

finn boat NEWS

1

2022

Yritysesittely

Wallas-Marin Oy

News from Brussels



2 ROWING FINNS

Suomalaisista rautubistoriana



Alueellisella yhteistyöllä palveluja ja elinvoimaa kuntiin

Satamien ympärille on historian saatossa syntynyt kaupunki- ja kyläyhteisöjä ja nykyisin hyvin toteutetuista satamista muodostuu aktiivisia alueita, joissa viihtyvät veneilijät, vakituiset- ja vapaa-ajan asukkaat sekä turistit. Oiva keino siis lisätä vanhojen kyläyhteisöjen elinvoimaisuutta ja viihtyvyyttä sekä mahdollistaa uusien palvelujen syntymistä. Alueen yrittäjien yhteistyö ja investoinnit edistävät kokonaisuutta paremmin kuin keskinäinen kilpailu. Alueen houkuttelevuus ei ole kiinni yhdestä satamasta vaan kattavista palveluista ja erilaisista kokemuksista alueella. Kunnalla on merkittävä koordinoiva rooli yhteistyön rakentamisessa ja kokonaisvaltaisessa kehittämisessä, kauden pidentämisessä ja markkinoinnissa.

Olemme kehittäneet määrätietoisesti toimintaamme Taalintehtaalla yhteistyössä Kemiönsaaren kunnan sekä paikallisten yritysten, vapaa-ajan- sekä vakituisten asukkaiden kanssa. Kokonaisuutena syntyi hyvän vierailukokemuksen tarjoava satama vierasveneilijälle, kausipaikan haltijalle, mökkiläiselle tai turistille. Toimivan kokonaisuuden rakentaminen yksin ei ole mahdollista, varsinkaan vanhaan kyläympäristöön, tähän tarvitaan yhteistyötä eri osapuolten kesken. Kunnalla on tässä merkittävä rooli, sillä moni satamaan liittyvä asia on luvanvaraista tai säänneltyä.

Hyvällä yhteistyöllä ja ennakkosuunnittelulla vältetään lupa- ja valituskarikot ja syntyy paras mahdollinen ratkaisu.

Taalintehtaan tapauksessa suunnitelimme kausisatamaa ja kunta vierassataman kehittämistä erillään ja suunnitelmista tuli toisiaan poissulkevia. Ideointi- ja suunnittelupalaverien jälkeen saimme aikaan kokonaisuuden, joka on parempi kuin kumpikin erillään. Yksi plus yksi on siis kolme. Yhdessä saimme rakennettua koko satamaa suojaavan kelluvan aallonvaimentimen, +100 kausipaikkaa, 32 päiväpaikkaa ja modernisoitua vierassataman aisa- ja poijupaikoiksi. Kävimme yhdessä keskustelua sekä ELYn että Avin kanssa, joka nopeutti ja selkiytti prosessia, kun molemmilla tahoilla ymmärrettiin yhteinen päämäärä.

Mutkia matkassa toki syntyi, mutta keskustelulla ja yhteisellä päämäärällä pulmat ratkaistiin. Parissa vuodessa rakensimme yli 100 paikkaisen kausisataman, uusimme vierassataman laiturit ja rakensimme 60 m ja 120 m pitkät aallonvaimentimet, josta viimeiset 80 m asennetaan yhteysaluksen muuttaessa sataman ulkopuolelle. Teimme yhteistyötä tarjouspyyntö- ja suunnitteluvaiheessa ja jaoimme parhaat käytännöt. Onnistuimme myös saamaan aallonvaimentimien tuotannon Taalintehtaalteille ja käyttämään projektissa paikallista

osaamista, näin koko n. 2 m€ investoinnilla oli myös työllistämisaikutusta.

Saaristomeren tarjonta on jo tänä päivän ainutlaatuista, mutta markkinointi ulkomaille on vaiheessa. Yrityksiä on ollut Helsingin ja Tukholman messuilla, mutta fokus on ollut muutamassa satamassa. Yksinään ei kukaan tätä pysty ratkaisemaan vaan tarvitaan taho, joka kehittää kokonaisuutta matkamessujen VisitSaaristotyypisesti. Voisiko Finnboat toimia sellaisena? Düsseldorfin venemessuilla on oma halli satamille, mutta Saaristomeri loistaa poissaolollaan. Olisiko tässä hyvä tavoite ensi vuoden messuille? Hyvin valmisteltu tietopaketti alueen satamista, reiteistä ja palveluista koottuna yhteen sähköiseen palveluun sopivaan esitteeseen kera?

Sataman kehittämisessä on hyvä ymmärtää vierailijoiden tarpeet, nykyinen palvelutaso ja veneilyn kehittyminen seuraavien vuosien aikana. Tätä valottaa hyvin "Veneilyn taloudelliset vaikutukset" -tutkimus, jonka mukaan yksi veneilijä jättää alueelle 118 €/vrk.

Kunnan tai kaupungin taholta satamat tulisi nähdä alueen elinvoimaisuuden kasvun ja paikallisten palvelujen mahdollistajana eikä vuokratuottona infrasta tai alueesta. Sataman pitäjien kannattaa myös katsoa ympärilleen yhteistyön merkeissä alueen yrittäjien ja muiden satamien kanssa.

Sam Forsbom
DB Marina



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Tiina Krooks, tiina@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionen adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Stuvunäslintie 135-22, 01120 Västernorsborg
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava
Painos/Upplaga 800 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2022, vko/v. 38, aineisto/material 31.8.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pämbild

Atlantic Campaigns Pennybird



Jarkko Pajusalo

P Ä Ä K I R J O I T U S

Kaikkien aikojen veneilyvuosi 2021

Vuosi 2021 jää historiaan todennäköisesti kaikkien aikojen veneilyvuotena. Koronapandemia hankaloitti edelleen ulkomaanmatkailua ja rahaa kulutettiin veneilyyn ennätysmääriä. Kotimaan venerekisteröinnit eivät lukumääräisesti vielä saavuttaneet vuoden 2008 huippua, mutta Finnboatin jäsenkunnan raportoimat koko alan ja sen osien liikevaihdot nousivat ennätyslukemiin niin kotimaassa kuin viennissäkin, ja Suomen veneala lähestyy liikevaihdoltaan jo miljardiluokkaa.

Jäsenkunnan odotukset ovat edelleen korkealla. Tammikuiseen alan suhdannebarometriin vastanneista yrityksistä 49 % arvioi liikevaihdon kasvavan ja 41 % arvioi liikevaihdon pysyvän vuoden 2021 tasolla. Veneiden toimitusajat ovat pitkiä, toimitusketjujen katkokset hankaloittavat valmistusta ja maailmanpolitiikka luo oman varjonsa, mutta vaikka nousut ja laskut vuorottelevat, niin veneilyn pitkän ajan suunta on ylöspäin.

Ensimmäinen Finnboat News ilmestyi sinivalkoisena lehtisenä marraskuussa 1979 ja on sen jälkeen kehittynyt aidoksi venealan ammattilaisten lehdeksi. Kysyimme lukijoilta palautetta ja saimmekin tukun vastauksia, joiden pohjalta meidän on hyvä kehittää lehteä jatkossa. Pohdimme myös, onko painettu lehti enää tarpeellinen, mutta vastauksen perusteella se puolustaa edelleen paikkaansa. Finnboat News on jo jonkin aikaa ollut luettavissa myös nettiversiona, joka on löytänyt oman lukijakuntansa. Kolme kertaa vuodessa ilmestyvä lehti ei ehkä ole uutiskirjeiden tapaan ajan hermolla oleva julkaisu, joten sen vahvuudet ovat muissa asioissa. Lehti kertoo venealasta venealan ammattilaisille ja sidosryhmille. Pyrimme jatkossa nostamaan entistä enemmän esille alan yrityksiä ja ihmisiä sekä alalle tärkeitä kansainvälisiä asioita.

Vain muutos on pysyvää, joten myös Finnboatin viestintä kehittyi tämän vuoden aikana. Hyvin palvelleiden www-järjestelmiemme uusinta on käynnissä ja samalla kehitämme myös viestintäämme palvelemaan jäsenkuntaa entistä paremmin. Uusi yhteiskumppanimme Land Rover näkyy nyt ensimmäistä kertaa ja on mukana uusien ideoiden kera kesän tapahtumissa. Toimiston henkilökunnan muutokset ovat onneksi hitaampia, mutta väistämättömiä. Lena jäi pitkän uran jälkeen eläkkeelle ja vaikka korona on rajoittanut jäähyväistilaisuuksien järjestämistä, niin korjaamme asian vielä tämän vuoden aikana.

Korona jää hiljalleen taakse ja pääsemme jonkinlaiseen uuteen normaaliin. Aika näyttää miten veneilyharrastuksen juuri pandemian aikana löytäneet pysyvät lajin parissa, mutta ainakin USA:ssa tehty tutkimus indikoi, että suurin osa uusveneilijöistä aikoo myös jatkaa harrastustaan. Olemme jo monta vuotta todenneet venealan suurimpien riskien tulevan kansainvälisen poliittisen tilanteen epävarmuudesta. Tätä kirjoittaessa Euroopan rauha on järkkynyt ja ajatukseni ovat ukrainalaisten kärsimyksissä Venäjän hyökkäyksen alla. Vain rauha on ratkaisu.



| | |
|---|----|
| Yritysesittely Wallas-Marin Oy | 6 |
| EBI: News from Brussels | 8 |
| Tekno-Marinen monitoimimies Rauno Kurki-Suonio | 10 |
| Venealan Kauppafoorumi | 11 |
| 2 Rowing Finns Itämeren suojelua Atlantilla | 17 |
| METS highlihts ja DAME awards | 18 |



PALSTAT

| | |
|---------------------------------|----|
| Peräaallot | 2 |
| Pääkirjoitus | 3 |
| Järjestöasiaa | 4 |
| Uutiset | 20 |
| Kansainvälinen lehdistöseuranta | 23 |
| Venenäyttelyt 2022 | 23 |
| Ledaren, svensk resumé | 26 |

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

UUSIA JÄSENYRITYKSIÄ

Suomen Veneteollisuusyhdistyksen jäseneksi on liittynyt Pietarsaassa sijaitseva Fin-Er Oy, joka valmistaa aurinkovoimalla käyviä sähköveneitä sekä veneiden sähköistämispaketteja. Yrityksen toimitusjohtaja on Emil Finne ja yhteyshenkilö Finnboatiin Patrick Eriksson.

Venealan Kauppiat ja Osatoimittajat ry:n uusin jäsen on Kemiönsaaren Venekeskus Oy. Yritys on perustettu 2017, kotipaikka on Björkboda ja yhteyshenkilö Finnboatiin on toimitusjohtaja Anders Vahtola. Yrityksellä on palvelupiste pääkonttorin Kemiönsaaren lisäksi myös Tammisaassa. Yritys edustaa useita suomalaisia venemerkkejä (Buster, Yamarin, Quarken, Rönnqvist, Suvi, TG) ja Venekeskuksesta saa myös talvisäilytykset ja huollot. Viimekesäisen tulipalon johdosta tarvike- ja varaosamyynti on tällä hetkellä vain Tammisaassa.

GÖRAN WESTERHOLM

Finnboatin hallituksen entinen puheenjohtaja (1990-1992) Göran Westerholm on 22.1.2022 kuollut kunnioitettavassa 80-vuoden iässä. Göranin puheenjohtajakaudella toteutettiin mm. Finnboatin siirtyminen liittomuotoiseen organisaatioon.



PENTTI KORHONEN

Veto-5 veneiden "isä" varkautelainen Pentti Korhonen menehtyi sairauskohtaukseen työnsä ääreen 27.12.2021. Finnboatin kunniajäsenen, venesuunnittelija Kyllikki Korhosen poika oli varsinainen alan veteraani ja mm. mukana Helsingin messuilla jo vuodesta 1970, yhteensä siis 50 kertaa. Työurasta ensimmäiset yli 25



Suuri koeajopäivä 20.–21. toukokuuta.

vuotta Pentti valmisti ja edusti äitinsä suunnittelema Tristan veneitä ja toisen puolen urastaan hän esitteli ja möi itse suunnittelema kalastajien kovasti arvostamia Veto-5 veneitä – yli 25 vuoden aikana valmistui yli 2200 Vetovitosta. Yhden miehen veistämölle ei valitettavasti tällä hetkellä ole tiedossa jatkajaa.

LIITON KEVÄTKOKOUSPÄIVÄ

Finnboatin ja kaikkien jäsenyhdistysten kevätkokouspäivä 2021 oli tarkoitus pitää viime huhtikuun alussa Hotelli Korpilammella, mutta kokouksethan pidettiin lopulta koronan vuoksi teams-etäkokouksina. Mutta yrittänyttä ei laiteta! Vuoden 2022 kevätkokouspäiväksi on merkitty 6.4.2022 paikkana edelleen Hotelli Korpilampi. Ilmoittaudu mukaan viimeistään 21.3. mennessä finnboat.fi -sivulta kohdasta "ilmoittautumiset".

