

finnboat NEWS

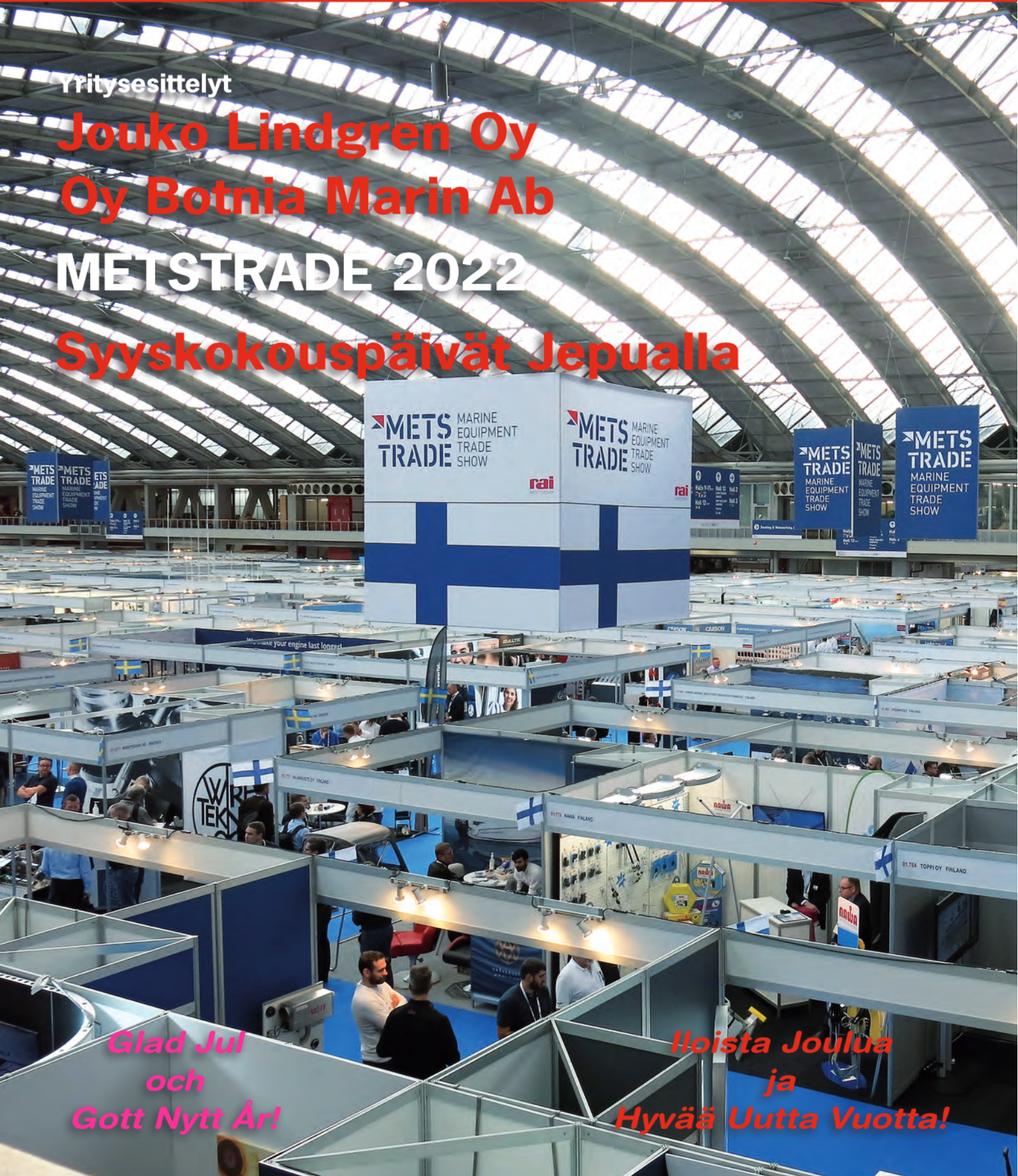
3
2022

Yritysesittelyt

Jouko Lindgren Oy
Oy Botnia Marin Ab

METSTRADE 2022

Syyskokouspäivät Jepualla



**Glad Jul
och
Gott Nytt År!**

**Hoista Joulua
ja
Hyvää Uutta Vuotta!**



Maailma muuttuu, ankkuroituuko veneala menneisyyteen?

Hankin nykyisen purjevereeni 33 vuotta sitten. Olin tuolloin 20-vuotias ja seikkailunhaluinen. Verenperintöä minulla ei veneilyyn ollut, joten jouduin itse opettelemaan kaiken, välillä kantapäänkin kautta. Siksi ajattelin, että olisi hyvä liittyä purjehdusseuraan. Siellä oppisin lisää ja tapaisin muita veneilijöitä.

Ensimmäisestä seurasta sanottiin, että puhun väärää kieltä enkä siten olisi sopiva jäseneksi. Toiseen minut hyväksyttiin, mutta sielläkin jotkut katsoivat alta kulumien koska olin ”liian” nuori. Tämä tietysti tuntui ikävältä, olinhan erittäin innostunut purjehduksesta ja halusin päästä samanhenkisten seuraan. 24-vuotiaana sitten purjehdin Atlantin yli kahdesti, molempiin suuntiin. Enää ei tarvinnut puolustella nuoruuttani eikä vakuutella innostusta purjehdukseen.

Nykyään asenteet uusia harrastajia kohtaan ovat nähdäkseni muuttuneet parempaan suuntaan. On herätty siihen, että ukkoutuvan lajin piiriin tarvitaan kipeästi uusia harrastajia. Edelleen on kuitenkin seuroja, joissa edellytetään suosittelijoita ja jopa haastatellaan hakijaa. Tässä helposti vahvistetaan veneilyyn usein yhdistettävää ”sisäpiiri”-asetelmaa, mikä ei edistä harrastuksen aloittamista, päinvastoin.

Myös naisten kasvavaan veneilyintoon on syytä kiinnittää erityistä huomiota, ettei päädytä samaan tilanteeseen kuin autokaupassa, jossa naisten palvelukokemukset ovat tunnetusti lähinnä surkuhupaisia. Vastasin aikanaan Sony PlayStationin Suomen valloituksesta. Ennen Pleikkaria pelaaminen oli lähinnä lasten harrastus, mutta onnistuimme muuttamaan sen aikuisten viihteeksi ja myöhemmin saimme naisetkin innostumaan pelaamisesta. Miten se tapahtui? Selkeällä tahtotilalla laajentaa kohderyhmää, tekemällä oivaltavaa ja tunteisiin vetoavaa markkinointia sekä mahdollistamalla pelaamisen kokeilemista ympäri Suomea. Miksei tämä kaava toimisi myös veneilyalalla.

Oma tavoitteeni on innostaa uusia ihmisiä veneilyn pariin. Olen vienyt vesille yli 200 ensikertalaista kokeilemaan purjehdusta, tehnyt maakravisuista avomeripurjehdijoita, rakentanut Suomen ensimmäisen kaislaveneen ja ylittänyt Atlantin Itämerellä. Välillä teen ihan ”normaalejakin” purjehduksia, kuten tänä vuonna Grönlantiin.

Teen näistä hankkeistani videoita YouTubeen, jotta mahdollisimman moni pääsisi myös kotisohvilta näkemään ja kokemaan tunnelmia vesiltä. Kanavastani on kasvanut vuosien varrella yksi Suomen suosituimmista veneilykanavista, ja saan paljon palautetta siitä, miten videot ovat

opastaneet ja innostaneet uusia harrastajia veneilyn pariin.

Katsojia videoilla on kymmeniä tuhansia, ja Atlantin yli Itämerellä -videosarjaa on katsottu jo lähes 400 000 kertaa. Yksi sarjan osista pääsi jopa esille uuteen Urheilumuseoon esimerkkinä erilaisista liikuntaympäristöistä. Mediakin on näistä ei niin perinteisistä veneilytempauksistani kiinnostunut – ei tosin perinteinen suomalainen venelehdistö – ja kiitettävästi nostanut niitä esiin televisiossa ja iltapäivälehdissä.

Maailma muuttuu ja onneksi niin. Uudet tavat viestiä ja kertoa tarinoita ovat tulleet jäädäkseen ja tavoittavat ennen kaikkea uuden sukupolven, jolle ei tulisi mieleenkään tilata painettua lehteä ja jota perinteinen ylhäältä alas -tapa viestiä ei puhuttele.

Tässä on myös venealan haaste. Milä saadaan uudet sukupolvet kyytiin? Miten se kiinnostus herätetään? Ja kun se on herätetty, miten veneilyä pääsee itse kokeilemaan ja kokemaan niitä elämyksiä ja innostumaan asiasta niin, että ehkä se omankin veneen hankkiminen tulee jossain vaiheessa ajankohtaiseksi.

Kari ”Ruffe” Nurmi
meriseikkailija, tuottaja



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Tiina Krooks, tiina@finnboat.fi
Katri Koskinen, katri@finnboat.fi
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi

Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Stuvunäsintie 135-22, 01120 Västernorsborg
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava
Painos/Upplaga 800 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 1/2023, vko/v. 11, aineisto/material 23.2.

ISSN-L 0789-7332

Aikakausmedia ry:n jäsen

Kansikuva/Pämbild

Tiina Krooks



Jarkko Pajusalo

P Ä Ä K I R J O I T U S

Vaatimustenmukaisuus on turvallisuutta

Euroopan laajuinen JAHARP18-markkinavalvontaprojekti on paljastanut puutteita pienveneiden vaatimustenmukaisuudessa. Yksinkertaisimmillaan kyse on ollut puutteellisista omistajan käsikirjoista ja vakavimmat puutteet ovat liittyneet veneiden turvallisuuteen – vakavuuteen, kelluvuuteen ja takaisin veneeseen nousuun. Omistajan käsikirjaan olemme tehneet päivitetyn ohjeistuksen, jonka voi hankkia liiton toimistosta edullisesti jäsenhintaan. Vakavuuden ja kelluvuuden osalta testimenetelmät eivät ole parhaasta päästä, jos niissä on tulkinnanvaraa ja luotettaviksi mielletyt ilmoitetut laitoksetkaan eivät aina pääse saman veneen kohdalla samaan lopputulokseen.

CE-merkintä on merkki kuluttajalle siitä, että tuote on turvallinen. Tähän on voitava luottaa, vaikka tunnetuin sanamuunnos merkin tarkoituksesta onkin CE – China Export quality. Tätäkin taustaa vasten on tärkeää, että markkinavalvojat tekevät työtänsä, jotta CE-merkkiin voidaan luottaa tuotteen valmistusmaasta riippumatta. EU:n yhdenmukaistamisdirektiivit ovat osa kattavaa toimintapolitiikkaa, jolla pyritään varmistamaan, että ainoastaan turvalliset ja vaatimustenmukaiset tuotteet pääsevät markkinoille, jolloin rehelliset talouden toimijat voivat hyötyä tasavertaisista toimintaedellytyksistä. Samalla edistetään kuluttajien ja ammattikäyttäjien tehokasta suojelua ja kilpailukykyisiä EU:n sisämarkkinoita.

EU:n Safety Gate -tuoteturvahälytysten sivusto kattaa 16 tuotealuetta, joista huviveneet on yksi vähiten turvahälytyksiä aiheuttaneista tuotealueista. Lähes 11 000 tuoteturvahälytyksestä vain 20 koskee veneitä. Vertailun vuoksi leluja koskevia hälytyksiä on 5 351 kappaletta ja henkilönsuojaimia (Personal Protective Equipment) koskevia 929 kappaletta. Markkinavalvojia siis arvitaan ja heidän resurssintensa on myös varmistettava.

Itsenäisyyspäivä lähestyy tätä kirjoittaessani ja olen kiitollinen kaikille, jotka sodan ja vaaran vuosina pitivät huolen siitä, että Suomi pysyi itsenäisenä valtiona. Liian moni suomalainen menetti henkensä aivan kuten tänä päivänä Ukrainassa saman itänaapurin hyökkäyksen alla. Ennen helmikuun 24. päivää oli vaikea kuvitella, että Euroopasta löytyisi enää niin suuruudenhullua hallintoa, että se aloittaisi hyökkäyssodan naapurivaltiota vastaan tekosyiden varjolla ja kansainvälisistä sopimuksista piittaamatta. Maailmansotien kauhuista on näköjään liian pitkä aika ja historia toistaa jälleen itseään. Venäjä pommittaa nyt Ukrainan siviilejä, tehtaita ja infrastruktuuria silmittömästi, mutta Ukraina kykenee taistelemaan olemassaolostaan lännen tuella. Suomi on ankkuroitunut entistäkin tulevammin länteen, sivistynyt Eurooppa on entistäkin yhtenäisempi ja Venäjän hallinnon ystävät hupenevat. Pidetään huoli Ukrainasta, sillä Ukrainan asia on myös meidän.

Kiitän kaikkia yhteistyöstä ja toivotan omasta ja liiton henkilökunnan puolesta kaikille Finnboat Newsin lukijoille rauhallista joulun aikaa ja hyvää uutta vuotta!



Uiva 2022 – palautekyselyiden tulokset	6
News from Brussels – updates and agreements	7
Metstrade 2022, maailman suurin varuste- ja tarvikenäyttely	8
Yritysesittely: Jouko Lindgren Oy	10
Mirka Oy – kaikkea voi aina parantaa	13
Syyskokouspäivät Jepualla – kuvakavalkadi	14
Yritysesittely: Oy Botnia Marin Ab	18
Markkinavalvonnan toimivuus testissä	21

PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Kansainvälinen lehdistöseuranta	23
Kansainvälisiä venenäyttelyjä 2023	23
Uutiset	26
Ledaren, svensk resumé	30

Koonnut: Tiina Krooks

Uusia jäsenyrityksiä

Venealan Telakka- ja Korjaamoyhdistys ry:n johtokunta on hyväksynyt jäseneksi sipoolaisen Easyboat Oy:n. Easyboat Oy tarjoaa kaikki venepalvelut vaivatta saman katon alta huollosta korjaukseen sekä veneiden talvisäilytykseen; toiminta-alueinaan koko Uusimaa, sekä kesäkuukausina Turun saaristo. Lisätietoja yrityksestä nettisivulta: <https://easyboatservice.fi/>

Suomen Veneteollisuusyhdistys ry:n johtokunta on hyväksynyt jäseniksi EKA Composites Ab:n, Päijän Boats Oy:n, Silacraft Oy:n sekä Naviplan Oy:n.

