmat edellytykset kohdata tuleva laajennettu huvivene-direktiivi. Direktiiviinhan sisältyy myös äänipäästöjä koskevia rajoituksia ja tämän projektin avulla pystytään parantamaan ja tehostamaan valmis-

tautumista näiden uusien vaatimusten voimaantuloon.

Runsaasti apua saatavilla

EU:n komissio, TEKES ja esimerkiksi VTT jakavat CRAFT-hankkeita koskevaa tietoa ja vinkkejä ja järjestävät myös tiedotustilaisuuksia. Helpommin tietoa saa verkon kautta (esim. VTT tietosivu : <http://www.vtt.fi/vtt/palvelut/craft.pdf>), mutta innostusta ja konkreettisempaa tuntumaa voi hakea järjestettävistä pienoisseminaareista.

TEKES, MET ja VTT järjestävät myös kiertäviä tiedotus- ja analysointitilaisuuksia alla olevan aikataulun mukaisesti.

Suunnitelmissa olevan projektin arviointiin on hakuohjeiden yhteydessä myös "itsearviointilomake", jonka avulla projektia voi testata. Se paljastaa tietysti myös sen, mihin asioihin projektin arvioijat kiinnittävät huomiota hakemuksessa, joten lomake on tässäkin mielessä varsin hyödyllinen.

Idea on tärkein

Hyvä idea on paras tae siitä, että projekti onnistuu. Toteutettava yhteistyökuvio, johon kuuluvat sekä muut pk-yritykset että mainittu "RTD-performer" eli tutkimus- ja kehitystaho, on ensiarvoisen tärkeä. Menestystarinoiden peruselementit ovat sopiva ambitiotaso, selkeät tavoitteet, yhteistyötahojen yhteensopivuus, johdon pätevyys ja riittävä resurssien hyödyntäminen.

Veneteollisuus ja siihen liittyvät teollisuuden osa-alueet pystyisivät varmasti nykyistä paremmin kehittämään kilpailukykyisempään suuntaan, jos ne panostaisivat laajempaan ja pitkäjänteisempään yhteistyöhön. Niin kansalliset kuin EU:n rahoitusjärjestelmätkin antavat siihen kaiken tarvittavan tuen, myös pienille yrityksille.

RoadShow -aikataulu ja paikkakunnat

to 16.1.2003	Jyväskylä
pe 17.1.2003	Oulu
ke 22.1.2003	Vaasa
to 23.1.2003	Tampere
ti 28.1.2003	Turku
to 30.1.2003	Lappeenranta
ma 3.2.2003	Espoo

FÖRBUNDETS OCH FÖRENINGARNAS NYA STYRELSE

I höstmötesdagarna och båtparlamentet i Kuopio deltog ett rekordantal företagsrepresentanter, totalt 101 personer. Båtparlamentet inleddes med Raimo Sonninen presentation av Bella-Veneet Oy, varefter vi besökte själva varvet. Senare anordnades först de stadgeenliga höstmötena och kvällen avslutade med en gemensam middag i Jätkämpä, en trevlig stuga vid Kallavesi strand.



Vator Oy:s VD **Joel Nemes** har fungerat som förbundets ordförande från och med året 1993 och överlät under förbundets stadgeenliga möte sin uppgift åt **Kim Örthén**, Vice President, Marine Commercial/Volvo Penta Europe. Som förbundets 1. viceordförande fortsätter **Tor von Zweybergk**, Terhi Oy och som 2. viceordförande **Iiro Haakana**, Helsingin Bella-Marina Oy. De övriga medlemmarna i förbundets och föreningarnas styrelser finns listade på sidorna 4–6.

NYA MEDLEMMAR

Twin Systems Oy har anslutit sig till Båtbranschens Komponentleverantörer rf. Nya medlemmar i Marinhandlarna rf är Bellamer Oy, Kemiön Venekeskus Oy, Oy LW-Marine Ltd, Port Arthur Oy och F:ma Guy Wikström.

Custom Boat Oy, Marinboden Kb samt Yanyard Oy har avslutat sitt medlemskap i Finnboat.

FÖDELSEDAGAR

Teemu Aho från Sky Mirror Ky, som tillverkar Kaisla-småbåtar, fyllde 60 år den 23.11. Matti Murto på Vene firade sin 60-årsdag redan tidigare, den 5.11. Hjärtliga gratulationer!

