

# finnboat NEWS

1

2023

## Vene 23 Båt

Yritysesittelyt

**Otto Brandt  
Maritim**





## Vapaa-ajan veneilyn sähköistäminen ei ole ainoa tapa vähentää veneilyn päästöjä



**O**n mielenkiintoista lukea maailmalta otsikoita kuten: "Onko sähköveneilystä tulossa uusi normaali"? Kun perinteinen jenkkivenevalmistaja Four Winns esittelee uuden täyssähköisen H2 bowrider veneen Miamin venemessuilla, voisi näin ehkä luulla. Veneen voimalinjana toimii kanadalaisen Vision Marinen E-Motion 180 sähköperämoottori, joka tarjoaa jopa 230 hv tehoa ja 35 solmun huippunopeuden. Normaalia ei ole veneen hinta eikä se, miten lyhyen ajan sillä pystyy ajamaan plaanissa. Ruotsissakin tunnutaan uskottavan tähän "uuteen normaaliin", kun lukee valtavista investointihankkeista lataus-asemainfrastruktuurin rakentamisesta saaristoon. Miamin venemessuilla innovaatiopalkintokin jaettiin Brunswickin uudelle pienelle Mercury Avator 7.5e sähköperämoottorille.

Maailma kehittyä ja mielestäni tämä on todella hienoa ja suunta on oikea; syntyy uusia tapoja vähentää huviveneilyn päästöjä. On kuitenkin ymmärrettävä huviveneilyn erityispiirteet ja erot autoiluun. EU komissio pyrkii kääntämään tieliikennettä vauhdilla sähköön ja jo reilun kymmenen vuoden päähän on asetettu kielto myydä uusia fossiililla polttoaineilla toimivia autoja. Moottoriveneily ei ole verrannollinen henkilöautoiluun, joten sitä ei ole kovin yksinkertaista

käyttää sähköön kuin muutamissa segmenteissä. Nopeat moottoriveneet vaativat aivan eri määrän energiaa kuin autot, jotka jopa keräävät energiaa matkaa tehdessään. Moottoriveneen liikuttaminen vaatii, että kaasua painetaan koko ajan - vähän kuin autolla ajettaisiin vain ylös vuoristotietä. Mielestäni tuntuu absurdilta miettiä, miten esim. yli 30 jalokainen plaanaava matkavene voitaisiin tulevaisuudessa liikuttaa akkuihin varustoidulla energialla. Akkujen paino, hinta ja pieni energiamäärä ei mahdollista tätä järkevästi. Vai miltä kuulostaa 20 merimailin latausväli 100 000 € akuilla? Moottoriveneilyn päästöjen vähentämisessä paljon tehokkaampi ratkaisu olisi hyödyntää uusiutuvien polttoaineiden olemassa olevaa teknologiaa (HVO). Uusiutuvaa dieseliä on tänä päivänä jo saatavilla ja siihen siirtymällä CO2 päästöt vähenevät 90 %. Hidasteena on sen kalliimpi hinta. Tähän pystyisi löytämään nopeastikin ratkaisun. Jos päättäjät ohjaisivat polttoaineerotuksen muutoksilla HVO:n vähintään saman hintaiseksi fossiilisen dieselin kanssa, voisivat kaikki veneasemat siirtyä myymään uusiutuvaa HVO:ta fossiilisen dieselin sijaan ja näin kaikkien dieselmoottoriveneiden päästöt vähenisivät 90 %. Ruotsi on saanut EU:lta poikkeusluvan uusiutuvien polttoaineiden verovapaudelle, minkä avulla hinnat pysyvät kuluttajille

järkevämmällä tasolla. Miksi Suomessa ei ole toimittu samalla tavalla? Pidetäänkö verokertymää sittenkin päästövähennyksiä tärkeämpänä?

Suomessa arvioidaan olevan käytössä yli 100 000 vanhan teknologian 2-tahti perämoottoria, jotka tuottavat jopa 90 % veneilyn päästöistä. Vaikka vapaa-ajan veneilyn hiilidioksidipäästöt vastaavat vain 2 % Suomen liikennepäästöistä miksi emme edistä siirtymää puhtaampien 4-tahti moottorien suuntaan esimerkiksi romutuspalkkioiden avulla. Jos vielä puhtaamman alkyalaattibensiinin käyttö yleistyisi, saavuttaisimme suuria päästövähennyksiä. Pienet 2-tahti moottorit olisi myös mahdollista korvata sähköperämootoreilla.

Biokaasua on olemassa, uusiutuvaa bensiiniä on tulossa, synteettisten polttoaineiden kehitys etenee vauhdilla, kuten myös vetyteknologia ja polttokennot. Mielestäni on tärkeä ymmärtää mitä kaikkea tämä tulee mahdollistamaan tulevaisuudessa. Kannatan ehdottomasti veneilynkin tavoitteellista muuttamista vähäpäästöisemmäksi, mutta se voi tapahtua monin eri tavoin. Tärkeintä on vastuullisuus ja suunta kohti pienempiä päästöjä ja erityisesti se, että lainsäätäjät eivät lukitsisi tulevaisuutta yhden teknologian varaan.

Fredrik Ekroos  
Juva Shipping Oy



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

### Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf  
Käenkuja 8 A 47  
FI-00500 Helsinki  
www.finnboat.fi

### Päätoimittaja/Chefredaktör

Jarkko Pajusalo (Finnboat), jarkko@finnboat.fi

### Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Tiina Krooks, tiina@finnboat.fi  
Katri Koskinen, katri@finnboat.fi  
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi

Toimituksen osoite kuten edellä  
Redaktionens adress som ovan

### Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén  
Stuvunäsintie 135-22, 01120 Västerskog  
Puh./Tel. 0500 459 836

### Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino Oy, Kerava  
Painos/Upplaga 800 kpl/st

### Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2023, vko/v. 38, aineisto/material 1.9.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

### Kansikuva/Pämbild

Kari Wilén



Jarkko Pajusalo

## P Ä Ä K I R J O I T U S

### Back In Time - Takaisin tapahtumiin

Ei tarvitse palata tulevaisuuteen nähdäkseen, että venealan voima on yhteisissä tapahtumissa. Suomalaiset venevalmistajat pääsivät takaisin Düsseldorfin venemessuille näyttävällä panostuksella hallissa 4. Suomen venealan brändi maailmalla on pitkäjänteisen vientityön ansiosta hyvin tunnettu, mutta veneilymaana Suomi loisti valitettavasti jälleen poissaolollaan. Retki- ja matkaveneily tuo saaristoon jo nykyisellään elinvoimaa ja miljardiluokan tulot, joten potentiaalia olisi. Milloin matkailuala herää?

Tammikuussa jäsenkunnalta otettu Venealan suhdannebarometri näytti vielä ennen venemessuja optimistiselta – poikkeuksellisen vahvojen kasvuvuosien jälkeenkin lähes puolet jäsenkunnasta uskoo liikevaihdon pysyvän edellisvuoden tasolla, kolmasosa näkee kasvua ja vain neljäsosa ennustaa liikevaihdon pienenevän. Kun Messukeskuksen ovet perjantaina 10.2. avautuivat, niin kevät käynnistyi, venekansa valloitti Messukeskuksen ja optimismille löytyi perusteet kaupankäynnin merkeissä. Helsingin Venemessut keräsi 64 000 tyytyväistä veneilijää Messukeskukseen. Venemessuille tultiin löytämään ideoita ja inspiraatiota tulevaan veneilykauteen, viettämään aikaa, tekemään ostoksia ja tutustumaan uutuuksiin. Kävijätutkimuksen vastauksissa näkyy venemessujen vahva yhteisöllisyys, joka tuo veneilijät messuille kerta toisensa jälkeen. Kävijöistä huikeat 95 % oli tyytyväisiä venemessujen tarjontaan. Uusien kävijöiden määrä oli kasvussa ja kävijöistä 21 % oli ensimmäistä kertaa Helsingin Venemessuilla. Verrattuna vuoden 2020 kyselyyn ensimmäistä kertaa messuilla vierailneiden määrä oli kasvanut peräti yhdeksällä prosentilla, mikä osoittaa, että uudet veneilijät ja veneilystä haaveilevatkin ovat löytäneet Pohjois-Euroopan parhaat venemessut.

Koronataujan jälkeen pääsemme taas toteuttamaan myös muita yhteisiä tilaisuuksia. Jäsenkunnan yhteiset foorumit osoittivat voimansa kohtaamispaikkoina, joissa alan ammattilaisten asiantuntemus kasvaa. Tammi-helmikuun vaihteessa järjestetyt, alan johdolle suunnatut Telakkafoorumi ja Kauppafoorumi saivat kaikkien aikojen parhaat palautteet osallistujilta ja Helsingin Venemessujen yhteydessä järjestetty Venealan 20. Suuri Korjaamopäivä oli menestys ja keräsi paikalle yli 120 venealan ja venevakuutusten ammattilaista. Nämäkin tapahtumat ovat löytäneet kohderyhmänsä ja vakiinnuttaneet paikkansa venealan vuosikellossa.

Tästä on mukava jatkaa alkavaa veneilykautta kohti Finnboatin ja jäsenyhdistysten kevätkokouksia, toukokuuisia koeajopäiviä ja veneiden vesillelaskuja.

Ledaren på svenska, se sid. 30



|  |    |
|--|----|
| boot Düsseldorf 2023 – vakuuttava paluu halleihin    | 6  |
| EBI: News from Brussels                              | 8  |
| Yritysesittely: Oy Maritim Ab                        | 9  |
| Vene 23 Båt – tyytyväisiä kävijöitä ja kauppiaita    | 10 |
| 20. Suuri Korjaamopäivä Messukeskuksessa             | 14 |
| Lakiasiantaimisto Legimia jäsenten avuksi            | 15 |
| Litiumakkuasennusten standardointi etenee vähitellen | 18 |
| Yritysesittely: Oy Otti Brandt Ab                    | 20 |
| Vesillä on vilskettä ensi kesänä                     | 22 |
| Venealan Kauppafoorumi ja Telakkafoorumi             | 26 |

### PALSTAT

|                                 |    |
|---------------------------------|----|
| Peräaallot                      | 2  |
| Pääkirjoitus                    | 3  |
| Järjestöasiaa                   | 4  |
| Uutiset                         | 23 |
| Venenäyttelyt 2023              | 25 |
| Kansainvälinen lehdistöseuranta | 27 |
| Ledaren, svensk resumé          | 30 |

Koonnut: Tiina Krooks

## Uusia jäsenyrityksiä

Suomen Veneteollisuusyhdistys ry:n johtokunta on hyväksynyt jäseniksi Oy Scripo Ab:n (Red Sky Yachts) ja Valkama Watercrafts Oy:n

Siirtyminen vihreään veneilyyn alkaa Valkamasta – valmistaudu kestävään, päästöttömään, äänettömään ja nautinnolliseen veneilyyn! Lisätietoja yrityksestä ja Valkama ONE veneestä nettisivuilta: <https://valkama.com/>

Red Sky Yachts on ainutlaatuinen yhdistelmä sukupolvien mittaista tinkimättömän käsityötaidon perinnettä, innovatiivista muotoilua ja klassista esteettistä lähestymistapaa. Lisäksi yritys tarjoaa kattavan valikoiman huolto- ja korjauspalveluja eri kokoisille ja tyyppisille veneille Kotkassa sijaitsevalla modernilla telakallaan. Lisätietoja yrityksestä: [www.redskyyachts.com](http://www.redskyyachts.com)

Venealan Kauppiaat ja Osatoimittajat ry:n johtokunta on hyväksynyt jäseniksi Comstedt Finland Oy:n, Mirka Oy:n sekä Widni Oy:n

Comstedt Finland Oy kuuluu Jan Comstedt Ab -konserniin, joka maahantuo, myy ja huoltaa kansainvälisesti tunnettuja venejä kalastuselektronikan tuotemerkkejä sekä muita teknisiä veneily- ja venesähkötuotteita kaikissa Pohjoismaissa. Lisätietoja yrityksestä nettisivuilta: <https://www.comstedt.fi>

Mirka Oy on kehittänyt urauurtavaa pinnanviimeistelyä jo 80 vuoden ajan. Yritys on kansainvälinen hiomateknologian ja innovaatioiden edelläkävijäksi, joka tarjoaa kattavan tuote- ja laitevalikoiman myös veneteollisuuden ja venealan tarpeisiin. Lisätietoja yrityksestä nettisivuilta: <https://www.mirka.com/>

Widni Oy on ruotsalaiseen Axel Johnson-konserniin kuuluva, joustavasti palveleva tekninen tukkuliike. Yritys tarjoaa tuotteiden lisäksi suunnittelua, neuvontaa ja koulutusta, työmenetelmäohjausta, järjestelmätoimituksia, teknistä tuotetukea sekä huolto- ja varaosapalveluja. Lisätietoja yrityksestä nettisivuilta: <https://www.widni.fi/>

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistys ry:n johtokunta on hyväksynyt jäseneksi Finnish Marine Average Service Ab:n. Yritys on perustettu vuonna 2020 ja sen



toimialana on riskin- ja vahingonarviointi. Toimitusjohtajana toimii Martin Jansson. Yrityksellä ei toistaiseksi ole nettisivuja.

## Juhlan aihetta

Safire-Lämmittimet juhlii 25-vuotiaasta taivaltaan ja on jatkossa Safire-Lämmitin Oy. Nimenvaihdoksen tarkoituksena on vahvistaa brändiä ja selkeyttää markkinoinnista informaatiota, aiemmin käytössä ollut SF-Lämmitin Oy jää aputoiminimeksi. 25-vuotista huikkea taivalta juhliitaan koko vuoden! Lisätietoja: <https://www.safire.fi/> CEO Kari Rouvali, [kari.rouvali@safire.fi](mailto:kari.rouvali@safire.fi)



## Suomalaisyritys Skipperi keräsi 7 miljoonan euron rahoituksen

Veneen omistaminen ja säilyttäminen on usein liian kallista, eivätkä monet siksi pääse nauttimaan veneilystä niin usein kuin haluaisivat. Skipperi haluaa tehdä veneilystä helppoa, edullista ja vaivatonta ja tarjoaa kaksi erilaista palvelua, joiden avulla yhä useampi pääsee vesille turvallisesti; Skipperi Fleet ja Skipperi Rent.

Yamaha Motorin johtaman rahoituskierroksen avulla Skipperi laajentaa yhteiskäyt-

tövenepalvelunsa toimintaa Yhdysvaltoihin ja Australiaan. Vuonna 2017 perustettu Skipperi on kerännyt yhteensä 12,6 miljoonaa euroa rahoitusta ja toimii tällä hetkellä yli 40 lokaatiossa Suomessa, Ruotsissa, Norjassa, Tanskassa, Uudessa-Seelannissa ja Kanadassa. Lisätietoja: <https://www.skipperi.fi/> CMO Jussi Koskinen - [jussi@skipperi.fi](mailto:jussi@skipperi.fi)

## Mercury Marine lanseeraa uuden ammattikäyttöön tarkoitetun perämoottorin

Brunswick Corporationiin kuuluva Mercury Marine esitteli 5.7L V10 350 hv SeaPro™ -perämoottorin Miamin kansainvälisessä venenäyttelyssä. Tämä ammattikäyttöön suunniteltu perämoottori yhdistää Mercuryn upouuden V10-perämoottorin uusimmat innovaatiot ja edistyneen teknologian suorituskykyyn, kestävyyteen ja luotettavuuteen; ominaisuuksiin, joita asiakkaat ovat tottuneet odottamaan SeaPro -tuotemerkiltä. V10 SeaPro -perämoottori on saatavilla vuoden 2023 toisella neljänneksellä. Lisäksi Mercury Marine esitteli myös edistyneen sähköisen ohjauslaitteiston. Järjestelmä hyödyntää hydraulikan sijaan kompaktia sähköisen ohjauksen vipua, mikä vapauttaa tilaa veneessä ja tarjoaa lisäksi siistimmät peräpeilin kytkennät.