EKA Composite Ab sijaitsee Suomen länsirannikolla Oravaisissa. Tehtaan 11 600 m² koko mahdollistaa työskentelyn useiden asiakkaiden, toimialojen ja projektien kanssa samanaikaisesti. Lisätietoja yrityksestä nettisivulta: <https://www.eka-composite.com/>

Joko sinulla on oma Päijän-vene? Rekisteröi Päijänisi ja liity tosisoutajien seuraan. Saat ilmaisen pohjatulpan ja ajankohtaista tietoa soutuveneistä ja veneilystä. Merenkulkulaitoksen hyväksymät Päijän-soutuveneet suunnitellaan sekä valmistetaan Suomessa ja ovat muun muassa täysin valmiita sähkömoottoreille. Lisätietoja yrityksestä nettisivulta: <https://paijanboats.com>

Silacraft Oy on lokakuussa 2021 perustettu veneveistämö, joka jatkaa Jorma Arvolan (Siltakylän Lasikuitu) pitkää ja arvostettua työtä vahvojen laskuituveneiden valmistamisessa. SILA-veneet valmistetaan käsityönä Pyhtäällä ja lisäksi Silacraft tarjoaa lasikuitukorjauksia sekä kausisäilytyspalveluita siisteissä eristetyissä halleissa. Yritys työllistää tällä hetkellä neljä henkilöä ja suunnitelmissa on lisähenkilöiden palkkaus. Lisätietoja yrityksestä nettisivulta: <https://silacraft.fi/>

Naviplan Oy tarjoaa veneteollisuudelle asiantuntijapalveluita; mm. veneiden luokitukset sekä vakavuus- ja painolaskelmat ja 3D-mallinnuksena esim. veneiden rakenneosia sekä teknisiä komponentteja. Lisätietoja yrityksestä nettisivulta: <https://naviplan.fi/>



Hallitus vasemmalta: Joni Leeve/Leevene Oy, Kim Koskinen/Vetus Oy, Terho Liukkonen/Suvi-Veneet Oy, Artturi Niittynen/Inhan Tehtaat Oy, Anders Kurtén/Baltic Yachts Oy, Thomas Sarin/Sarins Båtar ab, Johan Carpelan/ Oy Botnia Marin Ab, Kim Tigerstedt/Oy Maritim Ab, Mikael Winqvist/AMT-Veneet Oy sekä Jani Snell/Juha Snell Oy. Kuvasta puuttuvat Ben Fagerström/Marino Oy, Jari Löfroos/Finmaster Boats Oy, Juha Pulli/Nordec Nautic Oy, Juha Väyrynen/Bella-Veneet Oy, Markku Hämäläinen/Brandt Group sekä Risto Paronen/Lahden Bike Marine Oy

Liiton syyskokouspäivät Jepualla

Finnboatin ja kaikkien jäsenyhdistysten sääntömääräiset syyskokouspäivät toteutettiin Jepualla Mirka Oy:n ja Kepon Kartanon tiloissa 3.–4.11. Mukana kokouspäivillä oli lähes 80 jäsenyritysten edustajaa, kiitos kaikille mukana olleille onnistuneista kokouspäivistä! Virallisissa kokouksissa valittiin liiton hallitus sekä jäsenyhdistysten johtokunnat vuodeksi 2023 sekä hyväksyttiin liiton talousarvio ja toimintasuunnitelma tulevalle vuodelle.

Seuraavan kerran kokoonnutaan virallisissa merkeissä kevätkokouspäivään 30.3. hotelli Rantapuistoon.

Liiton hallitus ja johtokunnat

Finnboatin syyskokouksessa liiton hallituksen puheenjohtajaksi valittiin neljänne kaudelle Kim Koskinen, Vetus Oy. Hallituksen 1. varapuheenjohtajana jatkaa Kim Tigerstedt, Oy Maritim Ab ja 2. varapuheenjohtaja Mikael Winqvist, AMT-Veneet Oy. Hallituksen muut jäsenet vuonna 2023 ovat:

Anders Kurtén	Oy, Baltic Yachts Ab
Artturi Niittynen	Inhan Tehtaat Oy Ab
Ben Fagerström	Oy Marino Ab

Jani Snell	Juha Snell Oy
Jari Löfroos	Finmaster Boats Oy
Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Joni Leeve	Leevene Oy
Juha Pulli	Nordec Nautic Oy
Juha Väyrynen	Bella-Veneet Oy
Markku Hämäläinen	Brandt Group
Risto Paronen	Lahden Bike Marine Oy
Terho Liukkonen	Suvi-Veneet Oy
Thomas Sarin	Ab Sarins Båtar Oy

Suomen Veneteollisuusyhdistys ry:n puheenjohtajana jatkaa Mikael Winqvist, AMT-Veneet Oy. Yhdistyksen muut johtokunnan jäsenet ovat:

Ben Fagerström	Oy Marino Ab
Jani Snell	Juha Snell Oy
Jari Löfroos	Finmaster Boats Oy
Johan Carpelan	Oy Botnia Marin Ab
Kari Rouvali	SF-Lämmitin Oy
Terho Liukkonen	Suvi-Veneet Oy
Thomas Sarin	Sarins Båtar Ab

Sekä varajäseniksi
 Artturi Niittynen Inhan Tehtaat Oy Ab
 Juha Väyrynen Bella-Veneet Oy
 Markku Hämäläinen Brandt Group

Venealan Kauppiat ja Osatoimittajat ry:n puheenjohtajana jatkaa Kim Tiger-

stedt, Oy Maritim Ab. Yhdistyksen muut johtokunnan jäsenet ovat:

Ari Bragge	Powerduo Oy/Master-volt Finland
Berndt Mérus	Targa Center Oy
John Catani	US-Parts Oy
Juha Pulli	Nordec Nautic Oy
Kim Koskinen	Vetus Oy
Marcus Bäckman	Raymarine Finland Oy
Sebastian Kindstedt	Norcap Oy
Ville Lehti	Waltic Oy

Sekä varajäseniksi:

Risto Paronen	Lahden Bikemarine Oy
Robi Gripenberg	X-Yachts Finland Oy

Venealan Telakka- ja Korjaamoyhdistys ry:n puheenjohtajana jatkaa Pekka Kosunen, Hopeasalmen Telakka Oy. Yhdistyksen muut johtokunnan jäsenet ovat:

Antti Saarisalo	Ajolanranta Oy
Esa Vilmusenaho	Säynätsatama Oy
Jani Taurén	Veleiro Oy
Tiina Hyytiä	Salmeri Oy
Toni Krohn	Kvarken Marin Ab

sekä varajäseniksi:

Jori Kaunisto	Leevene Oy
Kristian Räme	Inkoon Venehotelli Oy.

Jäsenmaksut 2023

Hallituksen esityksen mukaan liittymis- ja jäsenmaksut vuonna 2023 ovat seuraavat:

- Liittymismaksu yrityksille on 200,00 €
- Jäsenmaksu yrityksille, joiden venealan nettoliikevaihto on enintään 100 000 € on 200,00 €
- Jäsenmaksu yrityksille, joiden venealan nettoliikevaihto on yli 100 000 € on 200,00 € + 0,035 % nettoliikevaihdosta
- Maksimimaksu muille kuin Venealan Kauppiaat ry:n yritysjäsenille on 200,00 € + 1800,00 €
- Maksimimaksu Venealan Kauppiaat ry:n yritysjäsenille on 200,00 € + 650,00 €
- Konsernijäsenmaksu; koskee vain Venealan Kauppiaat ry:n yritysjäseniä, joiden liikevaihdosta yli 50 % muodostuu vähittäismyynnistä. Jäsenmaksu emoyritykselle on 200,00 € + 0,035 % konserniin kuuluvien yritysten yhteenlasketusta nettoliikevaihdosta. Emoyrityksen omistus-

osuus konserniin kuuluvasta yrityksestä tulee olla yli 50 %. Konsernijäsenmaksun maksimi on 850,00 € (200,00 € + 650,00 €)

- Henkilöjäsen, jäsenmaksu (suunnittelijat) 200,00 € (henkilöjäseniltä ei peritä jäsenmaksua, jos he toimivat yrityksessä, joka jo on Finnboatin jäsen)
- Kannatusjäsenmaksu 850,00 €
- Yleishyödyllisten/ei-kaupallisten organisaatioiden jäsenmaksu 200,00 €.



Lena Mickelsson-Ouru Finnboatin 24. kunniajäseneksi

Liiton hallitus on kutsunut Liiton pitkäaikaisimman työntekijän Lena Mickelsson-Ourun liiton 24. kunniajäseneksi tunnustuksena 38 vuoden esimerkellisestä työstä ja ansiokkaasta työpanoksesta, joista neljätoista vuotta liiton hallintopäällikkönä.

Puheenjohtaja luovutti kunniakirjan, standardin sekä ansiolevykkeen syyskokouksessa kutsuvieraana paikalla olleelle Mickelsson-Ourulle.

Venealan Kauppafoorumi 2023

Venealan Kauppiaat ja Osatoimittajat -yhdistyksen yritysjohdolle suunnattu Kauppafoorumi järjestetään 2.2.2023 Helsingissä. Merkitse päivä jo nyt kalenteriin, tarkempi ohjelma julkistetaan sekä ilmoittautuminen avataan myöhemmin.

Venealan Telakkafoorumi 2023

Venealan Telakka- ja Korjaamoyhdistyksen

yritysjohdolle suunnattu Telakkafoorumi järjestetään torstaina 17.1.2023 Perinnekeskus Kuggomissa Loviisassa. Tilaisuuden osallistumishinta on 82 €/hlö (+alv.) Päivän ohjelmassa on mm. tutustuminen Kuggomin Veneenrakennuslinjaan ja esiintymässä ovat luennoitsijat Petra Bedda, Puunto Oy:stä sekä Suomen Merivahingonlaskija Lauri Railas.

Foorumin tarkempi ohjelma sekä ilmoittautumislinkki on lähetetty jäsenille, ilmoittautua voi myös Finnboatin kotisivulta otsikon "Ilmoittautumiset" alta. Sitovat ilmoittautumiset 3.1.2023 mennessä!

20. Venealan Suuri Korjaamopäivä

Koronan aiheuttamien välivuosien jälkeen toteutetaan järjestyksessään 20. Venealan Suuri Korjaamopäivä Helsingin venemessujen yhteydessä. Tapahtuma on avoin koko alalle ja tuttuun tapaan Korjaamopäivä on messujen maanantai eli 13.2.2023. Merkitse päivä jo nyt kalenteriin, tarkempi paikka sekä ohjelma julkistetaan ja ilmoittautuminen avataan myöhemmin. Lisätietoja venemessuista osoitteesta <https://venemessukeskus.com/>

Telakka- ja Korjaamoyhdistyksen syysretki Pohjanmaalle

Ekskursiot saatiin vihdoin pitkän koronataujan jälkeen käyntiin syksyllä ja 17 hengen ryhmä teki tutustumamatkan Pietarsaaren ja Kokkolan venealan yritysalueelle 28.-29.9.2022. Kohteina olivat tällä kertaa Kvarken Marin Service, Baltic Yachts, Nautor, Steelprop Finland, Finnmaster Boats, Sarin's Båtar, Kewatec ja Linex-Boat.





Uiva 2022 – palautekyselyiden tulokset

Teksti: Katri Koskinen

Toteutimme Uivan päätyttyä kaksi palautekyselyä Surveypal-sivuston kautta; yhden näytteilleasettajille ja yhden kävijöille.

Näytteilleasettajat

Näytteilleasettajakysely toteutettiin 29.8.-9.9.2022 ja siihen vastasi 51 näytteilleasettajaa. Vastaaminen tapahtui anonyymisti. Kysymykset käsittelivät muun muassa tyytyväisyyttä tapahtuman eri osa-alueisiin, ilmoittautumisjärjestelmään ja koeajopäivään.

Enemmistö vastaajista oli tyytyväisiä tapahtumaan kokonaisuutena. 60,8 % vastasi olevansa jokseenkin tyytyväinen ja 27,5 % erittäin tyytyväinen. Vain 2 % vastaajista olivat jokseenkin tyytymättömiä tapahtumaan.

Vastaajat olivat erityisesti tyytyväisiä näyttelyä edeltävään tiedottamiseen, ilmoittautumisen jälkeiseen yhteistyöhön Finnboatin kanssa sekä näyttelyalueen siisteyteen. Myös ilmoittautumisjärjestelmä koettiin helppokäyttöiseksi. Tyytymättömmimpiä vastaajat olivat kuitenkin koeajopäivän toteutukseen. Palauteen perusteella olemme päättäneet muuttaa koeajojen toteutustapaa. Uiva 2023-ilmoittautumisessa voi erikseen ilmoittaa veneitä koeajolaituriin. Mikäli saamme koeajolaituriin tarpeeksi veneitä, toteutamme koko tapahtuman aikana auki olevan erillisen koeajolaiturin. Lisätietoa koeajoista ilmoitetaan myöhemmin.

Kokonaisuudessaan palaute oli kuitenkin erityisen positiivista. Vastaajien keskuudessa oli suurta kiinnostusta myös seuraavaa Uivaa kohtaan, sillä 60,8 % vastasi todennäköisesti osallistuvansa tapahtumaan, kun vain 3,9 % vastasi todennäköisesti ei.

Kävijät

Kävijäkysely toteutettiin 21.9.-5.10.2022, ja siihen vastasi jopa 365

kävijää. Edellinen kävijäkysely oli toteutettu 2010. Vastaajat saivat halutessaan jättää yhteystietonsa, sillä vastanneiden kesken arvottiin 5 kappaletta 2 hengen pääsylippuja Vene 23 Båt -messuille 10.-19.2.2023.