SUURI KOEAJOPÄIVÄ

Kuluttajille suunnattu Suuri Koeajopäivä Helsingin Lauttasaassa toteutetaan toukokuussa. Päivämäärät ovat perjantai ja lauantai 20. ja 21.5. ja tapahtuma keskittyy jälleen Veneentekijäntielle siten, että Koeajopäivien info ja opastus on Maritimn piha-alueella. Päivien toteutuksesta tiedotetaan jäsenkunnalle tarkemmin maaliskuun loppupuolella.

KOEAJOJA MYÖS UIVASSA

Helsingin uivassa venenäyttelyssä elokuussa toteutetaan tuttuun tapaan näyttelyveneiden koeajomahdollisuus Uivan perjantaina 19.8. klo 16-20. Muistattehan myös, että Uivan ennakkovaraajan edut päättyvät 31.3. jolloin rekisteröintimaksu ja paikanvuokrat nousevat. Osastojen sijoittelu aloitetaan huhtikuun alussa. Ilmoittautumislomake löytyy internetistä [https:// ilmoittaudu.uiva.fi](https://ilmoittaudu.uiva.fi)

FINNBOAT FLOATING SHOW 2022

Kansainväliselle venelehdistölle suunnattu suomalaisveneiden koeajotapahtuma Finnboat Floating Show on koronan takia jouduttu peruuttamaan jo kaksi kertaa. Nyt uskomme kuitenkin, että Show'n järjestäminen onnistuu. Tämä Suomen Veneteollisuusyhdistyksen jäsenyritysten yhteinen ponnistus toteutetaan tuttuun tapaan Nauvossa, päivämäärät ovat 13.-17.6. Kutsut lehdistölle on jo lähetetty ja osallistuvia uutuusveneitäkin mukaan on tätä kirjoitettaessa ilmoittautunut 32.





TYÖURA PAKETISSA

Nyt on aika kiittää, kun 38 vuotta, 4 kuukautta ja 18 päivää kestänyt työurani päättyi 28.2.2022 ja ainakin omasta mielestäni jäin (hyvin) ansaitulle eläkkeelle. Tähän ajanjaksoon on mahtunut 37 venemessua – siis 370 päivää Pasilassa – ja 37 uivaa venenäyttelyä, yhteensä 148 päivää. Lisäksi tulevat kymmenet kansainväliset venemessut ja lisäksi vuosikokouspäivät, joita kerääntyi 73. Floating Show-tapahtumiakin on kasaantunut 18 isojen veneiden Showta ja 5 pikkuveiden vastaavaa. Mutta numeroitten pyöritys on nyt loppunut ja voin keskittyä puutarhanhoitoon ja sienestykseen.

Kaikista näistä alan yhteisistä tekemisistä niin koti- kuin ulkomaillakin on jäänyt ainoastaan hyviä ja hauskoja ikimuistoisia, joskus hurjiakin tarinoita. Maailma ja veneala on muuttunut ja kehittynyt todella paljon vuodesta 1983, mutta Finnboatin jäsenkunnan yhteistyökyky ja -halukkuus on pysynyt vahvana. Siitä on syytä olla ylpeä. Haluankin kauniisti kiittää kaikkia näistä vuosista – venenäyttelyissä tavataan!

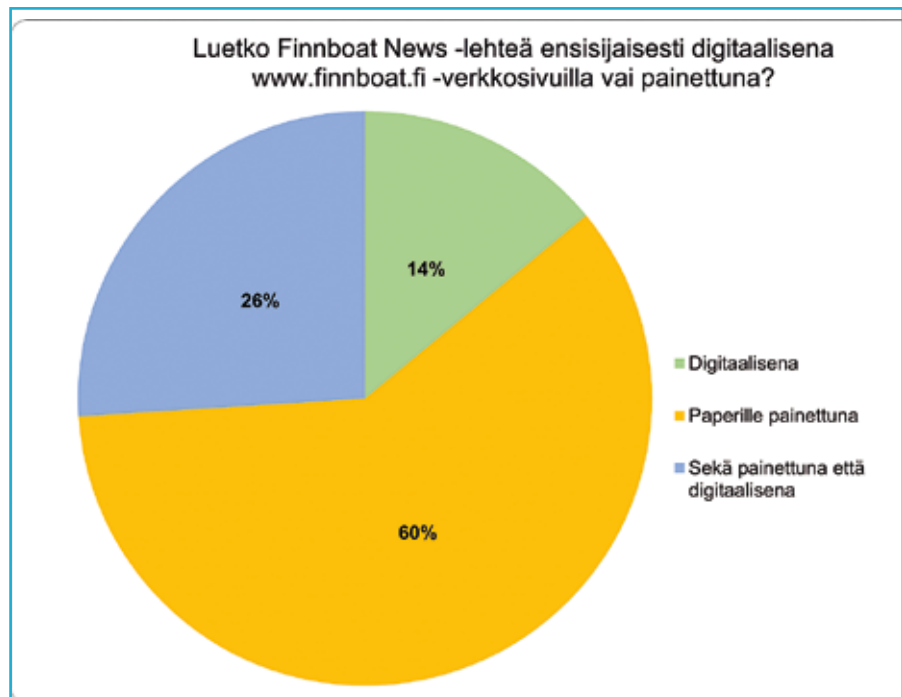
Lena Mickelsson-Ouru

Kehitämme Finnboat News -lehteä, kiitos avustasi!

Vuoden 2021 toisessa numerossa teimme palautekyselyn, jonka tavoitteena oli kartoittaa lukijoiden tulevaisuuden toiveita mm. Newslehden sisällöstä, julkaisutahdista- ja muodosta. Kyselyyn vastasi 50 lukijaa, joista kaikki olivat Finnboat ry:n jäseniä ja 66 % oli lukenut Finnboat Newsiä yli kymmenen vuotta. Vastaa- jista 72 % ilmoitti asuinalueekseen Etelä-Suomen, 26 % Länsi-Suomen ja 2 % Itä-Suomen, Pohjois-Suomesta ei ollut vastaajia.

Vastaa- jien keskuudessa luetuimmat Newsin osiot olivat Pääkirjoitus, Yritysesittelyt sekä Uutiset ja julkaisutahdiksi 60 % vastaajista ilmoitti kolme numeroa vuodessa olevan sopiva määrä ja 40 % oli puolestaan sitä mieltä, että News voisi ilmestyä useamminkin. Kaikki vastaajat aikovat lukea Finnboat News -lehteä myös tulevaisuudessa ja 76 % vastaajista suosittelee lehteä myös muille.

Kyselyyn vastaajista 60 % ilmoitti lukevansa Newsin paperisena, 26 % sekä painettuna että digitaalisena ja 14 % puolestaan ilmoitti lukevansa vain digitaalisena. Digilehden lukijat kokivat, että paperilehti ei ole enää tätä päivää ja että sen painokustannukset ovat korkeat. Vastaajista 46 %



oli kuitenkin sitä mieltä, että News-lehden tulisi ilmestyä jatkossa sekä painettuna että digitaalisessa muodossa.

Suurin osa vastaajista oli sitä mieltä, että lehdessä on kiinnostavia juttuja ja että lehden sisältö on ajankoh- taista, joskin esiin nousi myös lehden uudistamisen ja päivityksen tarve. Vapaamuotoisissa palautteissa pohdit- tiin pitkän julkaisuajavälin haasteita; ovatko painetut uutiset ajan tasaisia

vai ovatko ne jo julkaisuhetkellä ny- kyaikaisen nopeatahtisen uutisoin- nin aikakaudella ns. "eilisen uutisia". Pohdittavaksi jää miten News pysyy mukana tulevaisuuden nopeassa uu- tissyklissä. Tähän haasteeseen läh- demme vastaamaan ja panostamme mm. Newsin digitaalisen version päi- vittämiseen. Otamme lehdestä mielel- lämme jatkossakin palautetta vastaan osoitteessa info@finnboat.fi.

Lämmittimiä jokaiseen kylmään maahan



Turkulainen Jorma Wallasvaara (1929–2006) oli innokas veneilyn harrastaja, joka kuitenkin tuskailli, kun markkinoilla ei ollut tarjolla riittävän hyvää lämmitintä. Se oli siis kehitettävä itse. Wallasvaara oli keksijä ja innokas teknologian osaaja ja tämä johti siihen, että hän vuonna 1972 perusti Wallas-Marinin venelämmittimien valmistusta varten.

Wallasvaaran osaaminen venealalla ei rajoittunut lämmittimiin. Venelehden syyskuisessa numerossa 1972 esiteltiin hänen suunnittelemansa 8,6-metrinen Wallas-Marin matkaveneen, jossa oli kaksi 130 hv sisäpörämoottoria. Lehdessä sitä kuvataan loisteliaaksi ja pohjakonstruktionsa perusteella lähinnä puoliliukuvaksi. Valmistaja oli Kirjalan Veneveistämö, mutta valmistusmäärä ei ole tiedossa.

Ensimmäiset lämmittimet tehtiin Ruotsissa mutta Wallasvaara siirsi tuotannon Turkuun ja myöhemmin Kaarinaan, jonne vuonna 1989 val-

Vuosi 2021 oli Wallas-Marinin myynnin kannalta huippuvuosi. Liikevaihto kasvoi roimasti ja tuotteita meni ympäri maailman. Wallaksen osaaminen keskittyy palamisen hallintaan.

Teksti: Kari Wilén
Kuvat: Wallas-Marin Oy

mistui moderni tehdas. Yritys toimii edelleen näissä tiloissa.

Valopetrolia ja dieseliä

Wallas-Marinin ensimmäiset tuotteet olivat lämmittimiä, mutta vuonna 1980 tulivat myös liedet markkinoille. Seuraava askel tuotekehityksessä otettiin 1986, kun ensimmäiset Wallas-uunit tulivat markkinoille. Näissä tuotteissa käytettiin valopetrolia, kunnes vuonna 1992 alkoi dieselaikakausi. Uusia tuotteita tuli markkinoille noin vuoden välein.

Esimerkiksi Wallas 1400 lämmitintä kehuttiin veneilylehdissä pieneksi ja yksinkertaiseksi, helposti asennettavaksi. "Wallas 1400:lle riittää markkinoita Pohjois-Euroopassa sillä niin kokonsa kuin tehonsa puolesta se sopii ainakin puoleen vesistöjäme kyntävistä veneistä", kirjoitti päätoimittaja Matti Murto Vene-lehden vientinumerossa 1979.

Wallas SafeFlame oli käänteen tekevä liesi, jota voitiin käyttää myös veneen sisätilojen lämmittämiseen, lisävarusteena saatavalla lämmityskannella varustettuna. Liekit oli suljettu turvallisesti polttokammioihin ja lämmittivät keittolevyjä alta päin. Uusin vastaavanlainen tuote Wallaksen valikoimassa on XC Duo, jota myydään retkeilyautoihin.

Nykyään Wallaksen kaikki tuotteet toimivat sekä uusiutuvala dieselillä että tavallisella dieselillä ja valopetrolilla. Neste Oyj on ollut yrityksen pääyhteistyökumppani, kun



lämmittäjiä on testattu ja kalibroitu toimimaan fossiilittomien dieselien kanssa.

Tuoteperheet

Wallas-Marinin tuotteita myydään sekä veneisiin, retkeilyautoihin että mökkikäyttöön. Venetuotteita ovat lämmittimet, liedet ja uunit. karavaanarit hankkivat etenkin liesilämmittäjiä ja mökkeilijät suurempia lämmittäjiä. Viimeksi mainitulle ryhmälle on myös tarjolla dieselillä toimiva vedenlämmitin, jonka sähköntarpeen varmistamiseksi riittää aurinkopaneeli.

Tuotteet ovat kotimaisia ja kehitystyö on jatkuvaa. Yritys on tehnyt tuotekehitysprojekteja Tekesin, nykyisin Business Finlandin kanssa ja aikoinaan osallistuttiin myös Veneohjelmaan, joka käynnistettiin Finnboatoin aloitteesta. Sen tiimoilta tehtiin tuotteisiin monia pienempiä parannuksia.

- Kehitämme tuotteitamme jatkuvasti, kertoo toimitusjohtaja Jussi Oksanen. Samaan aikaan kun tuotteiden ulkokuoret ovat säilyneet varsin muuttumattomina ja itse poltinkin viimeiset kymmenen vuotta samanaikaisena, on sisus ja etenkin elektroninen puoli vaihtuneet kokonaan. Elekt-

roniikan ja softan puolella teemme yhteistyötä esimerkiksi turkulaisen Nextfourin kanssa.