## Buster, Yamarin ja Cross lipuvat virtuaalimaailmaan

Busterin, Crossin ja Yamarinin koko venemallistoon voi nyt tutustua uudessa

virtuaaliympäristössä. Suomalaisen venevalmistajan Inhan Tehtaiden digitaalisessa venemaailmassa on esillä yli 40 moottorivenettä, joihin tutustuminen on mahdollista, milloin ja mistä tahansa tietokoneella, kännykällä tai virtuaalilaseilla. Veneitä voi tarkastella 360 asteen näkymässä pyörittäen kaikista suunnista, sekä ulkoa että sisältä. Lisätietoja: Myynti- ja markkinointijohtaja Artturi Niittynen, +358 40 843 6988, [artturi.niittynen@busterboats.com](mailto:artturi.niittynen@busterboats.com)

### Savonlinnalainen Oy Esmarin Composites Ltd on Etelä-Savon vuoden yritys 2022

Etelä-Savon yrittäjien, Etelä-Savon kauppakamarin, Etelä-Savon maakuntaliiton sekä Finnveran ja Fennian edustajista koostuva raati on valinnut Oy Esmarin Composites Ltd:n maakunnalliseksi Vuoden 2022 yritykseksi. Valintaraati painotti valinnassaan yrityksen kansainvälisyyttä ja vientiä, onnistunutta sukupolvenvaihdosta, erityisosamista sekä määrätietoista investointistrategiaa. Tunnettuna veneenrakentajana

## Finnboatin 2023 tulevat tapahtumat

|                               |           |                               |
|-------------------------------|-----------|-------------------------------|
| Kevätkokous                   | 30.3.     | hotelli Rantapuisto, Helsinki |
| Suomiveneilee.fi koeajopäivät | 12.–13.5. | Lauttasaari, Helsinki         |
| Finnboat Floating Show        | 12.–16.2. | Nauvo                         |
| Uiva Flytande venenäyttely    | 17.–20.8. | Lauttasaari, Helsinki         |
| Syyskokous                    | 3.11.     | Turku                         |

aloittanut yhtiö on pysynyt kehityksen aaltonharjalla muuntautuen markkinatilanteen mukaisesti.

### Omistajan Käsikirja veneenvalmistajille nyt tilattavissa!

Huvivenedirektiivi 2013/53/EU edellyttää, että veneen mukana toimitetaan omistajan käsikirja. Käsikirjassa on annettava tiedot, jotka ovat tarpeen veneen ja sen laitteiden ja järjestelmien turvallisen käytön kannalta.

Uusi, päivitetty versio käsikirjallista on nyt tilattavissa. Hinta Finnboatin jäsenyrityksille on 200€ ja ei-jäsenille 500€. Hintoihin lisätään voimassaoleva

arvonlisävero. Huom! Hintaan sisältyy Käsikirjan kaikki kieliversiot (suomi, ruotsi, englanti).

Käsikirjan tilaus nettilomakkeella: [https://q.surveypal.com/TIL AUS-omistajan\\_kasikirja/language-selection](https://q.surveypal.com/TIL AUS-omistajan_kasikirja/language-selection) Lisätiedot [info@finnboat.fi](mailto:info@finnboat.fi)

### 6. Finnboat Friends Golf Event

Seuraava kisa järjestetään pääkaupunkiseudulla elo-syyskuun vaihteessa 2023. Jos olet venealalla tai sitä lähellä olevalla toimialalla oleva golfin harrastaja, liity postilistallemme ja tule mukaan tähän jo perinteiseen tapahtumaan. Liittyminen käy helposti lähettämällä sähköposti osoitteeseen [jouko@huju.fi](mailto:jouko@huju.fi)

# SUURI SUOMIVENEILEE.FI VENEIDEN KOEAJOTAPAHTUMA HELSINKI / LAUTTASAARI / 12-13.5.2023

TULE, TESTAA JA TUTUSTU VENEILYYN

Veneentekijäntien laitureilla, Lauttasaarella, on testattavissa erilaisia veneitä pienistä perämootoriveneistä aina suuriin matkaveneisiin.

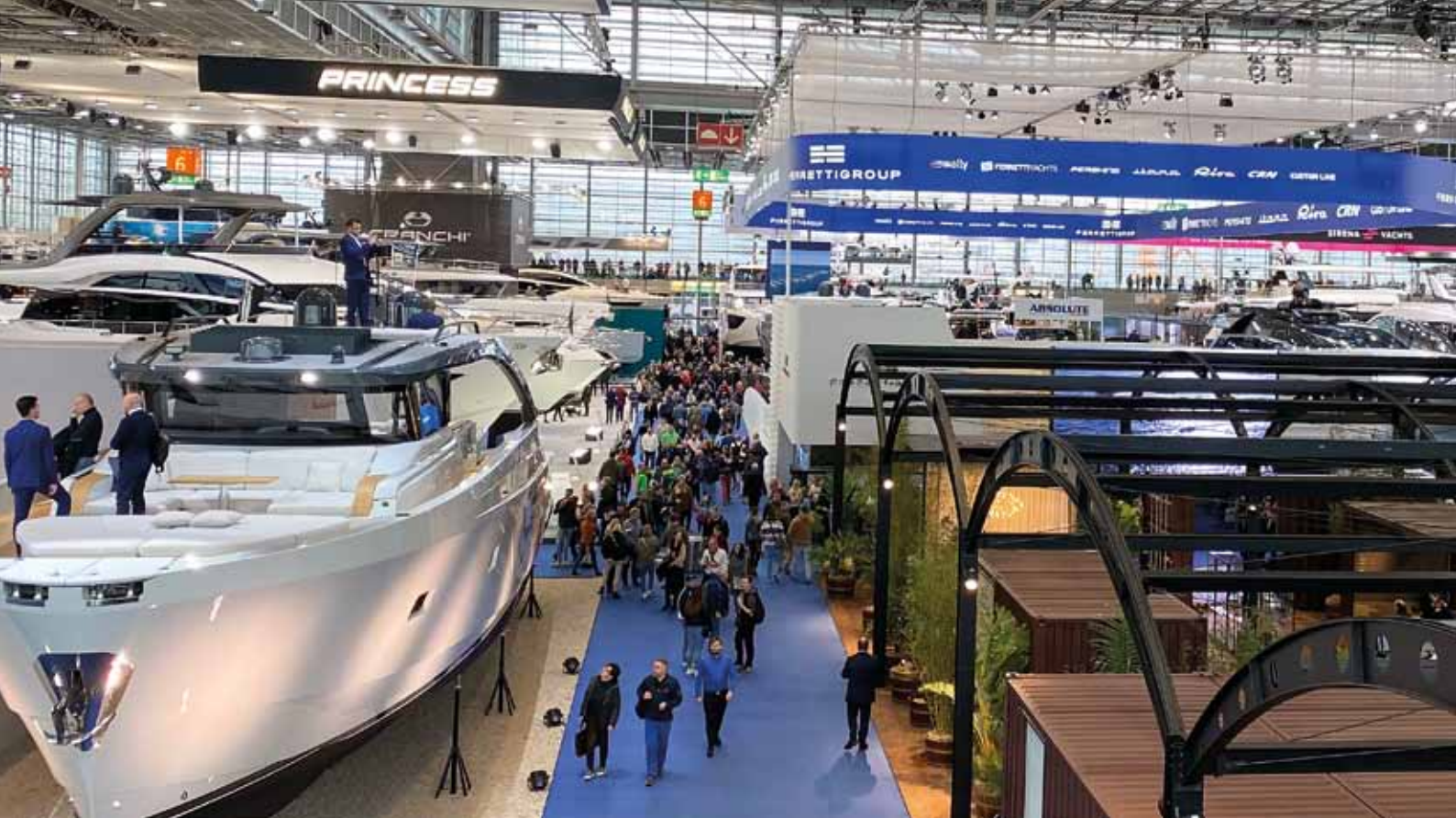
Katso lisää [www.suomiveneilee.fi](http://www.suomiveneilee.fi)

Tapahtuman järjestää  
yhteistyössä:



ABOVE & BEYOND





# boot Düsseldorf 2023

– vakuuttava paluu halleihin

**T**ämänhetkisistä maailman- ja ta-  
loustilanteista huolimatta mes-  
sut onnistuivat järjestäjien mie-  
lestä jopa yli odotusten ja messujen  
kansainvälinen vetovoima on edelleen  
vahva. Näyttelyhalleissa oli kattavasti  
esillä moottoriveneitä, luksushuvive-  
neitä sekä purjeveneitä. Veneiden li-  
säksi useista eri halleista löytyi mm.  
sukellusvarusteisiin, vesiurheiluun  
ja lomamatkailuun erikoistuneita  
näytteilleasettajia. Halleissa oli myös  
paljon toimintapisteitä, joissa pääsi  
ohjatusti testaamaan erilaisia laitteita  
ja tuotteita.

## Suomalainen veneteollisuus messuilla

Tänä vuonna Finnboatin organisoimalle yhteisosastolle hallissa 4 osallistui Finnboatin lisäksi seitsemän yritystä; AMT-Veneet Oy, Oy Botnia Marin Ab, Inhan Tehtaat Oy, Oy Sarins Båtar Ab, Finnmaster Oy, Linex-Boat Oy sekä Quarken Boats Oy. Lisäksi jäsenyrityksistä Axopar Boatsilla ja XO Boatsilla oli omat näyttävät

**Düsseldorfin vene- ja vesiurheilualan messut palasivat tammikuussa kolmen vuoden pandemiatauon jälkeen näyttävästi. Näytteilleasettajat täyttivät hallit ja kuluttajat saapuivat paikalle sankoin joukoin koko yhdeksän päivää kestävien messujen ajan. Vene-esittelyissä ja erilaisissa aktiviteettihalleissa näkyi, että sosiaalista kanssakäymistä ja messukohtauksia oli selvästi kaivattu.**

Teksti: Tiina Krooks  
Kuvat: Katri Koskinen

osastonsa yhteisosaston välittömässä läheisyydessä.

Suomalainen veneteollisuus oli siis erittäin näyttävästi esillä pitkän messutauon jälkeen ja se herätti ansaitusti koko hallissa sekä ihailua että ihmetystä, niin muissa näytteilleasettajissa

kuin myös messuvieraissa. Huomionarvoista on myös se, että suomalaisten yritysten yli kahdentuhannen neliön yhteisosasto oli koko näyttelyn suurin yhteisosasto.

Quarken Boats osallistui ensimmäistä kertaa Düsseldorfin messuille ja tavoitteena oli esitellä veneitä kuluttajille, mutta myös ennen kaikkea jälleenmyyjille Euroopassa, joista jälkimmäinen tavoite täyttyikin yli odotusten. Yritys sopi messuilla jälleenmyyntisopimuksia Eurooppaan sekä lisäksi myös muualle maailmaan.

”Olemme varmuudella mukana myös vuonna 2024 ja pyrimme esittelemään silloin jälleen jotain uutta”, toimitusjohtaja Antero Sundberg lupaa.

## Suomalainen matkailuala loisti poissaolollaan

Siinä missä veneteollisuus liehutti Suomen lippuja vahvalla edustuksella paikan päällä, on suomalaisilla matkailualan yrityksillä puolestaan nämä messut vielä kokonaan hyö-





Aquador 300 HT

dyntämättä. Yksi kokonainen halli oli perinteisesti täynnä matkailu- ja charteryrittäjiä ympäri maailmaa, mutta mukana ei ollut yhtään yritystä Suomesta. Nämä messut olisivat oiva paikka lisätä Suomen tunnettuutta ja vahvistaa matkailullista mielikuvaa; meillä on tarjolla tuhansia houkuttelevia kohteita ja toimijoita sekä ainutlaatuinen, monipuolinen luonto. Näilläkin messuilla ne olisivat olleet ohittamattomia myyntivaltteja.

Finnboatin osastolla käyneitä messuvieraita kiinnosti erityisesti saksankielinen esite, jonka saimme Visit Finlandilta jaettavaksi. Moni kävijöistä oli jo matkaillut aiemmin Suomessa, ja he etsivätkin nyt uusia kohteita sekä tekemistä. Alueista erityisesti kiinnostivat perinteisen Lapin sijaan Järvi- ja Itä-Suomi. Kävijät kyselivät mökkien ja veneiden vuokrausmahdollisuuksista sekä mahdollisuutta yhdistellä eri kohteita ja liikkumista vuokra-autoilla niiden välillä. Nämä messut olisivat oiva kansainvälinen ti-

## boot 23 numeroina:

- 9 messupäivää
- 16 näyttelyhallia (220 000 neliometriä)
- 237 000 rekisteröityä vierailua (yli 100 maasta)
- 1 500 näytteilleasettajaa (49 eri maasta)
- boot Düsseldorf järjestetään seuraavan kerran 20.-28.1.2024



Targa 46



DFNDR 9



Quarken 27

laisuus olla kertomassa, kuinka paljon meiltä löytyy loistavia matkailupalveluja. Nähtäväksi jää mikä matkailualan yritys avaa pelin ja tulee ensi vuoden messuille mukaan.

## Suomalaisten yritysten sometunnelmia

Kansainvälistä messutunnelmaa pystyi seuramaan ensimmäistä kertaa lähes reaaliajassa Instagram-tilillämme @suomiveneilee.fi, kun julkaisimme videoita messutunnelmista ja jaoimme jäsenkuntamme omia julkaisuja. Videot näyttivät herättävän kiinnostusta, sillä ne keräsivät yhteensä lähes 2 000 näyttökertaa. Myös @suomiveneilee.fi tilillämme uudelleenjulkaistut jäsenkuntamme omat postaukset keräsivät parhaimmillaan lähes 1 000 näyttökertaa.

Sosiaalisen median julkaisumme painottuivat viimeiseen viiteen messupäivään. Eriyisesti perjantaina 27.1. ja lauantaina 28.1. halleissa oli vauhdikas tunnelma. Torstaina ja perjantaina vieraili useita koululaisryhmiä, jotka pääsivät kokeilemaan muun muassa kanootilla melomis-

ta. Nuorimpia messuvierailijoita taas näytti eniten kiinnostavan sukellusesitykset ja purjeverneet.

Jaamme jäsenkuntamme somejulkaisuja myös messuilla, kunhan julkaisuissa on käytetty avainsanaa #suomiveneilee.

## Motor Boat Awards - Britti-media palkitsi suomalaisveneitä

Englantilainen Motor Boat & Yachting -lehti valitsee vuoden aikana testatusta veneistä parhaat ja Motor Boat Awards voittajat julkistettiin Düsseldorfin venemessujen aikana. Tänä vuonna veneluokkia oli kymmenen ja niissä yhteensä 37 finalistia.