Vastaajista 80,5 % oli miehiä ja 17,5 % naisia, 1,9 % ei halunnut ilmoittaa sukupuoltaan. Enemmistö vastaajista, eli 52,6 % oli yli 40-vuotiaita, kun taas alle 25–40-vuotiaiden määrä vastaajissa oli 17,3 %. Tulevien näyttelyiden osalta voikin pohtia, miten nuorempien kävijöiden kiinnostusta Uivaa ja veneilyä kohtaan voisi kasvattaa. Vastaajat olivat pääsääntöisesti pääkaupunkiseudulta; Helsingistä 31 % Espoosta 22,6 %. Kiinnostusta tapahtumaan oli kuitenkin myös pääkaupunkiseudun ulkopuolisissa pienemmissä kunnissa, sillä niistä vastaajia oli 26,5 %.

Uiva oli entuudestaan tuttu 75,3 % vastaajista, kun taas 24,7 % eivät olleet kuulleet tapahtumasta aiemmin. Internetin ja sosiaalisen median merkitys Uivan mainonnassa oli suuri, sillä enemmistö vastaajista (37,5 %) kertoivat kuulleensa tapahtumasta some-kanavien kautta. 29,3 % vas-

taajista valitsi verkkojulkaisut ja 23,8 % tapahtuman nettisivut. Perinteisen median, kuten sanomalehtien ja radion merkitys jäi vastaajien keskuudessa vähäiseksi.

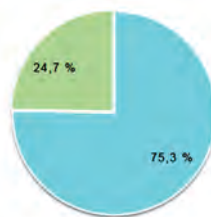
Kyselyn perusteella suurin syy vierailta Uivassa oli helppous tutustua useisiin venealan toimijoihin (74 %) ja halu saada vinkkejä ja lisätietoa veneilyharrastuksesta (41,2 %). Myös ostokset kiinnostivat 31 % vastaajista.

Ylivoimaisesti eniten kävijöitä kiinnostivat moottoriveneet (78,5 %) ja venevarusteet- ja tarvikkeet (51,4 %). Venevarusteet ja -tarvikkeet korostuivat myös vastaajien tekemissä hankinnoissa. Keskimäärin vastaajat viettivät tapahtumassa n. 2–3 tuntia. Vastaajat olivat vapaamuotoisten kommenttien perusteella tyytyväisiä alueen siisteyteen ja tarjonnan monipuolisuuteen. Tyytymättömmimpiä oltiin ennakkolippujen myyntiin.

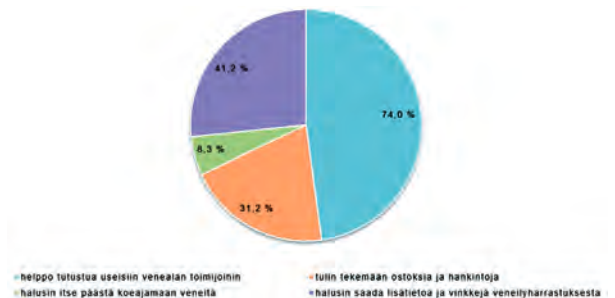
Palauteen perusteella kartoitamme vaihtoehtoja ennakkolippujen myyntiin.

Myös kävijät osoittivat kyselyn perusteella kiinnostusta vierailta ensi vuoden näyttelyssä; 66 % vastaajista aikoo vierailta ensi vuonnakin.

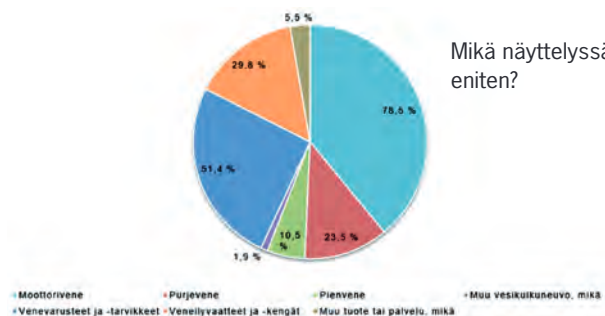
Oliko Uiva venenäyttely entuudestaan tuttu?



Miksi halusit vierailta Uivassa venenäyttelyssä?



Mikä näyttelyssä kiinnosti eniten?



News from Brussels

Philip Easthill

Update on the next revision of the RCD

As previously reported in Finnboat News, the European Commission has published both of its reports on the Recreational Craft Directive (RCD). They provide some initial points for a future revision of the Directive, such as broadening the scope of engines, types of vessels, emission reduction, and some other key areas.

Further information has since been received from the Commission on the next steps. The Commission is still interested in revising the Directive and incorporating new elements to advance sustainability and many other areas but has highlighted to EBI that an entirely new development process is required that will consist of a public consultation, evaluation, and full impact assessment. The timeline for this has not been set, but it will not take place during the current legislative mandate of the European Parliament and Commission (ending in 2024). It is therefore likely that any new proposal will be presented only in 2025 or later.

However, the current phase is critical to develop an understanding of the industry's position in the EU institutions. For this purpose, EBI has developed a comprehensive position paper on "The Future of the RCD" with its members that is being discussed with the key policy-makers at EU level.

EBI speaks at European Parliament Committee on advancing on-water recreation

The European Parliament Transport and Tourism Committee held a public hearing on the advancement of on-water recreation and tourism, which EBI has been pushing for with its network of supporters in the European Parliament.

European Boating Industry (EBI) was invited, together with some of



the most relevant voices of the industry at European level, to participate at the public hearing by the Chair of the Committee, MEP Karima Delli (France, Greens). This was the first time that a hearing was organised focusing solely on the recreational boating industry, showing a strong position of the industry and opening new doors at the highest European political level.

Philip Easthill, Secretary General of European Boating Industry, introduced EBI to the Members of the European Parliament and presented the situation of the sector in the EU. He addressed the main issues that make the recreational boating sector one of Europe's hidden champions, while presenting several measures needed to take advantage of this thriving European industry. Several MEPs took the opportunity to contribute to the discussions, which were positive towards recreational boating and on-water tourism, with sustainability and local communities in the focus. Concern about superyachts and emissions generate were voiced.

Blue Innovation Dock 360° organised by EBI and boot Düsseldorf advances sustainability

The Blue Innovation Dock 360° (BID) is one the latest additions to the new three-year partnership between EBI and boot Düsseldorf. The BID aims to advance the industry on the pathway to sustainability based on innovation and will host 9 days of panel discussions, presentations, and keynotes during boot Düsseldorf from 21-29 January 2023.

The kick-off event took place on 30 August and was organised by boot Düsseldorf and European Boating Industry. It was opened by Petros Michelidakis (Director, boot Düsseldorf) and Philip Easthill (Secretary-General, EBI).

Agreement on EU standardisation rules

The European Parliament and Council of the EU reached an agreement on the European Standardisation Regulation. The agreed text introduces changes to the standardisation framework in the EU. Decisions concerning European standards following a Commission mandate will, in future, only be taken by national standardisation bodies of the EU and European Economic Area. The aim is to ensure the promotion of European values and avoid the influence of foreign actors in the context of the digital transition, and especially in key strategic areas. Moreover, the representation of stakeholders was strengthened and the participation of third countries clarified (countries joining the EU, candidate countries and become members of the European Standardisation Organisations).

About EBI



European Boating Industry - EBI represents the recreational boating and nautical tourism industry in Europe. EBI is

made up of the national associations representing the recreational boating industry, in addition to several individual organisations as sustaining members. EBI's mission is to advance and represent a sustainable boating and nautical tourism industry #MadeInEurope. More information about EBI can be found on europeanboatingindustry.eu.

Metstrade 2022

Maailman suurin venevarusteita, -materiaaleja ja -tarvikkeita esittelevä B2B näyttely järjestettiin marraskuussa Amsterdammassa. Järjestyksessään 34. näyttelyssä näytteilleasettajia ja esiteltäviä tuotteita oli lähes yhtä paljon kuin näyttelyn huippuvuotena 2019, siitä huolimatta, että joissain Aasian maissa oli edelleen voimassa matkustusrajoituksia.

Teksti: Tiina Krooks, Markku Hentinen
Kuvat: Tiina Krooks

Suomalaiset tapahtumassa

Finnish National Pavilion -yhteisöosastolle hallissa 1 osallistui kymmenen yritystä; Lahnakoski Oy, Navix Oy, Nawa Oy, Nextfour Solutions Oy, Oceanvolt Oy, Remoran Oy, SF-Lämmitin Oy, Toppi Oy, VA-Varuste Ltd ja Wallas-Marin Oy. Ensimmäistä kertaa mukana oli tuorein Finnboatin jäsenyritys Remoran Oy, joka esitteli ensi kertaa kansainvälisillä messuilla Remoran Wave 3 -hydrogeneraattorin purjeveneille.

METS näyttely on jaettu kolmeen eri pääalueeseen; the SuperYacht Pavilion (SYP), the Marina & Yard Pavilion (MYP) and the Construction Material Pavilion (CMP) ja Finnboatin jäsenyrityksiä oli sen myötä myös esillä muissa halleissa, mm. Baltic Yachts, Scandinavian Teak Deck ja Velcron Oy. Jäsenyritysten lisäksi mukana muissa halleissa olivat suomalaisista yrityksistä mm. TM Company Oy sekä Vendia Woods.

Kysyimme yrityksiltä palautetta näytteilleasettajakyselyllä. Tämän vuoden yleisarvosana oli vastaajien kesken jakautunut kahden positiivisimman vastausvaihtoehdon kesken; 60 % vastaajista oli erittäin tyytyväisiä ja loput 40 % jokseenkin tyytyväisiä. Vastaajista 70 % oli erittäin tyytyväisiä ja 30 % jokseenkin tyytyväisiä messujen aikana tehtyihin kontakteihin. Kysyimme myös, aikooko yritys tämän vuoden perusteella osallistua 2023 näyttelyyn ja 50 % vastaajista vastasi kyllä, 40 % todennäköisesti kyllä. Loput 10 % ei osannut vielä sanoa varmaksi.

– METS on nyt lopullisesti vakiinnuttanut asemansa superjahtisektorin merkittävänä verkostoitumistapahtumana, summasi Anders Kurtén, Baltic Yachts Oy.

Finnboatin tavoitteena on tehdä suomalaista huippuosaamista yhä tunnetummaksi kansainvälisesti ja siihen METSTRADE tarjoaa venealan tarvikkevalmistajille ainutlaatuisen mahdollisuuden. METSTRADE 2023 paikkojen varaus on näyttelyn järjestäjällä jo käynnissä, mikä tarkoittaa sitä, että yritysten on tehtävä nopeita osallistumis päätöksiä ensi vuoden näyttelystä.

– Ensi vuonna meidän on ainakin oltava isompi kuin Ruotsin vastaava yhteisöosasto, tiivistä eräs paviljongin näytteilleasettaja. Siinäpä on, maaotteluhengessä, ihan toteutuskelppoinen tavoite.

METS kohokohdat ja DAME Design Awards

Vuodesta 1991 jaetut DAME Design Awardit tuovat välillä esiin hyvinkin innovatiivisia, ehkä vielä prototyyppimäisiäkin tuotteita, välillä taas enemmänkin tuoteparantelun kautta pitkälle viimeistelyjä ja hiottuja tuotteita. Tänä vuonna painottuivat lähinnä viimeksi mainitut.

DAME voiton vei Ocean Signal Ltd:n henkilökohtainen hätälähetin (PLB), jossa hyvin kompaktiin kokoon on saatu pakattua sekä AIS MoB että Cospas-Sarsat lähetin GPS:llä, ja vielä Galileo Return Link -palvelu. Alakategorioiden voittajista mainittakoon kokonaan uuden eli ympäristömyötä-



DAME Design Award -palkinnon sai Ocean Signal RescueME PLB3 -hätälähetin. Se on kompakti AIS-järjestelmää ja gps-paikannusta hyödyntävä henkilökohtainen hätälähetin. Kuva valmistaja

sen suunnittelun kategorian voittaja, joka oli Acleron Ltd:n kierrätettävä litiumakku.

Uusia mahdollisuuksia eniten avaavia tuotteita olivat plaanaavan veneen liikkeitä vaimentava Seakeeper Ride, sekä erityisesti venealan elinkaariarviointiin kehitetty MarineShift360-softa. Näistä ensin mainittu koostuu hyvin nopeasti liikkuvista trimmitasoista, 6-akselisesta liikeanturista, ja niitä ohjaavasta älykkästä ja itseoppivasta ohjausjärjestelmästä. Jälkimmäinen taas pyrkii tarjoamaan helpon ensiaskelen elinkaariarviointiin (LCA), jota sekä markkinat että lainsäätäjät tulevat todennäköisesti lähivuosina edellyttämään.





Transfluidin 200 kW moottori yhdistettynä Konradin vetolaitteeseen. Akkujännite on 384 V.

Sähköpropulsioon liittyvät ratkaisut saivat paljon näkyvyyttä E-LAB:ksi nimetyssä kulmauksessa. Tarjonta kasvaa, ja sekä Torquedo että Oceanvolt ovat saaneet kilpailijoita hyvin viimeisteltyjen järjestelmien sarjassa. Moottorien tehot kasvavat, ja myös yli 50 V ratkaisuja tarjotaan yhä enemmän. Tämä asettaa uusia haasteita turvalliselle huollolle, kun osaamista pitää laajentaa korkeisiin jännitteisiin.

Akkujen kapasiteetti on luonnollisesti esteenä täyssähköisille ratkaisuille. Hybridikäytöt olivatkin näyttävästi esillä. Polttoainemoottorina vety olisi tehokas, mutta sen ympäriltä puuttuu vielä paljon infrastruktuuria. Yksi DAME-ehdokkaista oli PowerUP polttoainemoottori, jonka yhteydessä käytetään uudelleentäytettäviä vetykaasupulloja.