MÄSSRESA TILL DÜSSELDORF

Kom ihåg KohdematkatKalevas och Finnboats gemensamma resa till båtmässan i Düsseldorf den 18–20.1. Vårt

Ledare



Jouko Huju

Båtfamiljen

Höstmötesdagarna, som arrangerades i Kuopio, utgjorde ett exceptionellt givande tillfälle. Drygt hundratalet representanter för Finnboats medlemsföretag begrundade i olika arbetsgrupper branschens framtida utmaningar. I arbetsgrupperna tog man också fram sådana sakligheter, som det är värt att vidareutveckla tillsammans. Såväl tekniken och produktplaneringen som miljöaspekterna väckte diskussion och många härmed förknippade ärenden spinner vi vidare på. Som den klart viktigaste helheten framträdde i alla arbetsgrupper det kontinuerligt ökande behovet av informationsverksamhet.

Båtlivet är en exceptionellt fin fritidssysselsättning. Och vi har rum för den. Men konsumenten erbjuds ett

otal varierande och intressanta sätt att tillbringa sin fritid med och investera sina pengar i. Informationsutmaningen består både i att berätta om hobbyn och av produktinformation. Men också själva branschen måste i sin helhet kunna föra fram sin tillförlitlighet, omvårdnaden om konsumenten och sin sakkännedom. Det är exceptionellt glädjande att se företagets starka vilja att befrämja dessa frågor under Finnboat-flaggan.

Nästa sommar startar road showen Skönare till Sjöss på tre orter i samarbete med medlemsföretagen, sjöfartsverket och Finlands Båtförbund. Med detta samarbete har vi goda chanser att uppnå tillräcklig och kontinuerlig exponering och senare tillsluter säkert flere samarbetspartners. Liknande projekt har våra systerorganisationer i många europeiska länder planerat och förverkligat. Av dem får vi hela tiden information och kommentarer. Båtlivet har dock genom tiderna befrämjats. Samarbete har man alltid idkat. Det som vi i Kuopio upplevde var en allt starkare vilja att värna om branschens framtid. Tillsammans.

Båtparlamentet i Kuopio

Bella-Veneet Oy inbjöd vänligen Finnboat-medlemmarna att i samband med Båtparlamentet göra en besöksrunda i sin Kuopio-fabrik. Verkställande direktör Raimo Sonninen gav därförinnan besökarna en inblick i företagets historia och Bella-Veneet Oy:s förestående utmaningar.

Bella-Veneet Oy är landets ledande tillverkare av 5–10 meter långa glasfiberbåtar. Under de senaste åren har företaget expanderat kraftigt och den budgeterade omsättningen för nästa år uppgår till ca 35 milj. eur. Årligen tillverkas drygt 1500 båtar och företaget har ca 180 anställda. Senaste år körde man igång nya fabriker i Karleby och Kuopio samt omorganiserade Larsmo-fabrikens produktion. I år byggdes ett nytt lager för formar och produktionsverktyg i Kuopio samtidigt som man flyttade in i ett elegant nyrenoverat kontor.

Raimo Sonninen fick som 10-åring hela 12 mk i understöd av sin mor för att införskaffa material till en fanérkanot, som kom att bli hans första båtbygge. Snart tävlade den sjösportintresserade unga Sonninen med ett hydroplan i C-klassen och byggde själv Molinari-katamaraner åt kända tävlingsförare. Som 24-åring tillverkade Raimo öppna glasfiberbåtar i



Feststämningen i Jätkämpä upplevs av Edy Sarin (t.v.), Lisbeth Staffans, Jouko Huju och Pertti Korhonen.

formar samtidigt som han studerade vid Kuopio tekniska institut. Nästa steg var att flytta tillverkningsenheten till en 240 kvm stor hall inhyrd av Shell. Då producerades en båt per dag, men tillverkare och försäljare var en och samma person: Raimo Sonninen.

80-talet kännetecknades av en jämn tillväxt och 1985 förflyttades produktionen till en ny fabrik i Kuopio. År 1992 införskaffades tillverkningsrätten till Flipper-båtarna, som nu görs i Österbotten. Då Bella-Veneet Oy år 2000 köpte upp Aquador-båtarnas tillverkningsrätt måste kapaciteten utökas. Man införskaffade då grannfabriken i Kuopio och Aquador-modellernas produktion flyttades in där. I företagets fabriker tillverkas båtar i serier om 30–100 stycken på avancerade produktionslinjer.

Finnboats nya ordförande

Finnboat valde under höstmötet i Kuopio ny ordförande för centralförbundet. Avgående ordförande Joel Nemes överräckte efter tio förtjänstfulla år klubban åt Kim Örthén.

Kim Örthén har sedan 30 år tillbaka i tiden arbetat inom båtbranschen, allt sedan han under studietiden sökte sig till Telvas båt- och utrustningsbutik på Drumsö. Han togs i tjänst i september 1975 av Nisse Häggblom, sedan han klarat av inträdesprovet: att göra en repsplits. Sin lärorika tid på Telva karakteriserar Kim Örthén som ”Georg Bergers och Nisse Häggbloms högskoleutbildning i båt-branschen”. Han var med om att bygga upp företagets distributionskedja i Finland.

