



FINNBOAT

News

4 | 2003

Venemoottorien tehon kehitys

3. suuri

Korjaamopäivä

Siltala Yachts:

Laatua ja turvallisuutta





Jouko Huju

MISTÄ OSAAJIA KORJAAMOIHIN?

Venealan sesonkiluonteisuus asettaa myös korjaamo- ja huolto toiminnalle poikkeuksellisen kovia haasteita. Pelkät moottori- tai venehuollot eivät aina riitä takaamaan yrityksille täystyöllisyyttä koko vuodeksi. Silti vaatimukset osaamiselle ovat erittäin kovat ja uskottavuuden ylläpitäminen kulluttajan suuntaan on erityisen haastavaa. Ruuvimeisselillä tai jokoavaimella ei nykyaikaiselle venemoottorille saa muuta kuin pahaa aikaiseksi. Pelkästään jo vian etsiminen saattaa olla tuntien työ. Elektroniikan muutokset tai vaikkapa suorasuuhkutustekniikan kehitys vaativat uusia mittalaitteita ja niihin perehtynyttä, osavaa henkilökuntaa. Uudet koneet vaativat säännöllisempää huoltoa ja sitä kautta pätevää huoltoverkostoa. Maahamme tulee joka vuosi yli 20.000 uutta venemoottoria.

Myös veneenrakennusmateriaalit kehittyvät ja muuttuvat kovaa vauhtia. On tultu pitkälle siitä, kun Ray Greene USA:ssa vuonna 1942 teki ensimmäisen veneen lasipolyesterilaminaatista autoklaavissa. Monimateriaalituotteiden käsittely vahinkotapauksissa vaatii korjaamolta henkilökunnan jatkuvaa ja kallistakin kouluttamista.

Finnboatın Telakka- ja korjaamoyhdistyksen eräs tärkeä tehtävä on informoida jäsenkuntaa alalla tapahtuvista muutoksista sekä markkinoilla olevista uusista tekniikoista ja tuotesektorilla tapahtuvasta kehityksestä. Koska valmistaa henkilökuntaa näihin tehtäviin ei juurikaan mistään koulusta saada, jää asiantunteumuksen kasvattaminen pääsääntöisesti yritysten hoidettavaksi. Kolmas Suuri Korjaamopäivä Vene 04 –messujen aikana Helsingin Messukeskuksessa käsittelee jälleen muutamaa tärkeää osaa tällä sektorilla. Sinne kannattaa lähteä mukaan.

Båtbranschens säsongartade karaktär ställer stora krav också på reparations- och serviceverksamheten. Enbart motor- och båtservicen räcker knappast till för att garantera företaget full sysselsättning året runt. Trots det ställs hårda krav på kunnandet och det är utmanande att upprätthålla trovärdigheten gentemot konsumenterna. Med endast skruvmejsel och skiftnyckel får man inte mycket uträttat på de moderna motorerna, då redan felsökningen kan innebära flere timmars arbete. Elektroniakens utveckling och t.ex. direktinsprutningstekniken förutsätter nya mätinstrument och kunnig personal, de nya motorerna kräver en mera regelbunden service och därför ett kompetent servicenät. Varje år importerar drygt 20.000 nya båtmotorer till vårt land.

Också båtbyggnadsmaterialen utvecklas och förändras. Vi har kommit långt sedan Ray Greene år 1942 i USA i en autoklav tillverkade den första båten i glaspolyester. Multipelmaterialprodukternas hantering i skadefall kräver kontinuerlig, dyr skolning av reparationsverkstadens personal.

En av Finnboats Varvs- och serviceförenings viktiga uppgifter består i att informera medlemskåren om utvecklingen och förändringarna i branschen och om ny teknik på marknaden. Då det inte finns tillgång till färdigskolad personal får företagen huvudsakligen själv sköta om expertskolningen. Vid den tredje Stora Servicedagen under Båt 04 -mässan i Helsingfors Mässcentrum behandlar man igen några viktiga punkter av denna sektor. Det lönar sig att komma med.

Pääkirjoitus	2
Haluatko Finnboat Newsin vuonna 2004?	3
Turun raitilta...	6
Kuvia syyskokouspäiviltä	
Siltala Yachts Oy: Laatua ja turvallisuutta	8
Moottoriveneilystä "extreme"-laji?	12
3. Suuri Korjaamopäivä	13

Vakiopalstat

Peräaalloilla	5
Järjestöasiaa	5
Uutisia	10
Muualta poimittua	10
K.v. lehdistöseuranta	11
Svensk resumé	14

Venealan 3. Suuri Korjaamopäivä

Helsingin Messukeskuksessa

9.2.2004

klo 8.30-16.30

Ilmoittautumiset
osoitteeseen

info@finnboat.fi

viimeistään 1.2.2004!

Venealan Keskusliitto Finnboat ry:n jäsenlehti

Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf:s medlemstidning

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FIN-00500 Helsinki
Puh./Tel. (09) 696 2160
Telefax (09) 696 1611
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jhjuu@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1610

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson (Finnboat),
lenamick@finnboat.fi
Puh./Tel. (09) 6962 1620
Kari Wilén, Kari.Wilen@seakari.pp.fi
Katja Simola-Saarilahti, info@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten yllä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 14 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. (09) 502 3490
Telefax (09) 502 3486

Paino/Tryckeri

Laakapaino Oy
Painos 2300 kpl

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 1/2004, vko/v. 6, aineisto/material 16.1.

ISSN 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen



Kansikuva/Pärbild: Kari Wilén

HALUATKO LUKEA FINNBOAT NEWSIÄ VUONNA 2004?



Finnboat News ilmestyy neljä kertaa vuodessa ja se jaetaan veloittamatta maamme venealan ammattilaisille. Lehden levikki on 2300 kappaletta. Haluamme jatkossakin tiedottaa alan ajankohtaisista ja tärkeistä asioista oikealle kohderyhmälle ja sen vuoksi kartoitamme nyt lehden lukijakunnan rakenteen ja samalla tarkistamme, että Finnboat News saavuttaa juuri oikeat henkilöt.

Mikäli haluat edelleen kuulua Finnboat Newsin lukijakuntaan, pyydämme Sinua vastaamaan alla oleviin kysymyksiin, täyttämään yhteystietosi ja palauttamaan lomakkeen Finnboatin toimistoon. Postimaksun olemme jo maksaneet puolestasi.

HUOM!

**Finnboat News
lähetetään
jatkossa siis
vain oheiseen
kyselyyn
vastanneille.**

Täytä tekstaten!

Kyllä kiitos, haluan saada Finnboat Newsin myös vuonna 2004

Nimi:

Ammatti:

Yritys:

Osoite:

Edustamani toimiala:

- | | | | |
|--|--|---|--|
| <input type="checkbox"/> moottorivenevalmistus | <input type="checkbox"/> moottoreiden maahantuonti | <input type="checkbox"/> veneiden välitys | <input type="checkbox"/> veneilykoulutus |
| <input type="checkbox"/> purjvenevalmistus | <input type="checkbox"/> tarvikemaahantuonti
ja tukkumyynti | <input type="checkbox"/> venesuunnittelu | <input type="checkbox"/> vakuustoiminta |
| <input type="checkbox"/> pienvenevalmistus | <input type="checkbox"/> uusien veneiden myynti | <input type="checkbox"/> venetarkastus | <input type="checkbox"/> julkaisutoiminta |
| <input type="checkbox"/> venetarvikevalmistus | <input type="checkbox"/> käytettyjen veneiden myynti | <input type="checkbox"/> venevuokraus | <input type="checkbox"/> järjestö/viranomainen |
| <input type="checkbox"/> veneiden huolto ja telakointi | <input type="checkbox"/> venetarvikemyynti | | |
| <input type="checkbox"/> veneiden maahantuonti | | <input type="checkbox"/> muu (mikä) | |

Yrityksen henkilöstömäärä (Suomessa):

- | | | | | | |
|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|----------------------------------|----------------------------------|--------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 1-10 | <input type="checkbox"/> 11-19 | <input type="checkbox"/> 20-29 | <input type="checkbox"/> 30-49 | <input type="checkbox"/> 50-59 | <input type="checkbox"/> 60-69 |
| <input type="checkbox"/> 70-79 | <input type="checkbox"/> 80-89 | <input type="checkbox"/> 90-99 | <input type="checkbox"/> 100-149 | <input type="checkbox"/> 150-199 | <input type="checkbox"/> 200 + |

Pyydän, että Finnboat News lähetetään jatkossa myös seuraaville henkilöille:

Nimi:

Nimi:

Yritys:

Yritys:

Osoite:

Osoite:

Päiväys ja allekirjoitus:

*Kiitämme kaikkia menneestä
veneilykaudesta ja toivotamme
Rauhallista Joulua sekä
menestystä vuodelle 2004!*

*Joulukortteihin varatut rahat olemme
antaneet MediHelin toiminnan tukemiseen.*

*Vi tackar för den gångna
båtsäsongen och tillönskar
en Fridfull Jul och
framgångsrikt år 2004!*

*Medlen reserverade för julkort har vi donerat
till stöd för MediHelis verksamhet.*



Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

SUZUKI-perämootorit ovat olleet Suomen markkinoilla 33 vuotta. Viime vuosina SUZUKI on panostanut voimakkaasti tuotekehitykseen, ja nyt uudestisyntyneen 2000-luvun mallistosukupolven ensimmäinen vaihe on valmis. Tämä tarkoittaa sitä, että SUZUKILLA on maailman laajin ja uusin 4-tahtimallisto (4-250 hv) sekä laajin 4-tahti-EFI-mallisto (40-250 hv) ja lisäksi tehokkain 4-tahtinen perämoottori (250 hv). SUZUKI on myös Suomen markkinoiden nopeimmin kasvava 4-tahtimerkki! Suomalaiset veneilijät haluavat edistyneimpiä, nykyaikaisimpia sekä laadukkaimpia perämootoreita veneisiinsä ja juuri niitä SUZUKI tarjoaa. He haluavat myös testivoittajia, jotka ovat ominaisuuksiltaan edellä kilpailijoitaan. SUZUKI-myyntiverkoston tehtävänä on toimittaa nämä vesistöjen luotettavimmat perämootorit suomalaisille veneilijöille. Tähän tehtävään tarvitsemme ammattitaitoisia, innokkaita ja palvelevia

SUZUKI - JÄLLEENMYYJIÄ

*Hämeen, Kymenlaakson, Etelä-Karjalan, Etelä-Pohjanmaan,
Keski-Suomen ja Lapin alueille. Myös muut alueet ovat mahdollisia.*

Jälleenmyyjältä edellytämme tarvittavaa panostusta SUZUKI-toiminnan kehittämiseen alueellaan sekä pitkäaikaista sitoutumista. Toivomme, että jälleenmyyjällä on hyvät vene-edustukset (Suzukilla mahdollisuus avustaa) ja terve talous sekä mahdollisuus hoitaa myös huolto- ja varosapalvelut. Muu perämoottoriedustus ei välttämättä ole este yhteistyölle.

SUZUKI tarjoaa tehokkaan ja palvelevan organisaation, joka tukee ja kehittää jälleenmyyjän toimintoja. Tehtaan maahantuojana tarjoamme etuja logistiikassa ja kilpailukyvyssä. Jälkimarkkinointimme työkalut ja palvelut ovat kehittyneet alan parhaiksi. Tuomme perämoottoreiden lisäksi maahan SUZUKI-moottoripyöriä, -maastonelikkoita ja -mopoja sekä Suzumar-kumiveneitä. Näistä tuoterhyhmistä uudet jälleenmyyjät voivat mahdollisesti saada myös edustuksia.

Jos olet kiinnostunut tästä mielenkiintoisesta mahdollisuudesta ja tunnet olevasi uusi SUZUKI-jälleenmyyjä, soita heti: tuote-päällikkö Marcus Bergholm 040-7223 965 tai sähköposti: suzuki@suzukifinland.com



SUZUKI
MARINE

SUZUKI INTERNATIONAL
EUROPE GMBH
Suomen sivuliike
Ahventie 4 A, 02170 Espoo
Puh. (09) 4393 730

www.suzuki.fi

KYLLÄ KIITOS,



**Haluan
saada
Finnboat
Newsin
myös
vuonna
2004**

Vastaanottaja
maksaa
postimaksun

Venealan Keskusliitto Finnboat ry

Tunnus 5013115

00003 VASTAUSLÄHETYS

PERÄAALLOILLA

EURMIG on venealan ääni Brysselissä

Kesäkuussa 2003 perustettiin EU Recreational Marine Industry Group (EURMIG). Tämän ICOMIA:n alaisuudessa toimivan Euroopan venealan organisaatioiden muodostaman komitean tehtävänä on tarkkailla lakien säätämistä Brysselissä ja pitää huoli alamme eduista.

"Global thinking" (maailmanlaajuinen ajattelu) on pitkään ollut vierasta monien toimialojen organisaatioille. Nytemmin siitä on tullut jokapäiväistä elämää... Yhä useammin päätöksiä ei enää tehdäkään EU:n jäsenvaltioiden pääkaupungeissa vaan keskitetysti Brysselissä. Kun EU-direktiivi on ensin Brysselissä hyväksytty, on EU:n jäsenvaltioiden otettava se kokonaisuudessaan mukaan kansalliseen lainsäädäntöön. Silloin on liian myöhäistä pyrkiä vaikuttamaan päätökseen oman toimialansa puolesta.

Tämä epäsuotuisa tilanne on tullut tuksi myös venealalla. Eräs monista esimerkeistä on vaikkapa Direktiivi 2000/59/EY eli direktiivi aluksella syntyvän jätteen ja lastijäämien vastaanottolaitteista. Vasta tämän direktiivin hyväksymisen jälkeen olemme havainneet, että sääntely ei koske ainoastaan ammattimaisen laivaliikenteen satamia vaan myös venesatamia.

Jos haluamme onnistuneesti ajaa eurooppalaisen venealan etuja, vastaavien tilanteiden toistuminen täytyy tulevaisuudessa pyrkiä estämään. Meidän on saatava ajoissa selville, millaisia lakiehdotuksia on valmistella, jotta voimme ajoissa pyrkiä vaikuttamaan niihin oman alamme puolesta.

EURMIG:n perustamisen myötä lähtökohdat asioiden hoitamiseen paranivat huomattavasti. ICOMIA:n toimesta palkattu ja sen jäsenliittojen maksama konsultti Michael Clarke tuntee Brysselin tietolähteet ja päätöksentekoprosessit. Hänen työnsä ensimmäinen tulos on tietokanta, joka sisältää yli 120 eurooppalaista lakia, joilla on enemmän tai vähemmän vaikutusta alammme. Sittemmin nämä lait on asetettu niiden prioriteettien mukaiseen järjestykseen ja niiden käsittely on koordinoitu ICOMIA:n eri työryhmien sisällä.

Seuraavassa vaihees-

sa EURMIG on määrä vakiinnuttaa venealan äänitorveksi Brysselissä. Sen aikaansaamiseksi on välttämätöntä muodostaa hyvät henkilökohtaiset suhteet Euroopan parlamentin jäseniin ja EU-komissioon ja antaa heille laajalti tietoa veneteollisuuden koosta ja rakenteesta, sen rajoituksista ja toiveista. Henkilökohtaisten keskustelujen lisäksi tulee varmistaa säännöllinen tiedotus sähköpostitse lähetettävällä tiedotteella, joka varmistaa yhteydet eri poliittisille tasoille. EURMIG "esitellään" virallisesti helmikuussa 2004 Brysselissä. Tilaisuuteen kutsutaan Euroopan parlamentin jäseniä, EU:n virkamiehiä ja muiden organisaatioiden edustajia.

Alan etujen menestyksellä ajaminen edellyttää vahvaa yhteishenkeä. Juuri elinkeinon pienuuden vuoksi veneteollisuuden tulee tehdä yhteistyötä sellaisten organisaatioiden kanssa, jotka ajavat samoja asioita. Tulevaisuudessa tehdään siis entistä enemmän yhteistyötä muiden toimialojen organisaatioiden kanssa, kun pyritään viemään läpi yhteisiä tavoitteita.

Eurooppalaisen eturyhmän muodostaminen ICOMIA:n sisälle on epäilemättä tärkeä ja tulevaisuutta viitoittava askel. Sen menestys edellyttää kuitenkin ehdottomasti sitä, että EURMIG:n yksittäiset jäsenliitot sitoutuvat sen toimintaan ja antavat sen käyttöön tarvittavat taloudelliset ja henkilöstövoimavarat.



Jürgen Tracht

kirjoittaja on saksalaisen Bundesverband Wasser-sportwirtschaftin toimitusjohtaja ja toimii EURMIG:n ensimmäisenä puheenjohtajana

UUSIA JÄSENIÄ

Venealan Kauppiat ry:n jäseneksi on liittynyt Kemiössä majaan pitävä Tony Vuorion vetämä Oy Kone Wuorio Maskin Ab. Yrityksen edustamia venealan merkkejä ovat mm. Minor, Buster, Terhi, TG, Flipper, Bella, Aquador, Nord-Star, Rönnqvist, Suzuki ja Honda. Yrityksestä löytyvät näiden lisäksi välineet myös mm. kalastukseen, pyöräilyyn, puutarhanhoitoon tai vaikkapa metsänraivaukseen. Tervetuloa mukaan joukkoomme!

SYYSKOKOUKSET MENIVÄT...



Finnboatin puheenjohtaja Kim Örthén ja toimitusjohtaja Jouko Huju

Liiton ja yhdistysten sääntömääräiset syyskokoukset pidettiin 31.10. Turussa ja kokouksissa valittiin Finnboatin hallitus ja yhdistysten johtokunnat ensi kalenterivuodeksi. Keskusliiton puheenjohtajana jatkaa **Kim Örthén**, Volvo Penta Europe. Finnboatin 1. varapuheenjohtajana jatkaa puolestaan **Tor von Zwegbergk**, Terhi Oy ja 2. varapuheenjohtajana **Iiro Haakana**, Oy Maritim Ab. Liiton hallituksen muut jäsenet ovat:

Georg Berger, Oy Telva Ab
Derek Breitenstein, Oy Botnia Marin Ab/
Targa Center
Ben Fagerström, Oy Marino Ab
Kaj Gustafsson, Siltala Yachts Oy
Lassi Hellman, Hellman Trading Ky
Klaus Koskimies, Ky Jotiko-Marine Kb
Stig Nordblad, Finngulf Yachts Oy
Ole Sandman, Pencentra Oy
Lillemor Sarin, Ab Sarins Båtar Oy
Raimo Sonninen, Bella-Veneet Oy
Esko Syrjäso, Veneveistämö Syrjäso Oy
Kari Vainio, Oy Reichhold Ab.