Suomalaisvalmistajien malleista finalisteiksi pääsi kolme; enintään 30-jalkaisten huviveneiden (Sportboats up to 30ft) luokassa Quarken 27 T-Top sekä elämysveneiden (Adventure Boats) luokassa XO DFNDR 9 ja Axopar 45 XC Cross Cabin. Kaikki suomalaiset finalistit menestyivätkin mainiosti, sillä Quarken ja XO voittivat omat luokkansa ja Axoparillekin myönnettiin "Highly commended"-kunniamaininta.

# News from Brussels

## EU institution calls for new maritime industrial strategy with recreational boating focus

The European Economic and Social Committee (EESC) adopted an opinion calling for an industrial strategy for the maritime sector at EU level. The EESC is an official consultative body of the EU made up of representatives of workers' and employers' organisations and other interest groups. It delivers opinions to the European Commission, the Council of the EU and the European Parliament.

The final opinion points to the key role of the recreational boating industry within the larger maritime industry and need for dedicated support measures. The strategy highlights 3 main areas: market access and conditions; employment and skills, access to finance and research and development and innovation. EBI successfully tabled several amendments, which indicate that the recreational boating industry remains fundamentally #MadeInEurope.

### EBI joins Committee developing standard for Life Cycle Analysis

The International EPD System is developing the first-ever international standard for Life Cycle Analysis (LCA), the so-called Product Category Rules (PCR), for the boating industry. It will cover all recreational boats, from small craft to large yachts, as well as certain types of commercial vessels. LCA is a method used to evaluate the environmental impact of a product through its life cycle encompassing extraction and processing of the raw materials, manufacturing, distribution, use, recycling, and final disposal. It can be used to provide information to designers, manufacturers, and customers on the environmental impact, as well as analyse where impact can be reduced cost-efficiently.



Philip Easthill, EBI

The next version of the PCR will be published in the coming months, which EBI has been involved in to ensure its practicality and use by the industry. For the next revision and with the aim to further improve the standard, EBI has successfully applied for membership of the Committee developing the standard to increase its involvement.

### Public-private partnership on alternative fuels

EBI is a member of the Renewable and Low-Carbon Fuels Value Chain Industrial Alliance, a public-private partnership led by the European Commission. The aim of the Alliance is to ensure that aviation and waterborne transport have sufficient access to renewable and low carbon fuels. For the boating sector, this is a key solution to reduce CO2 emissions from the existing boat fleet as well as for new boats. EBI is now represented at the Roundtable for waterborne transport by Fredrik Ekroos, CEO of Seapoint/Juva Shipping who was nominated by Finnboat. The Roundtable will look at technical, operational, and economic issues to advance the availability of alternative fuel for the entire waterborne sector. The Roundtable will discuss all types of alternative fuels including hydrogen, hydrogen derivatives, biofuels and synthetic fuels, while assessing the feasibility of their utilisation.

### EBI brings together industry and politics with successful events at boot Düsseldorf

EBI, as the official content partner of boot Düsseldorf, organised two high-level events in January. They both drew significant attention and led the discussions on key subjects for the industry. The first edition of blue innovation dock (bid) brought together more than 110 high-level speakers to discuss all aspects of sustainability and innovation in the sector. A large number of policymakers from the EU institutions, which are involved in the regulation for the industry, spoke at the event.

The topic of the International Breakfast Meeting (IBM) was the shortage of skilled labour in the sector. Almost 200 people came together to hear what speakers from the industry, associations and the European Commission had to say, which included not only a comprehensive overview of the situation, but also the solutions that are being implemented.

All sessions of the Blue Innovation Dock and Breakfast Meeting were recorded can be found on the website of boot Düsseldorf (under Trade Visitors).

### About EBI

European Boating Industry - EBI represents the recreational boating and nautical tourism industry in Europe. EBI is made up of the national associations representing the recreational boating industry, in addition to several individual organisations as sustaining members. EBI's mission is to advance and represent a sustainable boating and nautical tourism industry #MadeInEurope. More information about EBI can be found on [europeanboatingindustry.eu](http://europeanboatingindustry.eu).





# Yli sata vuotta venetarvikealalla

Teksti ja kuvat: Kari Wilén



**Venetarvikkeista puhuttaessa, on Oy Maritim Ab yksi alan ikoneista. Nyt vuonna 1912 lähinnä venetarvikekauppana aloittaneen yrityksen liiketoiminta keskittyy tukkukauppaan.**

Yrityksen pitkään historiaan mahtuu monta eri vaihetta. Mannerheimintieltä alkuperäisyhtiö Finska Yachtförmedlingsbyrån muutti 1915 Etelärantaan ja vuonna 1918 nimeksi tuli Oy Maritim Ab. Aluksi pääliiketoiminta oli välittää ja myydä veneitä. Koska purjehdus oli Suomessa voimakkaassa kasvussa, ryhtyi yritys tuomaan maahan veneilytarvikkeita. Vuonna 1929 alkoi Evinrude-perämoottoreiden maahantuonti ja niitä myytiin yli 50 000 kappaletta suomalaisille veneilijöille.

Yritys on toiminut aluksi venevalmistajana ja myöhemmin venemaahantuojana. Merkittäviä brändejä olivat Storö, Windy, Draco ja Boston Whaler. Maahantuonti lopetettiin vuonna 2006, jotta ei kilpailtaisi tärkeimpien asiakasryhmien, eli lähinnä veneteollisuuden kanssa, ja keskityttiin venetarvikkeisiin.

Vuonna 1960 Maritim muutti Etelärannasta Lauttasaareen ja neljä

vuotta myöhemmin Veneentekijäntien varteen valmistui uusi toimisto ja varastorakennus, jonne toiminta siirtyi ja aallonmurtajan myötä yritys sai suojaosan sataman. Vuodesta 1966 lähtien yritys on kuulunut Etola-yhtiöihin ja palkkalistoilla on nyt 38 henkeä.

## Tukkukauppaa

Maritimilla oli aikaisemmin kolme veneilytarvikemyymälää; ensimmäinen Etelärannassa ja seuraavat Herttoniemessä ja Lauttasaaressa. Veneentekijäntien myymälä on palvellut veneilyväkeä viime vuodenvaihteeseen saakka.

- Viime syksynä teimme strategisen päätöksen keskittyä tukkukauppaan, yritystä vuodesta 2010 johtanut Kim Tigerstedt kertoo. Venetarvikkeiden vähittäismyynti vastasi liikevaihdostamme noin 8 prosenttia ja viime vuoden joulukuussa luovuimme MaritimShops-myymälästämme. Mariti-



Toimitusjohtaja Kim Tigerstedt

min tuotteita saa kuitenkin edelleen noin 400 eri jälleenmyyjältä ympäri Suomea sekä Puolassa ja Baltian maissa. Omasta verkkokaupastamme veneilijät voivat hankkia myös tuotteitamme.

- Meillä on yli 300 tavarantoimittajaa ympäri maailman, Tigerstedt jatkaa. Tuotevalikoimamme on erittäin laaja ja siihen kuuluvat mm. Lewmarin ja Bartonin purjevenehelat, sähkö- ja elektroniikkatarvikkeet, köydet, vesiturheilu ja tärkeänä osa-alueena turvallisuusvarusteet. Lauttasaaressa myymme ja huollamme pelastuslauttoja ja henkilökohtaisista turvavarusteistamme Crewsaver ja Marinpool ovat tärkeitä brändejä. Myös erilaiset sisustustuotteet kuuluvat tuotevalikoimaamme.

Tukkupuolelle on myös kehitetty edistyksellinen verkkokauppa-alusta Maritim.fi B2B-kauppa. Kim Tigerstedtin mukaan tulevaisuus näyttää lupaavalta, koska suomalaisella veneteollisuudella menee hyvin. Maritim toimittaa tarvikkeita myös Puolaan, jossa veneenvalmistus pitkään on ollut kasvu-uralla, kuten myös Viroon ja siellä etenkin Saarenmaalle.

- Myymme tarvikkeita jopa tuuli-voimateollisuudelle, Tigerstedt paljastaa. Vientimme Ruotsiin ja Tanskaan on suurempi kuin tuontimme näistä maista.

Maaliskuussa 2023 Lauttasaaren myymälän vapautuneissa tiloissa avaa Maritim jälleenmyyjänäkin toimiva venetarvikekauppa Marinekauppa.com. Tilaa on yli 1000 neliötä ja yrityksen tavoitteena on kehittää siitä megastore-tyyppinen myymälä.





Helmikuussa palattiin koronan jälkeiseen normaaliin päiväjärjestykseen, eli Messukeskuksessa järjestettiin onnistuneet venemessut. Kokonaan alakertaan tiivistetty näyttelyala nosti tunnelmaa ja messuvieraita oli pitkän tauon jälkeen kiitettävästi.

Teksti: Kari Wilén (koostettu eri lähteistä)  
Kuvat: Kari Wilén

# Tyytyväisiä kävijöitä ja kaup



**K**ahden vuoden tauon jälkeen helmikuun venemessuilla oli taas säpinää, tunnelmaa ja paljon katsottavaa. Etenkin moottorivenepuolella oli runsaasti uutuusia ja niiden joukosta valittiin jo 24. kerran Messujen veneet kolmessa eri kategoriassa. Venelehtien toimittajista koostuva esiraati, johon tällä kertaa kuului myös kaksi päätoimittajaa naapurimaista (Lars-Åke Redeen/Båtliv, Atle Knutsen/Båtmagasinet) esitti ensin ehdolle kolme venettä per kategoria, joista raati valitsi Messujen avoveneeksi Terhi 390:n, retki- ja yhteysveneeksi Quarken 27:n ja matkaveneeksi Grandezza 30 CA:n. Muita

mielenkiintoisia uutuusia olivat esimerkiksi AMT 240 DC, XO DFNDR 8 ja Nimbus C11.

Oheisohjelmaa riitti kuten aikaisemminkin. Etenkin yksinpurjehtija Tapio Lehtisen esitykset Asteria-veneen uppoamisesta keräsivät purjehdussataman lavan äärelle ennätysyleisön. Samalla lavalla esiintyi myös suosittu Kari "Ruffe" Nurmi ja palkittiin Watec Consulting Oy Messusäätiön Pelasta Itämeri -palkinnolla sekä Septit.net Veneilytoimittajien toimesta Vuoden Veneilyteko -palkinnolla. Watecin kehittämä, rutiläkaivoihin asetettava Filtro-suodatin estää kiinto- ja haitta-aineiden kulkeutumisen

hulevesien mukana viemäreihin ja edelleen vesistöihin. Septit.net taas on vapaaehtoisvoimin rakennettu ja ylläpidetty verkkosivusto, jonka tavoitteena on helpottaa veneen septitankin lähimmän imutyhjennysaseman löytämistä.

Venetarvikkeet ja veneilyvarusteet löytyivät nyt kolmoshallista ja suuressa Aalto-osaston altaassa käytiin suppailun sisäestaruuskilpailut. Tohatsu-ohjelmalavalla kerrottiin kalastusvälineistä, heittotekniikoista ja kalaveneen varustelusta.

## Koululaispäivät

3.-4.-luokkalaissille suunnatut Kou-





## Messujen veneet 2023



Palkinnot vastaanotti (vas.) Antero Sundberg/Quarken Boats Oy, Markku Hämäläinen/Oy Brandt Ab, Henri Nurminen/Finnmaster Boats Oy sekä Henri Jokinen/ Astrum Vene Oy.



Messujen avoveneeksi valittu **Terhi 390** on perinteinen suomalaisten mökkivene, jonka uudistuminen osoittaa, että soutu- ja pienveneitäkin voidaan kehittää entistä käytännöllisemmiksi, turvallisemmiksi ja paremmin nykyaikaan sopiviksi.



Messujen retki- ja yhteysvene **Quarken 27** on hyvin suunniteltu, nykyaikainen ja monipuolinen mallisarja, jonka eri vaihtoehtoista löytyy vaihtoehto moneen eri käyttötarkoitukseen. Veneessä on runsaat oleskelu- ja matkustustilat mutta silti turvalliset ja hyvät kulkuväylät.



Messujen matkavene **GrandeZZa 30 CA** tarjoaa mukavat, toimivat ja tyylikkääät tilat neljälle hengelle pidemmänkin veneloman viettoon. Suhteellisen kompaktin kokoisena ja yhdellä dieselsisäpärämootorilla varustetun veneen käyttökustannukset ovat kohtuulliset.

lulaispäivät järjestettiin kolmena päivänä helmikuun venemessujen yhteydessä. Rastikierrokselle ilmoitautui alun perin 282 oppilasta pääkaupunkiseutujen eri kouluista, joista kuitenkin valitettavasti äkillisten sairastumisien vuoksi pääsi lopulta osallistumaan vain 135 oppilasta.

Oppaiksi ryhmät saivat vapaaehtoisia Ocean Ladies purjehtijoita ja opettajat kiittelivätkin kierroksen järjestelmällisyyttä sekä helpoutta, oppaan johdattaessa ryhmät rastilta toiselle.

Rastikierroksilla oppilaat kävivät eri halleissa viidellä rastilla, joita olivat järjestämässä tuttuun tapaan Suo-

men Purjehdus ja Veneily, Suomen Vapaa-ajan Kalastajien Keskusjärjestö, Pidä Saaristo Siistinä, Viranomaiset (Poliisi, Raja, Traficom ja Väylävirasto) sekä uutena tulokkaana Mercury Marine. Ohjelmassa oli muun muassa

venesolmujen opettelua, pelastusliivikisa, kolmihaarakoukun ja yksihaarakoukun eroavaisuuksien oppimista sekä tekoja puhtaampien vesistöjen puolesta.





## Kävijäkyselyn vastaajat tyytyväisiä

Tapahtuma-aikana tehtyyn kävijäkyselyyn vastasi 195 henkilöä (tilanne News 1/23 painohetkellä). Kyselyyn vastanneista lähes puolet tuli pääkaupunkiseudulta. Veneilijät tulivat messuille sankoin joukoin, kävijöistä 41 % oli moottoriveneilijöitä, 19 % mökkiveneilijöitä ja 16 % purjehtijoita. Kalastuksen harrastajia oli 13 % ja loput erilaisten vesilajien harrastajia. Kyselyyn vastanneista 73 % omisti oman veneen ja 3 % vuokrasi venettä vuosittain.

Kävijöistä 79 % oli käynyt venemessuilla aikaisemmin ja 21 % oli ensikertalaisia. Verrattuna vuoden 2020 kyselyyn ensimmäistä kertaa messuilla vierailneiden määrä oli kasvanut merkittävästi yhdeksällä prosentilla. Venemessut järjestettiin edellisen keran kolme vuotta sitten, ja kiinnostus veneilyä kohtaan on kasvanut näiden vuosien aikana. Tämä heijastuu myös kyselyn vastauksiin. Messuilla esitellyistä tuotteista kiinnostivat eniten moottoriveneet 66 %, venevarusteet ja -tarvikkeet 45 % sekä puuveeneet 27 % ja kalastus 26 %.

Vastaajien mukaan venemessuille tultiin löytämään ideoita ja ins-

piraatiota tulevaan veneilykauteen, viettämään aikaa, tekemään ostoksia ja tutustumaan uutuuksiin. Vastauksissa näkyy venemessujen vahva yhteisöllisyys. Hankinta-aikeissa oltiin edelliskertaa varovaisempia, mikä on luonnollista nykyisessä taloudellisessa tilanteessa. Reilusti yli puolet (61 %) vastanneista kertoi messujen vaikuttavan hankintapäätöksiin tai nostattavan veneilykuumetta ja intoa tehdä hankintoja. Kävijöistä 95 % oli tyytyväisiä venemessujen tarjontaan.