METSTRADE 2022 numeroina:

- 3 messupäivää
- 10 näyttelyhallia
- 26 480 rekisteröityä vierailua (17 417 yksittäistä näyttelyvierasta)
- 126 eri kansallisuutta
- 1 400 näytteilleasettajaa 49 eri maasta (joilla 6 175 näyttelyhenkilöstöä)
- 160 venealan lehdistön edustajaa
- 23 % kaikista vierailevista ammattilaisista oli 18–35-vuotiaita





Yritysesittely: Jouko Lindgren Oy

Telakkatoimintaa neljännessä sukupolvessa

Aivan Helsingin keskustassa sijaitsee täyden palvelun telakka, jonka hyvin monet veneilijät ja etenkin purjehtijat tuntevat. Perheyrityksen taustahistoria ulottuu noin 100 vuotta ajassa taaksepäin ja tulevaisuuskin näyttää valoisalta, vaikka Helsingin kaupunki juuri nyt myllertääkin Hernesaassa.

Teksti: Kari Wilén

Kuvat: Kari Wilén, Jorma Rautapää, J.Lindgren Oy



Suuri Targa nousee talviteloille.

Yrityksen toimitusjohtaja Joonas Lindgren kertoo, että työtilanne on hyvällä mallilla ja tänä vuonna asiakkaat toivat veneensä säilytykseen ajoissa. – Viime vuonna syksy oli kylmä ja monen veneilijän paatti jäi jäähän jumiin ja piti irrottaa. Nyt marraskuussa kiire on ohi ja meillä on hallit täynnä, mikä tarkoittaa vajaa 400 talvisäilytysvenettä. Lisäksi satakunta korjaamovenettä työllistää kauden aikana.

– Korjattavat veneet tulevat ja menevät, täydentää hallituksen puheenjohtaja Jouko "Jokke" Lindgren. Niitä tulee kuljetuksina myös talvella ja viedään omistajan toimesta pois kun työt on tehty. Venevahinkoja tapahtuu ympäri vuoden; nostoja ja vesillelaskuja tulee noin tuhatkunta vuodessa.

Telakalla omat tiimit hoitavat eri tehtäviä joustavasti niin, että kaikki voivat myös tarvittaessa auttaa eri toiminnoissa. Perheen sisällä työnjako on sellainen, että Joonas ja nuorempi veli Niklas vastaavat veneiden nostoista kelkoille ja isä Jokke hoitaa siirtämiset sekä veneiden pakkaamisen halleihin. Halleissa kulkiessaan huomaa, että veneiden siirtely ja pakkaus hoituukin vankalla osaamisella ja pitkällä kokemuksella.

Täyden palvelun telakka tarkoittaa sitä, että yritys tarjoaa talvisäilytystä, huoltoa ja korjauksia sekä myös ve-



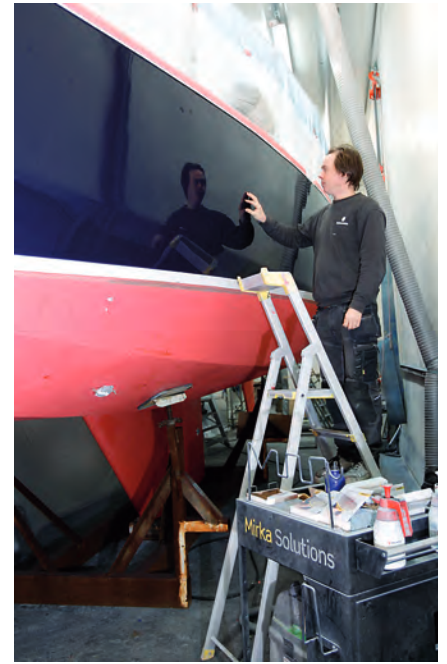
Yrityksen avainhenkilöt, vasemmalta korjaamopäällikö Bernt Broms, Lindgrenin omistajaperhe Niklas, Joonas ja Jouko sekä työnjohtaja Juha Van Wensen.

neiden maalauspalveluja. Veneiden kylkimaalauksen saralla Lindgrenin telakka on edelläkävijä, kylkimaalauksia onkin tehty 1980-luvun alusta saakka. Esimerkiksi 55-jalkainen Beneteau on saanut perinpohjaisen ulkoasuhuollon, johon sisältyi myös toisen kyljen laminaatin korjauksia.

Telakan liikevaihto on noin kaksi miljoonaa euroa, hieman enemmän korona-aikana toteaa Joonas, mutta asettunee näihin raameihin. – 120 vuoteen firma ei ole tehnyt yhtään konkurssia, mikä venealalla on harvinaista, täydentää hallituksen puheenjohtaja.

– Veneiden lukumäärää on tulevaisuudessa ehkä vaikea lisätä, jatkaa Niklas. Telakalla on nyt noin 14 000 neliötä käytössä ja lupaa kiinteille lisähalleille voi olla vaikea kaavoituksessa saada. PVC-halleja voisimme ehkä pystyttää ns. väistötiloiksi, nyt niitä on talvisäilytyksessä käytössä viisi ja korjaamon käytössä kolme.

Telakka työllistää tällä hetkellä noin 25 henkeä; pelkästään telakoinnissa työskentelee kymmenen henkeä ja yhtä monta korjaamopuolella. Yrityksen laatu järjestelmä edellyttää, että töihin käytetään ainoastaan valtuutettuja alihankkijoita, joten yritys



työllistää myös lähialueen sähköasentajia ja moottorikorjaajia.

– Moottorimerkkejä on valtavasti, eikä meillä ole yhtään tekijää, joka väittää osaavansa kaikki, Jokke Lindgren hymähtää.

Telakalla on Hernesaaressa käytössään risteilijälaiturin takana suojainen satamalahti, josta veneet nostetaan nosturilla pukeille. Nosturin kapasiteetti on yli 30 tonnia mutta isompia aluksia ei kuitenkaan pystytä kuljettamaan. – Parhaimmillaan olemme saaneet 17 venettä telakoitua yhdessä päivässä, Joonas kertoo. Suurin osa niistä oli purjeventeitä, jossa oli mastot ja puomit paikoillaan.

Telakalla on jo neljä vuotta ollut käytössä veneiden pesupaikka, jossa pohjanpesussa käytetty vesi puhdistetaan ja kierrätetään Järjestelmä kerää talteen kaikki epäpuhtaudet ongelmajätelaitokselle toimitettavaksi.

Helsingin kaupungin suunnitelmat ja risteilijälaiturin rakentaminen eivät ainakaan tällä hetkellä Lindgrenin perheen telakkatoimintaa Hernesaaressa rajoita. Jokke päinvastoin toteaa, että yhteistyö tulee ilmeisesti toimimaan siten, että kesäisin tyhjillään olevat venehallit otetaan satamalaitoksen toimesta matkustajaterminaalikäyttöön. – Tämä onkin nykyään luonteeltaan eräänlainen kiinteistöhanke, jossa telakkatoiminta on osa kokonaisuutta, hän päättää.



O.E. Lindgrenin asuintalo ja telakka Kotkasaaressa.

Pitkä historia

Jouko Lindgrenin isoisä Otto Evert Lindgren oli vuonna 1899 perustetun Helsingfors Arbetare Segelklubbenin (nykyinen HSK) ensimmäinen telakkamestari ja rakensi tietojen mukaan 36 venettä. Pursiseura siirtyi 1920-luvulla Hietalahdesta Kellosaarelta Isoon Pääsiin, jolloin Lindgrenin perhe muutti läheiseen Kotkasaareen. Kotitalo siirrettiin saarelle jäätä pitkin Victor Ekin autolla, jossa Otto Evert laajensi ja kunnosti sen perheelleen. Myös telakka siirrettiin saareen ja siellä telakkamestari ryhtyi korjaamaan huonosti tehtyjä puuveneitä. Hän myös suunnitteli ja rakensi useita särklass-veneitä.

Otto Evert kuoli vuonna 1937 ja hänen poikansa Raine Lindgren jatkoi telakan toimintaa sekä alkuperäisessä paikassa että naapuriveistämön tiloissa. Venetelakka Lindgren Oy tunnettiin erityisesti puu- ja klassikkovenei-



Raine Lindgren nostaa veneen talviteloille mobiilinossturilla vuonna 1994.

den talvitelakointipaikkana. Nykyään alkuperäinen telakka toimii puuvene-keskuksena ja Helsingin kaupunki on tehnyt siitä suojelupäätöksen. Varsinaista kaupallista toimintaa tällä telakalla ei harjoiteta, mutta ohjaksia pitää käsissään Lindgrenin perheestä Eva.

Jouko Lindgren jatkoi telakatoimintaa oman yrityksen puitteissa Kaapelitehtaalla vuosina 1990–1996. Kaapelitehtaalta yritys siirtyi silloin toimintansa aloittaneen high tech-keskuksen alta Hernesaareen vanhaan varastohalliin. Halli muutettiin ovia suurentamalla ja väliseiniä purkamalla venehalliksi.

Arvoveneistä huolehtiminen on ollut Lindgrenin perheen työ jo 1900-luvun alusta asti ja tänä päivänä veneistä huolehtii perheen lisäksi myös alan koulutetut ammattilaiset ja laaja yhteistyökumppaniverkosto.

Mirka Oy – kaikkea voi aina parantaa

Finnboat-jäsenten käynti Mirka Oy:n vieraana syvensi monen syyskokousohallistujan tuntemusta yrityksen tuotteista ja toiminnasta. Toimi- ja tuotantotilojen laajuus yllätti ainakin heidät, jotka eivät ennen olleet käyneet Jepuan tehtaalla.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Yritysvierailun alkajaisiksi kokoonnuttiin Mirkan auditorioon, jossa Mirkan toimitusjohtaja Stefan Sjöberg toivotti finnboatilaiset tervetulleiksi ja esitteli lyhyesti johtamansa yrityksen historiaa, nykyistä toimintaa sekä tuotteita. Lounaan jälkeen osallistujat jaettiin neljään workshop-ryhmään, joissa Mirkan edustajien johdolla tutustuttiin Mirkan tehdaskierroksella tuotantotiloihin, yrityksen koneisiin, gelcoatoin kiillotukseen ja lakkapintojen hiontaan sekä kiillotukseen.

Yrityksen historia ja toiminta

Mirka on osa suomalaista perheomisteista KWH-yhtymää ja kasvava kansainvälinen yritys, jonka tuotteita myydään yli sadassa maassa. Mirkan liikeidea on tarjota maailmanluokan ratkaisuja pintakäsittelyyn ja tarkkuushiontaan. Pääkonttori, tuotantotilat sekä tutkimus- ja kehitysosasto sijaitsevat Jepualla, mutta tuotantolaitoksia on Suomessa myös Karjaalla, Oravaisissa, Nurmijärvellä ja Pietarsaareissa. Mirkalla on tuotantolaitokset myös Belgiassa ja Italiassa, Belgiassa on lisäksi myös keskusvarasto.

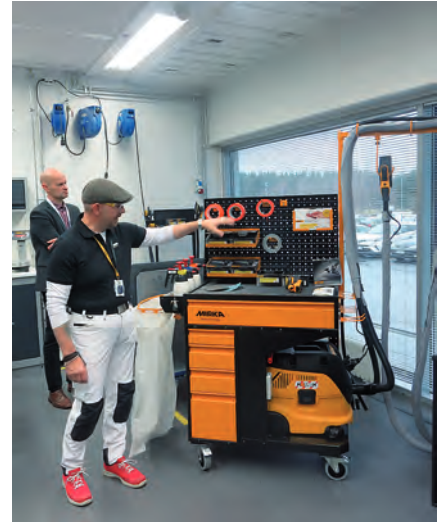
Mirka on ainoa yritys, joka valmistaa hiomatuotteita, koneita ja kiillotusaineita saman katon alla. Työntekijöitä on yli 1300 ja Mirkalla on 18 tytäryhtiötä eri puolilla maailmaa. Noin 97 prosenttia Mirkan tuotannosta menee vientiin. Mirka valmistaa hiomatuotteita eri käyttökohteisiin; mukaan lukien myös täydellisiä hioma- ja kiillotusratkaisuja venealan pintaviimeistelyyn kaltaisiin vaativiin

kohteisiin. Mirkan kotimaisesta Polarshine Marine sarjasta löytyy kaikki veneen hoitoon tarvittavat tuotteet, aina pesuaineista viimeistelyyn sekä kestopinnoitukseen. Venealan tuotteet kulkevat asiakkaille jälleenmyyjien kautta, joita Mirkalla on Suomessa lähes lukematon määrä. Lisäksi Mirkalla on laaja ulkomainen verkosto maahantuojia maissa, joissa yritys ei ole edustettuna tytäryhtiöllä.

Vaurionkorjaus on yrityksen liiketoiminta-alueista suurin, seuraavina puuteollisuus, rakentaminen ja remontointi. Kuljetus- ja veneteollisuudelle menevät tuotteet muodostavat 12 prosenttia liikevaihdosta. Mirkan liikevaihto nousi vuonna 2021 peräti 354 miljoonaan euroon ja suurin osa eli 70 % siitä muodostui EMEA-alueella (Eurooppa, Lähi-itä, Afrikka). Pohjois-Amerikan osuus oli 21 %.

Mirkan historia alkoi jo vuonna 1943, jolloin insinööri Onni Aulo perusti yrityksen Helsinkiin. Tuotanto pääsi alkuun vasta sodan päätyttyä ja monien vaiheiden jälkeen yritys siirtyi vuonna 1962 Jepualle. Oy Keppo Ab osti Mirkan vuonna 1966 ja seitsemän vuotta myöhemmin yritykset yhdistyivät. Jo tässä vaiheessa huomattava osa Mirkan tuotteista meni vientiin, kohdemaina USA, Iso-Britannia ja Islanti. KWH-yhtymä perustettiin vuonna 1984, kun Oy Keppo Ab osti puolet Oy Wiik & Höglund Ab:n osakkeista. Ensimmäiset Mirkan tytäryhtiöt perustettiin 1970- ja 80-lukujen vaihteessa, uusin Intiaan vuonna 2020.