Yhdistysten johtokunnat vuonna 2004 ovat:
Suomen Veneteollisuusyhdistys ry
Tor von Zwegbergk,
Terhi Oy (puheenjohtaja)

Ben Fagerström,
Oy Marino Ab



Kaj Gustafsson, Siltala Yachts Oy
Stig Nordblad, Finngulf Yachts Oy
Lillemor Sarin, Ab Sarins Båtar Oy
Raimo Sonninen, Bella-Veneet Oy
Esko Syrjäsuo, Veneveistämö Syrjäsuo Oy

Venealan Osatoimittajat ry



Kari Väinö,
Oy Reichhold Ab
(puheenjohtaja)

Cay Bärlund, Volvo
Penta Europe
Lars Juslin, Oy Trans-

Auto Marin Ab
Klaus Koskimies, Ky Jotiko-Marine Kb
Pekka Paaajanen, Oy Brandt Ab
Olle Wikström, Oy Hempel (Finland) Ab
Tarmo Vuojärvi, Kesko Marine

Venealan Kauppiat ry



Iiro Haakana, Oy Maritim
Ab (puheenjohtaja)

Mika Feinik, Tammer-
Vene Oy
Marina Forsström, TG-
Marin Oy

Lassi Hellman, Hellman Trading Ky
Juha Hurme, Midnight Sun Charter Oy
Jussi Purho, J. Purho Oy
Mika Vitikainen, Lappeenrannan Vene- ja
Autocenter Oy



Venealan Telakka- ja
korjaamoyhdistys ry
Ole Sandman, Pencentra
Oy (puheenjohtaja)

Karl-Johan Janhonen,
Emsalö Båtupplag Ab

Sixten Heinonen, Dalsbruks Båtservice Ab
Aulis Meri, Satavan Venepalvelu Oy
Petteri Saxberg, Mustikkamaan Telakka Oy
Klaus Selén, Selboat Oy.

Kylpylähotelli Caribiassa järjestettyjen
varsinaisten syyskokousten lisäksi tehtiin
toimitusjohtaja Kaj Gustafssonin isännöimä
vierailu Siltala Yachts Oy:lle Riihikoskelle ja
iltana vietettiin 1500-luvun hengessä Turun
Linnassa. Mukana syyskokouspäivillä oli
yhteensä 110 jäsenyrityksen edustajaa ja
hauskaa oli, kuten oheisista kuvista voimme
päättellä.

...JA KEVÄTKOKOUKSET TULEVAT

Tuskin on syyskokouksista toivuttu kun
alamme jo suunnitella kevätkokouksen 2004
ohjelmaa. Kevätkokoustapahtuma on perin-
teisesti yksipäiväinen ja se järjestetään
pääkaupunkiseudulla. Ensi keväänä kokoon-

Turun raitilla...

**Tämänvuoti-
sen syysko-
kouksen mer-
keissä matkati-
tiin 31.10.**

**Turkuun, mis-
sä ensin tutus-
tuttiin yli sa-
dan hengen
voimalla Silta-
la Yachts Oy:n
veistämön
toimintaan
Riihikoskella.**



Kaj Gustafsson esittelee tuotantotiloja kollegoilleen.

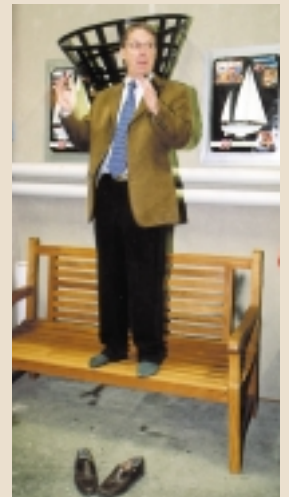
**Veistämövierailun jälkeen siirryttiin linja-
autoilla Kongressi- ja kylpylähotelli Caribi-
aan, missä pidettiin kaikkien yhdistysten
sekä liiton sääntömääräiset syyskokoukset.**



*Kokouksen aluksi onniteltiin
kesällä 30 vuotta täyttäneitä
Baltic Yachts Oy:tä. Toimitusjoh-
taja Lisbeth Staffans vastaanotti
Finnboatin standardin nro 23.*



*31.12.2003 mandaattinsa Venetarkastajien puheenjoh-
tajana päättää Derek Breitenstein (oik.) sekä kautensa
Telakka- ja korjaamoyhdistyksen puheenjohtajana
päättää Klaus Selén (ylh.).*



*Tehdaskierroksen päät-
teeksi käytiin Nauticat-
tien säilytys- ja esittely-
hallissa – mies, kengät ja
visio*



*Linnavierailun aluksi
nautittiin kuohuviiniä ja
odotettiin isäntävään
saapumista.*

"Virallisen" kokouspäivän jälkeen siirryimme Turun Linnnaan ja vuoteen 1562. Meidät oli kutsuttu illalliselle linnan kuningattaren saliin Juhana-Herttuan ja hänen vastaviihtyn vaimonsa prinsessa Katariina Jagellonican vieraisiksi. Kutsua noudattikin yli 90 finnboatilaista.



Herttuapari (jota esittivät Tryggve Forssell ja Tuuli Stuns) toivotti kaikki "Båtbyggeriägareföreningin" jäsenet tervetulleiksi Linnnaan ja kutsuvieraat vastasivat oikeaoppisesti "Vivant Johannes et Catarina!"

Keskiajalla syötiin ainakin Turun Linnassa todella hyvin; runsauden äärellä (vasemmalta) Kari Laiho/Reichhold, Jens Kortell/Reichhold, Tom Järvinen/Bang & Bonsomer sekä Ville Lehti/Waltic.



Tunnelma salissa oli lämmin ja välitön. Musiikkia kuuntelemassa ja illasta nauttimassa (vasemmalta ylhäältä) Esko Taanila/Kuggomskolan, Kari Valli/Ashland Finland, Johan Carpelan/Botnia Marin, Lillemor Sarin/Sarins Båtar sekä Rütta ja Lars Juslin/Trans-Auto Marin ja (vasemmalta alhaalta) Magnus Granström/Kuggomskolan, Esko Syrjäso/Veneveistämö Syrjäso, Robbie Lindberg/Ekström Power sekä Sverker ja Lisbeth Staffans/Baltic Yachts.

Illanvietto päättyi luonnollisesti yhteiseen maljaan sekä puheeseen. Päätössanoja lausumassa puheenjohtaja Kim Örthén, jota kuuntelevat vasemman puolei-



ssa pöydässä (ylhäältä) Lassi Hellman/Helmarin, Lasse Mattlin/Maritim, Reima Seesto/Meredin ja (alhaalta) Tauno Wiljanen/Meredin, Ernst Tillander/Maritim sekä Calle Nyman/Volvo Penta. Oikean puoleisessa pöydässä (vasemmalta ylhäältä) Tutte Zweybergk/Terhi, Tuula Granqvist/Siltala Yachts ja Kaj Gustafsson/Siltala Yachts sekä (oikealta ylhäältä) Lena Mickelsson/Finnboat ja Stig Nordblad/Finngulf Yachts.

JÄRJESTÖASIAA

koonnut Lena Mickelsson

tumispaikkamme on Helsingin Pitäjänmäessä sijaitseva Taitotalon Kongressikeskus ja kokouspäivä on torstai 22.4. Luvassa "virallisen" ohjelman lisäksi mielenkiintoisia luentoja, joista kerromme lisää vuodenvaihteen jälkeen.

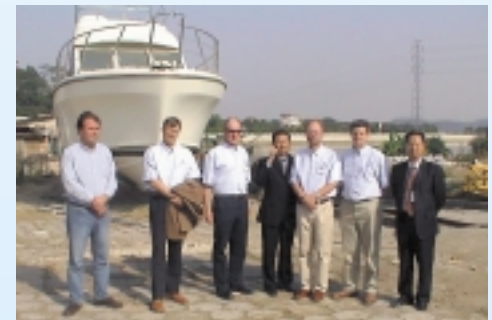


BOOT 2004 DÜSSELDORF

Jo vakiintuneen käytännön mukaisesti Finnboatilla on yhteisosasto Düsseldorfin vene messuilla 17.-25.1. Yhteisosastomme sijaitsee hallissa 11 eli moottorivenehallissa. Mukana ovat Bella-Veneet, Finn-Marin, Fiskars Inhan Tehtaat, Kesko Marine, Sarins Båtar, Silver-Veneet, Terhi ja TG-Boat sekä tietysti liitto info-osastollaan. Lisäksi Baltic Yachts, Marinetek Finland, Midnight Sun Charter, Nautor, Old Ark, Saimaan Solmu, Siltala Yachts ja Wallas-Marin osallistuvat messuille omilla osastoillaan. Tervetuloa käymään ja hetkeksi levähtämään osastollemme nauttimaan vaikkapa suomalaista kahvia!