## Näytteilleasettajien mielipiteitä

Kyselimme muutamalta näytteilleasettajalta heidän mielipiteitään näyttelystä, runsas viikko tapahtuman jälkeen; mitkä tuotteet kiinnostivat yleisöä, tehtiinkö kauppaa tai saatiinko tilauksia ja miltä tuleva kesä näyttää.

### Ismo Pohjonen

Yamaha Motor Europen varsin laajalla osastolla Ismo Pohjonen oli neljättä kertaa esittelemässä yrityksen tuotteita, jotka hän yleisellä tasolla jakaa liiketoimintakokonaisuuksiin veneet, perämootorit ja vesijetit. Hän ei halua yksilöidä mitkä näistä olisi-



Ismo Pohjonen/  
Yamaha Motor Europe

vat olleet huomion etusijalla tai tärkeimpiä, mutta tähdentää että kyseessä on venemessut. Veneet ja vesijetit kiinnostivat yleisöä.

– Kuluttajat ovat meille tärkeitä, Pohjonen toteaa. Kun kuluttaja hankkii veneen, pakettiin kuuluu myös moottori ja tämä on iso osa liiketoimintaamme. Lisäksi lanseerasimme messuilla myös aivan uuden sähköpolkupyörän.

Pieni lasku kävijämäärässä ei häntä hätkäyttänyt vaan kaupallisesti palattiin nyt vuoden 2020 tasolle. – Korona-aikana kuluttajat ehdivät miettiä vapaa-aikansa käyttöä, mikä nosti kysyntää ja nyt olemme palanneet normaalitasoon. Venemessuilla on selkeä tilaus veneilykauden avauksena ja sitä myöten kuluttajien päätöksenteon vauhdittajana. Oma tilanteemme on nyt parempi, kun tuotteiden saatavuus on paranemassa sitä mukaan kun komponenttipula on hellittämässä. Kevät näyttää positiiviselta.





Tommi Muurila/  
ePropulsion

**Tommi Muurila**  
Myös ePropulsionin Tommi Muurila oli neljättä kertaa sisämessuilla esittelemässä sähköperämoottoreita ja sähkösisämoottoreita.

Hän kertoo, että etenkin uudet akselivetoiset sähkösisämoottorit herättivät suurta kiinnostusta.

- Mutta 1 kW integroidulla akulla varustettu sähköperämoottori Spirit 1.0 Plus on kyllä muodostunut kesto-suosikiksi messuilla, Muurila sanoo. Se on suunniteltu soutuveneisiin, jolliin ja muihin mökkiveneisiin.

Tommi Muurila toteaa, että messuilla pääasiassa esitellään tuotteita ja kauppa käydään verkossa. - Sähköinen veneily yleistyy kovasti ja meillä volyymit ovat kasvaneet vaikka messut ovat olleet tauolla. Nyt saatoimme esitellä myös uutuusmallit, mikä on ollut hankalampaa verkon kautta.

Kevät näyttää Muurilan mukaan haastavalta yleisen markkinatilanteen vuoksi, vaikka sähköisen liikkuvuuden megatrendi tukeekin ePropulsionin tuotteiden suosiota. Messujen



Jere Kosunen/  
HanSail Oy

aukioloaikoja voisi hänen mukaan pohtia uudestaan, koska etenkin viikon alkupäivinä porukkaa käy osastoilla aika vähän.

### Jere Kosunen

Hansailin tiimoilta Jere Kosunen oli viidettä kertaa Messukeskuksessa esittelemässä yrityksen maahantuomia veneitä, nyt sekä purje- että moottorivenettä. Saksalainen Dehler 38 SC herätti hänen mukaan mielenkiintoa myös siksi, ettei näyttelyssä nähty montaakaan suurempaa purjevenettä.

- Messujen tuloksesta on vielä vaikea sanoa sen enempää, kuin että kauppa varmasti syntyy vielä tämän vuoden puolella, Jere Kosunen toteaa. Tosin veistämöiden toimitusajat ovat nykyään pitkät ja esimerkiksi Dehler on tilattava nyt, mikäli sen haluaa kaudeksi 2024. Veneet ovat kallistuneet viimeisen vuoden aikana ja tämä tietysti hidastaa asiakkaiden ostopäätöksiä. Itse pidän messutahtumasta ja kävijöiden joukossa oli selvästi sellaisia, jotka tulivat näytte-



Maria Siltala/  
Nautikulma Oy

lyyn innostuneena parin vuoden koronataun jälkeen, Kosunen päättää.

### Maria Siltala

Nautikulma on ollut noin 30 kertaa Helsingin venemessuilla ja toimitusjohtaja Maria Siltala on esitellyt yrityksen tuotteita Messukeskuksessa ainakin kymmenisen kertaa.

- Minun mielestäni tapahtuma poikkesi edellisistä siten, että messuilla oli tiiviimpi tunnelma ja ostajia oli hyvin liikkeellä. Esittelimme laajan valikoiman edustuksiamme, kuten Victron-akut, Hero-pelastuslautat sekä uutuutena rullattava Revolvepuoshaka. Nämä sekä köydet ja astiat kiinnostivat eniten kävijöitä.

- Bisnes sujui oikein hyvin, sillä melkein tuplasimme myyntimme edelliseen näyttelyyn verrattuna, hän jatkaa. Ennakkotilauksia tuli ja kävijämäärä oli mielestäni ihan hyvä siihen nähden, että edellisistä messuista oli jo aikaa. Messut herättävät aina kevään käyntiin ja uskon, että kaudesta on tulossa kiireinen.

# Venealan 20. Suuri Korjaamopäivä järjestettiin 13.2. Messukeskuksessa



Venealan Suuri Korjaamopäivä saatiin jälleen koronapandemian aiheuttamien taukovuosien jälkeen järjestettyä. Koko alalle avoin tapahtuma järjestettiin perinteisesti Helsingin venemessujen ensimmäisenä maanantaina. Pyöreitä vuosia juhlinut Korjaamopäivä keräsikin ennätysuuren osallistujajoukon Messukeskuksen kokoustamoon, kun yli 120 osallistujaa kokoontui paikan päälle kuuntelemaan alan ammattilaisten eriaiheisiä luentoja.

Päivän tiivis ohjelma aloitettiin venealan yleisellä tilannekatsauksella, jonka jälkeen ohjelmaan mahtui esityksiä jopa seitsemästä eri aihepiiristä.

Lakisääteisinä aiheina käsiteltiin mm. kaasuasennusten vaatimuksia ja eliönestomaalien tulevia muutoksia. Aamupäivän aikana kuultiin luento sandwich-laminaateista sekä niiden korjaamisesta ja lounaan jälkeen ohjelmassa oli osallistujilta päivän parhaat arvosanat saanut Maavuotojen mittaaminen -esitys. Jälkiasennuksista mukana olivat mm. litiumjärjestelmät sekä sähköpropulsioesitykset ja mahtuipa iltapäivään mukaan vielä perehdytys peräsimen korjaukseen.

## Kyselyllä positiivista palautetta tapahtumasta

Keräsimme jälkikäteen kyselyllä Kor-

jaamopäivään osallistuneilta mielipiteitä ohjelmasta sekä järjestelyistä, ja vastaajilta saatu palaute onkin ollut ilahduttavan positiivista.

Vastaajilta luennoitsijoiden ammattitaito sai kiitosta ja mm. materiaali koettiin sellaiseksi, jota voi hyödyntää yrityksen omassa asiakastyöskentelyssä sekä markkinointiviestinnässä. Ohjelmasisältöön oltiin suurimmaksi osaksi erittäin tyytyväisiä. Palautteissa kuitenkin kaivattiin enemmän aikaa yksittäisten luentojen syvemmälle käsittelylle ja osallistujien mahdollisuudesta esittää kysymyksiä luennoitsijoille sekä yleistä keskustelua aihepiirien ympärillä. Näiden toiveiden toteuttaminen otetaan ehdottomasti seuraavan Korjaamopäivän ohjelman suunnittelussa huomioon.

Virallisen ohjelman lisäksi vastaajien kesken nousi tärkeäksi sisällöksi myös päivän varsinaisen ohjelman ulkopuolinen anti eli se, että päivä koetaan erittäin tärkeäksi venealan osaajien yleiseksi kokoontumis- ja verkostoitumistapahtumaksi. Ehtivät reippaimmat osallistujat vielä tiiviin päiväohjelman jälkeen vieraila parin viimeisen tunnin ajan venemes-

suillakin, sillä Korjaamopäivän osallistumishinta sisälsi myös pääsylipun messuille.

Yleisarvosaksi vastaajat antoivat Korjaamopäivälle 4,4 (asteikolla 1-5) ja kyselyyn vastanneista ensi vuoden tapahtumaan aikoo ehdottomasti osallistua 55,9 ja todennäköisesti aikoo osallistua 30,5 % vastaajista. Vastaajista puolestaan 11,9 % ei vielä osannut sanoa osallistuuko ja ainoastaan 1,7 % ei todennäköisesti osallistu ensi vuoden tapahtumaan.

## Mikä on Korjaamopäivä

Ohjelmasisältö on pääosin suunnattu telakka- ja korjaamoyrityksille, mutta tapahtuma on avoin ja sopii hyvin myös kaikille venealan toimijoille. Perinteiseen tapaan osallistujissa oli myös tänä vuonna mm. vahinko- ja vakuutusyritysten edustajia.

Korjaamopäivä soveltuu hyvin esim. koko työpaikan yhteiseksi tapahtumaksi, jossa kaikki työntekijät saavat yhden päivän aikana perusperehdytyksen tai kertauksen tehokkaasti moneen eri aiheeseen. Kaikkien esitysten luentomateriaalit lähetetään lisäksi kaikille osallistujille, joten muistiaan voi virkistää myös helposti jälkikäteen.

Seuraavan kerran Venealan Suuri Korjaamopäivä järjestetään maanantaina 12.2.2024.

Teksti: Tiina Krooks

Kuva: Kari Wilén



# Lakiasiaintoimisto Legimia avuksi jäsenten juridisten ongelmien ratkaisemiseen

**F**innboat on aloittanut yhteistyön Lakiasiaintoimisto Legimian kanssa. Legimia tarjoaa luottamuksellista lakimies-asiantuntijapalvelua juridiikan eri osa-alueilta, toimistot sijaitsevat Turussa ja Helsingissä. Yhteyshenkilönä toimii Herman Saari, jonka Kauppafoorumiin osallistujat tapasivatkin tammikuussa. Alla vielä Hermanin mietteitä Kauppafoorumissa keskustelluista aihepiireistä.

- Olin puhumassa Venealan Kauppafoorumissa tammikuussa 2023 ja mielenkiintoisen päivän antina oli omalta osaltani juuri kuluttajansuojalain viimeaikaiset muutokset sekä erityisesti keskustelua herättänyt kuluttajansuoja venekaupassa ja välittäjän vastuu ostajan suuntaan.

Vaikka kuluttajansuojalain säädökset ovat olleet osa vakiintunutta lainsäädäntöä jo pitkään, tuntuu niiden soveltamisessa olevan edelleen hieman epäselvyyttä varsinkin välittäjien osalta. Aivan viimeaikaiset muutokset lakiin, kuten esimerkiksi virhevastuuajan muutokset kuudesta kuukaudesta 12 kuukauteen, eivät ole tuoneet merkittävää muutosta asioiden todelliseen tilaan.

## Peruslähtökohdat välitysmyyynnissä:

1. Ostajan ja välittäjän väliseen välityssopimukseen sovelletaan kuluttajansuojalakia.
2. Myös välittäjän ja myyjän välillä sovelletaan kuluttajansuojalakia.
3. Mikäli kaupan tekee ostaja ja myyjä (nimet kauppakirjassa) sovelletaan tähän suoraan kauppalakia.

Kuluttajansuojalaki (KSL 12 luku 1 §) määrää, että välittäjä on käytännössä vastuussa ostajalle veneestä löytyneis-

tä virheistä. Mikäli siis esimerkiksi veneen kone hajoaa tietyn ajan jälkeen kaupanteosta, voi ostaja kohdistaa vaatimuksensa välittäjään kuluttajansuojalain perusteella. Ja näin kuluttajan kannattaa tehdäkin. Ostaja voi samaan aikaan myös kohdistaa vaatimuksensa suoraan myyjään kauppalain perusteella. KSL:n säännöstä ei ole tehty venealaa ajatellen vaan universaalisti. Voitanee sanoa, että venevälityskaupassa ei ainakaan kovin reilusta pykälästä ole kyse, mutta sen kanssa on elettävä.

Yksi ratkaisu tilanteeseen on välittäjän ja myyjän välinen sopimus. Siellä voitaneen sopia, että myyjä vastaa välittäjälle aiheutuneesta taloudellisesta vahingosta, jos veneestä jokin virhe kaupan jälkeen löytyy. Tähän myös Finnboat on laadittanut erikseen vakioehtoja välittäjän ja myyjän välille. Suosittelen tätä käyttämään hyödyksi!

Olen henkilökohtaisesti myös paljon tekemisissä erilaisten veneriitojen kanssa. Useimmat niistä päättyvät neuvottelun jälkeen sovintoon viimeistään tuomioistuinsovittelussa. Suosittelenkin tuomioistuinsovittelua, joka on vaihtoehto oikeudenkäynnille, mutta jossa on ammattituomari etsimässä ulkopuolisena sovintoa osapuolien kesken.

Vanha sanonta kuuluu, että "laiha sopu on parempi kuin lihava riita". Ja muistakaa, että hyvä sovinto saavutetaan silloin, kun molempia osapuolia hieman harmittaa.



Olen yhteistyössä Finnboatin kanssa auttamassa jäsenistöä juridisten ongelmien ratkaisemisessa.

*Herman Saari*

OTM, KTM

Lakiasiaintoimisto Legimia Oy

<https://www.legimia.fi/>

[toimisto@legimia.fi](mailto:toimisto@legimia.fi)

## Legimian tarjoamat edut Finnboatin jäsenyrityksille:

- Maksuton puhelinpalvelu/ neuvontapuhelin (valtaosa ongelmista saadaan ratkaistua ensimmäisen puhelun aikana).
- Mikäli asia vaatii selvittelyä, on tuntilaskutusperuste jäsenistölle 220 euroa (alv 0 %)
- Riidan/ongelman kohdetta ei ole rajattu, joten voit soittaa myös henkilökohtaisen asian vuoksi tai esimerkiksi työntekijään liittyvän ongelman vuoksi.
- Päivystysaika normaali virka-aika.
- Toimiston puhelinnumero on 040 635 2299.

# Suomen suurin uiva venenäyttely

Uivassa viihdytään ja tehdään kauppaa!

- Uiva tarjoaa näyttelyveneille lähes 300 laituriipaikkaa keskellä Suomen suurinta markkina-aluetta
- Oma laituri ja teema-alue kalastusveneille
- Selkeät näyttelyosastot myös maalla, alusta asfaltoitu
- Laadukkaat näyttelyteltat, joissa katto, takaseinät ja suljettava etuosa
- Koulutusta ja ohjelmaa yleisölle
- Näyttelyveneiden koeajomahdollisuus



**Ilmoittaudu**

31.12.2022 mennessä  
ja hyödynnä parhaat hinnat!