Vuonna 1972 oli tarve suuremmille tuotantotiloille ja heti seuraavana



vuonna valmistuikin uudenaikainen tehdas. Osa tuotannosta siirrettiin vuonna 1977 Oravaisiin ja molempia tehtaita on sen jälkeen asteittain laajennettu. Vuonna 1996 valmistui automatisoitu korkeavarasto, Jumbotorni, joka onkin Mirkan maamerkki Jepualla.

Bulkkituotteista Mirka luopui jo 1969 kun ensimmäiset korkealuokkaiset tuotteet tulivat markkinoille ja samana vuonna yritys aloitti itseliimautuvien hiontapöyörien valmistuksen. Hiontapöyöt muodostavat vielä tänäkin päivänä yrityksen tärkeimmän tuoteryhmän.

Toimitusjohtaja Sjöberg tähdensi esityksessään Mirkan vuodesta 1990 lähtien kehittämiä pölyttömiä ratkaisuja. Pölytön hionta tekee työstä siistimpää, nopeampaa, edullisempaa ja vähemmän haitallista terveydelle. Yritys on pölyttömien ratkaisujen edelläkävijä ja oma verkkohiontakonsepti tekeekin siitä maailman ensimmäisen hiontamateriaalivalmistajan, joka on kehittänyt pölyttömän hiontamenetelmän. Mirka on myös ensimmäinen hioma-alan yritys, joka on saanut kolme tärkeintä laatutodistusta - laatutodistuksen ISO 9001: 2000, ympäristötodistuksen ISO 14001 sekä työterveys- ja työturvallisuustodistuksen OHSAS 18001.

Mirkan brändilupaus "Dedicated to the Finish" näkyi myös syyskokouksemme järjestelyissä ja paikalla olleista yrityksen edustajista. Tämän tasoisesta suomalaisesta tekemisestä on syytä olla ylpeä.

Syyskokouspäivät Jepualla



Mirka Bulldog on ollut yrityksen logona perustamisesta lähtien.

Syyskokouspäivien torstain ohjelmasta vastasi Mirka Oy ja pääsimme tutustumaan aamu-päivästä tehdas- ja tuotantotiloihin erilaisten työryhmien kautta. Sääntömääräisten kokousten jälkeen Mirka Oy:n edustajat olivat järjestäneet iltaohjelmaakin mo-

neen makuun; osallistujat saivat valinnan mukaan mm. saunaa, maistella paikallisen pienpanimon tuotteita ja oli paikalla myös esiintyjänä Kari ”Ruffe, kun tavallinen ei riitä” Nurmi, joka kertoi meriseikkailuistaan. Illan päätteeksi lavalle nousi vielä yllätyksenä RIVER-E bändi, joka sai osallistujien tanssijat vipattamaan siihen malliin, että valomerkki ja paluumatka kohti Vaasaa tuntui tulevan liian aikaisin. Kiitos kaikille mukana olleille Mirkan edustajille erittäin onnistuneista järjestelyistä, seuraavalle kokousisännälle on nyt rima asetettu korkealle!

Perjantaina ennen kotimatkaa pääsivät vielä reippaimmat osallistujat mukaan Botnia Marinin tehdaskäynnille Maalahteen, siellä noin 40 hengen ryhmä pääsi tutustumaan tehtaaseen ja sen toimintaan ihan lähietäisyydeltä tehtaan oppaiden johdolla.

”Vierailu, jonka aikana ymmärsi hyvin, miten Targa-veneet ovat ansainneet maineensa merten Rolls Roycena”, kuului yksi syyskokouspäivien palautekommenteista.

Kokouspäivien osallistujia saapumassa Mirka Oy:n tiloihin.



Toimiston henkilökunta jakoi kokouspäivien aluksi kaikille nimikyltit. Kuvassa oman kylttinsä saa Marko Touri, Touri Marine Oy.

Workshopkierroksilla osallistujille esiteltiin mm. Mirkan hionta-laitteita ja tuoteuutuuksia.



Jarkko Pajusalo esiteli päivän ohjelman ja luovutti puheenpuoron Mirka Oy:n toimitusjohtaja Stefan Sjöbergille.

Esa Vilmusenaho, Säynätsatama Oy seuraa tarkasti workshopin hiontanäytöstä.





24. kunniajäseneksi valittu Lena Mickelson-Ouru tarkastamassa onko puheenjohtaja Kim Koskinen osannut kirjoittaa nimensä oikeaan kohtaan kunniakirjassa.



Sonja Riska, Suomen Venehuolto Oy (kuvassa oikealla) ja Tiina Hyytiä, Venetelakka Salmeri Oy kilistelevät viinilaseja ja vaihtavat kuulumisia.



Illallisella sali täyttyi iloisesta puheensorinasta ja tyhjästä lautasista päätellen ruoka maistui.

Ennen illallista Kari "Ruffe" Nurmi tarinoi vauhdikkaista meriseikkailuistaan.



Liiton kokouksessa oli sali täynnä, kuvassa vasemalla aplodien saattelemana paikalle saapumassa kunniajäsen Georg Berg, Hanko Boat Yard Oy.



Illallisen noutopöydän valikoima oli huikea. Kuvassa oikealla herkkuja omalle lautaselleen poimimassa Tommi Troberg, Yanmar Marine Oy.

Suomen suurin uiva venenäyttely

Uivassa viihdytään ja tehdään kauppaa!

- Uiva tarjoaa näyttelyveneille lähes 300 laituriipaikkaa keskellä Suomen suurinta markkina-aluetta
- Oma laituri ja teema-alue kalastusveneille
- Selkeät näyttelyosastot myös maalla, alusta asfaltoitu
- Laadukkaat näyttelyteltat, joissa katto, takaseinät ja suljettava etuosa
- Koulutusta ja ohjelmaa yleisölle
- Näyttelyveneiden koeajomahdollisuus



Ilmoittaudu

31.12.2022 mennessä

ja hyödynnä parhaat hinnat!

TÄRKEÄT PÄIVÄMÄÄRÄT:

Parhaat hintaedut
päätyvät 31.12.2022

Sijoittelu aloitetaan 1.4.2023

Paikanvahvistukset lähetetään kesä

Paikanvuokra erääntyy 17.7.2023

Tilausten eräpäivä 31.7.2023
(henkilö- ja asiakaskortit, vuokratilaukset)

NÄYTTELYTILOJEN HINNAT JA ALENNUKSET	VAIHTEET 1.11.-31.12.2022
Rekisteröinti- ja mediamaksu	110 €
Telthaosasto, perus (1 avonainen sivu; leveys 3 m, syvyys 4 m)	440 € /osasto
Telthaosasto, kulma (2-3 avonaista sivua; leveys 3 m, syvyys 4 m)	520 € /osasto
Maaosasto, kattamaton (pienveneet, trailerit, kiinteät rakenteet)	30 € / m ²
Maaosasto soutuvenealue ei trailereita (veneiden pituus x leveys)	24 € / m ²
Vene, laituriipaikka (veneiden pituus x leveys)	32 € / m ²

- Alennukset useammasta venepaikasta: 3. vene -30 %, 4. vene -40 %, 5. ja sitä suurempi vene -50 %
Vene nro 1 on aina suurin, nro 2 toiseksi suurin
 - Telthaosastoihin on saatavilla muovilattiat lisähintaan 156 €/12 m² osasto (13 €/m²)
 - Huom! Omien telttojen tuominen alueille ei ole sallittua
 - Alinäytteilleasettajat maksavat pelkästään teltan ja mediamaksun, joka takaa näkyvyyden
 - Huom! Hintoihin lisätään voimassa oleva alv
 - Finnboatin jäsenyrityksille 25 % lisäalennus
- HUOM! Ilmoittautumisia tai näyttelypaikkojen varauksia ei vastaanoteta sähköpostitse, tekstiviestillä tai puhelimitse.**



2022!

kuun aikana

eeet, sähkö)

VAIHE 1 1.1.2022	VAIHE 2 1.1.-31.3.2023	VAIHE 3 1.4.2023-
€	150 €	180 €
€ to	460 € /osasto	480 € /osasto
€ to	550 € /osasto	570 € /osasto
m ²	33 €/m ²	35 €/m ²
m ²	26 €/m ²	28 €/m ²
m ²	34 €/m ²	36 €/m ²

sta laiturissa: 2. vene -20 %,
ä seuraavat veneet -50 %
eksi suurin jne.

attiat ja matto
(/m²)

ueelle ei ole sallittu.

stään rekisteröinti-
den näyttelyluettelossa

oleva arvonlisävero

alennus kaikista näyttelypaikoista.

tilan varauksia

tiiviestillä tai puhelimitse.



Ilmoittaudu!

tai osoitteessa
www.uiva.fi



Uiva

FLYTANDE

HELSINKI 17.-20.8.2023

SUOMEN SUURIN UIVA VENENÄYTTELY

Info

tel. +358 40 708 9876

uiva@finnboat.fi

Myynti

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032

jarkko@finnboat.fi

NÄYTTELYPAIKKA:

HSK - Helsingfors Segelklubb ry,
Vattuniemen puistotie 1,
00210 Helsinki

NÄYTTELYN JÄRJESTÄJÄ:

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki
Tel. +358 40 708 9876
www.finnboat.fi

uiva.fi



facebook.com/uivaflytande

NÄYTTELY ON AVOINNA YLEISÖLLE TO-PE KLO 12-20 JA LA-SU KLO 10-18

Räätälöityjä laatuveneitä



Robert ja Johan Carpelan toivottavat Finnboatilaiset tervetulleksi Botnia Marinille.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Syyskokouksensa päätteeksi finnboatilaiset kävivät tutustumassa Targa-veneiden valmistukseen Maalahdessa. Tuotanto oli täydessä vauhdissa ja etenkin työn alla olleet suuret mallit herättivät vieraisissa ihastusta.

Johan ja Britt-Marie Carpelan perustivat Oy Botnia Marin Ab:n kesällä 1976, H-veneiden valmistusta varten. Seuraavan vuoden tammikuussa toiminta lähti liikkeelle ja aluksi valmistettiin Botnia 23 -veneitä. Varsin yksinkertaisten veneiden valmistukseen koulutettiin laminoijia, koska ammattitaitoista työväkeä ei ollut saatavilla. Kesäksi -77 tehtiin jo 22 kappaletta ja loppujen lopuksi näitä veneitä tehtiin noin 650 kappaletta.

Johan Carpelanilla on vankka venealan tausta mm. Arteknoilta ja hän hankki vuonna 1976 H-veneiden valmistusmuotit Ahvenanmaalta. Ensimmäiset yhdeksän H-venettä toimitettiin jo kesäksi -77 ja "utopistisena tavoitteena" oli Johanin mukaan val-

mista tuhat näitä "perhepurjehtijan" ratakilpaveneitä. Kun tuotanto päättyi vuonna 2004 oli veistämöltä lähtenyt 1005 H-venettä maailmalle ja niillä oli voitettu mm. lukuisia maailmanmestaruuksia.

Ensimmäisten Targa-veneiden valmistus alkoi Himangalla vuonna 1979, mutta kolme vuotta myöhemmin veistämö teki konkurssin. Carpelan oli kuitenkin hyvin kiinnostunut Targa 25 -veneestä ja saikin vuonna 1983 hankittua oikeudet moottoriveneen tuotantoon. Mallin uusimiseen panostettiin tekemällä sisätilat asumisyönteiksi ja myöhemmin jatkamalla kajuuttaa pidemmäksi. Targa 25 MK II -malli esiteltiin vuonna 1994 ja päivitetty versio Targa 25.1 vuonna



2005. Veneestä tehdään tänä päivänä monta eri versiota: vetolaitteella, perämootoreilla, yläohjaamalla, suoralla katolla ja takaovella, yksityis-, ammatti- ja viranomaiskäyttöön.

Vuonna 1989 veistämö esitteli suuremman Targa 29 -mallinsa, josta myös tuli suosittu. Valitettavasti kuitenkin pankkikriisin aiheuttama lama iski vuosikymmenen vaihteessa ja Botnia Marinin liikevaihto sukelsi vuodessa 48 prosenttia.

Mallisto laajenee

- Selvisimme lamasta vuodessa, Johan Carpelan muistelee. Laman aikana kehitimme uusia malleja ja kun markkinavauhti vuonna 1992 alkoi lisääntyä, oli meillä valmiina Targa 27



Botnia Marinin lippulaiva
Targa 46 AD.



Tuotanto on käsityövoittoista ja sekä laminointi että kaikki asennustyö tehdään veistämöllä.

ja pieni Targa 23. Niitä veimme hyvällä menestyksellä sekä Eurooppaan että Pohjoismaihin.

Pyydän Johania kertomaan, mikä Targa-malleista on tuotantomäärien perusteella kaikkein suosituin. Ei mene pitkään ennen kuin hän toteaa, että kyllä se on juuri "kaksseiska".

- Targa 27:aa on tehty kolme mallia, Johan kertoo; ensimmäinen eli Targa 27 esiteltiin vuonna 1991 Hampurin venenäyttelyssä. Sitä valmistettiin 207 kappaletta ennen kuin Targa 27.1 esiteltiin vuonna 2003. Tätä mallia myytiin peräti 421 kappaletta ja vuonna 2018 oli vuorossa kolmas päivitysmalli Targa 27.2.

- Olemme juuri toimittamassa Targa 27.2 numero 158, Johan päättää. Eli yhteenlaskettuna kaksseiskoja on toimitettu huikeat 786 kappaletta. Myös Targa 31 on ollut myyntimenestys, niitä on toimitettu yli 300 kappaletta.

Tutustumiskierroksella halleissa näkyy myös selvästi suurempia Tar-

goja. Yrityksen lippulaiva on vuonna 2017 markkinoille tullut Targa 46. - Tämä iso ja painava vene kulkee jopa 41 solmua isoimmilla koneilla, Johan Carpelan sanoo.