VENE 04 BÅT

Jälleen kerran tulevat Helsingin helmikuiset venemessut ovat suuremmat kuin koskaan aikaisemmin. Hallista 6 eli moottorivenehallista on varattu niin paljon näyttelytilaa, että Finnboatkin on joutunut sieltä "evakkoon" ja osastomme sijaitsee nyt pääaulasta talvipuutarhan ohi kongressipuolelle vievän käytävän päässä olevassa huoneessa. Osastomme on miehitetty koko messujen ajan ja autamme mielellämme näytteilleasettajia kaikissa venealaan liittyvissä asioissa.



Suomen Veneteollisuusyhdistyksen delegaatio tutustui viikon mittaisella Kiinan matkalla mm. Guangzhou Minhua Yacht Manufacturing -veistämön toimintaan.

Laatu ja turvallisuus ovat

Siltala Yachtsin johtotähtiä

Siltala Yachtsilla veneenvalmistuksella on jo yli 40-vuotiset perinteet. Nauticat-pursia on rakennettu vuodesta 1966 alkaen ja nyt niitä on tehty noin 3000 kappaletta. Veistämö on säilynyt perheyrittäksenä, jonka tuotteita myydään kaikissa maanosissa. Nauticat-pursien laatu, merikelpoisuus ja turvallisuus ovat tunnettuja ympäri maailman. Veistämö kelpaa esimerkiksi maamme muille yrityksille niin valmistuksen kuin markkinoinninkin saralla.

• Kari Wilén •

Siltala Yachtsin tarina alkoi jo 50-luvun lopulla kun ensimmäiset pienet lujitemuoviveneet valmistuivat veistämön alkeellisissa tiloissa. Yhtiörekisteriin yritys merkittiin vuonna 1961 ja tuotevalikoimaan tuli mm. saaristossamme vieläkin näkyvä GT-kryssari. Varsinainen kasvu alkoi kuitenkin Nauticat 33:n myötä, jonka Viljo Aarnipalo piirsi veistämölle vuonna 1966.

Tällä mallilla veistämö aloitti vientiponnistelunsa ensin Pohjoismaissa ja jo vuonna 1971 Nauticat oli esillä Earls Courtin näyttelyssä Lontoossa. Järjestyksessä sadas Nauticat 33 vietiin seuraavana vuonna USA:han. Maailmanvalloitus oli alkanut – ”kolmekolmosen” seuraksi tulivat myöhemmin Nauticat 36, 38 ja 44.

Mallisto uusiutuu

1980-luvun alussa veistämö esitteli toistaiseksi suurimman purtensa Nauticat 52:n, jonka piirustukset oli tehty yhteistyössä amerikkalaisen Sparkman & Stephensin toimiston kanssa. ”Viiskakkonen” sai seurakseen pari pienempää mallia ja tämä merkitsi myös alkusoittoa veistämön malliston kehittämiselle purjehduksellisempaan suuntaan. Uudet veneet olivat ”pilot-house”-pursia eli katetulla ohjaamalla varustettuja purjeveneitä, kun taas kolmekolmonen oli puhdaspiirteinen moottoripursi. Salonkiohjaamo oli nyt aikaisempaa matalampi, sisään ei enää

Siltala Yachts Oy on perheyrittä, jonka omistavat vasemmalta Kaj, Patrik ja Martin Gustafsson.

menty sivuilta vaan avotilasta, veneen runko oli solakampi ja köli syvempi. Samantyyppisiä pursia olivat Nauticat 43 ja 40.

Vuonna 1986 Siltala Yachts rakensi ensimmäisen Kaj Gustafssonin piirtämän Nauticatin, 35-jalkaisen sluupin, jossa yhdistyivät väljät asu-tilat hyviin purjehdusominaisuuksiin. Tämän jälkeen kaikki uudet purret suunniteltiin veistämön omin voimin ja yhä edistysellisempää tekniikkaa hyväksikäyttäen.

Veistämön pienin malli Nauticat 32 julkistettiin vuonna 1990 ja Kaj Gustafsson uudisti ”grand old lady” eli kolmekolmosen vuonna 1997. Nauticat 331 sai kokonaan uuden rungon ja kannen, mutta siinä säilyi moottoripurren perusolemus.

– Vanhan leidin uusiminen oli hankala tehtävä, koska halusin säilyttää kolmekolmosen olemuksen, mutta samalla antaa sille muihin malleihin sisällyttämämme ominaisuudet, Kaj Gustafsson kertoo. Olisimme halunneet tehdä suurempia muutoksia, mutta tällaisena 331 vetoaa selkeästi sa-

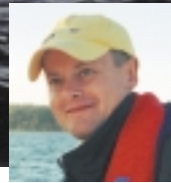
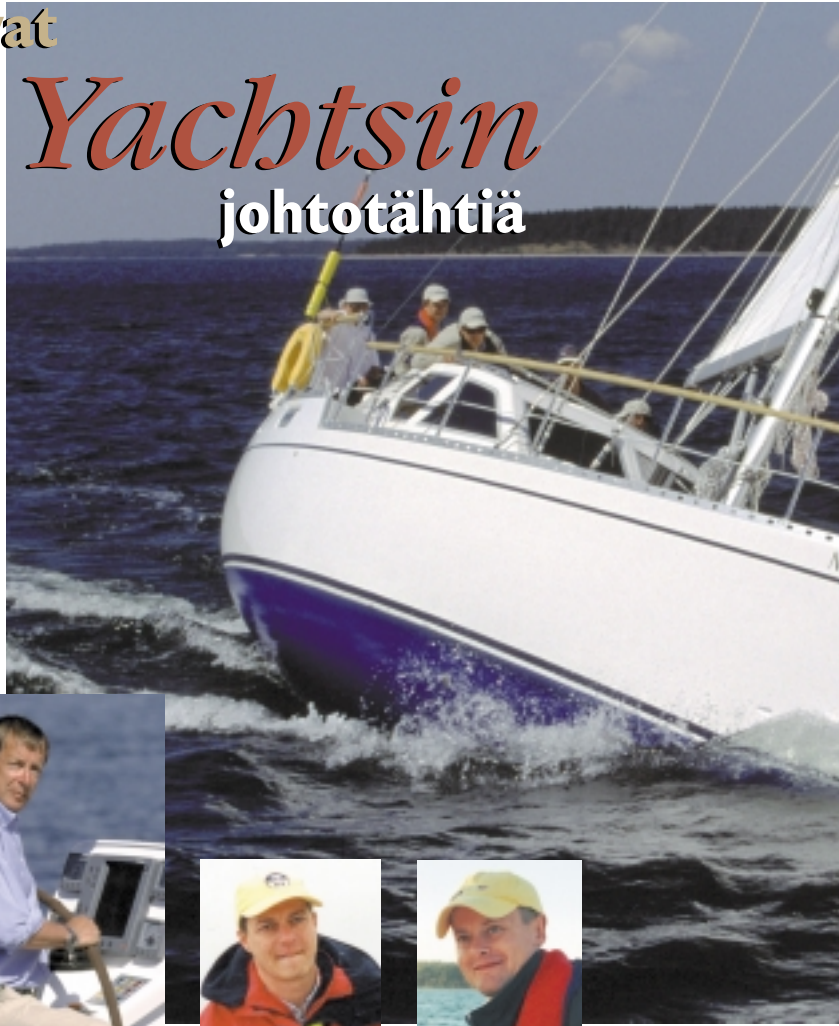
maan laajaan asiakaskuntaan kuin edeltäjänsä.

Ja näiden pursien käyttäjäkunta on tosiaankin laaja. Yhteensä Nauticatin malleja 33 ja 331 on valmistettu runsaat 1300 kappaletta ja pursien jälleenyntiarvo on säilynyt huimaan hyvänä.

Siltala Yachtsin tuotevalikoimaan kuuluu nykyään yhdeksän mallia, joista veistämön tuotanto painottuu ns. uuden sukupolven pursiin. – Veneemme ovat varsinaisia one-off -tuotteita, koska jokainen niistä räätälöidään asiakkaan toivomusten mukaisesti, Kaj Gustafsson toteaa. Esimerkiksi Nauticat 321 voidaan toimittaa kuudella eri takilaversiolla ja kolmella erilaisella kölivaihtoehdolla.

Perinteitä ja uutta tekniikkaa

Nauticatit tehdään perinteisin menetelmin käsinlaminoimalla umpilaminaatista ja käyttäen avattavia muotteja. Rungot saavat kovettua muoteissa tarpeeksi kauan. Tuotantoprosessi on asiakkaiden erityistoiveiden kannalta joustava siitään syystä, että sekä pursien suunnittelu että niiden valmistus tapahtuu samassa paikassa, Riihikoskella 40 km Turusta koilliseen. Lujitemuovityöt, kokoaminen ja sisustami-





nen, asennukset ja veneiden loppupäätös tehdään kaikki veistämön omissa tiloissa. Muotit tehdään itse, kuten myös useimmat ruostumattomat teräshelat ja jopa sohvapatjat.

Kaj'n poika Patrik on veistämön varsinainen asiantuntija tietotekniikan saralla. Veistämöllä käytetään viimeisimpiä CAD/CAM-ohjelmia ja uusi Nauticat 37 onkin suurin Suomessa kokonaan tietokoneavusteisesti suunniteltu ja valmistettu purjeverene. Kolmeseiskan muottimalli jyrksittiin nimittäin valtavaa portaalirobotia käyttäen suoraan suunnittelutiedoista.