Jussi kertoo, että viime vuonna Wallas-Marin vastaanotti kaksi tunnettua laatumerkkiä yrityksenä, joka suunnittelee ja valmistaa laadukkaita suomalaisia tuotteita. Avainlippu-tunnusmerkki voidaan myöntää tuotteelle, joka on valmistettu Suomessa. Wallaksen tuotteet täyttävät kriteerit kirkkaasti; niitä on tehty jo 50 vuoden ajan Suomessa. Design of Finland-symboli osoittaa, että yrityksen tuotteet edustavat vahvasti suomalaista muotoiluosaamista, ja että ammattimaiseen suunnitteluun on panostettu.

Vientiä joka kolkkaan

- Wallas-Marinin tuotteita viedään lähes kaikkiin kylmiin maihin, Jussi Oksanen toteaa. Norja on suurin vientimaamme noin 16 % osuudella ja sinne menee venetuotteiden lisäksi runsaasti mökkilämmittäjiä. USA on toiseksi suurin kohdemaata ja sinne viemme venetuotteita, sekä lämmittäjiä että liesiä. Kolmanneksi nousee Ruotsi, mutta myös mökkipuolen tuotteita viemme sinne paljon. Tämän lisäksi teemme teollisia OEM-tuotteita muille yrityksille.

Wallas-tuotteita viedään tosiaan

laajasti kun katsotaan maailmankarttaa; pohjoiseen Kanadaan ja etelään Uuteen Seelantiin. Australian ja Uuden Seelannin markkinat saatiin muutama vuosi sitten avattua, viennin osuus näihin maihin oli jopa 5 %. Euroopassa yritys on vahvoilla esimerkiksi Saksassa, Englannissa ja Puolassa, jossa venetehtaita on nykyään runsaasti.

Kotimaan osuus myynnistä on noin kymmenen prosenttia ja Wallaksen tuotteita käytetään useimmissa täällä valmistettavissa venebrändeissä. Kotimaisia jälleenmyyjäpisteitä on runsaat viisikymmentä ja tuotteita voi hankkia myös verkkokaupan kautta.

Hyvin menee

Edellinen vuosi oli Wallas-Marinin kohdalla todella hyvä. Myynti kasvoi noin 7000 yksikköön, kun aikaisempina vuosina se oli ollut 4-5000 palamislaitteen suuruusluokkaa. - Yritys on yleensä työllistänyt 18-20 henkeä, mutta viime vuonna meitä oli yli 30, Jussi kertoo. Venekaupan kasvaessa olimme valmistuneita suurempiin tuotantomääriin ja pystyimme välttämään komponenttipulan. Mutta tämä riski on vielä olemassa.

Yrityksen omistuspohja on kokonaan kotimainen, mutta Wallas-Marin on vuosien varrella usean yrityskaupan kautta vaihtanut omistajia. Jorma Wallasvaara myi yrityksen 1990, mutta pankkikriisi ja lama 1990-luvulla kohteli yritystä kaltoin. Vuonna 2005 se myytiin kotimaiselle pääomasijoittajalle, joka nykyään omistaa siitä noin 60 %. Vuonna 2013 Jussi Oksanen aloitti toimitusjohtajana ja omistaa tätä nykyä 20 % yrityksestä. Hän oli kolme vuotta aikaisemmin tullut Wallaksen palvelukseen.

- Finanssikriisin jälkeen 2008 myynnistä tipahti noin 60 % pois, Jussi kertoo. Kannattavuus putosi huonoksi, mutta vuonna 2014 päästiin kasvun ja kannattavuuden uudelle polulle. Kasvu on noussut tasaisesti ja viime vuosi oli ennätysellinen liikevaihdon noustessa 6,2 milj. euroon. Tästä on hyvä jatkaa.

News from Brussels



EBI sets course with new strategy and rebranding at General Assembly

At the General Assembly of European Boating Industry (EBI) on 25th January, several major decisions for the future of association were taken. Foremost is the new strategy spanning the period 2022-2025 that is based on a mission statement of "Advancing and representing a sustainable boating and nautical tourism industry #MadeInEurope". With clear objectives, EBI will focus its actions on the core area of active interest representation at European level while introducing several complementary initiatives that will offer added value to EBI's members and the industry.

The new strategy is accompanied by a new logo and branding, the first update since EBI's foundation in 2009, that showcases its status as an effective, modern, and member-driven association. The rebranding marks EBI commitment to further improve its value in support of the industry.

Approved as new members of the association by the General Assembly were the Irish Boat Rental Association as full member and the Electric Boat Association of Greece as sustaining member.

European Commission publishes report on application of RCD

The European Commission published

its report on application of the Recreational Craft Directive (RCD) on 21 January. The report is a requirement of the RCD (Article 51) and covers the overall application of the Directive at national level. It is based on a questionnaire to the Member States in 2020/21, to which all but six countries replied. It is formally a report sent to the European Parliament and Council of the EU. The Commission is not obliged to present a legislative proposal. EBI understands that the Commission wants to discuss the report with the European Parliament and Council of the EU before taking a decision on whether to present a new legislative proposal. This report is separate to the RCD review that covers specific topics (exhaust emissions, GHG emissions, evaporative emissions, and design categories) and comes from Article 52 of the RCD.

Major areas addressed in the report are the transposition of the RCD into national legislation, boat registration, novel watercraft, conversion and modifications of crafts, private importers, second-hand crafts, and the RCD's essential requirements. The Commission makes several recommendations that do not require a change to the RCD, such as cooperation with national administrations and stakeholders, amending the RCD Guidance, increasing enforcement through market surveillance, and cooperation in the different Working Parties of the RCD. However, potential areas of potential legislative action are identified. These include:

- Extension of the scope to include hydrofoil watercraft, floating houses, or other novel watercraft
- Adaptation to technical progress in order to revise suitability of current test cycles and testing procedures
- Better addressing the issue of second hand watercraft on the market
- Revising the definitions and procedures related to 'major craft conversion', 'major engine modification',



Philip Easthill, EBI

'appropriate expertise', and 'model year' as a part of watercraft identification

- Further examining of the need to amend Annex V of the RCD regarding the PCA in order to take into account the progress made in increasing technical knowledge, the adequacy of ensuring equivalent conformity and new scientific evidence

The report can be downloaded in all official EU languages [here](https://ec.europa.eu/transparency/documents-register/detail?ref=COM(2022)21&lang=en): [https://ec.europa.eu/transparency/documents-register/detail?ref=COM\(2022\)21&lang=en](https://ec.europa.eu/transparency/documents-register/detail?ref=COM(2022)21&lang=en). EBI is evaluating the report together with its members and will develop a position paper that will form the basis of further advocacy. It will also be sent to contacts in the European Parliament and Council of the EU.

International Breakfast Meeting 2022

On 25th January, EBI, together with boot Düsseldorf, held the 7th edition of the International Breakfast Meeting (IBM). Despite being held online for the second consecutive year due to the cancellation of boot Düsseldorf 2022, it showed itself, once again, as an outstanding platform. The IBM

tackled a crucial topic for the boating industry under the theme of "International trade opportunities and supply chain challenges".

Petros Michelidakis (Director, boot Düsseldorf), and Robert Marx (President, boot Düsseldorf & BVWW) introduced the webinar and welcomed speakers and participants. The keynote speech was given by Cristina Rueda-Catry (Cabinet Expert, European Commission Executive Vice-President and Commissioner for Trade Valdis Dombrovskis). She pointed out the relevance of extra-EU trade which accounts for 38 million jobs, meaning that nearly one in five jobs is linked to EU's trade. Trade will be fundamental to recover from the pandemic. The new EU Strategy on Trade is based on three main objectives: openness, sustainability, and assertiveness. She highlighted that the US still represent the most important partner for trade and the European recreational boating industry presence in the American market is an example of this consolidated relationship.

Marc Diening (CEO, Bavaria Yachts) focused on the current supply chain situation for the boating industry and need for cooperation across the boating industry's supply chain, as well as support by governments. Alessandro Gianneschi (CEO of Gianneschi Pumps and Blowers & Vice President of Confindustria Nautica) presented the current situation of the global supply chain for raw materials and components. He reported the results from a survey conducted by Confindustria Nautica on Italian companies in the equipment and engine manufacturing sectors. The last speaker was Michael Heineemann (CEO, Phoenix Contact), who presented his company's experience in providing charging solutions to the automotive sector. He explained the logistical difficulties that Phoenix Contact is currently facing to supply key components for their products, such as microelectronics. The 7th edition of the International Breakfast was concluded by EBI President Jean-Pierre Goudant, who thanked speak-

ers and participants and announced the new strategy for the period 2022-2025 about to be launched by EBI.

The full recording of the International Breakfast Meeting can be found on EBI's [YouTube page: https://www.youtube.com/user/EuroBoatingIndustry](https://www.youtube.com/user/EuroBoatingIndustry)

Outcomes of 5th End-of-life boat working group with the EU Commission

EBI, together with the European Commission Directorate-General for Maritime Affairs (DG MARE), co-chaired the fifth meeting of the Stakeholder Group on end-of-life recreational boats in December 2021. Jose Luis Fayos, Technical Advisor of the Spanish Marine Trade Association (ANEN), gave an overview of the current practices for the dismantlement of end-of-life boats and regulatory issues. The transportation of end-of-life boats is expensive because of the need of exceptional transport and related special permits. For this reason, boats are usually dismantled in boat yards without a special permit, due to a lack of specific consideration in EU law. To solve this regulatory issue, he proposed to include end-of-life boats as a new category in the European Waste List and put in place a special permit for boatyards and other locations to allow them carrying out waste management activities.

The meeting continued with the presentation of Guillaume Arnaud des Lions (APER), who explained the financing of the French APER system. There are two sources of finance for APER's activities: a mandatory eco-contribution paid by those placing boats on the market and a share of the annual francization and navigation tax fee paid by boaters and provided by the French State. The scale of eco-contributions is defined by category and length of boats. The last speakers were Andrea Strachinescu (DG MARE) and Vincenzo Gente, (European, Climate, Infrastructure and Environmental Agency), who presented the EU funding opportunities for dismantling and recycling of end-of-life

composite. Even though there is no dedicated topic, it can be integrated in different instruments already in place.

The meetings of the Stakeholder Group will continue with the aim to develop the final roadmap by the end of 2022.

EBI participation at EU VAT Forum to raise issues for second-hand boats

EBI was invited by the European Commission to participate in the EU VAT Forum, where business associations and national VAT authorities meet to discuss how the implementation of the VAT legislation can be improved in practice. EBI presented its views concerning the issue of VAT certificates for second-hand boats and submitted a technical paper in advance that was developed in coordination with the European Boating Association (EBA). The issue received strong support from Member States and business associations, including Greece, The Netherlands, Belgium, Italy, and Business Europe.

The next steps in EU VAT Forum as proposed by European Commission are that 1) Member States will reply to the questions raised by EBI and 2) Member States provide suggestion on how to take the issue forward in the EU VAT Forum. EBI will continue to be involved and push for action by the European Commission and Member States, as well as issue guidance based on feedback from the EU VAT Forum.

About EBI

European Boating Industry - EBI represents the recreational boating and nautical tourism industry in Europe. EBI is made up of the national associations representing the recreational boating industry, in addition to several individual organisations as sustaining members. EBI's mission is to advance and represent a sustainable boating and nautical tourism industry #MadeInEurope. More information about EBI can be found on europeanboatingindustry.eu.



Tekno-Marinen perustaja Rauno Kurki-Suonio täytti tammikuussa 75 vuotta. Työt omassa firmassa jatkuvat hänen omien sanojensa mukaan niin pitkään kuin terveyttä riittää. Moottorit ovat pääosassa.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Kaikki lähti moottoreista ja moottoripyöristä. Rauno Kurki-Suonio ajoi ratakilpailuja moottoripyörillä, mutta vaimon todettua, että harrastus oli liian vaarallinen, hän siirtyi moottoriveneisiin.

– Rakensin Vesimäkärän itselleni ja seuraavaksi ajoin ratakilpailuja Finnspeedin lainaveneellä 1970-luvun alussa, Rauno kertoo. Opiskelin teknillisessä opistossa, kun Wico-Boatin Olle Wiik ehdotti, että rupeaisin venemyyjäksi. Sitä varten piti perustaa firma ja näin syntyi Esboat Ky. Oli siinä tuuriakin mukana. Espoo oli kovassa kasvuvauhdissa ja veneilyn suosio lisääntyi vahvasti.

– Finnboatissa on oltu mukana alusta alkaen, Rauno jatkaa. Osallistuin tammikuussa 1972 Finnboatin ikimuistoiseen messumatkaan Lontoon ja Pariisin venenäyttelyihin, joihin lennettiin vuokratulla Convair Metropolitan –potkurikoneella. Finnspeedin veneitä myin ensin pressuteltassa ja sitten Suomenojalla venetallissa, joka oli aiemmin ollut hevostalli.