**TÄRKEÄT PÄIVÄMÄÄRÄT:**

Parhaat hintaedut  
päätyvät 31.12.2022

Sijoittelu aloitetaan **1.4.2023**

Paikanvahvistukset lähetetään **kesä**

Paikanvuokra eräännyy **17.7.2023**

Tilausten eräpäivä **31.7.2023**  
(henkilö- ja asiakaskortit, vuokratilaukset)

| NÄYTTELYTILOJEN<br>HINNAT JA ALENNUKSET                                 | VAIHTEET<br>1.11.-31.12.2022 |
|---|------------------------------|
| Rekisteröinti-<br>ja mediamaksu   | 110 €                        |
| Telthaosasto, perus<br>(1 avonainen sivu;<br>leveys 3 m, syvyys 4 m)    | 440 €<br>/osasto             |
| Telthaosasto, kulma<br>(2-3 avonaista sivua;<br>leveys 3 m, syvyys 4 m) | 520 €<br>/osasto             |
| Maaosasto, kattamaton<br>(pienveneet, trailerit,<br>kiinteät rakenteet) | 30 € / m <sup>2</sup>        |
| Maaosasto soutuvenealue<br>ei trailereita<br>(veneiden pituus x leveys) | 24 € / m <sup>2</sup>        |
| Vene, laituriipaikka<br>(veneiden pituus x leveys)                      | 32 € / m <sup>2</sup>        |

• Alennukset useammasta venepaikasta:  
3. vene -30 %, 4. vene -40 %, 5. ja sitä suurempi -50 %  
Vene nro 1 on aina suurin, nro 2 toiseksi suurin

• Telthaosastoihin on saatavilla muovilattiat  
lisähintaan **156 €/12 m<sup>2</sup> osasto** (13 €/m<sup>2</sup>)

• Huom! Omien telttojen tuominen alueille

• Alinäytteilleasettajat maksavat pelkästään  
ja mediamaksun, joka takaa näkyvyyttä

• Huom! Hintoihin lisätään voimassa olevat

• Finnboatin jäsenyrityksille 25 % lisäalennus

**HUOM!** Ilmoittautumisia tai näyttelypaikkoja  
ei vastaanoteta sähköpostitse, tekstiviestillä





2022!

kuun aikana

teet, sähkö)

| VAIHE 1<br>1.1.2022 | VAIHE 2<br>1.1.-31.3.2023 | VAIHE 3<br>1.4.2023- |
|---------------------|---------------------------|----------------------|
| €                   | 150 €                     | 180 €                |
| €<br>to             | 460 €<br>/osasto          | 480 €<br>/osasto     |
| €<br>to             | 550 €<br>/osasto          | 570 €<br>/osasto     |
| m <sup>2</sup>      | 33 €/m <sup>2</sup>       | 35 €/m <sup>2</sup>  |
| m <sup>2</sup>      | 26 €/m <sup>2</sup>       | 28 €/m <sup>2</sup>  |
| m <sup>2</sup>      | 34 €/m <sup>2</sup>       | 36 €/m <sup>2</sup>  |

sta laiturissa: 2. vene -20 %,  
ä seuraavat veneet -50 %  
eksi suurin jne.

attiat ja matto  
(/m<sup>2</sup>)

ueelle ei ole sallittu.

stään rekisteröinti-  
den näyttelyluettelossa

oleva arvonlisävero

alennus kaikista näyttelypaikoista.

tilan varauksia

viestillä tai puhelimitse.



Ilmoittaudu!

tai osoitteessa  
www.uiva.fi



# Uiva

## FLY T A N D E

### HELSINKI 17.-20.8.2023

# SUOMEN SUURIN UIVA VENENÄYTTELY

## Info

tel. +358 40 708 9876  
uiva@finnboat.fi

## Myynti

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032  
jarkko@finnboat.fi

### NÄYTTELYPAIKKA:

HSK - Helsingfors Segelklubb ry,  
Vattuniemen puistotie 1,  
00210 Helsinki

### NÄYTTELYN JÄRJESTÄJÄ:

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Käenkuja 8 A 47, 00500 Helsinki  
Tel. +358 40 708 9876  
www.finnboat.fi

# uiva.fi



facebook.com/uivaflytande

NÄYTTELY ON AVOINNA YLEISÖLLE TO-PE KLO 12-20 JA LA-SU KLO 10-18

# Litiumakkuasennusten standardointi etenee vähitellen

**V**oimassa oleva Huvivenedirektiivi 2013/53/EU ei mainitse litiumakkujärjestelmiä erityisesti, vaan kohta 5.3 Sähköjärjestelmä on yleisluontoinen kuten direktiivin luonteeseen kuuluu:

Sähköjärjestelmät on suunniteltava ja asennettava siten, että varmistetaan vesikulkuneuvon moitteeton toiminta tavanomaisissa käyttöolosuhteissa ja minimoidaan tulipalon ja sähköiskun vaara. Kaikkien sähkövirtapiirien, akkukäyttöisiä moottorin käynnistyspiirejä lukuun ottamatta, on oltava turvallisia ylikuormitettuna. Sähköisten käyttövoimajärjestelmien virtapiirit eivät saa vaikuttaa muihin virtapiireihin siten, että näistä jokin estyy toimimasta tarkoitetulla tavalla. Akuista mahdollisesti purkautuvien räjähtävien kaasujen kerääntymisen estämiseksi on oltava tuuletus. Akut on kiinnitettävä tukevasti ja ne on suojattava vedeltä.

Direktiivin kohtaan 5.3 liittyvät relevantit harmonisoidut standardit ovat

- EN ISO 8846:2017 Small craft – Electrical devices – Protection against ignition of surrounding flammable gases
- EN ISO 10133:2017 Small craft – Electrical equipment – Extra-low-voltage d.c. installations
- EN ISO 13297:2018 Small craft – Electrical equipment – Alternating current installations
- ISO 16315: 2019 – Small craft Electric propulsion system
- EN ISO 15584:2017 Small craft – Inboard petrol engines – Engine-mounted fuel and electrical components

**Litiumakkujärjestelmiä asennetaan veneisiin lisääntyvässä määrin, vaikka niiden hinnat ovat edelleen korkeita. Edut lyijyakkuihin korostuvat varsinkin silloin, kun lataus- ja purkausnopeudella sekä painolla on suuri merkitys. Litiumakkujen asennus vaatii kuitenkin muutoksia sähköjärjestelmän muihin osiin, jotta järjestelmä olisi optimoitu ja turvallinen. Standardointi ja sääntely eivät ole pysyneet markkinoille tulevien uutuuksien vauhdissa, mutta vähitellen nekin tulevat veneenrakentajien ja telakoiden avuksi.**

Teksti: Markku Hentinen, [www.marinementors.fi](http://www.marinementors.fi)

- EN ISO 16147:2021 Small craft – Inboard diesel engines – Engine-mounted fuel and electrical components
- EN 60092-507:2015 Electrical installations in ships – Part 507: Small vessels (Sovellettavissa aluksiin, joissa on kolmivaihejärjestelmä)

Sähköturvallisuuteen liittyy vielä Pi-enjännitedirektiivi 2014/35/EU (LVD), jota sovelletaan 75-1500 V jännitteisiin tasavirralla ja 50-1000 V vaihtovirralla. Siinäkään ei erikseen mainita litiumakkuja.

## **Teknisestä spesifikaatiosta ISO/TS 23625 kehitetään ISO-standardi**

Kun harmonisoitua standardia ei ole, on valmistajan itse arvioitava mahdolliset riskit tunnistaakseen, mitkä direktiivin perusvaatimukset ovat olennaisia. Ratkaisut ja vaatimukset, joita harmonisoitu standardi ei kata, on dokumentoitava yksityiskohtaisesti teknisissä asiakirjoissa sen osoittamiseksi, että perusvaatimukset on täytetty. Tämän avuksi on tällä hetkellä tekninen spesifikaatio ISO/TS 23625, joka on julkaistu vuoden 2021 lopulla, ja nyt päätetty kehittää varsinaiseksi

ISO-standardiksi. Tähän on varattu 36 kuukautta. Amerikkalainen ABYC E-13 standardi otetaan kehitystyössä huomioon.

ISO/TS 23625 sisältää vaatimukset ja suositukset veneiden litiumioniakkujen valintaan ja asennukseen. Se koskee litiumioniakkuja ja akkujärjestelmiä, joiden kapasiteetti on yli 600 Wh. Soveltamisalueeseen kuuluu myös sähkökäyttöisiin propulsiojärjestelmiin tarkoitetut akut.

Tärkeä osa spesifikaatiota on käytettävien termien määrittely. Näissä on ollut erilaisia käytäntöjä, jotka voivat aiheuttaa sekaannusta. Esimerkiksi: korkean jännitteen tapahtuma "high voltage event (HVE)" on tilanne, jossa kenno on ladattu jännitteeseen, joka ylittää valmistajan kennolle asettaman enimmäisjänniterajan. Vastavasti "high voltage cutout (HVC)" on akunhallintajärjestelmän (BMS) korkean jännitteen tapahtumaan liittyvä vaste, joka suojaa akkua ylilataukselta. Ylilatauksella (overcharging) tarkoitetaan nimenomaan kennon lataamista kennovalmistajan määrittelemän yläjänniterajan yläpuolelle, mikä voi johtaa kennon vaurioitumiseen.

Järjestelmän suunnittelulle asetetaan spesifikaatioissa useita melko väl-





Q30-veneeseen (vas.) ja Marino Mustang E:n sähköpropulsiojärjestelmät.

jiä vaatimuksia ja itsestäänselvyyksiäkin, mutta myös tiukempia vaatimuksia. Näistä esimerkkinä, että jos BMS toteaa järjestelmän sammuttamisen lähestyvän, tulee sen ilmoittaa tästä käyttäjälle visuaalisella ja/tai äänihälytyksellä, joka on selvästi havaittavissa pääohjauspaikalta, ennen kuin akku irrotetaan tasavirtajärjestelmästä.

Mekaanisesti litiumakkupankki tulee kiinnittää siten, että se ei voi liikkua enempää kuin 10 mm mihinkään suuntaan, kun akkupankkiin painopisteen kohdalle kohdistetaan pysty- tai vaakatasossa kaksi kertaa akun painon suuruinen voima. Lisäksi korostetaan akkulaatikon lämpötilan pysymistä akun valmistajan asettamissa rajoissa, ja korroosion estämistä BMS:n kytkennöissä.

Paloturvallisuutta käsitellään omassa luvussaan, mutta toistaiseksi hyvin lyhyesti. Spesifikaation liitteessä on selitetty, miten litiumakku poikkeaa lyijyakuista paloriskinsä osalta, ja miten elektrolyytin hallitsematon kuumeneminen voi aiheuttaa vaikeasti sammutettavan palon. Koska akkujen kemiat, rakenne, haihtuvuus ja reagointi lämpöpoikkeamiseen ovat suuret, ei ole mahdollista antaa yleistä ohjetta akkutilan suunnittelusta ja tuuletuksesta sekä palontorjuntamekanismeista. Veneenrakentajan ja akun asentajan velvollisuutena on neuvotella näistä akun valmistajan ja toimittajan kanssa.

Akunhallintajärjestelmälle (BMS) ja sen testaukselle asetetaan runsaasti vaatimuksia, mutta nekään eivät vielä ole kovin spesifisiä. BMS:n toiminnan tulee olla vikasietoista (fail-safe), ja sen tulee olla valmistettu ja testattu tunnustetun laboratorion toimesta

meriolosuhteisiin ja normaaleihin käyttösykleihin soveltuvaksi. BMS on suunniteltava ja testattava hallitsemaan ja suojaamaan akkua yllätaukselta, ylipurkaukselta ja ylikuumenemiselta, sekä mahdollistamaan kennojen automaattisen tasapainotuksen.

Akun valmistajalla on velvollisuus toimittaa turvalliseen käyttöön ja asennukseen liittyvät tiedot ja ohjeet.

### Norboatin ohje litiumakkujen käytölle huviveneissä

Norjassa on julkaistu ohje "Veiledning om bruk av litiumbatteri i fritidsbåt", jossa on avattu ISO / TS 23625:n vaatimuksia tarkistuslistan ja riskianalyysin muotoon. Täyttämällä nämä ja sisällyttämällä ne tekniseen dokumentointiin akkuvalmistajan dokumenttien lisäksi, voidaan asennuksen katsoa täyttävän direktiivin olennaiset vaatimukset ja tehdä vaatimustenmukaisuusvakuutus.

Ohjeen sisältämä tarkistuslista on yksinkertaisesti taulukko ISO / TS 23625:n eri pykälistä. Se täytetään esittämällä selitykset tai kuvaukset kustakin ratkaisusta mahdollisine piirustusviitteineen ja testituloksineen. Riskianalyysillä arvioidaan seuraukset, jos litiumakkujen asennuksessa tapahtuu virheitä. Seurauksia arvioidaan erittäin tärkeää, että tämä arvioidaan veneen tyyppiin ja suunnitteluluokkaan nähden, koska samantyyppinen vika pulpettivenessä saaristossa (kat. C) ja purjeveneessä keskellä Atlantia (kat. A) voi olla seurauksiltaan hyvin erilainen. Ohje löytyy sivulta <https://norboat.no/294/batbransjen/installasjonsveiledning-litium-batterier>.



### Bensiinitankkijlojen suuret tuuletusvaatimukset

Harmonisoitu standardi EN ISO 11105:2020 Ventilation of petrol engine and/or petrol tank compartments on ollut voimassa jo pari vuotta, mutta muistutuksena, että sen vaatimukset tankkijlojen tuuletukselle ovat muuttuneet huomattavasti aiempaan verrattuna. Tankkijloaan tulee järjestää luonnollinen tuuletus, jossa tuuletuskanavien poikkipinta-ala [mm<sup>2</sup>] on vähintään kaavan  $A=3300 \cdot \ln(V/0,14)$  mukainen ( $V$ =tankkijloan nettotilavuus m<sup>3</sup>). Kanavien aukkojen tulee sijaita vähintään 60 cm etäisyydellä toisistaan, ja toisen aukon tulee sijaita tilan alimmassa kolmanneksessa tilan korkeudesta laskien.

Vaatimus muodostuu suureksi silloin, kun tankille ei ole rajattu omaa (pientä) tilaansa, vaan tankki on asennettu pilssitilaan joka jatkuu pitkälle ilman tiiviitä laipioita. Tämä on tyypillisesti tilanne alumiinirunkoisissa veneissä. Huomattakoon kuitenkin, ettei standardi erityisesti vaadi esim. tuuletusletkuja, vaan tuuletusaukot ja kanavat voivat muodostua muista rakenteista. Apua vaatimuksen tulkintaan voi kysyä vaikka allekirjoittaneelta.

# Kumipyöristä suureksi veneenvalmistajaksi

**Vuonna 1905 perustettu perheyritys Oy Otto Brandt Ab oli jo 1990-luvulla varsin merkittävä tekijä huviveneilypuolella, kun Honda-perämoottorit pistivät liikettä nelitahtimoottorien kehitykseen. Moottori-maahantuojan roolista yhtiö on siirtynyt myös veneenvalmistuksen puolelle.**

Teksti: Kari Wilén

Kuvat: Kari Wilén, Otto Brandt



Jan Gustafsson esittelee TG-veneiden kokoonpanoa Freja Marinella.