Siltalalla on 115 henkeä töissä ja veistämön omistavat Kaj, Patrik ja Martin Gustafsson. Mallivalikoimasta riippuen Riihikoskella valmistetaan vuosittain 43-44 venettä, joista valtaosa menee vientiin. – Viennin osuus on pitkään ollut 95-100 prosenttia, mikä on tunnusomaista meidän yrityksellemme, markkinoinnista ja talouspuolesta vastaava Martin Gustafsson toteaa.

Osaamisen taustat

Gustafssonin perheellä on vankka veneily- ja purjehdustausta ja perheessä kaikilla on oma vene. Kilpapurjehdusta on harrastettu hyvällä menestyksel-



Nauticatit tehdään kokonaan Siltalan Yachtsin veistämöllä Riihikoskella, alkaen aukaistavista muoteista tiikkisustuksen pienimpiin yksityiskohtiin saakka.

lä Itämeren piirissä aina useaa Gotland Runt -kilpailua myöten.

Kaj Gustafsson purjehtii vapaa-ajallaan, silloin kun sellaista heruu, omalla Pohjoismaisella Kansanveneellä. Aikaisemmin Kaitsulla oli puufolkari, mutta nykyinen lujitemuovinen on huolettomampi ja keväisin nopeammin käyttökunnossa.

Lukuisat pitkät toimituspurjehdukset Länsi-Eurooppaan ja jopa Välimerelle saakka ovat antaneet etenkin Patrikille ja Martinille vankan käytännön kokemuksen omista tuotteista.

– Olen sitä mieltä, että osataksaan valmistaa huippuluokan pursia on purjehtimista ja veneitä rakastettava, Kaj Gustafsson miettii. On oltava veneiden kanssa tekemisissä, harrastettava niiden trimmaamista ja kehittelyä, purjehdittava sekä kilpaa että huvikseen. Itse olen syntynyt saarella ja opin jo silloin syysmyrskyjen aikoihin arvostamaan veneissä turvallisuutta ja laatua.

Koko Nauticat-pursien valmistus tähtää mahdollisimman hyvään laatuun. Tuotantoprosessi on hyvin hypypysissä, koska se on kokonaan keskitetty Riihikoskelle. Etenkin testiallas, jossa moottorit koeajetaan ja kansirakenteiden tiiviys varmistetaan painesuihkuilla, on vakuuttavan tuntuinen laitos. Jokainen Nauticat on testiallasessa lähes viikon ennen kuin se toimitetaan asiakkaalle.

Kansainvälistyminen

– Olemme vuosittain mukana noin 25 eri venenäyttelyssä ympäri maailman, Kaj Gustafsson toteaa. Olen sitä mieltä, että mikäli yritys valmistaa yli viisi tämänkokoista venettä vuodessa, on vienti sille ehdoton ehto.



Jokaisen Nauticatin toiminnot testataan perusteellisesti veistämön koealtaassa, jossa veneet viettävät melkein viikon.

– Joku perheestä on aina messuosastoilla läsnä, Kaj jatkaa tarkoittaen itseään, Patrikia ja Martinia sekä myyntivastaavaa Tuula Granqvistiä. Mielestäni yrityksen kannalta on tärkeää, että koko perhe on siihen sitoutunut. Messuilla voimme olla agenttiemme tukena kun asiakkaat kyselevät eri mallien toteutusvaihtoehdoista ja yksittäisistä teknisistä seikoista. Mehän tunnemme Nauticatit parhaiten, viimeistä ruuvia ja pienintä puulistaa myöten.

– Omiin tuotteisiin on uskottava, niistä ja veneilystä yleensäkin on tiedettävä mahdollisimman paljon. Tämä herättää asiakkaassa tervettä luottamusta.

– Asiakasta on osattava kuunnella, on osattava astua hänen housuihinsa, Kaj Gustafsson jatkaa. Kielitaito on erittäin tärkeää, kuten myös eri kulttuuritapojen omaksuminen tai ainakin niiden ymmärtäminen. Asiakkaan perimmäiset tarpeet on myyntitapahtuman yhteydessä osattava kaivaa esille, selvittävää mitä hän oikeastaan haluaa. Sen jälkeen on osattava tarjota juuri hänelle sopivia ratkaisuja.

– Messuilla kuuntelemme tarkkaavaisesti myös agenttiemme mielipiteitä. Erilaisten paikallisten määreysten ja vaatimusten täyttäminen hankaloittaa usein vientiä, etenkin meidän tapaisessamme yrityksessä jossa viennin osuus saattaa olla sata prosenttia.

Kaj Gustafsson tähdentää, ettei asiakassuhde pääty veneen toimitukseen. – Asiakkaamme voivat ottaa yhteyttä meihin mihin kellonaikaan tahansa, viikon jokaisena päivänä, Kaj sanoo. Neuvomme heitä henkilökohtaisesti emmekä delegoi asioita toisalle. Jälkimarkkinoinnin on toimitettava vaikkapa kolmelta yöllä, kun asiakas soittaa esimerkiksi Tokiosta tai Vancouverista. Tuloksen sitoutumisesta näimme esimerkiksi viime vuonna, jolloin 64 % asiakkaistamme oli vanhoja Nauticat-omistajia.

KONEKESKO OY:N VAPAA-AJAN KONERYHMÄ

Tradenomi Tuija Soikkeli vastaa 13.10.2003 alkaen Kesko Marinen tiedotuksesta ja kehityshankkeista. Lisäksi hän jatkaa Yamaha-vesijettien tuotevastaavana. Aiemmin hän on toiminut samassa yksikössä Yamaha -perämootoritiimin tuoteassistenttina.

MIDNIGHT SUN SAILING -RYHMÄN TOIMINTA LAAJENE

Uusi Dufour 37,5



Midnight Sun Sailingin toiminta on viime vuosien aikana laajentunut huomattavasti. Valmiit risteilypaketit, purjehduskurssit yhteistyössä Wilhelmina Sailingin kanssa, kokouspalvelut sekä tulevaisuudessa myös moottoriveneilykoulutus ovat merkittävä osa yrityksen toimintaa.

Yrityksen kalustoon kuuluu jo yli 50 purje- ja moottoriveneitä ja toimintaa on viidessä satamassa Helsingin ja Tukholman välillä. MSS:n kalustolla purjehdittiin kauden 2003 aikana yli 3200 päivää. Noin 50 % yrityksen asiakkaista tulee pohjoismaiden ulkopuolelta.

Midnight Sun Sailing aloittaa nyt myös ranskalaisten Dufour- ja Gib'Sea -veneiden maahantuonnin. Lisäksi uusien veneiden kauppaan lanseerataan uudenlaisia veneenomistumalleja.

LEWMAR FINLAND SIIRTYI OY MARITIM AB:LLE

Lewmar, maailman johtava venetarvikkeiden valmistaja, ilmoitti elokuussa että yrityksen Suomen konttori suljetaan. Oy Maritim Ab tulee hoitamaan kokonaisuudessaan Lewmar'in markkinoinnin Suomessa, lukuun ottamatta Balticia ja Nautoria, joita Lewmarin oma konttori Englannissa hoitaa.

Maritim tulee pitämään omaa varastoa pystyäkseen vastaamaan asiakkaiden tarpeisiin sekä takaamaan nopean ja luotettavan huollon. Joustavan jatkuvuuden takaa Sebastian Blechingberg'in siirtyminen Lewmar Finlandista Oy Maritim Ab:n palvelukseen. Hän toi yritykseen mukanaan vuosien aikana saavuttamansa tuotetuntemuksen.

MUUALTA POIMITTUA PRESSÖVERSIKT

Tanskalainen X-43 valittiin näyttelyn purjeveneeksi Scandinavian Sailboat & Motorboat Show -näyttelyssä Tukholmassa marraskuussa.