Oma venevalmistus alkoi 1978 ja ennen sitä Kurki-Suonio oli ollut oman toimen ohella Keskolla myymässä Yamaha-perämoottoreita. Seiskari S-23 oli Hasse Groopin piirtämä vene ja se esiteltiin Helsingin venenäyttelys-



Monitoimimies

sä 1980. – Olen ollut vuodesta 1972 alkaen mukana jokaisella messulla, Rauno toteaa.

Moottoreita tarvittiin

Eri mallisia Seiskari-veneitä valmistettiin 1980–1992 yli 500 kappaletta. 80-luvun alussa veneet olivatkin firmalle tärkeitä ja niitä vietiin esimerkiksi Ruotsiin. Vuonna 1985 Esboatin venevalmistus siirtyi Inkooseen ja Seiskari-innostus oli kova. 1990-luvun laman aikana Esboat ajautui kuitenkin konkurssiin, mutta ei aikaakaan, kun toimielias mies oli perustanut Tekno-Marinen ja toimipaikaksi löytyi Espoon Kivenlahti. Toiminta jatkui ja 2000-luvulla Seiskarit valmistettiin Virossa tytäryhtiössä Tekno-Marine Eesti Oü. Tänä keväänä valmistuu erikoistilauksena alumiinirunkoinen, 270 hv dieselillä ja vesisuihkupropulsiol-la varustettu Seiskari 750.

Veneisiin tarvitaan kuitenkin moottoreita ja ne varaosiineen, asennuksineen ja tarvikkeineen muodostavatkin nyt Tekno-Marinen päätoimialan.

– Dieselmootto-

reiden maahantuojaehdot olivat pienelle venevalmistajalle kehnot ja siksi ryhdyimme itse marinoimaan mm. BMC-automoottoreita, Rauno Kurki-Suonio kertoo. Vuonna 1984 näin Lontoon venenäyttelyssä Solén moottorin, lensin Barcelonaan moottorivalmistajan luo ja jo Helsingin venemessuilla helmikuussa 1984 saatoin esitellä Solé Mini 23 -dieselmoottorin. Tänäkin olemme merkin vanhin jälleenmyyjä Suomessa.

– Moottorit ovat meille tänä päivänä tärkeimpiä, Rauno päättää. Meillä on edustuksessa useampia moottorimerkkejä ja vankkaa osaamista sekä asennuksista että varaosista.

Merikelpoisella, puoliliikuvalla rungolla varustettua Seiskari 242-CC tehtiin eri versioina 88 kpl vuodesta 2000 alkaen.



KUVA TEKNO-MARINE

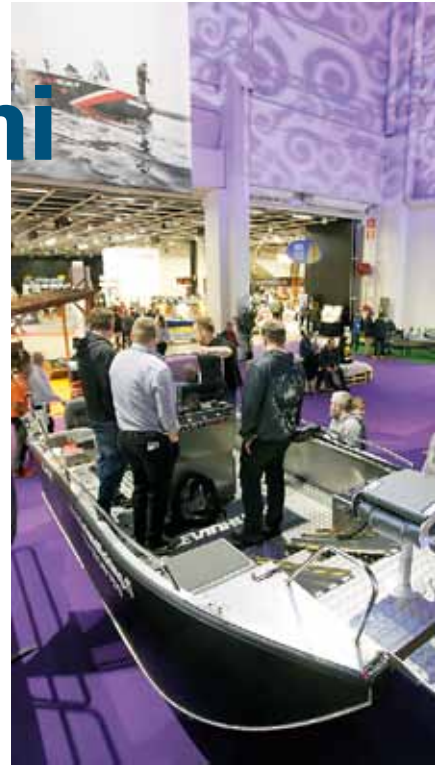
Venealan Kauppafoorumi

Venealan Kauppafoorumi järjestettiin neljän vuoden tauon jälkeen alkuperäisestä suunnitelmasta poiketen 18.1.2022 Teams-webinaarina. Kauppafoorumiin osallistui 30 henkilöä.

Kauppafoorumin fokuksena oli kuluttajansuojalainsäädäntö ja sen muutokset 2022 alussa. KKV:n erityisasiantuntija Henrik Sillanpää esitteli vene- ja elektroniikkakaupan kuluttajansuojatapauksia ja verkkokaupan sääntöjä. Liiton toimitusjohtaja Jarkko Pajusalo muistutti Finnboatin dokumenteista kaupankäynnin tueksi. Finnboatin ylläpitämät venekaupan

sopimus pohjat ja myyntiehdot löytyvät suomeksi ja ruotsiksi Finnboatin jäsensivuilta Kauppioiden ja Osatoimittajien yhdistyksen osiosta.

Eniten keskustelua foorumissa aiheutti kulutushyödykkeiden välittäjän vastuu ja käytettyjen veneiden viat. Vuonna 2020 KKV:n Kuluttajaneuvonta käsitteli 126 venekauppaan liittyvää tapausta. Vuonna 2021 Kuluttajaneuvonta käsitteli 96 venekaupan tapausta. Suurimmassa osassa tapauksista yhteydenoton syynä oli lakisääteinen virhevastuu, mutta viivästymisiin liittyvien tapausten määrä oli selvässä nousussa vuonna 2021.



SUURI *SUOMIVENEILEE.FI* **VENEIDEN** **KOEAJOTAPAHTUMA** **HELSINKI / LAUTTASAARI / 20.-21.5.2022**

TULE, TESTAA JA TUTUSTU VENEILYYN

Veneentekijäntien laitureilla, Lauttasaarella, on testattavissa yli 30 erilaista venettä pienistä perämoottoriveneistä aina suuriin matkaveneisiin.

Katso lisää www.suomiveneilee.fi

Tapahtuman järjestää
yhteistyössä:



ABOVE & BEYOND

Tehokkaat Wallas lämmittimet mahdollistavat tarkan lämmön hallinnan ja mukautuvat veneen tarpeisiin



Diesel-lämmitin on erinomainen avolie-
kitön lämmitysvaihtoehto kylmiin sähkö-
köttömiin ympäristöihin. Dieseliä on
saatavilla lähes kaikkialla ja koska polt-
toaineen voi syöttää suoraan veneen
tankista, sitä on erittäin kätevä käyttää.
Wallas on pitänyt veneilijöitä
lämpimänä jo 50 vuoden ajan ja paran-
taa jatkuvasti tuotteitaan, jotta ne
vastaavat käytössä mahdollisimman
paljon sitä, mitä veneilijät voivat kokea
kotona olevien kodinkoneiden kanssa.
Kaarinan tehtaalta laitteita lähtee
maailman jokaiseen kylmään kolkkaan
Uudesta-Seelannista Alaskaan. Wallas
on panostanut komponenttien hankin-
taan suurina erinä ja tuplannut
varastotason varmistaakseen, ettei
toimistusvaikeuksia asiakkaille ole.

Wallas ohjauspaneelit antavat veneilijälle enemmän vaihtoehtoja

Wallas -lämmittimien ohjauspaneelit
tarjoavat mahdollisuuden lämmittää
sisäilmaa asettamalla haluttu tavoite-
lämpötila termostaattiin tai säätämällä
tehoa manuaalisesti. Lisäksi suurempi
ilmamäärä Air Boost -tilassa mahdol-
listaa erittäin nopean sulatuksen ja
kuivumisen. Tuuletustilassa laitetta
voidaan käyttää puhaltamaan raitista
ilmaa, kun lämmitystä ei tarvita.
Ohjauspaneeliin saa yhteyden etänä,
jolloin veneilijät voivat käynnistää
lämmittimen vaikka kotoa käsin ja
nauttia lämpimästä veneestä venesata-
maan saavuttaessa. Uudemmissa
malleissa oleva langaton lämpötila-
anturi on kätevä lisätyökalu sisälämpö-
tilan tarkkaan mittaamiseen. Koska se
on irrotettava, se voidaan siirtää eri
kohtiin veneessä, mitä kulloinkin
halutaan seurata.

Hiiliharjattomilla puhallinmoottoreilla on erittäin pitkä elinkaari, mikä tukee pitkiä huoltovälejä

Wallakselle ominaista on se, että läm-
mittimissä on kaksi itsenäistä, hiili-
harjatonta, kuulalaazeroitua, erittäin
kestävää ja pitkäikäistä puhallinmoot-
toria. Palopuhallin hoitaa elektroniikan
ohjaamana palotapahtuman tarkasti ja
pääpuhallin siirtää lämmön ohjaamoon
termostaattiin asetetulla tehotasolla.
Muissa markkinoilla olevissa lämmitti-
missä on vain yksi moottori, jonka pää-
ja palopuhaltimen roottori on samalla
akselilla. Näissä laitteissa lämpötehoa
ei voi säätää erikseen ilman että se
haittaisi paloprosessia, eikä niiden
tuuletuspuhallin aina seuraa laitteen
tehovaihteluita. Suuri etu tässä
ominaisuudessa on se, että Wallas -
lämmittimen valinnassa ei tarvitse olla
äärimmäisen tarkka veneen koon
suhteen, koska teho mukautuu laaja-
alaisesti erikokoisiin veneisiin;
varsinkin uudemmat Viking- ja Spartan
-mallit. Hiiliharjattomat moottorit ovat
myös huomattavasti kestävämpiä,
mutta silti hiljaisempia kuin hiiliharjali-
set moottorit. Niillä on pidempi
elinkaari ja ne vaativat harvemmin
huoltoa.

Wallas-Marin suunnittelee vähäpäästöisiä lämmitysratkaisuja, joita voidaan käyttää nykyisillä venedieseileillä sekä uusiutuvilla fossiilittomilla dieseileillä (HVO), mitkä ovat puhtaimpia saatavilla olevia polttoaineita.

Säädettävät ja suljettavat ulospuhallusritilät voidaan asentaa sisätilaan tai kannelle kaikkien matkustajien mukavuuden takaamiseksi.

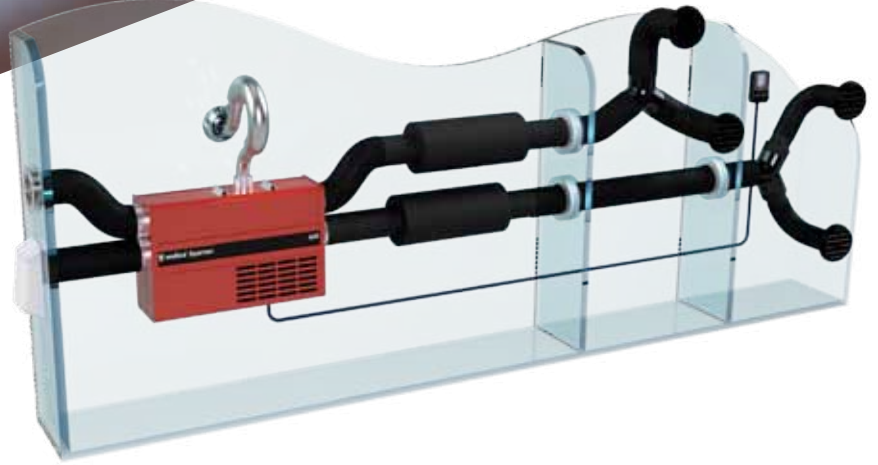


Wallas Remote -mobiilisovellus yhdistettynä Advanced ohjauspaneeliin on kätevä vaihtoehtoinen lämmittimen ohjain, koska sen avulla veneilijät voivat säätää lämpöä puhelimellaan ilman että heidän tarvitsee kurottaa lainkaan ohjauspaneeliin.

Langaton lämpötila-anturi lähettää entistä tarkempaa lämpötilan dataa ohjauspaneeliin tasaisen lämmön ylläpitämiseksi.

Kaksi lämminilmaletkua vähentävät ilmanvastusta ja pitävät äänitason alhaisena.

Kaksi raitisilmaletkua ottavat raitista ilmaa ulkopuolelta ja kierrättävät lämmitettyä ilmaa matkustamossa.



Kaksi raitisilma- ja lämminilmaletkua parantavat ilmapirtaa ja tehokkuutta

Diesel-lämmittimien raitisilma voidaan ottaa veneen sisältä tai ulkoilmasta. Jos ilma otetaan sisältä, sen lämmittämiseen kuluu vähemmän aikaa, koska sisäilma on jo hieman lämpimämpää kuin ulkoilma, mutta lämmitin kierrättää periaatteessa samaa ummehtunutta ja mahdollisesti kosteaa ilmaa matkustamossa. Jos ilma otetaan ulkoa, lämpeneminen voi kestää hieman kauemmin, mutta se on aina raikkaampaa. Wallas -venelämmittimet tekevät kumpaakin - ottavat raitisilman veneen ulkopuolelta ja kierrättävät jo lämmitettyä sisäilmaa matkustamossa. Tämä parantaa tehokkuutta ja varmistaa happipitoisen ilman sisätiloissa. Wallas lämmittimet erottuvat myös markkinoilla, koska niissä on kaksi lämpimän ilman

ulostuloaukkoa, mitkä vähentävät ilmanvastusta ja pitävät äänitason alhaisena. Mitä suurempi letkun poikkipinta-ala on, sitä vähemmän se hidastaa ilmapirtaa eikä vaadi lisätehoa tuulettimelta.