Carpelan ei ole sitä mieltä, että suuret veneet olisivat jonkinlainen trendi, vaikka kokoluokka on hiljalleen kasvanut. Jo vuonna 2005 Botnia Marin esitteli Targa 42:sen Tukholman venenäyttelyssä, joka oli aikamoinen hyppäys edellisestä lippulaivasta; Targa 37:sta, jonka runko tehtiin ensimmäisenä Suomessa tyhjiölaminoimalla. Seuraava päivitys mallistoon oli Targa 44, josta ilmestyi vuonna 2014 versio, jossa kajuuttaan kuljetaan myös takaoven kautta. Targoja on kaiken kaikkiaan valmistettu yli 3000 kappaletta.

Kaksi tehdasta

Botnia Marinilla on kaksi tuotantolaitosta, joista suurempi on Maalahdessa. Maalahden tuotantolaitoksella työskentelee noin 215 henkilöä ja



Maalahden tehtaalla tuotannossa on samanaikaisesti vajaat parikymmentä venettä, jokainen yksilöity asiakkaan toivomusten mukaan. Omalla rekalla ne kuljetetaan maailmalle.

siellä rakennetaan yrityksen suuremmat veneet. Vuonna 1997 yritys osti Sunwind Yachts -veistämön Uusikaarlepyyssä, jolloin tuotantotilaa tuli 4000 neliötä lisää. Uusikaarlepyyn veistämöllä tehdään Targa-malliston pienimmät veneet 45 hengen voimin. Noin viitisen vuotta sitten Maalahdesta tuli mahdollisuus ostaa naapurikiinteistö jonka myötä tuotantotiloja kasvatettiin 3500 neliöllä. Parhaillaan valmistuu uusi toimisto ja uusi hake-lämpökeskus.

Yrityksen toimitusjohtaja Robert Carpelan kertoo, että liikevaihto pysyy tänä vuonna samalla tasolla kuin vuonna 2021, eli noin 50 miljoonassa eurossa. Tuotannossa on Maalahdessa samanaikaisesti vajaat parikymmentä venettä ja menekki on sen verran kovaa, että toimitusajat venyvät tällä hetkellä vuoteen 2024.

Suurin osa veneistä menee vientiin, keskimäärin jopa 85 % tuotannosta. Botnia Marinilla onkin yli 20



diileriä ympäri maailman, joista kaksi sekä Ruotsissa että Norjassa, ja kotimaan myyntiä hoitaa puolestaan Targa Center Helsingissä.

- Targa ei ole mikään "hyllytuote", Robert toteaa. Jokainen vene on täysin yksilöitävissä asiakkaan toivomusten mukaan - lähtien värityksestä, navigointilaitteistosta, pentterivärustuksesta aina veneen heloitukseen asti. Tämä on käsityötä ja teemme lähestulkoon kaiken itse runkojen ja kansien laminoinnista, puusepäntyöstä aina veneen sähköistykseen asti, Robert päättää.

Yksityiskohdiltaan ylelliset Targat tunnetaan vertaansa vailla olevasta laadustaan ja ne valmistuvat tarkasti ja huolellisesti yli 200 korkeasti koulutetun ammattilaisen toimesta. Heidän kaikkien ammattitaitonsa kunnioittaa Suomen ainutlaatuisia merenkulkuperinnettä ja vielä yli neljäkymmentä vuotta lanseerauksensa jälkeen Targa innostaa edelleen veneilyn ystäviä kaikkialla unelmoimaan avovesistä ja ikimuistoisista matkoista.

Markkinavalvonnan toimivuus testissä



Huvivenedirektiivin vaatimusten toteutumista valvovat sekä markkinat itse, että eri maiden markkinavalvojat. Yleisesti on ollut tiedossa, että EU:n eri maiden markkinavalvonnan taso vaihtelee, ja että myynnissä on myös tuotteita jotka eivät täytä vaatimuksia.

Teksti: Markku Hentinen/Marine Mentors Oy

EUtukee markkinavalvonnan tehostamista ja yhtenäistämistä JAHARP-hankkeilla (Joint Action on Harmonised Products). JAHARP 2018-hankkeeseen kuuluivat huviveneet ja kotitalouksien siirrettävät lämmitimet. Huviveneiden osalta työhön osallistui seitsemän maan markkinavalvojia (Bulgaria, Suomi, Ranska, Latvia, Malta, Portugali ja Ruotsi).

Markkinavalvojat valitsivat riskikartoituksen perusteella ne veneet, jotka haluttiin tarkastaa ja testata vaatimustenmukaisuuden varmistamiseksi. Testauslaitoksiksi valittiin kilpailutuksen tuloksena Eurofins Expert Services Suomesta ja HPiVS Irlannista.

Tarkastettavat venetyypit rajattiin alle 6 m avoimiin perämoottoriveneisiin, ja ilmatäytteisiin veneisiin. Veneiden hankinta projektille viivästyi ja vaikeutui koronapandemian takia, mutta yhteensä 16 avoveneestä 15 eri valmistajalta ja 14 ilmatäytteistä veneestä 13 eri valmistajalta saatiin testattua. Markkinavalvojat kävivät läpi Vaatimusten mukaisuuden vakuutuksen, WIN-koodin, valmistajan kilven, ja omistajan käsikirjan.

Testauslaitokset tarkastivat kan-

tavuuden, vakavuus- ja kelluvuusominaisuudet, veteen putoamisen ehkäisyn ja takaisin veneeseen pääsyn, luukut, kaukaloiden tyhjentymisen, hinaus- ja kiinnityspisteet, näkyvyyden, ja sähkö- ja polttoainejärjestelmän asennukset. Nämä tehtiin nyt voimassa olevien standardien mukaisesti. Veneiden rakenne ja materiaalit arvioitiin vain visuaalisesti. Vesillä tehtävät ajokokeet jätettiin kokonaan pois, koska veneet oli hankittu ilman moottoreita.

Testit ja tarkastukset tehtiin pääasiassa vuonna 2021, ja tuloksia on nyt alettu julkistaa. Omistajan käsikirjoissa havaittiin paljon puutteita: vain neljä oli täysin kunnossa, lopuissa 26:ssa oli erilaisia puutteita, yleisimmin liittyen veneen tyhjentämiseen vedestä ja takaisin veneeseen nousuun. Viimeksi mainitut näkyivät myös veneille tehdyissä testeissä: Yhdeksästä (/16) avoveneestä puuttui vaatimustenmukainen veneeseen takaisin nousun mahdollisuus, ja vielä viidessä se oli vaikeaa. Ilmatäytteiset veneet suoriutuivat tältä osin hyvin, samoin kelluvuus- ja vakavuustesteistä. Sen sijaan vahvat pisteet (hinaus- ja kiinnityspisteet) osoittautuivat

näissä veneissä usein liian heikoiksi.

Yleisimmät ongelmat

Jäykkärunkoisten avoveneiden yleisimpänä ongelmana olivat puutteet vakavuudessa ja/tai kelluvuudessa. Peräti 13 (/16) venettä eivät täyttäneet vaatimuksia tältä osin. Yksityiskohtaisia syitä tähän tuskin tullaan analysimaan tai julkaisemaan, mutta kokemuksesta sanoisin, että varalaitojen ja kelluvuuden marginaalit pienissä veneissä ovat yleisesti ottaen pieniä, ja sekä testien tekeminen että tuotantoveneiden pitäminen tarkalleen samanlaisina vaatii suurta tarkkuutta.

Asiaa ei paranna se, että kelluvuus- ja vakavuusstandardi sallii sekä ihmisten että metallipainojen käytön ko. kokeissa. Näiden painopisteiden sijainti jättää testeihin tulkinnanvara. Kannattaa siis jättää vaadittavaan minimiin jonkin verran toleranssia, ja seurata mahdollista standardien muuttumista.

Toimenpiteet

JAHARP-projektin tulosten perusteella markkinavalvojien toimivat kuten muulloinkin havaitessaan vaatimustenvastaisia tuotteita: yhteys valmis-

tajaan tai sen edustajaan, myynnin keskeytys valmistajan toimesta, vapaaehtoiset korjaavat toimenpiteet, tai viimesijaisena vaihtoehtona määrätään myyntikielto. Myös jo myytyjä veneitä tullaan kutsumaan takaisin korjattavaksi.

Laajemmin JAHARP-projekti kuitenkin osoittaa, että markkinoilla on valitettavan paljon vaatimustenvastaisia veneitä, ja että markkinavalvontaan tulee panostaa enemmän tasapuolisten markkinoiden varmistamiseksi.

Omistajan käsikirjat ajan tasalle

Veneen valmistajan tai valmistajan edustajan kannalta omistajan käsikirja on venemallin tärkeimpiä asiakirjoja. Tämä siksi, että

- veneenostajataikäyttäjäsäätämäliset tiedot veneen asianmukaisesta käytöstä; jos venettä käytetään vastoin omistajan käsikirjan ohjeita ja varoituksia, on selvää ettei vastuu ole enää valmistajalla.
- markkinavalvonta kohdistuu usein juuri omistajan käsikirjaan, koska se on helppo tarkastaa ilman veneen fyysisiä testejä. On turhaa saada huonoa mainetta markkinavalvojen keskuudessa sillä, että omistajan käsikirja on puutteellinen.

Omistajan käsikirja vaaditaan jo direktiivin tasolla. Nykyinen omistajan käsikirjan laatimista ohjaava harmonisoitu standardi EN ISO 10240 on päivitetty 2020. Edelliseen vuoden 2004 versioon ja sen täydennykseen 2015 verrattuna useita referenssejä on päivitetty ja sanamuotoja paranneltu, mutta olennaisimmat muutokset ovat

- Vaaranasteenjavaroituskilpiensanamuodon muutokset
- Sähköisen versionsalliminen, kunhan pyynnöstä saa myös paperiversio
- Suunnitteluluokkienmääritelmätön päivitetty
- Valmistajankilvessäolevaasuurinta kuormaa on selvennetty

- Viittaukset huoltoon ja korjauksiin on lisätty
- Viittaus ilmatäytteisten veneiden vakavuusstandardiin on lisätty
- Vakavuuteenjakelluvuuteenliittyvien riskien sanmuotoa on muutettu
- Karilleajoonliittyväinformaatioon lisätty
- Paloturvallisuuteenonlisättytuuletukseen liittyvää tekstiä
- Purjeverneidenmastollejarikilleon lisätty oma kohtansa.

Lisäksi tulee huomata, että monen muun standardin sisältä löytyy täsmällisempiä ohjeita omistajan käsikirjaan liitettävistä asioista.

Omistajan käsikirja täytyy toimittaa jokaisen veneen mukana. Se voi siis olla sähköinenkin, mutta pyydetessä valmistajan tulee toimittaa asiakkaalle ilman eri korvausta myös

paperiversio. Käsikirjan kielen tulee olla hyväksyttävä maassa, jonne vene myydään. Käsikirja voi olla monikielinen. Joissain maissa hyväksytään muukin kuin ko. maan virallinen kieli. Lista hyväksyttävistä kielistä löytyy ainakin ICOMIAN sivuilta <https://www.icomia.org/content/eu-language-requirements-owners-manual>.

Finnboat on teettänyt päivityksen vanhasta omistajan käsikirjan mallistaan. Se on nyt vuoden 2020 standardiversio mukainen, ja samalla esitysjärjestystä on muutettu niin, että kappalenumerointi vastaa ISO 10240:n luvun 5 alanumerointia. Mallin tarkoituksena on edelleen toimia laajana pohjana venemallikohtaisille käsikirjoille. Mallissa on myös ei-pakollista informaatiota, jota valmistaja voi halutessaan käyttää ja muokata. Uutta käsikirjamallia kannattaa nyt kysellä Finnboatin toimistosta.

9-11 October 2023
Vilamoura - Algarve - Portugal

APPR Associação Portuguesa de Piloto de Navios
ICOMIA International Council of Marine Survey Associations

Vilamoura Lead & Gala Dinner Sponsor
ICOMIA 2023 WORLD MARINAS CONFERENCE
Correct Craft Conference Sponsor

Sponsor packages available now
Don't miss this great opportunity to promote your company to the global marina market

This is a unique opportunity to learn from the best experts in the marina business, network with industry peers and visit three of the best marinas in the Portuguese vibrant nautical market: Vilamoura, Albufeira, Lagos.

Register your interest for the early bird rates valid until January 2023!