Targa 27.1 från Botnia Marin utsågs till "Motorboat of the Show 2003" på Scandinavian Sail & Motorboat Show i Stockholm i början av november. Enligt juryn är båten en fulländad renodling av det nordiska konceptet för båtar.
(Jakobstads Tidning 11.11.2003)

Sakari Savolainen on jättänyt Viexpon toimitusjohtajan tehtävät. Hänen tilalleen toimii vuoden loppuun asti oman toimensa ohella Pohjanmaan kaupunkikamarin toimitusjohtaja Bengt Jansson. Viexpo on pienten ja keskisuurten yritysten kansainvälistämisorganisaatio, jolla on toimipisteitä Kokkolassa, Pietarsaareissa ja Vaasassa. Sen ohjelmaan kuuluu esimerkiksi opinto- ja messumatkoja sekä toimialakohtaisia yhteistyöprojekteja. Hankkeita on niin elintarvike-, tekstiili- ja sisustusalailla kuin myös rakennussektorilla, puunjalostuksessa sekä venealalla.
(Keskipohjanmaa 1.11.2003)

Nautorin toimitusjohtajana Pietarsaareissa on lokakuun alusta lähtien toiminut italialainen Simone Marconcini. Hän on työskennellyt tätä ennen kaksi vuotta yhtiön paikallisjohtajana. Toimitusjohtajana häntä edelsi Luciano Scaramuccia, joka hoiti tointa viiden vuoden ajan. Scaramuccian eroilmoitukseen ei liity dramatiikkaa, asiasta oli sovittu jo aiemmin.
(Keskipohjanmaa 8.10.2003)

Nautorin toiminta on ollut esillä toimitusjohtajavaihdoksen lisäksi myös lomautusvaroitusten takia. Laskenut tilauskanta on aiheuttanut sen, että yt-neuvottelut aloitettiin yrityksessä marraskuun alussa. Lomautukset voivat tulla ajankohtaiseksi vuodenvaihteen jälkeen, täystyöllisyys on kuitenkin taattu kuluvan vuoden loppuun saakka. Lomautettujen työntekijöiden tarkkaa määrää ei marraskuussa ollut vielä esitetty. Mahdolliset lomautukset koskevat sekä hallintoa että tuotan-

toa. Tällä hetkellä Nautorilla on 540 työntekijää, joista 350 työskentelee tuotannossa. Nykyiseen tilanteeseen on vaikuttanut mm. maailmantaloudellinen tilanne sekä dollarin kurssin heikentyminen. USA on Nautorin tärkein markkina-alue. Pääluottamusmies Harald Nordman sanoo ettei ilmoitus yt-neuvotteluista tullut yllätyksenä. Nykyinen tilanne voi kuitenkin nopeasti muuttua yhdenkin uuden tilauksen myötä.
(Pohjalainen 6.11.2003)

Sjöfartsverket har i augusti tagit i bruk en ny sjömättningskatamaran. Kaiku utgör en milstolpe inom sjömätningen eftersom den har ursprungligen planerats för den nya teknologin. Tidigare har man varit tvungen att installera den nya teknologin i gamla fartyg. Den nya farkosten Kaiku kan utföra mätningar på ett djup som är över två meter och vara ute på sjön i en vecka i sträck. Kaiku har en besättning på 4 till 5 man. Hon är 22,5 m lång och 7 m bred, väger 40



ton och har ett djupgående på 1,3 m. Det tog två år att planera och bygga fartyget, och projektet kostade 1,7 miljoner euro. Kaiku byggdes av Uudenkaupungin Työväne Oy.
(Borgåbladet 13.8.2003)

Newsin numerossa 3/2001 kerroimme himankalaisten Heimo ja Heikki Heikkilän kehittäneestä Safe Canoe -tur-

**Targa 27.1,
Motorboat of
the Show
2003**



vakanootista. Sen menestys on jatkunut edelleen. Kanootti palkittiin nyt INNOSUOMI 2003 –kilpailussa. Kek-sijöidensä mukaan alun perin sivutuotteesta voi muodostua heille uusi leipäpuu. Turvakanootille aletaan rakentaa viidenkymmenen jälleenmyyjän verkostoa ja pidemmällä tähtäimellä kanootteja olisi tarkoitus valmistaa tuhatkunta vuosittain. Tähän mennessä niitä on myyty suoraan tehtaalta 50-70 kpl vuodessa. Kanootissa on tasainen pohja ja tämä mahdollistaa liikkumisen alle kymmenen sentin syvyisessä vedessä. Kanoottia kehitellään jatkuvasti ja tulevaisuudessa Heikkilän veljekset aikovat hakea sille myös CE-merkintää.
(Keskipohjanmaa 8.11.2003)

Jos kaikki menee nappiin, **Silver-Veneet Oy** voi ottaa ensi vuoden huhtikuussa käyttöön uutta tuotantotilaa lähes 2000 m² verran. Ähtärin kaupunginvaltuusto myönsi laajennuksen rakentavalle Jamape Oy:lle lokakuussa kustannusarviota vastaavan suuruisen lainan eli 1 700 000 eur. Jamape Oy

vuokraa rakentamansa tilat edelleen Silver-Veneille. Laajennuksen myötä Silver-Veneiden tuotanto voidaan keskittää kahteen paikkaan. Tällä hetkellä toiminta on hajautettu viiteen eri pisteeseen. Veistämö työllistää nykyisin noin 60 henkilöä. Investoinnin myötä uusia työpaikkoja uskotaan syntyvän lähivuosina parisenkymmentä.
(Viikunta 16.10.2003)

Krister Juselius på Helsingforsföretaget Promare Ab har köpt lösöret av Joson Yachts, som har försatts i konkurs i september. Budet godkändes i samband med borgenärssammanträdet i oktober. Enligt boförvaltaren Christer Eriksson gäller köpet maskiner, verktyg och andra inventarier. Inga båtar finns i lager. Däremot kommer hallen på Bottenviksvägen, där Joson Yachts har tidigare verkat, att utannonseras eftersom inga bud godkändes. Fastigheten står för en stor del av konkursboets sammanlagda uppskattade värde på 393 000 euro. Skulderna i Joson Yachts uppgår till 564 000 euro.
(Jakobstads Tidning 11.10.2003)

UUSIA QL-TUOTTEITA

Volvo Penta on syksyn aikana tuonut markkinoille useita uusia QL-tuotteita (Quality Line) kuten uuden multipotkurin säädettävillä ja vaihdettavilla potkurilavoilla, uudet konehuonetuulettimet ja Amsterdamin METS-messuilla venealalle ensi kertaa esitellyn QL Boat Trim Systemin.



QL-multipotkuri on kokonaan komposiittivalmisteen ja sen nousu on yksinkertaisesti säädettävissä eri käyttöolosuhteita varten. Vaurioituneen lavan voi myös helposti vaihtaa. Komposiittipotkuri on 40 % kevyempi kuin alumiinipotkuri eikä se ole altis korroosiolle tai kavitoinnille. QL-potkurin saa useimmille perämooottoreille sekä OMC:n, Mercruiserin ja Yamahan perävetolaitteille.

QL Boat Trim System on uusi käänteentekevä venetrimmijärjestelmä, joka takaa tasaisemman kulun ja nopeamman liukukynnyksen ylityksen. Suorituskyky on yhtä hyvä kuin tavanomaisilla trimmilevyillä mutta veneen peräpeiliin kiinnitettävät komposiittirakenteiset QL-trimmit ovat pienempiä, aiheuttavat vähemmän vastusta ja reagoivat nopeammin. Lisätietoja www.qlmarine.com.

YHDISTYMINEN

Elokuun 31. päivästä 2003 lähtien Furuno Suomi Oy on yhdistynyt Furuno Navintra Oy:n kanssa. Yrityksen virallinen uusi nimi on Furuno Finland Oy. Postiosoite on Furuno Finland Oy, PL 11, 02201 Espoo, käyntiosoite Olarinluoma 19 ja puhelinnumero (09) 435 5670 sekä fax (09) 4355 6710.

SUZUKIN SUOMEN SIVULIIKE

Suzuki Motor GmbH Deutschland, Suomen sivuliike aloitti Suzuki-moottoripyörien, -maastonelikoiden ja -perämooottoreiden maahantuojaana Suomessa 1.4.2001.

Fuusioiden johdosta on yhtiön nimi muuttunut myös Suomessa. Virallinen nimi on Suzuki International Europe GmbH, Suomen sivuliike. Lisätietoja antaa sivuliikkeen johtaja Stig Fredman, puh. (09) 439 3730.

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA SYYSKUU – MARRASKUU 2003 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Liiton toimistoon tulee yli sata venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta.

Lehti/Maa	nro	Artikkeli	sivu
Varen/Belgia	10	Finnulf 33 ja 28, lyhyt esittely	18
Skipper/Espanja	10	Nautor, lyhyt esittely	24-27
Yate/Espanja	10	Swan 45, testi	208-213
Waterkampioen/Hollanti	20	Finnulf 33, testi	28-32
Vela/Italia	8	Swan 100 RS, esittely	78-82
Vela/Italia	9	Baltic Yachts, yritysesittely	110-114
Kazi/Japani	9	Swan 56, esittely	60-64
Båtmagasinet/Norja	10	Terhi Vario, testi	20-22
Båtmagasinet/Norja	11	Buster XL, lyhyt esittely	47
Notícias do mar/Portugali	9	Minor 25 WR, esittely	12-13
Båtliv/Ruotsi	5	TG 600 FlyingFish Cabin, esittely	34
Båtliv/Ruotsi	6	Yamarin 6210, esittely	12-13
Båtliv/Ruotsi	6	Buster förnyar fler modeller	62-63
Båtnytt/Ruotsi	12	Flipper 640, testi	30-31
Båtnytt/Ruotsi	12	Buster XL, esittely	12-13
Vi Båtgare/Ruotsi	11	Buster S, minitesti	44
Vi Båtgare/Ruotsi	12	Nord Star 31 Patrol, testi	40-42
Vi Båtgare/Ruotsi	12	Yamarin 5020, minitesti	48
Boote Exclusiv/Saksa	5	Baltic 56 ja 66, esittely	24
Skipper/Saksa	10	Terhi Vario, lyhyt esittely	72
Skipper/Saksa	12	Terhi Vario F45, testi	24-27
Yachting World/UK	11	Swan 601, esittely	98
Professional Boatbuilder/USA	10-11	Baltic Yachts, yritysesittely	46-63

Onko moottoriveneilystä tulossa

”extreme”-laji?