Materiaalit haastaviin sääolosuhteisiin

Lämmittimet on valmistettu korkealaatuisesta alumiinista, ruostumattomasta teräksestä ja muista korroosionkestävistä materiaaleista, jotta ne ovat turvallisia ja kestävätkä veneilijöiden vaativissa sääolosuhteissa.

Useat lämminilmaletkut vähentävät virrankulutusta ja helpottavat lämmitetyn ilman tasaista jakautumista koko matkustamoon.

Laitteen ulkokuori ei kuumene liikaa, joten sitä voi hyvin koskettaa. Tämä tarjoaa mahdollisuuden asentaa lämmittimen veneen ohjaamoon, mihin kilpailijoiden lämmittimet eivät ole tervetulleita liian korkeiden pintalämpötilojen vuoksi.

Wallas-Marin on yhä yhtä omistautunut kuin 50 vuotta sitten ratkaisuille, jotka helpottavat elämistä merellä, mökillä ja tien päällä, ja antavat mielenrauhan siitä, että koko perhe pysyy turvallisesti lämpimänä.

WALLAS ON ERILAINEN

- Portaattomasti säätyvä puhallin pitää laitteen tasaisesti käynnissä ilman häiritseviä pysähdyksiä.
- Matalat pintalämpötilat laitteessa sekä savukaasuletussa lisäävät turvallisuutta.
- Pienjänniteteknologia varmistaa, että lämmitin käynnistyy, vaikka akun lataus on heikko tai varaustaso on alhainen.
- Wallaksen PI termo -ohjatut lämmittimet ylläpitävät tasaisen lämpötilan ja takaavat, että koko miehistö pysyy lämpimänä.
- Wallas -venelämmittimet voi käynnistää etänä vaikka kotisohvalta, jotta voit saapua valmiiksi lämmitettyyn veneeseen.
- Greenboost-poltin polttaa polttoainetta hitaasti, mikä johtaa puhtaaseen paloprosessiin ja lisää energiatehokkuutta.

Wallas-Marin Oy
Kärkykatu 4
20780 Kaarina
sales@wallas.fi

wallas.fi

Suomen suurin uiva venenäyttely

Uivassa viihdytään ja tehdään kauppaa!

- Uiva tarjoaa näyttelyveneille lähes 300 laituriipaikkaa keskellä Suomen suurinta markkina-aluetta
- Oma laituri ja teema-alue kalastusveneille
- Selkeät näyttelyosastot myös maalla, alusta asfaltoitu
- Laadukkaat näyttelyteltat, joissa katto, takaseinät ja suljettava etuosa
- Koulutusta ja ohjelmaa yleisölle
- Näyttelyveneiden koeajomahdollisuus



Ilmoittaudu ajoissa ja hyödynnä ennakkovaraajan edut!

TÄRKEÄT PÄIVÄMÄÄRÄT:

Ennakkovaraajan edut päättyvät **31.7.2022**

Sijoittelu aloitetaan **1.4.2022**

Paikanvahvistukset lähetetään **kesäkuun alkuun**

Paikanvuokra erääntyy **15.7.2022**

Tilausten eräpäivä **29.7.2022**
(henkilö- ja asiakaskortit, vuokrakalustusta)

Osastojen rakentaminen alkaa **17.8.2022**

Osastojen purkaminen alkaa näyttelyalueen purkamisen jälkeen

| NÄYTTELYTILOJEN HINNAT JA ALENNUKSET | VAIHTEIKKAAT HINNAT 1.11.-31.12.2022 |
|---|--------------------------------------|
| Rekisteröinti- ja mediamaksu | 100 € |
| Telthaosasto, perus (1 avonainen sivu; leveys 3 m, syvyys 4 m) | 419 € /osasto |
| Telthaosasto, kulma (2-3 avonaista sivua; leveys 3 m, syvyys 4 m) | 490 € /osasto |
| Maaosasto, kattamaton (pienveneet, trailerit, kiinteät rakenteet) | 29 € /m ² |
| Maaosasto soutuvenealue ei trailereita (veneiden pituus x leveys) | 23 € /m ² |
| Vene, laituriipaikka (veneiden pituus x leveys) | 30 € /paikka |

- Alennukset useammasta venepaikasta: 3. vene -30 %, 4. vene -40 %, 5. ja sitä myöskin -50 %
Vene nro 1 on aina suurin, nro 2 toiseksi suurin

- Telthaosastoihin on saatavilla muovilattiat lisähintaan **144 €/12 m² osasto** (12 €/m²)

- Huom! Omien telttojen tuominen alueelle on kielletty

- Alinäyttelyille asettajat maksavat pelkästään mediamaksun, joka takaa näkyvyyttä

- Huom! Hintoihin lisätään voimassa oleva alv

- Finnboatin jäsenyrityksille 25 % lisäalennus

HUOM! Ilmoittautumisia tai näyttelypaikkoja ei vastaanoteta sähköpostitse, tekstiviestillä tai puhelimitse.

3.2022



kuun aikana

veet, sähkö)

2022

h sulkeuduttua 21.8.2022

| VAIHE 1 1.1.-31.3.2021 | VAIHE 2 1.1.-31.3.2022 | VAIHE 3 1.4.2022- |
|---------------------------|---------------------------|----------------------|
| € | 130 € | 160 € |
| € to | 430 € /osasto | 440 € /osasto |
| €/to | 505 € /osasto | 520 € /osasto |
| m ² | 30 €/m ² | 31 €/m ² |
| m ² | 24 €/m ² | 25 €/m ² |
| m ² | 31 €/m ² | 32 €/m ² |

sta laiturissa: 2. vene -20 %,
ä seuraavat veneet -50 %
eksi suurin jne.

attiat ja matto
(/m²)

ueelle ei ole sallittu.

stään rekisteröinti-
den näyttelyluettelossa

oleva arvonlisävero

alennus kaikista näyttelypaikoista.

tilan varauksia
viestillä tai puhelimitse.



Ilmoittaudu!

tai osoitteessa
www.uiva.fi



HELSINKI 18.-21.8.2022

SUOMEN SUURIN UIVA VENENÄYTTELY

Info

tel. +358 40 708 9876

uiva@finnboat.fi

Myynti

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032

jarkko@finnboat.fi

NÄYTTELYPAIKKA:

HSK - Helsingfors Segelklubb ry,
Vattuniemen puistotie 1,
00210 Helsinki

NÄYTTELYN JÄRJESTÄJÄ:

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki
Tel. +358 40 708 9876
www.finnboat.fi

uiva.fi



facebook.com/uivaflytande

NÄYTTELY ON AVOINNA YLEISÖLLE TO-PE KLO 12-20 JA LA-SU KLO 10-18

Aluekartta

Palvelut ja laiturit



Uiva

FLYTANDE

HELSINKI 18.-21.8.2022



UIVA - FLYTANDE • SUOMEN SUURIN UIVA VENENÄYTTELY 18.-21.8.2022 • LAUTTASAARI HSK • VATTUNIEMEN PUUSTOTIE 1 • 00210 HELSINKI



Itämeren suojelua Atlantilla

Kaksi valtameripurjehtijaa vaihtoi soutuveneeseen ja ylitti tällä kertaa Atlantin lihasvoimin. Aikaisemmin oli monesti sahattu rapakkoa edes takaisin purjein.

Teksti: Kari Wilén

Kuvat: Atlantic Campaigns Pennybird

Kaverukset Markus Mustelin ja John "Jolle" Blässar ovat kokeneita kilpurjehtijoita, jotka ovat yhdessä ja erikseen kiertäneet maapallon Whitbread Round the World -kilpailussa. Markus kuului jo Fazer Finlandin miehistöön 1985–86 kisassa ja molemmat kiersivät pallon Union Bank of Finland -maksissa 1989–90. Markus jatkoi vielä seuraavaankin Whitbread-kisaan ruotsalaisen Intrum Justitian miehistössä 1993–94 kisassa.

Molemmat ovat pikkupojasta lähtien haaveilleet suurista teoista ja seikkailuista. Unelma Atlantin ylityksestä soutaen alkoi hahmottua kypsällä iällä ja Sipoon vesille ilmestyikin muutama kesä sitten soutuvene, jonka airoissa raatoi kaksi kaveria. Markus ja Jolle

ovat osallistuneet Sulkavan soutuun ja pitivät siksi yllä kuntoaan. Alkuperäinen ajatus soutaa kilpaa Atlantin yli oli Markuksen, mutta hän tarvitsi siihen luottokaverin, eli Jollen.

Maalissa Antigualla Mustelin totesikin, että perille päästiin suhteellisen hyväkuntoisina ja mikä tärkeintä, edelleen kavereina.

Soutua vuorotellen

Kaverukset osallistuivat Talisker Whisky Atlantic Challenge -kilpailuun, joka on järjestetty vuosittain vuodesta 2013 alkaen. He osallistuivat kilpailun parisoutuluokkaan, johon oli lähdössä 10 venekuntaa; viisi miehistöä, kolme naisistoa ja kaksi sekamiehistöä.

Suomalaisille vahvana motiivina osallistumiselle, seikkailuhakuisuuden ohella, oli kerätä rahaa hyväntekeväisyyteen. Koska meri on aina ollut tärkeä asia kavereuksille, niin yhteistyötahoiksi valikoituivat luontevasti John Nurmisen Säätio ja Pidä Saaristo Siistinä ry. Kilpailuväline oli brittivalmisteinen R25-parisoutuvene, jossa on avotila keskellä ja kajuutat sekä keulassa että perässä. Tekninen varustelu oli viimeisen päälle, Atlantilla

pitää olla omavarainen. Kaksi aurinkopaneelia huolehti sähköntuotannosta ja suurimmat kulutuskohteet olivat autopilotti ja makeavesikone.

- Järjestäjien taholta kisan turvallisuuteen ja varusteluun liittyvä vaatimustaso oli kova, Markus kertoo. Meillä oli 300 rivin luettelo, johon oli kirjattu kaikki välttämätön varusteista ym.

Muona oli pakkaskuivattua ja suklaata oli mukana runsaasti. Järjestäjä oli laittanut mukaamme kaksi pientä pulloa omaa tuotettaan, mutta niihin ei koskettu matkan aikana. Sen sijaan suomalainen olut maistui kavereille perille pääsyn jälkeen.

- Mausteita olisi saanut olla mukana enemmän, kuten myös ketsuppia, oli Jollen kommentti muonituksesta. Jouluaattona meillä oli viiden minuutin juhlat ja lahjaksi saatiin lisää suklaata.

Miesten tavoitteena oli selvitä noin 2800 mpk:n matkasta 40–50 vuorokaudessa, joten maaliintulo 41,5 vuorokauden ja yli puolen miljoonan aironvedon jälkeen per henki oli hieno saavutus. Seuraava pariarovene tuli maaliin noin neljä päivää myöhemmin. Suomalaisten mukaan keli oli enimmäkseen kevyt ja ratkaisevan etumatkan he saivat heti alussa suuntaamalla muita etelämmäksi paasaatituuliin.

Markuksen mielestä maaliintulo muodosti kilpailun kohokohdan. Jolle komppasi, ettei ylivoimainen voittokaan maistunut pahalta.

Projektin kokonaiskustannus oli noin 150 000 euroa ja rahoitus kerättiin yhteistyökumppaneilta. Tämä ei tietenkään ollut pois projektin hyväntekeväisyyskohteilta. Tavoitteena oli kerätä 100 000 euroa Itämeren suojelutyöhön ja Markus Mustelin usko vakaasti, että siihen päästään talven aikana.

Valtavan yleisöhuomion saadun projektin voidaan myös katsoa toimineen oivallisena veneilyn edistämishankkeena - kuten myös kahden muun suomalaissankarin Tapio Lehtisen ja Ari Huuselan maailmanympäripurjehdukset.

METS highlights ja DAME awards

Volvo Penta Assisted docking ja Garmin Surround View Camera System.

Viime METS-messut pystyi hyvin poimimaan venealan varuste- ja materiaalitrendejä pienentyneestä näytteilleasettamäärästä huolimatta. Myös DAME Design Awards jaettiin normaalisti. Palkituissa tuotteissa ja näytteilleasettajien muissa uutuuksissa näkyi kolme trendiä:

- sähköisten toimintojen ja informaation integrointi entistä suurempiin näyttöihin
- litiumakkujärjestelmien ja sähköpropulsioon laajentuminen
- kierrätysmateriaalien käyttö sisustusosissa

Integroidut näytöt ja toiminnot

Laiturimanöveerausta helpottavat järjestelmät kehittyvät entistä tarkemmiksi ja helppokäyttöisemmiksi. DAME-kokonaisvoittajaksi arvioitiin Volvo Penta Assisted Docking. Se ohjaa laiturimanövereissa kahta erikseen kääntyvää IPS-vetolaitetta niin, että vene siirtyy tai kääntyy haluttuun suuntaan, tai pysyy paikallaan tuulesta riippumatta. Miten kovalla tuulella järjestelmä vielä pystyy tähän, riippuu veneen tuulipinnasta, vetolaitteiden välisestä etäisyydestä, potkureista ja konetehosta.