Media Partner
Marina World
BIG CHALLENGES DECISIONS
www.worldmarinasconference.com | appr.direcao@gmail.com | +351 289 310 560

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA ELOKUU – MARRASKUU 2022 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 30 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Båtmagasinet/Norja	8/22	Storsatsning fra Aquador, Aquador 300 HT, lyhyt vene-esittely	23
Båtmagasinet/Norja	8/22	Axopar i kompaktformat, Axopar 22 Spyder, lyhyt vene-esittely	23
Båtmagasinet/Norja	9/22	Utvider med soft-top, Finnmaster T9	11
Båtmagasinet/Norja	9/22	Leken og lettstyrtd daycruiser, Axopar 25 Cross	34—37
Bootshandel Skipper/Saksa	10/22	Finnmaster T9 – Standnummer B1-100, lyhyt vene-esittely	24
Bootshandel Skipper/Saksa	10/22	Für stürmische Gewässer, FASTER 570 CC, vene-esittely	48–53
Soundings/USA	10/22	Fast Finnish Fun, XO Boats DFNDR 9, vene-esittely	43–49
MotorBoot/Saksa	10/22	Aus dem hohen Norden: Terhi 450 Sloep, lyhyt vene-esittely	48
MotorBoot/Saksa	10/22	Erfolgsmodell aus Finnland: TG 6.1. nicht nur für Angler, lyhyt vene-esittely	52
Praktiskt Båtagande/Ruotsi	10/22	Tre konkurrenter: Finnmaster Pilot 7, lyhyt vene-esittely	20
Praktiskt Båtagande/Ruotsi	11/22	Kompetent bjässe, Finnmaster T9, vene-esittely	18–22
Marina World/Iso-Britannia	134	Perfect timing to strengthen market presence; Marinetek, yritysesittely	19—18

Kansainvälisiä venenäyttelyitä 2023 Näyttelytilanne Finnboat Newsin painohetkellä, muutokset mahdollisia. Laajempi näyttelylista osoitteessa: www.finnboat.fi

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi	IFBSO
21.- 29.1.2023	Düsseldorf	Saksa	boot Düsseldorf	x
4.- 12.2.2023	Göteborg	Ruotsi	Båtmässan Göteborg	x
15.- 19.2.2023	Miami	USA	Miami International Boat Show	x
3.- 5.3.2023	Goyang	Etelä-Korea	Korea International Boat Show	x
9.- 19.3.2023	Tukholma	Ruotsi	Allt för sjön	x
23.- 26.3.2023	Auckland	Australia	Auckland Boat Show on Water	x
27.- 29.3.2023	Shanghai	Kiina	China (Shanghai) International Boat Show	x

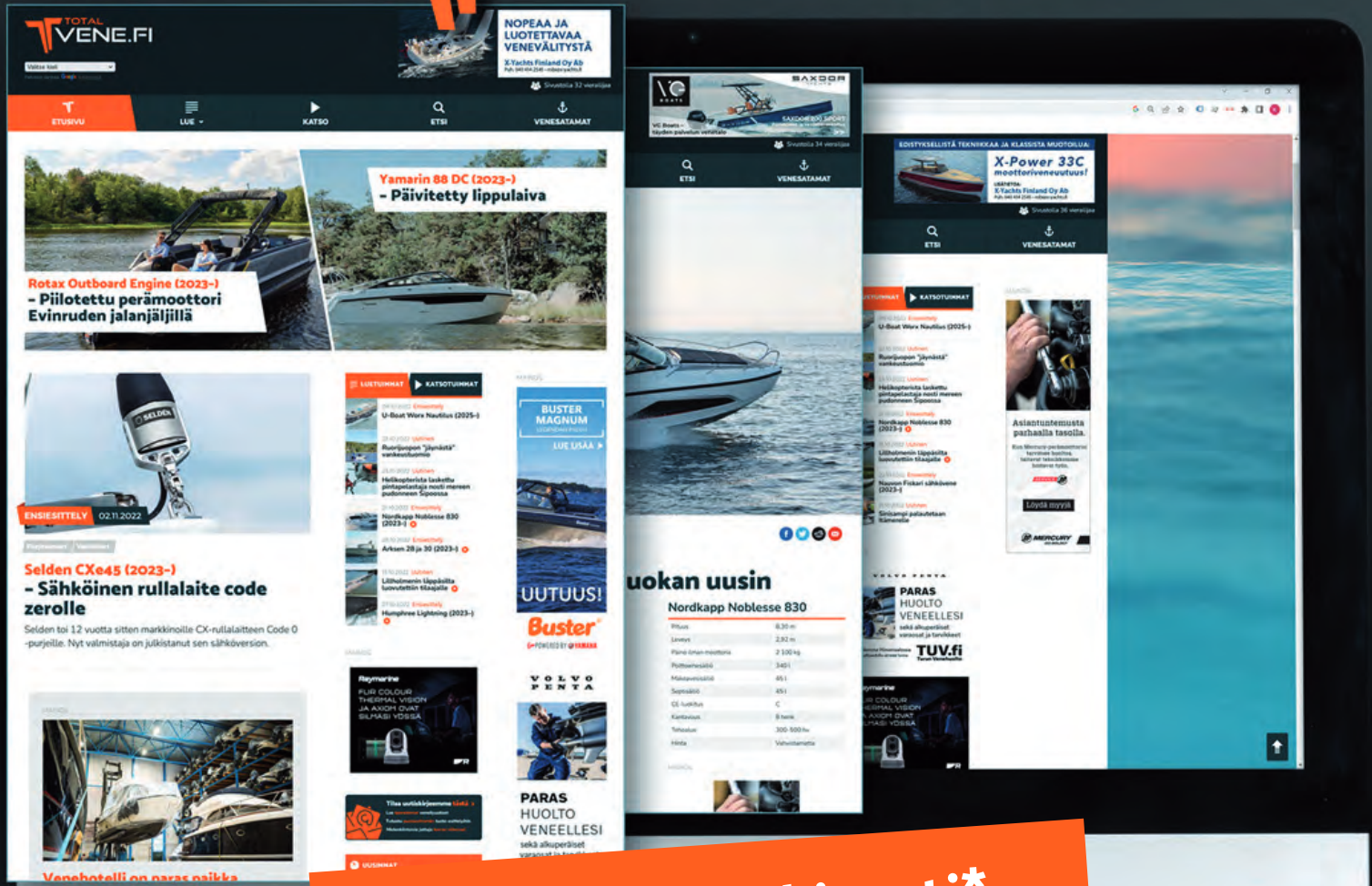
**ICOMIA RECREATIONAL BOATING
INDUSTRY STATISTICS BOOK 2021
IS NOW PUBLISHED**

The only product of its kind that provides a wealth of
Industry Intelligence

- BOAT PARK - YACHTS
- IN/OUTBOARD
- RIGID BOATS
- INFLATABLES
- PWC
- BOAT PRODUCTION AND ACCESSORIES
- LATEST MARKET OVERVIEW
- FACILITIES - MARINAS - BERTHS - MOORINGS
- GLOBAL EXPORTS/IMPORTS
- COMPANIES + EMPLOYEES BY SECTOR
- ENGINES SALES

FIND OUT MORE

TOTAL VENE.FI



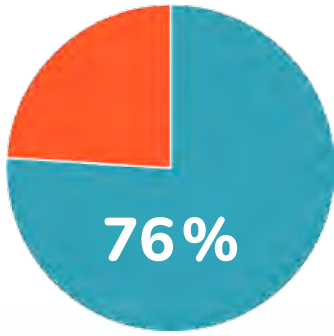
Nyt myös tutkitusti*

Totalvene.fi on markkinoiden monipuolisin ja mielenkiintoisin veneilyn verkkomedia - niin lukijalle kuin mainostajallekin

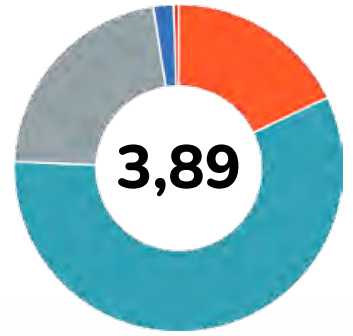
Taloustutkimuksella 2022 teettämämme lukijatutkimuksen mukaan Totalvene.fi on aktiivisesti seurattu ja arvostettu veneilijöiden media. Monipuolisesta lukijaprofilistamme valtaosa (yli 80 %) veneilee moottoriveneellä. Lukijat kokevat aihealueiden painotuksen hyvänä ja sisällön hyödyllisenä ja mielenkiintoisena.

Totalvene.fi tavoitti viime vuonna 440 000 lukijaa. Lisäksi ylläpidämme Facebookissa Totalvene-, Saariston Satamat-, Purjevenefoorumi- ja Moottorivenefoorumi-ryhmiä, joissa on yhteensä yli 60 000 lukijaa. Julkaisemme juttuja päivittäin ja lähetämme uutiskirjeen viikoittain. Tarjoammekin venealan toimijoille yhden alan monipuolisimmista kokonaisuuksista tavoittaa aktiiviset veneilijät ja veneilystä kiinnostuneet useassa digitaalisessa kanavassa.

Tätä on Totalvene.fi:



vastaajista käyttää sivustoa päivittäin tai viikottain.



koettu hyödyllisyys veneilyalan tietolähteenä, keskiarvo asteikolla 1-5.



moottoriveneiden käyttäjiä.



käyttäjistä 25 - 64 -vuotiaita.



käyttäjistä tulot yli 60 000 Eur/v.



+Facebook-ryhmissä yli 60 000 lukijaa!

+ Runsaasti mainospaikkoja, viikoittainen uutiskirje, Youtube-kanava ym...

Mainosta Totalvene.fi:ssä

Rakennetaan yrityksellesi toimiva näkyvyyspaketti yhdistäen perinteisiä bannereita, Youtube-kanavaamme, Facebook-ryhmämainontaa ja sponsoroitua juttu- ja mainontaa.

Jos olet kiinnostunut kuulemaan lisää Totalvene.fi:n tarjoamista mahdollisuuksista tai haluat tutustua tarkemmin teettämäämme Taloustutkimuksen lukijatutkimukseen, ota yhteyttä - kerromme lisää!

Kari Lallukka
Puh. 0400 408 740
kari.lallukka@totalvene.fi
www.totalvene.fi



Selden tuo markkinoille sähköisen Code 0 rullalaitteen 45–55 jalkaisille veneille

Mahtavat Code 0 purjeet kehitettiin alkuaan VO60 veneille. Kovissa keleissä foka ja Code 0 purjeen rullaus helpotti huomattavasti purjehdintamista, kun ei enää tarvinnut mennä kannelle purjeita vaihtamaan. 12 vuotta sitten Selden toi markkinoille rullalaitteen Code 0 purjeille ja antoi sille nimen CX. Sähköinen rulla sai nimekseen luonnollisesti CXe45, missä 45 kertoo työkuorman suuruuden. CXe45 ensiesittely oli METS näyttelyssä Amsterdammassa 15–17 marraskuuta. Toimitukset alkavat keväällä 2023.

Seaboost poijukorit

Seaboost poijukorit tarjoavat helppoa ja turvallista rantautumista kaikkiin mökkirantoihin. Poijukorit on helppo kuljettaa sekä kasata ja ne sopivat myös laitureiden jatkoksi, kun halutaan lisämukavuutta ja on täydellinen



alusta Seaboost Powerturf harjasmatoille. Lisätietoja: Seaboost Oy, Christian Feodoroff, +358 400 703536.

Storm Marin tuoteuutuus - HÖGSÅRA muki

Högsåran luotsikylässä sijaitsee ihana kesäkahvila Farmors Café, kolme vierassatamaa ja pieni kioski. Mitäpä muuta ihminen kesällä tarvitsisi! Kylän keskellä kulkijaa ihastuttaa vaaleanpunainen lehmä ja vasikka, joille on viime vuosina tuotu heinää ruoaksi. Lehmä laitettiin keskelle risteystä, koska risteys oli aiemmin vaarallinen jalankulkijoille.

Joulumyyntiin on valmistettu uusi ihana vanhanajan roosan värinen HÖGSÅRA muki. Muki on ARABIA laatua ja TEEMA-sarjaa, suositushinta 38,00€ (vuonna 2002 valmistuneesta Högsåra mukista on maksettu nettikaupassa 1 420 euron ennätys hinta)! Lisätiedot verkkokaupasta: www.stormmarin.fi



Mökkirantojen suosikkiveeneistä neljäs malliversio: Buster S saa tuplapulpetit

Ensimmäinen Buster S -malli sai alkunsa jo 26 vuotta sitten 1990-luvun puolivälissä. Nykyisten ässien peruslinjat piirrettiin kuitenkin vuonna 2017, josta lähtien vene on ollut sadevesityhjenevä. Pienten alumiiniveneiden suursuosikki Buster S saa veneilykaudelle 2023 neljännen malliversioon. Uusi Buster S2 on tuplapulpeteilla ja kiinteällä väliovella varustettu, neljälle hengelle suunniteltu alumiinirakenteinen monikäyttövene. Lisätiedot: Inhan Tehtaat Oy, Johan Finnberg, +358405551877, johan.finnberg@busterboats.com

MaritimShops sulkee ovensa vuoden 2022 loppuun mennessä

Oy Maritim Ab tulee keskittymään jatkossa pelkästään tukkukauppaan. Vuonna 1912 perustettu Maritim tunnetaan veneilijöiden keskuudessa pääasiassa venetarvikemyymälänä. Todellisuudessa Maritim on aina ollut – ja on edelleen – merkittävä maahantuojana, joka harjoittaa tukkukauppaa niin Suomessa, Baltian maissa, Puolassa kuin muissa Pohjoismaissa. Maritimin asiakkaita ovat veneteollisuus, jälleenmyyjät, viranomaiset, muu teollisuus sekä kuluttajat.

Koska toiminta on viime vuosina vahvasti suuntautunut tukkukauppaan, tulee Maritimin oma myymälä, MaritimShops, sulkemaan ovensa vuoden 2022 loppuun mennessä. Kaikkia Maritimin tuotteita on silti saatavissa edelleen noin neljältä sadalta eri jälleenmyyjältä Suomessa ja toki

myös Maritim omasta verkkokaupasta www.maritim.fi Lisätietoja: Jan Kansanaho, 0400 901 930 / Kim Tigerstedt, 0400 896 080.

Ehdota Vuoden 2022 Veneilytekoa

Vuoden Veneilyteko-tunnustuksella voidaan palkita yksityinen henkilö, yritys, asia tai tapahtuma; yhtä hyvin laaja ja valtakunnallinen kuin oivaltavasti paikallinenkin ilmiö. Tärkein valintaperuste on se, että asialla on merkitystä veneilyharrastuksen edistämiseksi ja veneilyturvallisuuden parantamisessa. Ehdotuksia Vuoden Veneilyteoksi voi lähettää Veneilytoimittajat ry:n johtokunnalle osoitteeseen info@veneilytoimittajat.fi kuluvaan vuoden loppuun mennessä. Tunnustuksen saajan valitsee yhdistyksen johtokunta, ja se luovutetaan saajalleen Helsingin Vene 23 Båt -messujen lehdistötilaisuudessa.

Itämeripalkinto

Pelasta Itämeri -palkinto (20 000 €) jaetaan Vene 23 Båt -messuilla -palkinnon saaja voi ehdottaa tammikuun loppuun asti. Pelasta Itämeri -palkinto jaetaan Vene 23 Båt -messuilla perjantaina 17.2.2023. Palkinnolla tahdotaan kiinnittää huomiota Itämeren tilaan ja palkita taho, joka on tehnyt arvokasta työtä ympäristön hyväksi.