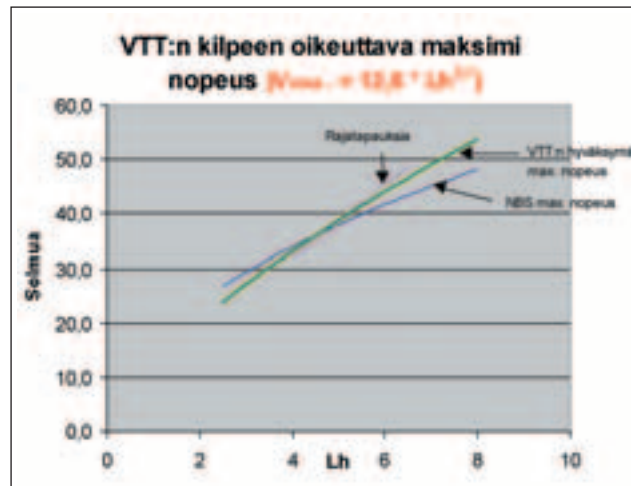
Ihminen rakastaa kaikenlaisia laitteita ja vene on tietysti laitteista paras. Veneen rungolle voi antaa mitä erilaisempia muotoja ja hyvin toimiva moottori on kuin kehräävä kissa. Vene vie kuljettajansa vesille, raikkaaseen ulkoiluun, saaristoon ja luontolämyksiin. Vauhdin hurma on osa veneilyä. Mutta kuinka suuri moottori veneessä saa olla?

• Gunnar Holm •

Veneet samoin kuin moottoritkin kehittyvät jatkuvasti. Etenkin pienempiä venemalleja kehitetään usein rinnakkain uusien perämoottorimallien kanssa ja kun tätä työtä tehdään ikäänkuin ”eri leireissä”, syntyy veneiden ja moottoreiden välille helposti eräänlainen kilpajuoksu. Tässä kilpajuoksussa veneen paremmuutta ja soveltuvuutta arvostellaan useasti vain sillä perusteella, kuinka suuren koneen siihen uskaltaa asentaa. Asiakkaan varsinaiset tarpeet, harkinta, vastuuntunto, veneen muut ominaisuudet ja varsinkin nopean veneen ajamiseen tarvittavat ajotaidot saattavat jäädä vähemmälle huomiolle. Myös nopeuteen liittyvät vaaratekijät kuten kapeat väylät, huono näkyvyys, pimeys, ajajan huolimattomuus puhumattakaan luontoarvoista kuuluvat kaikki tähän ongelmakenttään.

Aina vain lisää tehoa

Veneiden koeajoon kuuluu myös niiden maksimitehon määrittäminen. VTT on koeajanut veneitä 80-luvun alusta lähtien ja koeajoissa sovelletaan Pohjoismaisen venenormiston (NBS) pohjalta kehitettyä, nykyään huvivenedirektiiviin kuuluvaa kansainvälistä standardia ISO 11592 maksimitehon määrittämiseksi alle 8 m pituisille veneille. Vaikka tämä standardi onkin todella vaativa, ei se aseta venettä niin kovalle koetukselle kuin standardin aikaisempi versio. Voidaan jopa joiltakin osin asettaa kyseenalaiseksi täyttääkö standardi tehtävänsä. Koeajotilanteen yksityiskohdat on esitetty asiaa käsittelevässä Finnboat Newsin



Sallittu maksiminopeus veneeseen mukaan NBS:n, VTT:n CE-kilven vaatimusten mukaan sekä tietyissä ongelmatapauksissa.

2/2001 artikkelissa ja VTT:n Ilmoitetun laitoksen kanta selvii oheisesta kaaviosta.

Uudistunut kansankoti

Pohjoismaiseen kansankotiin kuuluu se, että sen asukkailla on hyvät ja turvalliset olot. Tämä edellyttää, että myös markkinoilla olevat tuotteet ovat turvallisia. EUn Rooman sopimuksessa korostetaan juuri turvallisuutta ja hyvinvointia.

Tuotevastuulainsäädännöllä yhteiskunta jakaa vastuuta tuotteiden turvallisuudesta niiden valmistajille ja myyjille. Kun näiden lakien lisäksi on kehitetty vielä tuoteohjeita direktiivejä, kuten esimerkiksi huvivenedirektiivi, on yhteiskunnan vastuunjakoa vieläkin täsmällisemmin määriteltä.

EUn roolista on monta mielipidettä. Toisaalta olemme sitä mieltä, että EUn lainsäädäntö sotkeutuu liiaksi ”tavallisiin” asioihin (kurkku, terva ym.), joista meillä jo on selvät periaatteet emmekä tunne, että näissä asioissa olisi mitään ongelmia. Toisaalta valitamme sitä, että eräiden seikkojen, kuten esim. elintarvikkeiden, terveydenhuollon ja joidenkin tuotteiden maahantuonnin osalta EUn lainsäädäntö on löyhää ja vesittynyttä.

On vaikeaa arvioida miten veneenostajat mieltävät veneiden CE-merkinnän. Merkintää koskevan lainsäädännön laajentuessa korostuu yritysten vastuu siitä, että markkinoille saatettava tuote todellakin on turvallinen ja tämä osoitetaan vaatimustenmukaisuudentodistuksella. Toisaalta vastuuta veneen oikeasta käyttötavasta on siirretty kuluttajalle. Mutta tiedostavatko kaikki tämän?

Vastuutahot

Vastuun tässä venemoottoreiden ”yliteho”-

asiassa kantavat yhteiskunnan ja yritysten lisäksi myös veneenostajat. Tärkeitä mielipidemuokkaajia ovat lisäksi veneilyjärjestöt ja venelehdistö. Aktiivinen ja asiallinen tiedottaminen sekä nopeiden veneiden käsittelyyn ja ajamiseen opettava koulutus olisivat paikallaan.

Alan lehdissä julkaistaviin artikkeleihin kuuluvat testattavien tai esiteltävien veneiden ajo-ominaisuudet olennaisena osana. Välillä lehdissäkin kuitenkin ehdotetaan veneisiin suurempia koneita, kuin mitä veistämö suosittelee. Silloin ollaan jo vaikean ongelman edessä. Ja jos tähän sotketaan vielä vakuutusyhtiöiden moottoritehoja koskevat ehdot, on soppa täydellinen.

On luonnollisesti tärkeää, että testissä veneestä tulevat esiin myös sellaiset ominaisuudet, joita tarvitaan kun venettä ajetaan suurilla nopeuksilla. Näiden ominaisuuksien arviointi on kuitenkin vaativaa ja usein menetelmät ja/tai yhtenäiset tavat arvioida veneen ominaisuuksia suurilla nopeuksilla ja aallokossa ovat puutteelliset tai ne puuttuvat kokonaan.

Urheiluvene vain osajan käsiin

Ajaminen veneen suurimmalla saavutettavalla nopeudella voi tavalliselle huviveneilijälle olla hyvinkin vaarallista ja siksi onneton suosituksessa olisi pysyttävä kohtuullisuuden rajoissa. Valmiit vene-/moottoripaketit ovatkin kätevä tapa pitää tilanne kurissa, mutta venevalmistajan yksiselitteinen ja selkeä kanta asiaan on tässä vastuusuhteiltaan sekavassa tilanteessa kuitenkin tärkein argumentti.

Veneitä, joiden nopeus ylittää $11 * Lh^{0.7}$ solmua voitaisiin hyvin kutsua ”urheiluveneiksi”. Omistajalle olisi silloin selvää, että tämän tyyppisen veneen ohjaaminen on vaativaa ja siihen tarvitaan erityistaitoja ja koulutusta.

3 Suuri

Korjaamopäivä

Helsingin Messukeskuksessa
maanantaina 9.2.2004 klo 08.30 – 16.30

Finnboatiin kuuluva Venealan telakka- ja korjaamoyhdistys ry järjestää Helsingissä Vene 04 Båt -messujen yhteydessä järjestyksessään 3. Suuren Korjaamopäivän. Päivän aikana läpikäydään tiiviiseen tahtiin todella laaja kirjo alan ajankohtaisia ja tärkeitä asioita, joten jokaisen venealan telakointi- tai korjaamotoimintaa harjoittavan **kannattaa ehdottomasti olla läsnä!**

Tälläkin kertaa tilaisuudesta on pyritty tekemään mahdollisimman edullinen. Hinta on Finnboatin jäsenyritysten edustajille 65 EUR ja ei-jäsenille 80 EUR (sis. alv, lounas ja kahvit). Uskomme, että tapahtuman suosio tulee olemaan suuri, ensimmäiseen ja toiseen Korjaamopäivään osallistui 100 - 120 henkilöä.

Ilmoittaudu siis Finnboatin toimistoon Katjalle, fax 09-69621611 tai info@finnboat.fi mahdollisimman pian, ehdottomasti kuitenkin 1.2.2004 mennessä. **Ilmoittauduthan kirjallisesti.**

Ohjelma:

- 08.30 Aamukahvi
- 09.00 Seminaarin avaus
 - Mitä korjaamoiden tulee tietää Huvivenedirektiivin nykytilasta
 - Kuluttajansuojalain kehitys korjaamoiden näkökulmasta
 - Keulapotkurin asennus
- 10.35 Tauko
- 10.45
 - Alumiinin käsittely vaikeissa korjaustapauksissa
 - Septitankkiasennukset
- 12.00 Lounas
- 13.00
 - Sisäperämoottoriveneen peräpeilin muutostyö konevaihdon yhteydessä
 - Konehuoneen ilmanvaihdon varmistaminen
- 14.20 Iltapäiväkahvi
- 14.40
 - Maasähköasennukset
 - Nykyaikaisen korjaamon ympäristö - ja laatuvaatimukset
- 16.00 Tilaisuus päättyy



Ilmoittaudu heti! Paikkoja rajoitetusti.