Volvo Pentan Assisted Docking on integroitu Marine electronics & marine related software -kategorian voittajan, Garminin Surround View Camera Systemin, kanssa. Veneen laidoille asennettujen kuuden kameran videokuvaa yhdistämällä saadaan veneestä aikaan lintuperspektiivikuva, johon on lisätty etäisyysviivoja. Tämä helpottaa näkemään ja arvioimaan veneen asentoa laituriin ja muihin veneisiin nähden, ja lähestymään laituria oikeassa asennossa. Muillakin moottorivalmistajilla ja itsenäisillä järjestelmämyyjillä oli esillä erilaisia joystick-järjestelmiä, jotka ohjaavat 2-moottoriasennuksia tai myös sivu-



työntölaitteita kuten keulapotkureita. Varsinaiset "pysäköintivälineet" etäisyystutkineen ovat enemmän kehitysasteella.

Samoille näytöille integroitavat järjestelmät ovat yleisesti siirtymässä navigoinnin ja ohjailun lisäksi esim. sähkönjakeluun, tankkien sisältöön, sekä laajaan valvontaan veneen sisä- ja ulkopuolella. Tämä lisää vaatimuksia käyttöliittymän selkeydelle ja näyttöjen koolle, jotta tuloksena ei olisi hämmentäviä ja aikaa vieviä selauspolkuja tarvittavien tietojen esille saamiseksi. Toimintojen hallinta langattomasti tabletilla näyttää olevan markkinoilla jo välttämätön ominaisuus. Vaikka NMEA2000 on kattava

protokolla, tarvitaan sen lisäksi siis WiFi- ja bluetooth-yhteyksiä – myös monien uusien antureiden liittämiseksi järjestelmään.

Litiumakkujärjestelmät ja sähköpropulsio

Täyssähköisten propulsiojärjestelmien ongelma nopeissa veneissä on edelleen suurten akkujärjestelmien energiatiheys ja hinta, vaikka suotuisaa kehitystä onkin tapahtunut ja suuriakin sähköperämoottoreita tarjolla. Pienemmillä akuilla pärjäävät hybridivoimansiirrot ovat jo vahvasti markkinoilla, samoin purjeveneissä regenerointia hyödyntävät järjestelmät (tähän liittyen Oceanvolt Servop-



Sea-Fire sammutin

rop sai DAME-kategoriavoiton 2017). Niissähän akkuja ladataan purjehduksen aikana potkurin ja sähkömoottorin toimiessa hydrogeneraattorina.

Mastervoltin MLI Ultra 1250 voitti kategorian Machinery, propulsion, mechanical and electrical systems and fittings. Kompakti litiumakku noudattaa Mastervoltin siistiä tyyliä. Se sisältää akunhallintajärjestelmän, lämmityksen kylmää säätä varten, ja IP65-tiiveysluokituksen. Tiedonsiirto on yhteensopivaa MasterBus-, CZone- ja NMEA2000-väylien kanssa. Integroitu akkukytkin katkaisee kennot automaattisesti, jos lämpötila, latausvirta tai muut tekijät ohittavat niille asetetut rajat.

Litiumakkujen riskinä on vaikea palonsammutus. Kategorian Lifesaving and safety equipment voittaja, Sea-Fire:n 2 litran AVD-sammutin, on kehitetty juuri litiumakku-, sähkö- ja A-luokan palojen sammutukseen. Sammuttimen nestemäinen sammutusaine on vermikuliitin vesidispersiota. Vermikuliitin mikroskooppiset hiutaleet kuuluvat silikaattien mineraaleihin. Palavalle metallille ruiskutettuna vesi haihtuu, pienet vermikuliittihiutaleet turpoavat ja sulautuvat yhteen muodostaen sulkukerroksen, joka eristää tulen ja vähentää siten välittömästi tämän sulkukerroksen yläpuolella olevaa lämpösäteilyä.

Kierrätysmateriaalit

Erilaiset kierrätys- ja luonnonmateriaalit ovat olleet METS:ssä vahvasti esillä jo aiempina vuosina, mutta lähinnä oppilastöiden ja tutkimusprojektien muodossa. Nyt yhä useammalla materiaalitoimittajalla on

valikoimissaan kierrätys- ja luonnonmateriaaleihin perustuvia tuotteita. Nämä ovat yleensä sisustukseen tai muuhun lujusmielessä sekundäärisiin rakenteisiin liittyviä tuotteita, mutta vähitellen niihin aletaan luottaa vaativammissakin kohteissa.

Lujitemuovilaminaateissa lasi- ja hiilikuituja voidaan osin korvata pel-lavakuiduilla, jotka ovat painoonsa nähden jäykkiä ja käyttökelpoisia ai-

nakin sisustuslaipioissa, kuten mm. Baltic yachts on osoittanut. Kerroslelyn ydinaineeksi mm. Gurit tarjoaa PET-jätteestä, pääasiassa juomapulloista valmistettua jäykkää vaahtoa. Sen ominaisuudet eivät jää kovin paljon jälkeen vastaavasta PVC-vaahdosta. PET Kerdyn Green on kuitenkin hauraampaa, minkä takia sitä ei suositella slamming-kuormille alttiille runkopaneelleille.

Tuoreita standardipäivityksiä

Venealan standardeihin on viime aikoina tehty paljon pieniä korjauksia, jotka liittyvät EN-standardeiksi harmonisointiin; mm. viittauksia toisiin standardeihin poistetaan, jos ne eivät ole harmonisoituja, tai viittaavat vanhentuneeseen versioon. Tuoreita versioita löytyy mm. seuraavista:

- EN ISO 7840:2021 Small craft - Fire-resistant fuel hoses
- EN ISO 8469:2021 Small craft - Non-fire-resistant fuel hoses
- EN ISO 9093:2021 Small craft - Seacocks and through-hull fittings
- EN ISO 16147:2021 Small craft - Inboard diesel engines - Engine-mounted fuel, oil and electrical components
- EN ISO 23411:2021 Small craft - Steering wheels
- EN ISO 9775:2017 Small craft - Remote steering systems for single outboard motors of 15 kW to 40 kW power
- EN ISO 15652:2017 Small craft - Remote steering systems for inboard mini jet boats

Varsinaisia teknisiä muutoksia on tehty mm. seuraaviin:

ISO 10088 Kiinteästi asennetut polttoainejärjestelmät

- Painetestin vaatimus päivitetty liitteessä A (nyt 20 kPa tai 1,5 x suurin hydrostaattinen paine). Lämpäysytestin rajat ja menetelmät lisätty uudeksi informatiiviseksi liitteeksi B, toimii referenssinä haihtuville päästöille (evaporative and diurnal emissions).

ISO 10087 Veneen tunnistusnumero (CIN-koodi)

- Mallivuoden (kaksi viimeistä merkkiä) määritelmää on täsmennetty niin, että se voi ulottua kahdelle eri kalenterivuodelle.
- Valmistusvuoden ja -kuukauden pois jättäminen tai korvaaminen muulla koodilla ei ole edennyt.

ISO 11591:2020/Amd 1 Näkyvyys ohjaajan paikalta

- Liite A, jossa määritetään vaihtoehtoinen testitapa vesillä/maissa näkyvyysalueen varmistamiseksi pystysuunnassa:
- Referenssiiviiva määritetty suurimman ajossa esiintyvän trimmikulman kautta. Tämä tulee määrittellä joko käytännön ajotestillä (nostetaan nopeus nolasta maksiminopeuteen ja mitataan trimmikulma sekä mahdollisten trimmilevyjen käyttö nopeuden funktiona), tai laskennallisesti, jolloin tulee käyttää tunnettua tietokoneavusteista menetelmää (esim. Savitsky).
- HUOM! Plaanaavilla veneillä esiintyvät suuret trimmikulmat siirryttäessä uppoumakulusta liukuun voidaan jättää pois tarkastelusta (!)
- Vertikaali näkyvyysalue mitataan joko käytännön kokeella asettamalla vene pukille, trailerille tms. referenssiiviivan mukaiselle trimmikulmalle, ja mittaamalla etäisyys jolla vedenpinnan tasolla oleva esine näkyy, tai simuloimalla tietokonepiirroksen avulla.



Uudet Macea RIB veneet

Maceaakauppa.fi -verkkokaupassa ovat ennakkomyynnissä vuoden 2022 Macea RIBit hypalonilla & kattavilla erikoisvarusteilla. Lisätietoja veneistä antaa Andre Lönnqvist, puh. 040 300 7244 tai Maceaakauppa.fi/macea-rib-veneet

Brand ID Group vahvistaa hallitustaan

Brand ID Group:in uusiksi hallituksen jäseniksi on nimitetty 08.02. alkaen Pia Christina Harmia ja Pauli Aalto-Setälä. Pia Christina Harmia:lla on yli 14 vuoden kokemus liiketoiminnan konsultoinnista Marketing Clinicillä, joka on erikoistunut kasvustrategian, brandikokemuksen, kaupallisten kyvykkyyksien sekä digitaalisen asiakashankinnan ja -pidon kehittämiseen eri toimialojen johtavissa yrityksissä. Pauli Aalto-Setälä on kokenut median ja viestinnän ammattilainen. Hän aloitti uransa journalistina, on ollut kolmesti päätoimittajana ja johtanut media- ja markkinointiyhtiöitä Suomessa ja maailmalla 25 vuotta.

Skipperi tuo sähköveneet yhteiskäyttöön Suomeen

Skipperi ja Q Yachts lanseeraavat uuden sähköveneiden osaksi Skipperi Fleet -yhteiskäyttöpalvelua. Tilauksen ensimmäiset Q Club -malliset, yhteiskäyttöön suunnitellut veneet toimitetaan Espooseen ja Tukholmaan kesällä 2022 kuluttajien käyttöön. Skipperi aikoo lähivuonna kasvattaa sähköveneiden määrää palvelussaan: yrityksen suunnitelmana on tuoda yli sata sähkövenettä Suomeen ja ulkomaille kuluttajien käyttöön.

Dieselkurssit veneilijöille

Tekno-Marine järjestää jälleen parin vuoden tauon jälkeen dieselkurssia veneilijöille.



Skipper Q



Kursseilla tutustaan meridieselmoottorin rakenteeseen, toimintaan ja huoltoon. Tähtöinä on saavuttaa kohtuullinen taito huollon ja mahdollisten ongelmatilanteiden suhteen. Kurssi käsittää puolipäivää teoriaa ja toisen puolen käytännön harjoituksia. Kurssin vetäjänä toimii Rauno Kurki-Suonio ja avustajina Tage Axelsson ja Madis Rei. Kurssit pidetään Espoossa Kivenlahden Venekerhon luentosalissa ja Tekno-Marinen korjaamolla. Kurssit toteutetaan lauantaisin 02.04., 09.04. ja 23.04. klo 09.00 -17.00. Kurssin hinta on 130,- euroa ja se sisältää juuri ilmestyneen opaskirjan "Minun Meridiesel!". Ilmoittautumiset: Sonja Chipponi sonja@tekno-marine.fi.

Garmin esittelee Fusion XS Series Wake Tower kaiuttimet

Garmin lanseeraasi uudet 6,5 tuuman Wake Tower -sarjan XS-sarjan kaiuttimet Fusion® Entertainmentilta. Ne tarjoavat kristallinkirkkaan äänen ja myös LED-valaistuksen eloisissa värisävyissä. Ne ovat edullisia ja sopivat useisiin erityyppisiin veneisiin - XS-sarjan Wake Tower -kaiuttimet perustuvat olemassa oleviin XS-kaiuttimiin ja vahvistimiin ja tarjoavat tehokkaan ää-



nenäntöiston jopa suurella äänenvoimakkuudella ja kompaktin muotoilun. XS-sarjan Wake Tower -kaiuttimille on useita kiinnitysvaihtoehtoja. Lisäksi Fusion Link™ -sovelluksen ansiosta voi helposti määrittää, mukauttaa ja optimoida kaiuttimien sisäisen äänentoistojärjestelmän..