**K**un Otto Johan Albin Brandt perusti Aktiebolaget Otto Brandt Osakeyhtiön kuului myyntiohjelmaan mm. polkupyörät, urheiluvälineet ja konttorikoneet sekä moottoripyörät. Hänen poikansa Otto Brandt kasvatti "kumipyörämyyntiä" yrityksen aloittaessa Honda-moottoripyörien maahantuonnin 1960 ja neljä vuotta myöhemmin ensimmäiset Honda-perämoottorit tulivat myyntiin.

Otto Johanin pojanpojan Torin johdolla yritys laajenee Otto Brandt -konserniksi ja jaetaan vuonna 1998 kahteen ryhmään; teollisuusryhmän johtoon astuu Torin pojista Tom Brandt ja kulutustavararyhmästä vastaa hänen veljensä Stefan.

## Perämoottorien kautta

Konsernijohtaja Markku Hämäläinen, joka tuli Brandtille vuonna 2012, toteaa että yhtiö tuli venepuolelle juuri perämoottorien kautta. Hondan nelitahtimoottorien menestystarina alkoi 1990-luvun alussa.

Siihen aikaan perämoottorien maahantuojat pyrkivät lisäämään



tuotteittensa markkinaosuuksia niin sanotusti "ostamalla perälautoja". Tämä on nyt Otto Brandtilla muuttunut.

- Aikaisemmin ajateltiin, että moottoreille piti olla vene, Markku Hämäläinen sanoo. Nyt strategiamme on muuttunut: pitää olla veneitä, joihin laitetaan perämoottorit. Sen myötä suuntaudumme enemmän venepuoleen ja veneilyyn.

- Tukijalkojamme ovat nyt siis kumipyörät ja venepaketit, hän jatkaa.

Ja jälkimarkkinointi on ehdottoman tärkeä osa kokonaisuutta.

Strategian mukaisesti konserni on hankkinut omistukseensa neljä suomalaista veneenvalmistajaa. Ensimmäinen oli Terhin tehdas Rymättylässä, joka hankittiin vuonna 2005. Terhi-tehtaan presidentti Urho Kekkonen oli vihkinyt käyttöön vuonna 1972. Veneitä tehtiin ABS-muovista jo siihen aikaan hyvin edistyneellä tekniikalla, automaatio oli pitkälle viety, ja nyt tehtaan vuosituotanto on noin 4000–5000 venettä, soutuveneistä aina viisimetrisiin moottoriveneisiin.

- Tuotanto on tehokasta koska käsityötä on vähän, koneet tekevät suurimman osan työstä, Hämäläinen toteaa. Työkalut eli vesijäähdytteiset teräsmuotit edellyttävät suuria investointeja ja viimeksi sellainen tehtiin kun viime kesänä esitelty uusi Terhi 390 tuli tuotantoon. Valmistuksessa ylijäämäksi muodostuneesta materiaalista tehdään uusia ABS-levyjä, joten hukkaa ei jää. Kierrätystä ja nykyään kaikessa toiminnassa niin tär-



Silver Beaver BR



Konsernijohtaja Markku Hämäläinen on työskennellyt sukuyhtiössä vuodesta 2012 alkaen.

keää kestävästä kehitystä toteutettiin Terhillä siis jo viime vuosituhannella.

### Lisää yritysostoja

Terhi-tuotannon rinnalle ostettiin alumiinisia avoveneitä valmistava ähtäriäinen Silver-Veneet Oy vuoden 2009 lopussa. Nämä yhtiöt liitettiin yhteen, ilmeisesti ei aivan kivuttomasti, jolloin syntyi TerhiTec Oy. Ähtärissä alumiiniveneitä valmistetaan noin 600 kappaletta vuodessa.

Seuraava yrityskauppa venealalla oli Telvan osto vuonna 2010, joka nyt on Boat World Lauttasaaressa. – Meillä on neljä omaa vähittäismyyntiliikettä, Boat World Helsingissä, Bike World Vantaalla ja Bike&Boat World -liikkeet sekä Turussa että Tampereella. Lauttasaaressa ja Turussa meillä on myös sekä Nimbus- että Alukin-veneiden edustus.

Porvoossa TG-veneitä valmistava Freja Marine hankittiin konserniin pari vuotta sitten. Yritys valmistaa lujitemuovisia hyttiveneitä, rungot tekee Båtbyggeri Enqvist Pietarsaaressa ja ne viimeistellään myyntivalmiiksi Ölstenin toimipisteessä. Pohjanmaalainen veistämö tekee veneitä pelkääjän Freja Marinelle. Suunnilleen 100 TG-venettä löytää joka vuosi uuden omistajan. – Hyttiveneet ovat meidän juttumme, toteaa Freja Marinen vetäjä Jan Gustafsson, venealan yrittäjä toisessa sukupolvessa.

Konsernin viimeisin hankinta on Fenix Marin Valkeakoskella, joka pe-

rustettiin aikoinaan palaneen venetehtaan tilalle. Tehdas on suuri sopimusvalmistaja, joka tekee Otto Brandtin brändeihin kuuluvien lujitemuovisten Silver-veneiden lisäksi Yamarin- ja Yamarin Cross-veneitä sekä Bella-malleja kuopiolaiselle Bella-Veneet Oy:lle.

Myös alumiiniset Faster-veneet kuuluvat konsernin myyntiohjelmiaan. Otto Brandt ostaa koko Juha Snell Oy:n huvivenetuotannon, mutta sillä ei ole omistusta yrityksessä. Veneisiin asennetaan Honda-moottorit ja ne markkinoidaan paketteina eteenpäin.

Sähköpropulsio on nykyään näkyvästi esillä eri medioissa. Otto Brandt aloitti Torpeedon sähköperämoottorien maahantuonnin jo vuonna 2006 ja Hämäläisen mukaan ne korvaavat enenevässä määrin tavallisia pienperämoottoreita esimerkiksi soutuvene-luokassa.

### Seitsemän tytäryhtiötä

Markku Hämäläinen selvittää vielä Otto Brandt -konsernin rakennetta ja kertoo, että siihen kuuluu seitsemän tytäryhtiötä. Näistä kuusi on operatiivisia ja seitsemäs on kiinteistöosa-kehtiö Krossinriuku Turussa, jossa sikäläinen Bike&Boat World toimii.

Emoyhtiöön kuuluu Oy Brandt Ab ja Brandt-Tech Oy, jotka ovat tukku-liikkeitä, joiden edustuksiin kuuluvat vapaa-ajan tuotteet kuten ajoneuvot,

Silver Puma BR



pienkoneet ja sähköajoneuvot. Bike & Boat World on jälleenmyyntiketju, johon kuuluu neljä liikettä. Veneenvalmistajia ovat TerhiTec Oy kahdella eri tehtaalla sekä Freja Marine Oy että Fenix Marin Oy.

Markku Hämäläisen mukaan helmikuun venemessut menivät hyvin, myynti konsernitasolla oli samaa luokkaa kuin vuonna 2020. – Kauppa kävi siis hyvin ja se antaa uskoa tähän kauteen.

– Kausi 2023 näyttää missä mennään, Hämäläinen toteaa. Tuleeko pudotusta tähän markkinaan vai pysytäänkö aikaisemmassa.

– Meille on tärkeää, että veneemme valmistetaan Suomessa, Markku Hämäläinen päättää. Pidämme osaltamme yllä maamme veneteollisuuden osaamista ja olemme investoineet Suomessa tehtaasiin. Laatu on paras kilpailukeinomme. Osaamista löytyy Suomesta ja työvoimapuolella riittää niin hitsaajia, kuitutyöntekijöitä kuin loppuvarustelijoita.

Otto Brandtin tytäryhtiöissä tuotetaan noin 6000 venettä vuodessa. Tämä luku asemoi konsernin Pohjois-Euroopan suurimpien venevalmistajien joukkoon. Ellei peräti suurimmaksi.

# Vesillä on vilskettä ensi kesänä

**Kiitollisena seuraan, kuinka 2021 Vuoden Veneilytekona -palkitun Vilskettä vesillä -luokkalukukirjahankkeemme ensimmäiset vesillä liikkumisen opetusmateriaalit on toimitettu jo 250 alakouluun. Luku alkaa jo huimata, kun lasken, että näistä jokaisessa valistetaan keskimäärin sata lasta eli neljä luokkaa ennen kesää.**

**P**andemia aktivoi meitä suomalaisia vesille vuokrakalustolla ja uusienkin vesiliikuntavälineiden kanssa. Nuoriso löysi uusia vesiliikuntavälineitä, käsikäyttöisiä sekä moottoreilla ja sähköllä toimivia. Ovatko Finnboatin jäsenet jo valmistautumassa tarjoamaan vesiturvallisuutta ja vesillä viihtymistä edistäviä välineitä ja varusteita tälle uudelle asiakaskohderyhmälle? Ovatko varusteiden jälleenmyyjät, välineiden valmistajat ja maahantuojat tästä tietoisia?

## Jos joka toinen kantaisi kortensa kehoon

Suomen peruskoulujen vesilläliikkumisen yleissivistävää opetusta on yritetty käynnistää jo yli 30 vuotta. Valitettavasti kunnat kamppailevat edelleen suurien taloudellisten haasteiden keskellä, siksi toteutamme tätä yhteiskuntavastuullisilla talkoilla. Siihen osallistuu myös yritykseni Aalloille Finland, joka on sitoutunut jakamaan hankkeesta mahdollisesti muodostuvan voiton takaisin yhteiskuntamme kehittämiseen.

Saisimme vesillä liikkumisen opetuksen Suomessa systemaattisesti käyntiin kaikissa n 1 250 alakoulussa vaikka heti, jos joka toinen Finnboatin jäsenyritys investoisi, kukin resurssiensa mukaan 1-25 kouluun.

Alakoulujen veneilyopetusmateriaalien 125 rahoittajasta noin viidennes on Finnboatin jäsenyrityksiä. Tuoreimpia vesillä liikkumisen perusopetuksen käynnistäjiä Salossa ovat Astrum Vene Oy ja Suomen Ve-

nehuolto Oy. Raisionranta (Powerduo) varmisti opetuksen käynnistyvän Raision kaikissa kuudessa koulussa ja Axopar Boats Oy taas halusi sijoittaa uuden veneilevän sukupolven kasvattamiseen Vaasassa, Espoossa ja Helsingissä.

## Aalloille -tietotuotteet kansainvälistyvät

Olemme yhteistyössä Finnboatin jäsenyritysten kanssa ja ELY-keskuksen tuella käynnistäneet nyt vesilläliikkumisen tietopelien kääntämisen englanniksi ja saksaksi. Haluamme tarjota yrityksellenne kotimaisen, Suomessa kehitetyn ja tuotetun veneilyn turvallisuutta edistävän, asiakkaitanne viihdyttävän lahjan, josta myös te voitte olla ylpeitä.

## Vuorovaikutusta, käytännön harjoittelua ja lukutaitoa

Uimaan ei opita nettiä selaamalla, eikä veneilyvideoiden ja pelien maailma korvaa aitoja elämyksiä. Uskon fyysisen kokemuksen ja vuorovaikutuksen voimaan ja siksi tuotan sitä mahdollistavia, monilukutaitoa edistäviä tuotteita.

Suomalaisilla, miehistöä viihdyttävillä ja valistavilla Aalloille 1234-tietopeleillä on paikkansa jokaisessa huviveneessä ja kesämökillä. Näiden korttipelien pelaajien on kuultu tarinoivan opettavaisia veneilykokemuksia toisilleen, niitä mitkä muutoin olisi jäänyt kokonaan kertomatta. Kolme



näistä tietokorttipeleistä sisältyy Vilskettä vesillä -luokkalukukirjahankkeen aineistoihin, Aalloille Sanavisa 1, Aalloille Tietovisa 2 ja Aalloille Sääpeli 4. Yksi peleistä on sen verran haastava, Suomen Navigaatioliiton kanssa tuottamamme Aalloille Navigaatiopeli - Navigationsspel 3, että se on viisasta tarjota aikuisille. Veneilevän perheen yhdessä pelattavana, ajanvietepelinä se toimii toki mainios- ti myös nuorisolle.

Ilman hyviä yhteistyökumppaneita, kuten Finnboatia ja Veneilytoimittajia, ei Suomeen voitaisi ryhtyä kasvattamaan maailman veneilytaitoisinta ja vesistövastuullisinta kansaa. Me olemme juuri uudistaneet Finnboatin kanssa Kansainvälisen yhteistyömme vuoteen 2025 saakka.

Kiitollisena yhteistyöstä teille Finnboatin jäsenille ja organisaatiolle.

*Lissu Suursalmi*  
CEO ja tietokirjailija  
Aalloille Finland Oy  
[www.aalloille.fi](http://www.aalloille.fi)



## Uusi ClubSwan

Nautor on julkistanut uuden 43-jalkaisen ClubSwan-veneensä, joka sekin on argentiinalaisen Juan Kouyoumdjianin suunnitelma. Kyseessä on yksityyppivene, jolla voi sekä kisata että cruisailla urheilullisesti. Aikaisemman vastaavat ovat ClubSwan 50, ClubSwan 36, ClubSwan 80 ja maksivene ClubSwan 125. Sisustuksen luomisesta vastaa Lucio Micheletti. Runko ja kansi rakennetaan E-lasista hiilikuituvahvikkeilla ja takilakin on hiilikuitua. Veneen kokonaispituus on 14,56 m, leveys 4,58 m, syväys 2,70 m ja uppouma tyhjänä ainoastaan 7050 kg. Juan K:n edellisistä veneistä tässä T-köli on vaihtunut on L-köliksi. Purjeala on 118,2 m<sup>2</sup>. Vesillelaskuaikaa ei ole ilmoitettu.



ClubSwan 43



mittaa enimmillään 120 metrisiä aluksia Navan ja Uudenkaupungin tehtailta. Baltic Workboatsin omistajan Margus Vanaseljan mukaan 50 % osuuden hankkiminen suomen suurimmasta työvenevalmistajasta, Työvene Oy:stä, on merkittävä askel pohjoismaisilla laivanrakennusmarkkinoilla. "On ollut mielenkiintoista seurata Baltic Workboatsin kehitystä yhdeksi työvenemarkkinoiden suunnannäyttäjäksi heidän innovatiivisilla ja tuotteistetuilla ratkaisuiltaan", toteaa puolestaan Työvene Oy:n omistaja ja toimitusjohtaja Juha Granqvist. Lisätietoja: [www.nordicyardsgroup.com](http://www.nordicyardsgroup.com)

## Kallavesj'-messut tulevat taas muutaman vuoden tauon jälkeen

Odotettu, perinteinen Kallavesj'-messuviikonloppu kokoaa yhteen veneilyn uutuuksista ja ajankohtaisista aiheista kiinnostuneet. Tapahdus on järjestetty viimeksi vuonna 2019, taukoa oli pidettävä koronapandemian vuoksi. Veneilyn, matkailun ja vapaa-ajan erikoistapahdus järjestetään Kuopio-hallissa, perjantaista sunnuntaihin 31.3.–2.4.2023. Ilmaisen sisäänpääsyn messuille tarjoaa Savon Sanomat ja lisäksi messuvieraille on järjestetty ilmainen bussikuljetus keskustasta. Lisätietoja: [www.kallavesj.fi](http://www.kallavesj.fi) messupäällikkö Jani Kelo, 040 760 3446, [kuops@kuopionpursiseura.fi](mailto:kuops@kuopionpursiseura.fi)



## Baltic Workboats ja Työvene Oy perustavat yhteisen laivanrakennusyhtiön

Nordic Yards Group, joka koostuu kahdesta kokeneesta laivanrakennusalan yhtiöstä, Baltic Workboatsista ja Työvene Oy:stä, yhdistää kummannikin yrityksen asiantuntemuksen ja toi-



## Uusi Seaboost Easy Clean veneen pohjan pinnoite

Ympäristön kannalta myrkyttömyyden merkityksen ymmärtää jo valtaosa veneilijöistä. Eko-tuotteina tuodaan silti markkinoille uusia tekniikoita, jotka perustuvat suurelta osin eroosioherkkiin muovi- ja muovigeelipintoihin. Jatkuva huoltomaalaus tarkoittaa, että pinta kuluu vesistöihin ja monesti myös kuivuu pilalle talven aikana. Seaboost haluaa haastaa veneilijät laskemaan, kannattaako jatkuva maalaaminen, kun joka tapauksessa puhdistustarvetta kauden aikana on. Seaboost Easy Clean ISH (In-

terconnected Siloxane Hybrid) pinnoite, joka on Suomessa kehitetty ja valmistettu veneilijöille, jotka hyödyntävät veneen pohjan mekaanisia puhdistusmenetelmiä, ja jotka haluavat päästä niin vähällä maalaamisella kuin mahdollista. Maalauksesta säästyneet resurssit voi käyttää pohjan puhtaana pitämiseen siihen kehitetyillä harjoilla, harjasmatoilla ja pohjan pesupalveluilla. Lisätietoja: [www.seaboost.fi](http://www.seaboost.fi) Christian Feodoroff, +358 400 703536.