Suomen Messusäätiön 20 000 euron Pelasta Itämeri -palkinnon voi saada henkilö, ryhmä, yhteisö tai yritys, joka on kehittänyt innovaation, ajatusmallin tai keinon, joka vaikut-

taa merien ja vesistöjen ekologisen tilan parantamiseen, tuo Suomelle positiivista imagoa ja josta voi kehittyä kansainvälisestäkin merkittävä tuote tai palvelu. Palkinnon saajaa voi ehdottaa 22.11.2022 - 31.1.2023 välisenä aikana täyttämällä lomakkeen, joka löytyy venemessujen verkkosivuilta: <https://vene.messukeskus.com/pelasta-itameri/>

SPV:n Vuoden parhaat palkittiin

Suomen Purjehdus ja Veneilyn (SPV) perinteiset Vuoden valinnat on tehty. Palkinnot jaettiin lauantaina 19.11. Kalastajatorpalla vietetyssä Veneilygaalassa. Kilpaveilyn Vuoden valinnat palkittiin puolestaan 12.11. Kilpaveilyn gaalassa Villa Haikossa. SPV julkaisee kaikki vuoden valinnat Facebook-sivullaan <https://www.facebook.com/Suomenpurjehdusjaveily> joulukalenterina.

Uusi X-pursi

Tanskalainen X-Yachts kertoo uudistavansa XCruising-mallistonsa ja ensimmäinen vene on Xc 47, joka valmistuu alkuvuonna 2024. Valmistaja luonnehtii venettä "semi-deck saloon" -purreksi, jota voidaan käsitellä pienellä miehistöllä. Vinssit on asennettu kipparin ulottuville ja tärkeimmät säätököydet on vedetty taakse kannen alla piilossa. Levanki on siirretty avotilasta kajuutan katolle. Maahantuoja on Robi Gripenbergin X-Yachts Finland Oy Ab, 040 414 2545, www.x-yachts.fi



Nimitysuutisia

M&H Finland Oy

Nadine Proctor on nimetty 14.2.2022 alkaen M&H Finland Oy:n toimitusjohtajaksi ja jatkaa yrityksen omistajana sukupolvenvaihdoksen kautta.



Vuonna 2021 Nadine aloitti työskentelyn perheytyksessä, mutta kokemusta veneistä ja venealasta on sitä ennen kertynyt isän, Ward Proctorin, seurassa jo pienestä pitäen. Ward Proctor jatkaa yrityksessä Senior Advisorina ja konsulttina.

Lankapaja Oy

Stefan Blomqvist siirtyi eläkkeelle 1.12.2022 alkaen Lankapaja Oy:stä ja hänen tehtäviään NAWA-tuoteryhmän vetäjänä jatkaa **Christian Feodoroff**. Christianin



toimenkuvaan kuuluu myös projektimyyntiä Lankapajassa, yritys tarjoaa laajaa osaamista metallitöiden alihankkijana myös venealalle. Christian jatkaa lisäksi myös yrittäjänä Seaboost Oy:ssä, jonka tuotanto on siirretty Lankapaja Oy:n Nummelan yksikköön.

European Boating Association

Jan Jansson, Suomen Purjehdus ja Veneilyn (SPV), on valittu European Boating Associationin uudeksi puheenjohtajaksi 29.10.2022. Kuopiossa asuva



Jansson on diplomiekonomi, joka on tehnyt työuransa yrittäjänä vastuullisissa tehtävissä teollisuuden parissa. Jan Jansson on ensimmäinen suomalainen, joka on valittu EBA:n puheenjohtajaksi. Vuonna 1982 perustetun European Boating Association (EBA) tavoitteena on edistää vapaa-ajan veneilyä Euroopassa ja tiedottaa veneilijöitä EU:n lainsäädännöstä sekä tuoda veneilijöiden näkemyksiä esille EU:n eri toimielimissä. EBA:n työ kattaa ympäristö-, tekniset- ja sääntelykysymykset sekä erityishankkeet. EBA:an kuuluu kansalliset liitot kattaen 1,5 miljoonaa huviveneilijää sekä 20 miljoona aktiivista osallistujaa.

Finlands största flytande båtutställning

På Flytande **trivs man** och gör affärer!

- Flytande erbjuder nästan 300 bryggplatser för utställningsbåtar, mitt i Finlands största marknadsområde
- Egen brygga och eget temaområde för fiskebåtarna
- Lättöverskådliga utställningsavdelningar också på land, asfalterat underlag
- Högklassiga utställningstält med tak, bakväggar och stängbar framsida
- Skolning och program för publiken
- Tillfälle att provköra utställningsbåtarna



VIKTIGA DATUM

De bästa priserna
den 31 december

Utplaceringen börjar **1.4.2023**

Platsbekräftelserna sänds under **jun**

Platshyran förfaller **17.7.2023**

Beställningarnas förfallodag **31.7.2023**
(person- och kundkortet, hyresmöble)

UTSTÄLLNINGSPLATSERNAS PRIS OCH RABATTERNA	PERIOD 1.11.-31.12.2022
Registrerings- och media-avgift	110 €
Tältavdelning, bas 1 öppen sida (bredd 3 m, djup 4m)	440 € /avdelning
Tältavdelning, hörna 2-3 öppna sidor (bredd 3 m, djup 4m)	520 € /avdelning
Landmonter, ej täckt (småbåtar, trailers, fasta konstruktioner)	30 € /m ²
Landmonter, roddbåtsområde: inga trailers (båtens längd x bredd)	24 € /m ²
Båt, bryggplats (båtens längd x bredd)	32 € /m ²

- Rabatterna på flera båtplatser vid bryggplatserna: 1:e båten -30 %, 4:e båten -40 %, 5:e och därpå -50 %
Båt nr 1 är alltid den största, nr 2 den näst största
- Man kan få plastgolv och matta till tältavdelningarna till ett tilläggspris 156 €/12 m² avdelning (12 m x 4 m)
- Obs! det är förbjudet att hämta egna bilar från bryggplatserna
- Underutställare betalar endast registreringsavgiften som garanterar synligheten i utställningen
- Till priserna tillkommer i kraft varans försäkringskostnad
- Obs! Finnboats medlemsföretag får inte betala platsavgiften på alla utställningsplatser.

OBS! Registreringar eller platsresor ska skickas emot via e-post, sms eller per telefon

upphör
2022!



Anmäl dig!

Eller på adressen
www.uiva.fi



Uiva

FLYTANDE

HELSINGFORS 17.-20.8.2023

FINLANDS STÖRSTA FLYTANDE BÅTUTSTÄLLNING

Info

tel. +358 40 708 9876

uiva@finnboat.fi

Försäljning

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032

jarkko@finnboat.fi

UTSTÄLLNINGSPLOTS:

HSK - Helsingfors Segelklubb rf
Hallonnäs parkväg 1,
00210 Helsingfors

UTSTÄLLNINGSSARRANGÖR:

Båtbranschens
Centralförbund Finnboat rf
Göksgränd 8 A 47, 00500 Helsingfors
Tel. +358 40 708 9876
www.finnboat.fi

uiva.fi



facebook.com/uivaflytande

UTSTÄLLNINGEN ÄR ÖPPEN FÖR PUBLIK TO-FRE KL. 12-20 OCH LÖ-SÖ KL. 10-18

LEDAREN



Kravet på överens- stämmelse betyder säkerhet

Marknadsövervakningsprojektet JAHARP18, som sträcker sig över hela Europa, har avslöjat brister i småbåtars överensstämmelse med kraven. Som enklast är det fråga om bristfälliga ägares handböcker och de allvarligaste bristerna rör båtarnas säkerhet – stabiliteten, flytförmåga och att ta sig ombord igen. För ägarens handbok har vi gjort en uppdaterad anvisning, som man kan införskaffa från förbundets kansli till ett förmånligt medlemspris. Testmetoderna för stabilitet och flytförmåga är inte de bästa möjliga ifall det finns tolkningsmån i dem, och inte ens de anmälda organen som anses tillförlitliga kommer alltid till samma slutsats angående en och samma båt.

CE-märkningen är ett tecken för konsumenten, att produkten är säker. Det här måste man kunna lita på, även om den kändaste förvrängningen av märkningens betydelse är CE – China Export quality. Också mot denna bakgrund är det viktigt, att marknadsövervakarna gör sitt jobb så, att man kan lita på CE-märkningen oberoende av det land där produkten är tillverkad. EU:s direktiv för förenhetligande är en del av den omfattande verksamhetspolitiken, med vilken man strävar till att försäkra sig om att endast säkra och överensstämmande produkter kommer ut på marknaderna. Så att hederliga ekonomiska aktörer drar nytta av jämbördiga verksamhetsförutsättningar. Samtidigt befrämjar man konsumenternas och proffsanvändarnas effektiva beskydd och konkurrenskraftiga interna marknader inom EU.

CE-märkningen är ett tecken för konsumenten, att produkten är säker. Det här måste man kunna lita på, även om den kändaste förvrängningen av märkningens betydelse är CE – China Export quality. Också mot denna bakgrund är det viktigt, att marknadsövervakarna gör sitt jobb så, att man kan lita på CE-märkningen oberoende av det land där produkten är tillverkad. EU:s direktiv för förenhetligande är en del av den omfattande verksamhetspolitiken, med vilken man strävar till att försäkra sig om att endast säkra och överensstämmande produkter kommer ut på marknaderna. Så att hederliga ekonomiska aktörer drar nytta av jämbördiga verksamhetsförutsättningar. Samtidigt befrämjar man konsumenternas och proffsanvändarnas effektiva beskydd och konkurrenskraftiga interna marknader inom EU.

EU:s Safety Gate- webbplats för produktskyddsalarm täcker 16 produktområden, av vilka fritidsbåtarna utgör ett av produktområdena som förorsakat minst skyddsalarm. Av nästan 11 000 produktskyddsalarm berör endast 20 båtar. Som jämförelse berör 5 351 alarm leksaker och 929 alarm personskydd (Personal Protective Equipment). Vi behöver alltså marknadsövervakare och deras resurser måste även säkerställas.

Självständighetsdagen närmar sig då detta skrivs och jag är tacksam för alla de som under kriget och faroåren skötte om, att Finland förblev en självständig stat. För många finländare miste sitt liv alldeles som i dagens Ukraina under samma grannes anfall. Innan den 24 februari var det svårt att föreställa sig att det i Europa ännu finns en så storhetsvansinnig administration, att den skulle påbörja ett anfallskrig mot en grannstat med svepskäl och utan att bry sig om internationella överenskommelser. Världskrigens fador tycks ligga för långt borta i tiden och historien upprepar igen sig själv. Ryssland bombar nu urskillningslöst Ukrainas civila, fabriker och infrastruktur, men Ukraina kan kämpa för sin existens men stöd av väst. Finland är även starkare än tidigare förankrat i väst, det civiliserade Europa är allt mera enhetligt och den ryska administrationens vänner tryter. Låt oss ta hand om Ukraina, för Ukrainas sak är också vår sak.

Jag tackar alla för samarbetet och önskar för egen och förbundets personals del alla Finnboat News-läsare en fridfull jultid och gott nytt år!

FÖRENINGSNYTT

Nya medlemsföretag

Easyboat Oy i Sibbo har anslutit sig till Båtbranschens Varvs- och Serviceförening. Till medlemmar i Finlands Båtindustriförening har styrelsen godkänt företagen EKA Composites Ab, Päijän Boats Oy, Silacraft Oy samt Naviplan Oy.

Förbundets höstmötesdagar i Jeppo

Finnboats och alla medlemsföreningars stadgeenliga höstmöten hölls i Jeppo hos Mirka Oy i Keppo gårds utrymmen 3–4.11. I höstmötesdagarna deltog nästan 80 representanter för medlemsföretagen. Vid de officiella mötena valdes förbundets styrelse samt medlemsföreningarnas styrelser för år 2023 (se sid.4). Medlemsavgifterna 2023 finns på sidan 5.

Värmötesdagen infaller 30.3 och hålls på hotell Rantapuisto i Havsrastböle, Helsingfors.

Lena Mickalsson-Ouru Finnboats 24:e hedersmedlem

Förbundets styrelse har kallat förbundets långvariga anställda Lena Mickalsson-Ouru till 24:e hedersmedlem som erkänsla för exemplarisk arbetsinsats under 38 år, varav fjorton år som förbundets förvaltningschef.

Skolningstillfällen 2023

Båtbranschens Varvs- och Serviceförening förverkligar ett Varvsforum torsdagen 17.1.2023 i Traditionscentrum Kuggom i Lovisa. Deltagaravgiften är 82 €/pers. (+moms) och Dagsprogrammet leds av Petra Bedda från Puunto Oy och av dispaschör Lauri Railas. Anmälningar senast 3.1.2023.

Båtbranschens Handlare och Komponentleverantörer arrangerar ett Handlarforum avsett för företagsledningen den 2.2.2023 i Helsingfors.

Den 20:e Stora servicedagen arrangeras efter corona-mellanåren i samband med Helsingfors båtmässa. Evenemanget är öppet för hela branschen och datum är måndagen 13.2.2023. Närmare uppgifter om programmet och platsen meddelas senare.

Höstutfärd till Österbotten

17 medlemmar i Varvs- och Serviceföreningen besökte under två septemberdagar företag i Jakobstad och Kokkola: Kvarken Marin Service, Baltic Yachts, Nautor, Steelprop Finland, Finnmaster Boats, Sarin's Båtar, Kewatec och Linex-Boat.

UUSI DEFENDER 130
TILAA YHTEISILLE SEIKKAILUILLE.

DEFENDER



Tutustu
www.landrover.fi





VENE  BÅT

Messukeskus
Helsinki

10.–19.2.2023

**Laita päivät
kalenteriin.**

venemessut.fi
facebook.com/venemessut
#venemessut


**finn
boat**

MESSUKESKUS
TURVALLISESTI TAPAHTUMIIN