Hempaspeed

Hempaspeed TF on korkean suorituskyvyn omaava, kova ja biosidivapaa ohutkalvoinen pinnoite. Hempaspeed TF:n uusin teknologia yhdistää



perinteiset kovat ohutkalvopinnoitteet Hempelin patentoituun hydrogeeliseen kasvullisuudenestoteknologiaan ja luo täysin biosidittoman fuusiohybridikasvullisuudenestopinnoitteen. Tuotteella on kaikki kovan kasvullisuudenestopinnoitteen ominaisuudet, se levittyy erittäin sileäksi, ja se soveltuu käytettäväksi sekä suolaisissa että makeissa vesissä. Lisätiedot Johan Ellenberg, Oy Hempel (Finland) Ab, JOHA@hempel.com



Vuoden vierasvenesatamat 2022

Suomen Messusäätiön ja SPV ry:n järjestämässä Vuoden vierasvenesatama -äänestyksessä voittajiksi valittiin Saaristomeren Gullkrona ja Sysmän Ilola Inn, jolle tunnustus on jo toinen peräkkäinen.

SPV:n venesatamakomitea jakaa lisäksi kunniamaininnat neljälle satamalle. Merialueilta huomioitiin Bodö Saaristomereiltä ja Rödhamn Ahvenanmaalta. Järvi-Suomesta kunniamaininnan saavat Kuumoisten Sahanranta sekä Puumalassa sijaitseva Sahanlahti Resort. Ääniä annettiin kaikkiaan noin 2 400. Palkintoon sisältyy satamatoiminnan kehittämiseen tarkoitettu Suomen Messusäätiön myöntämä 2 500 euron palkinto kummallekin voittajalle.

Vesille-messut Kokkolassa

Kokkolan Meripuistossa järjestetään 28.-29.5. Vesille – Till Havs -messut, johon järjestäjän mukaan odotetaan noin 10 000 kävijää. Tapahtuman järjestäjä on Hilla Events Oy ja taustalla mukana on vahvasti Kokkolan kaupunki sekä alueen venevalmistajat. Näyttelyyn on yleisöllä vapaapääsy ja messuilla on venealan tuotteiden lisäksi paljon oheishjelmaa koko perheelle.

Otto Brandt konserni ostaa Fenix Marin Oy:n koko osakekannan

Otto Brandt -konsernista tulee Suomen suurin venevalmistaja ostaessaan Fenix Marin Oy:n. Tulevaisuudessa konserni tuottaa yli 7 000 venettä vuosittain. Konsernin kaikki veneet valmistetaan Suomessa kuudella eri tehtaalla; Terhin ABS -veneet Rymättylässä, Silverin alumiiniveeneet Ähtärissä, Silverin pienin lasikuituvene Savonlinnassa ja TG:n hyttiveeneet Pohjanmaalla sekä Porvoossa.

Fenix Marin on Valkeakoskella sijaitseva vuonna 2004 perustettu lasikuituveneiden sopimusvalmistaja. Tehtaan vuotuinen valmistuskapasiteetti on noin 1 200 venettä. Vuodesta 2004 alkaen Valkeakoskella on valmistunut yli 20 000 venettä ja tällä hetkellä valmistetaan Yamarin-, Yamarin Cross-, Silver-, Bella- ja Quarken-veneitä. Otto Brandtin ja Fenix Marinin yhteistyö alkoi vuonna 2018 Silver Raptor -veneiden valmistuksella ja on sittemmin laajentunut Tiger- ja Viper-malleihin. Lisätietoja: Markku Hämäläinen, Konsernijohtaja, Oy Otto Brandt Ab, markku.hamalainen@brandt.fi, p. +358 400 411 698

Kallavesj'-messut siirtyy keväälle 2023

Huhtikuun 2022 ensimmäiselle viikonlopuille suunnitellut Kallavesj'-messut on siirretty vuoteen 2023. Päätös tehtiin näyttelLEASETTAJIEN kanssa käytyjen neuvottelujen jälkeen. Pitkittänyt koronatilanne on vaikuttanut näyttelLEASETTAJIEN mahdollisuuksiin osallistua tapahtumaan ja etenkin veneiden saatavuudessa on ollut merkittäviä haasteita. Kallavesj'-messut saavat jatkoa entistä vahvempana 31.3.-2.4.2023.

Terhi-veneitä jo 50 vuotta

Liki jokaisesta suomalaisesta mökkirannasta löytyviä Terhi-veneitä on valmistettu jo 50 vuoden ajan. 8.2.1972 tasavallan presidentti Urho Kekkonen käynnisti Pohjoismaiden suurimman pienvenetehtaan Rymättylän kalastuspitäjässä. Vuosikymmenten saatossa Terhi-tehtaalta on lähtenyt maailmalle jo 229 182 venettä, tehden siitä valmistusmääriltään tänäkin päivänä Pohjoismaiden suurimman venetehtaan.

Terhi-veneiden tarina sai alkunsa, kun vuodesta 1962 Terhi-perämoottoreiden päämyyjänä toiminut Korpivaara Oy halusi tarjota perämoottoreidensa pariin moottoireidensa veroisen veneen. Vuonna 1972

alkoi Terhi-veneiden tuotanto kolmen mallin voimin. Ensimmäisiä Terhi 240-, Terhi 310- ja Terhi 390-venemalleja vietiin heti peräti 11 maahan. Mallistossa on nähty liki 70 eri mallia, soutu- ja moottoriveneistä aina kajakkeihin ja purjeveneisiin.



Naantalissa Venemessut

Naantalissa ensi kesänä 15.7–14.8. järjestettävät Asuntomessut ovat samalla myös venemessut. Luonnonmaan Asuntomessualueen satamassa voi tutustua messukäynnin yhteydessä lähes sataan eri kokoiseen veneeseen.

Nextfour solmi miljoonakaupat

Turkulainen Nextfour on solminut aiesopimuksen Nasdaq-pörssissä listatun Vision Marine Technologiesin kanssa ja sopinut keskinäisestä kehityksestä ja teknologiaostoista. Avaus on samalla ensimmäinen laatuaan Pohjois-Amerikan markkinoille. Vision Marine Technologies on yksi maailman johtavista sähköpropulsiojärjestelmien kehittäjistä ja on aloittamassa volyymituotannon tämä vuonna yhdessä McLaren Engineeringin, Linamar Technologiesin ja Octilionin kanssa. Tavoitteena on 18-30 jalkaisten (5 – 10 m) veneiden segmentti ja erityisesti Yhdysvalloissa suosittu ponttooniveneet, joita vuosittain myydään noin 70.000 kpl.

EKA Composite - uusi komposiittitehdas aloittaa toimintansa

EKA Composite käynnistää toimintansa Oravaisissa 11600 m² teollisuuskiinteistössä. Ekan tavoitteena on olla venealan johtava injektointivalmistukseen keskittynyt toimija. Tavoitteena on laajentaa liiketoiminta myös muille aloille ja kasvattaa viennin osuutta 50 %:iin. Uusia teollisuuden aloja on huviveneiden lisäksi esimerkiksi

ajoneuvot, energia sekä kaivos- ja metsäteollisuus.

EKA Compositesin enemmistöosakkaat ovat Scandi Yachts ja EKA Agency. Scandi Yachts perustettiin vuonna 1979 ja se on vuodesta 2008 lähtien ollut Östen ja Anne Karlssonin perheen omistuksessa. Scandi Yachtin liiketoiminta jatkuu uuden yhtiön alaisuudessa. EKA Agencyn omistavat Mikael Strand ja Henna Forsström. Mikael Strand on työskennellyt viimeiset kolme vuotta Axoparin kaupallisena johtajana ja sitä ennen Citecillä. Henna Forsström on työskennellyt 17 vuotta veneteollisuudessa. Viimeiset kolme vuotta hän on johtanut Axoparin brändi- ja markkinointityötä ja sitä ennen hän teki pitkän uran Finnmasterilla ja Grandezzalla.

Vuoden Veneilyteko 2021

Veneilytoimittajat ry - Båtjournalisterna rf on valinnut Vuoden Veneilyteko -palkinnon saajaksi Vilskettä vesillä -luokkakulukirja-hankkeen, joka tuottaa veneilyn opetusmateriaalia alakoulujen käyttöön. Palkinnon ottaa vastaan kirjailija, toimitusjohtaja Lissu Suursalmi Aalloille Finland Oy:stä.

Vilskettä vesillä -hanke käynnistyi vuonna 2018 yhdestä opetuskirjasta, joka kuvin ja tarinoin esitteli lasten toimintaa jollakursilla. Myöhemmin hankkeeseen on luotu muitakin opetusta tukevia materiaaleja, kuten veneilyaiheisia pelejä ja alle kouluikäisille tarkoitettuja lorukirjoja.

Nimitysuutisia

Boat World

Boat World'in myymäläpäällikkönä aloitti 10.1.2022 **Kjell Wallenius**. Hän siirtyi Boat Worldiin Gigantista, jossa toimi viikoksi tavaratalopäällikkönä Vantaan Tammiston Megastoreessa. Kjell vastaa Boat Worldin liiketoiminnasta sekä henkilöstöstä Lauttasaareissa, sekä toimii vastaavana yhteistyökumppanina kaikille Boat Worldin päämiehille.



Kjell Wallenius

Tietoset Oy Marine Jan-Erik "JEP" Paajes

on nimitetty vastaamaan Tietoset Oy:n Marine- tuoteriikkeen tuotteista ja asiakkaista. Hänellä on 20 vuoden monipuolinen kokemus venealalta. Jan-Erikin tavoitteena on saada kehitettyä OEM-ratkaisuja kansainvälisesti, laajentaen myös omaa osaamistaan Marine-alalla.



Jan-Erik Paajes

Finnboat

Tiina Krooks aloitti työskentelyn Finnboatissa toimistoassistenttina kesäkuussa 2017 ja sai samantien venealan keltanokkana tulikasteen Tyrvännön Small Boats' Floating Show tapahtumassa. Työtehtävien parissa on siitä lähtien riittänyt vauhdikkaita hetkiä ja nyt ura jatkuu osittain uusien haasteiden parissa 1.3. alkaen toimistopäällikkönä.



Tiina Krooks

Botnia Marin

Robert Carpelan har den 01.01.2022 utnämns till Botnia Marins nya verkställande direktör. Robert (45 år, ekon.mag.) har jobbat som försäljningschef sedan 2005.

Johan Carpelan (76 år) – Botnia Marins grundare och långvariga VD – har redan flera år gett över allt mera uppgifter åt Robert. Johan grundade Botnia Marin 1976 i Malax efter att ha jobbat som försäljnings-/exportchef hos Arteknö i Kängsala i 3,5 år. Johan blir nu "arbetande styrelseordförande".

Andreas Lundin (48 år) har den 01.02.2022 utnämns till försäljningschef. Andreas har tidigare jobbat inom försäljning och produktion hos bl.a. Assa Abloy.



Johan och Robert Carpelan samt Andreas Lundin.

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA JOULUKUU 2021 – HELMIKUU 2022 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 30 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

| Lehti/Maa | Nro | Artikkeli | Sivu |
|-----------------------------|-------|---|-------|
| Praktiskt Båtagande, Ruotsi | 13/21 | Tema Fiske – Buster XL/XXL, lyhyt vene-esittely | 17 |
| Praktiskt Båtagande, Ruotsi | 13/21 | Tema Fiske – 3 svenska båtfavoriter för säkra hugg, Buster M1, lyhyt vene-esittely | 21 |
| Bootshandel Skipper, Saksa | 12/21 | Flinke Finnin – AMT 175 BR, vene-esittely | 36–41 |
| MotorBoot magazin, Saksa | 12/21 | Ein "Hai" mit scharfen Zähnen - Silver Shark CCX, vene-esittely | 16–21 |
| Praktiskt Båtagande, Ruotsi | 1/22 | Båttest – Snabba syskon, AMT 230 BR & DC, venevertailu | 34–39 |
| Bootshandel Skipper, Saksa | 1/22 | Test – ABS-Allrounder, Terhi 480 Sport, vene-esittely | 48–53 |
| Båtmagasinet, Norja | 1/22 | Båtnyhetene 2022 – Yamarin med ny modell i volumsegmentet, Yamarin 67 DC, lyhyt vene-esittely | 20 |
| Båtmagasinet, Norja | 1/22 | Båtnyhetene 2022 – Magnum med mega styrhus, Buster Magnum Cabin, lyhyt vene-esittely | 21 |
| Båtmagasinet, Norja | 1/22 | Båtkonseptet <<alle>> vil ha – Saxdor 320 GTO, vene-esittely | 34–40 |