## Uudet veneilykartat kattavat rannikon Suomenlahdelta Selkämerelle

Tapio Karttakeskuksen veneilykartat kattavat nyt koko rannikon Virolahdelta Poriin. Uudistetuilla kartoilla kuvataan merenkulkutietojen ohella tarkasti myös maasto. Kartat soveltuvat mainiosti Suomen saaristoon tutustuvan veneilijän tai melojan matkakumppaniksi. Taitettuna pienikokoista ja vedenkestävää karttaa on helppo käsitellä ja säilyttää veneessä.

Uusi karttasarja on luotu yhdistämällä Liikenne- ja viestintävirasto Traficom merikartta-aineistoa Maanmittauslaitoksen maastotietokantaan. Lisäksi kartoilla esitetään kohdetietoja, kuten käyntisatamia ja vesillelaskupaikkoja. Uutta on myös aiempaa tarkempi mittakaava 1:50 000 ja kaksipuolinen painatus, jonka ansiosta karttalehdet kattavat laajan alueen. Lisätiedot: <https://www.karttakauppa.fi/> tuotepäällikkö Mikko Lantz, [mikko.lantz@karttakeskus.fi](mailto:mikko.lantz@karttakeskus.fi)

## Vuoden vierasvenesatamat 2023 ovat Rödhamn ja Luhanka

Suomen Messusäätiön ja Suomen Purjehdus ja Veneily (SPV) ry:n järjestämässä Vuoden vierasvenesatama -äänestyksessä haettiin erikseen rannikkoalueen ja Järvi-Suomen suosikkisatamaa. Vuoden vierasvenesatamat palkitaan vuosittain Vene Båt -messujen yhteydessä. Tänä vuonna Voittajiksi valittiin Rödhamn Ahvenanmaalla sekä Luhanka Päijänteellä.

Rödhamn sijaitsee Ahvenanmeren äärellä noin 10 mailia Maarianhaminasta. Äänestäjien palautteissa korostuivat sataman tunnelma ja suojaisuus, loistava palvelu, hyvä ruoka sekä aamuiset tuoret sämpylät. Luhangan satama puolestaan keräsi kiitosta uusista laitureista, lähikaupan ja ravintolan tarjoamista satamapalveluista sekä hyvästä ja rennosta tunnelmasta.

SPV:n venesatamakomitea jakoi lisäksi kunniamaininnat neljälle satamalle; rannikkoalueelta Seglinge ja Loviisan Laivasilta, sekä Järvi-Suomesta Varkaus, Taipale ja Sahanlahti Resort Puumalasta.



Vuoden vierassatama -kunniakirjat vastaanottivat Tuomo Kärna (Luhanka) ja Anette Gustafsson (Rödhamn). Kuva Messukeskus

mittimet edustavat uutta älykästä vedenlämmitystekniikkaa, jolla voidaan luoda kodinomaiset olosuhteet veneisiin. Uusilla vesilämmittimillä voidaan lämmittää venettä ja käyttövetä erittäin pienellä sähkön ja dieselin kulutuksella. Venevalmistajille rakennetaan venekohtaiset asennussarjat ja mahdollisuus muokata käyttötapoja ja tehdä kustomoituja lämmitysratkaisuja.

## Vuoden 2022 Veneilyteko – Septit.net -sivusto

Vuoden 2022 veneilyteoksi on valittu septit.net-sivusto. <https://www.septit.net/> -sivusto näyttää kaikki Suomen septityhjennyspisteet ja osoittaa niiden ajantasaisen kunnon. Veneilijät voivat itse päivittää kunkin laitteen kunnon ja tieto on heti sivustolla vieraillevien muiden veneilijöiden sekä asemia ylläpitävien

## Wallakselta uudet vesilämmittimet ja lämminvesivaraajat

3 kW:n Viking ja 5 kW:n Spartan vesiläm-

|                | Sales: Revenue | Sailboats (excl. dinghies) | Sailing dinghies | Trailerable boats | Used boat market | Motorboats: SDI/ | Motorboats: Outboards | Motorboats: Inflatable/RIB | PWC's | Accessories | Engines: Outboard | Engines: SDI/ Diesel | Engines: SDI/ Petrol | Trade (approximate) | Exports by value | Imports by value | Imports by unit | Domestic market by value | Domestic market by units | Economic Outlook | Over coming 6 months |  |
|----------------|----------------|----------------------------|------------------|-------------------|------------------|------------------|-----------------------|----------------------------|-------|-------------|-------------------|----------------------|----------------------|---------------------|------------------|------------------|-----------------|--------------------------|--------------------------|------------------|----------------------|--|
| Argentina      | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↓                | Argentina            |  |
| Australia      | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Australia            |  |
| Brazil         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Brazil               |  |
| Canada         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Canada               |  |
| Czech Republic | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Czech Republic       |  |
| Estonia        | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Estonia              |  |
| Finland        | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Finland              |  |
| France         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | France               |  |
| Germany (BVWW) | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Germany (BVWW)       |  |
| Germany (DBSV) | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Germany (DBSV)       |  |
| Greece         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Greece               |  |
| Hungary        | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Hungary              |  |
| Israel         | ?              | ?                          | ?                | ?                 | ?                | ?                | ?                     | ?                          | ?     | ?           | ?                 | ?                    | ?                    | ?                   | ?                | ?                | ?               | ?                        | ?                        | ?                | Israel               |  |
| Italy          | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Italy                |  |
| Japan          | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Japan                |  |
| Lebanon        | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Lebanon              |  |
| Netherlands    | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Netherlands          |  |
| New Zealand    | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | New Zealand          |  |
| Norway         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Norway               |  |
| Poland         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Poland               |  |
| Singapore      | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Singapore            |  |
| Slovenia       | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Slovenia             |  |
| South Africa   | ↑              | ?                          | ?                | ?                 | ?                | ?                | ?                     | ?                          | ?     | ?           | ?                 | ?                    | ?                    | ?                   | ?                | ?                | ?               | ?                        | ?                        | ?                | South Africa         |  |
| Spain          | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Spain                |  |
| Sri Lanka      | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Sri Lanka            |  |
| Sweden         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Sweden               |  |
| Switzerland    | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Switzerland          |  |
| Taiwan         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Taiwan               |  |
| Turkey         | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | Turkey               |  |
| United Kingdom | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | United Kingdom       |  |
| United States  | ↑              | ↑                          | ↑                | ↑                 | ↑                | ↑                | ↑                     | ↑                          | ↑     | ↑           | ↑                 | ↑                    | ↑                    | ↑                   | ↑                | ↑                | ↑               | ↑                        | ↑                        | ↑                | United States        |  |

## HALF YEAR TREND REPORT

KEY ↑ up ↓ down = same ? unsure N/A



ICOMIA's Marine Industry Association (MIA) members have provided a snapshot overview of their industry for the past 6 months - 1 July 2022 to 31 December 2022 - compared to the same period of the previous year - 1 July 2021 to 31 December 2021.

Although no quantifiable data is gathered; the survey acts as a barometer to indicate recent economic trends in the global recreational boating industry as well as the general outlook for the coming year.

With the support of our members throughout the world and in conjunction with the appropriate associations, ICOMIA lobbies international authorities and major organisations, publishes documents and guidelines and produces tools to facilitate the growth of the industry.

The ICOMIA Market Intelligence Taskforce coordinates the collection of international marine industry statistics. It seeks to improve the accuracy and breadth of national statistics and supervises the publication of the annual ICOMIA Recreational Boating Industry Statistics.

Members of an ICOMIA MIA receive 50% off the Recreational Boating Industry Statistics book.





Watec Consultingin Juha Pekka Saarinen vastaanotti palkinnon raadilta, johon kuuluivat Laura Höijer (Baltic Sea Action Group), Annamari Arrakoski-Engardt (John Nurminen Säätiö), Katja Rytönen (Pidä Saaristo Siistinä) ja päätoimittaja Harri Juntila.



tahojen saatavilla. Tunnustuksen saajan valitsi Veneilytoimittajat ry:n johtokunta ja se luovutettiin saajalleen Helsingin Vene 23 Båt-messujen lehdistötöilaisuudessa.

## Pelasta Itämeri -palkinnon voittaja Watec Consulting Oy

Pelasta Itämeri -palkinto (20 000 €) jaettiin Vene 23 Båt -messuilla perjantaina 17.2.2023. Palkinnolla tahdotaan kiinnittää huomiota Itämeren tilaan ja palkita taho, joka on tehnyt arvokasta työtä ympäristön hyväksi. Tänä vuonna palkinnon sai Watec Consulting Oy. Yrityksen kehittämä ritiläkaivoihin asetettava Filtro-suodatin estää kiinto- ja haitta-aineiden kulkeutumisen hulevesien mukana viemäriin ja edelleen vesistöihin. Edellä mainittuihin haitta-aineisiin lukeutuu mm. Suomen toiseksi suurimman mikromuovin lähde; tekonurmikenttien kumirouhe. Lisätietoja: <https://www.watec.fi/> /toimitusjohtaja Juha Saarelainen, 040 536 9099, [juha@watec.fi](mailto:juha@watec.fi)

## Kun airoista tulee Aerot, soutaminen soljuu

Suomalaisten soutuveneiden aivot ovat olleet muuttumattomia vuosisadan, mutta Päijän Boats Oy nostaa soutamisen seuraavalle tasolle, tehokkailla ja ergonomiiaa kunnioittavilla airoilla, eli Aeroilla.

Aerot ovat pitkäjänteisen tuotekehityksen tulosta, teknisesti edistyneimmät kotimaiset aivot, joiden ansiosta ei tarvitse enää sietää jatkuvaa airojen kitinää ja

rakkoja käsissä. Aerot on suunniteltu yhdessä Lahden muotoiluinstituutin kanssa ja ne lanseerattiin Helsingin Vene 23 Båt-messuilla. Lisätietoja: <https://pajianboats.com/fi/aerot/> / CEO Antti Mäkelä, +358 40 583 8952, [antti@pajianboats.com](mailto:antti@pajianboats.com)



## Nimitysuutisia

### Bätagent

Ruotsalainen Bätagent sai kippariksi suomalaisen Robert Renlundin. Venevälittäjä Robert Renlund osti vuodenvaihteessa ruotsalaisen Robert Renlund Bätagentin. Hankolainen yrittäjä on vastannut Bätagent Sverige:n Suomen välitystoiminnasta yli neljä vuotta. Neljännessä sukupolvessa venealalla toimiva Renlund haluaa tehdä yhä enemmän pohjoismaista yhteistyötä venealalla ja vahvistaa laadukkaiden veneiden välitystoimintaa. Lisätietoja: Toimitusjohtaja Robert Renlund, 040 3100 066, [robert@batagent.fi](mailto:robert@batagent.fi), Bätagent Suomi.



Robert Renlund

### Brand ID:n Marine

DI Markus Rantanen on nimitetty 15.12.2022 alkaen Brand ID:n Marine Division Directoriksi, toimipaikkanaan Pori. Markuksen tehtävänä on johtaa veneliiketoimintaa siten, että Brand ID:n kasvun tavoite ja kyky vastata asiakkaiden tarpeisiin on yllertäinen kilpailijoihin nähden. Markus on ollut kehittämässä Smartdeck-tuoteperhettä alusta alkaen, joten hän tuntee tuotteet ja alan hyvin.



Markus Rantanen

## Kansainvälisiä venenäyttelyitä huhti-marraskuu 2023

Näyttelytilanne Finnboat Newsin painohetkellä, muutokset mahdollisia. Laajempi näyttelylista osoitteessa: [www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)

| Ajankohta      | Kaupunki       | Maa       | Nimi                                     | IFBSO |
|----------------|----------------|-----------|--|-------|
| 9.- 19.3.2023  | Tukholma       | Ruotsi    | Allt för sjön                            | x     |
| 23.- 26.3.2023 | Auckland       | Australia | Auckland Boat Show on Water              | x     |
| 27.- 29.3.2023 | Shanghai       | Kiina     | China (Shanghai) International Boat Show | x     |
| 12.-14.5.2023  | Hampur         | Saksa     | Hamburg Ancora Yachtfestival             | x     |
| 18.-21.5.2023  | Ljubljana      | Slovenia  | INTERNAUTICA International Boat Show     | x     |
| 25.-28.5.2023  | Sanctuary Cove | Australia | Sanctuary Cove International Boat Show   | x     |
| 3.-7.8.2023    | Sydney         | Australia | Sydney International Boat Show           | x     |

## Kotimaisia venenäyttelyitä 2023

Näyttelytilanne Finnboat Newsin painohetkellä, muutokset mahdollisia. Laajempi näyttelylista osoitteessa: [www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)

| Ajankohta      | Kaupunki        | Nimi                        | IFBSO |
|----------------|-----------------|-----------------------------|-------|
| 31.3.-2.4.2023 | Kuopio          | Kallavesi'-messut           |       |
| 24.-26.3.2023  | Turku           | Mökki & Vene                |       |
| 26.-28.5.2023  | Naantali        | Naantalın Venemessut        |       |
| 11.-13.8.2023  | Ruissalo, Turku | Veneet esillä               |       |
| 17.-20.8.2023  | Helsinki        | Helsingin Uiva venenäyttely | x     |

# Telakkafoorumi 17.1.2023

Tekstit: Jarkko Pajusal

Järjestyksessä 5. venealan telakka- ja korjaamoyritysten johdon foorumi järjestettiin tällä kertaa Perinnekeskus Kuggomin tiloissa ja päivään osallistui 25 henkeä. Aamiaisen jälkeen pääsimme kierrokselle opiston tiloihin, jossa tapasimme aktiivisia opiskelijoita työskentelemässä uusien ja vanhojen puuveneiden parissa.

Petra Bedda Puunto Oy:stä herätteli osallistujia pohtimaan esihenkilön roolia muuttuvassa ja kehittyvässä yrityksessä ja antoi työkaluja yrittäjän omasta jaksamisesta huolehtimiseen.