NYA MEDLEMMAR

Oy Kone Wuorio Maskin Ab har anslutit sig till Marinhandlarna rf. Företaget, som finns på Kimito, leds av Tony Vuorio. Företaget representerar bl.a. följande båtar och produkter: Minor, Buster, Terhi, TG, Flipper, Bella, Aquador, Nord-Star, Rönnqvist, Suzuki och Honda.

HÖSTMÖTESDAGARNA I ÅBO

I höstmötesdagarna i Åbo deltog ett rekordantal företagsrepresentanter, totalt 110 personer. Dagarna inleddes med ett varvsbesök hos Siltala Yachts Oy i Riihikoski, där Kaj Gustafsson ledde en rundvandring i produktions- och testanläggningarna. Därefter anordnades de stadgeenliga höstmötena i Hotel Caribia och kvällen avslutades med en gemensam middag i Åbo Slott i en stil anno 1562.

På de stadgeenliga mötena valdes förbundets och föreningarnas nya styrelser. Som förbundets ordförande fortsätter Kim Örthén, Volvo Penta Europe. Förbundets 1. viceordförande år 2004 är Tor von Zweybergk, Terhi Oy och 2. viceordförande Iiro Haakana, Oy Maritim Ab. De övriga medlemmarna i förbundets och föreningarnas styrelser finns upptecknade på sidorna 5-6.



”Tack för vänlig uppmärksamhet under höstmötet i Åbo. Tack till alla samarbetspartners, som stött oss i medvind och motvind under våra 30 år.

*Baltic Yachts Oy Ab Ltd
Lisbeth Staffans*



VÅRMÖTEN 2004

Följande gång träffas vi ”officiellt” på förbundets och föreningarnas vårmöten. Datum är torsdagen den 22.4 och platsen Kongresscentrum Taitotalo i Sockenbacka i Helsingfors. Mera info om mötesdagens program ger vi efter årsskiftet.

BOOT 2004 DÜSSELDORF

Som vanligt har Finnboat igen en gemensam monter på båtmässan i Düsseldorf den

Kvalitet och säkerhet – ledstjärnor för *Siltala Yachts*

Hos Siltala Yachts har båtbyggarkunnandet 40-åriga traditioner. Nauticat-båtar har man tillverkat från och med år 1966, nu totalt ca 3000 stycken. Varvet är fortfarande ett familjebolag, vars produkter säljs i alla världsdelar. Nauticat-båtarnas kvalitet och sjösäkerhet har vunnit ett globalt erkännande.



Siltala Yachts nyaste modell Nauticat 37 (till höger) är en välseglande långfärdsbåt med ”pilot house”. Till vänster varvets största modell, den oceangående Nauticat 515:an.

Siltala Yachts verksamhet leder tillbaka till 50-talet, då de första glasfiberbåtarna tillverkades under mycket enkla förhållanden. År 1961 upptas företaget i handelsregistret och modellsortimentet omfattar bl.a. den i vår skärgård välkända GT-kryssaren. Tillväxten tog dock fart med Nauticat 33:an, som Viljo Aarnipalo ritade åt varvet år 1966. Med denna modell inleddes företaget sin exportansträngning och år 1971 visades trettiotreen på Earls Court i London. Den hundra Nauticaten exporterades följande år till USA och uppföljdes av Nauticat 36, 38 och 44.

De första Nauticat-modellerna var motorseglare men i början av 80-talet övergick man med Nauticat 52:an att tillverka segelbåtar med ”pilot house”, en täckt styrsalong. År 1986 byggdes den första Nauticaten, som ritats av Kaj Gustafsson. Därefter har varvets egna designteam tagit fram alla de moderna Nauticat-båtarna. Till sitt förfogande har teamet de färskaste och bästa dataprogrammen. Den nya Nauticat 37:an är den största båten i Finland, som konstruerats och tillverkats med CAD/CAM-teknik. Båtens

formplugg frästes ut med hjälp en stor portalrobot, direkt från ritningarna. Det är Kajs son Patrik som är dataexpert medan den andra sonen Martin svarar för företagets ekonomi och marknadsföring.

Siltala Yachts sysselsätter i detta nu 115 personer. Beroende på modellmixen tillverkar man årligen 43-44 båtar i Riihikoski, där produktionen koncentrerades i slutet av 80-talet. Man bygger nio Nauticat-modeller, varav de flesta kan levereras med olika kölar och riggtyper.

– Alla våra båtar är i princip ”one off”-båtar, konstaterar företaget vd Kaj Gustafsson. Genom att allt görs av oss själv, på ett och samma ställe, kan vi vara flexibla gentemot kunderna och uppfylla de mest varierande önskemål.

Hela 95–100 % av produktionen exporteras. Siltala Yachts finns med på ca 25 båtmässor varje år och någon av familjen är alltid på plats. – Man måste vara lyhörd för kundernas åsikter och önskemål, säger Gustafsson. Han framhåller också, att en affär inte är avslutad i och med leveransen. Även i fortsättningen måste man vara beredd att prata med kunden t.o.m. mitt i mörkaste natten.

– Jag anser, att man måste älska segling och båtar för att kunna bygga bra segelbåtar, avslutar Kaj Gustafsson. Säkerhet och kvalitet skall vara en livsfilosofi.



Kaj Gustafsson förevisar Siltala Yachts för Finnboat-medlemmarna i samband med höstmötet i Åbo.

Fartens tjusning...

Håller fartens tjusning på att bli ett problem på sjön? Såväl båtar som båtmotorer utvecklas kontinuerligt. Speciellt de mindre båtarna utvecklas parallellt med nya motormodeller. Och då detta arbete utförs s.a.s. i "olika läger" uppstår det lätt en slags kapplöpning mellan båtar och motorer i vilken båtens förträfflighet bedöms endast genom hur stor motor man kan sätta på den. Kundens egentliga behov, ansvarskänslan, båtens övriga egenskaper och speciellt den erforderliga körskickligheten hamnar i bakgrunden.

Till det nordiska folkhemmet hör, att invånarna skall kunna leva tryggt och bra. Produktansvarslagen tilldelar också tillverkare

och försäljare ansvar för produktens säkerhet. I produktspecifika EU-direktiv är ansvarsfördelningen ytterligare specificerad.

Ansvaret för "överstora" båtmotorer bärs förutom av samhället och företagen också av båtkunden. Aktiv och saklig information om hantering av snabba båtar behövs. Här har båtidskrifterna en viktig roll. Måttlighet måste iakttas vid rekommendation av motorstyrka.



17–25.1. Montern finns i hall 11 och följande företag deltar: Bella-Veneet, Finn-Marine, Fiskars Inhan Tehtaata, Kesko Marine, Sarins Båtar, Silver-Veneet, Terhi, TG-Boat samt förbundet själv med sin egen info.

Också Baltic Yachts, Marinetek Finland, Midnight Sun Charter, Nautor, Old Ark, Saimaan Solmu, Siltala Yachts och Wallas-Marine deltar i mässan med egna montrar.

VENE 04 BÅT

Den instundande båtmässan i Helsingfors i februari (6–15.2.) är igen större än någonsin tidigare. Hall 6 med motorbåtar är nu så reserverad, att Finnboats egen avdelning har flyttats till ett rum i ändan på den korridor, som leder från huvudaulan förbi vinterträdgården mot kongressflygeln. Vår avdelning är hela tiden bemannad och vi hjälper gärna utställarna i alla frågor gällande båtbranschen.



A1-Venerahoitus. Helpoin tapa toteuttaa unelmia.

Auta asiakastasi toteuttamaan unelmansa. Tarjoa A1-Venerahoitusta. www.nordearahoitus.fi/vene.

LUMEN JA JÄÄN TÄRKEIN TEHTÄVÄ: MUUTTUA VEDEKSI!

04
VENE BÅT

KESÄ KESKELLÄ KAUPUNKIA

Helsingin Messukeskus 7.–15.2.2004

Tervetuloa vesielämän jättitavarataloon ma-pe klo 10-19, la-su klo 10-18.

Suomen suurin kesätapahtuma keskellä talvea

- Esillä vesielämän koko kirjo, miljoonaluokan moottori- ja purjeveneistä kalastukseen, sukellukseen ja melontaan
- Venemalleja yli 500 • Kaikki varusteet veneilyyn ja kalastukseen • Myös vesijettejä, laitureita, trailereita...
- Tietoisku ja sukellusnäytökset päivittäin!

Liput: aikuiset 12 €, lapset (7-15 v), eläkeläiset ja opiskelijat 8 €, ryhmät (väh. 10 hlöä) 8 €/hlö, perhelippu (kaksi aikuista ja alle 16-vuotiaat lapset) 25 €.

Kippari-messuopas myynnissä kaikissa Lehtipisteissä sekä messuilla.

www.finnexpo.fi/vene


Suomen Messut