Kansainvälisiä venenäyttelyitä huhti-marraskuu 2022

Näyttelytilanne Finnboat Newsin painohetkellä, muutokset mahdollisia. Laajempi näyttelylista osoitteessa: www.finnboat.fi

| Ajankohta | Kaupunki | Maa | Nimi | IFBSO |
|-----------------|-----------------|---------------------------|--|-------|
| 30.3.-1.4.2022 | Shanghai | Kiina | China (Shanghai) International Boat Show | x |
| 05.-08.5.2022 | Portorož | Slovenia | Internautica International Boat Show | x |
| 19.-22.5.2022 | Queensland | Australia | Sanctuary Cove International Boat Show | |
| 20.-22.5.2022 | Hampur | Saksa | HAMBURG ancora YACHTFESTIVAL | x |
| 15.-19.6.2022 | Southampton | Iso-Britannia | The British Motor Yacht Show 2022 | |
| 16.-19.6.2022 | Melbourne | Australia | The Melbourne Boat Show | |
| 28.7.-1.8.2022 | Sydney | Australia | Sydney International Boat Show | x |
| 26.-28.8.2022 | Havel | Saksa | Boat & Fun inwater | |
| 01.-04.9.2022 | Oslo | Norja | Båter i Sjøen / Oslo Boat Show | |
| 06.-11.9.2022 | Cannes | Ranska | Cannes Yachting Festival | |
| 08.-11.9.2022 | Atlantic City | USA | Atlantic City In Water Power Boat Show | x |
| 16.-25.9.2022 | Southampton | Iso-Britannia | Southampton International Boat Show | x |
| 17.-25.9.2022 | Friedrichshafen | Saksa | Interboot International Watersports Exhibition | x |
| 22.-27.9.2022 | Genova | Italia | The Genoa Boat Show | x |
| 27.9.-2.10.2022 | La Rochelle | Ranska | Grand Pavois La Rochelle | x |
| 27.-29.9.2022 | Tampa | USA | IBEX | x |
| 24.-27.10.2022 | Berliini | Saksa | Boat & Fun | |
| 26.-30.10.2022 | Biograd na Moru | Kroatia | Biograd Boat Show | x |
| 15.-17.11.2022 | Amsterdam | Alankomaat | Marine Equipment Trade Show (METSTRADE) | x |
| 23.-26.11.2022 | Abu Dhabi | Arabiemiirikuntien Liitto | Abu Dhabi International Boat Show | x |
| 25.-27.11.2022 | Berliini | Saksa | Anglingworld Berlin | |

Kotimaisia venenäyttelyitä 2022

| Ajankohta | Kaupunki | Nimi | IFBSO |
|-----------------|----------|-------------------------------------|-------|
| 27.-29.5.2022 | Naantali | Naantalın venemessut 2022 | |
| 28.-29.5.2022 | Kokkola | Vesille- till Havs | |
| 15.7.-14.8.2022 | Naantali | Naantalın asuntomessujen venemessut | |
| 18.-21.8.2022 | Helsinki | Uiva Flytande 2022 | x |
| 16.-18.9.2022 | Turku | Venexpo 2022 | |

Finlands största flytande båtutställning

På Flytande **trivs man** och gör affärer!

- Flytande erbjuder nästan 300 bryggplatser för utställningsbåtar, mitt i Finlands största marknadsområde
- Egen brygga och eget temaområde för fiskebåtarna
- Lättöverskådliga utställningsavdelningar också på land, asfalterat underlag
- Högklassiga utställningstält med tak, bakväggar och stängbar framsida
- Skolning och program för publiken
- Tillfälle att provköra utställningsbåtarna



Anmäl dig i tid
och utnyttja förhands-
boknings förmåner!

VIKTIGA DATUM

Anmälningstiden utgår **31.3.2022**

Utplaceringen börjar **1.4.2022**

Platsbekräftelserna sänds under **jun**

Platshyran förfaller **15.7.2022**

Beställningarnas förfallodag **29.7.2022**
(person- och kundkortet, hyresmöble)

Uppförandet av montrarna börjar **17.8.2022**

Nedmonteringen av montrarna
inleds då utställningen stängt **21.8.2022**

| UTSTÄLLINGSPLATSERNAS PRIS OCH RABATTERNA | PERIOD 1.11.-31.12.2021 |
|--|-------------------------|
| Registrerings- och media-avgift | 100 € |
| Tältavdelning, bas 1 öppen sida (bredd 3 m, djup 4m) | 419 € /avdelning |
| Tältavdelning, hörna 2-3 öppna sidor (bredd 3 m, djup 4m) | 490 € /avdelning |
| Landmonter, ej täckt (småbåtar, trailers, fasta konstruktioner) | 29 € /m² |
| Landmonter, roddbåts- område: inga trailers (båtens längd x bredd) | 23 € /m² |
| Båt, bryggplats (båtens längd x bredd) | 30 € /m² |

• Rabatterna på flera båtplatser vid bryggplatserna: 1:e båten -30 %, 4:e båten -40 %, 5:e och därpå -50 %
Båt nr 1 är alltid den största, nr 2 den näst största

• Man kan få plastgolv och matta till tältavdelningarna
tilläggspris **144 €/12 m² avdelning** (12 m² = 3 m x 4 m)

• **Obs!** det är förbjudet att hämta egna utställningsbåtar

• Underutställare betalar endast registreringsavgiften
som garanterar synligheten i utställningen

• Till priserna tillkommer i kraft varans och moms

• **Obs!** Finnboats medlemsföretag får inte stå på alla utställningsplatser.

OBS! Registreringar eller platsreserveringar ska göras
emot via e -post, sms eller per telefon



Anmäl dig!

Eller på adressen
www.uiva.fi



Uiva

FLYTANDE

HELSINGFORS 18.-21.8.2022

FINLANDS STÖRSTA FLYTANDE BÅTUTSTÄLLNING

Info

tel. +358 40 708 9876
uiva@finnboat.fi

Försäljning

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032
jarkko@finnboat.fi

UTSTÄLLNINGSPLOTS:

HSK - Helsingfors Segelklubb rf
Hallonnäs parkväg 1,
00210 Helsingfors

UTSTÄLLNINGSARRANGÖR:

Båtbranschens
Centralförbund Finnboat rf
Göksgränd 8 A 47, 00500 Helsingfors
Tel. +358 40 708 9876
www.finnboat.fi

uiva.fi



facebook.com/uivaflytande

i månad

2022

(arna, el)

18.8.2022

2022

| PERIOD 1 1.2.2021 | PERIOD 2 1.1.-31.3.2022 | PERIOD 3 1.4.2022- |
|----------------------|----------------------------|-----------------------|
| € | 130 € | 160 € |
| € /ing | 430 € /avdelning | 440 € /avdelning |
| € /ing | 505 € /avdelning | 520 € /avdelning |
| m ² | 30 €/m ² | 31 €/m ² |
| m ² | 24 €/m ² | 25 €/m ² |
| m ² | 31 €/m ² | 32 €/m ² |

rygga: 2:a båten -20 %, 3:e båten
på följande båtar -50 %
i näst största osv.

avdelningarna,
(2 €/m²)

ta tält till området

strerings- och media-avgiften,
ingskatalogen

de mervärdesskatt

en 25 % tilläggsrabatt

vationer tas inte
on.

NINGEN ÄR ÖPPEN FÖR PUBLIK TO-FRE KL. 12-20 OCH LÖ-SÖ KL. 10-18

LEDAREN



Alla tiders båtlivsår 2021

Året 2021 stannar i historien som troligtvis alla tiders båtlivsår. Coronaepidemin försvårade fortfarande utomlandsresandet och man spenderade rekordartat mycket pengar på båtlivet. De inhemska båtregistreringarna nådde inte antalsmässigt ännu upp till

toppåret 2008 men omsättningarna för hela branschen och delar av den, som Finnboats medlemskår rapporterat, steg till rekordsiffror såväl i hemlandet som inom exporten. Omsättningen för Finlands båtbransch närmar sig miljardklass.

Medlemskårens förväntningar är fortfarande höga. Av de företag som svarade på konjunkturbarometern uppskattade 49 % att omsättningen stiger och 41 % uppskattade att omsättningen håller sig på 2021 års nivå. Båtars leveranstider är långa, avbrotten i leveranskedjorna försvårar produktionen och världspolitiken kastar sin egen skugga över verksamheten. Men även om upp- och nedgångarna växlar är båtlivets långsiktiga kurs uppåt.

Den första Finnboat News utkom som en blåvit skrift i november 1979 och har efter det utvecklats till en äkta facktidning för båtbranschen. Vi bad läsarna om synpunkter och fick en bunt svar, enligt vilka vi kan utveckla tidskriften i fortsättningen. Vi begrundade också om den tryckta tidskriften längre är behövlig, men enligt feedbacken vi fick försvarar den fortfarande sin ställning. Finnboat News har man redan under en längre tid kunnat läsa som nätversion, som även funnit sin egen läsarkrets. Tidskriften som utkommer tre gånger per år är kanske inte en publikation som likt nyhetsbrev innehåller de senaste aktualiteterna, utan dess styrka ligger på annat håll. Tidskriften berättar om båtbranschen åt branschproffs och berörda intressegrupper. Vi strävar att i fortsättningen ännu starkare lyfta fram branschens företag och människor samt internationella för branschen intressanta ärenden.

Endast förändringen är konstant och även Finnboats informationsverksamhet utvecklas under detta år. Vårt www-system som tjänat bra håller på att förnyas och vi utvecklar också vår informationsverksamhet för att betjäna medlemskåren ännu bättre. Vår nya samarbetskumpan Land Rover syns nu för första gången och deltar med nya idéer till sommarens evenemang. Förändringarna i kansliets personal är lyckligtvis långsammare, men oundvikliga. Lena går i pension efter en lång karriär och även om coronan har ställt förhinder för att ordna en avskedstillställning kommer vi att inom detta år korrigerat saken.

Coronan lämnar vi sakteligen och vi återgår till det nya normala. Tiden utvisar hur de som under pandemin hittat till båtlivet stannar inom hobbyn. Men åtminstone forskning gjord i USA indikerar, att den största delen av de nya båtmänniskorna ämnar fortsätta med sin hobby. Vi har redan under flera år konstaterat att de största riskerna för båtbranschen utgörs av det instabila politiska läget. I skrivande stund har freden i Europa rubbats och mina tankar går till ukrainarnas lidanden under Rysslands anfall. Den ända lösningen är fred.

FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSNYTT

Fin-Er Oy i Jakobstad har anslutit sig till Finlands Båtindustri-förening. Företaget tillverkar elbåtar som går på solenergi, verkställande direktör är Emil Finne och kontaktperson till Finnboat Patrick Eriksson.

Kemiönsaaren Venekeskus Oy (Kimitoöns Båtcenter) är ny medlem i föreningen Båtbranschens Handlare och Komponentleverantörer. Företaget finns i Björkboda och kontaktperson till Finnboat är verkställande direktör Anders Vahtola. Båtcentret representerar ett flertal finska båtmärken och erbjuder också vinterförvaring och service.

AVLIDNA

Finnboats tidigare styrelseordförande Göran Westerholm avled 22.1.2022 i en ålder av 80 år. Under hans tid förverkligades bl.a. Finnboats övergång till en organisation i föreningsform.

Veto-5 båtarnas "fader" Pentti Korhonen avled i en sjukdomsattack 27.12.2021. Han var son till Finnboats hedersmedlem Kyllikki Korhonen, tillverkade Tristan-båtar och senare Veto-5 båtar i drygt 2200 exemplar.

FÖRBUNDETS VÅRMÖTESDAG

Finnboats och alla medlemsföreningars vårmötesdag ordnas 6.4.2022 och vi träffas på hotell Korpilampi i Esbo. Anmälan senast 21.3 på nätsidan finnboat.fi under fliken "anmälningar".

SLUTFÖRT VÄRV

Efter en arbetskarriär om 38 år, 4 månader och 18 dagar går Finnboats administrativa chef Lena Mickelsson-Ouru i välförtjänt pension. Hon har varit med om att förverkliga bl.a. 37 båtmässor och lika många flytande båtutställningar, 18 Flotaing Show för stora båtar och 5 för småbåtar. Men nu är det trädgårdsskötsel och svamplockning som gäller. Enligt Len har världen och båtbranschen förändrats mycket sedan år 1983, men Finnboats medlemskårs samarbetsförmåga och -vilja har förblivit stark.



TAATTUA SUORITUSKYKYÄ.

MYÖS LADATTAVANA HYBRIDINÄ.

landrover.fi



ABOVE & BEYOND



Sinä, joka kuljet omia polkujasi. Rakastat seikkailuja, vapautta, unelmia. Tutustu markkinoiden laajimpaan ladattavien maastoautojen mallistoon! Ylläty laadusta, tunne vetovoima.

- Range Rover
- Range Rover Sport
- Range Rover Velar
- Range Rover Evoque
- Land Rover Defender
- Land Rover Discovery Sport

Sähköinen toimintamatka jopa 113 km!*

*PHEV-malliston sähköinen toimintamatka on 43–113 km. Arvio sähköisen toimintamatkan pituudesta vaihtelee malleittain.

Inchcape Helsinki
p. 020 770 4301, Laivalahdenkatu 8, Helsinki

AutoCenter Oy
p. 020 757 1112, Taninkatu 12, Tampere



VENE  **BÅT**

Messukeskus
Helsinki

10.–19.2.2023

**Laita päivät
kalenteriin.**

venemessut.fi
facebook.com/venemessut
#venemessut


**finn
boat**

MESSUKESKUS
TURVALLISESTI TAPAHTUMIIN