Våren 1984 övergick Kim i Volvo Pentas tjänst under titeln ”yngre marinmotorförsäljare”. År 1996 övertog han helhetsansvaret för Volvo Penta i Finland. Efter en tvåårig projektartad anställning på Volvos lastbil- och bussavdelning kom han våren 2002 tillbaka till de tunga marinmotorerna såsom direktör för Volvo Penta Europe.

– Den såkallade ”juniorverksamheten” har alltid legat nära mitt hjärta, säger den nyvalda ordföranden. Vi måste tillsammans med andra båtsportsorganisationer såsom båt- och seglarförbundet se till, att vi tryggar återväxten inom båtlivet. Vi måste kunna marknadsföra båtlivet som en konkurrenskraftig hobby och fritidsverksamhet. Vi måste också se till att vi får kunnig och välskolad personal till våra båtvarv, verkstäder och båtbutiker.

– Samarbetsförmågan Finnboat-företagen emellan har alltid varit ytterst god, konstaterar Kim Örthén. Det framgick med största tydlighet också under höstmötesdagarna i Kuopio. Jag ser två huvudpunkter i centralförbundets verksamhet: att befrämja båtlivets utveckling på både konsument- och branschnivå i Finland och att värna om de goda resultat båtindustrins exportansträngningar gett.



hotell är Carat Hotel Düsseldorf och rensans pris är 693–866 eur beroende på rumsalternativ. Tilläggsinfo och bokningar snarast till Iris Lehtinen, tel. 020 561 5311, iris.lehtinen@kohdematkatkaleva.fi

VE NE 03 BÅT

Den kommande båtmässan i februari (7–16.2.) är igen större än någonsin tidigare. I medlet av december översteg antalet anmälda företag redan 280 och det reserverade utrymmet 18.500 m². Finnboat har sin avdelning i hall 6.

ICOMIA STATISTICS

”Boating Industry Statistics 2001” är en statistikbok utgiven av branschens internationella takorganisation ICOMIA. Boken kan beställas på adressen www.icomia.com och den kostar 175 eur/st för Finnboat-medlemmar och 350 eur/st för icke-medlemmar.

Kun kaipuu maailman merille käy ylivoimaiseksi.

Tarjoa asiakkaallesi helpoin tapa hankkia unelmien vene.
A1-Venerahoitus.

www.nordearahoitus.fi



Venerahoitus



Hyvää joulua!
Toivottavat
Marianne, Miia,
Minna ja Häkan
Suomen Messuilta

Messukeskuksessa tavataan 7.-16.2.

VENE 03 BÅT

Kiitämme asiakkaitamme ja yhteistyökumppaneitamme kuluneesta vuodesta ja toivotamme rauhallista Joulua ja menestystä Vuodelle 2003

Meredin - Ulkoiluaitta Oy
Puolalankatu 8, Turku
Puh. 02 - 275 275
Fax. 02 - 275 2760
E-mail: meredin@meredin.fi
Internet: www.meredin.fi

*Hyvää Joulua
ja parempaa
Veneilyvuotta
2003*

VENEPÖRSSI
OSTA • MYY • VAIKAA • VENEET • MOODITONIT • VARUSTEET

VENE
Hyvää joulua
veneilyn
ammattilaisille!
www.vene-lehti.com

HYVÄÄ JOULUA!
**VOLVO
PENTA**
GOD JUL!

TERHI
www.terhi.fi

*Hyvää Uuden Vuoden
tuulahduksen toivotus*

PURJEHDUSKALENTERI

www.breitenstein.fi/kal

Hyvää Joulua
toivottaa

Ashland Finland Oy

ASHLAND.
ASHLAND SPECIALTY CHEMICAL COMPANY

Joulurauhaa
ja menestystä vuodelle 2003.

**HONDA
MARINE**
www.honda.brandt.fi

BRANDT
Maahantuojat: Oy Brandt Ab, Tuupakantie 7 B, 01740 VANTAA
puh. 09-895 501, fax 09-878 5276, www.brandt.fi

Kiitämme meneestä veneilykaudesta
ja toivotamme
Rauhallista Joulua

VATOR

Vi tackar för den gångna båtsäsongen
och tillönskar alla en
Fridfull Jul

**Iloista joulua ja turvallista
veneilykautta 2003!**

BELLAMARINA Flipper market
www.bellamarina.com www.flippermarket.com

Båtliv tackar för det gångna
året och önskar ett

Gott Nytt 2003!

Båtliv