Lounaan jälkeen oli vuorossa liiton toimitusjohtaja Jarkko Pajusalon vetämä työpaja veneiden vastaanotto- ja luovutusprosessista telakointi- ja korjaamotoiminnassa. Työpaja toteutettiin keskustelemina ryhmätöinä, joiden aiheina olivat osakokonaisuudet Tarjousvaihe ja sopimus, Vastaanotto, Työn valmistelu ja toteutus, sekä Luovutus. Työpajan tuloksena saatiin jokaiselle osallistujalle erinomaisia



esimerkkejä venealan parhaista käytännöistä ja työkaluja oman yrityksen prosessien rakentamiseen. Työpaja työskentelytapana sai osallistujilta erinomaiset palautteet, joten sitä on tarkoitus kehittää ja käyttää myös jatkossa Telakkafoorumeissa.

Lopuksi Suomen Merivahingonlaskija Lauri Railas avasi osallistujille omaa rooliensa erityisesti venevahingoista johtuvien vakuutuskiistojen ratkaisussa ja esitteli joitain esimerkkejä kiistatapauksista ja niiden ratkaisuista.

## Venealan Kauppafoorumi 2.2.2023

Venealan Kauppafoorumi järjestettiin pitkästä aikaa aitona tapahtumana, jossa päästiin keskustelemaan tärkeistä ja ajankohtaisista asioista. Aiheina oli kuluttajansuojalainsäädännön muutokset, Finnboatin työn alla olevat päivitetty kuluttajasopimus pohjat ja -ehdot, vertikaalisten (B2B) sopimusten lainsäädäntö, sekä tuotteen toimitusketjun toimijoiden vastuut. Kauppafoorumi pidettiin Maritimin koulutusluokassa ja foorumiin osallistui 25 henkilöä.

Tom Wilenius Traficomista kävi läpi tuotteen toimitusketjun toimijoiden vastuut, Herman Saari Lakiasiantoinnista Legimiasta piti ajankohtaiskatsauksen kuluttajansuojasta vene- ja tarvikkeakaupassa.

Liiton toimitusjohtaja Jarkko Pajusal muistutti Finnboatin dokumenteista kaupankäynnin tueksi ja kävi



läpi uudistettujen sopimus pohjien ja -ehtojen sisällön. Uudet sopimusehdot on vielä tarkistettava Kilpailu- ja kuluttajavirastossa ennen kuin ne voidaan ottaa käyttöön.

Eniten keskustelua foorumissa aiheutti kulutushyödykkeiden välittäjän vastuu ja käytettyjen veneiden kaupan erityispiirteet.



**KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA  
LOKAKUU 2022 – HELMIKUU 2023  
JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA**

Liiton toimistoon tulee n. 30 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

| Lehti/Maa                 | Nro   | Artikkeli   | Sivu       |
|---------------------------|-------|---|------------|
| Båtliv/Ruotsi             | 6/22  | Quarken 27 – smart placering av styrpulpeten; Quarken 27; lyhyt vene-esittely | 36         |
| Båtmagasinet/Norja        | 10/22 | Smart plassering av førerkonsollen; Quarken 27 pitkä vene-esittely            | 31–32      |
| Bootshandel Skipper/Saksa | 12/22 | Rauwasser Allrounder; Freja Marine TG 7.9; pitkä vene-esittely                | 42–47      |
| Båtmagasinet/Norja        | 01/23 | Finsk storlansering i Tyskland; Sargo 45; lyhyt vene-esittely                 | 23         |
| Båtmagasinet/Norja        | 01/23 | Ny robåt fra finske Terhi; Terhi 385; lyhyt vene-esittely                     | 25         |
| Båtmagasinet/Norja        | 01/23 | Komfort i toppklass; Yamarin 67 DC; pitkä vene-esittely                       | 39–40      |
| Båtmagasinet/Norja        | 01/23 | Gedigen weekendcruiser med tak; Finnmaster T9 ST; pitkä vene-esittely         | 43–45      |
| Bootshandel Skipper/Saksa | 01/23 | Messe News: Targa 50 Open; Swan Shadow; Aquador 300 HT; lyhyet vene-esittelyt | 30, 32, 37 |
| Bootshandel Skipper/Saksa | 02/23 | Messe boot Düsseldorf: AMT 240 DC; pitkä vene-esittely                        | 27         |
| Bootshandel Skipper/Saksa | 02/23 | Messe boot Düsseldorf: Axopar 45 XC; lyhyt vene-esittely                      | 28         |
| Bootshandel Skipper/Saksa | 02/23 | Flotte Finnin: Silver DCZ; pitkä vene-esittely                                | 40–45      |

**VENEIDEN CE-SERTIFIKOINTI JA TEKNINEN  
DOKUMENTOINTI AVAIMET KÄTEEN  
PERIAATTEELLA**

- 1 VENESERTIFIKOINTI UUSILLE VENEMALLEILLE
- 2 JÄLKISERTIFIKOINTI
- 3 YKSITTÄISHYVÄKSYNNÄT AMMATTIVENEILLE



Turku • Puh. 044 303 1309 • ceproof.fi



Hydraulic trailers for boats 3-20 tons



Safe

Simple



Efficient

Cost effective

mecanorem.se

Distributor nordic countries:



# Finlands största flytande båtutställning

På Flytande **trivs man** och gör affärer!

- Flytande erbjuder nästan 300 bryggplatser för utställningsbåtar, mitt i Finlands största marknadsområde
- Egen brygga och eget temaområde för fiskebåtarna
- Lättöverskådliga utställningsavdelningar också på land, asfalterat underlag
- Högklassiga utställningstält med tak, bakväggar och stängbar framsida
- Skolning och program för publiken
- Tillfälle att provköra utställningsbåtarna



**Anmäl dig**

senast 31 december 2022  
och utnyttja bästa priser!

## VIKTIGA DATUM

De bästa priserna  
den 31 december

Utplaceringen börjar **1.4.2023**

Platsbekräftelserna sänds under **jun**

Platshyran förfaller **17.7.2023**

Beställningarnas förfalldag **31.7.2023**  
(person- och kundkortet, hyresmöblet)

| UTSTÄLLINGSPLATSERNAS PRIS OCH RABATTERNA                           | PERIODEN 1.11.-31.12.2022 |
|---|---------------------------|
| Registrerings- och media-avgift                                     | 110 €                     |
| Tältavdelning, bas<br>1 öppen sida<br>(bredd 3 m, djup 4m)          | 440 € /avdelning          |
| Tältavdelning, hörna<br>2-3 öppna sidor<br>(bredd 3 m, djup 4m)     | 520 € /avdelning          |
| Landmonter, ej täckt<br>(småbåtar, trailers, fasta konstruktioner)  | 30 € /m <sup>2</sup>      |
| Landmonter, roddbåtsområde: inga trailers<br>(båtens längd x bredd) | 24 € /m <sup>2</sup>      |
| Båt, bryggplats<br>(båtens längd x bredd)                           | 32 € /m <sup>2</sup>      |

- Rabatterna på flera båtplatser vid bryggplatserna: 1:e båten -30 %, 4:e båten -40 %, 5:e och därpå -50 %  
Båt nr 1 är alltid den största, nr 2 den näst största
- Man kan få plastgolv och matta till tältavdelningarna  
tilläggspris **156 € /12 m<sup>2</sup> avdelning** (12 m x 4 m)
- **Obs! det är förbjudet** att hämta egna båtutrustningar till utställningsplatserna
- Underutställare betalar endast registreringsavgiften  
som garanterar synligheten i utställningen
- Till priserna tillkommer i kraft varans försäkringsavgift
- **Obs!** Finnboats medlemsföretag får inte betala hyra för båtutställningsplatser på alla utställningsplatser.

**OBS!** Registreringar eller platsresor ska göras  
emot via e-post, sms eller per telefon



upphör  
2022!



i månad

2023  
(arna, el)

| PERIOD 1<br>1.1.2022 | PERIOD 2<br>1.1.-31.3.2023 | PERIOD 3<br>1.4.2023- |
|----------------------|----------------------------|-----------------------|
| €                    | 150 €                      | 180 €                 |
| €<br>/avdelning      | 460 €<br>/avdelning        | 480 €<br>/avdelning   |
| €<br>/avdelning      | 550 €<br>/avdelning        | 570 €<br>/avdelning   |
| m <sup>2</sup>       | 33 €/m <sup>2</sup>        | 35 €/m <sup>2</sup>   |
| m <sup>2</sup>       | 26 €/m <sup>2</sup>        | 28 €/m <sup>2</sup>   |
| m <sup>2</sup>       | 34 €/m <sup>2</sup>        | 36 €/m <sup>2</sup>   |

rygga: 2:a båten -20 %, 3:e båten  
på följande båtar -50 %  
i näst största osv.

avdelningarna,  
(3 €/m<sup>2</sup>)

ta täkt till området

strerings- och media-avgiften,  
ningskatalogen

de mervärdesskatt

en 25 % tilläggsrabatt

rvationer tas inte  
fon.



Anmäl dig!

Eller på adressen  
[www.uiva.fi](http://www.uiva.fi)



**Uiva**  
**FLYTANDE**

**HELSINGFORS 17.-20.8.2023**

# FINLANDS STÖRSTA FLYTANDE BÅTUTSTÄLLNING

## Info

tel. +358 40 708 9876  
[uiva@finnboat.fi](mailto:uiva@finnboat.fi)

## Försäljning

Jarkko Pajusalo, tel. +358 40 673 4032  
[jarkko@finnboat.fi](mailto:jarkko@finnboat.fi)

### UTSTÄLLNINGSPLOTS:

HSK - Helsingfors Segelklubb rf  
Hallonnäs parkväg 1,  
00210 Helsingfors

### UTSTÄLLNINGSARRANGÖR:

Båtbranschens  
Centralförbund Finnboat rf  
Göksgränd 8 A 47, 00500 Helsingfors  
Tel. +358 40 708 9876  
[www.finnboat.fi](http://www.finnboat.fi)

**uiva.fi**



[facebook.com/uivaflytande](https://facebook.com/uivaflytande)

UTSTÄLLNINGEN ÄR ÖPPEN FÖR PUBLIK TO-FRE KL. 12-20 OCH LÖ-SÖ KL. 10-18

## LEDAREN



### Back in Time – tillbaka till evenemangen

Man behöver inte återvända till framtiden för att kunna konstatera, att båtbranschens styrka ligger i de gemensamma evenemangen. De fin-

ländska båttillverkarna återvände till Düsseldorf båtmässa med en imponerande satsning i hall 4. Den finska båtbranschens brand är mycket känd ute i världen, tack vare ett långsiktigt exportarbete, men som ett båtlivsland lyste Finland tyvärr med sin frånvaro. Utfärds- och långfärdsbåtlivet medför i dessa dagar en livskraft till skärgården samt inkomster i miljardklassen, så det finns potential. När vaknar turismen upp?

Båtbranschens konjunkturbarometer, som i januari gjordes upp med medlemskåren, såg ännu före båtmässan positiv ut – även efter exceptionellt starka tillväxtår tror nästan hälften av medlemskåren att omsättningen hålls på fjolårs nivå, en tredjedel ser tillväxt och endast en fjärdedel förutspår att omsättningen sjunker. Då Mässcentret slog upp sina dörrar fredagen den 10.2 startade våren, båtfolket invaderade Mässcentret och handeln gav anledning för optimism. Helsingfors Båtmässa samlade 64 000 nöjda båtmänniskor i Mässcentret. Till båtmässan kom man för att finna idéer och inspiration för den stundande båtsäsongen, tillbringa tid, göra uppköp och bekanta sig med nyheter. I besökarundersökningen framgår båtmässans starka delaktighet, som lockar båtfolket till mässan gång efter annan. Av besökarna var hisnande 95 % nöjda med mässans utbud. Andelen nya besökare växte och av dem var 21 % första gången på Helsingfors Båtmässa. Jämfört med enkäten år 2020 hade andelen förstagångsbesökare på mässan vuxit med hela nio procent vilket utvisar, att de nya båtmänniskorna och även de som drömmer om båtlivet hade hittat till Nordeuropas bästa båtmässa.

Efter coronapausen kan vi igen förverkliga även andra gemensamma evenemang. Medlemskåren gemensamma forum visade sina styrkor som mötesplatser, där branschproffsens sakkunskaper ökar. Varvsforum och Handlarforum för branschens ledning, som arrangerades i januari-februariskiftet, fick alla tiders bästa respons av deltagarna. Och Båtbranschens 20:e Stora Servicedag, som arrangerades i samband med Helsingfors Båtmässa, var en framgång och samlade över 120 proffs i båt- och båtförsäkringsbranschen. Också dessa evenemang ha funnit sina målgrupper och stabiliserat sin plats i årscykeln.

Härvid är det trevligt att fortsätta den påbörjade båtsäsongen, mot Finnboats medlemsföreningarnas vårmöten, provkörningsdagarna i maj och sjösättningen av båtarna.

## FÖRENINGSNYTT

### MEDLEMSNYTT

Finlands Båtindustriförening rf:s styrelse har godkänt som medlemmar följande företag: Oy Scripo Ab:n (Red Sky Yachts) och Valkama Watercrafts Oy:n.

Till nya medlemmar i Båtbranschens Handlare och Komponentleverantörer rf ha godkänts Comstedt Finland Oy:n, Mirka Oy:n samt Widni Oy:n.

Båtbranschens Varvs- och serviceförening rf:s styrelse har godkänt som medlem Finnish Marine Average Service Ab.

En närmare beskrivning på företagets verksamhet finns i den finskspråkiga kolumnen på sidan 4.

### JUBILEUMSFEST

Safire-värmarna firar sitt 25-årsjubileum och företaget heter i fortsättningen Safire-Lämmitin Oy med Kari Rouvali som vd.

### FINANSIERING



Det finländska företaget Skipperi, rundat 2017, samlade in en 7 miljoners finansiering för att utvidga sin verksamhet till USA och Australien. Finansieringsrundan leddes av Yamaha Motor. Skipperi har samlat in totalt en finansiering på 12,6 miljoner euro och verkar nu på 40 olika ställen i Finland, Sverige, Norge, Danmark, Nya Zeeland och Kanada.

### ÅRETS FÖRETAG

Oy Esmarine Composites LTD är årets företag 2022 i Södra Savolax. Företaget har inlett sin verksamhet som båttillverkare. Juryn bestod av Södra Savolax företagare, Södra Savolax handelskammare, Södra Savolax landskapsförbund samt Finnveras och Fennias representanter. Man betonade internationaliseringen, exporten, den lyckade generationsväxlingen, specialkunnandet och investeringsstrategin.

### VIRTUALVÄRLDEN

Man kan nu bekanta sig med Busters, Yamarins och Cross' hela modellsortiment i virtuell omgivning. I Inha Bruks digitala båtverld finns 40 motorbåtar som man kan när och var som helst bekanta sig med en dator, mobiltelefon eller VR-glasögon.



UUSI DEFENDER 130  
TILAA YHTEISILLE SEIKKAILUILLE.

DEFENDER



Tutustu  
[www.landrover.fi](http://www.landrover.fi)





**VENE**  **BÅT**

Helsingin  
Messukeskus

**9.–18.2.2024**

**Laita päivät  
kalenteriin.**

venemessut.fi  
facebook.com/venemessut  
#venemessut

  
**finn  
boat**

**/MESSUKESKUS**